OD OTROS DOCUMENTOS

2020

ICEX España Exportación e Inversiones

Guía de Estado de Iowa

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Chicago

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

OD OTROS DOCUMENTOS

14 de diciembre de 2020
Chicago

Este estudio ha sido realizado por
Blanca Barón Torcal

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Chicago

http://estadosunidos.oficinascomerciales.es

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E., M.P.

NIPO: 114-20-021-0

Índice

1. Resumen ejecutivo 5

2. Características generales de Iowa 7
- 2.1. Historia 7
- 2.2. Geografía y organización territorial 8
- 2.3. Población 9
- 2.4. Marco Institucional 10

3. Estructura económica 12
- 3.1. Producto interior bruto y su composición sectorial 12
- 3.2. PIB per cápita 13
- 3.3. Perspectivas económicas 13
- 3.4. Actividad sectorial 14
  - 3.4.1. Agricultura y ganadería 15
  - 3.4.2. Industria manufacturera 16
  - 3.4.3. Tecnología 17
  - 3.4.4. Energía 18
  - 3.4.5. Ciencias de la salud 20
  - 3.4.6. Finanzas y sector servicios 21
  - 3.4.7. Sector público 22

4. Infraestructuras 24
- 4.1. Autopistas y carreteras 24
- 4.2. Ferrocarril 25
- 4.3. Aeropuertos 27
- 4.4. Aguas navegables y puertos 28
- 4.5. Telecomunicaciones 29

5. Estructura social en Iowa 30
- 5.1. Población activa y mano de obra 30
- 5.2. Sistema educativo 32
- 5.3. Calidad de vida 33

6. Relaciones comerciales y de inversión 35
- 6.1. Relaciones comerciales 35
- 6.2. Comercio bilateral Iowa-España 37
- 6.3. Inversiones extranjeras en Iowa 40
  - 6.3.1. Consideraciones generales 40
  - 6.3.2. Presencia española en Iowa 41
  - 6.3.3. Incentivos a la inversión extranjera 42

7. Costes de apertura de un negocio 45
7.1. Trámites previos y pasos para establecerse 45
7.2. Tipos de sociedades 46
7.3. Organismos e incentivos para apoyar la inversión 48
7.4. Localización geográfica, ocupación, zonas francas y zonas económicas en Iowa 50
7.5. Costes del establecimiento 52
7.5.1. Datos generales 52
7.5.2. “Business centers”. Incubadoras 53
7.6. Normativa y regulación local 54
7.6.1. Normalización y certificación de productos 54
7.6.2. Protección de patentes y marcas 55

8. Sistema fiscal 57
8.1. Generalidades y aclaraciones 57
8.2. Impuestos federales 58
8.2.1. Impuestos a particulares 58
8.2.2. Impuestos a empresas 59
8.3. Impuestos del estado de Iowa 60
8.3.1. Impuestos a particulares 60
8.3.2. Impuestos y cargas a empresas 62
8.4. Tratado para evitar doble imposición y prevenir evasión fiscal entre España y los EE. UU. 63

9. Organismos oficiales españoles en la zona 64

10. Conclusiones 65

11. Enlaces de interés 66

12. Bibliografía 67

13. Anexos 73
13.1. Multinacionales más importantes en Iowa 73
13.2. Coste de la mano de obra y beneficios laborales en Iowa 74

1. Resumen ejecutivo

Esta guía expone las características generales del Estado de Iowa y analiza su estructura económica y social, además de sus relaciones comerciales con España y el resto del mundo. Asimismo, contiene información práctica para aquellas empresas que estén pensando en internacionalizar su negocio y eventualmente establecerse en el estado.

Iowa está situado en la región del Medio Oeste, en el centro geográfico de EE. UU., y es conocido como el estado del "ojo de halcón". Según el último censo de 2019, tiene una población de 3.155.070 habitantes, situándose como el 32º estado más poblado del país. Las ciudades más importantes son Des Moines (su capital), Cedar Rapids y Davenport. La actual gobernadora republicana, Kim Reynolds, tomó posesión del cargo en mayo de 2017 sustituyendo a Terry Brandstad, también del partido republicano.

Con 194.650 millones de dólares de PIB en 2019, Iowa se sitúa en el puesto número 30 en el ranking de estados, y por PIB per cápita, con 61.697 dólares por habitante, en el puesto 21º. Su fortaleza económica le ha permitido crecer al 2,4% en 2019 -PIB real- por encima de su tasa anualizada de crecimiento registrada desde 2010, la cual se sitúa en el 1,9%.

Tradicionalmente, el sector agrícola ha caracterizado la economía del estado, sin embargo, tras la revolución industrial, pasó a convertirse en un centro clave para las industrias de ferrocarriles y manufacturas. En 2019, la actividad manufacturera (de productos perecederos y no perecederos) fue el segmento de actividad con mayor peso en el PIB del estado, alcanzando un 18,8%. Destaca, además, dentro del sector servicios, la actividad financiera y de seguros, la cual ha experimentado un crecimiento del 29% en los últimos 15 años.

Dada su ubicación estratégica en el centro del país, la red de infraestructuras de Iowa es una de las más importantes de Estados Unidos, especialmente en lo que al transporte de mercancías se refiere. La inversión prevista para proyectos de infraestructuras se recoge en el programa de 5 años creado por la Comisión de Transportes de Iowa, para el periodo 2021-2025, y cuyo presupuesto supera los 3.600 millones de dólares. Adicionalmente, el estado cuenta con 8 aeropuertos con vuelos comerciales regulares, entre los que destaca el Des Moines International Airport (DSM), así como con terminales multimodales ferroviarias y puertos de transporte fluvial.

Con respecto al comercio internacional, la balanza comercial de Iowa fue positiva en 2019. Las exportaciones ascendieron a 13.221 millones de dólares y las importaciones a 10.050 millones. Sus principales socios comerciales son Canadá, México, Japón y China. Aunque las exportaciones de Iowa hacia España han seguido una trayectoria ascendente durante los últimos años, en 2019 se redujeron significativamente, quedando en el puesto número 30 de estados exportadores con

nuestro país. Por el lado de las importaciones procedentes de España, éstas también han experimentado un decrecimiento significativo (25% de media anual). Dicho esto, cabe destacar la creciente importancia relativa de la maquinaria no eléctrica, los productos químicos y los componentes electrónicos.

En lo relativo a inversión extranjera, Alemania y Japón son los principales inversores en el estado. Con respecto a la naturaleza de los proyectos de inversión realizados, destacan los sectores de la alimentación y bebidas y del equipamiento industrial. Iowa ofrece una amplia variedad de programas de incentivos a la inversión, que incluyen beneficios fiscales, exenciones y programas de obtención de financiación. Sin embargo, la presencia española en este estado es aún escasa, destacando: Acciona Windpower, Siemens-Gamesa y Grifols, a través de su filial Biomat USA.

El proceso de creación de una empresa en el estado de Iowa es relativamente sencillo. Para ello, resulta necesario realizar el registro de la estructura societaria en la Secretaría de Estado y la obtención de los números de identificación fiscal correspondientes como empleador. Estos procesos pueden llevarse a cabo en gran medida a través de internet, si bien se debe tener en cuenta la necesidad de registros paralelos a nivel federal. En cuanto a la selección de la ubicación del negocio, existen diversos clústeres según el sector de actividad, aunque la mayor concentración de empresas se encuentra en el área de Des Moines, capital financiera del estado.

En lo que respecta al sistema fiscal, las cargas tributarias dependen tanto de la Administración Federal (Internal Revenue Service) como del propio estado (Iowa Department of Revenue). De esta forma, existen tributos, como el Corporate Income Tax, que se abonan a las entidades federal y estatal, y otros que imponen adicionalmente los gobiernos locales. Asimismo, la tasa impositiva también varía dependiendo de la estructura societaria elegida. A nivel federal, los impuestos de mayor relevancia para una empresa son: Corporate Federal Income Tax, Income Tax Withholding, Social Security and Medicare Taxes y Federal Unemployment Tax (FUTA). A nivel estatal, destacan: Iowa Corporate Income Tax, Iowa Withholding Tax y Iowa Unemployment Income Tax.

Existe además un convenio entre Estados Unidos y España para evitar que una empresa española se vea afectada por la doble imposición. Se firmó originalmente en 1990, aunque en 2019 fue aprobado un protocolo nuevo, con importantes modificaciones entre las que destacan: extensión de tiempo para considerar un establecimiento empresarial como permanente, reducción de retención al pago de dividendos entre empresas asociadas y en los requisitos para considerar la participación como significativa, renuncia mutua a gravar en origen ganancias de capital de acciones e inclusión de un procedimiento de arbitraje para resolver disputas relacionadas.

Como podrá verse a lo largo de esta Guía, Iowa ofrece diversas oportunidades de crecimiento en sectores de gran importancia estratégica, gracias a un clima económico y empresarial favorable para la implantación de empresas extranjeras, la fortaleza de su red logística, una mano de obra altamente cualificada y unas perspectivas de futuro estables de crecimiento.

2. Características generales de Iowa

2.1. Historia

Situado en la región Medio Oeste del país, Iowa es uno de los 50 estados de Estados Unidos. Su nombre proviene de los nativos americanos Iowa o Ioway, que habitaban la región y cuyo significado quiere decir “dormidos”. Dicha tribu amerindia vivía originalmente a orillas del lago Ontario y, mayoritariamente, eran cazadores, semisedentarios y su modo de vida agrícola se basaba en el cultivo del maíz. Adicionalmente, coexistían otras tribus asentadas en el territorio: Sauk, Meskwaki, Oto, Omaha y Sioux.

Los primeros europeos que visitaron la región fueron los exploradores franceses Louis Jolliet y Jacques Marquette, en 1673. Los colonos franceses, en general, fueron colonos temporales, sin embargo, unos pocos consiguieron concesiones de tierras y se asentaron en el área cuando Iowa permanecía bajo la jurisdicción española. El primer europeo que habitó la región de forma permanente fue Julien Dubuque (Quebec), el cual, en 1788, consiguió permiso de la tribu Meskwaki y, posteriormente, de las autoridades españolas, para extraer plomo cerca del río Mississippi.

En 1803, Estados Unidos obtuvo Iowa como parte de la compra de Louisiana, mientras que las tribus nativas vendieron su territorio al gobierno federal de la época. De esta manera, en junio de 1833 comenzó la colonización oficial de Iowa por parte de los Estados Unidos, convirtiéndose oficialmente en el 29º estado de la Unión el 28 de diciembre de 1846.

La gran mayoría de los primeros colonos americanos venían de Ohio, Pensilvania, Nueva York, Indiana, Kentucky y Virginia. A mediados del siglo XIX, reemplazaron la agricultura de subsistencia por la nueva agricultura comercial. Con la llegada del ferrocarril en 1850 y los barcos de vapor, la zona se vio notablemente favorecida por una mayor apertura al mercado nacional e internacional. Tras establecer una infraestructura de transporte notable, las compañías de ferrocarriles llegaron al área de Council Bluffs, la cual fue designada como terminal occidental del Union Pacific, el ferrocarril que junto con el Central Pacific proveería el primer ferrocarril transcontinental de Estados Unidos.

Durante la Guerra de Secesión (1861-1865), Iowa contribuyó con una gran cantidad de soldados, así como con suministros de comida para los ejércitos norteños. En 1870, la industria comenzó su auge gracias a las fábricas que se establecieron en las ciudades fluviales, la mayoría de procesamiento de alimentos o de maquinaria agrícola. Igualmente, los ferrocarriles crearon una gran demanda de carbón, por lo que se abrieron diversas minas en el estado. Tras la recesión provocada por la Primera Guerra Mundial, el programa federal de ayudas agrícolas de 1933 -parte del New Deal- del presidente Franklin D. Roosevelt, proporcionó verdadero alivio económico al estado, y tras

ello, la producción industrial empezó a ser una parte importante de la economía estatal, gracias al auge de la posguerra.

Entre 1970 y 1980 tuvieron lugar una serie de choques económicos, incluyendo la crisis del petróleo, que causaron el colapso de los precios, el declive de la población estatal y el éxodo rural. No obstante, la situación económica se recuperó a finales del siglo XX, convirtiéndose en una economía robusta y moderna.

Actualmente, aunque la agricultura permanece presente en la economía del estado, Iowa también destaca en otros sectores tan relevantes como la industria, el comercio, y las finanzas.

2.2. Geografía y organización territorial

El estado de Iowa se encuentra situado en el centro de los Estados Unidos. Es uno de los estados pertenecientes a la región comúnmente denominada “Midwest” o Medio Oeste, compuesta por los estados de Ohio, Indiana, Illinois, Michigan, Wisconsin, Minnesota, Iowa, Missouri, Dakota del Norte, Dakota del Sur, Nebraska y Kansas. La capital del Estado es Des Moines y la gobernadora actual es la republicana Kimberly Kay Reynolds.

Al este, el río Mississippi separa a Iowa de los estados de Illinois y Wisconsin. Al oeste es el río Missouri el encargado de delimitar la frontera con Nebraska. En la esquina nororiental de Iowa el lago Carter marca los límites con Dakota del Sur. Las fronteras norte y sur con los estados de Minnesota y Missouri respectivamente están señaladas por dos paralelos, situación bastante habitual en los Estados Unidos por motivos históricos.

Iowa se encuentra a 10 metros sobre el nivel del mar y, en líneas generales, es un estado caracterizado por grandes llanuras, siendo su punto más alto Hackeye Point con una altura de 509 metros en el noroeste del estado, y su punto más bajo es Keokuk, de 146 metros, en el sudeste. Es completamente interior y no tiene ninguna salida al mar ni a los grandes lagos.

MAPA DE IOWA

Ubicación geográfica de Iowa en Estados Unidos

Fuente: Nations Online (www.nationsonline.org)

Iowa presenta un clima continental húmedo que, debido a la ausencia de montañas u océano, ofrece temperaturas extremas con veranos calurosos e inviernos muy fríos. La temperatura media anual es de 19ºC, en invierno se sitúa en -11 ºC y en verano sobre los 30 ºC.

En cuanto a las precipitaciones, el estado destaca por sus abundantes lluvias incluso en los meses más secos, alcanzando una tasa de precipitación media anual que varía de 660 mm en el noroeste hasta más de 965 mm en el sureste. Igualmente, las nevadas son frecuentes en invierno, alcanzando los 90 cm de media.

Asimismo, son frecuentes las inundaciones en primavera, debido al rápido derretimiento de la nieve. Durante los meses previos a verano, hay además una gran actividad de tornados, situándose la media en torno a 48 por año[1].

2.3. Población

Iowa[2] cuenta con 3.155.070 habitantes, ocupando el puesto 32 como estado más poblado de Estados Unidos. En cuanto a densidad de población, los habitantes están bastante repartidos entre sus 99 condados, siendo las ciudades de más de 100.000 habitantes las siguientes[3]:

Población en las principales ciudades:

- Des Moines: 217.891 habitantes
- Cedar Rapids: 135.502 habitantes
- Davenport: 101.965 habitantes

El desglose por edad, sexo y raza es el siguiente:

Población por edades:

- Menor de 5 años: 195.614 (6,2%)
- Menor de 18 años: 725.666 (23%)
- Entre 18 y 65 años: 1.681.652 (53,3%)
- Mayores de 65 años: 552.137 (17,5%)

Población por sexos:

- Mujeres: 1.583.845 personas (50,2%)
- Hombres: 1.571.224 personas (49,8%)

Población por razas:

- Población blanca no hispana: 2.681.809 (85%)

[1] KWWL: https://kwwl.com/2020/03/05/iowa-tornado-climatology
[2] U.S. Census Bureau: https://www.census.gov/quickfacts/IA
[3] World Population Review: http://worldpopulationreview.com/states/iowa-population/cities/

- Población hispana: 198.769 (6,3%)
- Población afroamericana: 129.357 (4,1%)
- Población asiática: 85.186 (2,7%)
- Población india americana y nativos de Alaska: 15.775 (0,5%)
- Población nativa hawaiana y otras islas del Pacífico: 6.310 (0,2%)

En el año 2010 Iowa contaba con 3.050.745 habitantes, por lo que en los últimos 10 años la población ha aumentado en poco más de un 3%, mientras que el total del país creció en el mismo período más del doble (6,11%). En cuanto al perfil de sus habitantes, se trata de una población en general bien formada, lo que ha llevado al estado a hacer crecer su producto interior bruto a ritmos mayores que la media del país en la última década.

2.4. Marco Institucional

La estructura político-administrativa[4] está compuesta por tres ramas: el poder ejecutivo, el legislativo y el judicial:

El **poder ejecutivo** lo ejerce el Gobernador y su mandato tiene una duración de 4 años, sin límite de mandatos. Actualmente, ocupa el cargo Kim Reynolds (partido republicano), desde mayo de 2017, cuando su predecesor, el gobernador Terry Brandstad, fue nombrado Embajador de los Estados Unidos en China por Donald Trump. Se trata de la 43ª gobernadora del estado y la primera mujer en ocupar dicho puesto.

BANDERA DE IOWA

Bandera institucional del estado

Fuente: State Symbols (https://statesymbolsusa.org)

El **poder legislativo** lo ejerce la Asamblea General del Estado la cual es bicameral, formada por 50 miembros del Senado (Cámara alta) con 4 años de mandato y 100 miembros de la Cámara de Representantes (Cámara baja) con 2 años de mandato. A diferencia de la mayoría de los estados del país, donde la legislación es elaborada por los líderes legislativos y el Gobernador, en Iowa es una agencia administrativa no partidista la que redacta la legislatura para los miembros de la

[4] Encyclopaedia Britannica: https://www.britannica.com/place/Iowa-state/Government-and-society

Asamblea General, se trata de la Oficina de Servicios Legislativos (LSB). Este sistema ha funcionado con éxito desde que se inició en 1955, con el fin de mantener la neutralidad del sistema. A nivel nacional, Iowa está representada desde enero de 2019 por el presidente *pro tempore* del Senado del partido republicano (segundo cargo más importante del Senado que preside en ausencia del vicepresidente del país o presidente *ex officio* del Senado). La Cámara de Representantes cuenta actualmente con cuatro congresistas del estado de Iowa: tres demócratas y un republicano. El estado recibe una considerable atención cada cuatro años ya que tiene lugar el primer caucus presidencial, una reunión de votantes para seleccionar a los delegados a la convención estatal, la etapa preliminar en la que cada partido decide quién recibirá la nominación de su partido a la presidencia de los Estados Unidos.

El **poder judicial** lo desempeña, en primera instancia, la Corte o Tribunal Supremo de Iowa, formado por un presidente y seis jueces miembros. Adicionalmente, la Corte de Apelaciones y los juzgados o tribunales de distrito complementan las funciones judiciales de dicha Corte.

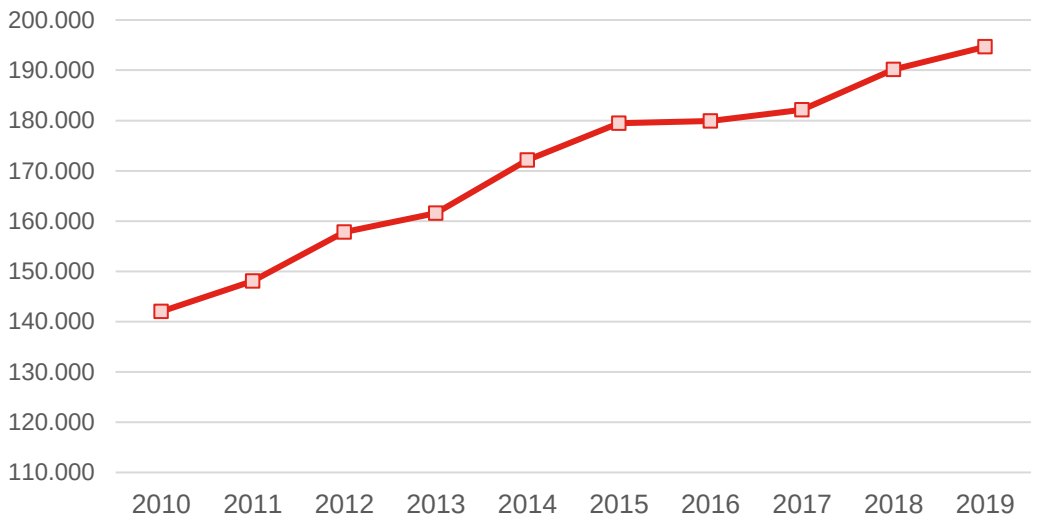
3. Estructura económica

3.1. Producto interior bruto y su composición sectorial

El Producto Interior Bruto de Iowa en 2019 alcanzó los 194.650 millones de dólares, siendo el 30º estado por contribución al PIB del país. En cuanto al PIB real, este experimentó un aumento del 2,4% respecto al 2018, situándose por encima de la tasa de crecimiento anualizado del estado desde 2010 (1,9%)[5].

