



UNIVERSIDAD  
POLITECNICA  
DE VALENCIA

Grupo  
Economía  
Internacional

# GEI IEG

International  
Economics  
Group

<http://www.upv.es/entidades/GEI>

ISSN 1988-8724

# ISSUES

**Director:**

Raúl Compés López

**Editor:**

J. Daniel Anido Rivas

**Editorial Board:**

Martín Federico Alba  
S. Andrés González-Moralejo  
José Miguel Ferrer Arranz  
J. M<sup>o</sup> García Álvarez-Coque  
Teresa López-García Usach  
M<sup>o</sup> Luisa Martí Selva  
Víctor Martínez Gómez  
Francisco Mas Verdú  
Pasqual Moreno Torregrosa  
Rosa Puertas Medina  
Valentina Zufferli

**English text review:**

Área de Apoyo Lingüístico  
a la I+D+i (UPV) &  
Nurulsyahirah Md. Taha

**Diseño y diagramación:**

Valentina Zufferli  
J. Daniel Anido Rivas

**Dirección postal:**

Dpto. de Economía y  
Ciencias Sociales, Ed if.  
3B, ETSIA, UPV.  
Camino de Vera, s/n.  
46022. Valencia, España

**Teléfono:**

+ (34) 963 87 74 70

**Fax:**

+ (34) 963 87 98 03

**e-mail:**

gei@esp.upv.es

ÍNDICE

- 1 Presentación
- 2 Perspectivas de Éxito de la Ronda de Doha de la OMC para 2008
- 4 La Posición de la UE en el Mercado Mundial del Vino
- 6 Misceláneas

INDEX

- 1 Presentation
- 2 Prospects of Success for WTO's Doha Round in 2008
- 4 The Position of the EU in the World Wine Market
- 6 Miscellaneous

## Presentación

### Un nuevo Boletín sobre Economía Internacional

En las últimas décadas el ámbito de estudio de la economía internacional se ha diversificado y se hecho cada vez más complejo. De un enfoque centrado en el comercio internacional se ha pasado a otro donde interesa además entender los flujos más intensos e interconectados de mercancías, de capital y de personas; la redefinición de las relaciones económicas y de las instituciones internacionales; el creciente protagonismo global de China; la tendencia creciente del PIB mundial y persistencia de bolsas de pobreza en muchos países; la creciente preocupación por el cambio climático; y, más recientemente, la elevada inestabilidad en los mercados financieros y precios crecientes de las principales materias primas, entre otros temas; todo ello en un mundo con mayores niveles de interdependencia, que ponen en relieve el papel del multilateralismo, las estrategias de los bloques regionales, la creciente importancia de las instituciones, los derechos de propiedad, la responsabilidad social corporativa, la "glocalización", el acceso a la información, la participación ciudadana, el capital humano, el empoderamiento.

Es un escenario con algunos riesgos pero con muchas oportunidades para la economía de la Comunidad Valenciana. Para estudiarlo desde una perspectiva integral se creó el Grupo de Economía Internacional (GEI), en cuyo seno surgió a finales del 2007 la idea de una publicación electrónica que, de una manera rigurosa y al mismo tiempo breve, abordara estos y otros temas de actualidad en el ámbito de la economía internacional. Nació así el *GEI Issues*, una publicación bimestral y bilingüe concebida como órgano de divulgación y análisis de la actualidad económica internacional y Valenciana, con reseñas de los principales resultados de las investigaciones del Grupo, estructurada en tres secciones: la primera, que corresponde a un artículo de investigación; la segunda, que recoge cifras y análisis de coyuntura; y, la tercera, de misceláneas (actividades académicas, eventos). Está dirigida a estudiantes universitarios, profesionales, empresarios e investigadores del área, así como a la comunidad científica en general. Les invitamos cordialmente a leerla y a enviarnos sus comentarios y contribuciones.

**José María García Álvarez-Coque**  
Coordinador del GEI-UPV

## Presentation

### A new International Economics Issues Brief

In the last few decades the study of international economics has diversified and become more complex. Their focus has shifted from international trade to the analysis of capital and human flows, the role of international institutions, the emergence of a new protagonist (China), global GDP growth, the persistence of poverty in many countries, the growing concern on climatic change and more recently, the significant uncertainty in financial markets, and the increasing prices in major commodity markets such as oil and cereals. Everything in this world is interlinked, underlining the role of international policies (including multilateralism), regional blocs, institutions, property rights, corporate social responsibility, "glocalization", accessibility to information, civic participation, human capital, empowerment of people and social groups, etc.

The next few years will bring both risks and huge opportunities for the economy of the Valencian Region. The International Economics Group was created at UPV with the aim of comprehensively studying all these aspects. By the end of 2007, the idea of an electronic publication was formed with the goal of discussing the abovementioned topics in a rigorous yet simple way.

