UNIVERSITAT POLITÈCNICA DE VALÈNCIA

i2T investigación innovación transferencia

Programas de aceleración

para spin-offs y startups

UPV innovación
Construyendo futuros

¿Qué es un programa de aceleración?

Un programa de aceleración de startups tiene el objetivo de ofrecer apoyo a empresas emergentes en su etapa inicial para favorecer su crecimiento a través de asesoramiento, mentoring, formación, el networking y acceso a financiación.

Tipos de aceleradoras de start-ups:

- Aceleradoras públicas dependientes de organismos público.
- Aceleradoras privadas que dependen de iniciativas de capital privado.
- Aceleradoras corporativas que nacen de la iniciativa de grandes corporaciones que quieren incorporar startups para diversificar el negocio o incorporar nuevos perfiles.

La diferencia más sustancial entre las aceleradoras públicas y las privadas o corporativas es que estas dos últimas ofrecen apoyo a cambio de un porcentaje del capital social de la Startup.

Ventajas:

- Capacitación y crecimiento.
- Networking.
- Acceso al ecosistema inversor.
- Repercusión.

¿Cuál es la diferencia respecto a un programa de incubación?

Con frecuencia, estos dos términos se utilizan de forma indistinta, ya que ambos procesos persiguen el objetivo de apoyar el nacimiento y desarrollo de nuevas empresas. Sin embargo, podemos señalar varias diferencias entre las incubadoras y las aceleradoras.

- Las aceleradoras de Startups se enfocan en acelerar el crecimiento y escalar un negocio que ya está en desarrollo y cuenta con un Producto Mínimo Viable. Para ello, ponen especial énfasis en guiar a los participantes a través de un proceso intensivo de tutorización y mentorización que se desarrolla durante un marco de tiempo establecido.

- Las incubadoras son procesos de duración continuada que se pueden prolongar durante varios meses e incluso años, y que se centran en desarrollar ideas innovadoras y construir la Startup desde cero sobre una base sólida.

Información extraída de la publicación de la Cámara de Valencia del 31/05/2022 disponible en https://www.master-valencia.com/empresas/aceleradora-de-startups/

Resumen

Nombre	Entidad Organizadora	A quién va dirigido	Empresa constituida
Accelerate2MOVE	EIT Urban Mobility	Start-ups y scale-ups de movilidad urbana	Sí
Better Mobility Accelerator	EIT Urban Mobility	Start-ups preparadas para expandirse internacionalmente	Sí
Clim Accelerator	EIT Climate	Start-ups early or late stage	Sí
Digital Accelerator	EIT Digital	Scaleups europeas de deeptech digital	Sí
Digital Open Innovation Factory	EIT Digital	Start-ups early-stage	Sí
E+ Mobility	EIT Urban Mobility	Start-ups	Sí
Energy and Public Realm Accelerator	EIT Urban Mobility	Start-ups	Sí
Get Impulse	Impulse to Grow	Spin-offs recién constituidas o a punto de constituirse	Sí o No
Gold Track	EIT Health	Empresas que operen en el ámbito de la salud/ciencias de la vida	Sí
Green Manufacturing Accelerator	EIT Manufacturing	Start-ups early stage y equipos en fase inicial	Sí
Health Catapult	EIT Health	Start-ups y spin-offs	Sí
Jumpstarter	EIT Raw Materials	Innovadores	No
Lab2Market	EIT Raw Materials	Estudiantes de máster y doctorado	No
Llamp Tech Transfer	RUVID	Proyectos de las instituciones asociadas a RUVID que se enmarquen dentro de ciertas áreas.	No
Llamp TechTransfer - VLC Open Lab	Asociación I2CV y Startup Valencia	Proyectos vinculados a la comunidad universitaria que apliquen a las áreas prioritarias y estratégicas definidas por la Generalitat Valenciana	No
Orbita	CEEI Castellón	Empresas de cualquier sector	Sí
Programa de aceleración de Lanzadera	Lanzadera	Empresas de cualquier sector	Sí
Programa de aceleración de Stage2	Stage2	Empresas de cualquier sector basadas en hardware	Sí