PRODUCTO INTERIOR BRUTO

Evolución del PIB de Iowa (2010-2019) en millones de dólares



Fuente: St. Louis Fed (www.fred.stlouisfed.org/)

La actividad económica del estado está liderada por dos grandes sectores: el sector manufacturero y el sector servicios. Las manufacturas suponen el 18% de la aportación al PIB total del estado y se especializan en productos químicos agrícolas y maquinaria pesada para el procesamiento de alimentos. A continuación, le sigue el sector de los servicios financieros y de seguros, que aporta un 13% y donde destaca el crecimiento experimentado en el último año del 8,1%. A pesar de la gran tradición agricultora del estado, Iowa ha conseguido transformar su economía atrayendo y formando mano de obra altamente cualificada en los últimos años, por lo que el valor de este sector actualmente no llega al 5% del PIB.

[5] Federal Reserve Bank of St. Louis: https://fred.stlouisfed.org/series/IANGSP

3.2. PIB per cápita

El PIB per cápita del estado fue de 61.697 dólares en 2019, alcanzando su cifra más alta registrada hasta la fecha. En comparación con el ámbito nacional, Iowa ocupa el puesto 21º con respecto al resto de estados, situándose su PIB per cápita real por debajo de la media nacional, la cual alcanzó un valor de 65.240 dólares en 2019[6].

Como puede observarse en la siguiente tabla, a pesar de haber experimentado un aumento con respecto al año anterior, el crecimiento del PIB per cápita en el último año ha sido menor con respecto al de años anteriores:

PRODUCTO INTERIOR BRUTO PER CÁPITA

PIB per cápita de Iowa en millones de dólares y su variación con respecto a años anteriores

	2019	2018	2016	2014
PIB per cápita de Iowa	$61.697	+0,37%	+1,11%	+2,89%
PIB per cápita de EE.UU.	$65.240	+1,67%	+5,93%	+9,49%
Población	3.155.070	+0,20%	+0,76%	+1,47%

Fuente: St. Louis Fed (www.fred.stlouisfed.org/)

3.3. Perspectivas económicas

Dado el contexto de crisis sanitaria global experimentado en 2020, la perspectiva económica y laboral del estado se ha visto mermada significativamente. Mientras que en el mes de enero Iowa registraba una tasa de desempleo del 2,7%, el proceso de recesión logró extenderse por toda la economía del estado, alcanzando su valor máximo en el mes de abril con un 11%. No obstante, los esfuerzos realizados a nivel estatal, principalmente en forma de subvenciones y programas[7] enfocados a aquellos trabajadores afectados, consiguió reducir dicha cifra al 4,7% en septiembre[8].

Esta disminución sostenida de la cifra de desempleo muestra la resistencia y fortaleza de la economía del estado. En este aspecto, y a pesar de los efectos negativos de la pandemia, las proyecciones muestran optimismo en la recuperación económica a corto plazo. La división estatal del Iowa Workforce Development[9] espera una recuperación del empleo del 1% para 2021,

[6] Banco Mundial: https://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.PCAP.CD?locations=US
[7] Iowa.Gov: https://www.futurereadyiowa.gov/
[8] Iowa Workforce Development: https://www.iowaworkforcedevelopment.gov/iowas-unemployment-rate-falls-47-percent-september#:~:text=Iowa's%20seasonally%20adjusted%20unemployment%20rate,to%207.9%20percent%20in%20September
[9] Iowa Workforce Development: https://www.iowaworkforcedevelopment.gov/industry-projections

destacando el sector sanitario como aquel que experimentará un mayor crecimiento (6,7%). En términos de PIB real se proyecta un crecimiento del 1,2% para 2021 y del 2,2% para 2022.

Adicionalmente, el Iowa Business Council (IBC), en su "Encuesta de Perspectivas Económicas" publicada en el tercer trimestre de 2020[10], refleja una visión optimista de la recuperación: el índice general que mide las expectativas de los miembros en cuanto a ventas, gasto de capital y empleo durante los próximos seis meses, aumentó a 58,71 puntos. El hecho de que el índice se sitúe por encima de 50 por primera vez desde 2019, representa una mejoría notable en el aspecto económico. Entre el 40% y el 55% de los miembros espera un crecimiento de las ventas, un aumento del empleo y un mayor gasto de capital en el estado, para el primer trimestre del 2021.

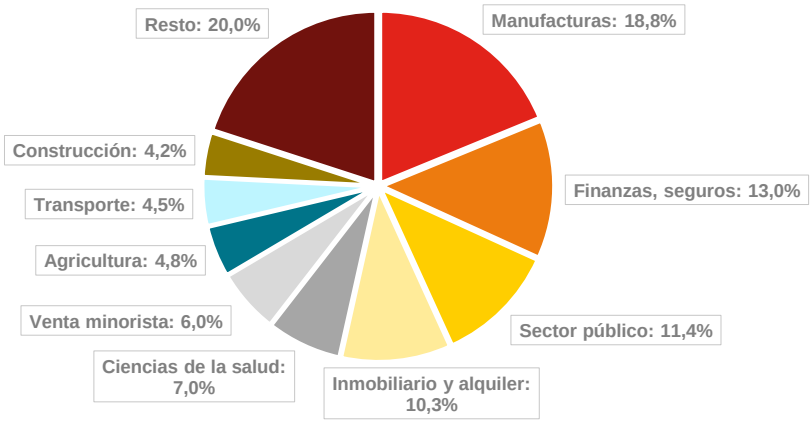
No obstante, los miembros del IBC recomiendan tener presentes algunos desafíos que se presentan a largo plazo, destacando principalmente la capacidad para atraer y retener la fuerza laboral cualificada en el estado, debido a la continua incertidumbre.

3.4. Actividad sectorial

Iowa ha desarrollado una sólida combinación de industrias a partir de su tradicional base agrícola. En el ámbito sectorial, las manufacturas continúan siendo el factor impulsor de su economía, seguida de los servicios profesionales (finanzas, seguros) y el sector público. A su vez algunos sectores han experimentado un notable incremento en los últimos cinco años: ciencias de la salud, tecnología, ingeniería y matemáticas (STEM).

CONTRIBUCIÓN SECTORIAL AL PRODUCTO INTERIOR BRUTO

Distribución sectorial según contribución al PIB real de Iowa



Fuente: Bureau of Economic Analysis (www.bea.gov)

[10] Iowa Business Council: https://www.iowabusinesscouncil.org/news/detail/147/

Cada uno de estos sectores posee enormes incentivos, el compromiso de las más avanzadas instalaciones del estado y numerosos fondos estatales y privados para promover la innovación y el desarrollo.

En lo que respecta al ámbito empresarial, los incentivos y oportunidades que ofrece Iowa para establecer un negocio han hecho posible el establecimiento de grandes empresas de forma cada vez más frecuente. En la tabla siguiente se pueden observar las principales empresas establecidas en el estado, según la revista Fortune:

PRINCIPALES EMPRESAS ESTABLECIDAS

Ranking de las empresas con mayor facturación establecidas en Iowa

Puesto	Empresa	Sector	Facturación por ventas (millones de dólares)	Número de empleados
219	Principal Financial Group	Seguros de vida y salud	14.237,2	16.475
408	Casey's General Stores	Comercios minoristas especializados	7.472,1	27.561
853	Meredith	Publicidad	2.509,4	7.708
879	Renewable Energy Group	Energía	2.388,8	850
918	HNI	Mobiliario	2.257,9	8.800
980	Winnebago Industries	Automoción	2.016,8	4.700

Fuente: Ranking de Fortune 500 (www.fortune.com)

Cabe destacar que tan sólo hay 6 empresas entre las 1.000 primeras y que proceden de sectores muy diversos. Además, Iowa es también sede de Hy-Vee, una gran empresa de supermercados presente en otros 8 estados del Medio Oeste; Rockwell Collins, empresa multinacional que proporciona sistemas y servicios de aviación y tecnologías de la información a agencias gubernamentales y fabricantes del sector; Fareway Stores, es una empresa de supermercados del Medio Oeste que actualmente opera 122 tiendas en 5 estados en total; Mercy One, sistema de hospitales, clínicas y centros de atención médica en los estados de Iowa y Nebraska; y Pella, dedicada a la fabricación de puertas y ventanas, y que opera en varios lugares de los Estados Unidos.

3.4.1. Agricultura y ganadería

La agricultura juega un papel muy importante en la economía de Iowa[11], aunque solo represente el 4,8% de su PIB total. Posee un suelo muy fértil, un clima favorable y muchos negocios de agricultura industrial, lo que la convierte en un líder productor y exportador de productos agrarios. Cuenta con más de 14 millones de hectáreas de terreno, de las cuales el 85% se utilizan para tierras de cultivo,

[11] Iowa Department of Agriculture: https://www.iowaagriculture.gov/quickfacts.asp

y con más de 86.000 granjas. Es por ello por lo que, de los cincuenta estados, Iowa ocupa el primer puesto en producción de maíz -con una producción superior a los 9.800 millones de dólares- huevos y carne de cerdo, y el segundo en producción de soja, cuya producción alcanzó en 2019 un valor superior a los 4.300 millones de dólares.

En términos de impacto económico, las ventas agrícolas de Iowa suponen el 7% de las ventas agrícolas totales del país, de las cuales el 52% se atribuyen a ganado y aves, mientras que el 48% restante se corresponde con los cultivos. En el ámbito del comercio exterior, las exportaciones agrícolas alcanzan más de 13.000 millones de dólares al año, lo que le convierte en el segundo estado del país con mayor actividad exportadora. Más concretamente es el estado que más carne de cerdo exporta ($2.000 millones), maíz ($1.580 millones) y cereales ($1.220 millones), el segundo en exportaciones de soja ($3.050 millones) y el cuarto en carne de res ($437 millones). Dichos productos tienen como principales países receptores: Canadá, México, Japón y China.

3.4.2. Industria manufacturera

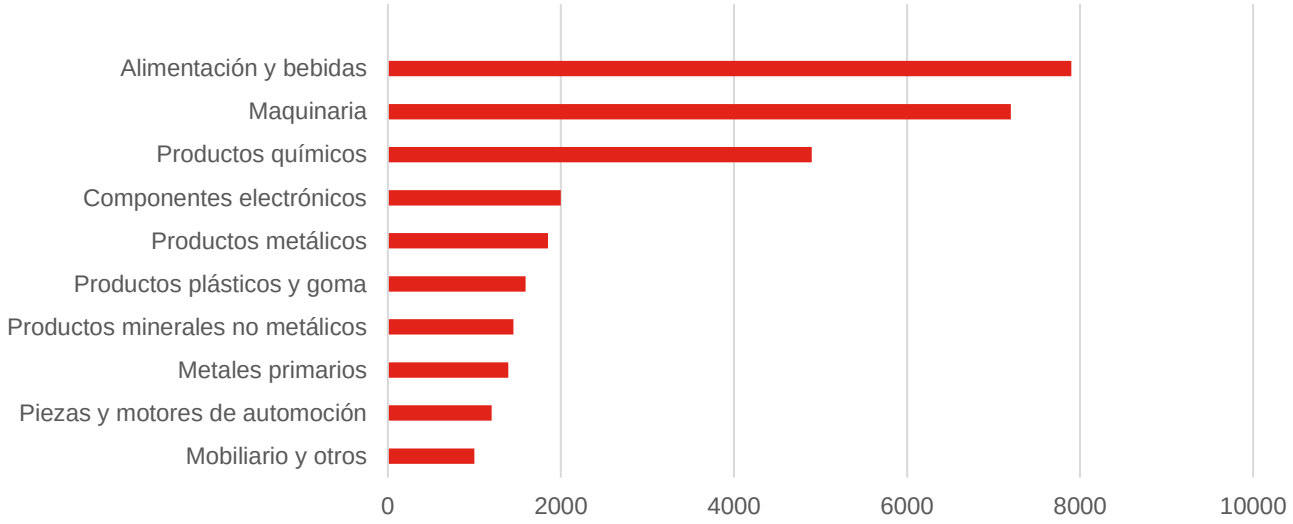
El sector manufacturero es el más importante para el estado[12], ya que representa cerca del 19% de la producción total. En 2019, las manufacturas alcanzaron un valor superior a los 35.700 millones de dólares, lo cual supuso, en términos de valor, el 25% del producto interior bruto de Iowa. En concreto, existen más de 10.000 empresas en este sector, que dan empleo a unas 228.000 personas. En términos de crecimiento, el empleo creció con respecto al año 2018, un 1,6% (tanto en la manufactura de bienes duraderos como en la de bienes no duraderos).

La producción se basa principalmente en procesamiento de alimentos y materias primas, fabricación de maquinaria pesada y productos químicos. Cabe destacar que se trata de manufacturas avanzadas, que requieren de un alto componente tecnológico y destinadas, en su mayor parte, al sector agrícola. A su vez, la actividad productora comprende otros productos: componentes electrónicos, productos de defensa y aeroespaciales, dispositivos médicos, metales, aluminio, plásticos y acero, entre otros. Con el auge de las energías renovables, Iowa también se ha posicionado como uno de los principales fabricantes de los llamados productos de “Tecnología limpia”, entre los que se incluyen: etanol, baterías, turbinas eólicas, controles ambientales y equipos de purificación de aire.

[12] National Association of Manufacturers: https://www.nam.org/state-manufacturing-data/2019-iowa-manufacturing-facts/

ACTIVIDAD MANUFACTURERA

Distribución de las manufacturas de Iowa según su valor en millones de dólares



Fuente: National Association of Manufacturers (www.nam.org)

Este sector es uno de los sectores objetivo para la Iowa Economic Development Authority (IEDA), y en consecuencia se ha creado el Advanced Manufacturing Research and Collaborating Cluster, un cluster para compartir tecnologías, mejorar procesos y promocionar el uso de tecnologías avanzadas y de ingeniería. Algunas de las empresas del sector establecidas en el estado son: 3M, Arconic, CNH, HNI, John Deere, Pella, Collins Aerospace, Vermeer y Winnebago.

3.4.3. Tecnología

Iowa cuenta con una fuerte industria de tecnologías de la información, gracias a empresarios y empresas establecidas que lideran activamente el camino hacia nuevos avances en todas las áreas del sector[13]. Actualmente, el sector tecnológico aporta 10.700 millones de dólares al PIB del estado y emplea a más de 76.000 trabajadores. En los últimos años, Iowa ha conseguido atraer la inversión de grandes empresas tecnológicas referentes a nivel mundial, como es el caso de los centros de datos de IBM, Google, Facebook y Microsoft. Entre las numerosas características que convierten a Iowa en una ubicación tan atractiva para las empresas de este tipo, destacan las siguientes:

- Energía eléctrica fiable y de bajo coste: cuenta con una larga historia de servicio fiable, amplia capacidad y uno de los costes más bajos del país. Los precios de los servicios públicos en el Medio Oeste generalmente varían entre un 25% y un 40% menos que el promedio nacional.

[13] Iowa Economic Development Authority Data Centers Fact Sheet: https://www.iowaeconomicdevelopment.com/userdocs/media/FS_DataCenter.pdf

- Excelente ubicación geográfica: su localización en el centro del país hace improbable posibles ataques terroristas, a la vez que tampoco cuenta con actividad sísmica considerable o presencia de catástrofes naturales.

- Clima comercial favorable: la legislación estatal vigente está enfocada en ayudar a una amplia gama de empresas tecnológicas, ya sean grandes o pequeñas, con incentivos de varios niveles basados en su nivel de inversión en el estado, además de las ventajas fiscales existentes.

- Talento: Iowa cuenta con fuerza laboral motivada y muy bien formada en el sector. Más de 3.000 empresas tecnológicas emplean a gente en el estado, desde electrónica sofisticada de aviación hasta servicios financieros globales. Además, hay multitud de universidades, escuelas de ingeniería y centros donde ya se imparten cursos y carreras de programación y Big Data.

- Red de telecomunicaciones de alta capacidad: Iowa cuenta con una potente red de fibra óptica que se extiende por todo el estado. En este aspecto, destaca la alianza emprendida entre el Iowa Area Development Group (IADG) y la empresa Aureon, desarrollando una red rentable, escalable y segura de 8.000 kilómetros de fibra y con capacidad de 10 GBs a través de puntos repartidos por todo el territorio.

3.4.4. Energía

Iowa es líder nacional en energía eólica, pues según datos de la AWEA (American Wind Energy Association)[14], produce más del 40% de su electricidad por este medio, y ocupa la segunda posición en capacidad total instalada, con 10.664 MW. La adecuada topografía y favorables líneas de transmisión eléctricas convierten a Iowa en un estado perfecto para el desarrollo de este tipo de energía, y aunque hay instalaciones eólicas repartidas por todo su territorio, la mayoría de los parques eólicos se encuentran en el noroeste del estado, donde suelen concentrarse los vientos más fuertes.

ENERGÍA EÓLICA

Ranking de estados con mayor capacidad eólica instalada en EE.UU.

Estado	Capacidad instalada	Potencial eólico	Electricidad total producida por energía eólica	Número de turbinas
Texas	29.407 MW	1.563.971 MW	17,5%	14.929
Iowa	10.664 MW	279.568 MW	41,9%	5.590
Oklahoma	8.173 MW	359.434 MW	34,6%	4.013
Kansas	6.128 MW	506.182 MW	41,4%	3.160
California	5.942 MW	415.831 MW	6,8%	6.270

Fuente: AWEA State Energy Facts, April 2020 (Awea.org)

[14] Iowa Energy Center 2019 Annual Report: https://www.iowaeconomicdevelopment.com/UserDocs/IEDA_IECAnnualRpt_122019.pdf

Las constantes iniciativas por atraer la inversión en el estado han conseguido captar un total de 19.000 millones de dólares, procedentes de numerosas empresas del sector eólico que se han instalado en los últimos años. En este aspecto, destaca la presencia de los fabricantes españoles de turbinas y palas: Siemens Gamesa Renewable Energy y Acciona. Junto a ellas, otras empresas americanas: TPI Composites (fabricante de cuchillas), Clipper (turbinas), Trinity Structural Towers (torres) y Hendrix (torres). Gracias a compañías como estas, Iowa ha conseguido emplear a más de 9.000 personas en el sector del viento, convirtiéndose en el segundo estado con más técnicos de turbinas eólicas del país.

A pesar de su poca presencia, Iowa también tiene potencial para explotar la energía solar, ya que cuenta con muchos días de sol al año. Actualmente, solo se genera una pequeña cantidad de electricidad solar fotovoltaica en el estado, casi todo desde instalaciones distribuidas principalmente en la parte oeste del territorio.

Iowa[15] no es un estado productor de petróleo crudo ya que no cuenta con refinerías y depende de otros estados para traer productos derivados del petróleo a través de un sistema de tuberías de más de 19.000 kilómetros de longitud. Casi la mitad del petróleo que se consume se destina a gasolina para motores. No obstante, es el mayor productor de etanol del país, representando una cuarta parte de producción de etanol para combustible de los Estados Unidos. Las plantas de producción del estado pueden producir más de 15.000 millones de litros al año, gracias en parte a los abundantes campos de maíz que proporcionan la materia prima para sus 40 plantas de etanol en funcionamiento. Adicionalmente, también cuenta con una planta avanzada de etanol celulósico, instalaciones de biodigestores agrícolas y una planta de transformación de pellets que procesa los residuos urbanos de madera.

La mitad de las diez centrales eléctricas más grandes de Iowa funcionan con carbón, el cual es el combustible principal utilizado para la generación de electricidad en el estado, representando el 45% de la producción estatal en 2018. Sin embargo, la contribución del carbón ha disminuido a medida que las energías renovables han ganado protagonismo.

A su vez, no cuenta con reservas ni producción de gas natural, pero sí con sistemas interestatales de gaseoductos y con cuatro campos de almacenamiento de gas natural que en conjunto representan aproximadamente el 3% de la capacidad de almacenamiento de Estados Unidos. El gas natural ingresa en el estado por tuberías procedentes, en su mayoría, desde Minnesota, Nebraska y Missouri, la mayor parte de gas que entra en el territorio continúa hacia otros mercados del Medio Oeste, principalmente Illinois y Minnesota. El gas natural representa una quinta parte de la energía total consumida en Iowa. En 2018, el 59% del gas natural del estado se consumió en el sector industrial, el sector residencial consumió alrededor del 16%, el sector comercial utilizó el 13%, y el 12% restante se utilizó para la generación de energía eléctrica[16].

[15] U.S. Energy Information Administration: https://www.eia.gov/state/analysis.php?sid=IA
[16] Iowa Renewable Fuels Association: https://iowarfa.org/

La única central nuclear de Iowa es la central eléctrica Duane Arnold de 601 megavatios, segunda central nuclear en funcionamiento más pequeña del país, después de la central Monticello en Minnesota. La energía nuclear proporciona cada año casi el 8% de la generación neta del estado.

3.4.5. Ciencias de la salud

El sector de la biociencia en particular se beneficia del abundante acceso de Iowa a las materias primas debido a su condición de principal productor nacional de maíz, cerdo, huevos y soja. Es por ello por lo que el estado cuenta con ventajas altamente competitivas en lo que se refiere al desarrollo de vacunas, fármacos e inmunoterapia, así como potentes subsectores químicos de base biológica.