The *IEG Issues* is a bimonthly publication aimed at disseminating current international economic issues. It has three sections: the first one presents a research article; the second, figures and trends for business analysis; and the third, a miscellaneous section including news about academic activities and events. It presents some of the main research outputs of the IEG. It is targeted at university students, professionals, managers and researchers in economics and social sciences. It is open to contributions from those interested in international economics. Comments and opinions are always welcome.

**José María García Álvarez-Coque**  
IEG-UPV Coordinator

**GEI** Grupo  
Economía  
Internacional

GEI ISSUES Nº 1,  
Febrero 2008

**IEG** ISSUES Nº 1,  
February 2008

International  
Economics  
Group **IEG**



UNIVERSIDAD  
POLITECNICA  
DE VALENCIA

## Perspectivas de Éxito de la Ronda de Doha de la OMC para 2008

Raúl Compés López<sup>1</sup>

Pascal Lamy, Director General de la Organización de Comercio (OMC), declaró a finales de 2007 que su objetivo era lograr la conclusión de las negociaciones de la Ronda de Doha durante este año 2008. Si tiene éxito en sus pretensiones la citada Ronda habrá durado un total de siete años, los mismos que la Ronda Uruguay del GATT y cuatro más de los inicialmente previstos, ya que se inició en noviembre de 2001 con el compromiso de haber finalizado en 2004.

A la vista de lo ocurrido en los últimos tiempos puede decirse que Lamy es optimista. En junio de 2006 se suspendieron las negociaciones por la negativa de la Unión Europea a reducir sus aranceles agrícolas, Estados Unidos sus subvenciones internas a la agricultura y los principales países en desarrollo sus barreras a la entrada de productos industriales y servicios. Las distancias que separaban las ofertas presentadas en aquel momento eran relativamente reducidas, pero la voluntad política de superarlas insuficiente. Las conversaciones se reanudaron en 2007, pero los obstáculos de fondo permanecen y la coyuntura es más compleja.

En primer lugar, algunos de los factores que impulsaron el ambiente favorable a la liberalización de los intercambios durante la Ronda Uruguay del GATT se han debilitado: la globalización está más cuestionada que cuando nació la OMC a mitad de los noventa, los organismos financieros internacionales -FMI y Banco Mundial fundamentalmente- han perdido credibilidad como consecuencia de su cruzada a favor del modelo neoliberal en los países en desarrollo y la posición hegemónica de Estados Unidos a nivel mundial es cada vez más cuestionada.

En segundo lugar, el compromiso de Estados Unidos con el sistema multilateral de comercio y su capacidad para llegar a acuerdos internacionales parece menos firme. Por un lado, la nueva Ley Agrícola (*Farm Bill*) que acaba de ser aprobada por el Senado -aunque está pendiente de la conciliación con el proyecto aprobado por la Cámara de Representantes y, si ésta se produce, de la firma del Presidente- supone un paso atrás en la adecuación de las normas nacionales de los países miembros a los Acuerdos de la OMC, ya que no reforma la anterior *Farm Bill* de 2002. Por otro, el Congreso y el Senado están bajo el control del partido demócrata, y éste parece decidido a revisar toda la política comercial de la Administración Bush. Además, el Presidente ha perdido la potestad que le concede el Congreso de negociar acuerdos con otros países bajo el mandato denominado "vía-rápida", que facilita su aprobación posterior por parte del órgano legislativo. Finalmente, hay elecciones presidenciales en noviembre del 2008, y en los debates se percibe una resistencia creciente de los políticos estadounidenses a que una organización internacional que no controlan pueda interferir en sus políticas internas. Todo ello va contra el logro de un acuerdo global ambicioso.

En tercer lugar, si se cumple el viejo adagio de la política internacional según el cual las reglas comerciales las hace el país con el mayor mercado mundial, es la UE quién tiene en estos momentos la última palabra. Sus dirigentes han manifestado

## Prospects of Success for WTO's Doha Round in 2008

Raúl Compés López<sup>1</sup>

Pascal Lamy, Director-General of the World Trade Organization (WTO), stated at the end of 2007 that his objective was to conclude the Doha Round negotiations during the current year. If he succeeds in his aspirations, the aforementioned Round will end after seven years, the same duration as the GATT's Uruguay Round but four years longer than initially expected, for it started in November 2001 with the objective of completion by 2004.

Considering recent events, Lamy is deemed optimistic. In June 2006, negotiations were suspended due to the refusal of the European Union (UE) to reduce their agricultural tariffs, the refusal of the United States to reduce their internal agricultural subsidies and the reluctance of main developing countries to reduce their barriers to entry for industrial goods and services. The gap between the presented proposals at that time was relatively small, but there was insufficient political will to reach an agreement. Negotiations resumed in 2007, but enduring obstacles render the situation now more complex.

