GUÍA DE PAÍS

# Rusia

Secretaría de Estado de Comercio

Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Moscú

Actualizado a marzo 2021

**1 PANORAMA GENERAL** . . . . . 4
**1.1 SITUACIÓN, SUPERFICIE, SUPERFICIE AGRÍCOLA, RELIEVE Y CLIMA** . . . 4
**1.2 DEMOGRAFÍA Y SOCIEDAD** . . . . . 5
**1.3 PIB PER CAPITA Y DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA** . . . . . 6
**1.4 POBLACIÓN ACTIVA Y DESEMPLEO** . . . . . 6
**1.5 ORGANIZACIÓN POLÍTICO-ADMINISTRATIVA** . . . . . 7
1.5.1 SISTEMA DE GOBIERNO, PARTIDOS POLÍTICOS Y DIVISIÓN DE PODERES . . . . . 7
1.5.2 ORGANIZACIÓN ADMINISTRATIVA Y TERRITORIAL DEL ESTADO . . . 7
1.5.3 LA ADMINISTRACIÓN ECONÓMICA Y SU DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS . . . . . 9
**1.6 RELACIONES INTERNACIONALES/REGIONALES** . . . . . 9

**2 ESTABLECERSE EN EL PAÍS** . . . . . 11
**2.1 CARACTERÍSTICAS DEL MERCADO** . . . . . 11
**2.2 CANALES DE DISTRIBUCIÓN. ESTRUCTURA Y MARCO LEGAL DE LA DISTRIBUCIÓN COMERCIAL** . . . . . 12
**2.3 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN LA REGIÓN** . . . . . 12
**2.4 PERSPECTIVAS DE DESARROLLO ECONÓMICO** . . . . . 13
**2.5 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO** . . . . . 13

**3 IMPORTACIÓN (RÉGIMEN DE COMERCIO EXTERIOR)** . . . . . 14
**3.1 TRAMITACIÓN DE LAS IMPORTACIONES** . . . . . 14
**3.2 ARANCELES Y REGÍMENES ECONÓMICOS ADUANEROS** . . . . . 16
**3.3 NORMAS Y REQUISITOS TÉCNICOS** . . . . . 17
**3.4 REGULACIÓN DE COBROS Y PAGOS AL EXTERIOR** . . . . . 19
**3.5 CONTRATACIÓN PÚBLICA** . . . . . 20

**4 INVERSIONES EXTRANJERAS / INCENTIVOS A LA INVERSIÓN** . . . . . 20
**4.1 MARCO LEGAL** . . . . . 20
**4.2 REPATRIACIÓN DE CAPITAL/CONTROL DE CAMBIOS** . . . . . 21
**4.3 INCENTIVOS A LA INVERSIÓN** . . . . . 22
**4.4 ESTABLECIMIENTO DE EMPRESAS** . . . . . 23
4.4.1 REPRESENTACIÓN Y AGENCIA . . . . . 23
4.4.2 TIPOS DE SOCIEDADES. FORMALIDADES DE CONSTITUCIÓN . . . . . 24
4.4.3 FORMACIÓN DE "JOINT-VENTURES". SOCIOS LOCALES . . . . . 25
**4.5 PROPIEDAD INDUSTRIAL (MARCAS, PATENTES, DISEÑOS, LICENCIAS)** . 25

**5 SISTEMA FISCAL** . . . . . 27
**5.1 ESTRUCTURA GENERAL** . . . . . 27
**5.2 SISTEMA IMPOSITIVO (ESTATAL, REGIONAL Y LOCAL)** . . . . . 27
**5.3 IMPUESTOS** . . . . . 28
5.3.1 IMPOSICIÓN SOBRE SOCIEDADES . . . . . 28
5.3.2 IMPOSICIÓN SOBRE LA RENTA DE LAS PERSONAS FÍSICAS . . . . . 30
5.3.3 IMPOSICIÓN SOBRE EL PATRIMONIO . . . . . 31
5.3.4 IMPOSICIÓN SOBRE EL CONSUMO . . . . . 31
5.3.5 OTROS IMPUESTOS Y TASAS . . . . . 32
**5.4 TRATAMIENTO FISCAL DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA** . . . . . 32

**6 FINANCIACIÓN** . . . . . 32
**6.1 SISTEMA FINANCIERO** . . . . . 32
**6.2 LÍNEAS DE CRÉDITO, ACUERDOS MULTILATERALES DE FINANCIACIÓN** . 34
**6.3 ACUERDO DE COOPERACIÓN ECONÓMICO-FINANCIERA CON ESPAÑA** . 34

**7 LEGISLACIÓN LABORAL** . . . . . 34
**7.1 CONTRATOS** . . . . . 34
**7.2 TRABAJADORES EXTRANJEROS** . . . . . 35
**7.3 SALARIOS, JORNADA LABORAL** . . . . . 36
**7.4 RELACIONES COLECTIVAS; SINDICATOS; HUELGA** . . . . . 37

Secretaría de Estado de Comercio

**7.5 SEGURIDAD SOCIAL** . . . . . 38

**8 INFORMACIÓN PRÁCTICA** . . . . . 38

**8.1 COSTES DE ESTABLECIMIENTO** . . . . . 39

**8.2 INFORMACIÓN GENERAL** . . . . . 44

8.2.1 FORMALIDADES DE ENTRADA Y SALIDA . . . . . 44

8.2.2 HORA LOCAL, VACACIONES Y DÍAS FESTIVOS . . . . . 46

8.2.3 HORARIOS LABORALES . . . . . 46

8.2.4 COMUNICACIONES Y CONEXIONES CON ESPAÑA . . . . . 46

8.2.5 MONEDA Y TIPO DE CAMBIO . . . . . 47

8.2.6 LENGUA OFICIAL Y RELIGIÓN . . . . . 47

**8.3 OTROS DATOS DE INTERÉS** . . . . . 47

8.3.1 CONDICIONES SANITARIAS . . . . . 47

8.3.2 ALOJAMIENTO Y HOTELES . . . . . 48

8.3.3 SISTEMA EDUCATIVO. COLEGIOS . . . . . 49

8.3.4 CORRIENTE ELÉCTRICA . . . . . 50

**8.4 DIRECCIONES ÚTILES** . . . . . 50

**9 ANEXOS** . . . . . 53

**9.1 CUADRO DE DATOS BÁSICOS** . . . . . 53

CUADRO 1: DATOS BÁSICOS DEL PAÍS . . . . . 53

**9.2 CUADRO DE PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS** . . . . . 54

CUADRO 2: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS . . . . . 54

**9.3 INSTITUCIONES INTERNACIONALES Y ECONÓMICAS DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO** . . . . . 55

CUADRO 3: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO . . . . . 55

**9.4 CALENDARIO GENERAL DE FERIAS DEL PAÍS** . . . . . 55

CUADRO 4: CALENDARIO DE PRINCIPALES FERIAS DEL PAÍS . . . . . 55

Secretaría de Estado de Comercio

# 1 PANORAMA GENERAL

La Federación Rusa es el país más extenso del mundo. Su territorio ocupa una octava parte de la superficie terrestre y duplica al de países como Estados Unidos o China. La cuarta parte de esta superficie corresponde al continente europeo y el resto al asiático.

Rusia tiene frontera con dieciséis países. Las más extensas son con Kazajstán (7.599 km) y China (4.308 km), y las de menor longitud con Noruega (167 km) y Corea del Norte (39 km). Además, limita con Azerbaiyán, Georgia, Ucrania, Bielorrusia, Estados Unidos, Japón, Letonia, Estonia, Finlandia, Mongolia, y –desde el enclave de Kaliningrado– con Polonia y Lituania.

La población total de la Federación de Rusia es de 145,9 millones de habitantes, con una proporción de mujeres bastante superior a la de hombres (54 % y 46 %, respectivamente). La densidad demográfica es muy baja, sólo de 8,46 hab / km2. Existen 176 etnias diferentes. El grupo dominante son los rusos (79,8 %), seguido de los tártaros (3,8 %), ucranianos (2 %), chuvashios (1,1 %), bashkirios (1,2 %), y otros (12,1 %). Aproximadamente, 25 millones de rusos viven en otras repúblicas de la antigua Unión Soviética.

La tasa de crecimiento de la población viene registrando tasas negativas a pesar de la inmigración desde las antiguas repúblicas soviéticas. La esperanza de vida es significativamente distinta entre hombres y mujeres: mientras que para los primeros es de sólo 66,6 años, para las mujeres es de 78,1 años, una edad algo más acorde a la registrada en los países occidentales.

Tres cuartas partes de la población viven en núcleos urbanos, siendo las principales ciudades Moscú (12,5 millones de habitantes) y San Petersburgo (5,3). Hay otras trece ciudades que superan el millón de habitantes, entre ellas Novosibirsk, Nizhny Novgorod, Yekaterimburgo, Samara, Omsk y Kazán y 27 con más de 500.000 habitantes. Aproximadamente un 80% de la población está concentrada en la parte europea del país.

Se observa que el ámbito de competencia de la Oficina Económica y Comercial de España en Moscú se extiende a Rusia, Bielorrusia, Armenia, Uzbekistán y Turkmenistán.

## 1.1 SITUACIÓN, SUPERFICIE, SUPERFICIE AGRÍCOLA, RELIEVE Y CLIMA

Del total de la superficie de la FR (17.098.242 km2), el 45% son bosques y tierras improductivas, y un 19% tierras de cultivo. La mayor parte de la Rusia europea es una inmensa llanura que se extiende hasta los Montes Urales, frontera natural con la zona asiática. Siberia es otra llanura con algunos accidentes montañosos, transición entre las tierras bajas del oeste y las regiones montañosas del extremo oriente, en las que destacan las cordilleras volcánicas de Kamchatka y de las islas Kuriles. En el sur se encuentran las regiones montañosas del Cáucaso (en la que se encuentra la cumbre más alta de Europa, el Elbrus, de 5.642 metros) y los macizos de Altai, Pribaikalié y Zabaikalié. Por último, cuenta con 37.600 Km de costa bañada por las aguas de 12 mares de tres océanos: el Atlántico (mares Báltico, Negro y Azov), el Glacial Ártico (mares de Barents, Blanco, Kara, Láptev, de Siberia Oriental y de Chukotsk) y el Pacífico (mares de Bering, de Ojotsk y de Japón).

En una extensión tan vasta existe una amplia variedad climática: en la mayor parte del país predomina el clima continental, con gran variación térmica entre la estación invernal (octubre-marzo) y la estival (junio-agosto); el otoño y la primavera son breves. En la región siberiana los contrastes son más acusados. En las costas del Mar Negro el clima es similar al mediterráneo y en la costa del Pacífico las temperaturas son más moderadas. Las temperaturas medias en Moscú se sitúan entre 13ºC y 23ºC en el mes de julio y entre -9ºC y -16ºC en enero, mientras que en Siberia Oriental las temperaturas medias en el mes de julio van de los 10ºC a los 20ºC, y en el mes de enero, de los -20ºC a los -40ºC.

Moscú, donde está ubicada la Oficina, es una ciudad de gran extensión (2.250 km2 y 170 km. de perímetro), situada en medio de una gran llanura al borde del río del mismo nombre (Moscova en castellano). La estructura urbanística es de tipo radial, con centro en el Kremlin y varios anillos circunvalatorios que conectan las vías radiales entre sí. Las calles son, en general, amplias y



Secretaría de Estado de Comercio

arboladas, contando con grandes extensiones de zonas verdes, en ocasiones auténticos bosques, bulevares y numerosos pequeños parques. El río Moscova atraviesa la ciudad de oeste a este, con grandes meandros; existen además varios canales y ríos secundarios en las afueras.

El **clima** en Moscú es de tipo continental moderado ("moderado" en el contexto nacional[1]), con amplias y bruscas variaciones de temperatura. Desde Octubre hasta Marzo-Abril se caracteriza por un frío seco, con temperaturas medias de –10º C / -15º C en Diciembre y Enero. Las primeras nevadas suelen ocurrir a finales de Octubre, si bien en los últimos años han sido bastante más tardías. A partir de entonces y hasta la primavera, las calles están cubiertas de barro o de hielo, dependiendo de las oscilaciones de la temperatura, lo que convierte en extraordinariamente aventurada su utilización. La primavera es corta y espectacular, pero desagradable para las personas afectadas por determinados tipos de alergia. El otoño, que empieza prácticamente a mediados de Agosto, es también breve y cromáticamente muy atractivo. En verano se alcanzan temperaturas de 25º C y 30º C, o incluso más, con una humedad cercana al 100%, especialmente en el mes de Julio.

Debido a su latitud (56º Norte), la incidencia de los rayos solares a lo largo del año es muy variable. En los meses de invierno oscurece a las 4-5 de la tarde, mientras que en junio y julio amanece a las 4 de la mañana y no anochece hasta pasadas las 10 p.m.

La diferencia horaria en Moscú en relación con España es ahora (desde que Rusia optó por no realizar el cambio horario) de +2 H en horario de invierno y +1 h. en verano. La hora de Moscú es la que rige en toda la parte europea de Rusia, al oeste de los Urales.

[1] La calificación de “continental extremo” se reserva para regiones como Yakutia o Magadán, donde la temperatura invernal alcanza los 50 – 60ºC bajo cero, mientras que en verano se llega a los 38ºC.

Secretaría de Estado de Comercio

## 1.2 DEMOGRAFÍA Y SOCIEDAD

Según el Servicio Federal de Estadística ruso, más conocido por ROSSTAT (www.gks.ru), la población total de la Federación de Rusia era de 142,3 millones de habitantes en 2021, con una proporción de mujeres bastante superior a la de hombres (54% y 46% respectivamente).

La tasa de crecimiento de la población, que venía registrando tasas negativas desde comienzos de los 90, mostró cifras positivas en los primeros años de la última década, fundamentalmente debido a la inmigración. Se ha logrado revertir así la tendencia al decrecimiento poblacional.

La esperanza de vida es significativamente distinta entre hombres y mujeres: mientras que para los primeros es de sólo 66,43 años, para las mujeres es de 76,66 años, una edad algo más acorde a la registrada en los países occidentales.

**Población, etnias, densidad demográfica y tasa de crecimiento**

La densidad demográfica es muy baja, sólo de 8,58 hab/km2. Existen 176 etnias diferentes. El grupo dominante son los rusos (79,8%), seguido de los tártaros (3,8%), ucranianos (2%), chuvashios (1,1%), bashkirios (1,2%), y otros (12,1%). Aproximadamente, 25 millones de rusos viven en otras repúblicas de la antigua Unión Soviética.

**Población urbana y de las principales ciudades**

Tres cuartas partes de la población viven en núcleos urbanos, siendo las principales ciudades Moscú (12,5 millones de habitantes) y San Petersburgo (5,3). Hay otras trece ciudades que superan el millón de habitantes, entre ellas Novosibirsk, Nizhny Novgorod, Yekaterimburgo, Samara, Omsk y Kazán y 27 con más de 500.000 habitantes. Aproximadamente un 80% de la población está concentrada en la parte europea del país.

**Distribución de la población por edades y sexos**

La población entre 0 y 14 años supone el 17,2% del total. Dentro de este grupo hay aproximadamente 24,5 millones. El 68% de la población tiene entre 15 y 64 años. En esta franja se encuentran unas 95,3 millones de personas. La población mayor de 64 años es el 15,5% del total, es decir 22 millones de personas.

## 1.3 PIB PER CAPITA Y DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA

La evolución del PIB per cápita es la siguiente:

| Año | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 (estimación) |
|---|---|---|---|---|
| PIB per cápita en dólares | 11.345 | 11.601 | 9.972 | 10.792 |
| Evolución % | 5,8 | 2,26 | -14,04 | 8,22 |

Fuente: IMF

Si se analizan los salarios en términos nominales se puede concluir que el salario medio experimentó crecimientos los últimos años hasta 2020. En términos reales, el crecimiento ha sido negativo debido a las elevadas tasas de inflación, si bien estas van acercándose en la actualidad al objetivo fijado por el Banco Central del 4%. La crisis sanitaria ha contraído bruscamente la evolución de los salarios. No obstante se espera que éstos vuelvan a crecer en los próximos ejercicios.

| Salario medio mensual por trabajo por cuenta ajena | 2018 | 2019 | 2020 |
|---|---|---|---|
| Rublos | 43.724 | 46.073 | 36.858 |
| Dólares | 749,60 | 693,13 | 511,13 |
| Tipo de cambio medio RUB/USD | 58,33 | 66,47 | 72,11 |

Fuente: Servicio Federal de Estadística de Rusia

Existen grandes diferencias en el salario dependiendo de la región: el distrito federal central es el lugar en el que se paga un salario mayor, mientras que en el distrito federal del Cáucaso Norte se pagan salarios más bajos.
Si se analiza por sectores, los mejor remunerados son: productos del petróleo y sus derivados, actividades financieras y sector de la energía en general.
Por el contrario, los sectores peor remunerados son: industria textil y confección, agricultura, caza y silvicultura y producción de calzado y productos de piel.
De acuerdo con la "Higher School of Economics" de Rusia, 3% de la población ostenta el 89% de los activos financieros, el dinero y el ahorro, lo que muestra de manera inequívoca las desigualdades que sustentan el sistema social ruso.
No obstante lo anterior, el índice de Gini, que mide la inequidad y la distribución de renta, descendió del 39,50 en 2010 al 33,10 en 2016 (último dato disponible), lo que indica que en el plazo de esos seis años mejoró la distribución de la renta en el país.

## 1.4 POBLACIÓN ACTIVA Y DESEMPLEO

La tasa de desempleo ha seguido la siguiente evolución:

| Tabla de desempleo anual en % sobre la población activa | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 (estimada) |
|---|---|---|---|---|
| Tasa de desempleo | 4,8 | 4,6 | 5,8 | 5,5 |

Fuente: Fondo Monetario Internacional

Existen grandes diferencias en la situación del mercado laboral en las distintas regiones del país. Con carácter general, el desempleo es muy bajo en Moscú y otras grandes ciudades, mientras

Secretaría de Estado de Comercio

que constituye un grave problema en numerosas regiones del país (especialmente en la zona del Cáucaso y Siberia). Se observa un alto crecimiento en la tasa de desempleo debido a la pandemia (a pesar de existir mecanismos para paliar los efectos).

## 1.5 ORGANIZACIÓN POLÍTICO-ADMINISTRATIVA

### 1.5.1 SISTEMA DE GOBIERNO, PARTIDOS POLÍTICOS Y DIVISIÓN DE PODERES

Rusia es una república federal de tipo semipresidencialista, integrada por 83 unidades administrativas (sujetos de la federación): 21 repúblicas, 46 regiones, 9 kráis, 4 distritos autónomos, 1 región autónoma y 2 ciudades federales. Tiene un parlamento bicameral: Duma (450 diputados, elegidos por 5 años) y Consejo de la Federación (2 representantes designados por cada sujeto de la federación).

En 2020 tuvo lugar una reforma constitucional, aprobada por referéndum, que otorga primacía a la ley nacional sobre los tratados internacionales, impulsa el papel del Parlamento, al que somete el nombramiento del Primer Ministro, quien deberá además rendir cuentas ante el Legislativo. Se concede al presidente más poder sobre el trabajo de los tribunales y los fiscales y refuerza el papel del Consejo de Estado.

Las elecciones presidenciales del 18 de marzo de 2018 registraron una mayor participación respecto a las de 2012. Vladimir V. Putin, con un 76,6% de los votos, ganó las elecciones como candidato independiente y no en representación de su partido Rusia Unida. El actual presidente registró un significante ascenso en las grandes ciudades como Moscú con 3,21 millones de votos (70,88%) y en San Petersburgo con 2 millones de votos (75%). Se trata pues de su cuarto mandato. Putin ocupará el poder durante seis años más.

Desde el año 2000, Putin ha ocupado la presidencia del país a excepción del periodo 2006-2012, cuando Dmitry A. Medvédev ocupó la presidencia y Putin el puesto de Primer Ministro de la Federación.

En cuanto a las elecciones parlamentarias, las últimas se celebraron en septiembre de 2016 y registraron un índice de abstención del 52 %. El partido gobernante, Rusia Unida(RU), consiguió una mayoría absoluta, ganando 343 escaños (140 escaños en el Distrito Federal y otros 203 en circunscripciones uninominales) de los 450 miembros de la Duma (76,22 % de los escaños); el Partido Comunista de Rusia (PCFR), obtuvo 42 escaños (9,34 %); el Partido Liberal Democrático de Rusia (LDPR) 39 (8,67 %) y Rusia Justa 23 (5,11 %). Rodina, Plataforma Cívica (Platforma Grazhdanskaya) y el candidato independiente Vladislav Reznik obtuvieron un escaño cada uno. El sistema electoral utilizado en las elecciones es mixto: La mitad de los miembros de la Duma (225) son elegidos por representación proporcional de las listas de partidos con un mínimo del 5 % del voto y la otra mitad es elegido en un sistema de una vuelta.

El sistema judicial está establecido por la Constitución y por Ley constitucional federal e integrado por el Tribunal Constitucional (19 jueces), Tribunal Supremo y Tribunal Superior de Arbitraje, cuyos miembros son nombrados por el Consejo de la Federación a propuesta del presidente de la Federación Rusa (FR). El Tribunal Supremo es el máximo órgano judicial para causas civiles, penales, administrativas y otras de jurisdicción general. El Tribunal Superior de Arbitraje se encarga de los litigios económicos. Los jueces son independientes y están subordinados solamente a las normas citadas.

### 1.5.2 ORGANIZACIÓN ADMINISTRATIVA Y TERRITORIAL DEL ESTADO

De acuerdo con la distribución regional oficial de la Federación de Rusia, el país está dividido en 85 unidades territoriales, que se han ido reduciendo progresivamente desde las 89 iniciales creadas en 1993 con la Constitución. Estas regiones son denominadas oficialmente “sujetos de la Federación”. Estos comprenden: 46 regiones, 22 repúblicas (Adigueya, Altái, Bashkortostán, Buriatia, Carelia, Chechenia, Chuvasia, Crimea [no reconocida por España], Daguestán, Ingushetia, Jakasia, Kabardino-Balkaria, Kalmukia, Karacháyevo-Cherkesia, Komi, Mari-El,



Secretaría de Estado de Comercio

Mordovia, Osetia del Norte, Saja (Yakutia), Tartaristán, Tuvá y Udmurtia), 4 distritos autónomos, 9 territorios administrativos o krai (Altái, Jabárovsk, Krasnodar, Krasnoiarsk, Perm, Primorie y Stávropol), 3 ciudades federales (Moscú, San Petersburgo y Sebastopol [no reconocida por España]) y 1 región autónoma (la hebrea, con capital en Birobiyán). Las repúblicas están dotadas de Constitución propia mientras que las regiones se rigen por Estatutos. En 2012 se volvió a aprobar la elección directa de los gobernadores regionales por los votantes, después de su eliminación en 2004. Sin embargo, el kremlin mantiene varios resortes para poder filtrar los candidatos que se presentan a estas elecciones.

La reforma constitucional de 2020 contempla una posible reorganización de las subdivisiones territoriales de Rusia, que incluiría, a modo de ejemplo, la fusión de los territorios del distrito autónomo de Nenets y la región de Arcángel.