En 2018, el sector de la salud y asistencia social (público y privado) empleó a más trabajadores que ningún otro sector, alcanzando una cifra de 224.015 empleados (14,5% del total). El tamaño de este sector ha aumentado constantemente en la última década, creando más de 21.000 puestos de trabajo, lo cual representa un aumento del empleo del 10,6%. Iowa cuenta con más de 10.600 centros médicos y de asistencia sanitaria, representando los centros de salud locales (no hospitales) el 51,4% por ciento.

SECTOR SANITARIO

Distribución de los puestos de trabajo del sector sanitario de Iowa por número de empleados

Puesto de trabajo	Empleados
Enfermería	29.617
Asistencia de enfermería	19.554
Cuidados personales	7.979
Atención sanitaria a domicilio	7.498
Cuidados infantiles	6.270
Otros servicios y cuidados	4.619
Asistencia médica	4.439
Gestión/dirección médica y sanitaria	4.278
Conserjería	4.269
Secretaría	4.226
Cocina, cafetería	3.834
Asistencia social	3.367
Recepción	3.292
Asistencia dental	2.916
Radiología (técnicos)	2.286

Fuente: Iowa Workforce Development, Labor Market Information (www.iowaworkforcedevelopment.gov)

Un gran grupo de empresas del sector dedicadas a la investigación junto con instituciones están impulsando el crecimiento de esta industria[17] dentro y fuera del estado. En este aspecto, Iowa ha conseguido exportar más de 154 millones de dólares en productos farmacéuticos a 67 países en 2018. Los principales mercados de exportación fueron Canadá ($32,2 millones), México ($26,3 millones), España ($20,7 millones), Japón ($10,5 millones) y Corea del Sur ($10,4 millones)[18]. A su vez, el estado es el hogar de tres universidades públicas mundialmente conocidas por sus esfuerzos de investigación en el campo de la salud: la Universidad de Iowa, la Universidad Estatal de Iowa y la Universidad de Norte de Iowa. Dichos centros cuentan cada año con más de mil millones de dólares procedentes de financiación externa, incluidas becas de investigación. Adicionalmente, existen otras facultades con importantes trabajos de investigación en este campo, como la Universidad Carver de Medicina, la Universidad de Farmacia de Iowa y la Universidad Estatal de Medicina Veterinaria. Como medida de apoyo al sector, la Universidad Estatal de Iowa creó el Instituto de la Fitotecnia (Plant Sciences Institute)[19] como centro global para el estudio y comercialización de nuevos productos procedentes de plantas, incluidas vacunas, nuevos usos industriales para las semillas y combustibles bio.

3.4.6. Finanzas y sector servicios

Dentro del sector servicios, cabe destacar el comercio mayorista -automóviles, maquinaria agrícola, productos agrícolas- y minorista -concesionarios, supermercados, restaurantes-, seguida de los servicios financieros y de seguros. Los servicios comunitarios, comerciales y personales (hospitales privados, consultorios médicos, bufetes de abogados, moteles, talleres de reparación) se sitúan como el tercer grupo de servicios más importante del estado. Con un ambiente favorable para todo tipo de negocios, un entorno regulatorio progresivo y equitativo y un impuesto sobre las primas de los más bajos del país -1%-, Iowa proporciona un entorno ideal para el desarrollo de servicios profesionales, especialmente los financieros y de seguros[20]. La contribución de este sector al PIB de Iowa representa el 13% y ha experimentado un crecimiento del 29% en los últimos 15 años.

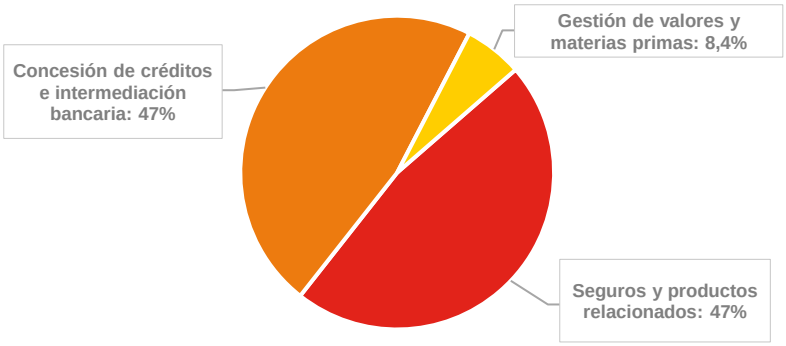
Alrededor de 2.400 bancos y compañías financieras junto con más de 80 compañías de seguros tienen su sede en Iowa. Los servicios bancarios y financieros emplean a 44.000 trabajadores en todo el estado, cifra que ha experimentado un crecimiento del 19% en los últimos 15 años, sumando desde 2018 más de 3.700 nuevos empleos directos en el sector. Este hecho lo ha posicionado como el estado con mayor número de empleados en banca comercial y el segundo en trabajadores de seguros. Dichos empleados se concentran mayoritariamente en el área metropolitana de Des Moines, *hub* con la mayor concentración de empleo en seguros y servicios financieros en los Estados Unidos. Dada la especialización y cualificación requeridos en el sector, el sueldo medio

[17] Iowa Economic Development Authority Bioscience Industry Report: https://www.iowaeconomicdevelopment.com/userdocs/media/FS_BioscienceInd.pdf
[18] U.S. Census Bureau: https://www.census.gov/foreign-trade/statistics/state/data/ia.html
[19] Iowa State University: https://www.psi.iastate.edu/
[20] Iowa Economic Development Authority Insurance and Financial Services Report: https://www.iowaeconomicdevelopment.com/userdocs/media/FS_InsuranceFinancialServices.pdf

suele ser superior al de otros sectores, situándose en 78.214 dólares al año, un 64,6% más alto que el promedio nacional. Cabe destacar también que este sector tiene un fuerte componente multiplicador pues el Departamento de Estadísticas Laborales de los Estados Unidos (U.S. Bureau of Labor Statistics) estima que por cada 100 trabajadores directos se crean 91 puestos indirectos.

SECTOR BANCARIO

Distribución de la actividad bancaria de Iowa por segmentos de actividad



Fuente: 2019 Quarterly Census of Employment, Iowa Workforce Development (www.iowaworkforcedevelopment.gov)

Algunas empresas del sector que destacar son: Aegon, Athene, MetLife, EMC Insurance, Prudential, Transamerica, W.R. Berkley y Wells Fargo.

Como organismo de apoyo gubernamental, la Iowa Insurance Division o IID[21] otorga las licencias y supervisa todas las transacciones relativas a seguros que se llevan a cabo en el estado, incluyendo los seguros médicos y las mutuas de hospitales y proveedores privados de servicios sanitarios.

Adicionalmente, Iowa se ha convertido en un centro de innovación y tecnología en el campo de los seguros (insurtech) gracias al Iowa's Global Insurance Accelerator (GIA). Establecido en 2015, es el primer acelerador de negocios del mundo centrado en ''insurtech'' para fomentar la innovación en la industria de los seguros mediante el apoyo a nuevas empresas que quieran emprender en el sector. Desde su creación, el GIA ha atraído la participación de empresas en expansión de todos los Estados Unidos, así como de Canadá, México, Reino Unido, Irlanda, Alemania, Serbia, Brasil y Australia.

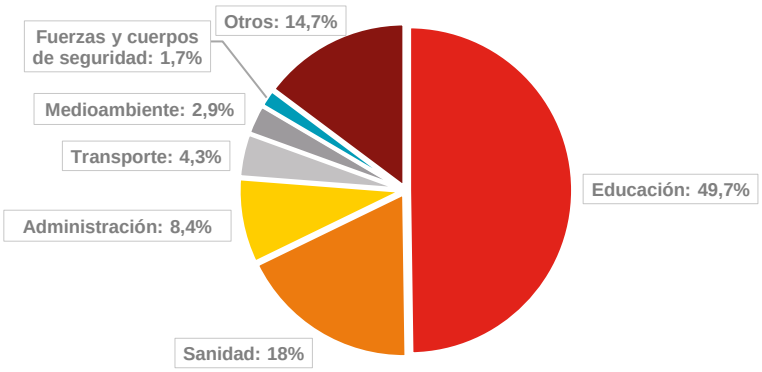
3.4.7. Sector público

El sector público de Iowa comprende desde los servicios públicos prestados por la Administración estatal, hasta los relacionados con la educación o la sanidad. Actualmente este representa el 11,4% del Producto Interior Bruto del estado y emplea a más de 51.000 trabajadores.

[21] Iowa Insurance Division: http://www.iid.state.ia.us/

SECTOR PÚBLICO

Distribución del empleo público de Iowa



Fuente: Census.gov (www.census.gov)

Como puede observarse en el gráfico, el subsector más grande dentro del ámbito público en Iowa es el de la eduación, con 25.300 empleados, todos ellos dedicados a la educación superior no obligatoria. A continuación, le sigue el subsector sanitario, con más de 9.000 trabajadores públicos, y el administrativo, con 4.300. Con respecto a este último, destacan aquellos dedicados al apoyo del ejecutivo, legislativo y del gobierno general. El empleo en este subsector ha disminuido en la última década, cerca de un 6%, sin embargo, los salarios han ido aumentando de manera constante en torno al 20%, pasando de 42.481 dólares a 50.862 dólares al año.

4. Infraestructuras

El Departamento de Transporte de Iowa (IADOT) es la agencia estatal gubernamental encargada de la construcción y el mantenimiento de toda la infraestructura ferroviaria, carreteras estatales, federales, locales e interestatales del estado de Iowa. Ubicado en la ciudad de Ames y dirigido por Brian Ness, también es responsable de otorgar los permisos de circulación y de programar y planificar la aviación, el ferrocarril y el transporte público. La organización fue creada en 1904 como la Comisión de Carreteras del Estado de Iowa, una extensión del Iowa State College. Años más tarde, la Comisión se separó de la universidad y pasó a abarcar otros medios de transporte, hasta conformar un Departamento gubernamental en 1974.

La actividad del Departamento se divide en función de 6 distritos: Ames, Mason City, Sioux City, Atlantic, Fairfield y Cedar Rapids.

Cada año, el Departamento de Gestión del estado (DOM) asigna el presupuesto público disponible para el Departamento de Transporte, donde se indican recomendaciones presupuestarias, programas de financiación para proyectos de infraestructura y las partidas de ingresos y gastos de forma detallada. El presupuesto estimado para el año 2020 supera los 3.700 millones de dólares. A su vez, el 9 de junio de 2020 se aprobó el programa de mejora del transporte por la Comisión de Transportes de Iowa para el periodo 2021-2025. Dicho programa constituye un compromiso de inversión en la mejora del transporte multimodal del estado, incluyendo carreteras, aviación, ferrocarriles y transporte público[22].

4.1. Autopistas y carreteras

En el ámbito terrestre, Iowa cuenta con más de 15.000 kilómetros en autopistas, las cuales se clasifican en: estatales, interestatales y nacionales. Más concretamente, el estado presenta cuatro autopistas interestatales primarias y ocho auxiliares:

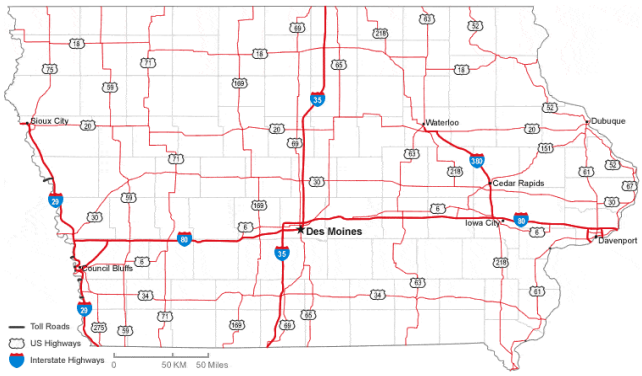
- Interestatal 29: atraviesa el estado de norte a sur, cerca de la frontera oeste con Nebraska y a unos 8 kilómetros paralela al río Missouri. Dentro de Iowa, pasa por las ciudades de Council Bluffs y Sioux City y tiene una longitud de 1.208 kilómetros.
- Interestatal 35: también de orientación norte-sur, se extiende desde Laredo en Texas (frontera con México) hasta Duluth en Minnesota (frontera con Canadá) y atraviesa el estado de Iowa aproximadamente por el centro del mismo. Pasa por las ciudades de Des Moines, Ames y Mason City, y mide 2.525 kilómetros.

[22] Iowa Department of Transportation: https://iowadot.gov/program_management/Five-Year-Program

- Interestatal 74: con 690 kilómetros de longitud, se trata de una autopista que comunica el medio oeste, desde Iowa, con el sureste de Estados Unidos, hasta Carolina del Sur. Atraviesa el estado internamente de forma central a través de las Ciudades Quad de Iowa, comenzando en el oeste en Davenport donde se cruza con la interestatal 80 para continuar hacia Illinois por el río Mississippi.
- Interestatal 80: se trata de la segunda interestatal más extensa del país (4.665 kilómetros), construida en dirección oeste-este de forma que conecta el centro de San Francisco, en California, con la ciudad de Teaneck en New Jersey. Dentro del estado de Iowa pasa por Council Bluffs (donde se cruza con la I-29), Des Moines (donde cruza la I-35), Iowa City y Davenport (frontera con Illinois).

CARRETERAS DE IOWA

Mapa de autopistas y carreteras principales



Fuente: Geoscience News and Information (Geology.com)

En 2019, el presupuesto de gasto para los proyectos en carreteras primarias y autopistas fue de 838 millones de dólares[23]. La autoridad competente es la Highway Division, responsable de todas las actividades de mantenimiento en la red vial estatal, incluyendo control de nieve y hielo, reparación de superficies, gestión y conservación de carreteras o puentes y actividades de construcción, incluyendo ingeniería, diseño, topografía, etc.

4.2. Ferrocarril

Iowa alberga casi 6.500 kms de líneas ferroviarias en funcionamiento y se encuentra entre los 10 primeros estados en kilómetros totales de este tipo de vías.

El estado posee una buena infraestructura ferroviaria, especialmente en lo que al transporte de mercancías se refiere. Herederos de su larga tradición agricultora, los ferrocarriles de Iowa son conocidos por viajar a través de campos abiertos y tierras de cultivo, albergando varias líneas principales importantes, particularmente las que se dirigen hacia el este y el oeste, y que le

[23] Iowa Department of Transportation: https://iowadot.gov/about/HighwayFinance

convirtieron durante muchos años en el granero de EE. UU. No obstante, tras haber alcanzado su punto de mayor actividad en la década de 1920, las granjas dejaron de depender tanto del transporte de sus productos por este medio y se redujo su actividad considerablemente.

Cabe destacar el ferrocarril interestatal de Iowa (IAIS), ferrocarril regional de Clase II que opera en el centro de los Estados Unidos. La Interestatal de Iowa es única porque es el único ferrocarril del país de Clase II que tiene conexiones con todos los ferrocarriles de Clase I, lo que brinda a sus clientes un alcance que no ofrecen otros ferrocarriles regionales.

La línea principal recorre, prácticamente en línea recta, Council Bluffs (Iowa) hasta Chicago (Illinois), y se divide en 4 grupos:

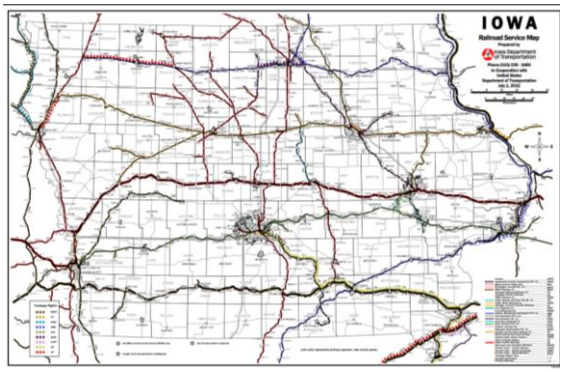
- Subdivisión de Council Bluffs: desde Council Bluffs a Des Moines (Iowa)
- Subdivisión de Newton: desde East Des Moines a South Amana (Iowa)
- Subdivisión de la ciudad de Iowa: desde South Amana (Iowa) hasta Silvis (Illinois)
- Subdivisión de Blue Island: desde Silvis (Illinois) a Bureau Junction (Illinois)

La línea también incluye una subdivisión adicional, desde South Amana a Cedar Rapids. Esta línea es propiedad de Iowa City Railroad, pero gestionada y operada por Iowa Interstate (IAIS). El ferrocarril también mantiene operaciones de transporte intermodal en cada extremo de su línea, en Chicago y Council Bluffs, siendo esta última utilizada también por Union Pacific.

En cuanto al transporte ferroviario de pasajeros, este es bastante deficitario, ya que tan sólo existe una línea, de dos trenes diarios, que atraviesa el estado de este a oeste: el California Zephyr, que va desde Chicago a la Bahía de San Francisco, y el Southwest Chief, desde Chicago a Los Ángeles. Dicha línea es operada por Amtrak, la Red Estatal Interurbana de Pasajeros, creada en los años 70, no obstante, no pasa por ninguna de las ciudades principales del estado, limitándose a pequeñas poblaciones como: Burlington, Mount Pleasant, Ottumwa, Osceola y Creston.

LÍNEAS FERROVIARIAS DE IOWA

Mapa de vías de ferrocarril de carga y pasajeros



Fuente: Iowa Department of Transportation (www.publications.iowa.gov)

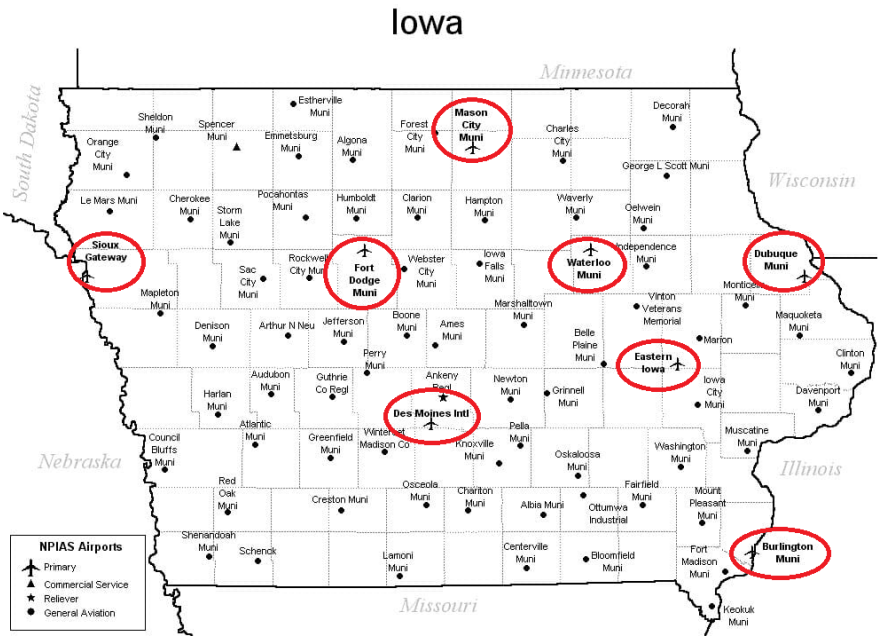
4.3. Aeropuertos

Con respecto al segmento aéreo, el estado cuenta con más de 100 aeropuertos de uso público que lo conectan con todo el país, la mayoría de ellos destinados exclusivamente a servicios de aviación general/militar.

En el ámbito comercial de servicio de pasajeros, hay un total de 8 aeropuertos, entre los cuales se encuentra 1 de alcance internacional. Destacan principalmente tres por su volumen de pasajeros: el Aeropuerto Internacional de Des Moines (DSM) y el Aeropuerto de Eastern Iowa (CID). Además, existen otros seis aeropuertos comerciales, de mayor a menor volumen: Sioux Gateway (SUX), Dubuque Regional (DBQ), Waterloo Regional (ALO), Southeast Iowa Regional (BRL), Mason City Municipal (MCW) y Fort Dodge Regional (FOD).

AEROPUERTOS DE IOWA

Mapa de aeropuertos comerciales, militares y otros



Fuente: Iowa Department of Transportation (www.iowa-map.org)

El Des Moines International Airport está ubicado en la capital de Iowa, aproximadamente a menos de 13 kilómetros de distancia del centro de la ciudad y al noroeste. Se trata del primer aeropuerto por número de pasajeros, albergando cerca de 3 millones de viajeros en 2019 (un 5,3% más con respecto al año anterior). Se encarga de abastecer al área metropolitana de Des Moines y cuenta con 19 conexiones, entre las que destacan Nueva York, Chicago y Houston. Asimismo, diversos operadores logísticos brindan servicio de carga: ABX Air, Air Net, American Check Transport, FedEx Express, Flight Express, Plane Master y UPS Airlines.

Con más de 1,3 millones de pasajeros al año, el Eastern Iowa Airport es el segundo aeropuerto más importante. Está ubicado en la ciudad de Cedar Rapids, a menos de 2 kilómetros de distancia del centro, dirección sudeste. En él operan cinco aerolíneas que ofrecen vuelos directos a un total de 15 aeropuertos diferentes, incluyendo Las Vegas y Chicago. En diciembre de 2019, American Airlines inició una ruta estacional de frecuencia diaria a Phoenix, al igual que Allegiant Air ofrece una del mismo tipo a Los Ángeles. Las empresas de carga que sirven a este aeropuerto son: DHL Aviation, FedEx Express y UPS Airlines.