First of all, some of the factors promoting a favourable climate for the liberalization of exchanges during the Uruguay Round of the GATT have weakened because globalization is greater issue now than when the WTO was born in the mid-nineties; international financial organisations such as the IMF and the World Bank lost their credibility as a consequence of their crusade in favour of a neo-liberal model for developing countries; in addition, the hegemonic role of the US in the world is being increasingly questioned.

Secondly, the commitment of the US to multilateral trade and its capacity to reach international agreements seems less firm. On one hand, the *Farm Bill* recently passed by the US Senate -although currently under review to ensure consistency with the project approved by the House of Representatives and still requiring the signature of President- is a step backwards in the adaptation of member countries' regulations to the Agreements of the WTO, since it does not reform the previous 2002 *Farm Bill*. Moreover, the Congress and the Senate are both controlled by the Democratic Party, who seem determined to revise the entire trade policy of the Bush Administration. Furthermore, the President has lost his "fast-track" (granted by Congress) authority to negotiate agreements with other countries, which facilitates the approval of trade agreements by the legislative body. Lastly, debates preceding the November 2008 presidential elections have shown a growing reluctance among American politicians to accept the possibility that an international organization out of their control is interfering in domestic politics. All of this hinders the achievement of an ambitious global agreement.

Third, if the old adage of international politics which states that trade rules are set by the coun-

Persisten los obstáculos de fondo en las negociaciones de la Ronda Doha de la OMC

Background obstacles of WTO's Doha Round negotiations still remain

El compromiso de EE.UU. con el sistema multilateral parece menos firme

Commitment of the United States with the multilateral trading system seems less firm

La Unión Europea sólo aceptará un acuerdo equilibrado

The EU will only accept a balanced agreement

en repetidas ocasiones su compromiso con la OMC y los países en desarrollo. Esta posición ha dado sus frutos en una serie de concesiones comerciales unilaterales a los países más pobres del mundo, pero se enfrenta a importantes obstáculos con los países de desarrollo medio, que rechazan la pretensión comunitaria de que un mayor acceso a su mercado agrícola deba ir acompañado por una apertura de los mercados industriales y de servicios de esos países. La UE cree en el orden económico multilateral que encarna la OMC y en la utilidad de esta organización para realizar reformas internas dolorosas como la de la Política Agrícola Común (PAC), pero no está dispuesta a aceptar un acuerdo desequilibrado y un desarme unilateral que ponga en peligro unos sectores sin contrapartidas en otros, todo ello en una coyuntura de bajo crecimiento con respecto a las economías más dinámicas del mundo.

En cuarto lugar, las nuevas potencias emergentes, lideradas por Brasil y la India, están adoptando un perfil negociador duro y exigente. Su posición e intereses no representan a todos los países en desarrollo, pero se han convertido en interlocutores imprescindibles sin cuyo concurso no parece posible llegar a ningún tipo de acuerdo. Se mantienen fieles al espíritu inicial de la Ronda de atender especialmente las necesidades de los países en desarrollo, lo que a su juicio pasa porque los países desarrollados eliminan las barreras que protegen sus mercados. China permanece en un segundo plano, aparentemente más interesada en seguir trezando una túpida red de acuerdos económicos y comerciales con numerosos países en desarrollo, en especial de África, que garantice sus necesidades de aprovisionamiento de materias primas. Crecidos por sus elevadas tasas de crecimiento y molestos por las políticas comerciales del pasado impuestas por los países ricos, estos países se sienten ahora poderosos y quieren negociar en pie de igualdad con Estados Unidos y la Unión Europea.

En quinto lugar, se ha producido un cambio de prioridades en el escenario internacional. Ahora está dominado por las consecuencias de la crisis financiera, los riesgos derivados de la amenaza del cambio climático y el calentamiento global y la preocupación por el aumento de precio de las principales materias primas –alimentos, minerales y energía-. Este escenario tiene efectos opuestos: por un lado facilita el acuerdo en la OMC, ya que muchas políticas diseñadas para proteger los mercados internos y mantener altos los precios internos pierden sentido, pero por otro lo perjudica, ya que los sectores que se sienten más vulnerables ante la crisis y la competencia externa se oponen con más fuerza a las reformas que eliminan apoyos y protección.