En 2010, el Presidente Dmitri Medvédev llevó a cabo una reforma administrativa, agrupando a los 83 "sujetos" territoriales en ocho Distritos Federales (D. F.), cada uno de ellos con un representante plenipotenciario del Presidente a su cabeza. Las territorios administrativos y sus capitales son: Centro (Moscú), Extremo Oriente (Jabarovsk), Cáucaso Norte (Pyatigorsk)l, Sur (Rostov del Don), Noroeste (San Petersburgo), Urales (Yekaterinburgo), Siberia (Novosibirsk) y Volga (Nizhni Novgorod). La Constitución de Rusia prevé expresamente la primacía de las leyes federales sobre las demás.

Al frente del Gobierno se encuentra el primer ministro, del que dependen 21 ministerios.

Primer Ministro: Mijaíl Mishustin.

Además de los cuatro ministerios con competencias económicas (véase apartado siguiente), los otros ministerios son:

• Ministerio de Asuntos Internos: Vladimir Kolokoltsev

• Ministerio de Defensa Civil, Emergencias y Gestión de Desastres Naturales: Evgeny Zinichev

• Ministerio de Sanidad: Mijaíl Murashko

• Ministerio de Asuntos Exteriores: Serguéi Lavrov

• Ministerio de Cultura: Olga Liubimova

• Ministerio de Defensa: Serguéi Shoigu

• Ministerio de Educación: Serguéi Kravtsov

• Ministerio de Recursos Naturales y Ecología: Alexander Kozlov

• Ministerio de Agricultura: Dimitri Patrushev

• Ministerio de Transporte: Vitaly Saveliev

• Ministerio de Justicia: Konstantin Chuychenko

• Ministerio de Deportes: Oleg Matytsin

• Ministerio para el Desarrollo de Extremo Oriente: Alexei Chekunkov

• Ministerio de Construcción y Servicios Comunales: Irek Faizullin

• Ministerio de Trabajo y Seguridad Social: Anton Kotyakov

• Ministerio de Ciencia y Educación Superior: Valery Falkov

• Ministerio de Desarrollo Digital, Comunicaciones y Comunicación Masiva: Maxut Shadayev

Secretaría de Estado de Comercio

### 1.5.3 LA ADMINISTRACIÓN ECONÓMICA Y SU DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS

Las competencias económicas fundamentales están distribuidas de la siguiente forma (entre paréntesis el titular del departamento):

- **Ministerio de Desarrollo Económico (Maksim Reshetnikov)**, encargado de los programas federales, análisis y previsiones sobre la situación económica. Tiene adscritas las Agencias Federales de Propiedad Estatal, de Reservas y Catastro Inmobiliario, de Estadísticas, de Geodesia y Cartografía y de Zonas Económicas Especiales. Asimismo, se ocupa de las relaciones económicas con los distintos países y ostenta la representación de Rusia en las negociaciones con la OMC, G20, etc.
- **Ministerio de Finanzas (Antón Siluánov)**. Tiene las competencias en materia de política presupuestaria y fiscal, regulación de los sectores bancario y de seguros, normativa de divisas, gestión de la deuda estatal, loterías y juegos de azar, normativa contable y lucha contra el lavado de dinero. Bajo su supervisión se encuentran los Servicios Federales de Aduanas, Impuestos, Seguros, la Inspección Financiero-Presupuestaria y el Tesoro. Ha asumido también la supervisión de la política de compras públicas.
- **Ministro de Industria y Comercio (Denis Manturov)**. Se encarga de la política de regulación industrial, apoyo estatal a la industria y a la exportación de productos industriales, regulación del comercio interior, investigaciones previas al establecimiento de medidas de defensa frente a importaciones, regulación del complejo militar-industrial, ferias y exposiciones y gestión de la propiedad estatal en la mayoría de sectores. Supervisa la actividad de la Agencia Federal de Regulación Técnica y Metrología, que realiza la certificación de productos industriales.
- **Ministro de Energía (Nikolái Shulgínov).** Es uno de los ministerios afectados por la reestructuración llevada a cabo en noviembre de 2020. Es el ministerio encargado del área de energía desarrollando su labor junto con las grandes corporaciones estatales: Gazprom, Rosfnet, Novatek, etc. Representa a su país en la OPEP, aunque no es miembro de esta organización. El Ministro Shulgínov será el nuevo interlocutor ruso en el diálogo con la Unión Europea en materia de energía y en otros temas de trascendencia como la seguridad en el abastecimiento de gas ruso a la Unión Europea, los problemas de tránsito de gas por Ucrania, la tercera directiva energética a los distribuidores de gas en la UE, futuros gaseoductos South Stream y North Stream-2, etc. Por último, preside por parte rusa la Comisión Mixta Hispano-Rusa.

Además de los Ministerios indicados, existen varios Servicios o Agencias Federales que dependen directamente del presidente o del Primer Ministro. Los principales son Antimonopolio, Mercados Financieros, Monitoring Financiero, Pesca y Alcohol.

Secretaría de Estado de Comercio

## 1.6 RELACIONES INTERNACIONALES/REGIONALES

**UNIÓN EUROPEA**

El marco global de las relaciones UE-Rusia es el Acuerdo de Colaboración y Cooperación, ACC, firmado en Corfú el 24.6.94 y en aplicación desde diciembre de 1997 y con validez de 10 años. Incluye la armonización comercial y legislativa, así como el diálogo político. El 27 de abril de 2004 se firmó un protocolo por el que el ACC se aplica asimismo a la UE ampliada a los países de Europa Central. El Acuerdo prevé el establecimiento de una zona de libre cambio, pero no se han iniciado las negociaciones. Se celebran con regularidad reuniones en los diferentes niveles institucionales previstos (Cumbres, Consejo de Cooperación, Comité de Cooperación y 9 Subcomités específicos).

En el ámbito comercial, el ACC contiene el tratamiento de Nación Más Favorecida, elimina las restricciones cuantitativas (salvo excepciones), garantiza el transporte sin restricciones, incluye cláusulas de salvaguardia para productos sensibles y establece normas específicas para el comercio de productos textiles, siderúrgicos y material nuclear. Se consagra la libertad de tránsito, además de establecer la concesión recíproca del tratamiento nacional a efectos impositivos y regulatorios para los productos importados que se comercialicen en ambos mercados.

La validez del ACC era inicialmente hasta diciembre de 2007, si bien sigue todavía en vigor ante el retraso que se está produciendo en la firma de un nuevo Acuerdo. Durante ese año las negociaciones estuvieron bloqueadas por Polonia, en respuesta a la prohibición que Rusia había establecido a la importación de carne procedente de este país. Esta medida ya ha sido levantada.

En 2008 el bloqueo vino por la parte de Lituania como respuesta a las restricciones de aprovisionamiento energético que Rusia impuso a este país desde hacía varios meses.

La Cumbre de junio 2008 entre la UE y la Federación de Rusia en Khanty-Mansyisk vio de nuevo el lanzamiento de las negociaciones en la búsqueda de un nuevo acuerdo UE-Rusia, que deberá actualizar y sustituir al actual Acuerdo de Colaboración y Cooperación. Las negociaciones se iniciaron en julio de 2008, habiéndose llevado a cabo una serie de rondas de negociación.

El nuevo acuerdo debería proporcionar un marco global para las relaciones UE-Rusia, e incluir, los compromisos legalmente vinculados a todos los ámbitos de la "unión", además del diálogo político, las cuestiones de JLS, la cooperación económica, la investigación, la educación y la cultura, así como crear unas disposiciones sólidas para comercio, inversión y energía.

La última cumbre bilateral (la 24ª) se celebró en Bruselas el 28 de enero de 2014.

Tras la intervención militar en Crimea y Sebastopol por parte de Rusia, el Consejo Europeo de 6 de marzo de 2014 adoptó determinadas medidas de presión que se instrumentaron fundamentalmente a través de sanciones, al considerar las acciones rusas una violación no provocada de la soberanía y la integridad territorial ucranianas por la Federación Rusa. En un primer momento las sanciones se dirigieron a personas físicas o jurídicas, entidades y organismos restringiendo la movilidad de personas (destacadas por su relación con la intervención en Crimea), en sus viajes a la Unión Europea y congelando sus activos. Con posterioridad, siguiendo el recrudecimiento de las tensiones con la anexión formal de Crimea y la desestabilización del este de Ucrania, las sanciones se fueron ampliando en varias etapas hasta llegar a sanciones de carácter sectorial. Las autoridades rusas reaccionaron también implantando contra sanciones prohibiendo la importación desde la UE de frutas, verduras, hortalizas, productos cárnicos, pescado y productos lácteos.

Las sanciones dependen de la resolución del conflicto bélico en Ucrania Oriental. El Protocolo de Minsk II para la paz en Ucrania suscrito en febrero de 2015 entre las partes en conflicto preveía una declaración del alto el fuego además de un estatus especial de autogobierno, junto con elecciones locales en Donetsk y Lugansk. Sin embargo, por el momento no se ha conseguido un cese de hostilidades permanente en la zona y las sanciones siguen en vigor por ambas partes, la UE y la Federación Rusa.

**INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES**

En general, y debido al exceso de liquidez de las arcas públicas, Rusia no sólo no está solicitando créditos, sino que está intentando devolver anticipadamente los que le habían concedido.

**FMI.** Rusia no ha recibido créditos desde el año 2000 y en marzo de 2001 rechazó la suscripción de un programa de cooperación con el Fondo, argumentando que podía hacer frente a sus compromisos de pago sin necesidad de créditos. No están previstas nuevas negociaciones, sino que se mantiene una cooperación en materia de supervisión y asesoramiento, así como en el marco de la actividad del G-8.

**BANCO MUNDIAL.** Rusia entró a formar parte como miembro del BM en el año 1992. El BM ha financiado proyectos en diferentes sectores por un total de 13.600 millones de dólares.
Asimismo, Rusia forma parte de IFC desde 1993. Desde entonces se han financiado proyectos por valor de 11.100 millones de dólares incluyendo 3.400 millones de préstamos sindicados para 294 proyectos. Actualmente IFC presenta un portafolio con Rusia por valor de 2.200 millones de dólares. El Banco Mundial no realiza nuevas operaciones con Rusia debido a las sanciones impuestas al país a raíz del conflicto ruso con Ucrania.

Secretaría de Estado de Comercio

**BERD**. Rusia participa en el BERD desde 1992, con un capital suscrito de 800 M.€ y fue uno de los principales países en cuanto a actividad inversora del banco se refiere. En total hasta ahora el BERD participa en 788 proyectos, por un importe total de 24.442 M.€ de los que el 89% son operaciones con el sector privado. Los proyectos ahora mismo en ejecución que se encuentran en el portafolio del Banco ascienden a 1.917 millones de euros.
En julio de 2014 el Consejo de Directores decidió no aprobar nuevos proyectos en Rusia debido al conflicto en Ucrania.

**CLUB DE PARÍS**. En agosto de 2006, Rusia pago anticipadamente la totalidad de la deuda que mantenía con el Club de París (22 miles de millones de dólares aproximadamente).

**OMC**. En agosto de 2012, Rusia se convirtió en el 156º miembro de la OMC. El ingreso de Rusia en la OMC supuso la adopción por Rusia de compromisos de acceso a mercados, tratamiento de inversiones, tasas a la exportación y el resto de disciplinas OMC, abriendo además la posibilidad de negociación de un acuerdo comercial preferencial con la UE, que sin la pertenencia a la OMC no habría sido posible.

**OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES**

**UNIÓN ECONÓMICA EUROASIÁTICA**
En enero de 2015 entró en vigor la Unión Económica Euroasiática (UEE) entre Rusia, Bielorrusia, Kazajistán y Armenia. Kirguistán también se integró en dicho bloque el 6 de agosto de 2015. La UE ha iniciado algún contacto preliminar aunque limitado debido a la política actual de sanciones con motivo del conflicto con Ucrania.

**OCDE**
Rusia presentó en 2009 un Memorándum a la **OCDE**, iniciando el procedimiento de negociaciones para la entrada en este organismo. Según las normas establecidas sólo pueden ser miembros países que pertenezcan a la OMC (no ha habido ninguna excepción hasta ahora), por lo que dada la reciente (23 de agosto de 2012) incorporación de Rusia a la OMC, es probable que la entrada en la OCDE tenga lugar en el futuro.

**CEI**
Rusia forma parte, desde su creación en 1991, de la CEI (Comunidad de Estados Independientes), junto con la mayoría de las anteriores repúblicas de la URSS (i.e., todas excepto los 3 países bálticos y Turkmenistán). Georgia dejó de ser miembro en agosto de 2009.

Dentro de la CEI coexisten varias uniones y asociaciones. Destaca el acuerdo para el establecimiento de una zona de libre comercio en el espacio CIE. El tratado fue firmado en octubre de 2011 por Rusia, Bielorrusia, Ucrania, Armenia, Moldavia, Kazajstán, Kirguistán y Tayikistán. Uzbekistán se unió más tarde.

Secretaría de Estado de Comercio

# 2 ESTABLECERSE EN EL PAÍS

## 2.1 CARACTERÍSTICAS DEL MERCADO

Rusia es un mercado con un número de hasta 140 millones de potenciales consumidores, lo que lo hace especialmente interesante como objetivo para las exportaciones españolas. Además, su importancia estratégica y geopolítica y su pertenencia a organizaciones como la Comunidad de Estados Independientes y la Unión Económica Euroasiática representan la entrada y la opción de acceder a un mercado potencial aún mayor, que podría alcanzar la cifra de 180 millones de consumidores.

El nivel de vida en Rusia varía mucho según las zonas. En las grandes ciudades (Moscú y San Petersburgo y las 13 que tienen más de un millón de habitantes) existe un porcentaje significativo de población con capacidad adquisitiva media o media-alta que puede adquirir –y en general lo prefiere- productos importados, habitualmente a precios muy superiores a los de países de Europa occidental. Existen además núcleos aislados de relativa prosperidad en regiones ricas en materias primas, pero la mayoría de la población tiene un nivel de ingresos reducido y su acceso

a productos importados es, por tanto, limitado.

### 2.2 CANALES DE DISTRIBUCIÓN. ESTRUCTURA Y MARCO LEGAL DE LA DISTRIBUCIÓN COMERCIAL

Rusia es un mercado geográficamente muy amplio, con un sistema de comunicaciones todavía precario y que está concentrado, en su mayor parte, alrededor de Moscú y San Petersburgo. Se estima que tan solo el 72% de las carreteras están pavimentadas – a comparar con el 84% en China-. Para septiembre de 2019 se espera completar la nueva autopista entre Moscú y San Petersburgo, de pago y que se ajusta a estándares de calidad europeos. El transporte de mercancías se realiza principalmente mediante la red ferroviaria y esta se encuentra todavía en proceso de desarrollo, causando así dificultades en la gestión de la logística. Por todo ello, se estima que entre el 20% y el 25% de los costes del producto final comercializado en Rusia corresponden al transporte, casi tres veces más que en los países de la Unión Europea.

También hay que tener en cuenta que uno de los principales defectos de la empresa rusa es la ausencia de un departamento comercial con experiencia. El proceso de privatización al que se sometió el país en los primeros años noventa no tuvo en cuenta el progreso que habían sufrido las herramientas de mercadotecnia en el resto del mundo. En estas circunstancias, el desconocimiento llevó a una situación en que la distribución se lleva a cabo fundamentalmente por vía de contactos personales, básicamente informales. La importación de productos extranjeros, decisiva en los primeros años de reforma, se convirtió en fuente de grandes beneficios. La especialización en sectores concretos tardaría unos años en llegar. Aún hoy, el número de distribuidores a nivel nacional es escaso, salvo en algunos productos de consumo inmediato y frecuente. Posteriormente, se han ido desarrollando estructuras que, a fuerza de experiencia, han adquirido conocimientos propios de la distribución y, lo que es más importante, los han adaptado a las peculiaridades del mercado ruso.

En cuanto a la superficie comercial moderna, Rusia ha experimentado una gran transformación en los últimos años. El primer centro comercial de la Federación Rusa abrió sus puertas en 1997 y la población rusa dio una respuesta muy positiva a este formato, motivo por el cual el crecimiento es tan alto y se ha convertido en el primer mercado en el desarrollo de centros comerciales de Europa.

Además, las características del mercado obligan a mantener un nivel muy alto de reservas (*stock*) en comparación con otros mercados europeos. Por ello, en la actualidad se están percibiendo cambios significativos, orientados a lograr estructuras más modernas que permitan paliar estos inconvenientes. Aun así, la distribución continúa siendo uno de los principales escollos para las empresas que operan en este mercado.

En lo relativo al comercio online, se trata de un mercado con gran potencial, siendo el mayor mercado de los países CIS. En 2019 creció un 18,7 % con respecto al año anterior. Debido al tamaño del país, todavía existen zonas con una penetración de internet relativamente baja, si bien en los distritos Centro y Noroeste alcanza cuotas de penetración similares a países de Europa del este. Fuera de dichos distritos, destacan ciudades como Kazán o Ekaterimburgo, con un gran número de compradores online. Prueba del crecimiento del país es la tasa de uso de dispositivos móviles, la cual aumentó en 2018 un 9% con respecto al año anterior.

El comercio electrónico en la Federación de Rusia está desbancando poco a poco los canales tradicionales. El mercado todavía está en su etapa inicial, y puede esperarse que su tamaño se duplique o incluso se triplique en los próximos cinco años. El principal impulsor es el creciente número de compradores on-line (50 millones, o un 35% de la población). En los últimos dos años, el número de pedidos online por cliente creció un 20% anual. Se espera que el impulso producido por el aumento de las compras por internet durante el período de cuarentena a causa del coronavirus tenga un efecto catalizador en el crecimiento del comercio electrónico ruso.

### 2.3 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN LA REGIÓN

Por sus dimensiones y dotación de recursos naturales Rusia es, con gran diferencia, el país de mayor importancia económica del espacio post-soviético, siendo el principal cliente y proveedor del resto de las repúblicas ex-soviéticas, especialmente en lo que se refiere a suministros



Secretaría de Estado de Comercio

energéticos. A través de la Unión Económica Euroasiática, Rusia es el líder de la integración euroasiática.
Respecto a los países de la Unión Europea, Rusia es el principal proveedor de recursos energéticos (especialmente gas natural) y líder en varias materias primas. Al mismo tiempo, Rusia ha sido un importante destino de inversión. Sin embargo, desde 2014 la tensa situación política está teniendo un impacto negativo en los flujos comerciales y de inversión, derivado del régimen de sanciones y de la volatilidad del rublo. Coincidiendo con el empeoramiento de las relaciones con Occidente, Rusia ha impulsado sus relaciones con China, que ya disputa a la Unión Europea la primacía como socio de Rusia en varias facetas económicas.

## 2.4 PERSPECTIVAS DE DESARROLLO ECONÓMICO

Las previsiones económicas por parte del FMI para 2021 contemplan un aumento del PIB del 9,8% tras registrar en 2019 un decrecimiento del 3,9% a causa de la pandemia mundial del virus COVID-19. El comportamiento de la economía rusa dependerá en gran medida de cómo se comporten los precios del barril de Brent de petróleo en el futuro, las sanciones económicas aplicadas por la UE. Hay que tener en cuenta que la economía rusa presenta una escasa diversificación y una alta dependencia del crudo en todos los sentidos, incluso a efectos presupuestarios. A todo esto y a raíz de la crisis sanitaria, Rusia está tratando de distribuir y comercializar su vacuna (la Sputnik V) en todo el mundo.
Tras verse inmersa en 2015 en una fuerte recesión debido a la caída de los precios del petróleo, las sanciones y las limitaciones estructurales produjeron una caída del PIB cercana al 2,8%. La Federación de Rusia, al igual que el resto de economías mundiales, se enfrenta todavía a una nueva crisis económica que ha afectado especialmente a los precios del petróleo, principal sustento de la economía nacional y con gran correlación al rublo -que se ha depreciado más de un 30% con respecto a principios de 2020. No obstante, se espera que la confianza de los consumidores y las empresas mejoren, asumiendo que la vacuna ha sido considerada como segura y eficaz; esto allanaría el camino para un crecimiento gradual de la economía entre un 2.6% y un 3% en 2021 y 2022, respectivamente.
Existe la posibilidad de un escenario a la baja que contempla un aumento más pronunciado de nuevos casos que duraría hasta la segunda mitad de 2021. En tal caso, se proyecta que el PIB en 2021 crecerá un 0,6%, con una severa afectación en la demanda de los consumidores y en la demanda de inversión. Se espera igualmente un crecimiento en este caso del 2,8% en 2022.

Las autoridades manejaban un horizonte en el que el tipo de cambio USD/RUB fuese de 61 rublos en 2019 y 63-64 en 2020. A 1 de enero de 2021, el dólar se encontraba a 73,9 rublos. Esta devaluación por encima de lo esperado se ha debido a la situación derivada de la crisis del coronavirus y a la guerra de precios del petróleo que ha mantenido Rusia con Arabia Saudí.
El Gobierno de Rusia prevé una subida del PIB en 2021 de en torno al 2,5 % y 4 %, debido a la crisis económica asociada a la pandemia, y que muchos organismos reconocen que las autoridades rusas han sabido abordar mejor la crisis. De todos modos, numerosas estimaciones indican que Rusia no volverá a sus registros pre-COVID19
Por su parte, en 2020, el Banco Central Ruso redujo el tipo de interés situándolo en el 4,5 %, nivel que debería ser suficiente para mantener la inflación en torno a la tasa objetivo del 4 %.
La balanza de pagos por cuenta corriente continuará arrojando superávits en el medio plazo, a pesar de que la incertidumbre generada por el régimen de sanciones y la tensa situación geopolítica afectarán a la atracción de inversión extranjera, sin la cual Rusia difícilmente puede aumentar su productividad, aspecto clave del que depende la competitividad de la economía rusa. Es más, de acuerdo a una consulta organizada por el grupo de comunicación Orta, el 50% de los consultados notificaron un empeoramiento en el clima de negocios del país a diferencia del año anterior en que solo un 22% de los consultados adoptó esta posición. Entre los principales problemas que citan los inversores en Rusia se encuentran; la corrupción (60%); falta de fuerza de trabajo cualificada (40%); tasas administrativas (40% en comparación con el 20% del año 2017) y la calidad de la Administración pública (20% en comparación con el 1% del año 2017).

## 2.5 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

- Bienes de consumo y agroalimentario. A pesar de las barreras al comercio en algunos sectores, hay oportunidades, porque la industria local es poco competitiva. Destacan los



Secretaría de Estado de Comercio

sectores de muebles, calzado, textiles, cerámica, precocinados, conservas vegetales, vinos y zumos.