Resumen

Nombre	Entidad Organizadora	A quién va dirigido	Empresa constituida
Programa estatal de Aceleración de startups biotecnológicas de la Escuela de Organización Industrial (EOI)	SILO	Startups del sector biotecnológico o autónomos	Sí
Raw Materials Aceelerator	EIT Raw Materials	Nuevas empresas	Sí
Rising FoodStars Program	EIT Food	Empresas	Sí
Scale UP	CEEI	Cualquier startup o pyme con menos de 6 años	Sí
Scaler	EIT Climate	Socios de Climate-Kic y PYMES	Sí
Scale-up Program	EIT Urban Mobility	Start-ups constituidas en países de la UE o asociados a la UE	Sí
SiloAceleraBio	Silo	Start-ups del sector bio	Sí
SkyLab	Cámara de Valencia	Empresas de cualquier sector	Sí
Smart Mobility Accelerator	EIT Urban Mobility	Start-ups constituidas en países de la UE o asociados a la UE	Sí
South3E	Comisión Europea	Proyectos que se enmarquen dentro de ciertas áreas	No
SPIN UPV	UPV	Empresas de cualquier sector	No
StartUPV	UPV	Proyectos de cualquier sector de estudiantes o egresados UPV	No
Supercharge Program	EIT Manufacturing	Start-ups con soluciones tecnológicas relevantes para la fabricación	Sí
Sustainable Logistics City Accelerator	EIT Urban Mobility	Start-ups constituidas en países de la UE o asociados a la UE	Sí
Switch On Program	EIT Manufacturing	Emprendedores y nuevas empresas	Sí
The Collider	Mobile World Capital	Proyectos que se enmarquen dentro de ciertas áreas	No
Venture Program	EIT Digital	Equipos multidisciplinares con una idea de negocio innovadora	No

Accelerate2MOVE

EIT Urban Mobility

Plazo de presentación de solicitudes: febrero - abril

Palabras clave:

- Mentoring.
- Training.
- Coaching.
- Acceso a financiación.

A quién va dirigido:

Start-ups y scale-ups relacionadas con la movilidad urbana en la UE y terceros países asociadas a Horizonte Europa.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Duración:

Sin información.

Nivel de maduración:

TRL 4 – 7.

Más información

BetterMobility Accelerator

EIT Urban Mobility

Plazo de presentación de solicitudes: febrero - abril

Palabras clave:

- Mentoring.
- Workshops.
- Coaching.
- Acceso a inversión.

A quién va dirigido:

Start-ups preparadas para expandirse internacionalmente.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Duración:

6 meses.

Nivel de maduración:

TRL 4 – 7.

Más información

Clim Accelerator

EIT Climate

Plazo de presentación de solicitudes: depende del programa

Palabras clave:

- Herramientas a medida.
- Networking.
- Acceso a financiación e inversión.

A quién va dirigido:

Start-ups early or late stage que desarrollen productos o servicios con potencial de impacto climático.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Nivel de maduración:

Sin información.

Duración:

Sin información.

Más información

Digital Accelerator

EIT Digital

Plazo de presentación de solicitudes: todo el año

Palabras clave:

- Networking.
- Acceso a inversión.
- Servicios complementarios.

A quién va dirigido:

Scaleups europeas de deeptech digital con ambiciones de crecimiento internacional.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Duración:

Sin información.

Nivel de maduración:

Sin información.

Más información

Digital Open Innovation Factory

EIT Digital

Plazo de presentación de solicitudes: dos cortes, uno en mayo y otro en noviembre

Palabras clave:

- Mentoring.
- Coaching.
- Networking.
- Apoyo financiero.

A quién va dirigido:

Start-ups early-stage interesadas en impulsar sus productos y servicios en el mercado.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Duración:

6 meses.

Nivel de maduración:

Sin información.

Más información

E+ Mobility

EIT Urban Mobility

Plazo de presentación de solicitudes: febrero - abril

Palabras clave:

- Mentoring.
- Coaching.
- Acceso a inversión.

A quién va dirigido:

Start-ups de países de la UE o asociados a la UE según la lista oficial de países por la Unión Europea y terceros países asociados a Horizonte Europa.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Duración:

Sin información.

Nivel de maduración:

TRL 4 -7.

Más información

Energy and Public Realm Accelerator

EIT Urban Mobility

Plazo de presentación de solicitudes: febrero - abril

Palabras clave:

- Mentoring.
- Coaching.
- Workshops y eventos.
- Acceso a inversión.

A quién va dirigido:

Start-ups de países de la UE o asociados a la UE según la lista oficial de países por la Unión Europea y terceros países asociados a Horizonte Europa.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Duración:

Sin información.

Nivel de maduración:

TRL 4 -7.

Más información

Get Impulse

Impulse to Grow

Plazo de presentación de solicitudes: junio

Palabras clave:

- Formación.
- Acompañamiento.

A quién va dirigido:

Spin-offs de universidades y centros de investigación españoles recién constituidas o que prevean constituirse en breve.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas o a punto de constituirse.

Duración:

4 meses.