Como conclusión, el objetivo de Lamy es difícil e incierto, ya que se enfrenta a un cambio lento pero perceptible de las relaciones de poder y a nuevas prioridades en la escena política internacional. Siete años para lograr un acuerdo pueden parecer muchos si se comparan con el mandato que los ciudadanos otorgan a un dirigente político cuando gana unas elecciones, pero son pocos si se tiene en cuenta la magnitud de la tarea. Al final, si los avances son insuficientes y los plazos se siguen alargando, los dirigentes del mundo tendrán que hacer gala de responsabilidad y realismo, sopesando los beneficios de un mal o insuficiente acuerdo frente a los riesgos de un fracaso y sus efectos sobre el sistema multilateral y la OMC, la institución más compleja y abierta del orden internacional vigente.

try with the largest world market is true, then it should be the EU has the final say today. Leaders of the EU have repeatedly expressed their commitment to the WTO and developing countries. This position has proved profitable in a series of unilateral trade concessions to the poorest countries in the world, but it faces significant obstacles in transition countries. They reject the claim of the EU that a wider access to their agricultural markets necessarily implies an opening of their industrial and service markets. The EU believes in the multilateral economic order of the WTO and in its ability to carry out outstanding internal reforms such as the Common Agricultural Policy (CAP), but it will not accept an unbalanced agreement and a unilateral disarmament that endangers some sectors without compensating others. Besides, we must bear in mind that this takes place in a period of low growth in comparison with the most dynamic economies in the world.

Fourth, new emergent powers, led by Brazil and India, are adopting a tough and demanding negotiating profile. Their position and interests do not represent all developing countries, but they have become essential interlocutors and without their contribution it does not seem possible to reach an agreement. They stay faithful to the Round's initial spirit of serving the needs of developing countries. In their opinion, this means that developed countries should eliminate the barriers that protect their markets. China remains in the background, seemingly more interested in weaving a well-connected net of economic and trade agreements with numerous developing countries, especially African ones, to guarantee a supply of raw materials. These countries have had high growth rates and are frustrated by previous trade policies imposed by the richer countries. Now they feel more powerful and they want to negotiate on equal terms with the US and the EU.

Fifth, a change of priorities has occurred in the international scene. The consequences of a financial crisis dominates, along with the threats and risks derived from climate change and global heating, and also by the rise in the prices of main raw materials - food, minerals and energy-. This scenario has opposite effects: on one hand, it facilitates the negotiation of agreements within the WTO, as many policies initially designed to protect domestic markets and to keep internal prices high lose their meaning; on the other hand, it also penalizes them, since those sectors that are more vulnerable to the crisis and external competition strongly oppose the reforms leading to a reduction of support and protection.

In conclusion, Lamy's objective is difficult and uncertain, for he faces a slow but noticeable change in international power relations, as well as new priorities in the political scene. Seven years to reach an agreement may seem a long time compared with a politician's term of office, but it is short compared to the magnitude of the task. In the end, if advances prove insufficient and deadlines are not met, world leaders will have to demonstrate their responsibility and realism. They will have to weigh the benefits of a bad or inadequate agreement against the risks of failure and its effects on the multilateral system and the WTO, the most complex and open institution of the current international order.



UNIVERSIDAD  
POLITECNICA  
DE VALENCIA

**Brasil e India desean un acuerdo «justo»**

**Brazil and India want a "fair" agreement**

**En la arena política hay ahora nuevas prioridades y un equilibrio diferente de poderes**

**In the political arena there are new priorities and a different equilibrium power**



UNIVERSIDAD  
POLITECNICA  
DE VALENCIA

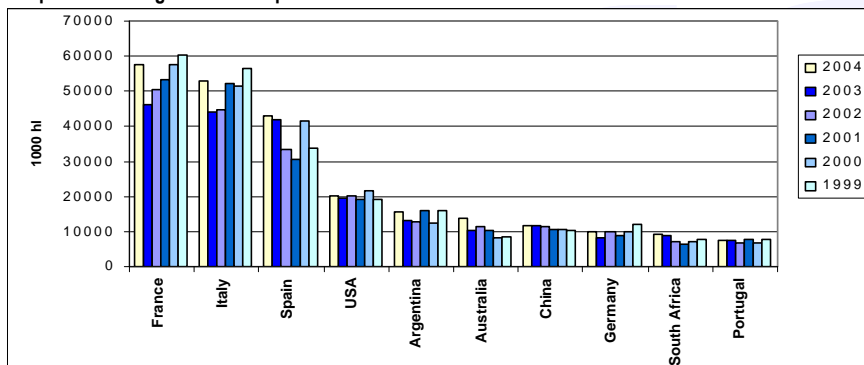
## La Posición de la UE en el Mercado Mundial del vino

Raúl Compés López<sup>1</sup>; Valentina Zufferli<sup>2</sup>

Los debates del pasado año sobre la reforma de la OCM del vino han puesto sobre el tapete el papel de la UE en el mercado internacional de ese producto. El del vino es un mercado global y dinámico en el que cada vez son mayores los actores participantes. Los océanos no son un freno para el movimiento creciente de plantas de la vid, técnicos de campo y bodega, máquinas para la elaboración y vino, mucho vino. Lo único que permanece ligado al espacio físico es la uva, la materia prima que guarda en su seno el secreto y la magia de un gran vino.