- Sector energético. Es un sector que concentra un porcentaje muy alto de la inversión y con proyectos de aumentar su capacidad extractiva y de distribución. El plan energético hasta 2020 prevé inversiones de 230.000 millones de dólares en crudo y 80.000 en gas. Asimismo, con motivo del Programa Nacional de Energías Renovables el Gobierno Ruso está subastando proyectos de generación, que han atraído la atención internacional.
- Maquinaria y equipos para la industria alimentaria, textil y tratamiento de la madera, y bienes de equipo en general, sobre todo teniendo en cuenta el programa de sustitución de importaciones y desarrollo de su propia industria que está acometiendo el Gobierno ruso.
- Infraestructura ferroviaria y del metro de Moscú. El Gobierno ha priorizado la mejora de los trenes de cercanías y la ciudad de Moscú continúa expandiendo su red de metro, para cubrir toda la región.
- Servicios sanitarios: Las deficiencias de la infraestructura sanitaria rusa han generado un sector de oportunidad, tanto por la posibilidad de que empresas españolas presten servicios en Rusia, como por la prestación de servicios sanitarios en España, gracias a la movilidad.

Las políticas de localización de la producción en Rusia y de sustitución de importaciones hacen atractiva la inversión en muchos sectores, pero se pueden destacar los siguientes:

- Sector agroindustrial. Las inversiones están fuertemente subvencionadas y las competencia es muy limitada, por el embargo de productos procedentes de la UE.
- Concesiones de recogida y tratamiento de basuras. Sector incipiente en el que Rusia necesita avanzar rápidamente, por las protestas sociales.
- Concesiones de infraestructuras de transporte. Ofrece grandes oportunidades por medio de licitaciones y colaboraciones público privadas, que se multiplicarán con la aplicación de los "proyectos nacionales".
- Energías renovables. Nuevas subastas de contratos de suministro para el periodo 2023-2035.
- Turismo: Agencia de viajes, tour-operadores y empresas hoteleras tienen un inmenso espacio de expansión.

Secretaría de Estado de Comercio

# 3 IMPORTACIÓN (RÉGIMEN DE COMERCIO EXTERIOR)

## 3.1 TRAMITACIÓN DE LAS IMPORTACIONES

**Cuestiones generales**

El avance del proceso de integración de la Unión Económica de Eurasia (UEEA) repercute en las normas y requisitos que regulan el comercio con Rusia, por lo que es importante chequear cada cierto tiempo si se han producido cambios o novedades.

Ese proceso de integración no ha afectado a la estructura interna del servicio de aduanas ruso, que sigue estando integrado por el Servicio Federal de Aduanas, las administraciones aduaneras regionales, los centros aduaneros y los puestos de aduanas, pero sí puede afectar al tipo arancelario o a la normativa técnica aplicable.

A modo indicativo, el 1 de enero de 2018, Rusia actualizó su Código Aduanero para que fuera congruente con el nuevo arancel aduanero común de la Unión Económica Euroasiática (UEEA) Las mercancías que entran en Rusia a través de otros países miembros de la UEEA se colocan bajo el régimen aduanero de tránsito en la frontera exterior de la UEEA y son finalmente despachadas a libre práctica por las autoridades aduaneras rusas mediante notificación electrónica.

El despacho de aduanas lo realiza normalmente el importador registrado (o un agente de aduanas que actúa en su nombre), que presenta la declaración de aduanas junto con el conjunto de documentos justificativos requeridos.

Los agentes de aduanas pueden ser utilizados para externalizar completamente el proceso de

despacho de aduanas. En muchos casos, los corredores permiten que las empresas subcontraten sus operaciones de importación sin ser parte de la transacción internacional.

Sólo las empresas que son residentes locales de cualquier Estado miembro de la UEEA pueden actuar como importadores registrados ante las autoridades aduaneras. El importador declarante debe tener un interés directo en las mercancías importadas en el marco de una transacción de comercio exterior (es decir, el derecho a poseer, poseer o disponer de las mercancías importadas). Alternativamente, un declarante puede despachar las mercancías a través de un agente o agente de aduanas, siempre que el agente esté inscrito en la lista oficial mantenida por la Comisión de la UEEA. Por regla general, las entidades extranjeras no pueden actuar como importadores registrados, excepto en un número limitado de casos en que las mercancías pueden ser importadas por oficinas de representación o sucursales de entidades jurídicas extranjeras acreditadas en Rusia.

El plazo para el procedimiento de despacho de aduanas suele ser de un día hábil después de que las autoridades aduaneras rusas registren la declaración, siempre que toda la documentación esté en regla. Sin embargo, la legislación sí otorga a un inspector de aduanas el derecho de extender el plazo hasta 10 días hábiles a discreción del jefe de una terminal de aduanas.

La lista de documentos necesarios para el despacho de aduanas depende del tipo y las características de las mercancías y de las condiciones de su importación. La transición a la documentación electrónica se completó en enero de 2017, equipando todos los puestos aduaneros con e-docflow. La digitalización aduanera continúa avanzando y desde el 1 de marzo de 2019, el despacho de aduanas en Rusia se realiza a través del los Centers of Electronic Declaring (conocidos como CED).
El sitio web del Servicio Federal de Aduanas de Rusia contiene información de contacto regional de aduanas, así como un enlace al portal de declaraciones electrónicas.

**Documentación exigible**

- Los importadores deben aportar una declaración aduanera por cada importación. La importación se realiza de manera electrónica.
- El exportador debe aportar una factura comercial o una factura proforma, en ruso o inglés (aunque en estos último caso las autoridades pueden pedir una traducción al ruso). La aduana no admite facturas escritas a mano, pero no exige ninguna forma especial, sólo que sea redactada sobre papel de la empresa vendedora.
- Documento de transporte, dependiendo del transporte que se haya utilizado (CMR, AWB, etc.)
- *Packing list*, en ruso o inglés (a veces la aduana exige una traducción), documento informal emitido por el exportador.
- Se exige además un certificado de origen de la mercancía. Sin él, el envío no puede beneficiarse del tratamiento de nación más favorecida, régimen aplicable a las importaciones de origen español. En España lo otorgan las Cámaras de Comercio e Industria de la demarcación del exportador.
- Certificado de homologación con los Reglamentos Técnicos correspondientes a cada producto.
- Los importadores deben aportar un "pasaporte" de la operación. Se trata de un documento exigido por la normativa rusa de control de cambios, de manera que quede garantizado el hecho de que las transferencias de divisas al extranjero en pago de las importaciones rusas correspondan a mercancías que realmente entren en el territorio aduanero ruso y hayan sido valoradas adecuadamente. En la práctica, esto implica que el importador tenga que adquirir por adelantado la divisa con la que va a pagar la mercancía. Aunque este requisito no afecta directamente al exportador español, es conveniente tenerlo en cuenta, porque dichos "pasaportes" no se conceden a menos que el importador ruso pueda aportar un contrato por escrito y la empresa española debe estar dispuesta a facilitárselo, aunque no sea la práctica más habitual en España. No obstante, hay que tener en cuenta que dicho contrato debe estar por escrito, aunque el importador ruso insista en que únicamente lo pide para obtener el "pasaporte", tiene perfecta fuerza legal y debe ser negociado con el cuidado habitual.

El plazo general en teoría para el despacho de las mercancías es de un máximo de tres días laborables contados a partir de la presentación en forma de la declaración aduanera, pero existen numerosas excepciones y casuísticas. No obstante, como ya hemos mencionado el

Secretaría de Estado de Comercio

despacho debe llevarse a cabo por el importador-distribuidor ruso.

Además de lo anterior, la entrada en vigor de la nueva normativa sobre etiquetado en los países pertenecientes a la UEEA hace prever que se exigirá a los importadores que, para poder realizar el etiquetado en Rusia, hayan rellenado previamente la documentación a tal efecto. Para más información, se puede consultar esta decisión del Servicio Federal de Aduanas (en ruso).

**Régimen de sanciones y contra-sanciones**

Desde 2014, debido a la anexión de Crimea por parte de Rusia y a su apoyo a los independentistas del este de Ucrania, existe un complejo régimen de sanciones establecido por EE.UU. y la UE, que limita o prohíbe la exportación a Rusia dependiendo de la identidad del destinatario final, de su ubicación (por ejemplo, en Crimea y Sebastopol) y/o del tipo de mercancía vendida (en esencia, mercancías de doble uso civil y militar). Teniendo las sanciones de la UE y la extra territorialidad de la sanciones norteamericanas, es conveniente informarse previamente sobre si una determinada operación comercial involucra o no a empresas sancionadas.

Adicionalmente, como reacción a estas sanciones, Rusia adoptó una serie de medidas de retorsión que impiden la importación de una larga lista de productos agroalimentarios frescos y/o de origen animal. El régimen de **contra-sanciones** rusas incluía también la prohibición del tránsito por el territorio de la Federación Rusa o de productos sujetos a embargo. No obstante, Decreto Presidencial nº290 de 24.06.2019 "Sobre modificaciones de varios Decretos Presidenciales", que entró en vigor el 01.07.2019 permite el tránsito hacia terceros mercados de productos embargados, en la medida en que se garantice la trazabilidad de los productos utilizando el sistema ruso GLONASS.

## 3.2 ARANCELES Y REGÍMENES ECONÓMICOS ADUANEROS

En la Federación Rusa hay cuatro exacciones a las que están sujetos los bienes importados: aranceles de importación, tasa de formalización aduanera (o tasa aduanera), accisas e IVA.

Los tres primeros se aplican exclusivamente a las mercancías que se importan al territorio aduanero ruso, en tanto que el IVA se aplica a toda la producción que se comercialice en la Federación Rusa, con independencia de que se produzca en el propio país o sean importados desde el extranjero. Es importante destacar que el pago de los aranceles deberá realizarse en la misma divisa en la que conste el valor aduanero de la mercancía que se importe. El pago se realizará al órgano aduanero que se encargue de la formalización aduanera.

- Los aranceles de importación: el arancel de importación es el tributo al que están sujetas las mercancías que entran en territorio aduanero ruso en régimen, fundamentalmente, de despacho a consumo. Desde su entrada en la OMC, el arancel medio aplicado por Rusia, en conformidad con lo dispuesto por la organización, es del 7,8%.
- La tasa de formalización aduanera: la tasa de formalización aduanera grava la introducción de mercancías y medios de transporte en el territorio de la Federación Rusa en cualquier régimen aduanero (excepto renuncia en beneficio del Estado), así como el cambio de régimen aduanero de las mismas. La base imponible de este tributo es el valor aduanero de la mercancía. La tasa es variable y se calcula en función de una tabla que tiene como referencia el valor aduanero de la mercancía que se despacha, en vez de ligarse a los trabajos desempeñados por la administración aduanera. La escala de gravamen es de 0,15% y se divide en dos: un 0,1% que se paga en rublos y un 0,05% que se abona en la divisa que indique el contrato, que por lo general es extranjera. Sin embargo, se ha establecido un máximo de 30.000 rublos (unos 450 euros) por mercancías de un valor superior a diez millones de rublos (unos 145.000 euros).
- Accisas: los impuestos especiales de importación o accisas pueden aplicarse a categorías limitadas de productos, como los artículos de lujo, el alcohol y los productos del tabaco, los automóviles, el gasóleo y el aceite de motor, y otros productos derivados del petróleo. Los impuestos especiales de importación oscilan entre el 20% y el 570%.
- El Impuesto sobre el Valor Añadido (IVA) se aplica a la suma total del valor en aduana, los

Secretaría de Estado de Comercio

derechos de aduana y cualquier impuesto especial. El IVA de las aduanas rusas se aplica a los mismos tipos que el IVA de las ventas rusas, generalmente el 18% para la mayoría de los bienes, obras y servicios. Se aplica un tipo del 10 % a determinados productos alimenticios, artículos para niños, productos médicos y farmacéuticos, ganado de raza y determinados libros y publicaciones periódicas. Algunas categorías (por ejemplo, bienes y equipos médicos, bienes destinados al cuerpo diplomático) pueden estar exentos de IVA. El impuesto deberá ser pagado, por regla general, por quien formalice la declaración aduanera o, en otro caso, por cualquier persona interesada.

### 3.3 NORMAS Y REQUISITOS TÉCNICOS

La Federación Rusa tiene un complicado régimen de acceso al mercado que hace de la exportación, en muchas ocasiones, un ejercicio que requiere una gran paciencia y cuidado.

**A) Homologación del producto**

Los países de la Unión Económica Euroasiática, entre los que se encuentra Rusia, están en un proceso de homologación de los requisitos técnicos, para crear mercados comunes para las distintas industrias.

Hasta ahora, Rusia tiene un sistema único de normas, que utiliza una combinación de varias normas internacionales, pero se basa principalmente en las pruebas de productos y visitas de inspección a los establecimientos, como elemento clave del proceso de aprobación de productos. Rusia no tiene un acuerdo de asociación con la UE o los Estados Unidos y no reconoce certificados reconocidos internacionalmente, como la marca CE o los certificados de la FDA. Estos certificados suelen formar parte de un expediente de solicitud presentado a los organismos gubernamentales competentes en materia de homologación, pero las pruebas tendrían que llevarse a cabo en Rusia.

El principal organismo de normalización ruso es la Agencia Federal de Reglamentos Técnicos y Metrología (Rosstandart). Cuando se estableció la Unión Aduanera Rusa-Kazajstán-Belarús (UAE), y más tarde la Unión Económica Euroasiática (UEEA), se interrumpió gradualmente la creación de los Reglamentos Técnicos exclusivamente rusos. Actualmente, Rusia utiliza una combinación de 47 reglamentos técnicos rusos y de la UEEA. Conforme los reglamentos técnicos de la UEEA entran en vigor, estos prevalecen sobre los reglamentos técnicos rusos pertinentes para los mismos productos, si bien estos últimos resultan de aplicación en lo no dispuesto por los primeros.

Rusia es miembro de la Organización Internacional de Normalización (ISO), de la Comisión Electrotécnica Internacional (IEC) y de muchas otras organizaciones de normalización, cuya lista puede encontrarse en el sitio web de Rosstandart.

En los últimos años, las incongruencias burocráticas, la superposición de campos de actividad y la aplicación de diferentes procedimientos y criterios en el proceso de acreditación eran comunes en Rusia. Para mejorar el sistema de certificación, el gobierno ruso emitió el Decreto Presidencial No. 86 el 24 de enero de 2011, "Sobre el Sistema Nacional Unificado de Acreditación", según el cual se estableció un nuevo organismo de aprobación, el Servicio Federal de Acreditación (Rosakreditatsya). Este organismo depende del Ministerio de Desarrollo Económico y es responsable del establecimiento del Sistema Nacional Unificado de Acreditación. Controla a todas las personas jurídicas y empresarios acreditados como laboratorios de ensayo y expide certificados a las organizaciones. Actualmente, Rosakreditatsya publica la lista de organismos de certificación y laboratorios de ensayo acreditados, así como todas las declaraciones y certificados de conformidad emitidos. Rosstandart ya había realizado anteriormente esta función. Rosakreditatsya firmó 16 acuerdos bilaterales con organizaciones homólogas en diferentes países, incluyendo España.

La **certificación de la conformidad** tiene por objeto confirmar que los bienes se ajustan a los requisitos legales de calidad y características de los consumidores. La certificación de la conformidad en Rusia se basa en la normativa nacional rusa y en la legislación de la UEEA. Las normas técnicas de la UEEA establecen una lista unificada de mercancías que están sujetas a la confirmación obligatoria de su conformidad en forma de i) certificado o ii) declaración de

Secretaría de Estado de Comercio

cumplimiento, y establecen además formularios unificados para el (i) certificado y (ii) declaración de cumplimiento que son emitidos por los organismos y laboratorios acreditados de los Estados miembros de la UEEA y son válidos en toda la UEEA.

Como resultado de la creación de la UEEA, el sistema de obtención de documentos de certificación ha cambiado. Ahora hay dos conjuntos de documentos dedicados a las Regulaciones Técnicas y a las Regulaciones Sanitarias.

- **Reglamentos Técnicos (Certificado de Conformidad/Declaración de Conformidad)**

Cualquier exportador que desee entrar en el mercado ruso debe comprobar si sus productos están incluidos en la "Lista unificada de productos y están sujetos a la conformidad obligatoria y a la emisión de un Certificado de Conformidad o Declaración de Conformidad". Para obtener la información más reciente, se puede consultar la decisión más reciente (No. 146 el 18 de octubre de 2016). El 15 de septiembre de 2018 se introdujeron algunas modificaciones en la lista.

Las certificaciones UEEA permiten que el producto sea importado por cualquier país miembro de UEEA y transferido/reexportado a otros estados miembros. Sólo las personas jurídicas rusas pueden solicitar estos Certificados o Declaraciones, por lo que los fabricantes deben trabajar con un distribuidor o importador ruso. Una vez obtenidos, los certificados tienen una validez de cinco años. Sólo las organizaciones de pruebas y certificación acreditadas por la UEEA pueden realizar las pruebas necesarias y emitir certificados o declaraciones. Si el producto no está incluido en la lista unificada de productos sujetos a conformidad obligatoria, debe pasar por el proceso de conformidad de acuerdo con las normas nacionales de los cinco países de la UEEA, dependiendo del destino final del producto.

- **Reglamento Sanitario (Certificado de Registro Estatal)**

A partir del 1 de julio de 2010, se estableció el Certificado de Registro Estatal para todos los productos que necesitan un certificado sanitario. Los productos que necesitan un Certificado de Registro Estatal se enumeran en la parte II de la "Lista unificada de productos sujetos a supervisión sanitaria y epidemiológica en las aduanas y en el territorio de la UEEA" que fue aprobada por la Decisión 299 de la Comisión CU el 28 de mayo de 2010 y posteriormente modificada por la Decisión 146 de la Comisión Económica de Eurasia el 18 de septiembre de 2014.

Los reglamentos técnicos de la UEEA se publican en ruso en el sitio web de la CEE durante al menos 60 días, tras los cuales se envía una notificación a la OMC. Cualquier entidad rusa o extranjera puede enviar sus comentarios (en ruso) al contacto que aparece en el sitio web. Los Reglamentos técnicos definitivos de la UEEA se publican en el sitio web de la CEE, tras lo cual Rusia presenta la notificación del Reglamento a la OMC. En la práctica, los Estados miembros de la UEEA no siempre han facilitado las notificaciones necesarias a la OMC.

Lo más recomendable para un empresario español que quiera exportar a Rusia y necesite certificar su producción es que involucre en ello a su contraparte rusa, lo que, por otra parte, es la práctica habitual. Además, en Rusia existen numerosas posibilidades de certificación y el importador ruso será capaz de obtener mejores condiciones que el exportador español. Sin embargo, es importante que, en la medida de lo posible, estén a nombre del fabricante por varias razones. En primer lugar, no se pierde el control sobre el producto. En segundo lugar, estos certificados tienen una vigencia de uno a tres años, periodo después del cual, hay que renovarlo. En el caso de que esté hecho a nombre de una empresa rusa, cuando el certificado expire, hay que preparar todos los documentos de nuevo para renovar el certificado. Sin embargo, si esta certificación se lleva a cabo por la empresa española, la renovación es muy sencilla, sin necesidad de presentar todos los documentos de nuevo.

En cualquier caso, si el exportador español prefiere resolver esta cuestión por su cuenta, dispone de los siguientes procedimientos. En España únicamente SGS, Société Genérale de Surveillance, multinacional suiza, está autorizada directamente para emitir certificados de conformidad. Otras empresas (por ejemplo, TÜV), con delegación en España, pueden hacerlo también mediante laboratorios asociados en el extranjero. En Rusia. En este caso hay que enviar unas muestras a algún laboratorio autorizado. Para el envío de muestras se prescinde del requisito de certificación. En todo caso, es recomendable contactar previamente con el órgano de certificación con el fin de determinar el mejor modo de hacer llegar las muestras al laboratorio.

Secretaría de Estado de Comercio

El coste de obtener el certificado de conformidad no puede ser determinado a priori, porque depende de los trabajos y experimentos que deban realizarse para su obtención y del esquema de certificación que se escoja. Las autoridades rusas han establecido un límite máximo, muy casuístico, según el grado de complicación de los trabajos. En caso de realizarse a través de una agencia, el exportador español habrá de estar atento ante la existencia de agencias de certificación fraudulentas en la Federación de Rusia, que ofrecen precios bajos y emiten certificados sin procedimientos de verificación o control, que son posteriormente cancelados.

**B) Etiquetado y protección del consumidor**

En general, la aduana rusa exigirá información específica sobre el producto, según el campo 31 del formulario de declaración de aduanas (por ejemplo, nombre, marca comercial, fabricante, país de origen, composición, etc.).

En general, se han armonizado los requisitos adicionales de etiquetado y marcado en todos los estados miembros de la Unión Económica Euroasiática para los productos que entran en el territorio, de acuerdo con los Reglamentos Técnicos (TR) para cada categoría de productos. Cuando sea necesario, el logotipo de la marca de certificación oficial ("EAC") deberá aplicarse a cada unidad de producción, envase o instrucciones de uso (según lo especificado por el TR correspondiente) y deberá ser claramente visible durante toda la vida útil del producto. La marca "EAC" indica conformidad con los TR establecidos por la UEEA y sólo debe utilizarse para productos que hayan sido formalmente probados y aprobados por autoridades de certificación oficialmente reconocidas. Todas las especificaciones relativas al diseño y las dimensiones de la marca "EAC" se describen en la Decisión de la Comisión de la CU Nº 711 de 15 de julio de 2011.

El Reglamento Técnico sobre Seguridad de los Envases (TR CU 005/2011) es una disposición clave que regula las normas y requisitos para el envasado, incluido el de los productos alimenticios, producidos tanto como producto terminado como parte del proceso de fabricación del producto. El TR fue adoptado por la decisión de la Comisión de la CU No. 769 del 16 de agosto de 2011, y ha estado en vigor desde el 1 de julio de 2012. Se hicieron varios cambios y la versión más reciente fue completada por la Comisión Económica de Eurasia (CEE) en su Decisión 96 del 18 de octubre de 2016.

Respecto a los requisitos de etiquetado, comienza a aplicarse un nuevo sistema, que pretende asegurar la trazabilidad de los productos importados. El nuevo sistema contempla diferentes fases de adaptación y comienzo de la obligatoriedad. Para el calzado ha empezado el 1 de julio de 2020, así como para determinados productos farmacéuticos. En el nuevo procedimiento de obtención de las etiquetas, solo una persona física o jurídica establecida en Rusia puede registrarse en el sistema, para que la empresa pueda emitir sus propias etiquetas a través de una aplicación, que desarrolla y gestiona la empresa USM, por encargo del Ministerio de Industria y Comercio.

Secretaría de Estado de Comercio

### 3.4 REGULACIÓN DE COBROS Y PAGOS AL EXTERIOR

Los métodos y condiciones de pago varían dependiendo del modelo de negocio de la empresa y de la relación con su socio comercial ruso. Para las empresas nuevas en el mercado, solicitar el pago por adelantado de bienes y servicios a un cliente ruso puede ser una salvaguardia prudente hasta que ambas partes establezcan un historial de pago positivo. Una vez que una empresa ha establecido una relación sólida con un socio comercial ruso, puede considerar la posibilidad de otorgar crédito a corto y eventualmente a largo plazo como una forma de reforzar el volumen de ventas. Este paso debe realizarse con cautela y sólo después de una evaluación cuidadosa y el establecimiento de pagos exitosos. 30/70 es una estructura de pago de uso común para las transacciones internacionales en Rusia, lo que significa un 30 por ciento a pagar en el momento del pedido/factura y un 70 por ciento a pagar en el momento del envío.