Nivel de maduración:

Sin información.

Más información

Gold Track

EIT Health

Plazo de presentación de solicitudes: todo el año

Palabras clave:

- Coaching.
- Networking.
- Acceso a financiación.

A quién va dirigido:

Empresas que operen en el ámbito de la salud/ciencias de la vida; cuenten con un equipo de liderazgo comprometido y un plazo financiero de al menos nueve meses; sean de propiedad privada; tengan menos de 50 empleados y estén radicadas en Europa, Reino Unido o Israel.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Duración:

3 fases cuatrimestrales.

Nivel de maduración:

Sin información.

Más información

Green Manufacturing

EIT Manufacturing

Plazo de presentación de solicitudes: abril

Palabras clave:

- Coaching.
- Networking.
- Workshops.

A quién va dirigido:

Start-ups early stage y equipos en fase inicial que trabajen en tecnologías ecológicas relacionadas con materiales o recursos, procesos de fabricación o innovación de modelos de negocio.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Duración:

3 meses.

Nivel de maduración:

TRL 1-5.

Más información

Health Catapult

EIT Health

Plazo de presentación de solicitudes: mayo

Palabras clave:

- Training.
- Networking.
- Premios.
- Cheques de mentoring.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Duración:

Sin información.

A quién va dirigido:

Start-ups y spin-offs que cumplan los siguientes requisitos:

- Una micro/pequeña empresa (menos de 50 empleados).
- Relacionadas con las ciencias de la vida o la tecnología sanitaria.
- Conceptos empresariales innovadores y muy prometedores.
- Ya estén constituidas y operen en un país de la UE.
- Buscan financiación inicial o de serie A de al menos 500.000 euros.
- Autovalorada en más de 1 millón de euros.
- Ha recibido al menos 500.000 euros de financiación pública o privada o ha generado 500.000 euros de ingresos.

Nivel de maduración:

Sin información.

Más información

Jumpstarter

EIT Raw Materials

Plazo de presentación de solicitudes: abril

Palabras clave:

- Training.
- Networking.
- Mentoring.

A quién va dirigido:

Innovadores en los sectores de las materias primas, la sanidad, la agroalimentación, la energía, la movilidad urbana, la industria manufacturera y la Nueva Bauhaus Europea.

Estado de la empresa:

Empresas no constituidas.

Duración:

6 meses.

Nivel de maduración:

Sin información.

Más información

Lab2Market

EIT Raw Materials

Plazo de presentación de solicitudes: Fase 1, febrero. Fase 2, abril.

Palabras clave:

- Laboratorios Design Thinking.
- Bootcamp Trainings.
- Mentoring.
- Networking.
- Competición de Pitch.

A quién va dirigido:

Estudiantes de máster y doctorado inspirados para iniciar su viaje empresarial que ponga en marcha soluciones sostenibles para el mercado de las materias primas.

Estado de la empresa:

Empresas no constituidas.

Nivel de maduración:

Sin información.

Duración:

8 meses.

Más información

Llamp Tech Transfer

RUVID

Plazo de presentación de solicitudes: mayo

Palabras clave:

- Mentoring.
- Coaching Investor's Pitch.
- Acceso ecosistema inversor.

A quién va dirigido:

Proyectos de las instituciones asociadas a RUVID que encajen en las siguientes áreas:

- Movilidad.
- Agroalimentación.
- Salud y Bienestar.
- Adaptación al Cambio Climático.

Estado de la empresa:

- Proyectos en fase pre-semilla.
- Empresas constituidas en fase semilla.

Nivel de maduración:

Sin información.

Duración:

4 meses.

Más información

Llamp Tech Transfer – VLC Open Lab

Asociación I2CV y Startup Valencia

Plazo de presentación de solicitudes: mayo - junio

Palabras clave:

- Mentoring.
- Formación.
- Acceso ecosistema inversor.

A quién va dirigido:

Proyectos vinculados a la comunidad universitaria que apliquen a las áreas prioritarias y estratégicas definidas por la Generalitat Valenciana.

Estado de la empresa:

Empresas no constituidas.

Duración:

6 meses.

Nivel de maduración:

TRL 1 – 4.

Más información

Orbita

CEEI Castellón

Plazo de presentación de solicitudes: marzo - mayo

Palabras clave:

- Mentoring.
- Networking.
- Acceso ecosistema inversor.
- Premios.

A quién va dirigido:

Empresas de cualquier sector.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Nivel de maduración:

Sin información.

Duración:

6 meses.

Más información

Programa de aceleración de Lanzadera

Lanzadera

Plazo de presentación de solicitudes: junio

Palabras clave:

- Mentoring.
- Formación.
- Acceso financiación.
- Networking.