Adicionalmente Iowa alberga 85 helipuertos y 2 terminales para ultraligeros.

La inversión realizada por el Departamento de Transporte en 2019 para financiar los proyectos de mejora y mantenimiento de terminales, hangares, instalaciones de combustible, construcción, y / o renovación de aeropuertos comerciales fue de 2.723.584 dólares.

4.4. Aguas navegables y puertos

Iowa es el único estado que limita con dos vías navegables: el río Missouri en la frontera occidental cuenta con 288 kilómetros de vías fluviales y el río Mississippi en la frontera este proporciona más de 500 kilómetros. El estado cuenta en total con 788 kilómetros de vías navegables interiores, situándose en el puesto nº 19 a nivel nacional[24].

Las vías fluviales junto con los puertos -Dubuque, Burlington y Keokuk- contribuyeron con más de 4.300 millones de dólares en ingresos a la economía del estado en 2019, proporcionando alrededor de 26.000 puestos de trabajo.

Adicionalmente, alberga 60 terminales comerciales, cinco en el Río Missouri y 55 en el río Mississippi, junto con 11 esclusas y represas (todas en el río Mississippi) a lo largo de las fronteras del estado. El tonelaje total de carga a través de la esclusa nº 19 fue de 26,7 millones de toneladas en 2018, lo que representa un aumento de 8,2 millones con respecto al año anterior. Más del 60% de las mercancías que atraviesan los canales fluviales están relacionados con la agricultura, destacando productos como el maíz, la soja, granos y fertilizantes.

Todas las vías navegables interiores son administradas por USACE (U.S. Army Corps of Engineers). Entre sus responsabilidades, se encuentra la operación y mantenimiento de las esclusas y presas, dragado del canal principal para mantener los niveles de profundidad y remoción de escombros, entre otras. No obstante, la antigüedad media de las esclusas y represas en Iowa es de 80 años, superando en 30 años su vida útil prevista. Es por ello que se han emprendido algunos avances en cuanto a reparaciones y mantenimiento de las vías. En diciembre de 2018 se

[24] American Society of Civil Engineers: https://www.infrastructurereportcard.org/state-item/iowa/

llegaron a completar tres de los cinco proyectos prioritarios en los altos del río Mississippi, orientados a cubrir las deficiencias existentes en las esclusas de Rock Island District.

4.5. Telecomunicaciones

El estado de Iowa tiene la ventaja de contar con la Iowa Communications Network (ICN)[25], una red de fibra óptica líder en los Estados Unidos. Administrada por el propio estado y diseñada para proporcionar una señal de calidad a todos sus habitantes, está equipada con modernas instalaciones que aseguran su buen funcionamiento. Actualmente cuenta con más de mil nodos desde los que presta su servicio a los 99 condados de Iowa, localizados en escuelas, colegios, universidades, bibliotecas, hospitales, agencias federales y oficinas públicas. La inversión realizada por el estado y el gobierno federal hasta la fecha asciende a más de 300 millones de dólares, no obstante, la propiedad de dicha red es objeto de debate actualmente, pues las empresas privadas establecidas en Iowa han mostrado su interés estratégico de apropiarse con este servicio llegando a hacer ofertas de compra en firme.

Los servicios con los que cuenta esta red son muy variados, gracias a su constante colaboración con entidades del sector, tanto públicas como privadas, los más destacados son:

- Voz/Teléfono: ofrece bajos precios de llamadas de larga distancia e internacionales, llamadas gratuitas, servicio de voz administrado y conferencias, entre otros.

- Vídeo: servicio de vídeo asequible, intuitivo y digital, enfocado a la realización de conferencias en cualquier dispositivo. La solución de vídeo IP ofrece a los suscriptores la capacidad de interactuar entre ellos y con múltiples participantes fuera de la red a través de distintos dispositivos.

- Internet: con una fiabilidad del 99,99%, ofrece banda ancha de alta velocidad (desde 5 Mbps hasta 10 Gbps) y brinda acceso a servicios de Internet2, entorno de colaboración donde organizaciones de investigación y educación del país pueden desarrollar soluciones innovadoras en apoyo de sus misiones educativas, de investigación y de servicio comunitario. Actualmente, Internet2 presta servicios a 317 universidades de EE. UU., 60 agencias gubernamentales, 43 redes educativas regionales y estatales y, a través de ellas, brinda apoyo a más de 100.000 instituciones comunitarias.

Adicionalmente, ICN ofrece otros servicios complementarios, como: red de área local (LAN) e inalámbrica, conexiones WAN, ISDN, registro de dominios (educación, bibliotecas y gobierno del estado), cableado estructurado y seguridad (firewall, antimalware, VPN, filtrado web, etc).

[25] Iowa Communications Network: http://www.icn.state.ia.us/

5. Estructura social en Iowa

5.1. Población activa y mano de obra

Con respecto a la mano de obra, el entorno laboral del estado es el siguiente:

SITUACIÓN LABORAL

Datos clave del entorno laboral en el estado de Iowa (2019-2020)

	Marzo 2020	Marzo 2019
Población activa	1.728.800	1.724.319
Empleados	1.665.300	1.677.600
Desempleados	63.500	46.757
Tasa de desempleo	3,7%	2,7%
Tasa de desempleo media nacional	4,4%	3,8%

Fuente: U.S. Bureau of Labour Statistics (bls.gov)

Los últimos datos de marzo de 2020 muestran que el desempleo en Iowa aumentó un 1% con respecto al mes anterior, alcanzando el 3,7%, mientras que el de los Estados Unidos subió hasta el 4,4%. Se observa cómo la tasa de desempleo se ha mantenido por debajo de la media nacional y por debajo del 4%, lo que puede considerarse como una situación de pleno empleo y demuestra el alto dinamismo de este estado. De los 63.500 desempleados de marzo de 2020, más de un 70% solicitó acceso a las ayudas por parte del estado, lo que supuso un desembolso total de 48 millones de dólares.

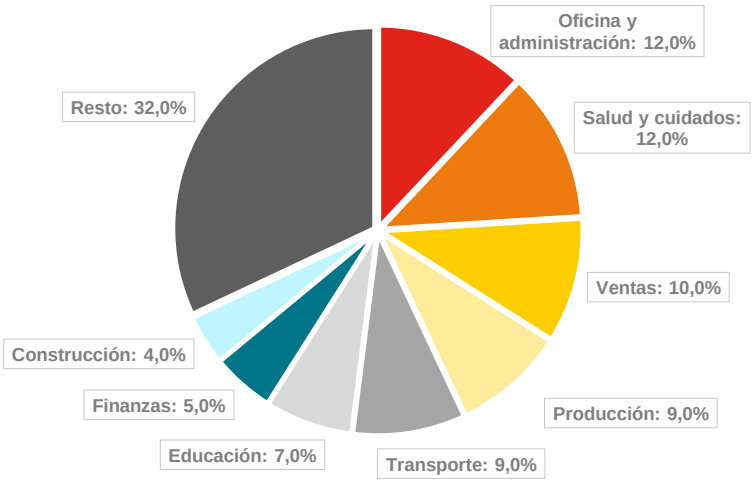
En cuanto a la fuerza laboral[26], apenas se han experimentado cambios significativos con respecto al año anterior. La caída más significativa en puestos de trabajo ha sido en el sector manufacturero, con 3.100 trabajadores menos, seguido del sector de comercio y transporte con 4.100 empleados menos. El sector de ocio y hostelería, junto con otros servicios, han sido los más reforzados en este período, a pesar del delicado momento que atraviesa a nivel nacional e internacional.

Como puede observarse en el siguiente gráfico, los sectores con mayor número de empleados son salud, administración o trabajo en oficina y ventas:

[26] Iowa Workforce Development: https://www.iowaworkforcedevelopment.gov/

SECTORES LABORALES

Distribución sectorial de Iowa en función del número de trabajadores

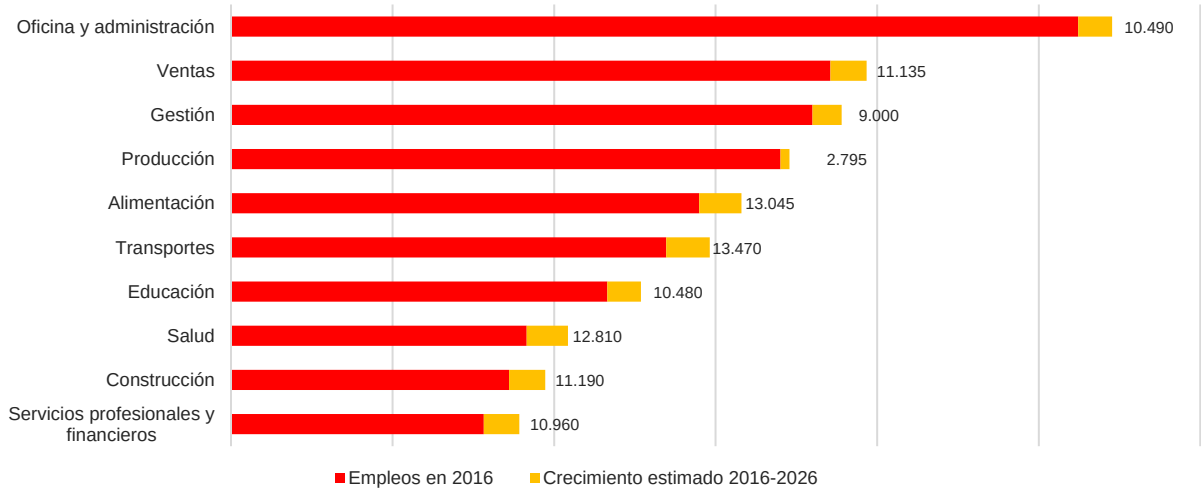


Fuente: U.S. Bureau of Labor Statistics (bls.gov)

Por otro lado, la tendencia estimada para los próximos años muestra que las tasas de crecimiento de los sectores STEM (ciencia, tecnología, ingeniería y matemáticas) y prestación de servicios superarán al resto de ocupaciones. De los puestos de trabajo que se espera crezcan más rápido que el promedio anual estatal del 0,8%, se incluyen: operaciones financieras, informática, arquitectura e ingeniería, ciencias de la vida, físicas y sociales, salud, transporte y construcción.

SECTORES LABORALES

Evolución estimada del empleo de Iowa por sectores de actividad (2016-2026)



Fuente: Iowa Workforce Development, Labor Market Information Division (iowaworkforcedevelopment.gov)

5.2. Sistema educativo

Según el último informe sobre el estado de la educación en Iowa[27], el territorio cuenta con 1.316 edificios escolares, los cuales acogen a 487.652 estudiantes y 37.386 profesores. Adicionalmente, el sistema de educación pública de Iowa incluye:

- 330 Distritos escolares locales que atienden a estudiantes desde preescolar hasta el 12th grade (equivalente a 2º Bachiller español)
- Agencias de Educación Regionales (en adelante AEAs) que brindan apoyo y asistencia a los distritos en una región determinada
- Colegios comunitarios que ofrecen una amplia gama de cursos a estudiantes de todas las edades (pueden pertenecer a una universidad o ser independientes)
- Universidades y facultades de cuatro cursos

El Departamento de Educación de Iowa y la Junta de Educación del Estado son responsables de las escuelas locales, las AEAs y de los colegios comunitarios, mientras que la Junta de Regentes del Estado de Iowa es responsable de las universidades públicas: la University of Iowa, Iowa State University y la University of Northern Iowa. La institución más relevante históricamente es la Universidad de Iowa, referente nacional en investigación con un enfoque dedicado a las ciencias, artes y humanidades. Por otro lado, la Upper Iowa University es la universidad privada más grande del estado, con 5.713 estudiantes.

AGENCIAS REGIONALES DE EDUCACIÓN EN IOWA

Distribución geográfica de las AEAs

Fuente: Iowa Department of Educaction (educateiowa.gov)

[27] Iowa Department of Education: https://educateiowa.gov

Cada distrito escolar local debe ofrecer una educación completa en todos sus cursos. La ley estatal exige que todos los jóvenes de entre 6 y 16 años asistan a la escuela en su distrito residente asignado, mediante inscripción abierta o mediante instrucción privada (educación en casa). Además, todos los residentes del estado tienen derecho a recibir educación pública gratuita hasta los 21 años. Existen un total de 9 AEAs, las cuales están gobernadas por una junta directiva de entre cinco y nueve miembros, elegida localmente, y responsable de garantizar que la Agencia opere de acuerdo con la ley estatal y por el mejor interés de los estudiantes.

Iowa establece una serie de estándares estatales de contenido para el plan de estudios, recogidos en el plan Iowa Core de 2008[28], y cada distrito debe incorporarlos obligatoriamente además de poder desarrollar estándares propios adicionales. Cabe destacar que la tasa media de graduación en educación secundaria es notablemente alta, situada en el 91,4%.

5.3. Calidad de vida

Según los últimos datos de U.S. News and World Report[29], Iowa ocupa el 14º puesto en la clasificación del mejor estado del país, mientras que en el año 2018 lideraba en el primer puesto. Dicha clasificación muestra el desempeño general de cada uno de los estados en 77 criterios divididos en ocho categorías: salud, educación, economía, infraestructura, oportunidad, estabilidad fiscal, criminalidad y calidad de vida. En este aspecto destacan la infraestructura y el sistema sanitario como sus mayores fortalezas, ocupando el 1er y 3er puesto respectivamente.

Por otro lado, Gallup-Healthways, que mide la salud emocional y física de los americanos sitúa a Iowa en el puesto 26[30], destacando el bienestar comunitario y su ambiente favorable para las finanzas como puntos fuertes. Además, en la lista de las 100 mejores ciudades para vivir en EE. UU. elaborada por Livability, la ciudad de Iowa City ha sido calificada como la cuarta mejor de todo el país. Adicionalmente, la ciudad de Ames se encuentra también en este ranking, ocupando el puesto 53º[31].

Iowa también destaca por el coste de la vida[32], ocupando el primer lugar a nivel nacional en cuanto a asequibilidad de la vivienda. Comparando los precios medios de la vivienda en el estado -141.200$- con los ingresos por unidad familiar, la vida en Iowa es un 20% más barata que en el resto del país, donde el precio medio de una vivienda se sitúa en 231.200$.

[28] Iowa Department of Education: https://iowacore.gov/

[29] U.S. News and World Report: https://www.usnews.com/news/best-states/articles/2018-02-27/iowa-claims-no-1-spot-on-2018-best-states-rankings-through-strong-infrastructure-health-care-and-education

[30] INC: https://www.inc.com/bill-murphy-jr/all-50-us-states-ranked-by-health-happiness-according-to-a-new-gallup-poll.html

[31] Livability: https://livability.com/list/top-100-best-places-to-live/2018/10?page=0

[32] U.S. News and World Report: https://www.usnews.com/news/best-states/rankings/opportunity/affordability

En lo que respecta a la esperanza de vida, la media del estado se sitúa en 79,7 años, la cual supera a la media nacional que asciende a 78,86 años. En este aspecto Iowa se sitúa como el 16º estado con mayor esperanza vital.[33]

[33] 24/7 Wall Street: https://www.desmoinesregister.com/story/news/health/2017/11/30/sioux-city-iowa-life-expectancy-24-7-wall-street/908779001/

6. Relaciones comerciales y de inversión

6.1. Relaciones comerciales

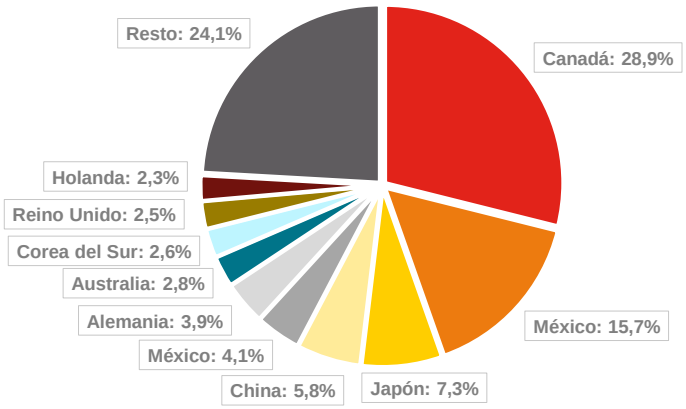
1) Exportaciones de Iowa a todo el mundo (2019): 13.221 millones de dólares[34] , situándose en el puesto 32 a nivel nacional.

Según los últimos datos de U.S. Census Bureau, las exportaciones de Iowa representan el 6,8% del PIB total del estado y, aunque han ido aumentando históricamente cada año, experimentaron un descenso del 7,6% en 2019 con respecto al periodo anterior. La naturaleza de los bienes exportados es principalmente agraria o ganadera, destacando los siguientes productos de mayor valor: maíz (5,7%), tractores (5,7%), carne de cerdo (3,5%) y soja (2,1%).

La actividad exportadora es vital para el estado, pues emplea cada año a más de 95.000 personas. En cuanto a sus principales socios comerciales, Canadá y México compraron cerca de la mitad (44,6%) del valor total de los productos exportados del estado.

EXPORTACIONES DE IOWA

Destino de las exportaciones por países según valor



Fuente: Foreign Trade State Statistics (www.census.gov)

El estado se ha podido beneficiar de los Tratados de Libre Comercio emprendidos por EE. UU. en los últimos años (el 56% de las exportaciones de Iowa van a socios actuales de TLC), como es el caso del Acuerdo Estados Unidos-México-Canadá (USMCA), que entró en vigor el 1 de julio de

[34] U.S. Census Bureau: https://www.census.gov/foreign-trade/statistics/state/data/ia.html

2020 y sustituye al antiguo NAFTA. El USMCA[35] establece una serie de nuevas ventajas beneficiosas para los trabajadores, agricultores, ganaderos y empresas de América del Norte, con el objetivo de crear un comercio recíproco más equilibrado que respalde empleos bien remunerados para los estadounidenses y fortalezca su economía.

2) Importaciones de Iowa desde todo el mundo (2019): 10.050 millones de dólares[36], situándose en el puesto 37 a nivel nacional.

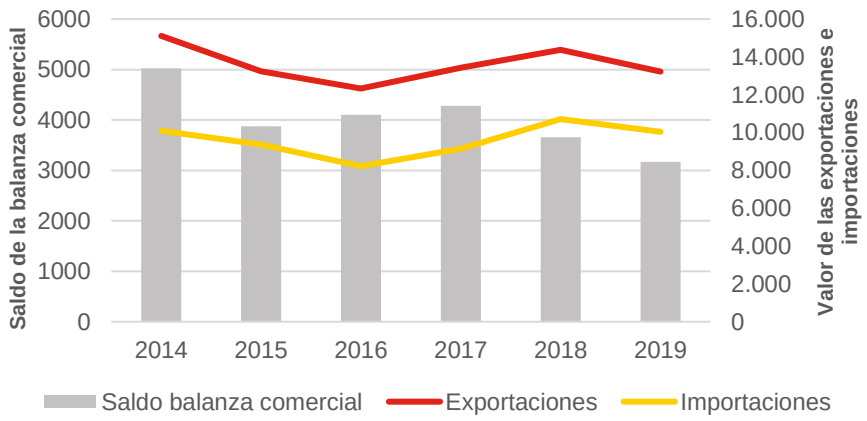
Según los datos de U.S. Census Bureau, las importaciones de Iowa representan el 5,16% del PIB total del estado y experimentaron un descenso del 6,2% en 2019 con respecto al periodo anterior. En cuanto a la naturaleza de los bienes importados, esta es algo más compleja, ya que en su mayoría se trata de maquinaria agrícola, industrial o para construcción. Destacan los siguientes productos: tractores de carretera con semirremolques (6,5%), piezas y accesorios para grúas (2,6%), pistones de combustión interna (2,6%) y excavadoras (1,8%).

Por su parte, los principales proveedores del estado en el año 2019 fueron: Canada (24,1% del total), México (19,5%), China (16,3%), Alemania (7%), Japón (4,8%) e Italia (3%).

El siguiente gráfico muestra la evolución de la balanza comercial de Iowa en el periodo 2016-2019. Los flujos del comercio internacional del estado lo sitúan en 6ª posición a nivel nacional, con un superávit superior a los 3.170 millones de dólares, gracias principalmente a su fortaleza en las exportaciones de bienes agrícolas y ganaderos antes comentados (maíz, grandes tractores y soja).