En el caso de grandes transacciones, el pago anticipado de un comprador ruso puede ser poco práctico y la financiación puede ser proporcionada por un banco, una agencia de crédito a la exportación o un fondo de riesgo. El riesgo de los exportadores puede minimizarse con una garantía bancaria o de seguro de un banco ruso que sería aceptable para un banco estadounidense. Varios bancos rusos y/o sus líderes corporativos están actualmente sancionados por los Estados Unidos y los exportadores deben verificar que cumplen con las sanciones de los Estados Unidos cuando realizan transacciones financieras. Además, las sanciones sectoriales estadounidenses aplicadas a los bancos rusos limitan la duración de la

financiación de la deuda y el capital que se puede proporcionar y pueden afectar a las transacciones normales de exportación. En los contratos de arrendamiento, los exportadores deben insistir en un pago inicial de tres a cuatro meses a la entrega para mitigar el riesgo.

En los últimos 20 años se ha liberalizado considerablemente la legislación en materia de control de divisas. Para los pagos relacionados con la importación de bienes, no existen restricciones significativas. Sin embargo, el banco del importador ruso está obligado a garantizar la conformidad de los pagos con la normativa monetaria. Por lo tanto, el importador ruso y su banco crearon un "pasaporte de transacción" para cada contrato. El exportador extranjero no está directamente involucrado, pero puede verse afectado debido a la necesidad del importador ruso de obtener documentos e información del exportador.

### 3.5 CONTRATACIÓN PÚBLICA

Rusia no es signatario del **Acuerdo sobre compras públicas (GPA) de la OMC** e impone fuertes restricciones de acceso. El artículo 14.3 de la Ley federal 44-FZ, y el **Decreto Nº 925**, de 16 de septiembre de 2016, **de compras públicas** concede prioridad a los proveedores de la Unión Económica Euroasiática (UEEA) de bienes y servicios en todas las adquisiciones públicas. La normativa introduce con carácter general una rebaja nominal del 15% del precio, que puede incrementarse en ciertos sectores. Adicionalmente, se introdujo la norma de “el tercero fuera” (en cuanto hay 2 ofertas de empresa de la UEEA, se descartas ofertas de empresas de otra región), que se aplica a **medicamentos, químico, ruedas, transporte, muebles y textiles**, pero se pretende generalizar. Como se ha comentado, el Gobierno está tramitando la introducción de una cuota mínima de productos rusos en la adquisiciones de la Administración y de las empresas públicas, reguladas por la Ley 223-FZ.

Secretaría de Estado de Comercio

## 4 INVERSIONES EXTRANJERAS / INCENTIVOS A LA INVERSIÓN

### 4.1 MARCO LEGAL

El marco legal aplicable a la inversión extranjera en Rusia incluye las siguientes leyes y decretos:

- Ley federal nº 57 de 29 de abril de 2008 sobre el procedimiento para hacer inversiones extranjeras en entidades empresariales de importancia estratégica para la defensa nacional y seguridad estatal (Ley nº 57-FZ) que establece una serie de sectores, 45 en concreto, vedados a la inversión extranjera. Estos sectores incluyen, entre otros, exploración geológica, aviación, actividades espaciales, armamento y material militar, explosivos, criptografía, prensa, editorial, radio y TV. Las restricciones, más estrictas en el caso de inversor público, varían según el tipo de inversión y el sector, con objeto de evitar que el inversor extranjero pueda ejercer un control efectivo sobre las decisiones de la empresa afectada. Las solicitudes de inversión en los sectores incluidos en la ley son examinadas por una comisión gubernamental presidida por el Primer Ministro.
- Ley Federal nº165-FZ que modificó la ley federal nº 160-FZ de 9 de julio de 1999 sobre inversiones extranjeras en la Federación de Rusia, que limita los sectores en que se admite inversión extranjera. La principal novedad que esta ley introdujo con respecto a la anterior es la llamada cláusula "Grandfather", recogida en el artículo 9, que otorga cierta protección al inversor frente a modificaciones legislativas, principalmente en el ámbito fiscal, que supongan un empeoramiento de las condiciones iniciales de la inversión. Solamente pueden acogerse a esta protección, por un plazo máximo de 7 años, los proyectos de inversión de carácter prioritario y las empresas en que al menos el 25% del capital sea propiedad de una persona física o jurídica extranjera. La cláusula no protege al inversor de variaciones en los derechos de aduana establecidos en defensa de los intereses económicos nacionales, en los impuestos de accisa e IVA sobre artículos fabricados en Rusia y en las aportaciones obligatorias al Fondo de Pensiones. Hay varios aspectos cuya interpretación queda a discreción de las autoridades. Así, es el Gobierno quien debe definir y valorar qué es lo que se considera un empeoramiento en las condiciones legales. Asimismo, el Gobierno puede extender el plazo de 7 años para las

inversiones que se consideren prioritarias en la industria, transporte o infraestructura y que cuenten con un volumen de inversión extranjera de al menos 1.000 millones de rublos, pero no menos de 41 millones de dólares. En la práctica, la aplicación de la norma es un tanto confusa y con frecuencia rechazada por las administraciones aduaneras y tributarias, de forma que como incentivo a la inversión extranjera, su impacto ha sido muy limitado.

- Enmienda en 2018 a la Resolución Gubernamental nº 510 de julio de 2008 por el que se aprobó el reglamento sobre la comisión gubernamental para el control de la inversión extranjera en la federación rusa.
- Ley Federal nº 122-FZ de 31 de mayo de 2018 sobre enmienda de actos legislativos individuales de la Federación de Rusia para especificar el término "inversor extranjero".
- Ley nº 155-FZ que prohíbe el control de compañías estratégicas y su propiedad a inversores en posesión de compañías deslocalizadas (offshore).

Desde 2010 la Federación rusa redujo drásticamente la lista de empresas federales y de empresas estratégicas no susceptibles de privatización debido a la falta de participación del Estado, quiebra o procesos de liquidación (mayormente empresas aeroportuarias, del sector de las telecomunicaciones y entidades de investigación relacionadas). En diciembre de 2011 se suprimieron los requisitos de autorización previa para las inversiones en las que participen países pertenecientes a un mismo IFI de las que Rusia sea miembro y, en el caso de yacimientos de importancia federal, para inversiones extranjeras que no superen 25% (antes 10%) del capital de la empresa.
En lo relativo al marco legal para el trabajo de autónomos extranjeros en la Federación Rusa: no existe una legislación específica para autónomos. La Federación Rusa solo emite permisos de residencia para profesionales que acrediten formación o cualificaciones de especial valor que no se encuentren en el mercado laboral ruso.
En cuanto a las alianzas público-privadas (APP; o PPP, por el inglés *public-private partnership*), el Ministerio de Desarrollo Económico ha elaborado un borrador de ley que modifica la normativa al respecto e introduce medidas que aumentarán el atractivo de estos instrumentos y fomentarán la inversión privada en el país.
El 1 de abril de 2020 el presidente Putin firmó una serie de leyes que renuevan el modelo de atracción de inversión extranjera en Rusia. Este modelo ofrece un régimen particular fiscal, aduanero y normativo para los inversores interesados en determinados proyectos que sean necesarios para el desarrollo del país durante un plazo que va desde los 6 hasta los 20 años.

Secretaría de Estado de Comercio

### 4.2 REPATRIACIÓN DE CAPITAL/CONTROL DE CAMBIOS

No existen limitaciones a la repatriación de capital ni control de cambios propiamente dicho. No obstante, el presidente Putin anunció en marzo de 2020 la adopción de nuevas medidas gravativas de los dividendos repatriados, por las que aumentaría la tributación de las ganancias repartidos por empresas con sede en Rusia a inversores extranjeros de un 2 a un 15 %, incluso si los países receptores tienen firmado un convenio de doble imposición con Rusia. En caso de no existir acuerdo sobre la bilateralidad de estas medidas, el presidente declaró que estaría dispuesto a rescindir unilateralmente los convenios afectados.

Según el vigente Convenio para evitar la doble imposición existirá doble imposición en los casos en que una sociedad española tenga sucursales, oficinas de representación o sociedades rusas participadas en la Federación Rusa. La regla general es que la sociedad española sólo puede ser gravada en España, con una importante excepción: si la sociedad española dispone de un establecimiento permanente en Rusia, entonces puede ser sometida a imposición en Rusia, para lo que se le atribuirán los beneficios a efectos fiscales que hubiera tenido en caso de que se tratara de dos empresas separadas.

Las sucursales de empresas españolas pueden ser objeto del Impuesto de Sociedades ruso, ya que por regla general actuarán por medio de establecimiento permanente. En este caso, sin embargo, sólo se podrá gravar el beneficio imputable a la sucursal. En España se aplicará, en principio, la deducción por doble imposición internacional.

Por último y a título informativo, conviene recordar que la regla general de los pagos por bienes importados desde el extranjero consiste en que éstos deben hacerse exclusivamente por

mediación de bancos apoderados, quedando prohibidas todas las demás prácticas (pago en efectivo, incluso en divisa, etc.). Para realizar esta operación, serán necesarios distintos documentos: pasaporte del contrato (emitido por el propio importador y el banco apoderado, basándose en una copia legalizada del contrato), tarjeta de control de las mercancías importadas (emitida por el Servicio Federal de Aduanas basándose en la declaración aduanera sellada por el órgano aduanero que haya tramitado la importación) y tarjeta de pago (emitida por el banco autorizado para reflejar los pagos que se realicen con motivo de la operación de importación que se está controlando).

### 4.3 INCENTIVOS A LA INVERSIÓN

En los últimos diez años, Rusia ha hecho amplio uso de las zonas económicas especiales para la atracción de inversiones a ciertas regiones de interés nacional. En la actualidad existen 26 de estas zonas (de ámbito industrial, tecnológico, turístico o logístico) que ofrecen toda una variedad de facilidades de inversión y privilegios fiscales y aduaneros.

Además, las regiones rusas tienen cierta capacidad legislativa en el ámbito de la atracción de inversiones, existiendo de hecho grandes diferencias por clima inversor entre unas regiones y otras. Estas diferencias suelen radicar en la exención temporal del pago de su parte del impuesto de sociedades, la supresión del impuesto sobre el patrimonio empresarial o la cesión de terrenos en condiciones ventajosas. Dada la gran diferencia existente entre unas regiones y otras se aconseja un estudio comparativo previo al inversor.

Entre las novedades legales más favorables a la inversión podemos observar la entrada en vigor el 1 de enero de 2016 de la ley sobre asociaciones público-privadas (224 FZ), que permitió a los inversionistas adquirir derechos de propiedad sobre una propiedad.

De otra parte, el Fondo para el Desarrollo Industrial (IDFRF) tiene una ventanilla única para aquellas empresas industriales que deseen obtener mayor información acerca de los distintos programas de apoyo desarrollados por el país, ya sea a nivel local, regional o nacional.

En julio de 2020 el Fondo había financiado 662 proyectos en varias industrias manufactureras de 70 regiones por un valor de 147.300 millones de rublos.

El Fondo ofrece varias opciones de programas financieros ajustadas a las necesidades de los inversores, estos programas pueden dividirse en:

- Programas emblemáticos cuyo público objetivo es el inversor en general. Dentro de estos están los proyectos de desarrollo, cuyo objetivo es la sustitución de importaciones y producción de productos competitivos. De otra parte, la fórmula del arrendamiento, permite a los inversores financiar parte de un pago inicial para la compra de equipos de procesamiento.
- Programas que sirven a un propósito especial, los cuales ofrecen términos preferenciales para proyectos de alta prioridad ya sea por su valor estratégico o por las áreas industriales que engloba; sector de la máquina herramienta, reconversión militar, componentes (con el fin de crear cadenas de suministro).
- El programa de etiquetado de medicamentos: Sirve a un fin específico. Permitir a las compañías farmacéuticas instalar equipos especiales para la codificación y trazado de sus fármaco hasta que llegan al consumidor.
- Programas para implementar los decretos presidenciales de mayo: Como parte de la implementación del proyecto de prioridad nacional "economía digital de la federación de Rusia", el Fondo ha lanzado el programa "digitalización industrial" para ayudar a financiar los proyectos que fueron implementados para mejorar el nivel de automatización y digitalización. El Fondo también ha desarrollado el programa "incremento de la productividad laboral" cuyo objetivo es ayudar a las empresas a recaudar fondos para implementar soluciones avanzadas que fomenten una mayor productividad laboral.

A nivel regional el fondo lleva a cabo una coordinación entre las diversas entidades a la hora de crear y desarrollar fondos de desarrollo industrial regionales. Actualmente hay más de 50 fondos regionales operando de acuerdo a los estándares del Fondo de Desarrollo Industrial. Al llegar a un acuerdo con el Fondo de Desarrollo Industrial federal, los fondos regionales pueden financiar



Secretaría de Estado de Comercio

proyectos conjuntamente con el fondo federal con un ratio de (70%) fondos federales y (30%) fondos regionales.

El mecanismo y los criterios para los inversores están siendo actualmente revisados para beneficiar a aquellos inversores que implementen técnicas de producción modernas, extiendan su producción a nivel local y lleven a cabo actividades de I+D. También se espera que se vean especialmente beneficiadas aquellas operaciones de exportación de productos con alto contenido tecnológico e integración con cadenas de suministro extranjeras.

Por otra parte, la Federación Rusa renovó en agosto de 2019 la figura de los contratos especiales de inversión (Special Investment Contract) o SPIC, pensada para estimular la creación/implantación de nuevas industrias (Ley Federal 295-F3, de 2 de agosto de 2019). En los contratos especiales de inversión participan de un lado los inversores y, de otro, las autoridades públicas rusas. Pueden firmar estos contratos tanto el Gobierno federal como las regiones y los entes locales. Por parte del Gobierno federal, la agencia encargada de la tramitación de los proyectos es el Fondo para el desarrollo de la industria. El contrato especial de inversión no implica una inversión mínima, si bien esta influye en la duración del contrato: una inversión de hasta 50.000 millones de rublos (620 millones de euros) conlleva una duración máxima de quince años, mientras que otra que sea superior a esa cifra puede alcanzar los veinte años. Por otro lado, su firma lleva aparejada la concesión de importantes beneficios fiscales.
Entre las ventajas fiscales que pueden ofrecer estos contratos están; la garantía de no modificación de las condiciones iniciales de inversión desde el punto de vista fiscal; reducciones en el impuesto sobre beneficios; amortización acelerada de los activos fijos; consideración de la producción como "rusa", a efectos de la política de sustitución de importaciones.
Las industrias con mayor número de contratos son la automovilística, la farmacéutica y la química. Hasta el momento se han firmado un total de 45 contratos de este tipo. En principio son posibles los contratos especiales de inversión entre un inversor privado y las regiones y ayuntamientos rusos. La utilización de esta figura está abierta a los inversores extranjeros: la única limitación es que no sean sociedades cuya sede se halle en paraísos fiscales.
Estos contratos especiales de inversión podrían contravenir disposiciones de la OMC, en concreto, disposiciones del Acuerdo sobre las Medidas en materia de Inversiones relacionadas con el Comercio (MIC o TRIMS, según el acrónimo inglés) y del Acuerdo sobre Subvenciones y Medidas Compensatorias (“Acuerdo SMC”). En consecuencia, la Unión Europea recomienda cautela a las empresas a la hora de plantearse suscribirlos.

Por último, el mecanismo para el pago de intereses sobre préstamos es uno de los instrumentos más desarrollados y útiles para los inversores de cara a reducirles el coste de los fondos obtenidos y aumentar su rentabilidad. En 2018 el Fondo tuvo un rol muy activo en restaurar el mecanismo de apoyo para las empresas industriales que implementan nuevos proyectos únicos globales de inversión. Las reformas van encaminadas a compensar parte de los pagos de los rendimientos de los cupones por medio de los bonos emitidos en 2017-19, como parte de la implementación de un proyecto único global de inversión en las áreas de mayor prioridad de la industria civil.

## 4.4 ESTABLECIMIENTO DE EMPRESAS

### 4.4.1 REPRESENTACIÓN Y AGENCIA

**Oficinas de representación**

Es el primer paso que las empresas de pequeño o mediano tamaño suelen dar en el proceso de implantación en la Federación Rusa debido a que las formalidades para su establecimiento no son demasiadas y, en la práctica, las representaciones en este país pueden llevar a cabo una amplia gama de actividades que van desde la mera recopilación de información sobre el mercado ruso hasta la conclusión de contratos en nombre de la matriz, en ciertas circunstancias.

La oficina de representación no tiene personalidad jurídica y funciona en el marco de los estatutos de la sociedad extranjera, siendo ésta la responsable de la totalidad de las obligaciones contraídas por la oficina en Rusia.

Puede tener hasta cinco empleados extranjeros, acreditados por un periodo de uno a tres años

Secretaría de Estado de Comercio

renovables, que es el plazo que se concede a la representación.

Las ventajas de la oficina de representación frente a fórmulas societarias más complejas son las siguientes:

Tiene menos obligaciones administrativas, fiscales y contables. Así, está obligada a presentar informes semestrales, en lugar de mensuales, sobre ciertas actividades (entre ellas, algunos pagos de impuestos), no está obligada a llevar una contabilidad exhaustiva y se le facilita también la obtención de visados de negocios.

A efectos fiscales y de control de cambios, la oficina de representación no es residente en Rusia, puesto que no es considerada un establecimiento permanente de la sociedad matriz y, por ello, no tributa por sus actividades siempre que se limiten a la mera representación, almacén, exposición o entrega de mercancías.

Aunque teóricamente la oficina de representación no puede llevar a cabo actividad comercial alguna, en la práctica no es así, resultando difusa la diferencia entre una sucursal y una oficina de representación. Por ello, han proliferado en Rusia las oficinas de representación comerciales que realizan actividades de intermediación comercial y concluyen contratos. En este caso, la oficina de representación, al desarrollar actividad comercial en sentido estricto en contra de lo establecido en el artículo antes mencionado, podría verse obligada a tributar por el Impuesto sobre Sociedades por los ingresos obtenidos.

**Agentes**

El Código Civil regula en los artículos 23 y siguientes el régimen jurídico de las personas físicas que desempeñan una actividad profesional independiente. Es equivalente al régimen de autónomos en España, pensado especialmente para los pequeños negocios, que suelen tener esta forma jurídica.

En Rusia no existe un Colegio de Agentes como en España y su actividad no se encuentra organizada en el ámbito privado.

### 4.4.2 TIPOS DE SOCIEDADES. FORMALIDADES DE CONSTITUCIÓN

El Código Civil de la Federación Rusa reconoce en su capítulo cuarto diversos tipos de personas jurídicas comerciales entre las que se destacarían por su importancia las sociedades anónimas (S.A.) y las sociedades de responsabilidad limitada (S.L.).

La forma más utilizada para constituir una sociedad extranjera en Rusia suele ser la de una Sociedad de Responsabilidad Limitada o Obschestvo s organichennoy otvetstvennostyu (OOO) según la legislación rusa, ya que es la forma jurídica más fácil de establecer, mantener y financiar. Además, esta fórmula ofrece más flexibilidad al empresario en su gestión empresarial y no exige la obligación de registrar las acciones de la compañía (al contrario de lo que sucedería en el caso de una Sociedad Anónima).

Una Sociedad de Responsabilidad Limitada (OOO) puede ser establecida en Rusia por una o más personas físicas o jurídicas, con un límite máximo de 50 participantes, en cuyo caso debería reordenarse como una Sociedad Anónima o una cooperativa de producción.

El proceso de apertura de una OOO en sí mismo no es complejo ni excesivamente costoso. Una vez reunidos y presentados todos los documentos, la sociedad puede estar creada en un plazo de 5 días laborales (7 naturales) y por una cantidad media de 500 euros aproximadamente.

El capital social de la compañía deberá ser desembolsado en su totalidad. La cantidad mínima exigible es de 10.000 rublos y deberá ser abonada en metálico. El resto de las contribuciones al capital social de la compañía podrán realizarse mediante activos, acciones de otras entidades comerciales, bonos estatales o derechos de propiedad intelectual (derechos exclusivos y licencias).

La legislación rusa no establece límites a la participación de extranjeros, por lo que una empresa

Secretaría de Estado de Comercio

puede poseer capital social 100% de origen extranjero. Además, tampoco tiene por qué contar obligatoriamente con al menos un socio que sea residente en la Federación Rusa. El único requisito obligatorio que se exige en términos de nacionalidad es que el director general de la nueva entidad cuente con permiso de residencia en el país.

#### 4.4.3 FORMACIÓN DE "JOINT-VENTURES". SOCIOS LOCALES

La mayoría de las inversiones españolas en Rusia se llevan a cabo sin socio local o con una participación mínima. A la vista de algunas experiencias negativas es recomendable una participación mayoritaria y mayor de dos tercios para evitar así minorías de bloqueo.

En el caso concreto de implantaciones a través de Joint Ventures de tipo comercial sí resulta interesante la existencia del socio local.

### 4.5 PROPIEDAD INDUSTRIAL (MARCAS, PATENTES, DISEÑOS, LICENCIAS)

La legislación básica sobre protección de la propiedad industrial e intelectual en Rusia está contenida en el Código Civil, en concreto en la parte IV del mismo. Cualquier entidad extranjera puede obtener protección de sus derechos de propiedad intelectual de acuerdo con la legislación rusa. La Federación Rusa es parte de la inmensa mayoría de los convenios internacionales vigentes sobre la materia.

Los problemas en este ámbito desde el punto de los potenciales inversores extranjeros no tienen que ver tanto con el marco normativo de tutela de los derechos de propiedad intelectual como con la falta de persecución de las violaciones de esos derechos que tiene lugar en la práctica. En los últimos tiempos las autoridades rusas han tratado de corregir este problema, mejorando la legislación e incrementando el esfuerzo por aplicarla, aumentando por ejemplo las sanciones por violaciones de los derechos de propiedad intelectual y creando un órgano judicial especializado para este ámbito jurídico.

- **Patentes**: la legislación rusa concede protección a las patentes si suponen una innovación real aplicable industrialmente. La duración máxima de la protección es de veinte años, contada desde la fecha de presentación de la solicitud y siempre que se abonen las correspondientes anualidades. En el caso de medicinas, pesticidas o productos agroquímicos, cuyo uso está condicionado a una autorización de comercialización, el plazo de protección puede ser extendido, a petición del titular de la patente, un máximo de cinco años adicionales. La solicitud ha de registrarse ante el Servicio Federal de la Propiedad Intelectual, las Patentes y las Marcas Comerciales (Rospatent).
- **Modelos de utilidad**: la protección otorgada en Rusia a los modelos de utilidad es similar a la de las patentes, con ciertas restricciones y limitaciones. La duración máxima de la protección de los modelos de utilidad es de diez años, contada desde la fecha de presentación de la solicitud y siempre que se abonen las correspondientes anualidades. Cabe la extensión de este plazo por un período máximo de tres años. Cada solicitud debe corresponder con un único modelo.
- **Diseños industriales**: en el caso de los diseños industriales, se concede una protección de 15 años para aquellos registrados antes del 1 de enero de 2015 (con la posibilidad de una extensión adicional de diez años). Para los registrados después del 1 de enero de 2015, se prevé un plazo inicial de cinco años, extensible por periodos de cinco años hasta un máximo de cuatro (25 años en total). En ambos casos, siempre que se abonen las correspondientes anualidades.
- **Marcas**: la protección de las marcas está recogida en la legislación rusa siempre que medie su registro en Rospatent o en virtud de los acuerdos internacionales de los que Rusia sea parte. Las marcas gozan de protección por un plazo de diez años, ampliable por otros diez años. Es importante recordar que es posible pedir la cancelación de un registro ante el Tribunal de la Propiedad Intelectual en el caso de marcas que no hayan tenido uso en Rusia por un periodo consecutivo de tres años. Por otro lado, pueden gozar de protección marcas no registradas pero que se reconozcan de modo generalizado en el uso comercial.
- **Denominaciones de origen**: las denominaciones de origen disfrutan de protección legal si han sido registradas ante Rospatent. El registro de la denominación de origen puede hacerse en nombre de dos o más personas. La protección se extiende por un periodo de

Secretaría de Estado de Comercio

diez años, prorrogable por otros diez años adicionales.