La Unión europea sigue siendo la gran potencia mundial en el mercado del vino, ya que los tres grandes productores del mundo -Francia, Italia y España-, son países europeos. El liderazgo europeo en la producción no se ve cuestionado a corto o medio plazo por EE.UU., Argentina o Australia, los tres siguientes, aunque su fortaleza se está viendo afectada porque la tendencia decreciente de los dos grandes productores europeos y el crecimiento de Australia hasta el 2004 (Gráfica 1).

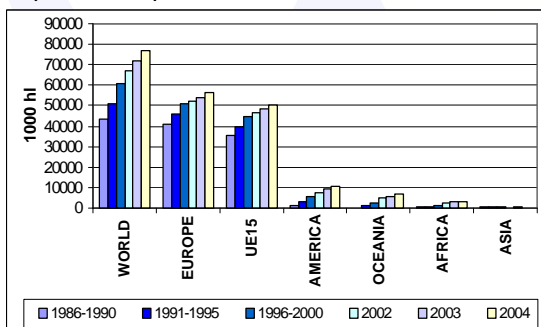
Gráfico 1. Los diez grandes productores mundiales  
Graph 1. The ten greatest wine producers in the world



Fuente: Elaboración propia a partir de datos de la OIV / Source: own elaboration of OIV data

El menor dinamismo de Francia e Italia está repercutiendo en una ligera reducción de la cuota de la UE en el mercado mundial, tanto en la producción como en la superficie. Para la UE 15 la primera ha pasado del 62,3% en el período 86-90 al 59,7% en 2004 y la segunda del 47,1% al 44,0% en los mismos períodos (Gráfica 2).

Gráfico 3. Evolución de las exportaciones mundiales  
Graph 3. World export evolution



Fuente: Elaboración propia a partir de datos de la OIV / Source: own elaboration of OIV data

## The Position of the EU in the World Wine Market

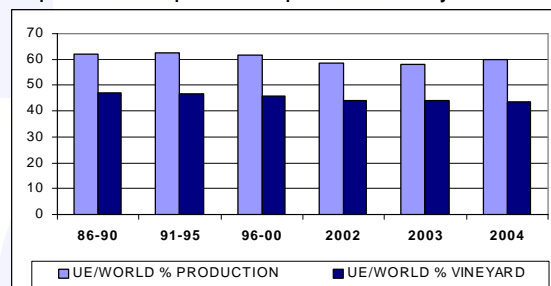
Raúl Compés López<sup>1</sup>; Valentina Zufferli<sup>2</sup>

Last year, debates on the reform of the CMO of wine surfaced the EU's paper on the international wine market. The wine market is global and dynamic, with an increasing number of actors. The oceans are no obstacle for the growing movement of grape-vine, vineyard and cellar technicians, related machines and great quantities of wine. The only thing that remains physically limited it is the grape, the raw material that contains the secret and magic of a fantastic wine.

The EU is still the greatest world power in the wine market, containing the three biggest producers of the world: France, Italy and Spain. European leadership in wine production is not being questioned in the short and mid term by the United States, Argentina nor Australia, the three followers. However, its strength is affected by the falling tendency of the two largest European producers and the growth of Australia up to the 2004 (Graph 1).

The reduced dynamism in France and Italy is on a rebound, due to the slight reduction of the EU quota in the world market, both in terms of production and in vineyard surface area. For the EU15 countries, production has decreased from 62.3% in the period 1986-90 to 59.7% in 2004. In the same period, vineyard surface area has decreased from 47.1% to 44.0% (Graph 2).

Gráfico 2. Cuota de mercado de Europa en la producción y superficie mundial  
Graph 2. EU market quota in world production and vineyard surface



Fuente: Elaboración propia a partir de datos de la OIV / Source: own elaboration of OIV data

The reduced dynamism of EU in the new global wine market is particularly noticeable in the world trade. It is increasing vertiginously: the volume of exports has almost doubled in less than two decades (Graph 3), with a yearly average growth of more than ten percent. This growth is observed in all continents, including Europe,

La Unión Europea sigue siendo la gran potencia mundial en el mercado del vino

The European Union continues to be the greatest world power in the wine market

Donde es más ostensible el menor dinamismo de la UE en el nuevo mercado globalizado es en el comercio mundial, que está aumentando de forma vertiginosa, habiéndose multiplicado casi por dos el