COMERCIO INTERNACIONAL DE IOWA

Evolución de la balanza comercial del estado (2014-2019) en millones de dólares



Fuente: Foreign Trade State Statistics (www.census.gov)

[35] United States Mexico Canada Agreement: https://ustr.gov/usmca

[36] U.S. Census Bureau: https://www.census.gov/foreign-trade/statistics/state/data/imports/ia.html

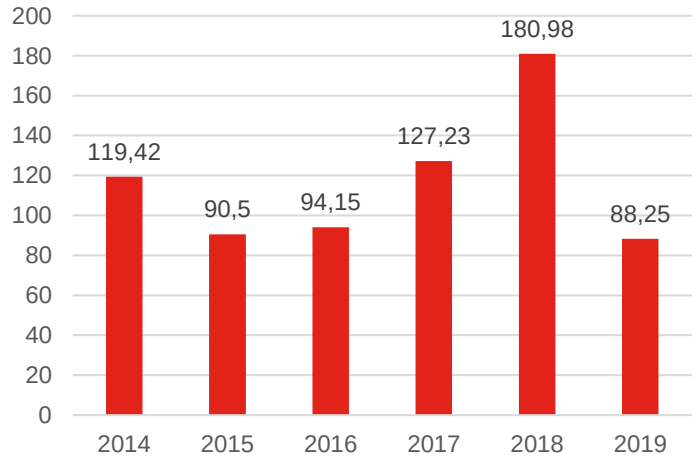
6.2. Comercio bilateral Iowa-España

Exportaciones de Iowa a España (2019): 88.250.915 dólares

Durante los últimos 6 años, las exportaciones desde el estado de Iowa hacia España han experimentado continuas variaciones, con un incremento particularmente importante en 2018, superior al 42%. Sin embargo, en 2019 estas se redujeron significativamente a más de la mitad con respecto al periodo anterior. Según datos del U.S. Census Bureau[37], esta disminución -también experimentada a nivel nacional- ha sido provocada por las tensiones comerciales en el ámbito internacional, así como por la desaceleración económica de Europa y la incertidumbre del mercado.

COMERCIO BILATERAL IOWA-ESPAÑA

Evolución de las exportaciones de Iowa hacia España (2014-2019) en millones de dólares



Fuente: International Trade Administration, U.S. Department of Commerce (http://tse.export.gov)

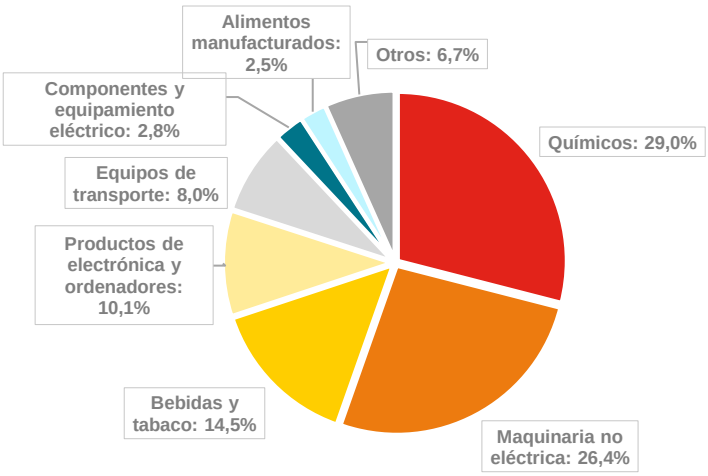
Realizando una comparativa de las exportaciones de Iowa al resto de países del mundo, España ocupó el puesto número 21 en 2019. A su vez, Iowa fue el 30º estado con mayores exportaciones a nuestro país.

El siguiente gráfico detalla las exportaciones según la tipología de los productos. Cabe destacar el crecimiento sostenido de las exportaciones de maquinaria, en su mayoría para fines agrícolas, que han experimentado un aumento del 27% durante el periodo 2014-2019.

[37] Milwaukee Business News: https://biztimes.com/wisconsin-exports-end-2019-down-more-than-1-billion/

COMERCIO BILATERAL IOWA-ESPAÑA

Productos más exportados de Iowa hacia España en 2019



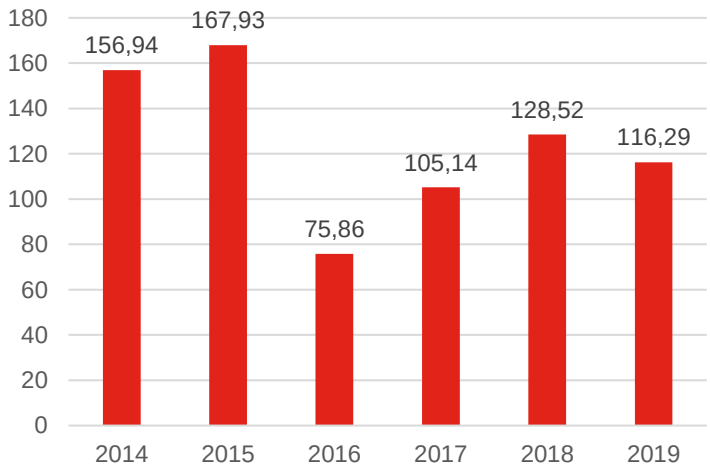
Fuente: International Trade Administration, U.S. Department of Commerce (http://tse.export.gov)

Importaciones de Iowa desde España (2019): 116.293.835 dólares.

Dadas las últimas medidas arancelarias impuestas por EE.UU., las importaciones de Iowa procedentes de España han disminuido notablemente en el periodo 2014 – 2019, a tasas superiores al 25%. A su vez, España se sitúa como el 14º socio comercial de Iowa en términos de importaciones.

COMERCIO BILATERAL IOWA-ESPAÑA

Evolución de las importaciones de Iowa desde España (2014-2019) en millones de dólares

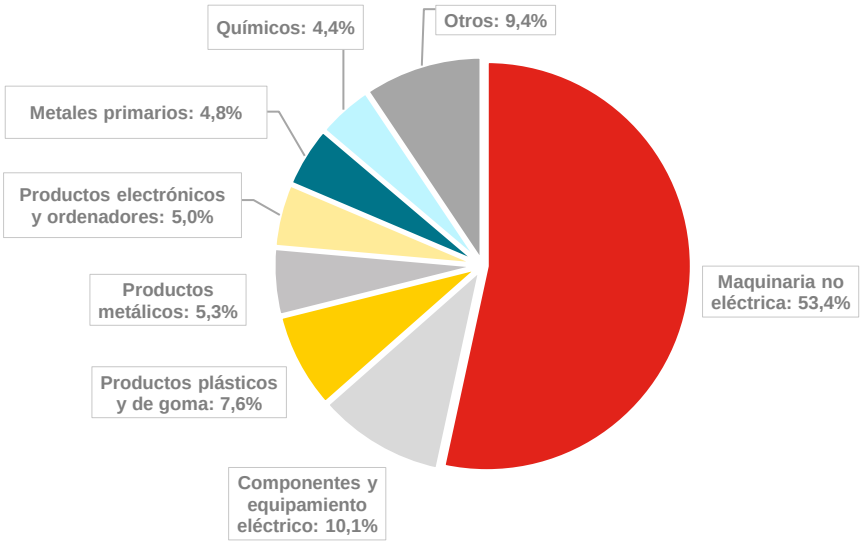


Fuente: International Trade Administration, U.S. Department of Commerce (http://tse.export.gov/stateimports/)

Al contrario de lo que sucede con las exportaciones, las importaciones desde España tienen un marcado perfil, orientado hacia bienes industriales y de equipo. En el siguiente gráfico se muestra el peso de estas importaciones según el tipo de producto.

COMERCIO BILATERAL IOWA-ESPAÑA

Productos más importados por Iowa desde España en 2019



Fuente: International Trade Administration, U.S. Department of Commerce (http://tse.export.gov/stateimports/)

6.3. Inversiones extranjeras en Iowa

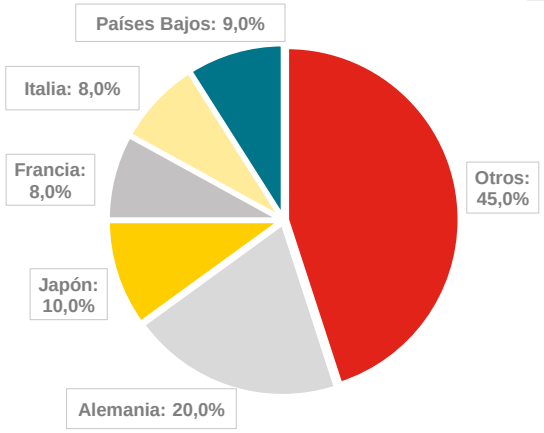
6.3.1. Consideraciones generales

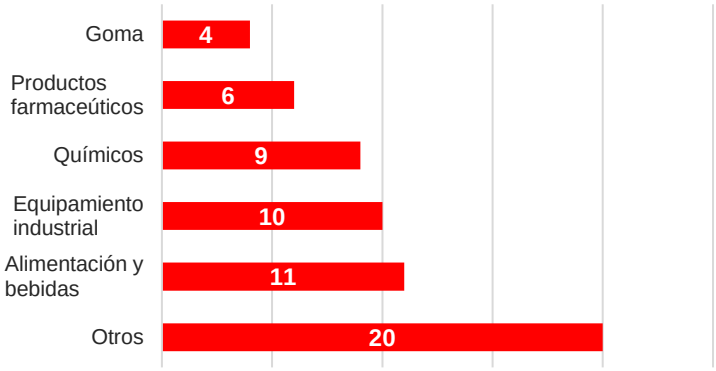
En Iowa hay aproximadamente 460 empresas extranjeras[38], la mayor parte europeas y dedicadas a la producción de alimentos, equipamiento industrial y químico o farmacéutico. Las empresas controladas por extranjeros emplean a 58.200 trabajadores en el estado, de los cuales más de la mitad -56% o 32.300 empleados- se encuentran en el sector manufacturero. En los últimos cinco años, el trabajo procedente de entidades extranjeras ha aumentado un 10%, mientras que la media nacional se sitúa en torno al 4%.

Como puede observarse en el siguiente gráfico, los principales países que más inversión han aportado al estado son: Alemania, Japón, Países Bajos, Italia y Francia.

INVERSIÓN EXTRANJERA

Distribución de la inversión extranjera en Iowa según su origen y tipo de proyecto (nº proyectos en 2019)





Fuente: FDI Markets & U.S. Bureau of Economic Analysis (selectusa.gov)

Adicionalmente, durante el periodo 2009–2019 se han anunciado un total de 60 proyectos *Greenfield* o de nueva creación.

En el anexo 1 se ofrece un listado de empresas globales establecidas en Iowa, entre las que se pueden destacar: Nestlé (Francia), Randstad (Países Bajos), Siemens (Alemania), BP (Reino Unido), Samsung (Corea del Sur) y Toyota (Japón).

[38] Select USA (2019): https://www.selectusa.gov/servlet/servlet.FileDownload?file=015t00000004ppx

6.3.2. Presencia española en Iowa

La presencia de empresas españolas en Iowa es reducida, no obstante, desde la Iowa Economic Development Authority se realizan esfuerzos constantes para atraer y aumentar todo tipo de inversión extranjera.

La empresa española más destacada es Acciona. Con una planta de producción de aerogeneradores situada en West Branch, se ha convertido en la suministradora de turbinas para los parques eólicos en toda Norteamérica, bajo el nombre Acciona Windpower. Se trata de la cuarta fábrica de la empresa, además de las dos que posee en España y otra en China. Además cuenta con el Parque Eólico Pioneer Grove, ubicado en Cedar County a 30 kilómetros de dicha fábrica, y cuya proximidad permite gestionar las operaciones y el mantenimiento del parque eólico de forma más eficiente. Acciona Windpower ha logrado una actividad en Estados Unidos que supera los 1.400 MW instalados, lo que lo convierte en el principal mercado de la empresa fuera de España.

ACCIONA WINDPOWER
155 Fawcett Drive, West Branch, IA 52358
Teléfono: +1 (319) 643-9463

Con cerca de 1.400 aerogeneradores y un total de 3,5GW de capacidad instalada, Siemens Gamesa cuenta con una fuerte presencia en el estado de Iowa, que consta de servicios, centro de operaciones en Des Moines y una fábrica ubicada en Fort Madison. En julio de 2019 fue seleccionada para el mayor pedido de repotenciación hasta la fecha en Norteamérica: el proyecto de energía eólica Rolling Hills, por un total de 429,3 MW. El proyecto de repotenciación incluye el reemplazo de las palas, bujes y góndolas de todas las unidades, estará ubicado en los condados de Adair, Adams y Cass en Iowa y su puesta en marcha está prevista para finales de 2021.

SIEMENS GAMESA
2597 US-61, Fort Madison, IA 52627
+1 (319) 463-2000

La empresa Grifols, dedicada al sector farmacéutico y hospitalario,s a través de su filial Biomat USA, Inc. cuenta con tres centros de donación de plasma en las siguientes ciudades de Iowa: Des Moines, Iowa City y Council Bluffs.

BIOMAT USA
1223 6th Ave, Des Moines, IA 50314
+1 (515) 244-0771
.
408 S Gilbert St, Iowa City, IA 52240
+1 (319) 341-8000
.
617 Mynster St, Council Bluffs, IA 51503
+1 (712) 352-1218

6.3.3. Incentivos a la inversión extranjera

El estado de Iowa cuenta con una serie de incentivos y programas que ofrecen determinados beneficios a las empresas que inviertan en el estado o que generen empleos nuevos. De entre todos ellos, cabe destacar una medida específica para alentar la actividad económica extranjera, se trata del programa EB-5[39], administrado por los Servicios de Ciudadanía e Inmigración de los Estados Unidos (USCIS) y que permite a los inversores extranjeros obtener una visa si cumplen ciertos requisitos de inversión y creación de empleo en el estado.

Para cualquier empresa que busque instalarse en la zona o ampliar sus actividades, la IEDA (Iowa Economic Development Authority), ofrece información específica y actualizada sobre los incentivos que se pueden obtener en un particular proyecto de inversión[40]. Además, existen ciertos beneficios en cuanto a la estructura impositiva de los negocios, recogidos por el Iowa Department of Revenue[41]. A continuación, se detallan los programas más importantes al respecto:

Programas de obtención de financiación

Programas de apoyo financiero a los emprendedores[42]: a la hora de empezar un negocio, el estado de Iowa dispone de varios programas para obtener financiación en condiciones más favorables que las del mercado. Los más destacados son:

- Economic Development Set - Aside (EDSA): proporciona asistencia financiera a empresas e industrias que requieren asistencia para crear o retener oportunidades de trabajo en Iowa, especialmente para beneficiar a aquellas con ingresos bajos o moderados, pudiendo otorgar hasta 1 millón de euros de financiación. Se da prioridad a los proyectos que crean empleos de manufactura, agregan valor añadido a los recursos de Iowa y / o aumentan las exportaciones. Los tres requisitos para determinar la elegibilidad son: dificultades financieras, retorno de la inversión insuficiente o desventaja local.

- Business Innovation Research (SBIR) y Small Business Technology Transfer (STTR): el Programa de Extensión de Investigación de Innovación y Transferencia de Tecnología para Pequeñas Empresas está diseñado para aumentar la tasa de subvenciones federales otorgadas a las empresas innovadoras de Iowa que buscan apoyo financiero.

Programas de asistencia a infraestructuras: el Physical Infrastructure Assistance Program (PIAP)[43] está diseñado para asistir financieramente proyectos intensivos en capital de

[39] Western Iowa Advantage: http://www.westerniowaadvantage.com/site-selectors/business-advantages/p/item/131/immigrant-investor-program-eb5
[40] Iowa Economic Development Authority: https://www.iowaeconomicdevelopment.com/Business
[41] Iowa Department of Revenue: https://tax.iowa.gov/tax-credits-and-exemptions
[42] Iowa Economic Development Authority: https://www.iowaeconomicdevelopment.com/Business#Business%20Incentives
[43] Iowa Legislature: https://www.legis.iowa.gov/law/administrativeRules/rules?agency=261&chapter=61&pubDate=12-04-2019

infraestructuras que creen empleos de calidad y altos salarios y que demuestren un impacto real en todo el estado.

Programa de asistencia financiera a productos y procesos agrarios de valor añadido (VAAPFAP)[44]: busca aumentar la utilización de técnicas innovadoras en el sector agrario de Iowa. Las categorías preferentes a la hora de recibir estas ayudas son: productos y procesos agrarios innovadores, combustibles renovables, industria biotecnológica agraria (biomasa y energías alternativas), procesos orgánicos y asistencia de creación de proyectos.

Programas de inversión de capital riesgo: el programa Angel Investor Tax Credit[45] permite aumentar la disponibilidad y accesibilidad del capital de riesgo, particularmente para empresas en la etapa de inversión de capital semilla, mientras que el Innovation Fund Tax Credit[46] busca estimular la inversión de capital de riesgo en negocios innovadores de Iowa, entre los que se incluyen empresas dedicadas a la fabricación avanzada, las biociencias y las tecnologías de la información.

Beneficios fiscales

En este apartado, cabe destacar la Ley "Tax Cut and Jobs Act" de 2017, la cual introdujo a nivel nacional un nuevo incentivo fiscal a través de las denominadas Zonas de Oportunidad. El incentivo está diseñado para alentar las inversiones privadas a largo plazo en zonas de bajos ingresos, ya que proporciona un incentivo fiscal federal para los contribuyentes que reinvierten las ganancias de capital en esas Zonas de Oportunidad. El estado de Iowa cuenta actualmente con 62 Zonas de Oportunidad[47]. Además, existen varios beneficios a nivel fiscal, de entre los cuales destacan:

- **Impuesto sobre beneficios:** en Iowa se trata de un impuesto de un solo factor, no unitario, es decir, se basa solo en el porcentaje de los ingresos totales por ventas dentro del estado, por lo que si no se tienen ventas dentro del estado, no se paga este impuesto. Igualmente, ofrece la deducibilidad del 50% de este impuesto federal, a la vez que el estado permite llegar incluso a eliminarlo con el Crédito Fiscal para Nuevos Empleos, que se verá más adelante.

- **Crédito fiscal de Investigación y Desarrollo:** Iowa se distingue por ser uno de los pocos estados que ofrece un crédito reembolsable para actividades de investigación y desarrollo. Se trata de un crédito otorgado por aumentar este tipo de actividades en la empresa, la cual puede recibirlo directamente en efectivo, una vez cumplidas sus obligaciones fiscales. Entre los gastos elegibles, se incluyen: salarios pagados a un empleado por realizar o apoyar una actividad de investigación, suministros que incluyen propiedad tangible que no sea tierra y

[44] Iowa Legislature: https://www.legis.iowa.gov/law/administrativeRules/rules?agency=261&chapter=57&pubDate=06-06-2018
[45] Iowa Economic Development Authority: https://www.iowaeconomicdevelopment.com/programDetails?pid=92&ppid=26
[46] Iowa Economic Development Authority: https://www.iowaeconomicdevelopment.com/Business/innovationcredit
[47] Iowa Economic Development Authority: https://www.iowaeconomicdevelopment.com/opportunityzones

hasta el 6,5% de los gastos relacionados con proyectos de investigación. Las compañías asignadas al programa de Creación de Empleo de Alta Calidad, que se verá más adelante, pueden ser elegibles para que el monto de este crédito por investigación se incremente aún más.

- **Ley de incremento de impuestos o TIF:** la ley de Iowa permite a las entidades municipales y del condado rebajar el impuesto de la propiedad para impulsar los bienes inmuebles industriales, de manera que beneficia a las empresas al reembolsar o desviar una parte de sus impuestos para ayudar a financiar el desarrollo de un área determinada a través de proyectos. Un esquema típico de rebaja supondría un 75% el primer año, un 60% el segundo, seguidos de 45%, 30% y 15% los años 3, 4 y 5 respectivamente.

- **La compra de maquinaria industrial y ordenadores usados:** está exenta de impuestos aquella compra de equipos para fabricar o para procesar datos pertenecientes al sector seguros, financiero o, en algunos casos, comercial. Del mismo modo también está exento de impuesto la compra de electricidad o gas natural usados directamente en la actividad productiva. Igualmente, la propiedad de máquinas, ordenadores y equipo productivo está exento del impuesto de patrimonio.

Adicionalmente, existen exenciones fiscales a ciertos tipos de bienes en determinadas circunstancias, como los graneros, reservas forestales, sistemas de refrigeración en viviendas, bienes de propiedad histórica, estructuras subyacentes a embalses, instalaciones de ganado y áreas naturales de conservación, entre otros[48].

[48] Iowa Department of Revenue: https://tax.iowa.gov/tax-credits-and-exemptions

7. Costes de apertura de un negocio

7.1. Trámites previos y pasos para establecerse

La Autoridad para el Desarrollo Económico de Iowa (IEDA) en colaboración con el Centro para el Crecimiento e Innovación Empresarial (CBGI) han creado IASourceLink, el principal portal que ofrece información y asistencia a quienes quieran establecer una empresa o pequeño negocio en el estado. Los pasos a seguir son los siguientes:

1º. Seleccionar la **estructura societaria** adecuada para la empresa. En el apartado siguiente (7.2. Tipos de sociedades) se detallan las formas jurídicas existentes.

2º. Comprobar que el **nombre comercial** de la empresa esté disponible. Se puede comprobar en la base de datos de entidades comerciales de Iowa[49] y realizar una búsqueda adicional en el propio portal web del estado *www.iowa.gov*. Se recomienda igualmente realizar una búsqueda adicional de marcas comerciales en la Oficina de Marcas y Patentes de EE. UU. (USPTO)[50].

3º. **Registrar la empresa** en la Secretaría de Estado. Para ello es necesario cumplimentar un formulario[51] con los detalles del negocio.