- **Nombres de dominio**: el Código Civil ruso no menciona los dominios de internet como posibles objetos de la protección a la propiedad intelectual. Un dominio registrado no es suficiente para impedir el registro de una marca ante Rospatent, a no ser que, en el momento de la solicitud, la página web sea lo suficientemente conocida como para inducir a los consumidores a confusión. Es importante recordar que los dominios .ru son otorgados por orden de presentación y que no hay una comprobación previa del posible uso ilegítimo de una marca registrada. De acuerdo con lo dispuesto en la parte IV del Código Civil, el titular legítimo de una marca registrada podría emprender acciones legales para impedir el uso de la misma en un dominio de internet. Sin embargo, la práctica judicial rusa tiende a respetar el uso de un determinado dominio de internet si el titular del mismo lo adquirió y lo usa de buena fe y si los bienes y servicios afectados no coinciden con los del titular de la marca registrada.
- **Obras literarias, artísticas, científicas y programas informáticos (y derechos adyacentes)**: el plazo de protección para este tipo de derechos, incluido el software y las bases de datos, es el de la vida del autor y 70 años después de su muerte. El Código Civil permite la cesión de los derechos de autor de forma exclusiva o no exclusiva. La violación de los derechos de autor puede llevar aparejada responsabilidad civil, penal y administrativa.
- **Franquicias**: los acuerdos de franquicia, en lo que tienen de cesión de derechos de propiedad intelectual, deben ser registrados ante Rospatent para su validez. En principio, la solicitud de registro debe ser presentada conjuntamente por el franquiciador y por el franquiciado. Cabe someter el régimen de funcionamiento de la franquicia a un derecho que no sea el ruso, pero debe tenerse en cuenta que determinadas disposiciones de la legislación rusa serán en cualquier caso aplicables.

Las autoridades rusas han realizado un esfuerzo considerable en los últimos años para mejorar la aplicación de las normas que protegen los derechos de propiedad industrial e intelectual. Ésta se logra por las vías civil, administrativa y penal. Las acciones administrativas y penales pueden ser iniciadas por la policía, por el Servicio federal de aduanas, por el Servicio federal antimonopolio o por el propio interesado mediante denuncia. La vía penal se abre en caso de que se produzca un daño sustancial para los titulares de los derechos infringidos o para los consumidores. En cualquier caso, la investigación acaba ante un juzgado, que es el que dicta la correspondiente sentencia. Las sentencias en primera instancia pueden ser recurridas en apelación y, después, en casación. Es importante recordar que así como las personas jurídicas, de acuerdo con la legislación rusa, no pueden ser responsables penalmente, sus acciones sí pueden acarrear responsabilidad administrativa, que puede llegar a la liquidación de la misma en caso de repetición de las violaciones de derechos de propiedad industrial e intelectual. Por lo que se refiere a la vía civil, están a disposición de los titulares de este tipo de derechos los clásicos remedios de declaración, prohibición, indemnización, así como de embargo de los productos puestos en el mercado en violación de los derechos de propiedad intelectual o industrial. Merece la pena señalar que, desde 2013, está en funcionamiento el Tribunal para los Derechos de Propiedad Intelectual, que actúa como corte de casación en el caso de los asuntos relacionados con la propiedad intelectual e industrial, y como tribunal de primera instancia en los recursos frente actos de las autoridades federales con competencias en la materia. Hay que señalar, por último, que en 2013 Rusia aprobó la normativa para permitir el bloqueo de páginas web que ofrezcan contenido audiovisual sin la autorización de los titulares legales del mismo (la conocida como Ley antipiratería).

A raíz de la adhesión a la OMC, Rusia firmó un acuerdo bilateral con la UE en virtud del cual asumió la obligación de compensar mediante cuotas de importación libres de aranceles a los fabricantes europeos de componentes para automoción, por la reducción de las importaciones rusas como consecuencia de la iniciativa del Gobierno ruso de promocionar la localización del sector de la automoción en Rusia. Según esta iniciativa, regulada en los decretos 166 (de 29 de marzo de 2005) y 566 (de 16 de septiembre de 2006), los inversores extranjeros deben aplicar gradualmente umbrales de producción local que utilicen una proporción definida de contenidos locales. La adhesión de Rusia a la OMC implica el compromiso por parte del Gobierno ruso de abandonar estas medidas progresivamente hasta 2018, reduciendo también progresivamente los aranceles a los coches importados. Por lo que respecta a los componentes fabricados en países de la Unión Europea, la compensación se desencadena si el volumen de componentes

Secretaría de Estado de Comercio

importados desde Europa desciende un 3% anual con respecto al nivel de 2010. Dicha compensación se articula bajo la forma de contingente arancelario (los detalles se pueden ver en el Acuerdo entre la Unión Europea y el Gobierno de la Federación de Rusia sobre el comercio de piezas y componentes de vehículos automóviles entre la Unión Europea y la Federación de Rusia).

# 5 SISTEMA FISCAL

## 5.1 ESTRUCTURA GENERAL

La norma básica reguladora del sistema fiscal ruso es el Código Tributario, dividido en dos partes:

- Parte general: equivalente a la Ley General Tributaria española, que entró en vigor el 1 de enero de 1999.
- Parte especial: incluye la regulación detallada de cada uno de los impuestos federales, de aplicación a partir del 1 de enero de 2001, y a la que se van añadiendo nuevos capítulos.

Con la aprobación de este cuerpo normativo se dio un paso importante en la adaptación del sistema tributario ruso a una economía moderna y se dotó a Rusia de uno de los regímenes fiscales teóricamente más generosos del mundo industrializado, con un tipo máximo para residentes en el Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas del 13% y del 20% en el Impuesto sobre Beneficios de las Empresas (equivalente al Impuesto de Sociedades español).

Aunque el citado tipo impositivo del Impuesto de Sociedades es uno de los más bajos de Europa, muchos gastos no son deducibles (los que no están directamente vinculados con la actividad, como ciertos costes de publicidad y de representación, así como costes de viajes), aumentando considerablemente la base imponible. A este obstáculo en cierta medida encubierto, hay que añadir el Impuesto sobre el Patrimonio Empresarial, que grava el valor de los activos fijos de la empresa, a excepción de los terrenos, con un 2,2% anual.

En cuanto a los impuestos que afectan a los márgenes de las empresas, ha de tenerse en cuenta el IVA, que carga un 18% como tipo genérico y un 10% como reducido para ciertos tipos de productos (libros, medicinas, alimentación excepto productos de lujo, confección infantil, etc.).

## 5.2 SISTEMA IMPOSITIVO (ESTATAL, REGIONAL Y LOCAL)

El sistema impositivo está estructurado en tres niveles, federal, regional o local, en función de cuál sea la autoridad competente para el establecimiento del gravamen:

• Impuestos federales

Fijados por las autoridades centrales del país y aplicables en todo el territorio. Entre otros se encuentran:

- Impuesto de Sociedades.
- Impuesto sobre el Valor Añadido.
- Impuesto de la Renta sobre Personas Físicas.
- Impuesto Social Único.
- Impuestos Especiales.
- Impuesto sobre la Extracción de Minerales.
- Accisas.
- Arancel Estatal.
- Arancel Aduanero y Tasas Aduaneras.

• Impuestos regionales

Son aquellos impuestos previstos tanto por el Código Tributario como por el cuerpo legislativo



Secretaría de Estado de Comercio

desarrollado por cada región. Por ello, aunque con ciertos límites, la presión fiscal difiere según la región. Los impuestos regionales son los siguientes:

- Impuesto sobre el Patrimonio Empresarial.
- Impuesto sobre el Juego.
- Impuesto sobre los Medios de Transporte.

• Impuestos locales

Fijados por las autoridades municipales. La legislación local únicamente puede desarrollar los impuestos que se les ha cedido explícitamente en el Código Tributario, es decir, carecen de la potestad para crear nuevas figuras impositivas o aplicar tipos superiores a los fijados por la ley. Son los siguientes:

- Impuesto sobre el Patrimonio de las Personas Físicas.
- Impuesto sobre el Suelo.
- Impuesto sobre el Comercio.

Igualmente, el Código Tributario ruso contempla cinco regímenes especiales de imposición aplicables a ciertas actividades o sujetos pasivos:

- Impuesto Único sobre la Agricultura.
- Sistema Simplificado de Imposición.
- Impuesto Único sobre el Beneficio de ciertas actividades.
- Impuesto sobre los Acuerdos de Producción Compartida.
- Sistema de Imposición de las Patentes.

## 5.3 IMPUESTOS

### 5.3.1 IMPOSICIÓN SOBRE SOCIEDADES

El Impuesto de Sociedades se calcula sobre los beneficios obtenidos por la empresa durante el ejercicio de su actividad, una vez restados los gastos deducibles. La tasa impositiva máxima es el 20%, lo que corresponde a un 3% del tramo federal del impuesto y un 17% del tramo regional. Las regiones tienen potestad para reducir su tasa hasta el 12,5%. Como consecuencia de dicha potestad, el Impuesto de Sociedades varía dependiendo de la región donde se ubique la empresa, pero siempre dentro del margen del 15,5-20%. Los contribuyentes que participen en proyectos de inversión en regiones de Siberia Oriental y del Lejano Este podrían beneficiarse de tipos reducidos, incluyendo exención total, durante cierto tiempo.

A la hora de estudiar la imposición de una empresa extranjera en territorio ruso, habrá que tener en cuenta las disposiciones del CDI. En el caso de España, el CDI entre ambos países se firmó el 16 de diciembre de 1998, siendo su publicación en el BOE el 6 de julio del 2000. Según el CDI, existirá doble imposición, por ejemplo, en los casos en que una sociedad española tenga sucursales, oficinas de representación o sociedades rusas participadas en la Federación Rusa.

La regla general es que la sociedad española sólo puede ser gravada en España, con una importante excepción: si la sociedad española dispone de un establecimiento permanente en Rusia, entonces puede ser sometida a imposición en Rusia, para lo que se le atribuirán los beneficios que hubiera tenido en caso de que se tratara de dos empresas separadas. Para una mejor comprensión, es importante esclarecer el concepto de establecimiento permanente al igual que aclarar dos situaciones similares como son las sucursales y las empresas asociadas. Por ello, se acude a las disposiciones contenidas en los arts. 5 y 9 del CDI.

• Concepto de establecimiento permanente

Según el CDI, es establecimiento permanente "un lugar fijo de negocios desde el que la empresa realiza toda o parte de su actividad". Se exceptúan los casos en que la empresa dispone de instalaciones únicamente para realizar actividades de carácter auxiliar o preparatorio, incluyendo entre las mismas el almacenamiento de mercancías, ya sea para su exposición o para su entrega, la compra de mercancías o la recogida de información. En dichos casos, el CDI

Secretaría de Estado de Comercio

entiende que no hay establecimiento permanente. Tampoco lo hay si la empresa ejerce su actividad en Rusia por medio de un agente o comisionista independientes. En consecuencia, se tienen los siguientes casos:

- La empresa únicamente posee almacenes, desde los que sólo realiza actividades preparatorias: no hay establecimiento permanente a efectos del CDI, por lo que la empresa sólo se someterá a imposición en España.
- La empresa únicamente compra mercancías, sin realizar operaciones de venta: no hay imposición en Rusia, sino únicamente en España.
- La empresa vende mercancías: a pesar de la ambigüedad de la palabra "entrega", se entiende que en ese caso hay establecimiento permanente, y la empresa puede ser gravada en Rusia por los beneficios que sean atribuibles a la actividad generada por el establecimiento permanente.

Esto se corresponde aproximadamente con el concepto de oficina de representación de empresas extranjeras en la legislación rusa. Dicha figura, en la legislación rusa, se limita simplemente a representar a la empresa extranjera sin realizar operaciones de compraventa. Así pues, en el caso de que la empresa española opere mediante una oficina de representación, estará exenta, salvo casos excepcionales, del impuesto ruso de Beneficios de Entidades.

• Imposición de sucursales

Las sucursales de empresas españolas pueden ser objeto del Impuesto de Sociedades ruso, ya que por regla general actuarán por medio de establecimiento permanente. En este caso, sin embargo, sólo se podrá gravar el beneficio imputable a la sucursal. En España se aplicará, en principio, la deducción por doble imposición internacional.

• Pagos entre empresas asociadas

Cuando las empresas estén asociadas, puede ocurrir que las transacciones entre ellas difieran de las habituales de mercado, y que ello ocasione un perjuicio extraordinario a una de las empresas,que no hubiera tenido de haberse aplicado las condiciones de mercado. En este caso, las autoridades tributarias pueden hacer tributar a la empresa que hubiera salido perjudicada por el beneficio que hubiera tenido en condiciones normales.

De manera general, se considera que dos empresas están asociadas si una posee directa o indirectamente el 25% del capital de la otra o si puede designar al 50% de los miembros de su consejo directivo u órgano ejecutivo. Sin embargo, existen otros criterios a los que las autoridades pueden atenerse para determinar la existencia de una vinculación en casos y sectores específicos (por ejemplo, operaciones en el sector de hidrocarburos y minería, operaciones con entidades registradas en jurisdicción de baja presión fiscal, operaciones de entidades participantes en proyectos de inversión en las regiones del Lejano Oriente).

En base a la legislación rusa, la existencia de CDI entre España y la Federación Rusa permite a la empresa asociada sujeta a tributación en la Federación Rusa poder negociar unilateral o multilateralmente Acuerdos de Precios Avanzados (Advanced Pricing Agreements). Estos acuerdos cubren las operaciones transfronterizas entre las empresas asociadas e involucran a las autoridades fiscales de ambos países. Una vez suscritos, los acuerdos quedan protegidos por la cláusula grandfather.

Otras situaciones en las cuales pueden surgir discrepancias a la hora de entender a qué impuesto se está sometido, son cuando se efectúa un pago de dividendos, cánones o “royalties”. En este caso, se habrá de observar lo dispuesto en los arts. 10 y 12 del CDI:

• Pago de dividendos

La regla general es que se someten a imposición en destino, pero también pueden someterse a imposición en origen, con los siguientes tipos:

- Tipo general: 15% de los dividendos brutos.



Secretaría de Estado de Comercio

- Tipo para empresas que hayan invertido al menos 100.000 euros: 10% de los dividendos brutos.

• Pago de cánones o "royalties"

En este caso, por ejemplo, los cánones pagados por una sociedad rusa a una española, por ejemplo por el uso de marca comercial, podrán ser sometidos a tributación en Rusia hasta un máximo del 5% de su importe bruto.

### 5.3.2 IMPOSICIÓN SOBRE LA RENTA DE LAS PERSONAS FÍSICAS

Aquellos individuos considerados como residentes rusos, es decir, aquellos que han estado en el país más de 183 días durante un año, son sujetos pasivos del IRPF en Rusia por el total de su renta (tanto la obtenida en territorio ruso como en territorio extranjero). No obstante, de no cumplirse este criterio, no se considerará al individuo como residente ruso por lo que, en principio, únicamente tributará la parte de su renta obtenida en Rusia.

El IRPF en Rusia no es un impuesto progresivo, consta de una tasa única independiente del nivel de renta del individuo, no obstante, si hay diferencias en función de su origen o sujeto pasivo:

• Residente ruso

- La tasa general es del 13% para la mayoría de los ingresos.
- Para aquellos ingresos obtenidos a través del juego, de la lotería o por créditos con tipos de interés bajos, la tasa aplicable es del 35%.

• No residente ruso

- La tasa general es del 30% para la mayor parte de los ingresos recibidos.
- Los dividendos obtenidos por un no residente, repartidos por una empresa rusa estarán sujetos a una tasa del 15%.
- Los ingresos de un no residente que tenga la consideración de experto extranjero altamente calificado estará sometido a la misma tasa que un residente, es decir, a un 13%.

Desde el punto de vista del CDI entre España y Rusia, es conveniente mencionar los dos casos principales para la tributación de las rentas obtenidas por un ciudadano español:

• Servicios profesionales

Se refieren al caso en que un empresario individual o un profesional liberal residente, por ejemplo, en España, perciba rentas por servicios prestados en Rusia. En este caso, el CDI (art. 14), con buena lógica, trata de imitar el criterio establecido para las empresas societarias: en general, se aplica el criterio de residencia (en el ejemplo, imposición en España), salvo que el profesional que presta el servicio lo haga apoyado en una "base fija", concepto que para personas físicas es lo que el de establecimiento permanente es para las jurídicas, en cuyo caso los ingresos obtenidos en el Estado de no residencia (Rusia) podrían someterse a imposición en dicho país.

• Rentas del trabajo dependiente

La regla general (art. 15 del CDI) es que se tributa en el país de residencia del trabajador. Por ejemplo, un residente en Rusia tributará en Rusia, aunque esté contratado por una empresa española, y un residente en España tributará en España, aun cuando esté contratado por una empresa rusa. Sin embargo, si el trabajo dependiente es realizado en Rusia por un residente en España, entonces también puede ser sometido a tributación en Rusia. En este último caso, sin embargo, estas rentas sólo podrían ser sometidas a tributación en España si se dan conjuntamente las tres siguientes condiciones:

- Que el trabajador, perceptor de la renta, no permanezca en Rusia durante 183 días, en total, en cualquier período de doce meses que comience o termine en el año fiscal considerado.



Secretaría de Estado de Comercio

- Que el empleador no sea residente en Rusia.
- Que el empleador no tenga establecimiento permanente o base fija en Rusia.

Según anunciado el pasado 23 de junio de 2020 por el presidente Putin, se efectuarán una serie de modificaciones en el sistema a partir del 1 de enero de 2021. En líneas generales y tras entrar en vigor la nueva normativa, el sistema tributario ruso está dotado ahora de cierta progresividad en su impuesto sobre la renta. Por debajo de los 5 millones de rublos de renta personal anual se seguirá pagando un 13 % de impuestos, mientras que para rentas a partir de esa cifra el porcentaje aumentará hasta un 15 %.

### 5.3.3 IMPOSICIÓN SOBRE EL PATRIMONIO

Antes de abordar pormenorizadamente los principales impuestos, el Convenio de Doble Imposición (CDI) entre España y Rusia establece el siguiente régimen referente a la imposición sobre el patrimonio:

- Respecto de los inmuebles, se permite que sean gravados en el lugar en el que radiquen. Dicha imposición puede añadirse a la imposición correspondiente al lugar de residencia del propietario sujeto pasivo.
- Respecto de los muebles pertenecientes a personas jurídicas, se permite la imposición de los bienes afectos a una base fija (en el caso de personas físicas) o que pertenezcan al activo de un establecimiento permanente. Igualmente, dicha imposición puede añadirse a la imposición correspondiente al lugar de residencia del propietario sujeto pasivo.

Sobre los muebles pertenecientes a personas físicas, el CDI no dice nada. Se aplicará el criterio de residencia.

### 5.3.4 IMPOSICIÓN SOBRE EL CONSUMO

Se consideran sujetos pasivos del IVA los titulares de una empresa, sea persona física o jurídica, así como los declarantes en el caso de importación al territorio aduanero de Rusia.

Sin embargo, si la empresa sujeto pasivo del IVA no ha tenido un volumen mensual de ventas superior a dos millones de rublos (aprox. 28.000€) durante tres meses consecutivos, puede solicitar que se le exima del impuesto. La exención se concederá por un año, renovable indefinidamente siempre que se sigan cumpliendo los requisitos de la exención. Esto no se aplica al IVA por operaciones de importación, ni si la empresa solicitante ha comercializado en los últimos tres años mercancías sujetas a impuestos especiales.

El objeto de gravamen lo constituyen las operaciones realizadas por los sujetos pasivos, en particular, la venta de productos y prestación de servicios en Rusia, incluyendo el autoconsumo, y la importación de bienes a Rusia. Se exceptúa la venta de terrenos.

El lugar de la operación se considerará Rusia si las mercancías transmitidas se encuentran en ella, o bien si los servicios se prestan en relación con bienes muebles o inmuebles situados en Rusia, o si el adquiriente de dichos servicios es residente en la Federación u opera en ella mediante establecimiento permanente.

• Base Imponible

Por regla general es el precio de la mercancía o servicio prestado, añadiéndose al mismo, en su caso, las accisas o impuestos especiales. Hay especificidades relativas a los ingresos por los contratos de agencia, comisión y corretaje, transportes, servicios de comunicación internacional, entrega de mercancías para autoconsumo, y venta de empresas en su totalidad, así como operaciones de importación. En el caso de las operaciones de importación, se prevén especificidades de acuerdo con el régimen aduanero que se elija, pagándose el IVA en su totalidad en el caso de despacho según el régimen de libre consumo, la devolución del IVA abonado en el régimen de importación y diversas posibilidades, según el régimen.

Secretaría de Estado de Comercio

• Tipo impositivo

Se distinguen tres tipos de gravamen según la operación de que se trate, a saber:

- 0%: Para bienes y servicios que se exporten, y servicios directamente relacionados con ellos; para bienes y servicios destinados a representaciones diplomáticas y consulares acreditadas en Rusia.
- 10%: La mayoría de los productos de alimentación, excepto en todo caso los de lujo; productos para la infancia; publicaciones periódicas y libros; medicinas y productos de uso médico.
- 18%: Es el tipo general, aplicable a las operaciones no comprendidas en los puntos anteriores.

• Exenciones

Sin ánimo de ser exhaustivos se prevén las siguientes exenciones:

- Arrendamientos y alquileres a personas físicas y oficinas de representación de personas jurídicas de nacionalidad extranjera.
- Venta de material médico, prestación de servicios médicos, servicios de comedor en instituciones educativas, servicios de transporte público de pasajeros, servicios funerarios, ayuda humanitaria, duty free, servicios de restauración de monumentos.
- Venta de objetos de uso religioso.
- Servicios bancarios, salvo el de caja.
- Operaciones de seguro, coaseguro y reaseguro.
- Lotería y juegos de azar
- Servicios jurídicos y notariales.
- En el caso de la importación, hay varias exenciones importantes, siendo las más importantes las referidas a publicaciones destinadas a bibliotecas públicas, activos fijos introducidos en Rusia como aportación al capital social de empresas de nueva creación y bienes destinados a representaciones diplomáticas, consulares y de organizaciones internacionales.