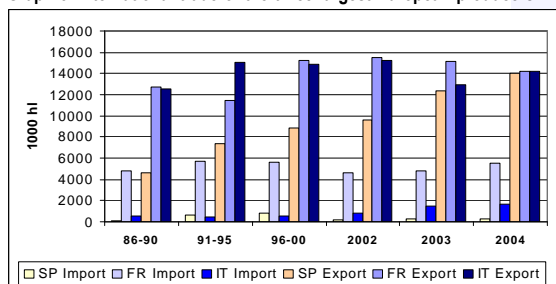
UNIVERSIDAD  
POLITECNICA  
DE VALENCIA

volumen de exportaciones en menos de dos décadas (Gráfica 3), con un crecimiento promedio anual de más de diez por ciento. Este crecimiento se observa en todos los continentes, incluido Europa, pero en términos relativos es más importante en América y Oceanía, lo que significa que no está cuestionado el liderazgo europeo pero sí su cuota en las exportaciones, que ha pasado del 81,4% en 1986-90 al 65,6% en 2004.

Los países donde la propensión exportadora es mayor y ha aumentado son Sudáfrica, Nueva Zelanda y Australia, siendo España el gran productor europeo que mejor está aguantando el empuje del nuevo mundo (Gráficas 4 y 5).

En lo que se refiere a la Comunidad Valenciana, sus exportaciones muestran un menor dinamismo que las españolas, habiendo perdido peso en las mismas en los últimos años, al haber pasado del 9,3% en 2003 al 6,3% en 2007 (Gráfica 6).

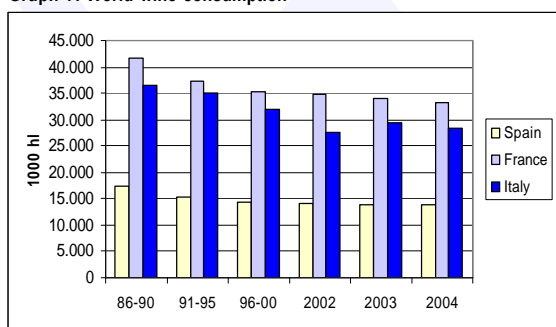
**Gráfico 5. Comercio exterior de los tres grandes productores europeos**  
Graph 5. International trade of the three largest European producers



Fuente: Elaboración propia a partir de datos de la OIV / Source: own elaboration of OIV data

El liderazgo europeo se ve afectado no sólo por la emergencia internacional del nuevo mundo vitivinícola sino por la debilidad del mercado interior europeo. El consumo mundial crece lentamente, pero decrece en los grandes países productores europeos, siendo muy significativa, por su magnitud y el tamaño de su mercado, la caída del mercado francés (Gráficas 7 y 8).

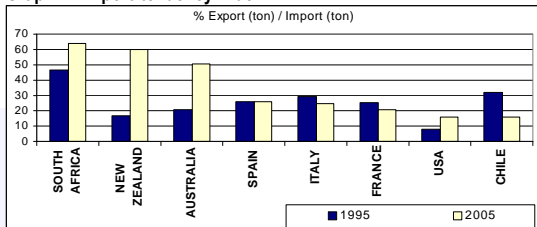
**Gráfica 7. Consumo mundial de vino**  
Graph 7. World wine consumption



Fuente: Elaboración propia a partir de datos de la OIV / Source: own elaboration of OIV data

En resumen, la posición de la UE sigue siendo dominante, pero la orientación exportadora del nuevo mundo y el pobre desempeño de Francia e Italia minan su fortaleza, siendo sólo España, de los grandes, la que mejor parece estar adaptándose a las nuevas condiciones del mercado mundial. Desde este punto de vista, la nueva OCM no debería ser vista como una amenaza sino como una oportunidad de continuar la revolución emprendida hace poco más de una década.

**Gráfico 4. Índice de tendencia exportadora**  
Graph 4. Export tendency index



Fuente: Elaboración propia a partir de datos de Unioncamere / Source: own elaboration of Unioncamere data

but it is relatively greater in America and Oceania. It is not European leadership that is being questioned, however European growth is weaker due to the reduction of its quota in world exports, which has decreased from 81.4% in 1986-90 to 65.6% in 2004.

**Gráfica 6. Comercio exterior de la Comunidad Valenciana**  
Graph 6. Valencian Region Exports



Fuente: Elaboración propia a partir de la Base de datos de Comercio Exterior-Agencia Tributaria / Source: own elaboration of Agencia Tributaria-Foreign Trade data base

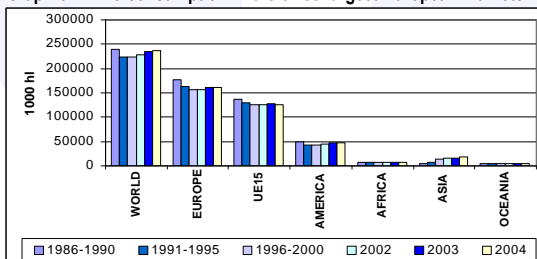
The propensity to export is greater and has increased in South Africa, New Zealand and Australia. Spain is the European producer that is best adapting to the push of the new world (Graphs 4 and 5).