4º. Registrarse para los **impuestos federales, estatales y locales**. Las autoridades competentes son, en el ámbito federal, el Servicio de Impuestos Internos (IRS), y para los impuestos estatales y locales, el Departamento de Impuestos de Iowa (DOR). El primer paso es obtener el **número de identificación fiscal o EIN** del IRS, cumplimentando el formulario de solicitud IRS Form SS-4[52]. El trámite puede realizarse de forma online, por fax, correo o teléfono. En cuanto a los impuestos estatales y locales, el DOR facilita toda la información al respecto sobre tasas aplicables adicionales según el tipo de empresa o actividad que desempeña[53].

5º. Obtener las **certificaciones o licencias necesarias** según el tipo de negocio. El Business License Information Center recoge un listado con las principales licencias, así como la entidad emisora de estas[54].

---

[49] Iowa Secretary of State: https://sos.iowa.gov

[50] USPTO: https://www.uspto.gov/trademarks-application-process/search-trademark-database

[51] Iowa Secretary of State: https://sos.iowa.gov/file/origination/index.aspx

[52] Internal Revenue Service: https://www.irs.gov/es/businesses/small-businesses-self-employed/apply-for-an-employer-identification-number-ein-online

[53] Iowa Department of Revenue: https://tax.iowa.gov/starting-business

[54] IASourceLink: https://www.iasourcelink.com/guides/start-a-business-guide/check-for-additional-licensing

7.2. Tipos de sociedades

La IEDA presenta ocho tipos diferentes de estructuras societarias, de las cuales suelen ser más frecuentes entre las empresas estadounidenses: *Sole Propietorship, Partnership, Limited Liability Company (LLC)* y *Corporation*. Las referencias con los tipos de sociedad en España figuran solo de forma indicativa, habida cuenta de las diferencias entre la legislación española y estadounidense.

***Sole propietorship*.** Se asemeja a la figura de empresario individual o autónomo en España. El propietario es responsable personalmente de todas las obligaciones inherentes a la explotación de su negocio o actividad profesional, incluidas las fiscales.

***General Partnership*.** Es el equivalente a la sociedad colectiva. Resulta de la asociación de dos o más personas o entidades, cuya principal característica es que todos los socios tienen responsabilidad ilimitada, aunque no contribuyan de forma equitativa al capital de la empresa. No se requiere un mínimo de capital suscrito por los socios. Es aconsejable que los socios celebren un convenio por escrito, llamado convenio de asociación (*partnership agreement*) para definir los derechos y obligaciones de cada uno.

***Limited Partnership*.** Tiene una alta semejanza con una sociedad comanditaria española. Los socios pueden ser personas físicas o jurídicas. La estructura societaria está formada por uno o más socios con responsabilidad ilimitada (*general partners*) y uno o más socios con responsabilidad limitada (*limited partners*). Los socios de responsabilidad ilimitada son personalmente responsables de las deudas y obligaciones de la sociedad. El socio de responsabilidad limitada no puede participar activamente en la gestión de la sociedad.

Limited Liability Partnership (LLP). Deben tener al menos un socio gerente que asuma la responsabilidad por las acciones de la asociación. El resto de socios e inversores tienen responsabilidad limitada.

Limited Liability Company (LLC). Es el equivalente a la Sociedad de Responsabilidad Limitada en España. Este modelo de organización se estableció en la mayoría de los estados a partir de la década de los 90. La estructura empresarial es muy flexible, combina las ventajas de una *Corporation C* (la responsabilidad de los propietarios es limitada), con las ventajas impositivas de la *General Partnership* (se evita la doble imposición asociada con la *Corporation C* al no estar sujeta al impuesto de sociedades, y los propietarios pueden deducir las pérdidas de sus declaraciones de renta por ingresos personales).

***Corporation*:** Es una entidad jurídica independiente de sus accionistas.

- *Corporation C:* organización empresarial con entidad jurídica separada y distinta de la de sus accionistas, que son sus propietarios o *shareholders*. Esta figura coincide, casi

completamente, con lo que en España se conoce como Sociedad Anónima, con la diferencia de que la *Corporation C* no requiere un capital social mínimo para su constitución y los requisitos para su formación son menores. Deben pagar impuestos federales sobre las ganancias corporativas y, si distribuyen dividendos, ya sea en dinero o especie a sus accionistas, éstos deben pagar también los impuestos sobre beneficios correspondientes.

- *Corporation S:* Sociedad Anónima pero solo para residentes estadounidenses. Esta variación de la *Corporation C* difiere principalmente en el tratamiento fiscal, ya que no paga impuestos sobre las ganancias corporativas. Se considera que las ganancias y las pérdidas se transmiten a los accionistas, de modo que son ellos los que pagan impuestos sobre los beneficios que hayan obtenido de la corporación, hayan o no recibido dividendos de la misma. Una *Corporation S* percibe ventajas impositivas sólo si está integrada por un máximo de 75 accionistas, ninguno de los cuales puede ser extranjero no residente en el país ni otra corporación, y, con algunas limitaciones, un fideicomiso. Todos los accionistas deben estar de acuerdo en constituirse en una *Corporation S* y la entidad no puede emitir más de un tipo de acciones.

***Not-For-Profit Corporation*.** Equivale a Organización sin Ánimo de Lucro en España. Se consideran corporaciones no lucrativas asociaciones, iglesias, institutos, universidades, clubs, fundaciones, sindicatos… Están exentas de impuestos para todas las actividades relacionadas con la actividad principal de la organización.

Las estructuras societarias más utilizadas por las empresas españolas establecidas en EE. UU. son la *Corporation* y la *LLC*, ya que permiten a la nueva filial desvincularse de la matriz española en términos de responsabilidad. La *LLC* permite mayor flexibilidad en la gestión que la *Corporation,* aunque con ella se imputarán las rentas obtenidas a los socios. Sin embargo, el sistema estadounidense permite en el formulario de creación de la *LLC* decidir si tributar como una *LLC* o como una Corporation. Muchas empresas del sector de las infraestructuras optan por crear una *Corporation* junto con una *LLC* que funciona como Sociedad de propósito vehicular (SPV). Ésta es una de las muchas opciones de constitución que tienen las empresas españolas en EE. UU. y que, en cualquier caso, sería aconsejable consultar con profesionales o bufetes especializados en la materia.

7.3. Organismos e incentivos para apoyar la inversión

En Iowa existen distintos organismos estatales a los que las empresas extranjeras pueden acudir para beneficiarse de posibles incentivos para emprender sus proyectos de inversión. Destacan principalmente los siguientes:

- Autoridad de Desarrollo Económico de Iowa (IEDA): ya mencionada anteriormente, a través de sus dos divisiones principales -desarrollo empresarial y desarrollo comunitario- administra varios programas estatales y federales para cumplir con sus objetivos de ayudar a individuos, comunidades y empresas.

- Autoridad Financiera de Iowa (IFA): desde su creación en 1975 ha ampliado notablemente sus responsabilidades entre las que se encuentran proporcionar soluciones de financiación para facilitar las inversiones estatales, de gobiernos locales y de empresas privadas en el estado.

- Consejo de Desarrollo Rural de Iowa: creado para abordar la escasez de viviendas en zonas rurales y desarrollar estrategias de apoyo e incentivos para las empresas y empresarios del ámbito rural.

A continuación, se muestra una tabla resumen con programas de incentivos a nivel estatal, complementarios a los detallados previamente en el punto 6.3.3.:

INCENTIVOS EMPRESARIALES

Programas de financiación, incentivos fiscales y exenciones en el estado de Iowa

Programas generales de financiación

High Quality Jobs	Busca promover el crecimiento de las empresas que emplean a habitantes de Iowa para trabajos calificados como de alta calidad, proporcionando créditos, exenciones y / o reembolsos beneficios fiscales a empresas elegibles por ubicar, expandir o modernizar una instalación. La empresa no puede ser minorista ni de servicios, y debe cumplir con los requisitos de umbral salarial así como proporcionar un paquete de beneficios considerado suficiente para todos los empleados.
Demonstration Fund	Diseñado para brindar asistencia a empresas con tecnologías o productos innovadores listos para salir al mercado y que tienen un claro potencial de viabilidad comercial. Su alcance financiero es de hasta 125.000 dólares.

Iowa Innovation Acceleration Fund	Promueve la creación y el crecimiento de empresas que se dedican a la transferencia de tecnología. Los fondos están diseñados para acelerar el ritmo de desarrollo del mercado e incentivar la inversión industrial, alcanzando un valor máximo de 500.000 dólares.

Incentivos fiscales y exenciones

New Jobs Tax Credit	Crédito para las empresas que brinden capacitación adicional a sus empleados o expanden su fuerza laboral. Proporciona fondos para financiar la realización de evaluaciones, viajes con fines de capacitación, programas de formación en la empresa, etc. Las empresas que aumentan su fuerza laboral en, al menos un 10%, también son elegibles para aumentar su crédito en el impuesto por beneficios. El crédito fiscal máximo es de 1.896 dólares por empleado, prorrogable hasta 10 años.
Targeted Jobs Withholding Tax Credit	Programa piloto que permite a empresas desviar un porcentaje de su retención a la creación y la expansión de proyectos específicos en una ciudad designada. Esta medida permite que hasta el 3% de los salarios brutos pagados por el empleador se dirijan al presupuesto del proyecto trimestralmente. El acuerdo es prorrogable hasta 10 años.
Renewable Chemicals Production Tax Credit	Se trata del primer crédito fiscal del país de este tipo, de manera que incentiva la producción de 30 productos químicos diferentes derivados de materias primas de biomasa. Establece un límite anual de 1 millón de dólares para nuevas empresas y 500.000 para las ya establecidas.
Iowa Urban Revitalization Exemption	Exención del valor agregado en un bien inmueble para incentivar el desarrollo en áreas urbanas, sujeta a la aprobación del consejo o junta del condado. Elegibilidad: Debe haber aumentado el valor de la propiedad, al menos, un 10%. El porcentaje y el período de tiempo aplicable varíará según el programa adoptado.
Iowa Wind Energy Property Exemption	Promueve la utilización de energía eólica y está sujeta a una ordenanza de los ayuntamientos o juntas de supervisores del condado. Elegibilidad: La exención se aplica al costo neto de adquisición de la propiedad de conversión de energía eólica. Exención: 100% el primer año y 70% el último año, prolongable durante 20 años.

Iowa Data Center Business Property Exemption	Exención para ciertas propiedades compradas por una empresa de centros de datos, como ordenadores y equipos necesarios para el mantenimiento y operación de un negocio de centro de datos. Elegibilidad: El negocio debe cumplir con los requisitos contenidos en la sección 423.3 subsección 95 del Código de Iowa.

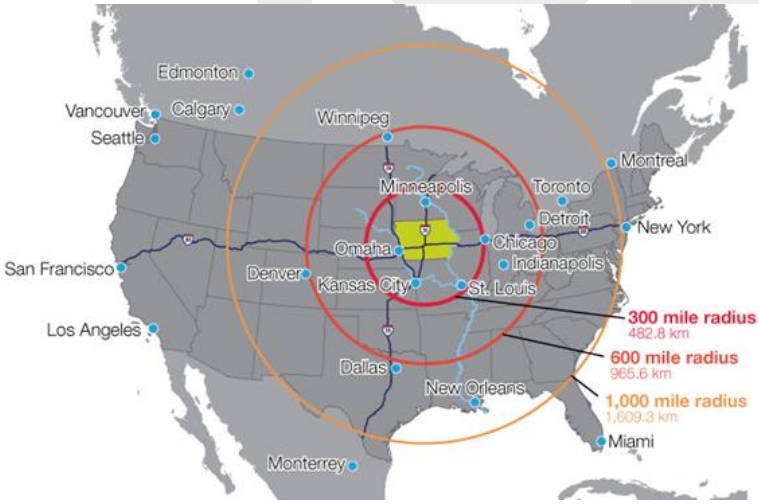
Fuente: Iowa Economic Development Authority (www.iowaeda.com)

7.4. Localización geográfica, ocupación, zonas francas y zonas económicas en Iowa

En el siguiente gráfico se observa la privilegiada situación geográfica que tiene el estado de Iowa en los Estados Unidos. En un radio de menos de 500 kilómetros se encuentran las grandes localidades de Topeka (Kansas), Omaha (Nebraska), Sioux Falls (Dakota del Sur), Minneapolis (Minnesota), St. Paul (Minnesota), Milwaukee (Wisconsin), Chicago (Illinois) y St. Louis (Missouri).

SITUACIÓN GEOGRÁFICA

Ubicación de Iowa con respecto a otros estados y ciudades cercanas



Fuente: Iowa Area Development Group (iadg.com)

El estado lo atraviesan cuatro grandes autopistas interestatales y tiene una buena infraestructura ferroviaria para el transporte de mercancías. La población se encuentra dispersa por todo el estado, como es lógico, debido al carácter agrícola del mismo. No obstante el centro financiero se encuentra junto al poder político en su capital, Des Moines.

Iowa tiene igualmente cuatro zonas francas, denominadas FTZ o Foreign Trade Zones, donde se encuentran varias compañías de logística, distribución y manufacturas, que, a nivel fiscal y arancelario, son tratadas como si se encontraran en territorio extranjero. De esta manera, sólo pagan impuestos si al final las mercancías se destinan a los Estados Unidos, mientras que si se exportan, no hay gravamen fiscal[55].

ZONAS FRANCAS

Datos de las zonas de libre comercio de Iowa

FTZ Nº 107 Polk County	FTZ Nº 133 Quad-Cities, Iowa/Illinois
Grantee: The Iowa Foreign Trade Zone Corporation c/o Greater Des Moines Partnership 700 Locust Street, Suite 100 Des Moines, IA 50309 Ryan Carroll: (515) 286-4958 rcarroll@dsmpartnership.com	Grantee: Quad-City Foreign-Trade Zone, Inc. 331 W. 3rd St., Davenport, IA 52801 Michelle Lewis: (563) 823-2692 MLewis@quadcitieschamber.com
FTZ No. 175 Cedar Rapids	**FTZ No. 288 Northwest Iowa**
Grantee: Cedar Rapids Airport Commission 2515 Arthur Collins Parkway SW Cedar Rapids, IA 52404-9084 Kathleen Bell: (319) 731-5714 k.bell@flyCID.com	Grantee: Northwest Iowa Development Corporation 603 West Park Street, Sheldon, IA 51201 Dan Janssen (866) 384-2665 janssendan708@gmail.com

Fuente: International Trade Administration, U.S. Department of Commerce (www.enforcement.trade.gov)

[55] U.S. Department of Trade: https://enforcement.trade.gov/ftzpage/letters/ftzlist-map.html#iowa

7.5. Costes del establecimiento

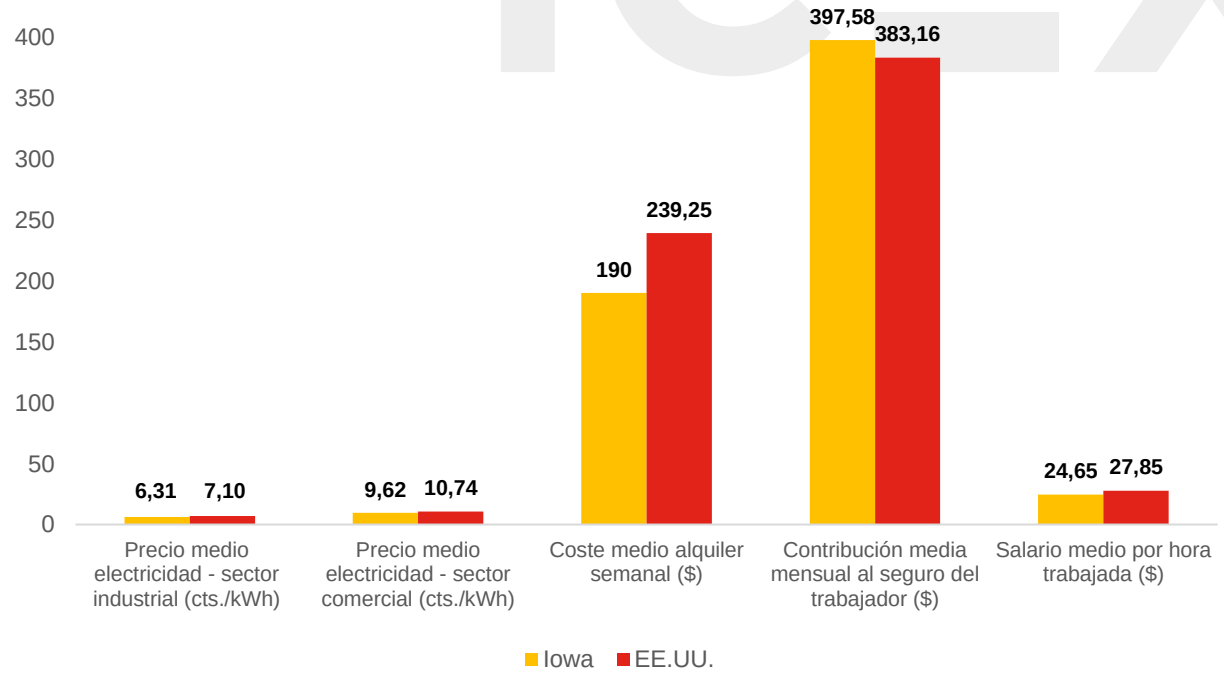
7.5.1. Datos generales

Los precios de Iowa son generalmente más bajos que la media nacional, y, aunque los alquileres tienen precios muy variables, estos suelen ser de los más bajos del país, situándose un 30% más baratos aproximadamente[56]. Así un alquiler medio de una oficina en el centro de Iowa, supondría unos 12,08 dólares por metro cuadrado.

En cuanto al coste de suministros, Iowa también suele situarse por debajo del coste medio nacional. Si realizamos una comparativa con algunos estados colindantes, el coste medio de la electricidad para el sector industrial en Iowa es el más barato, situándose en 6,31cts/kWh, mientras que en Illinois es de 6,37 cts/kWh, en Kansas 7,49 cts/kWh, en Minnesota 7,73 cts/kWh y en Wisconsisn 7,79 cts/kWh. En cuanto a la electricidad destinada al sector comercial, en Iowa se sitúa en los 9,62 cts/kWh, en Illinois 8,87 cts/kWh, en Kansas 10,49 cts/kWh, en Minnesota 10,58 cts/kWh y en Wisconsin 11,08 cts/kWh.

COSTES DE ESTABLECIMIENTO

Comparativa de costes en Iowa con respecto a la media nacional



Fuente: Iowa Economic Development Authority (www.iowaeda.com)

[56] Best Places: https://www.bestplaces.net/cost_of_living/state/iowa

Adicionalmente, los sueldos en el estado de Iowa son en general un 11,5% menores que en el resto del país, lo cual lo convierte en una interesante opción a la hora de invertir en actividades intensivas en mano de obra. En el anexo 2 se pueden consultar más detalles con respecto a los costes laborales.

ICEX dispone de una herramienta para estimar los costes de establecimiento en los distintos estados de Estados Unidos, así como en otras partes del mundo. Para obtener los resultados más actualizados se recomienda consultar la página web: www.icex.es/simuladordecostes

7.5.2. “Business centers”. Incubadoras

Existe la posibilidad de instalarse en un “Business Center” o incubadora, que normalmente son edificios de oficinas situados en las áreas más dinámicas de la ciudad para los negocios (zona centro de la ciudad) y ofrecen todos los servicios necesarios a las empresas que deseen instalarse (oficinas amuebladas, recepción, secretaría, teléfono, fax, Internet, etc.). Los precios son más económicos que el alquiler de una oficina comercial, por lo que puede ser una buena opción para iniciar la actividad en el estado.

En los siguientes enlaces se pueden encontrar los espacios de “coworking” disponibles en el estado de Iowa, según zonas (oeste, centro y este): https://newbo.co/vault-coworking/iowa-coworking-collaborative/ y https://www.coworker.com/united-states/iowa/

7.6. Normativa y regulación local

7.6.1. Normalización y certificación de productos

La normativa, homologación y certificación de productos en EE. UU. no está centralizada, sino que se reparte entre el gobierno federal, las autoridades estatales y municipales y un gran número de asociaciones del sector privado.

Las normas federales son de obligado cumplimiento en todo el país, mientras que las estatales y/o municipales deben cumplirse a nivel estatal, y/o local. Por otra parte, las normas o estándares establecidos por el sector privado son en principio voluntarios, pero en muchos casos acaban resultando de obligado cumplimiento, cuando un organismo los incorpora en sus regulaciones, o en la medida en que los comerciantes, compañías de seguros, y consumidores exigen que los productos se ajusten a ellos como prueba/garantía de calidad y seguridad.

Existen numerosos organismos públicos reguladores, así como entidades privadas de normalización y certificación.

En el ámbito federal destacan el US Department of Agriculture (USDA), Food and Drug Administration (FDA), Alcohol and Tobacco Tax and Trade Bureau (TTB), Consumer Product Safety Commission (CPSC), Federal Trade Commission (FTC), Environmental Protection Agency (EPA), Occupational Safety & Health Administration (OSHA) o US Department of Transportation (DOT) son algunos de los más importantes.