A quién va dirigido:

Empresas de cualquier sector.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Duración:

Sin información.

Nivel de maduración:

Sin información.

Más información

Programa de aceleración de Stage2

Stage2

Plazo de presentación de solicitudes: enero - febrero

Palabras clave:

- Formación.
- Matching.
- Workshops.
- Demo Day.

A quién va dirigido:

Empresas basadas en hardware.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Duración:

6 meses.

Nivel de maduración:

TRL 5.

Más información

Programa estatal de Aceleración de startups biotecnológicas de la Escuela de Organización Industrial (EOI)

SILO

Plazo de presentación de solicitudes: julio - septiembre

Palabras clave:

- Formación.
- Asesoramiento.
- Networking.
- Foro de inversores.

A quién va dirigido:

Startups españolas del sector biotécnológico de 0-7 años de vida o autónomos.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Duración:

5 meses.

Nivel de maduración:

Sin información.

Más información

Raw Materials Accelerator

EIT Raw Materials

Plazo de presentación de solicitudes: Primer corte, enero – marzo. Segundo corte, marzo - septiembre

Palabras clave:

- Coaching.
- Financiación.
- Networking.

A quién va dirigido:

Nuevas empresas que contribuyan a convertir las materias primas en un punto fuerte para Europa a lo largo de toda la cadena de valor de las materias primas.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Duración:

Fase Explore: 3 meses.
Fase Build: 6 meses.
Fase Grow: 6 meses.

Nivel de maduración:

Fase Explore: TRL 4 mínimo.
Fase Build: TRL 5 – 7.
Fase Grow: TRL 5 mínimo.

Más información

Rising FoodStars Program

EIT Food

Plazo de presentación de solicitudes: todo el año

Palabras clave:

- Mentoring.
- Workshops.
- Acceso a financiación e inversión.

A quién va dirigido:

Empresas impulsadas por el impacto con potencial para convertirse rápidamente en verdaderos motores de cambio, impulsando un impacto positivo en una de sus tres misiones.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Duración:

Sin información.

Nivel de maduración:

Sin información.

Más información

Scale UP

CEEI Valencia

Plazo de presentación de solicitudes: mayo - junio

Palabras clave:

- Mentoring.
- Formación.
- Acceso financiación e inversión.
- Premio.

A quién va dirigido:

Cualquier startup o pyme con menos de 6 años.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Nivel de maduración:

Sin información.

Duración:

12 meses.

Más información

Scaler

EIT Climate

Plazo de presentación de solicitudes: sin información

Palabras clave:

- Financiación.
- Apoyo al desarrollo y la implantación de servicios de escalado.

A quién va dirigido:

- Parte 1: los socios de Climate-KIC pueden solicitar lo que se denomina financiación Scaler Instrument para desarrollar sus servicios.
- Parte 2: PYMEs que hayan validado sus modelos de negocio a través de las ventas o que hayan pasado con éxito por el Programa Demonstrator de Climate-KIC.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Nivel de maduración:

Sin información.

Duración:

Sin información.

Más información

Scale-up Program

EIT Urban Mobility

Plazo de presentación de solicitudes: marzo

Palabras clave:

- Coaching.
- Mentoring.
- Acceso a inversión.
- Eventos.

A quién va dirigido:

Start-ups constituidas en países de la UE o asociados a la UE según la lista oficial de países por la Unión Europea y terceros países asociados a Horizonte Europa.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Duración:

Sin información.

Nivel de maduración:

TRL 7 - 9.

Más información

SiloAcceleratorBio

Silo

Plazo de presentación de solicitudes: junio

Palabras clave:

- Formación.
- Mentoring.
- Acceso a inversión.
- Networking.

A quién va dirigido:

Start-ups del sector biotecnológico de hasta 7 años de vida.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Duración:

5 meses.

Nivel de maduración:

Sin información.

Más información

SkyLab

Cámara de Valencia

Plazo de presentación de solicitudes: sin información

Palabras clave:

- Mentoring.
- Formación.
- Acceso financiación.

A quién va dirigido:

Empresas de cualquier sector.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Duración:

Sin información.

Nivel de maduración:

Sin información.

Más información

Smart Mobility Accelerator

EIT Urban Mobility

Plazo de presentación de solicitudes: febrero - abril

Palabras clave:

- Workshops.
- Networking.
- Acceso financiación.

A quién va dirigido:

Start-ups constituidas en países de la UE o asociados a la UE según la lista oficial de países por la Unión Europea y terceros países asociados a Horizonte Europa.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Duración:

Sin información.