#### 5.3.5 OTROS IMPUESTOS Y TASAS

Sin ánimo de ser exhaustivos, otros impuestos incluidos en la legislación rusa son:

• Otros impuestos para las personas jurídicas

- Impuesto sobre el Transporte
- Impuesto sobre el Terreno
- Impuesto sobre el Agua

• Otros impuestos para las personas físicas

- Impuesto sobre el Transporte

### 5.4 TRATAMIENTO FISCAL DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA

Ver "Incentivos a la inversión".

## 6 FINANCIACIÓN

### 6.1 SISTEMA FINANCIERO

Las bases del sistema bancario ruso se encuentran en las siguientes leyes federales:

- Ley No. 395-1 sobre Bancos y Actividad Bancaria, de 2 de diciembre de 1990. Se trata de la ley general que regula el sistema bancario por lo que también es denominada la Ley Bancaria.



Secretaría de Estado de Comercio

- Ley No. 40-FZ sobre la Reestructuración de las Organizaciones de Crédito, de 25 de febrero de 1999
- Ley No. 86-FZ sobre el Banco Central de la Federación Rusa, de 10 de julio de 2002.
- Ley No. 177-FZ sobre el Seguro de los Depósitos de los Individuos, de 23 de diciembre de 2003.
- Ley No. 115-FZ sobre las Medidas de Prevención de Blanqueo de Capitales y Financiación al Terrorismo, de 7 de agosto de 2011.
- Ley No. 353-FZ sobre los Créditos y Préstamos a los Consumidores, de 21 de diciembre de 2013.

El Banco Central de la Federación Rusa (BCR) es responsable de regular las actividades bancarias. Este banco establece las reglas, pautas, y requisitos obligatorios para los bancos y entidades de crédito en todo el territorio ruso.

La Ley Bancaria distingue entre dos tipos de entidades de crédito, las cuales solo podrán comenzar a operar si el BCR les ha expedido la licencia. Los dos tipos son:

• Los bancos

Entidades de crédito, que se dedican a todo tipo de actividades bancarias, sujetos a la obtención de las correspondientes licencias. Por eso, en la Federación Rusa no existe un sistema especializado de instituciones bancarias (p.ej: bancos de inversión, bancos hipotecarios).

• Entidades de crédito no bancarias

Entidades que sólo pueden realizar cierto tipo de operaciones bancarias que especifica el BCR.

La participación de los bancos extranjeros en el mercado ruso está sujeta a importantes restricciones. Una de estas restricciones es el requisito para los bancos extranjeros no residentes de obtener la aprobación del BCR antes de poder adquirir el 10% o más de las acciones de un banco ruso o entidad no bancaria rusa. En el caso de adquirir un porcentaje menor del anterior, simplemente habrá que notificar dicha compra al BCR.

Los bancos extranjeros pueden establecerse en Rusia a través de una subsidiaria. No obstante, con restricciones. Hay un límite legalmente establecido sobre el porcentaje de participación de capital extranjero permitido en el sector bancario, no pudiendo ser este superior al 50% de todo el capital invertido.

En la actualidad, se considera que el sistema bancario en Rusia es estable. El BCR ejerce una férrea supervisión y en varias ocasiones en los últimos años ha retirado licencias. Esto, junto con otros factores, ha favorecido un proceso de consolidación alrededor de los grandes bancos de propiedad estatal. Las cinco primeras entidades bancarias aglutinan más del 50% de los activos del sector.

A pesar de los avances registrados, la banca rusa está todavía poco desarrollada a la vez que ha sido uno de los sectores afectados por las sanciones de Estados Unidos y la Unión Europea a Rusia. El tipo de interés de referencia, fijado por el BCR, es, desde el 19 de junio de 2020, del 4,50 %.

Para aumentar la confianza de la población en el sistema bancario, quebrantada tras las sucesivas crisis sistémicas de los años noventa del pasado siglo, la Ley Federal de Seguro de Depósitos Bancarios en la Federación Rusa, de finales de 2003, establece una garantía del 100% de los depósitos de particulares hasta la suma de 100.000 rublos (unos 2.800 euros). El banco estatal Sberbank (que posee la mayoría de los depósitos) mantendrá garantizada la totalidad de sus depósitos durante un período de transición de cuatro años.

Los principales bancos son:

- Sberbank.
- VTB (Vneshtorgbank): banco de comercio exterior. Propiedad del Banco Central Ruso en un 99,9%.

Secretaría de Estado de Comercio

- Gazprombank: propiedad del grupo energético ruso.
- VTB24 Group.
- Bank Otkritie Financial Corporation (NOMOS-Bank)
- Bank of Moscow: filial de VTB.
- AlfaBank.
- PSB (PromSvyazBank)
- UniCredit Bank
- AO Raiffeisenbank
- Rosvneshtorgbank.
- Rosbank.

### 6.2 LÍNEAS DE CRÉDITO, ACUERDOS MULTILATERALES DE FINANCIACIÓN

No existe un mecanismo específico para la financiación de operaciones comerciales de empresas españolas en la Federación Rusa, pero las empresas interesadas pueden acogerse a los diversos programas de ICEX, ICO y COFIDES. Por otra parte, la cobertura de CESCE está abierta sin restricciones para todos los plazos.

### 6.3 ACUERDO DE COOPERACIÓN ECONÓMICO-FINANCIERA CON ESPAÑA

- Acuerdo de Cooperación Económica e Industrial, firmado el 12.4.1994. Crea la Comisión Mixta.

- Convenio para Evitar la Doble Imposición. Firma el 17.12.1998 y en vigor desde 13.06.2000.

- APPRI. Vigente el suscrito con la URSS el 26.10.1990, en vigor desde 28.11.1991.

- Otros acuerdos: Protocolo de Cooperación entre el ICEX y la Cámara de Comercio Rusa, firmado el 9.7.2007, MOU entre el Ministerio de Fomento de España y el Ministerio de Transportes de la Federación Rusa (junio de 2015) y Acuerdo de Colaboración en Materia de Transporte Ferroviario (5.10.07).

25.01.2018 MOU entre Universidad Corporativa de RZD y ADIF. 09.04.2018 MOU entre el operador Renfe y RZD para cooperación en la modernización y el desarrollo de su sistema ferroviario y para la búsqueda de proyectos de cooperación conjunta en terceros países.

## 7 LEGISLACIÓN LABORAL

### 7.1 CONTRATOS

La legislación laboral básica está contenida en el Código Laboral de la Federación Rusa. Esta legislación es aplicable no sólo a los trabajadores, sino también a los directivos de las empresas. Se aplica también a las filiales y representaciones de empresas extranjeras en la Federación Rusa, incluidos los trabajadores extranjeros.

La relación laboral da comienzo con la firma de un contrato por escrito entre empresa y trabajador y se considera concluido por tiempo indefinido, aunque es posible establecer periodos de prueba de hasta seis meses. La semana laboral habitual tiene 40 horas y se garantiza un mínimo de 28 días naturales de vacaciones al año. La legislación sobre bajas por enfermedad (y la costumbre establecida en los centros de trabajo) es muy permisiva, pudiéndose encontrar con cierta frecuencia fenómenos de absentismo laboral. Aunque legalmente el despido sólo es posible por una serie de causas tasadas, en realidad es mucho más fácil en Rusia que en otros países como España (en los casos de reducción de personal o liquidación de la empresa, por ejemplo, la compensación por despido se reduce a un mes de salario, que puede ser ampliada hasta dos meses más en caso de que el trabajador no encuentre empleo rápidamente).

La edad laboral mínima es de dieciséis años. Se prohíbe la discriminación por motivos no relacionados con el trabajo, así como la discriminación de las mujeres por el hecho de estar embarazadas o tener hijos.

El contrato de trabajo debe ser formalizado obligatoriamente por escrito, entre el empresario y



Secretaría de Estado de Comercio

trabajador. Antes de comenzar a trabajar, se exige una inspección médica a los menores de dieciocho años.

A diferencia de España, en la Federación Rusa existe la llamada "libreta laboral" (*trudovaya knizhka*), que se entrega al trabajador en su primer trabajo y en la que existe la obligación de consignar los sucesivos cambios significativos que acontezcan al trabajador a lo largo de su vida laboral.

El periodo de prueba debe ser indicado expresamente en el contrato. En general, tiene una duración máxima de tres meses, salvo para los cargos directivos, en que su duración máxima es de seis. En el caso de contratos temporales de duración de entre dos y seis meses, el período de prueba no puede superar dos semanas.

## 7.2 TRABAJADORES EXTRANJEROS

**Visado**

La actividad laboral de los ciudadanos extranjeros en Rusia se rige igualmente por la normativa contenida en el Código Laboral, pero aquí hay que tener en cuenta también las limitaciones reguladas en la legislación de extranjería. Dicha normativa establece un régimen distinto, más favorable, para los extranjeros procedentes de países a cuyos nacionales no se les exige visado para la entrada en Rusia, entre los que no se encuentra España.

El visado de trabajo puede ser de tres tipos:

a) el visado simple tiene una validez de 90 días y es expedido por el Consulado Ruso, a partir de una invitación de visado de trabajo realizada por una compañía rusa. Dicha invitación se emite en base a un permiso de trabajo que ha de obtener previamente el trabajador extranjero.

b) el visado de múltiple entrada es válido por el periodo que abarca el permiso de trabajo. Se realiza a partir del visado simple. Lo emite el departamento local del Servicio Federal de Migración Ruso (SFMR).

c) el visado para especialistas altamente cualificados. Cuenta con múltiples ventajas, como por ejemplo, su validez por tres años. Para poder acceder a este tipo de visado, el salario del especialista debe ser superior a dos millones de rublos al año.

Para que una compañía rusa pueda contratar a un trabajador extranjero (que no pertenezca a una nación CIS) es necesario que ésta esté acreditada por el SFMR. Este proceso de acreditación dura unos 80 días y cuesta 1000 euros, de media, a la empresa solicitante.

En el caso de ciudadanos españoles, que necesitan visado, se deben recibir dos permisos:

- La empresa contratante debe obtener un permiso para la contratación laboral de ciudadanos extranjeros.
- El trabajador contratado debe tener un permiso individual de trabajo.

La normativa vigente prevé un detallado procedimiento de concesión de los tres permisos posibles, tanto para empresarios, como para ciudadanos extranjeros no sujetos a visado y para ciudadanos extranjeros sujetos a visado obligatorio.

Por otra parte, se concede al Gobierno ruso la posibilidad de establecer cuotas de trabajadores extranjeros, por encima de las cuales no se concederán nuevos permisos de trabajo.

**El contrato de trabajo**

El contenido del contrato de trabajo debe respetar lo establecido en el art. 57 del CTFR. En cuanto a la formalización del mismo, se deben presentar los mismos documentos que en el caso de trabajadores rusos, pero teniendo en cuenta que los que estén en castellano (como el documento de identidad o, más normalmente, el pasaporte) deberán ser traducidos al ruso y la traducción deberá ser legalizada. En el caso del certificado del fondo de pensiones, sólo se

Secretaría de Estado de Comercio

exigirá a los extranjeros que tengan residencia permanente o temporal en Rusia, no a los transeúntes.

Aunque el trabajador extranjero no sea residente en Rusia, no necesariamente debe suponerse que el contrato debe ser temporal y limitado por el plazo de estancia en Rusia del trabajador o por el plazo por el que se le haya concedido el permiso de trabajo, así que se aplica la legislación general de contratos temporales.

**Tributación del trabajador extranjero**

El trabajador asalariado extranjero está sujeto al mismo régimen tributario general. El empresario debe practicar retenciones por el IRPF (13% ó 30%, según se trata de residentes o de no residentes) y realizar el pago del Impuesto Social Único.

Respecto al trabajador autónomo, se aplica lo siguiente

El trabajador autónomo extranjero está sujeto al régimen tributario general. Por lo tanto, deberá asumir el pago correspondiente al impuesto sobre la renta de las personas físicas ruso y sobre el consumo (IVA).

En lo que respecta al impuesto sobre la renta, aquellos individuos considerados como residentes rusos, es decir, aquellos que han estado en el país más de 183 días durante un año, son sujetos pasivos del IRPF en Rusia por el total de su renta (tanto la obtenida en territorio ruso como en territorio extranjero). No obstante, de no cumplirse este criterio, no se considerará al individuo como residente ruso por lo que, en principio, únicamente tributará la parte de su renta obtenida en Rusia.

El IRPF en Rusia no es un impuesto progresivo, al ser una tasa única sin importar el nivel de renta del individuo, sí habiendo diferencias en función de su origen o sujeto pasivo:

Para el trabajador autónomo no residente ruso, el tipo general es del 13% para la mayoría de los ingresos, la misma que para cualquier residente.

Para el trabajador autónomo no residente ruso, se debe tener en cuenta lo dispuesto en el Convenio de Doble Imposición (CDI) entre España y Rusia. En su artículo 14, el CDI imita el criterio establecido para las empresas societarias: en general, se aplica el criterio de residencia, por lo que la renta obtenida en Rusia imposición en España, salvo que el profesional que presta el servicio lo haga apoyado en una “base fija” (concepto equivalente al de establecimiento permanente de empresas extranjeras). Cuando esto ocurra, España permitirá la deducción del impuesto pagado en Rusia por la renta percibida allí (el tipo general para no residentes es del 30%). Sin embargo, dicha deducción no podrá exceder de la parte del impuesto sobre la renta española, calculada antes de la deducción, correspondiente a la renta sometida a imposición en Rusia.

En lo que se refiere al impuesto sobre el consumo, el trabajador autónomo español quedará sujeto al pago del IVA en Rusia cuando sus servicios se presten en relación con bienes muebles o inmuebles situados en Rusia, o si el adquiriente de dichos servicios es residente en la Federación u opera en ella mediante establecimiento permanente.

Por regla general, la base imponible es el precio del servicio prestado, Hay especificidades relativas a los ingresos por los contratos de agencia, comisión y corretaje, transportes y servicios de comunicación internacional. El tipo general es del 18%. Para servicios prestados a representaciones diplomáticas y consulares, el tipo es del 0%.

Si el trabajador autónomo no ha tenido un volumen mensual de ventas superior a dos millones de rublos (aproximadamente 28.000€) durante tres meses consecutivos, puede solicitar que se le exima del impuesto. La exención se concederá por un año, renovable indefinidamente siempre que se sigan cumpliendo los requisitos de la exención.

### 7.3 SALARIOS, JORNADA LABORAL

Existe un salario mínimo interprofesional, pero es muy reducido (aproximadamente 160 €/mes).



Secretaría de Estado de Comercio

Los costes laborales siguen siendo, en general, más bajos que en España. Sin embargo, en los grandes centros de negocio como Moscú y San Petersburgo y para un buen número de puestos cualificados (por ejemplo, personal que hable idiomas) puede ocurrir que los sueldos medios sean incluso más altos que en España. Recomendamos mirar la sección de costes de establecimiento para hacerse una idea más exacta de los costes laborales.

Prescindiendo de casos particulares, el coste del trabajador para la empresa se puede clasificar en:

1. Salario: la regla general es que el salario es el que pacten las partes. Al igual que en España, existe un salario mínimo, aunque es sensiblemente inferior al vigente en nuestro país. En la gran mayoría de los casos, el mercado de trabajo determina un precio bastante por encima de dicho mínimo.

a. El salario debe abonarse en rublos obligatoriamente, prohibiéndose el pago en especie por encima del 20% del salario.

b. El empresario está obligado a retener del salario bruto el Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas. Por regla general, en el caso de trabajadores rusos residentes, el tipo impositivo, que coincide con el tipo de retención, es el 13%.

2. Prestaciones no salariales: son una serie de garantías y compensaciones a ciertas categorías de trabajadores. Son las siguientes:

a. Por viajes de trabajo, incluyendo gastos de viaje, de estancia, dietas.
b. Gastos de traslado, en caso de movilidad geográfica dentro de la empresa.
c. El empresario está obligado a abonar un desplazamiento al año, del centro de trabajo al centro de estudios, a los estudiantes a distancia que trabajen para él.

3. Cotizaciones sociales: en el caso de los empleadores, la base imponible es la masa salarial abonada durante el período impositivo a personas físicas, tanto en metálico como en especie. Ver apartado sobre Seguridad Social

**Características básicas de la jornada laboral**

- El límite general de la jornada laboral es de cuarenta horas semanales. En general, no hay límite diario, aunque sí existe la obligatoriedad de establecer un tiempo mínimo de fin de semana de cuarenta y dos horas y de establecer un descanso para comer de entre treinta minutos y dos horas.
- Existe la obligación de acortar una hora la jornada laboral en vísperas de un día no laborable o festivo.
- El empresario únicamente puede exigir la prestación de horas extraordinarias con consentimiento expreso del trabajador y consultando al comité de empresa, con una límite de cuatro horas cada dos días y de ciento veinte horas al año.
- Si el trabajador debe trabajar en un día no laborable o festivo, se le debe pagar un salario equivalente al doble del establecido en un día laborable.
- El descanso dominical es obligatorio, salvo excepciones.
- El permiso mínimo de vacaciones pagadas asciende a 28 días anuales.
- Se conceden permisos sin sueldo en determinados casos.

### 7.4 RELACIONES COLECTIVAS; SINDICATOS; HUELGA

El Código Laboral de la Federación Rusa rige las relaciones laborales entre trabajadores y empleadores. Los principios básicos que rigen este código en lo referente a las relaciones colectivas no son diferentes de los que rigen la legislación laboral en otros países europeos. La ley contempla la posibilidad de firmar un convenio colectivo, pero no es obligatorio si ninguna de las partes lo reclama.

La constitución rusa en su artículo 37 reconoce el derecho de trabajadores a huelga como método de resolución de litigios laborales colectivos. No se admiten huelgas durante estado de guerra o de emergencia y en entidades relacionadas a las necesidades vitales del público

Secretaría de Estado de Comercio

(suministro de electricidad, de agua y de gas, calefacción, transporte aéreo, ferroviario y acuático, comunicaciones, hospitales) si la huelga amenaza a la defensa del país, seguridad del Estado, vida y salud de la población.

### 7.5 SEGURIDAD SOCIAL

En la Federación Rusa, como se ha visto, el régimen de seguridad social es algo diferente al español. En Rusia existen distintos fondos para cada uno de los conceptos asegurables.

Los tipos aplicables para los diferentes Fondos que integran el sistema de Seguridad Social, con un máximo en el 30,4 % de la base imponible, son los siguientes:

1) Fondo de Pensiones: (FP):

- 22 % hasta el límite establecido (876.000 Rublos de la base imponible, acumulativa desde el inicio del año, por cada trabajador).
- 10% cuando se supera el límite establecido

2) Fondo Federal de Seguro Médico Obligatorio: (FFOMS): 5,1-5,9% (sin límite).

3) Fondos de la Seguridad Social:

a) Seguro social obligatorio en casos de incapacidad laboral transitoria y relacionados con la maternidad (FSS): 2,9 %, hasta el límite establecido (755.000 Rublos de la base imponible, acumulativa desde el inicio del año, por cada trabajador).

b) Seguro contra accidentes laborales y enfermedades profesionales del Fondo de la Seguridad Social (FSSAL): en tasas situadas entre el 0,2-8,5%(sin límite).

Mensualmente el empleador efectúa 4 pagos independientes por la totalidad de sus empleados.

## 8 INFORMACIÓN PRÁCTICA

**Association of European Businesses**
127055 Moscú
Butyrskiy Val Ulitsa, 68/70
Tel. +7(495) 234 27 64
Fax. +7(495) 234 28 07
http://www.aebrus.ru
**Asociación Empresarial Internacional de Moscú, MIBAS:**
121205 Moscú
Noviy Rabat, 36/9
Tel. +7(495) 690 9107
Fax. +7(495) 694 78 20
http://www.mibas.ru
**Cámara de Comercio e Industria de la Federación rusa**
109012 Moscú
Ilinka,6
Tel. +7(495) 620 00 09
Fax. +7(495) 620 03 60
http://www.tpprf.ru
**Cámara de Comercio e Industria de Moscú**
115088 Moscú
Sharikopodshipnikovskaya, 38/1
Tel. +7(495) 661 07 76
Fax. +7(499) 132 00 29
http://www.msttp.ru
**Organización de Industriales y Empresarios de Rusia**
103070 Moscú

Secretaría de Estado de Comercio

Staraya ploschad 10/4
Tel. +7(495) 663 04 04
Fax. +7(495) 606 11 29
http://www.rspp.ru

## 8.1 COSTES DE ESTABLECIMIENTO

Nota previa: Los costes en euros son estimados para el tipo de cambio 1 EUR = 89 RUB de febrero de 2021.