In the Valencian Region, wine export are less dynamic than Spanish as a whole. It has lost significance as a total of Spanish wine exports, decreasing from 9.3% in 2003 to 6.3% in 2007 (Graph 6).

The European leadership is affected not only by the international emergence of the new wine world but also by the weakness of the European internal market. World consumption grows slowly, but it decreases in the larger European producers. In particular, the fall of the French market is very significant, because of the magnitude of the fall and the size of the market (Graphs 7 and 8).

In summary, the EU remains dominant, but is weakened by the growing exports of the new wine world and poor performances by France and Italy. Only Spain seems to be adapting better to the new conditions of the global wine market. Seen from this point of view, the new CMO should not be seen as a threat but instead, as an opportunity to continue the revolution of the past few years.

**Gráfica 8. Consumo de vino en los tres grandes mercados europeos**  
Graph 8. Wine consumption in the three largest European markets



Fuente: Elaboración propia a partir de datos de la OIV / Source: own elaboration of OIV data

El desempeño de la UE en el nuevo mercado global del vino es bajo

The EU's performance in the new global wine market is declining

El consumo en los grandes países productores de Europa está decreciendo

The consumption in the big European producing countries is decreasing



UNIVERSIDAD  
POLITECNICA  
DE VALENCIA

MISCELÁNEAS  
MISCELLANEOUS

## Agenda científica

### Marzo 2008

**06: Mesa Redonda** ¿Es la agricultura responsable de la subida de los precios de los alimentos?" Colegio Oficial de Ingenieros Agrónomos del Levante, Valencia (España). **Contacto:** fpia@coial.org

**10 al 14: «Alimentaria 2008»**, escenario económico internacional en el ámbito de la industria y el comercio alimentarios (el más importante de España y de los primeros del mundo, en el que unas 5.000 firmas líderes en fabricación y distribución de alimentos y bebidas y 155.000 compradores profesionales, procedentes de los cinco continentes, se reunirán en Barcelona (España).  
**Web del evento:** <http://www.alimentaria-bcn.com/es-es/index.cfm>

**14: Taller sobre "Acuerdos Agrarios Internacionales"**, organizado por el Proyecto TRADEAG en el Centre d'Estudes Prospectives et d'Informations Internationales, Paris. **Web del evento:** <http://www.cepii.fr>

**27 al 29: XI Jornadas de Economía Crítica**  
Celebradas desde 1987 y con periodicidad bienal, esta edición se organiza bajo el título "Bienestar y Democracia Económica Global" se celebrará en Bilbao (España). (Limite para ponencias aceptadas expiró el 20/02/2008).  
**Web del evento:** <http://www.ucm.es/info/ec/ecocri/cas/index.htm>

### Abril 2008

**11: Defensa de Tesis** de Sonia Iborra Gómez, "Flujo documental de exportación e importación: barreras no arancelarias versus facilitación del comercio". Departamento de Economía Aplicada, Facultad de Economía de la Universidad de Valencia (Valencia, España).

### Mayo 2008

**08: Seminario sobre Reforma de la PAC**, Escuela Técnica Superior de Ingenieros Agrónomos, Universidad Politécnica de Valencia (Valencia, España)

**29 al 31: 7ª Sesión de la Escuela Europea sobre Nueva Economía Institucional**, a celebrarse en Cargese (Córcega, Francia); está dirigida a estudiantes de doctorado y posdoctorado; investigadores de economía, ciencias administrativas, sociología, derecho y otras ciencias sociales.  
**Web del evento:** <http://esnie.u-paris10.fr/esp/2008>

**29 al 31: Reunión de la Sociedad de Cuantificación Datos de Viñedos**, a celebrarse en Colliure (Francia) (la fecha límite para propuestas finalizó el 25/01/2008).  
**Web del evento:** <http://www.vdqs.net/2008Colliure>

### Junio 2008

**12 al 15:** El Centro Rimini para el Análisis Económico y la Revista de Análisis Económico (REA) invitan a la remisión de trabajos para la reunión «Pequeñas economías abiertas en un mundo globalizado» (SOEGW), que se celebrará en Waterloo, Ontario (Canadá). **Más información en:** <http://www.soegw.org>

### Agosto 2008

**26 al 29:** XII Congreso de la Asociación Europea de Economistas Agrarios, «Gente, Alimentación y Ambiente: Tendencias Globales y Estrategias Europeas», que tendrá lugar en Gante (Bélgica). El plazo para presentar para pósteres culmina el 1 de Abril. **Información detallada en:** <http://www.eaae2008.be>