Muchos de los departamentos federales tienen sus organismos equivalentes en el ámbito estatal, también con competencia normativa, entre los que destacan: Iowa Department of Agriculture and Land Stewardship, Iowa Division of Banking, Iowa Division of Labor, Iowa Secretary of State, Iowa Department of Commerce, Iowa Department of Revenue, Iowa Department of Public Health y Iowa Department of Transportation.

Ante esta multiplicidad, lo más aconsejable es consultar a los clientes, distribuidores o agentes estadounidenses ya que en muchos casos pueden orientar al exportador sobre los requerimientos existentes, o bien a entidades nacionales de certificación acreditadas por la Occupational Safety & Health Administration (OSHA) como Underwriters Laboratories en materia de seguridad y con sede en Iowa, y National Sanitation Foundation en todo lo relacionado con aspectos sanitarios. También desde la red de Oficinas Comerciales se puede obtener asistencia sobre regulación específica de cada producto.

7.6.2. Protección de patentes y marcas

Dentro de EE. UU., La Ley de Protección de los Inventores Americanos, promulgada en noviembre de 1999 y modificada por la Ley Técnica de Enmiendas de la Propiedad Intelectual y la Tecnología Avanzada de 2002, regula la concesión de patentes. Por su parte, en el marco internacional, destacan el Tratado de la Ley de Patentes (Patent Law Treaty) y el Tratado de Cooperación en Materia de Patentes (Patent Cooperation Treaty).

La patente otorga derechos exclusivos de propiedad, concedidos por un estado a un inventor o a su cesionario, por un periodo limitado de tiempo, normalmente 20 años, a cambio de la divulgación de la invención.

La gestión de adquisición de la patente puede ser dividida en cinco pasos sencillos:

1. Buscar y comprobar en la base de datos USPTO *Patent full-text and Image* si una idea ya ha sido patentada.
2. Consultar las tarifas fijas para las tasas actuales y la información relacionada con el proceso de patente.
3. Solicitar la patente mediante el Sistema Electrónico (Electronic Filing System) como registrada (para mejorar una solicitud existente, seguir el proceso de solicitud o acceder a una que ya esté guardada) o no registrada (solicitud básica de presentación de patentes).
4. Comprobar el estado de una solicitud de patente en curso o cualquier otra aplicación publicada usando el Sistema de Información de Solicitud de Patente (PAIR, según sus siglas en inglés).
5. Mantener una patente mediante el pago de las tasas de mantenimiento utilizando la contabilidad de los ingresos y el sistema de gestión. Hay tres métodos para efectuar el pago: por Internet, fax o correo ordinario.

Por último, la autoridad normativa para la protección de patentes y marcas es la United States Patent and Trademark Office (http://www.uspto.gov).

En el caso de las marcas, la Ley de Marcas de 1946, también conocida como la Ley de Lanham, regula el registro federal de marcas. Esta ley queda recogida en el Título XV del US Code sección 1051. Para una información más completa se puede consultar el siguiente enlace: https://www.uspto.gov/trademark

La solicitud de registro puede realizarse vía Internet, usando el Sistema Electrónico de Solicitud de Marcas (TEAS, según sus siglas en inglés) o bien vía correo ordinario enviando la solicitud a la siguiente dirección: Commissioner for Trademarks P.O. Box 1451 Alexandria, VA 22313-1451. Dicha solicitud debe incluir el nombre del solicitante, un nombre y dirección para la correspondencia, un dibujo claro de la marca, una lista de los bienes o servicios, y la tasa de registro de al menos una de las clases de los bienes o servicios.

Los derechos de una marca comercial registrada pueden durar indefinidamente si el propietario sigue utilizando la marca en relación con los productos y/o servicios para los que fue creada. Para ello, el propietario de un registro debe presentar periódicamente declaraciones juradas de continuo uso o desuso excusable, así como las correspondientes solicitudes de renovación.

8. Sistema fiscal

8.1. Generalidades y aclaraciones

En el sistema tributario estadounidense, aparte de los impuestos federales y estatales, también hay cargas fiscales municipales, a veces incluso dentro del mismo tipo de impuesto. Como indican los términos, los impuestos federales afectan equitativamente a todo el país y los estatales son establecidos cada uno de los estados. Por ello, habrá que tener presente cuando se vaya a establecer un negocio o a hacerse cargo de uno ya existente, que los impuestos variarán considerablemente según la ubicación de este, así como del tipo de entidad seleccionado en caso de creación de una empresa.

La agencia competente a nivel federal es el Internal Revenue Service (Servicio de Impuesto Interno, abreviado IRS), y a nivel estatal, en el caso de Iowa, el Iowa Department of Revenue.

En relación al ejercicio fiscal hay que destacar que siempre tendrá una duración de 12 meses, y se podrá elegir entre dos variantes, el *Calendar tax year* (año natural) que se extiende de enero a diciembre, o el *Fiscal tax year* (año fiscal) que comprenderá cualquier período de 12 meses consecutivos al que se acoja el sujeto fiscal.

Aquellos ciudadanos españoles que dispongan de una *Green Card* (equivalente a una tarjeta de residencia) deberán tributar al estado americano. Los que no la tengan, pero cumplan con unos requisitos mínimos de estancia, como el personal desplazado desde España, deberán comprobar si tienen obligaciones fiscales en EE. UU. por las estancias superiores a un año que hayan realizado.

Por último, cabe destacar que entre España y EE. UU. existe un tratado para evitar la doble imposición y la evasión fiscal que se detallará en el apartado 8.4

A continuación, se tratará de dar una idea general de algunos impuestos federales, estatales y locales, sin llegar a profundizar a causa del complejo sistema tributario estadounidense. Adicionalmente, con la reforma fiscal *Tax Cuts and Jobs Act of 2017*, se han implantado cambios en los sistemas impositivos.

Siempre que se invierta en un negocio en EE. UU. se aconseja contratar los servicios de un profesional especializado en temas fiscales.

8.2. Impuestos federales

El IRS es el equivalente a la Agencia Estatal de Administración Tributaria en España. Es el organismo público de la administración de EE.UU. encargado de la recaudación fiscal y del cumplimiento, aplicación e interpretación de las leyes tributarias. Constituye una de las oficinas de la Agencia del Departamento del Tesoro, U.S. Department of the Treasury. En cada estado hay una oficina presencial y en Washington D.C. se ubica su oficina principal. Todos los formularios necesarios para realizar las declaraciones de impuestos federales se encuentran en la página oficial del IRS[57].

8.2.1. Impuestos a particulares

Federal Individual Income Tax: impuesto equivalente al IRPF español, se aplica a los estadounidenses y a los residentes que dispongan de *Green Card* o que, sin tenerla, cumplan ciertos requisitos[58]. Según la persona sea residente o no y la complejidad de su declaración, se deberá rellenar uno de estos cinco formularios: 1040, 1040EZ, 1040A, 1040NR y 1040NREZ.

En 2020, los tipos marginales se sitúan entre un 10% y un 37% y se diferencian tres baremos conforme a la situación familiar: soltero, casado y cabeza de familia. En la siguiente tabla se muestran los distintos tramos:

IMPUESTO SOBRE LA RENTA EN EE.UU.

Tasas impositivas federales sobre la renta de las personas físicas según situación familiar (2020)

Tasa impositiva	Soltero (Individual)	Casado (Conjunta)	Cabeza de familia
10%	$0 - $9.875	$0 - $19.750	$0 - $14.100
12%	$9.875 - $40.124	$19.750 - $80.249	$14.100 - $53.699
22%	$40.125 - $85.524	$80.250 - $171.049	$53.699 - $85.499
24%	$85.525 - $163.299	$171.050 - $326.599	$85.500 - $163.299
32%	$163.300 - $207.349	$326.600 - $414.699	$163.300 - $207.349
35%	$207.350 - $518.399	$414.700 - $622.049	$207.350 - $518.399
37%	Más de $518.400	Más de $622.050	Más de $518.400

Fuente: Tax Foundation (https://taxfoundation.org)

[57] Internal Revenue Service: http://www.irs.gov/formspubs/

[58] Internal Revenue Service: http://www.irs.gov/publications/p519/index.html

En general, la nueva estructura de la tasa impositiva supone que la mayoría de los contribuyentes tengan los tramos más bajos, y la tasa máxima caiga del 39,6% al 37%. El rango del 10% ahora se extiende a casi $10.000 para la contribución individual y más de $19.000 para contribuyentes conjuntos, lo que duplica la cantidad de ingresos gravados a la tasa más baja.

8.2.2. Impuestos a empresas

Impuestos que gravan la actividad de la empresa

- *Corporate Federal Income Tax*[59]: se deberá rellenar el formulario 1120. Tras el *Tax Cut and Jobs Act (TCJA)* de 2017, el impuesto federal sobre la renta de las sociedades que era del 35% pasa a ser del 21%. Sin embargo, existe un tramo de este impuesto que gestionan y cobran los distintos estados, lo cual se desarrollará en el apartado 8.3.2 de esta guía.
- *Partnerships*[60]: a este tipo de sociedad se acogen el *General Partnership*, *Limited Partnership* y *Limited Liability Company*. Esta entidad mercantil reparte sus ganancias o pérdidas entre sus socios, que deben incluirlas en su declaración de impuestos. Los socios no son empleados y no se les debe emitir un Formulario W-2 sino copias del Anexo K-1 (Formulario 1065) antes de la fecha en que se requiera, incluidas las extensiones. A su vez, estos tendrán que entregar el formulario 1040 desglosando todos los ingresos obtenidos, a partir de los cuales se abonarán las cantidades correspondientes a los impuestos del *Income Tax*.
- *Sole Propietorship:* el propietario individual, autónomo, deberá declarar los beneficios o pérdidas de la compañía en su propia declaración de impuestos. Deberá cumplimentar los formularios 1040 junto con el *Schedule C* y el formulario *Schedule SE*, que incluye las tasas de la *Social Security* y *el Medicare*.

El TCJA ha introducido por primera vez una deducción del 20% sobre los ingresos de este tipo de sociedades -denominadas *pass-through*- por cuyos beneficios o pérdidas tributan las personas físicas (socios o propietario individual). Sin embargo, esta deducción está sujeta a ciertas limitaciones: solo se aplica a ingresos comerciales previstos en la norma, no puede ser reclamada por contribuyentes en empresas de servicios -excluyendo arquitectura e ingeniería- y se dirige a contribuyentes únicos cuya base imponible sea inferior a $157.500 y $315.000 para contribuyentes conjuntos[61].

[59] Tax Foundation: https://taxfoundation.org/state-corporate-income-tax-rates-brackets-2020/

[60] Internal Revenue Service: https://www.irs.gov/businesses/small-businesses-self-employed/partnerships

[61] Internal Revenue Service: https://www.irs.gov/newsroom/tax-cuts-and-jobs-act-provision-11011-section-199a-qualified-business-income-deduction-faqs

Impuestos que gravan la remuneración de los asalariados (*Payroll taxes*)

- *Income Tax Withholding*: la retención de impuestos se aplica por separado a nivel federal, estatal y local. La cantidad a retener se regirá dependiendo de los importes salariales, el período de pago y el estado civil del trabajador. Hay que tener en cuenta que la TCJA ha introducido cambios, incluido el aumento de la deducción estándar, la eliminación de las exenciones personales, el aumento del crédito fiscal por hijos, la limitación o eliminación de ciertas deducciones y el cambio de las tasas impositivas e intervalos. El IRS pone a disposición de los contribuyentes una Calculadora de Retención[62] para completar el formulario W-4.
- *Social Security and Medicare Taxes*[63]*:* la tasa impositiva actual para la seguridad social es de 6,2% para el empleador y de 6,2% para el empleado, un 12,4% en total. La tasa para el plan Medicare asciende a un tipo del 1,45%, el mismo que deberá pagar el empresario.
- *Federal Unemployment Tax Act*: el impuesto sobre el seguro de desempleo federal o FUTA, es un tributo que asciende al 6% y que deben pagar los empresarios sobre los primeros 7.000 dólares abonados a cada empleado. Se declarará anualmente antes del 31 de enero del año consecutivo mediante el formulario 94080.

8.3. Impuestos del estado de Iowa

En Iowa el organismo encargado de la regulación y gestión de los impuestos estatales es el Iowa Department of Revenue.

8.3.1. Impuestos a particulares

- *Iowa Personal Income Tax:* además del impuesto federal sobre la renta, los residentes de Iowa deben pagar impuestos estatales en función de su nivel de renta. Los tramos impositivos de este impuesto estatal están indexados por la inflación y se actualizan anualmente para reflejar los cambios en el coste de la vida. A diferencia de su equivalente federal, este impuesto grava igualmente las declaraciones individuales y las conjuntas. Los residentes en el estado deberán rellenar el formulario IA-1040A para realizar la declaración correspondiente.

  En 2018, la gobernadora Kim Reynolds, promulgó una amplia reforma fiscal cuyos efectos entrarían en vigencia en los años siguientes (hasta 2023). En la tabla siguiente se recogen los tipos impositivos establecidos para el año 2020[64]:

[62] Internal Revenue Service: https://www.irs.gov/individuals/employees/tax-withholding
[63] Internal Revenue Service: https://www.irs.gov/taxtopics/tc751
[64] Tax-Brackets: https://www.tax-brackets.org/iowataxtable

IMPUESTO SOBRE LA RENTA EN IOWA

Tasas impositivas estatales sobre la renta de las personas físicas (2020)

Tramo impositivo	Gravamen
$0.00 - $1.638	**0,33%**
$1.638 - $3.276	**0,67%**
$3.276 - $6.552	**2,25%**
$6.552 - $14.742	**4,14%**
$14.742 - $24.570	**5,63%**
$24.570 - $32.760	**5,96%**
$32.760 - $49.140	**6,25%**
$49.140 - $73.710	**7,44%**
> $73.710	**8,53%**

Fuente: Tax-Brackets (www.tax-brackets.org)

- *Iowa Sales Tax*[65]: con un gravamen del 6%, el impuesto sobre las ventas se aplica a los ingresos brutos que resultan de una transacción de venta de servicios o propiedad mueble tangible en el momento en que se realiza la venta. El vendedor de los bienes o servicios es responsable de cobrar, informar y remitir el impuesto sobre las ventas. Además del impuesto estatal, la mayoría de las jurisdicciones locales imponen un impuesto a las ventas adicional local, cuya tasa es del 1%. El Iowa Department of Revenue pone a disposición de los contribuyentes la información pertinente donde consultar más detalles acerca de los tipos locales[66].
- *Iowa Consumer's Use Tax*[67]: el impuesto sobre el uso del consumidor, por otro lado, se aplica después de que se realiza la venta y solo sobre los bienes y servicios que aún no han sido sujetos al impuesto sobre las ventas. En la mayoría de los casos, se trata de compras realizadas a un proveedor de otro estado que no recauda impuestos de Iowa y que se utilizan en Iowa. El tipo de gravamen es también del 6%.

[65] Iowa Department of Revenue: https://tax.iowa.gov/iowa-sales-and-use-tax-guide#:~:text=The%20state%20sales%20tax%20rate%20and%20use%20tax%20rate%20are,The%20rate%20is%206%25

[66] Iowa Department of Revenue: https://tax.iowa.gov/iowa-local-option-tax-information

[67] Iowa Department of Revenue: https://tax.iowa.gov/consumers-use

8.3.2. Impuestos y cargas a empresas

- *Iowa Corporate Income Tax*[68]*:* Iowa grava los ingresos corporativos utilizando una serie de tasas impositivas marginales o, en algunos casos, un impuesto mínimo alternativo. El desglose más específico de las tasas impositivas es el siguiente: tasa del 6% hasta $25.000, tasa del 8% de $25.000 a $100.000, tasa del 10% de $100.000 a $250.000 y finalmente, los ingresos superiores a $250.000 se gravan a una tasa del 12%. Las empresas establecidas en el estado deberán cumplimentar el formulario IA-1120A para realizar la declaración correspondiente.
- *Iowa Withholding Tax*[69]*:* todo empleador que mantenga una oficina o realice transacciones comerciales en Iowa, deberá aplicar la retención estatal correspondiente al sueldo de sus empleados. La cantidad retenida se calcula utilizando las tablas, fórmulas y porcentajes de retención disponibles en la página del IDOR. Según la naturaleza y características del negocio, se deberán cumplimentar los formularios W-2, Iowa W-4 y Iowa W-4P.
- *Iowa Property Tax*[70]*:* el impuesto a la propiedad de Iowa es principalmente un impuesto sobre bienes inmuebles, que son en su mayoría terrenos, edificios, estructuras y otras mejoras que se construyen o se adjuntan a un terreno. Se evalúan las siguientes clases de bienes inmuebles: residencial, agrícola, multirresidencial, comercial, industrial y de servicios públicos. La tasa impositiva final es el resultado de los presupuestos establecidos para proporcionar servicios, la evaluación de un tasador, los cálculos de un auditor del condado y las leyes establecidas por el Departamento de Ingresos de Iowa. Todos los bienes inmuebles se evalúan cada dos años, y los impuestos correspondientes son facturados y cobrados por el gobierno del condado.
- *Iowa Unemployment Insurance Tax*[71]*:* la ley estatal estipula que los impuestos sobre el seguro de desempleo se pueden cobrar a los empleadores según ocho tablas de tasas impositivas diferentes, y cada tabla de tasas impositivas tiene 21 tramos (o rangos) de tasas. Las tasas varían de 0,000% a 9,000% en la tabla 1, y de 0,000% a 7,000% en la tabla 8. Esto significa que la tabla 1 recauda la mayor cantidad de impuestos y la tabla 8 la menor tasa.

Por otro lado, los beneficios por compensación de los trabajadores generalmente no se consideran ingresos sujetos a impuestos[72]. De esta forma, Iowa no grava los beneficios de la Seguridad Social. Si bien, algunos beneficios del Seguro Social se incluyen como ingresos para determinar si un contribuyente tiene ingresos suficientes para presentar una declaración determinada a la vez que para realizar el cálculo de la contribución correspondiente.

---

68 Iowa Department of Revenue: https://tax.iowa.gov/tax-type/corporation-income-tax
69 Iowa Department of Revenue: https://tax.iowa.gov/iowa-withholding-tax-information
70 Iowa Department of Revenue: https://tax.iowa.gov/iowa-property-tax-overview
71 Iowa Workforce Development: https://www.iowaworkforcedevelopment.gov/unemployment-insurance-taxes
72 Iowa Department of Revenue: https://tax.iowa.gov/expanded-instructions/reportable-social-security-benefits-2014

8.4. Tratado para evitar doble imposición y prevenir evasión fiscal entre España y los EE. UU.

En 1990, España y Estados Unidos firmaron un convenio para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de impuestos sobre la renta de las sociedades y de las personas físicas. El texto se publicó en el BOE de 22 de diciembre de 1990, entrando en vigor el 1 de enero de 1991, y se puede consultar en la página del Ministerio de Hacienda de España[73].

En los últimos años, Estados Unidos se ha convertido, junto con el Reino Unido, en el primer destino de las inversiones españolas directas en el exterior, por lo que, tanto el número de empresas españolas establecidas en EE. UU., como su actividad, han aumentado considerablemente.

Es por ello por lo que era necesaria una revisión y actualización del convenio para reflejar los intereses actuales de las empresas en ambos países: por un lado, mantener las inversiones norteamericanas existentes en España y atraer otras nuevas; y, por otro, favorecer la competitividad de las empresas españolas en EE. UU. En julio de 2014 España publicó en el BOE dicha modificación, sin embargo, su aprobación en Estados Unidos se demoró hasta julio de 2019. El nuevo convenio establece, entre otras provisiones técnicas de mejora de intercambio de información y asistencia mutua entre los dos países, las siguientes novedades:

- Reglas claras de limitación de beneficios para garantizar que estos estén efectivamente restringidos a los residentes en los dos países, brindando soluciones para contribuyentes especiales.
- Extensión del tiempo mínimo requerido para considerar un establecimiento permanente, que pasa de 6 a 12 meses.
- Reducción de la tasa general de retención sobre pagos de dividendos entre compañías asociadas (10% de participación, anteriormente 25%), que pasa del 10% al 5%, y eliminación de la retención de dividendos para las empresas matrices que posean el 80% o más de las acciones con derecho a voto en la entidad pagadora durante 12 meses.
- Eliminación de la retención fiscal sobre el interés, que crea igualdad de condiciones entre los bancos de EE. UU. y de la UE, ya que actualmente los pagos de intereses realizados a entidades de la UE están exentos de impuestos en España, mientras que los realizados a entidades estadounidenses estaban sujetos a una retención del 10%.
- Eliminación de imposición de *royalties*.
- Ambos países renuncian a su derecho a gravar en origen las ganancias de capital de las acciones, con la única excepción de las acciones de las sociedades holding inmobiliarias.
- Inclusión de un procedimiento de arbitraje mutuo obligatorio para resolver disputas de doble imposición entre los dos países.