**A) Costes societarios**

| CONSTITUCIÓN DE UNA FILIAL | |
|---|---|
| Concepto | Costes típicos |
| Registro de sociedades | 4000 RUB (45 EUR) |
| Alta de la actividad | Según el sector |
| Servicio de traducción jurada (si se precisa) | 800-1.000 RUB /hoja (9 - 12 EUR) |
| Servicio de asesoramiento jurídico | 25.000-50.000 RUB (280 - 560 EUR) |
| Otros: Inclusión en el listado del Fondo de la SS | Hasta 1500 RUB (17 EUR) |

Nota: la inscripción en el Registro no conlleva gastos notariales

| Concepto | Tiempo estimado |
|---|---|
| Registro de sociedades | 2 semanas desde la presentación de toda la documentación necesaria |
| Alta de la actividad | 4 meses |
| Otros (producción y registro del sello) | 2-5 días laborables |
| Total de los procesos | 4 meses |

| CONSTITUCIÓN DE UNA SUCURSAL | |
|---|---|
| Concepto | Costes típicos |
| Registro de sociedades | Tasa estatal: fija de 120.000 RUB (1.350 EUR) |
| Alta de la actividad (impuesto estatal) | Según sector. A partir de 42.000 RUB (470 EUR) (con intermediación de una gestoría) |
| Servicio de traducción jurada (si se precisa) | 800 RUB (9 EUR) / hoja (1800 caracteres, aprox) + acreditación notarial (600 RUB; 7 EUR) |
| Servicio de asesoramiento jurídico | 25.000 - 50.000 RUB (280 - 560 EUR) |
| Otros (Inclusión en el listado del Fondo de la SS) | Hasta 1.500 RUB (17 EUR) |

Nota: la inscripción en el Registro no conlleva gastos notariales

| Concepto | Tiempo estimado |
|---|---|
| Registro de sociedades | 25 días laborables |
| Alta de la actividad (Registro ante el Comité Federal de Estadística y el Servicio de Inspección Fiscal) | 2 meses |
| Total de los procesos | 2 meses y medio |

Secretaría de Estado de Comercio

| CONSTITUCIÓN DE UNA OFICINA DE REPRESENTACIÓN | |
|---|---|
| Concepto | Costes típicos |
| Registro de sociedades | Tasa estatal fija: 120.000 RUB (1.350 EUR) |
| Servicio de traducción jurada (si se precisa) | 800 RUB (9 EUR) / hoja (1800 caracteres, aprox) + acreditación notarial (600 RUB; 7 EUR) |
| Servicio de asesoramiento jurídico | 25.000 - 50.000 RUB (280 - 560 EUR) |

| Concepto | Tiempo estimado |
|---|---|
| Registro de sociedades | 25 días laborables |
| Alta de la actividad (Registro ante el Comité Federal de Estadística y el Servicio de Inspección Fiscal) | 2 meses |
| Otros (Producción del sello de la compañía) | 2-5 días laborables |
| Total de los procesos | 2 meses y medio |

| OTROS REGISTROS | | |
|---|---|---|
| Concepto | Costes típicos | Tiempo estimado |
| Registro de patentes | 7.350 RUB (83 EUR) | 1,5 años |
| Registro de marca | 30.400 RUB (340 EUR) | 1 año |
| Registro de propiedad inmobiliaria | Personas físicas: 2.000 RUB (23 EUR)<br>Personas jurídicas: 22.000 RUB (250 EUR) | 10 días |
| Otros (registro de medicamentos) | 350.000 RUB (430 EUR) (serv. De consultoría, apoyo e Iva incluido) Tiempo estimado: de 6 meses a 1 año | De seis meses a un año |

**B) Costes inmobiliarios en Moscú**

| SUELO INDUSTRIAL | | |
|---|---|---|
| Ámbito | Precio por m² | |
| | Alquiler mensual | Compra |
| Urbano (centro ciudad, zona metropolitana, etc.) | 4.500 RUB (50 EUR) | 41.600 RUB (470 EUR) |
| Periferia urbana | 3.000 RUB (34 EUR) | 10.000 RUB (115 EUR) |
| Zonas especiales (zonas francas, polígonos industriales, parques tecnológicos) | 1.000 RUB (11 EUR) | 6.500 RUB (73 EUR) |

| SUELO NO INDUSTRIAL (P. Ej.: turismo, promoción inmobiliaria, etc.) | | |
|---|---|---|
| Ámbito | Precio por m² | |
| | Alquiler mensual | Compra |
| Urbano (centro ciudad, zona metropolitana, etc.) | 6.500 RUB (73 EUR) | 45.000 RUB (505 EUR) |

Secretaría de Estado de Comercio

| | | |
|---|---|---|
| Periferia urbana | 4.500 RUB (50 EUR) | 17.000 RUB (190 EUR) |
| Zonas especiales (zonas francas, polígonos industriales, parques tecnológicos) | 5.000 RUB (56 EUR) | 12.000 RUB (135 EUR) |
| Terreno agrícola | 450 - 600 RUB (5- 7 EUR) por hectárea por año | 2.500 RUB (28 EUR) |

| OFICINAS | | |
|---|---|---|
| Ámbito | Precio por m² | |
| | Alquiler mensual | Compra |
| Urbano (centro ciudad, zona metropolitana, etc.) | 5.000 RUB (56 EUR) | 320.000 RUB (3.590 EUR) |
| Periferia urbana | 3.200 RUB (36 EUR) | 135.000 RUB (1.515 EUR) |
| Zonas especiales (zonas francas, polígonos industriales, parques tecnológicos, etc.) | 1.930 RUB (22 EUR) | 110.000 RUB (1.235 EUR) |

| CENTRO DE NEGOCIOS / BUSINESS CENTERS | |
|---|---|
| Servicios ofrecidos | Precio típico total (mensual) |
| Servicios de secretaría, infraestructura de oficina (mobiliario, ofimática, acceso a Internet) | A partir de 500.000 RUB (5.610 EUR) |

| LOCALES COMERCIALES Y ALMACENES | | |
|---|---|---|
| Ámbito | Precio por m² | |
| | Alquiler mensual | Compra |
| Urbano con instalaciones con calidad internacional | 7.000 RUB (80 EUR) | 400.000 RUB (4.500 EUR) |
| Periferia urbana | 1.500 RUB (17 EUR) | 66.000 RUB (740 EUR) |
| Zonas especiales (zonas francas, polígonos industriales, parques tecnológicos) | 2.650 RUB (30 EUR) | 165.000 RUB (1850 EUR) |

| COSTES DE CONSTRUCCIÓN | |
|---|---|
| Ámbito | Precio por m² construido |
| | Edificios (oficinas, locales, naves industriales) |
| Urbano (centro ciudad, zona metropolitana, etc.) | 70.000 RUB (785 EUR) |
| Periferia urbana | 31.000 RUB (350 EUR) |
| Zonas especiales (zonas francas, polígonos industriales, parques tecnológicos, etc.) | 49.500 RUB (555 EUR) |
| Otras zonas de interés para inversión inmobiliaria en centros de ocio o turísticos | 52.000 RUB (585 EUR) |

Secretaría de Estado de Comercio

**C) Costes del personal expatriado**

| VISADOS Y PERMISOS | | | |
|---|---|---|---|
| Costes de tramitación | Los visados para los ciudadanos de la UE tendrán un coste de 3.770 RUB (42 EUR). En caso de tramitación urgente (3 días) el coste será de 7.345 RUB (83 EUR). | Tiempo estimado para su obtención | Diez días |

| ESTANCIA EN HOTEL | | |
|---|---|---|
| Zona | Categoría | |
| MOSCÚ | 4-5 estrellas | 6.000 - 20.000 RUB (68 - 225 EUR) |
| | 3 estrellas | 3.000 - 9.000 RUB (35 - 100 EUR) |
| | 1-2 estrellas | 2.000 - 5.000 RUB (23 - 56 EUR) |

| TRANSPORTE PRIVADO | | |
|---|---|---|
| Categoría del vehículo | Precio típico | |
| | Alquiler por día | Compra |
| B (Hyundai Solaris) | 1.600 - 2.600 RUB (18 - 30 EUR) | 475.000 - 595.000 RUB (5.320 - 6.665 EUR) |
| B (Ford Focus 1.6) | 1.900 - 3.900 RUB (21 - 44 EUR) | 633.000 - 909.000 RUB (7.090 - 10.200 EUR) |
| C VW Passat) | 4.500 - 6.500 RUB (50 - 73 EUR) | 1.115.000 - 1.935.000 RUB (12.500 - 21.700 EUR) |

| VIVIENDA | | |
|---|---|---|
| Zona geográfica | Precio por m² | |
| | Alquiler mensual | Compra |
| Moscú Centro | 1.500 - 3.500 RUB (16,8 - 40 EUR) | 220.000 - 920.000 RUB (2.460 - 10.300 EUR) |
| Moscú Alrededores | 1.000 - 1.900 RUB (11,2 - 21,2 EUR) | 80.000 - 350.000 RUB (895 - 3.920 EUR) |

**D) Salarios**

| SALARIO MEDIO BRUTO POR CATEGORÍA PROFESIONAL | |
|---|---|
| Categoría profesional | Salario bruto mensual |
| Director comercial | 150.000-400.000 RUB (1860 - 5000 EUR) |
| Ejecutivo comercial / Gestión de cuentas | 50.000-150.000 RUB (620 - 1860 EUR) |
| Jefe de producción | 50.000-150.000 RUB (620 - 1860 EUR) |
| Analista de sistemas (TIC) | 45.000-100.000 RUB (550 - 1230 EUR) |
| Operario cualificado | 46.000-75.000 RUB (560 - 920 EUR) |
| Operario no cualificado | 20.000-40.000 RUB (250 - 500 EUR) |
| Secretaría bilingüe | 30.000-65.000 RUB (370 - 800 EUR) |
| Administrativo | 30.000-80.000 RUB (370 - 985 EUR) |

**E) Costes de suministros**

Secretaría de Estado de Comercio

| ELECTRICIDAD | | |
|---|---|---|
| Actividad | Precio | |
| | Cuota de alta / conexión | Variable (según consumo) |
| Uso industrial | Depende del volumen y de la región | promedio 3,23 RUB (0,04 EUR) / KWh |
| Uso comercial | Hasta 15 kWh y si la distancia no supera 300 m hasta la línea es de 16.649 RUB (205 EUR) / kW | 2,79 RUB (0,03 EUR) - 4,36 (0,05 EUR) RUB / KWh |

| AGUA | | |
|---|---|---|
| Actividad | Precio | |
| | Cuota de alta / conexión | Variable (según consumo) |
| Uso industrial | 11.915 RUB (135 EUR) - 72.162 RUB (807 EUR) / m³ por construir sin IVA | 28,17 RUB (0,32 EUR) |
| Uso comercial | 12.763 RUB (143 EUR) - 72.162 RUB (807 EUR) / m³ por construir sin IVA | 30,87 RUB (0,34 EUR) |

| GAS | | |
|---|---|---|
| Actividad | Precio | |
| | Cuota de alta / conexión | Variable (según consumo) |
| Uso industrial | Variable | 3,08 - 4,80 RUB (0,04 - 0,06 EUR) / m3 (según tarifa) |
| Uso comercial | Variable | 5,36 - 6,62 RUB (0,07 - 0,08 EUR) / m3 (según tarifa y con contado de gas) |

| TELEFONÍA FIJA | | | |
|---|---|---|---|
| Actividad | Cuota de alta/conexión | Nacional | Internacional |
| Empresas | 3.950 RUB (44 EUR) | Tarifa plana por 500 RUB (5,6 EUR) o 0,58 RUB (0,007 EUR) / min | 12,25 RUB (0,13 EUR) a España / min. |
| Residencial | 1.800 RUB (20 EUR) | Tarifa plana por 500 RUB (5,6 EUR) o 0,58 RUB (0,007 EUR) / min. | 12,25 RUB (0,13 EUR) a España / min. |

| TELEFONÍA MÓVIL | |
|---|---|
| Actividad | Mensual |
| Empresas | 1.700 - 2.700 RUB (19 - 30 EUR) / mes |
| Residencial | Prepago: La media es 1 RUB (0,01 EUR) /min. en las llamadas internas. 5 RUB (0,06 EUR) / min. en las llamadas al exterior según la tarifa elegida. Contrato a partir de 200 RUB (2,23 EUR) / mes |

Secretaría de Estado de Comercio

| SERVICIOS DE BANDA ANCHA | | |
|---|---|---|
| Actividad | Cuota de alta/conexión | Mensual |
| Empresas | 7.945 RUB (89 EUR) | Entre 2.500 RUB (28 EUR) y 9.200 RUB (103 EUR), dependiendo de la velocidad de descarga |
| Residencial | Gratuito | Entre 200 RUB (2,23 EUR) y 2.200 RUB (25 EUR), dependiendo de la velocidad de descarga |

| SERVICIOS DE MENSAJERÍA Y CORREO | | |
|---|---|---|
| Tipo de envío | Envío dentro del país | Envío a España |
| Carta ordinaria (100g de peso) | 23,18 RUB (0,26 EUR) | 53 RUB (0,59 EUR) |
| Correo certificado con acuse de recibo (100g de peso) | 43 RUB (0,48 EUR) | 211 RUB (2,36 EUR) |
| Paquete ordinario (20 kg de peso) | 2.100 RUB (26 EUR) | 5.590 RUB (62,6 EUR) |
| Paquete urgente (20 kg de peso) | 2.900 RUB (32,5 EUR) | 6.410 RUB (71,7 EUR) |

Secretaría de Estado de Comercio

## 8.2 INFORMACIÓN GENERAL

### 8.2.1 FORMALIDADES DE ENTRADA Y SALIDA

Rusia exige visados y permisos de residencia para los extranjeros. El 1 de noviembre de 2002 entró en vigor una nueva ley sobre la situación legal de los extranjeros. A partir de dicha fecha, el Ministerio de Asuntos Exteriores ha transferido parte de sus competencias al Ministerio de Interior, que se ocupa de las solicitudes de residencia que no sean para cuerpos diplomáticos, gubernamentales u organizaciones internacionales. Se ha establecido un Departamento de Pasaportes y Visados en Moscú que es el responsable de la expedición de invitaciones y registro de extranjeros.

El Departamento de Inmigración se ocupa de las relaciones laborales y los permisos de trabajo para extranjeros. Con el fin de crear una base de datos con los extranjeros que se hallen en el país se ha introducido un nuevo documento, la Tarjeta de Inmigración.

Desde el 14 de febrero de 2003 es obligatorio que todos los extranjeros lleven consigo en todo momento dicha tarjeta (que se proporcionará a la entrada a Rusia y que será sellada en frontera con la fecha de entrada, y a la salida del país), el pasaporte y el visado. En caso de pérdida de la tarjeta de inmigración, se deberá notificar, en el plazo de tres días, a las autoridades locales de inmigración, y ellos se encargarán de emitir un duplicado, una vez hayan sido presentados los documentos que acrediten la entrada en Rusia por parte del individuo. Se establecen tres regímenes de residencia en Rusia:

- Estancia temporal: Determinada por la duración del visado y prorrogable. No puede superar noventa días, a excepción de los casos previstos por la Ley Federal.
- Residencia temporal: Permiso concedido para tres años y sujeto a cupos establecidos por el Gobierno. El plazo del Ministerio del Interior para tramitarlo es de 6 meses y si fuera rechazada la solicitud se podría cursar una nueva, transcurrido un año.
- Residencia permanente: Sólo puede tramitarse durante el período de validez de un permiso de residencia temporal y de ser concedida, tiene una validez de 5 años, transcurridos los cuales puede prolongarse. Antes de recibir un permiso permanente, un extranjero debe haber vivido en Rusia con un permiso temporal durante al menos un año.

Existen varios tipos de visados, entre los cuales se destacan los siguientes:

- Visado de negocios: Emitido para aquellas personas que vienen con el objetivo de realizar negocios, incluyendo la participación en negocios, conferencias y consultas, firmas de contratos y capacitación profesional. Este tipo de visa no concede a sus poseedores una posición oficial en entidades legales rusas, para representarlas o para realizar trabajos bajo acuerdos civiles o de trabajo. Las visas de negocio también cubren a algunas personas que vienen a realizar trabajos de montaje, donde ayuden a poner en funcionamiento maquinaria importada o para trabajar para un vendedor extranjero. Habitualmente, este tipo de visas son emitidas por los consulados rusos en el extranjero y a partir de invitaciones realizadas por los anfitriones rusos, siendo la validez máxima del visado de 3 meses para aquellos visados de 1 ó 2 entradas y de 12 meses para los multientrada. La validez de las visas de negocios se puede extender hasta 5 años.
- Visado de trabajo: Se emite para personas individuales que viajan a la Federación para trabajar o prestar servicios bajo un acuerdo civil o de empleo. A diferencia del visado de negocios, el de trabajo permite al expatriado ocupar una posición en una empresa rusa y actuar en su plenitud de poderes para la empresa. Actualmente existen tres modalidades diferentes de visado de trabajo.
    - Visado simple: Tiene una validez de 90 días y es expedido por el Consulado Ruso, a partir de una invitación de visado de trabajo realizada por una compañía rusa. Dicha invitación se emite en base a un permiso de trabajo que ha de obtener previamente el trabajador extranjero.
    - Visado de múltiple entrada: Válido por el periodo que abarca el permiso de trabajo. Se realiza a partir del visado simple. Lo emite el departamento local del Servicio Federal de Migración Ruso (SFMR).
    - Visado para especialistas altamente cualificados: Vigente desde el 01.07.2010. Cuenta con múltiples ventajas, como por ejemplo, su validez por tres años. Para poder acceder a este tipo de visado, el salario del especialista debe ser superior a dos millones de rublos al año.

Para que una compañía rusa pueda contratar a un trabajador extranjero (que no pertenezca a una nación CIS) es necesario que ésta esté acreditada por el SFMR. Este proceso de acreditación dura unos 80 días y cuesta 1000 euros, de media, a la empresa solicitante.

Además, cabe mencionar los siguientes visados especiales:

- Visado para "*Inasotrudniki*": Éste es un tipo especial de visa emitida para empleados expatriados acreditados de empresas extranjeras que operen en Rusia a través de su oficina de representación o sus filiales. En la práctica es un visado más fácil de obtener desde un punto de vista administrativo, ya que separa la solicitud de visa de la del permiso de trabajo.
- Visados Familiares: Destinado a esposas e hijos que será emitido a la vez que cuando el expatriado solicita su propia visa.

No obstante, Rusia está simplificando su legislación de inmigración con el fin atraer especialistas extranjeros, sin los cuales la modernización del país sería imposible. Los trabajadores extranjeros altamente cualificados recibirán permisos de trabajo fuera del sistema de cuotas del Servicio Federales de Inmigración. Una solicitud escrita será suficiente, de acuerdo a la legislación para la concesión del permiso. El Gobierno confirmará la solicitud, que deberá ser revisada en un periodo de 14 días. Actualmente los permisos de trabajo necesitan de 12 a 23 meses para ser procesados.

El nivel de cualificación de los especialistas será determinado por su salario. De esta manera, se considerarán trabajadores cualificados a aquellos que ganen más de 2 millones de rublos al año ($ 31.000), aunque el Gobierno tendrá el derecho a reducir esta cifra para conceder más autorizaciones. Los permisos de trabajo para trabajadores altamente cualificados serán por la duración del contrato, sin límite en el número de renovaciones.

Respecto a las relaciones laborales el empleador debe tener un permiso para invitar y contratar personal extranjero, y el empleado debe tener un permiso de trabajo (previamente, era suficiente la Tarjeta de Acreditación) si no es residente temporal o permanente. Las invitaciones para llevar

Secretaría de Estado de Comercio

a cabo actividades laborales están también sujetas a cupos establecidos por el Gobierno (aunque existe una lista de puestos, que se emite con carácter anual, exenta de cuota), se tramitan en el Ministerio del Interior y el empleador debe proporcionar los fondos necesarios para la eventual repatriación del trabajador extranjero, que serán devueltos en rublos cuando abandone Rusia una vez finalizado su contrato de trabajo.

El empleador será responsable de las posibles violaciones de procedimientos legales o leyes que incumpliera el empleado, así como de la veracidad de los datos proporcionados para solicitar las invitaciones. Es necesario un pasaporte nacional válido para la obtención del visado, cuya validez excederá en al menos seis meses la fecha de partida prevista de la Federación de Rusia.

Hay que señalar que para los visados de entrada múltiple o por motivos de trabajo, las representaciones consulares de la Federación de Rusia tienen derecho a exigir que el solicitante se someta a una prueba de detección de anticuerpos del SIDA, la cual, de ser positiva, conlleva la denegación automática de entrada al país.

Es importante señalar que desde julio de 2018 es necesario que los extranjeros registren su estancia con las autoridades locales, especificando la dirección en la que residen. Para ello es necesario contar con la colaboración del propietario del inmueble en el que se resida.

### 8.2.2 HORA LOCAL, VACACIONES Y DÍAS FESTIVOS

La Federación Rusa abarca nueve husos horarios, desde GMT +2 a GMT +11, excluyendo el huso GMT +4. La diferencia horaria en Moscú respecto a España es de +2 h. (GMT +3) durante el invierno. Con el cambio de hora de primavera en Europa, la diferencia horaria se reduce a una hora de marzo a octubre.

Las fiestas del calendario ruso son las siguientes:

- Año nuevo: primera semana de enero
- Navidad Ortodoxa: 7 de enero
- Día del Defensor de la Patria: 23 de febrero
- Día Internacional de la Mujer: 8 de marzo
- Día de la Primavera y el Trabajo: 1-2 de mayo
- Día de la Victoria: 9 de mayo
- Día de Rusia: 12 de junio
- Día de la Reconciliación: 4 de noviembre

### 8.2.3 HORARIOS LABORALES

Las oficinas rusas están generalmente abiertas de 9:00 a 18:00 horas de lunes a viernes, permaneciendo cerradas los sábados y domingos. Para evitar sorpresas, las citas deberían programarse con un adelanto considerable. Las llamadas telefónicas tendrán más éxito si se realizan por la mañana temprano.

OFICINAS Y BANCOS:
Lunes a viernes de 09:00 a 18:00 horas.

COMERCIOS:
En general, de lunes a viernes de 09:00 a 21:00 horas y los sábados de 09:00 a 18:00 horas. Existen muchos comercios abiertos las 24 horas del día.

ADMINISTRACIÓN PÚBLICA:
Habitualmente, de lunes a viernes de 09:00 a 18:00 horas. En algunos sitios ha comenzado a ponerse en práctica la jornada reducida los viernes, y este día la jornada laboral puede finalizar al menos una hora antes, en torno a las 16:00 o 17:00 horas.

### 8.2.4 COMUNICACIONES Y CONEXIONES CON ESPAÑA

Secretaría de Estado de Comercio

CONEXIONES AÉREAS

• con Rusia. La conexiones entre Rusia y España, han visto su oferta aumentada considerablemente en los últimos años. Así, desde Moscú se puede volar a:

Madrid: Ofrecen vuelos regulares con dicha conexión, AEROFLOT e IBERIA.
Barcelona: Con AEROFLOT, AIR EUROPA y AZURAIR.
Alicante: En los vuelos de IBERIA y VUELING.
Málaga: Con AEROFLOT.
Tenerife: Vuelos de VIM AIR, AEROFLOT y AZURAIR.
Palma de Mallorca: Con vuelos regulares de S7 AIRLINES y URAL AIRLINES.
Valencia: Con AEROFLOT

TELECOMUNICACIONES

Telefonía móvil. Existen cuatro compañías principales: MTS, Beeline, Tele2 y Megafón. La compra de un móvil implica la firma de un contrato sin importar el sistema que se elija, de tarjeta o de contrato. No cabe la domiciliación bancaria de los recibos: o bien se elige el sistema de las tarjetas habitual en toda Europa; o bien se recarga el teléfono con el saldo elegido lo que permitirá hablar hasta que se agote el dinero depositado. Hay distintas ofertas de precios según la franja horaria elegida.

COMUNICACIONES POR VÍA MARÍTIMA

Existe comunicación entre los principales puertos españoles y los rusos, sobre todo San Petersburgo, Kaliningrado y Novorossiisk, muchas veces a través de líneas con escala en los Países Bajos o en Alemania. Igualmente, ha habido comunicación entre los puertos mediterráneos españoles y los del mar Negro.

Secretaría de Estado de Comercio

### 8.2.5 MONEDA Y TIPO DE CAMBIO

La unidad monetaria es el rublo, dividido en 100 kopeks. Hay billetes de 50, 100, 200, 500, 1.000, 2.000 y 5.000 rublos, y monedas de 1, 2, 5 y 10 rublos y de 1, 5, 10 y 50 kopeks.

El rublo es una moneda convertible libremente, tanto fuera como dentro de Rusia desde el 1 de julio de 2006. Están prohibidas, de forma genérica, las transacciones con otra moneda dentro del territorio de Rusia. Lo habitual hasta ahora era viajar al país con dólares USA o euros, aunque también se pueden utilizar los cajeros automáticos, y cambiar moneda en un banco o en uno de los múltiples establecimientos de cambio.

Los tipos de cambio oficiales a 22 de febrero de 2021 son: 1 EUR = 89,6604 RUB y 1 USD = 73,9833 RUB. En los últimos años parece haberse estabilizado relativamente la tasa de cambio, ya que entre los años 2014 y 2016 a consecuencia de las sanciones internacionales aplicadas a Rusia por la situación de Ucrania se mostraron grandes volatilidades, llegando a moverse de los 40 RUB por euro a los 100 RUB por euro en espacio de unos meses.