### Septiembre 2008

**21 al 23: Conferencia Anual Internacional sobre investigaciones en desarrollo sostenible;** India Habitat Center (Nueva Delhi, India). **Limite del 1º llamado a contribuciones:** 31/03/2008.  
**Web del evento:** <http://www.isdrs.org>

**22 al 24: 7º Congreso Internacional de CIRIEC** (Centro Internacional de Investigación e Información sobre la Economía Pública, Social y Cooperativa) «Innovación y management. Las respuestas de las empresas de economía pública, social y cooperativa a los grandes desafíos» (Sevilla, España). (Limite para ponencias expiró el 15/02/2008). **Web oficial del congreso:** <http://www.congresociriec.es> (disponible en inglés, alemán, francés y español).

## Scientific agenda

### March 2008

**06<sup>th</sup>:** Round table "¿Is agriculture responsible for the food price increase?" Colegio Oficial de Ingenieros Agrónomos del Levante, Valencia (Spain). **E-mail:** fpia@coial.org

**10<sup>th</sup> to 14<sup>th</sup>:** International Food and Beverages Exhibition «Alimentaria 2008», the most important international exhibition in Spain. With about 5,000 leading food and beverage manufacturers and distributors, and 155,000 professional buyers from five continents, the exhibition will serve again as an international economic stage for the food and beverage industry.  
**Web site of Fair:** <http://www.alimentaria-bcn.com/en-gb/index.cfm>

**14<sup>th</sup>:** Workshop on «International Agricultural Agreements», organized by TRADEAG Project of Prospective Studies and International Information Centre, Paris. **Web site:** <http://www.cepii.fr>

**27<sup>th</sup> to 29<sup>th</sup>:** XI Symposium of Critical Economics  
It has been celebrated since 1987 and with a two-year frequency. This time has been entitled as "Welfare and Global Economic Democracy" and will take place in Bilbao (Spain). (Deadline for papers expired on 02/20/2008).  
**Web site:** <http://www.ucm.es/info/ec/ecocri/cas/index>

### April 2008

**11<sup>th</sup>:** Thesis dissertation of Sonia Iborra Gómez, "Export & import documental flow: non-tariffs barriers versus trade facilitation". Applies Economics Department, Polytechnic University of Valencia (Spain).

### May 2008

**08<sup>th</sup>:** ACP Reform Seminar, Escuela Técnica Superior de Ingenieros Agrónomos, Universidad Politécnica de Valencia, Campus of Valencia (Valencia, Spain)

**29<sup>th</sup> to 31<sup>st</sup>:** 7<sup>th</sup> Session of the European School on New Institutional Economics (ESNIE, 2008), will be held in Cargese (Corsica, France) from the 19<sup>th</sup> to the 23<sup>rd</sup> of May 2008. It is dedicated to Ph.D. students, Post-docs and researchers in Economics, Management Sciences, Sociology, Law and other social sciences. **Web site:** <http://esnie.u-paris10.fr/en/2008>

**29<sup>th</sup> to 31<sup>st</sup>:** The next VDQS (Vineyard Data Quantification Society) meeting will take place in Colliure (France). You can make proposals and pre-register you (Deadline for papers expired in January 25<sup>th</sup>). **Web site:** <http://www.vdqs.net/2008Colliure>

### June 2008

**12<sup>th</sup> until 15<sup>th</sup>:** Rimini Center for Economic Analysis and the Review of Economic Analysis (REA) invite for conference and call for papers for the «Small Open Economies in a Globalized World» (SOEGW). This event will take place in Waterloo, Ontario (Canada). **Further information in:** <http://www.soegw.org>

### August 2008

**26<sup>th</sup> to 29<sup>th</sup>:** XII Congress of the European Association of Agricultural Economists «People, Food and Environment: Global Trends and European Strategies», in Ghent (Bélgica). Deadline for posters submission: 04/01/2008.  
**More information in:** <http://www.eaae2008.be>

### September 2008

**21<sup>st</sup> to 23<sup>rd</sup>:** 14<sup>th</sup> Annual international sustainable development research conference; India Habitat Center (New Delhi, India). Deadline for first call for papers: 03/31/2008.  
**Web site:** <http://www.14aisdrc2008.com/>

**22<sup>nd</sup> to 24<sup>th</sup>:** 27<sup>th</sup> International Congress of CIRIEC (International Centre for Research and Information on the Public, Social and Cooperative Economics): "Innovation and management. The responses of public, social and co-operative economy enterprises to major challenges" (Seville, Spain). (Deadline for papers expired). **Official Web site of the congress:** <http://www.congresociriec.es/en> (available in English, German, French and Spanish).