Nivel de maduración:

TRL 4 – 7.

Más información

South3E

Comisión Europea

Plazo de presentación de solicitudes: marzo - mayo

Palabras clave:

- Mentoring.
- Networking.
- Acceso financiación.

A quién va dirigido:

Grupos de investigación, Startups (Growth) o PYMES (Scale up) que encajen en los siguientes sectores:

- Ingeniería y tecnología.
- Agricultura.
- Ciencias de la vida.
- Física.

Estado de la empresa:

Empresas no constituidas.

Duración:

5 meses.

Nivel de maduración:

- Start.
- Charge.
- Reverse.

Más información

UNIVERSITAT POLITÈCNICA DE VALÈNCIA

i2T investigación innovación transferencia

SPIN UPV

Universitat Politècnica de València (UPV)

Plazo de presentación de solicitudes: diciembre - enero

Palabras clave:

- Mentoring.
- Formación.
- Construcción equipo.
- Financiación.
- Acceso ecosistema inversor.

A quién va dirigido:

Proyectos de spin-off nacidos en la UPV.

Estado de la empresa:

Empresas no constituidas.

Nivel de maduración:

TRL 1 – 4.

Duración:

10 meses.

Más información

UPV innovación
Construyendo futuros

Start UPV

Universitat Politècnica de València (UPV)

Plazo de presentación de solicitudes: todo el año

Palabras clave:

- Mentoring.
- Formación.
- Co-working.
- Networking.
- Acceso ecosistema inversor.

A quién va dirigido:

Proyectos de cualquier sector de estudiantes o egresados UPV.

Estado de la empresa:

Empresas no constituidas.

Nivel de maduración:

- Preincubación.
- Ready.
- Steady.
- Go.

Duración:

Sin información.

Más información

Supercharge Program

EIT Manufacturing

Plazo de presentación de solicitudes: todo el año

Palabras clave:

- Apoyo en el acceso al mercado.
- Acceso a financiación.
- Apoyo al desarrollo empresarial.
- Networking.

A quién va dirigido:

Start-ups con soluciones tecnológicas relevantes para la fabricación que deseen acelerar su negocio.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Nivel de maduración:

Sin información.

Duración:

Sin información.

Más información

Sustainable Logistics City Accelerator

EIT Urban Mobility

Plazo de presentación de solicitudes: febrero - abril

Palabras clave:

- Coaching.
- Mentoring.
- Co-working.
- Acceso a financiación e inversión.

A quién va dirigido:

Start-ups constituidas en países de la UE o asociados a la UE según la lista oficial de países por la Unión Europea y terceros países asociados a Horizonte Europa.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Duración:

6 meses.

Nivel de maduración:

TRL 4 - 7.

Más información

Switch On Program

EIT Manufacturing

Plazo de presentación de solicitudes: todo el año

Palabras clave:

- Coaching.
- Acceso a financiación.
- Apoyo desarrollo de negocio.
- Apoyo acceso al mercado.

A quién va dirigido:

Emprendedores y nuevas empresas con soluciones tecnológicas relevantes en el proceso de fabricación que quieran empezar a escalar.

Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

Nivel de maduración:

TRL 6 mínimo.

Duración:

Sin información.

Más información

The Collider

Mobile World Capital

Plazo de presentación de solicitudes: marzo - abril

Palabras clave:

- Formación.
- Networking.
- Creación equipos.
- Acceso ecosistema inversor.

Estado de la empresa:

Empresas no constituidas.

Duración:

9 meses.

A quién va dirigido:

Proyectos que se enmarquen en alguna de las siguientes áreas:

- Blockchain.
- IA y Datos.
- Medical Device.
- Robótica.
- 5G.
- IOT.
- Realidad Virtual.
- Hardware.
- Materiales.

Nivel de maduración:

TRL 3 – 4.

Más información

Venture Program

EIT Digital

Plazo de presentación de solicitudes: abril

Palabras clave:

- Financiación.
- Ayuda de expertos.
- Desarrollo MVP.
- Ecosistema innovador.

A quién va dirigido:

Equipos multidisciplinares de al menos dos personas con una idea de negocio innovadora, PoC o prototipo en los campos de Industria Digital, Tecnología Digital, Bienestar Digital, Finanzas Digitales o Ciudades Digitales.

Estado de la empresa:

Empresas no constituidas.

Nivel de maduración:

Sin información.

Duración:

Sin información.

Más información

UNIVERSITAT POLITÈCNICA DE VALÈNCIA

i2T investigación innovación transferencia

UPV innovación
Construyendo futuros