### 8.2.6 LENGUA OFICIAL Y RELIGIÓN

El idioma oficial de la Federación Rusa es el ruso, aunque en todo el territorio se hablan más de 150 lenguas distintas. La principal lengua extranjera es el inglés, aunque ello no significa que su uso y conocimiento estén muy extendidos. La religión mayoritaria es la ortodoxa, entre cuyos fieles se encuentra en torno al 70 % de la población. Un 5 % de la población practica la religión musulmana.

## 8.3 OTROS DATOS DE INTERÉS

### 8.3.1 CONDICIONES SANITARIAS

La contratación de un seguro médico completo que contemple todo el espectro de asistencia médica durante su estancia así como la repatriación en caso necesario es obligatoria a la hora de solicitar el visado. Las autoridades rusas ante las que se tramite la solicitud de visado disponen de un listado de compañías aseguradoras reconocidas en la Federación de Rusia.

Las condiciones sanitarias en la Federación de Rusia son desiguales según las zonas. La mayoría de los hospitales públicos se encuentran en deficientes condiciones de salubridad e higiene. En cambio, los privados suelen encontrarse en condiciones aceptables. En estos últimos los precios son altos.

Los extranjeros deben pagar la atención médica por lo que es necesario contar con un seguro adecuado.

Según indican las autoridades rusas, no hay problemas a la hora de encontrar medicamentos, no obstante se recomienda a aquellos visitantes que estén tomando medicamentos o necesiten de estos de forma permanente que lleven la correspondiente reserva que les cubra el periodo de estancia en Rusia. Esta recomendación es de especial interés para aquellas personas que padezcan enfermedades coronarias o del sistema circulatorio y para aquellas que necesiten de la toma diaria de insulina. Se debe tener en cuenta, además, que en ciertas zonas remotas del país existen problemas de desabastecimiento de ciertos medicamentos.

Para viajar con medicamentos, no considerados psicotrópicos (sustancias susceptibles de crear adicción) será necesario portar una receta (preferiblemente en español) con especificación del principio activo contenido en ellos, nombre genérico, dosis y frecuencia de tomas. Para los medicamentos considerados psicotrópicos (de obligatoria declaración), se deberá portar un informe médico (en ruso) que justifique la prescripción del medicamento, en el que se hará constar el diagnóstico, principio activo contenido en el medicamento, nombre genérico, frecuencia de tomas y dosis. En el caso de una enfermedad crónica que precise gran cantidad y variedad de medicamentos y cuando se prevea un periodo extenso de estancia en territorio ruso, se llevarán consigo las cantidades necesarias, teniendo siempre en cuenta que hay medicamentos que no son comercializados en Rusia con el mismo nombre comercial, por lo que convendría que en la receta y en el informe médico se especificara el principio activo que contienen y el nombre genérico de los mismos, todo ello con el fin de facilitar la obtención de los medicamentos de las mismas características en las farmacias de la Federación Rusa.

### 8.3.2 ALOJAMIENTO Y HOTELES

Aunque en Moscú y San Petersburgo existen instalaciones turísticas y comerciales de estándares occidentales, en gran parte de Rusia están subdesarrolladas, y muchos bienes y servicios que se dan por sentados en otros países todavía no están ampliamente disponibles. Los hoteles de estilo occidental están presentes en Moscú, San Petersburgo, Ekaterimburgo, Kazán, Nizhni Nóvgorod, Nizhnevartovsk, Perm, Samara, Perm, Sochi, Yuzhno-Sakhalinsk y Vladivostok, aunque a menudo tienen un precio alto en comparación con alojamientos similares en otros países. Fuera de las grandes ciudades, los hoteles tradicionales rusos ofrecen alojamiento modesto a precios modestos, y algunos hoteles regionales aumentan las tarifas para los huéspedes extranjeros. Es posible encontrar hoteles bien equipados en algunas ciudades pequeñas; es igualmente posible estar temporalmente sin agua o electricidad cuando se visitan algunas regiones de Rusia, por ejemplo, durante los cortes de mantenimiento estacionales.

En Moscú se recomiendan los siguientes hoteles:

Hotel Courtyard Marriot
Courtyard by Marriott Moscow City Center
Voznesenskiy pereulok, 7
Moscow, 125009
Russian Federation
Ph: +7 495 981 33 00
Dir: +7 495 981 33 05
Fax: +7 495 937 31 01
www.courtyardmoscow.com

Hotel Mercure Arbat
Smolenskaya Ploshad 6
Moscow, 121009
Russian Federation

Secretaría de Estado de Comercio

Ph: +7 495 225 00 25
Dir: +7 495 225 00 83
Email: H7454-RE@accor.com
http://www.accorhotels.com/gb/hotel-7454-mercure-arbat-moscow/index.shtml

Hotel IBIS
Ibis Moscow Paveletskaya Hotel
Shchipok Str., 22, bld.1
Moscow 115054, Russia
Tel:+7 495 660 75 00
Fax:+7 495 660 75 01
E-mail:h7140@accor.com
www.ibishotel.com
www.accorhotels.com

Moscow Marriott Royal Aurora Hotel
Petrovka St-Bld 11
Moscow, 107031 Russian Federation
Phone:+7 495 937-10-00
Fax:+7 495 937-10-01
Sales:+7 495 937-08-88
Sales fax:+7 495 937-00-70
https://www.marriott.com/hotels/travel/mowdt-moscow-marriott-royal-aurora-hotel/

Moscow Marriott Grand Hotel
26/1 Tverskaya Street
Moscow, 125009 Russian Federation
Phone:+7 495 937-00-00
Fax:+7 495 937-00-01
Sales:+7 495 937-08-88 ext= 5888
Sales fax:+7 495 937-00-70
https://www.marriott.com/hotels/travel/mowgr-moscow-marriott-grand-hotel/

Ararat Park Hyatt Moscow
4 Neglinnaya St.
Moscow, 109012, Russia
D. +7 495 783 1234, ext. 4301
M. +7 915 220 7968
F. +7 495 783 1235
moscow.park.hyatt.com

Secretaría de Estado de Comercio

### 8.3.3 SISTEMA EDUCATIVO. COLEGIOS

En Moscú hay varios colegios rusos con clases en español, uno de ellos muy cerca de la Embajada de España (Colegio nº 110). Es adecuado para niños de corta edad, especialmente si quieren aprender ruso. Se trata de un colegio gratuito, cuya única limitación es el número de plazas disponibles. En la mayoría de colegios públicos rusos hay enseñanza de idiomas extranjeros.

Instituciones educativas extranjeras:

- British International School: de 3 a 18 años. En total son 8 colegios, 4 en la zona Norte, 2 en el Sur y 2 en el centro de Moscú. El precio trimestral varía de 7.000 a 7.500 EUR, según la edad, más una cuota de registro de 3.000 EUR. Si el alumno no tiene un nivel suficiente de inglés se le asigna a un grupo especial hasta que puede incorporarse a las clases "normales".
- Colegio angloamericano: con examen de acceso y pago adelantado de entre 660.000 RUB (8.200 EUR) por curso, más una cuota de matrícula de 300.000 RUB (3.700 EUR). Se da prioridad a los ciudadanos de Reino Unido, Canadá y EE.UU. Tiene guardería.
- Colegio alemán: normalmente sólo admiten alumnos germanoparlantes o con un buen

dominio del idioma, tras el correspondiente examen. Además, requiere conocimientos de inglés desde el tercer grado y de francés desde el sexto. El pago anual es de 6.500 EUR solo enseñanza, más una fianza de 700 EUR que se devuelve al dejar el colegio (si no se pierden manuales, o no se causa ningún desperfecto en el colegio), más una cuota de registro de 600 EUR.

- Liceo francés: relativamente accesible. Cubre el primer y segundo ciclo de enseñanza, hasta el examen del *baccalauréat*. El coste anual varía según el curso de 5.770 a 8.610 Euros.
- Colegio italiano: similar al francés, pero sólo tiene guardería y escuela primaria.
- Otros: además de los citados, tienen escuela propia las Embajadas de Arabia Saudí, Bulgaria, República Checa, Eslovaquia, Holanda, Hungría, India, Indonesia, Irán, Israel, Italia, Lituania, Pakistán, Polonia, Finlandia, Suecia y Japón. Hay asimismo una *Jewish school and kindergarten*.

Existen también colegios privados rusos, pero dado que son de creación relativamente reciente no se dispone de referencias acerca de la calidad de la enseñanza y educación impartidas. Los precios suelen ser exorbitantes.

### 8.3.4 CORRIENTE ELÉCTRICA

La corriente es de 220 AC y 50 HZ. Los enchufes son similares a los españoles, de dos clavijas; algunos aparatos requieren adaptador.

## 8.4 DIRECCIONES ÚTILES

**Representaciones oficiales**

Embajada de Rusia en Madrid

CANCILLERÍA
Velázquez, 155 - 28002 Madrid
Tel.: 91 411 0807/562 2264/411 2524
Fax: 91 562 9712
c.e.: embrues@infonegocio.com

SECCIÓN CONSULAR
Joaquín Costa, 33 - 28002 Madrid
Tel.: 91 411 2957
Fax: 91 562 7830
c.e.: consmd@arrakis.es http://visados.narod.ru

Delegación Comercial de Rusia en Madrid
Carbonero y Sol, 8 - 28006 Madrid
Tel.: 91 562 4449
Fax: 91 411 1950
www.rusiaspain.com

Consulado de Rusia en Barcelona
Avenida Pearson, 34 - 08034 Barcelona
Tel.: 93 280 0220
Fax: 93 280 5541

Secretaría de Estado de Comercio.

Ministerio de Economía y Competitividad
Paseo de la Castellana, 160 - 28046 Madrid
Tel.: 91 349 4000/902 446 006
Fax: 91 583 0020
www.comercio.es

Secretaría de Estado de Comercio

Instituto Español de Comercio Exterior (ICEX)
Paseo de la Castellana, 14-16 - 28046 Madrid
Tel.: 91 349 6100/902 349 000
Fax: 91 431 6128/577-0750
c.e.: icex@icex.es
www.icex.es

**Representaciones oficiales españolas**

Embajada de España en Moscú
Ul. B. Nikitskaya, 50/8 - 121069 Moscú
Tel.: 00 (7) 495-690.29.93/30.02/ 32.50/ 30.54
Fax: 00 (7) 495-691.91.71
c.e.: embespru@mail.mae.es

Emergencia Embajada 00 (7) 495-690.41.52
Consulado General en Moscú
Ul. Stremianny per., 31/1 - 115054 Moscú
Tel.: L-V 8:00-15:00. 00 (7) 495-234.22.97/98
Tel.: L-D 15:00-8:00 (contestador). 00 (7) 495-234.22.97/98
Fax: 00 (7) 495-234.22.86
c.e.:cog.moscu@mae.es

Consulado General en San Petersburgo
Ul. Naberezhnaya Reki Fontanki, 40 app. 34
Tel.: 00 (7) 812-702.62.66
Fax: 00 (7) 812-702.62.65
Tel. Emergencia: 00 (7) 921-551.30.86)
c.e.: cog.sanpetersburgo@maec.es

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Moscú
Ul. Vozdvizhenka, 4/7, entrada porUl. Mojovaya 7 - 125009 Moscú
Tel.: 00 (7) 495-783.92.81/82/83
Fax: 00 (7) 495- 783.92.91/86
c.e.: moscu@mcx.es / moscu@comercio.mityc.es
www.spainbusiness.ru

Principales organismos de la Administración pública
Ministerio de Desarrollo Económico y Comercio
Ul. Tverskaya-Yamskaya 1/3 - 125993 Moscú
Tel.: 00 (7) 495-200.03.53
Fax: 00 (7) 495-251.69.65
www.economy.gov.ru

Ministerio de Industria y Energía
Ul. Kitaygorodskiy Proezd, 7 - 109074 Moscú
Tel.: 00 (7) 495-710.55.00
Fax: 00 (7) 495-710.57.22
www.minprom.gov.ru

Ministerio de Finanzas
Ul. Ilinka, 9 - 109097 Moscú
Tel.: 00 (7) 495-298.90.55/92/96
Fax: 00 (7) 495-913.44.59, 913.45.22
www.minfin.ru

Banco Central de Rusia (BCR)
Ul. Neglinnaya, 12 - 107016 Moscú
Tel.: 00 (7) 495-771.91.00

Secretaría de Estado de Comercio

Fax: 00 (7) 495-921.64.65
www.cbr.ru

Cámara de Comercio e Industria de la Federación Rusa
Ul. Ilyinka, 6 - 109012 Moscú
Tel.: 00 (7) 495-929.00.09
Fax: 00 (7) 495-929.03.60

Cámara de Comercio e Industria de Moscú
115088 Moscú
Sharikopodshipnikovskaya, 38/1
Tel. +7(495) 661 07 76
Fax. +7(499) 132 00 29
www.msttp.ru

Servicio Federal de Aduanas
Ul. Novozavodskaya 11/5 - 121087 Moscú
Tel.: 00 (7) 495-449.77.71
Fax: 00 (7) 495-449.73.00
www.customs.ru

Servicio Federal Antimonopolio
Ul. Sadovaya Kudrinskaya, 11 - 123995 Moscú
Tel.: 00 (7) 495-254.56.43, 252.70.48
www.fas.gov.ru

Agencia Rusa de Patentes y Marcas (ROSPATENT)
Berezhkovskaya naberezhnaya, 30, edificio 1
123995 Moscú
Tel.: 00 (7) 495-240 60 15
Fax: 00 (7) 495-243-33-37
www.fips.ru www.rupto.ru

**Otros**

Asociación Empresarial Internacional de Moscú, MIBAS:
121205 Moscú
Novy Arbat, 36/9
Tel. +7(495) 690 9107
Fax. +7(495) 694 78 20
www.mibas.ru

Association of European Business
Krasnoproletarskaya ul. 16 bld. 3, entrance 8 (4th floor) - 127473, Moscú
Tel. +7 (495) 234 2764
Fax. +7 (495) 234 2807
E-mail: info@aebrus.ru
www.aebrus.ru

Unión de Industriales y Empresarios de Rusia
109240 Moscú
Kotelnicheskaya nab., 17
Tel. +7 (495) 663-04-04
Fax. +7 (495)663-04-32
E-mail: rspp@rspp.ru
www.rspp.ru

Secretaría de Estado de Comercio

**Webs de información general**

http://www.yandex.ru (versión en ruso y en inglés)

http://www.expat.ru/ (punto de encuentro para expatriados)

http://weblist.ru (búsqueda de enlaces)

http://www.aport.ru

http://www.waytorussia.com (guía completa del país)

http://www.yellowpages.ru

http://www.rbc.ru (Rosbisnesconsulting, directorio de empresas)

**Noticias**

www.kommersant.ru

www.gazeta.ru

www.moscowtimes.ru

www.rian.ru (Ria Novosti)

www.russiannewsonline.com

**Presidencia** www.kremlin.ru

**Servicio Federal de Estadísticas** www.gks.ru/

**Ministerio de Finanzas** www.minfin.ru

**Banco Central de Rusia** www.cbr.ru

**Servicio Federal de Aduanas** www.customs.ru

**CIA World Factbook** www.cia.gov/

**Finance Control Novosti (Law and Legislation)** www.fcinfo.ru/

**The Institute for the Economy in Transition** www.iet.ru

**Bank of Finland** www.suomenpankki.fi/bofit_en

# 9 ANEXOS

## 9.1 CUADRO DE DATOS BÁSICOS

### CUADRO 1: DATOS BÁSICOS DEL PAÍS

| DATOS BÁSICOS 2020 | |
|---|---|
| Superficie | 17.098.250 km2 |
| Situación | Norte de Asia y Europa entre el Océano Pacífico, Ártico y Europa Oriental |
| Capital | Moscú (12,5 millones de habitantes) |
| Principales ciudades | San Petersburgo, Ekaterimburgo, Novosibirsk |
| Clima | Amplia variedad climática (continental-mediterráneo) |



Secretaría de Estado de Comercio

| | |
|---|---|
| Población | 142,3 millones de habitantes |
| Densidad de población | 8,58 personas por kilómetro cuadrado |
| Crecimiento de la población | -0,2% |
| Esperanza de vida | Hombres: 66,6 años; Mujeres: 78,1 |
| Grado de alfabetización | 99,70% |
| Tasa bruta de natalidad (1/1000) | 9,71 |
| Tasa bruta de mortalidad (1/1000) | 13,4 |
| Idioma | Ruso |
| Religión | Cristiana ortodoxa, musulmana, budismo, judaísmo |
| Moneda | Rublo |
| Peso y medida | Métrico decimal |
| Diferencia horaria con España | 2 horas en Moscú, 11 en Vladivostok |

Fuentes: CIA Worldfact Book, Oficina económica y Comercial de la Embajada de España en Moscú, Servicio Federal de Estadísticas de Rusia.

## 9.2 CUADRO DE PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS

### CUADRO 2: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

| PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 (previsiones) |
|---|---|---|---|---|
| **PIB** | | | | |
| PIB (miles de millones de dólares a precios corrientes) | 1.653 | 1.689 | 1.431 | 1.571 |
| PIB (miles de millones de rublos a precios corrientes) | 103.862 | 109.193 | 103.524 | 114.227 |
| Tasa de variación real ( %) | 2,5 | 1,3 | -3,6 | 3,0 |
| **INFLACIÓN** | | | | |
| Media anual | 2,5 | 4,2 | 3,1 | 3,5 |
| Final de periodo | 4,3 | 3,0 | 4,0 | 3,1 |
| **TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL** | | | | |
| Media anual | 7,5 | 7 | 5.06 | N.D. |
| Fin de período | 7,75 | 6,25 | 4,25 | 4,25 |
| **EMPLEO Y TASA DE PARO** | | | | |
| Población (en millones) | 146,8 | 146,7 | 146,8 | 146,8 |
| Población activa (en millones) | 72,5 | 71,9 | 70,4 | 71,1 |
| % desempleo sobre población activa | 4,8 | 4,6 | 5,8 | 5,5 |
| **SALDO FISCAL** | | | | |
| % de PIB | 2,9 | 1,9 | -4,6 | -2,3 |
| **DEUDA PÚBLICA TOTAL** | | | | |
| en miles de millones de dólares | 242,1 | 266,4 | 280,1 | 284,3 |
| en % de PIB | 14,6 | 15,8 | 19,5 | 18 |
| **EXPORTACIONES DE BIENES (BP)** | | | | |
| en millones de dólares | 443.9 | 419.9 | 320.4 | 374.1 |
| **IMPORTACIONES DE BIENES (BP)** | | | | |
| en millones de dólares | 248.9 | 254.6 | 231.1 | 252.7 |
| **SALDO B. COMERCIAL** | | | | |
| en millones de dólares | 195 | 165.3 | 89.3 | 121.5 |
| en % de PIB | 11,8 | 9,8 | 6,2 | 7,7 |
| **SALDO B. CUENTA CORRIENTE** | | | | |
| en millones de dólares | 115.7 | 64.8 | 29.0 | 44.2 |
| en % del PIB | 7 | 3,8 | 2 | 2,8 |
| **DEUDA EXTERNA final del periodo** | | | | |

Secretaría de Estado de Comercio

| | | | | |
|---|---|---|---|---|
| en miles de millones de dólares | 455.1 | 491.4 | 464.9 | 465.5 |
| **SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA** | | | | |
| en miles de millones de USD | 6.6 | 7.1 | 7 | N.D. |
| en porcentaje de exportaciones de bienes y servicios | 1,7 | 1,1 | 1,7 | N.D. |
| **RESERVAS INTERNACIONALES** | | | | |
| en miles de millones de dólares | 468.5 | 554.4 | 583.4 | 593.5 |
| **INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA** | | | | |
| en miles de millones de dólares | 8.875 | 31.975 | 3.386 | N.D. |
| **TIPO DE CAMBIO** | | | | |
| Final de periodo rublo/dólar | 69,47 | 61,91 | 73,87 | 73,91 |
| Media rublo/dólar | 62,93 | 64,62 | 72,11 | 74,85 |
| Final de periodo rublo/euro | 68,87 | 79,46 | 90,68 | 89,01 |
| Media rublo/euro | 65,78 | 75,91 | 83,99 | 90,55 |
| Fuentes: Servicio Federal de Estadísticas Estatales, Banco Central de la Federación Rusa, Fondo Monetario Internacional, Servicio Federal de Aduanas, Ministerio de Finanzas de la Federación Rusa | | | | |

### 9.3 INSTITUCIONES INTERNACIONALES Y ECONÓMICAS DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

#### CUADRO 3: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

CEI (Comunidad de Estados Independientes): Rusia, Bielorrusia, Armenia, Moldavia, Azerbaiyán, Kazajstán, Kirguizia, Tayikistán y Uzbekistán. Ucrania es miembro de facto aunque no ha ratificado su adhesión. Turkmenistán es miembro asociado. Georgia salió de la CEI en septiembre de 2009.

FMI
BANCO MUNDIAL
BERD
Banco Asiático de Desarrollo
Unión Económica Euroasiática
OMC
G-20
BRICS: asociación económica-comercial de las cinco economías nacionales emergentes más importantes del mundo (Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica)

### 9.4 CALENDARIO GENERAL DE FERIAS DEL PAÍS

#### CUADRO 4: CALENDARIO DE PRINCIPALES FERIAS DEL PAÍS

| Título | Sector | Lugar | Fecha celebración |
|---|---|---|---|
| MosBuild | Construcción y materiales | ï»¿ï»¿ Moscú | 30/03 a 2/04/2021 |
| Prodexpo | Alimentación | Moscú | 12-16/04/2021 |
| Metal-Expo | Acero | Moscú | 09-12/11/2021 |
| Medshow | Turismo médico | Moscú | 22-23/10/2021 |
| Apteka | Fármacos y equipamiento médico | Moscú | 03-05/02/2021 |
| Intercharm | Cosmética | ï»¿Moscú | 22-24/04/2021<br>27-30/10/2021 |
| MITF | Turismo | ï»¿Moscú | - |
| Otdykh Spa & Health | Turismo | Moscú | 07-09/09/2021 |
| Arms & Hunting | Caza | Moscú | Octubre 2021 |



Secretaría de Estado de Comercio

| | | | |
|---|---|---|---|
| Heimtextil Russia | Tejidos para casa | ï»¿Moscú | 15-17/09/2021 |
| Junwex | Joyería | San Peters | 03-07/02/2021 |
| Gifts Expo. Autumn | Regalos | Moscú | 21-24/09/2021 |
| Obuv Mir Kozhi | Calzado y cuero | Moscú | 20-23/04/2021 |
| Russian Energy Week | Energía, petróleo y gas | Moscú | 13-16/10/2021 |
| Russian Transport Week | Transporte | Moscú | - |
| WorldFood Moscow | Alimentación | ï»¿Moscú | 21-24/09/2021 |
| Moscow International Travel & Tourism Exhibition | Turismo | Moscú | 16-18/03/2021 |
| International Trade Fair for luxury Travel | Turismo | Moscú | 07-09/09/2021 |
| Moscow International Oil & Gas Exhibition | Energía | ï»¿Online | Abril 2021 |
| MIMS | Automoción | Moscú | 23-26/08/2021 |
| MosShoes-Russia | Calzado | ï»¿Moscú | 16-19/03/2021 |

Secretaría de Estado de Comercio