[73] Ministerio de Hacienda: https://www.hacienda.gob.es/Documentacion/Publico/NormativaDoctrina/Tributaria/CDI/BOE_EEUU.pdf

9. Organismos oficiales españoles en la zona

Iowa, como el resto de los estados que conforman el Medio Oeste estadounidense, se encuentra bajo zona de influencia de los organismos oficiales españoles concentrados en la ciudad de Chicago, y que son los siguientes:

- Consulado General: www.exteriores.gob.es/Consulados/CHICAGO
  180 North Michigan Ave, Suite 1500
  60601 Chicago, Illinois
  Tel.: +1-312-782-4588
  Fax +1-312-782-1635
  Email: cog.chicago@maec.es

- Oficina Económica y Comercial: www.icex.es
  500 North Michigan Ave, Suite 1500
  60611 Chicago, Illinois
  Tel.: +1-312-644-1154
  Fax: +1-312-527-5531
  Email: chicago@comercio.mineco.es

- Oficina de Turismo: www.tourspain.es
  845 North Michigan Ave (Water Tower Place, suite 915 East)
  60611 Chicago, Illinois
  Tel.: +1 312-642-1992
  Fax: +1 312-642-9817
  chicago@tourspain.es
  www.spain.info/en_US/

- Instituto Cervantes (http://chicago.cervantes.es/)
  31 W. Ohio
  60654 Chicago, Illinois, Estados Unidos
  Tel.: +1-312-335-1996
  Fax.: +1-312-587-1992
  info.chicago@cervantes.org

10. Conclusiones

Como se ha visto a lo largo de esta guía, el estado de Iowa posee muchas ventajas competitivas con respecto a otros estados del país a la hora de atraer inversión. De entre todas ellas cabe destacar las siguientes:

- **Ahorro en la cadena logística y eficiencia en la cadena de suministros**: debido a su privilegiada situación dentro del país, el transporte de mercancías desde y hacia Iowa es mucho más eficiente que el de la mayoría de los estados. Con las recientes oscilaciones de los precios de los carburantes en Estados Unidos, este es un punto cada vez más importante a la hora de determinar la competitividad de un negocio.
- **Herencia de la excelencia manufacturera**: toda la historia empresarial del estado sigue presente tanto en las infraestructuras como en la concepción económica que la gente del estado posee y que hace que acojan las nuevas inversiones con entusiasmo.
- **Fuerza laboral preparada, abundante y eficiente**: en Iowa se juntan estos tres factores, decisivos a la hora de desarrollar un negocio. Es importante no sólo que los trabajadores posean la preparación adecuada, sino que también resulte fácil la contratación de los mismos y que los costes derivados sean razonables.
- **Coste de hacer negocios**: Iowa ocupa el sexto puesto a nivel nacional en cuanto al mejor coste a la hora de hacer negocios (alquileres, salarios, gastos de apertura, etc)[74]. En comparación, el estado vecino de Illinois ocupa el puesto 29, por lo que una vez decidida la zona del *Midwest* como destino de la inversión, Iowa se sitúa como altamente atractivo, solo por detrás de Indiana y Nebraska.
- **Apoyo gubernamental efectivo**: a lo largo de esta guía se han nombrado los numerosos organismos del estado diseñados para ayudar a las empresas a hacer negocios en Iowa. De todas ellas la más importante es la *Iowa Economic Development Authority* o *IEDA,* que posee un número importante de programas de apoyo para todo tipo de empresas.
- **Asistencia financiera**: muchos de los programas de los organismos estatales de desarrollo se destinan a facilitar apoyo financiero, especialmente a empresas jóvenes e innovadoras. Este es un punto clave antes de emprender cualquier inversión, sobre todo en Estados Unidos, donde suele ser habitual un alto coste de capital para poder establecerse en el país.

[74] Iowa Economic Development Authority: https://www.iowaeconomicdevelopment.com/iowa-cost-of-doing-business

11. Enlaces de interés

- Internal Revenue Service: https://www.irs.gov/businesses
- International Trade Administration: https://www.trade.gov
- Iowa Economic Development Authority: https://www.iowaeda.com/
- Iowa Department of Agriculture: https://iowaagriculture.gov/
- Iowa Department of Commerce: https://commerce.iowa.gov/
- Iowa Department of Public Health: https://idph.iowa.gov/
- Iowa Department of Revenue: https://tax.iowa.gov/
- Iowa Small Business Development Centers: https://iowasbdc.org/
- National Agricultural Statistics Service: https://quickstats.nass.usda.gov/
- Office of Energy Efficiency & Renewable Energy: https://www.energy.gov/eere/office-energy-efficiency-renewable-energy
- Select USA: https://www.selectusa.gov/welcome
- State of Iowa Office of the Secretary of State: https://sos.iowa.gov/
- Unites States Department of Commerce: https://www.commerce.gov/
- United States International Trade Commission: https://dataweb.usitc.gov/tariff

12. Bibliografía

Agencia Estatal Boletín Oficial del Estado (2019). *Protocolo y su Memorando de entendimiento, que modifican el Convenio entre el Reino de España y los Estados Unidos de América para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal respecto de los impuestos sobre la renta, y su Protocolo.* Obtenido en junio de 2020 en https://www.boe.es/boe/dias/2019/10/23/

Agencia Tributaria (2020*). Fiscalidad Internacional con Estados Unidos*. Obtenido en junio de 2020 en https://www.agenciatributaria.es/AEAT.internet/Inicio/La_Agencia_Tributaria/Normativa/Fiscalidad_Internacional/Convenios_de_doble_imposicion_firmados_por_Espana/Estados_Unidos

American Society of Civil Engineers (2019). *2019 Iowa Infrastructure Report Card*. Obtenido en diciembre de 2020 en https://www.infrastructurereportcard.org/state-item/iowa

American Wind Energy Association (2020). *AWEA State Energy Facts, April 2020.* Obtenido en junio de 2020 en https://www.awea.org/resources/fact-sheets/state-facts-sheets

American Wind Energy Association. *U.S. Wind Industry Quarterly Market Report, Fourth Quarter 2019.* Obtenido en junio de 2020 en https://www.awea.org/Awea/media/Resources/Publications%20and%20Reports/Market%20Reports/4Q-2019-AWEA-Market-Report-Public-Version.pdf

American Track National Railroad Passenger Corporation (Amtrak). Obtenido en junio de 2020 en http://www.amtrak.com

Bureau of Economic Analysis (2020). *Gross Domestic Product by State, 2nd Quarter 2020*. Obtenido en mayo de 2020 en https://www.bea.gov/data/gdp/gdp-state

Bureau of Economic Analysis (2020). Personal income. Obtenido en mayo de 2020 en https://www.bea.gov/data/economic-accounts/regional

Bureau of Labor Statistics (2020). *2019 State Occupational Employment.* Obtenido en abril de 2020 en https://www.bls.gov/oes/current/oes_IA.htm

Bureau of Labor Statistics (2020). *Healthcare Occupations.* Obtenido en abril de 2020 en https://www.bls.gov/oes/current/oes290000.htm

Encyclopaedia Britannica (2020). *Iowa State Government and Society.* Obtenido en mayo de 2020 en https://www.britannica.com/place/Iowa-state/Government-and-society

Federal Deposit Insurance Corporation (2017). *State Banking Performance Summary.* Obtenido en mayo de 2020 en https://www.fdic.gov/news/news/press/2017/pr17087.html

Federal Reserve Bank of Sant Louis Economic Research (2020). *Total Gross Domestic Product for Iowa*. Obtenido en abril de 2020 en https://fred.stlouisfed.org/series/IANGSP

Forbes (2019). *Best States for Business.* Obtenido en mayo de 2020 en https://www.forbes.com/places/ia

Future Ready Iowa (2019). *Iowa Programs.* Obtenido en mayo de 2020 en https://www.futurereadyiowa.gov/

Gallup Healthways (2016). *American Well-being 2016.* Obtenido en abril de 2020 en http://info.healthways.com/hubfs/Gallup-Healthways%20State%20of%20American%20Well-Being_2016%20State%20Rankings%20vFINAL.pdf

Geoscience News and Information. Obtenido en mayo de 2020: http://www.geology.com

Government Technology (2018). *How Digital is Your State*? Obtenido en mayo de 2020 en http://www.govtech.com/computing/Digital-States-2016.html#Iowa

ICEX España Exportación e Inversiones. Costes de establecimiento. Obtenido en junio de 2020 en https://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/exportadores-habituales/informacion-de-mercados/simulador-costes-de-establecimiento/index.html

Index Mundi. Obtenido en mayo de 2020 en https://www.indexmundi.com

Internal Revenue Service (2018). *Tax Cuts and Jobs Act FAQs.* Obtenido en mayo de 2020 en https://www.irs.gov/newsroom/tax-cuts-and-jobs-act-provision-11011-section-199a-qualified-business-income-deduction-faqs

Internal Revenue Service (2020). *Tax Information for Partnerships.* Obtenido en mayo de 2020 en https://www.irs.gov/businesses/partnerships

International Trade Administration (2017). *Iowa Exports, Jobs, & Foreign Investment*. Obtenido en abril de 2020 en https://www.trade.gov/mas/ian/statereports/states/ia.pdf

International Trade Administration (2017). *State-by-state Imports from Spain*. Obtenido en noviembre de 2020 en http://tse.export.gov/stateimports/TSIReports.aspx?DATA=

Iowa Business Council (2020). *Iowa Business Council Projects Positive Economic Outlook, Significant Increase in Member Sentiment.* Obtenido en junio de 2020 en https://www.iowabusinesscouncil.org/news/detail/147/

Iowa Communications Network. Obtenido en diciembre de 2020 en https://icn.iowa.gov/

Iowa Department of Administrative Services (2019). *Comprehensive Annual Financial Report (CAFR) Fiscal Year Ended June 30, 2019.* Obtenido en diciembre de 2020 en https://das.iowa.gov/state-accounting/state-financial-reports

Iowa Department of Agriculture (2018). *Iowa Agriculture Quick Facts.* Obtenido en mayo de 2020 en https://www.iowaagriculture.gov/quickfacts.asp

Iowa Department of Commerce (2019). *Enforcement and Compliance*. Obtenido en mayo de 2020 en https://commerce.iowa.gov/

Iowa Department of Education (2019). *Iowa Core.* Obtenido en junio de 2020 en https://iowacore.gov/

Iowa Department of Energy. Obtenido en mayo de 2020 en https://www.energy.gov/taxonomy/term/7357

Iowa Department of Management (2019). *Governor's Budget Recommendations.* Obtenido en diciembre de 2020 en https://dom.iowa.gov/state-budget-books

Iowa Department of Revenue (2019). *Corporate Income Tax*. Obtenido en diciembre de 2020 en https://tax.iowa.gov/businesses

Iowa Department of Revenue (2019). *Individual Income Tax*. Obtenido en diciembre de 2020 en https://tax.iowa.gov/individual-income-tax-electronic-filing-options

Iowa Department of Tourism. Obtenido en junio de 2020 en http://www.traveliowa.com/

Iowa Department of Transportation (2020). *Iowa Transportation Improvement Program*. Obtenido en mayo de 2020 en https://iowadot.gov/program_management/FINAL_2021-2025_5YrProg.pdf

Iowa Economic Development Authority (2019). *Advanced Manufacturing*. Obtenido en mayo de 2020 en https://www.iowaeda.com/advanced-manufacturing/

Iowa Economic Development Authority (2019). Bioscience Industry Report. Obtenido en junio de 2020 en https://www.iowaeconomicdevelopment.com/userdocs/media/FS_BioscienceInd.pdf

Iowa Economic Development Authority (2019). *Data Center Fact Sheet*. Obtenido en mayo de 2020 en https://www.iowaeda.com/userdocs/media/FS_DataCenter.pdf

Iowa Economic Development Authority (2019). *Iowa Finance and Insurance.* Obtenido en mayo de 2020 en https://www.iowaeda.com/finance-insurance/

Iowa Energy Center (2019). *Annual Report*. Obtenido en mayo de 2020 en https://www.iowaeconomicdevelopment.com/UserDocs/IEDA_IECAnnualRpt_122019.pdf

Iowa Energy Center (2018). *Iowa Energy Center Grant Program.* Obtenido en mayo de 2020 en https://www.iowaeda.com/iowa-energy-office/grants/

Iowa Finance Authority. Obtenido en junio de 2020 en https://www.iowafinance.com/

Iowa Insurance Division (2020). *Health Insurance Rate Increase Data.* Obtenido en junio de 2020 en https://iid.iowa.gov/

Iowa Interstate Railroad. Obtenido en mayo de 2020 en https://iaisrr.com/ship-with-iais/what-where-how/

Iowa Legislature (2018). *Iowa Laws and Rules.* Obtenido en junio de 2020 en https://www.legis.iowa.gov/law

Iowa Renewable Fuels Association. Obtenido en mayo de 2020 en https://iowarfa.org/

Iowa State University. Obtenido en junio de 2020 en http://www.iastate.edu/

Iowa Workforce Development (2020). *Iowa's unemployment rate falls to 4.7 percent in september*. Obtenido en junio de 2020 en https://www.iowaworkforcedevelopment.gov/iowas-unemployment-rate-falls-47-percent-september#:~:text=Iowa's%20seasonally%20adjusted%20unemployment%20rate,to%207.9%20percent%20in%20September

Iowa Workforce Development (2020). *Labor Market Information Division*. Obtenido en junio de 2020 en https://www.iowaworkforcedevelopment.gov/labor-market-information-division

Iowa Workforce Development (2020). *Occupational projections*. Obtenido en junio de 2020 en https://www.iowaworkforcedevelopment.gov/occupational-projections

KWWL (2019). *Iowa Tornado Climatology.* Obtenido en mayo de 2020 en https://kwwl.com/2020/03/05/iowa-tornado-climatology

Livability (2018). *Top 100 Best Places To Live.* Obtenido en mayo de 2020 en https://livability.com/list/top-100-best-places-to-live/2018/10?page=0

National Association of Manufacturers (2019). *Iowa Manufacturing Facts.* Obtenido en abril de 2020 en https://www.nam.org/state-manufacturing-data/2019-iowa-manufacturing-facts/

National Center for Education Statistics (2016) *Number and percentage of households with computer and internet access by state.* Obtenido en marzo de 2020 en https://nces.ed.gov/programs/digest/d17/tables/dt17_702.60.asp

Nations Online (2018). Obtenido en abril de 2020 en https://www.nationsonline.org/oneworld/map/USA/iowa_map.htm

North American Wind Power. Obtenido en mayo de 2020 en http://www.nawindpower.com/

Office of Energy Efficiency & Renewable Energy (2015). *State Energy Program*. Obtenido en junio de 2020 en https://www.energy.gov/eere/wipo/state-energy-program

Office of the United States Trade Representative (2018). *Iowa Trade Facts.* Obtenido en diciembre de 2020 en https://ustr.gov/map/state-benefits/ia

Organization for International Investment (2019). *Foreign Direct Investment Strengthens Iowa's Economy.* Obtenido en diciembre de 2020 en https://globalbusiness.org/sites/default/files/Iowa.pdf

Sales Tax State (2020). *Sales Tax Calculator of Iowa for 2020.* Obtenido en diciembre de 2020 en http://www.salestaxstates.com/sales-tax-calculator-iowa

Select USA U.S. (2019) *Federal Programs and Incentives.* Obtenido en mayo de 2020 en https://www.selectusa.gov/federal_incentives

Select USA U.S. (2019) *Foreign Direct Investment (FDI) Position and Flow.* Obtenido en mayo de 2020 en https://www.selectusa.gov/data

Select USA (2020). *Iowa State and Territory Fact Sheet.* Obtenido en diciembre de 2020 en https://www.selectusa.gov/servlet/servlet.FileDownload?file=015t00000004ppx

State Library of Iowa. Obtenido en junio de 2020 en http://www.statelibraryofiowa.org/

State of Iowa Government Directory. Obtenido en junio de 2020 en: https://directory.iowa.gov/

States Symbols (2016). Obtenido en abril de 2020 en https://statesymbolsusa.org/symbol-official-item/iowa/state-flag/flag-iowa

Tax Foundation (2020). *2020 Tax Brackets.* Obtenido en diciembre de 2020 en https://taxfoundation.org/2020-tax-brackets/

The US50 (2018). *State of Iowa*. Obtenido en diciembre de 2020 en http://www.theus50.com/iowa/

U.S. Census Bureau (2019). *General Imports of Goods by State, State of Destination, by NAICS-Based Product Code Groupings*. Obtenido en abril de 2020 en https://www.census.gov/foreign-trade/Press-Release/2017pr/11/exh2as.pdf

U.S. Census Bureau (2018). *QuickFacts Iowa*. Obtenido en junio de 2020 en https://www.census.gov/quickfacts/IA

U.S. Department of Trade (2020). *U.S. Foreign Trade Zones*. Obtenido en diciembre de 2020 en https://enforcement.trade.gov/ftzpage/letters/ftzlist-map.html

U.S. Energy Information Administration (2020). *Electric power monthly*. Obtenido en marzo de 2020 en https://www.eia.gov/

U.S. Energy Information Administration (2020). *Iowa State Profile and Energy Estimates. Obtenido en julio de 2020 en* https://www.eia.gov/state/analysis.php?sid=IA

U.S. News and World Report (2019). *Overview of Iowa*. Obtenido en diciembre de 2020 en https://www.usnews.com/news/best-states/iowa

World Bank (2019). *GDP per capita (current US$), United States.* Obtenido en mayo de 2020 en https://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.PCAP.CD?locations=US

World Population Review (2020). *10 Largest Cities in Iowa.* Obtenido en abril de 2020 en https://worldpopulationreview.com/states/cities/iowa

World Population Review (2020). *Des Moines.* Obtenido en abril de 2020 en https://worldpopulationreview.com/us-cities/des-moines-ia-population

13. Anexos

13.1. Multinacionales más importantes en Iowa

Air Liquide USA
Balfour Beatty
BASF Corporation
BBA Aviation
bioMérieux
BP
Bridgestone Americas Holding
Bunge Ltd.
Bunzl USA, Inc.
Chubb
CNH Industrial
Continental Corporation
DENSO
Deutsche Telekom
Diageo, Inc.
Doosan
DSM North America
G4S
GKN America Corp.
Global Atlantic Financial Company
Honda North America
InterContinental Hotels Group
Ipsen Biopharmaceuticals, Inc.
John Hancock Life Insurance Co.
Johnson Controls
Kerry
Kia Motor Corporation
Lehigh Hanson
LyondellBasell
Magna International
Nestlé USA, Inc.
Oldcastle, Inc.
Pearson Inc.
QBE the Americas
Randstad North America
Safran USA
Samsung
Sanofi US
Schneider Electric USA
Shell Oil Company
Shire Pharmaceuticals
Siemens Corporation
Smith & Nephew, Inc.
Smithfield
Sodexo
Sony Corporation of America
Swiss Re America Holding Corp.
Syngenta Corporation
The Tata Group
Toyota Motor North America
Transamerica
UBS
White Mountains, Inc.
Zurich Insurance Group

Fuente: Organization for International Investment (ofii.org)

13.2. Coste de la mano de obra y beneficios laborales en Iowa

CONDICIONES LABORALES EN IOWA

Retribución salarial clasificada por sectores

Sector	Salario medio/hora ($)	Salario medio/año ($)	Salario medio anual USA ($)
Dirección	48,02	99.880	122.480
Finanzas	32,49	67.580	78.130
Ventas	18,07	37.590	43.060
Administrativo	18,85	39.210	41.040
Informática	38,77	80.650	93.760
Arquitectura e ingeniería	36,45	75.810	88.800
Ciencias naturales	29,63	61.630	77.540
Legal	39,17	81.460	109.630
Educación	24,50	50.970	57.710
Arte, entretenimiento, deporte y comunicación	21,87	45.480	61.960
Salud	35,81	74.490	83.640
Fuerzas de seguridad	22,38	46.540	49.880
Alimentación	11,56	24.050	26.670
Limpieza y mantenimiento	14,36	29.860	31.250
Agricultura, ganadería y pesca	17,58	36.560	31.340
Construcción	23,47	48.820	52.580
Producción / Manufacturas	18,85	39.200	40.140
MEDIA	**22,76**	**47.330**	**53.490**

Fuente: Bureau of Labor Statistics, 2019 (bls.gov)

Tipos de beneficios y su coste medio para la empresa

Tipo de beneficio	Coste/empleado
Seguro médico	$100 - $520 al mes
Seguro dental	$20 - $50 al mes
Seguro de vida	$50.000 - 100.000 a 10 años
Aportaciones a planes de pensiones	$34/hora trabajada
Vacaciones	De 10 a 19 días según años trabajados
Bajas por enfermedad/personal	5 - 7 días por enfermedad y 1 - 3 días por asuntos propios

Fuente: Average Cost of Employer Sponsored Health Insurance, eHealthInsurance (ehealthinsurance.com) y Bureau of Labor Statistics, 2019 (bls.gov)

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global
913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)
informacion@icex.es

Para buscar más información sobre mercados exteriores siga el enlace

www.icex.es

OD

GOBIERNO DE ESPAÑA
MINISTERIO DE INDUSTRIA, COMERCIO Y TURISMO
ICEX España Exportación e Inversiones