



OTROS
DOCUMENTOS

2022



Guía del Estado de Carolina del Norte. Estados Unidos 2022

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Washington D.C.

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

icex



OTROS
DOCUMENTOS

27 de mayo de 2022
Washington D.C.

Este estudio ha sido realizado por
Adil Fazzaga El Habti, Guillermo Fernández Zubía y Jorge Martínez Ferrer

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Washington D.C.

<http://estadosunidos.oficinascomerciales.es>

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E.

NIPO: 114-22-015-3

Índice

1. Características generales de Carolina del Norte	4
1.1. Introducción	4
1.2. Geografía y organización territorial	5
1.3. Clima	5
1.4. Población	6
1.5. Infraestructuras	6
1.6. Marco institucional	9
2. Estructura económica	10
2.1. Renta y producto estatal bruto	10
2.2. Situación financiera	11
2.3. Educación	14
2.4. Población activa y mano de obra	14
2.5. Industrias prioritarias	16
2.6. Relaciones comerciales	21
2.6.1. Importaciones	21
2.6.2. Exportaciones	22
2.7. Inversiones extranjeras	23
2.8. Presencia española	25
3. Establecer un negocio	27
3.1. ¿Cuáles son los pasos para establecer un negocio en Carolina del Norte?	27
3.2. ¿Qué tipo de estructura societaria es más recomendable?	29
3.3. ¿Qué tipo de incentivos u organismos de apoyo a la inversión existen en Carolina del Norte?	32
3.3.1. Organismos federales de apoyo a la inversión	32
3.3.2. Organismos estatales de apoyo a la inversión	34
3.3.3. Detalle de los principales incentivos	35
3.3.4. Incentivos dirigidos a mujeres	38
3.4. ¿Qué costes de establecimiento existen en Carolina del Norte?	38
3.5. Normalización y certificación de productos	38
3.6. Protección de patentes y marcas	39
3.7. Otras legislaciones estatales de interés	41
4. Sistema fiscal	42
4.1. Información general y aclaraciones	42
4.2. Imposición sobre sociedades	43
4.3. Imposición sobre la renta de las personas físicas	46
4.4. Otros impuestos	48
4.5. Convenio para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal	50
5. Anexos	53
5.1. Contactos de la administración española	53
5.2. Enlaces de interés	54



1. Características generales de Carolina del Norte

1.1. Introducción

El Estado de Carolina del Norte está localizado en la región sureste y, en concreto, en la división del Atlántico Sur. De tradición agrícola y de manufacturas textiles y de madera, ha llevado a cabo en las últimas décadas una importante reconversión de su modelo productivo hacia los servicios, sin impedir que las industrias de alimentos, la química, la tecnología aeroespacial y el automóvil tengan un papel relevante en su economía. El *Research Triangle Park*, un centro de investigación y desarrollo científico fundado en 1959, cuando la economía del estado dependía de las industrias tradicionales, une el conocimiento de tres universidades: Duke en Durham, North Carolina State University en Raleigh y The University of North Carolina en Chapel Hill.



Ubicación de Carolina del Norte en EE. UU. Fuente: Wikipedia

La población activa de Carolina del Norte alcanza los 5,1 millones de personas (marzo 2022). Su sector manufacturero representa un 21,6% del PIB del estado y da empleo al 10,22% de la población activa, superior a la tasa nacional del 8,6%¹.

Según la revista Forbes, Carolina del Norte ocupa el primer puesto en el ranking de los mejores estados para hacer negocios gracias políticas regulatorias favorables².

Carolina del Norte es una de las trece colonias originales y el primer estado que pidió a sus delegados que votaran a favor de la independencia de la corona británica³.

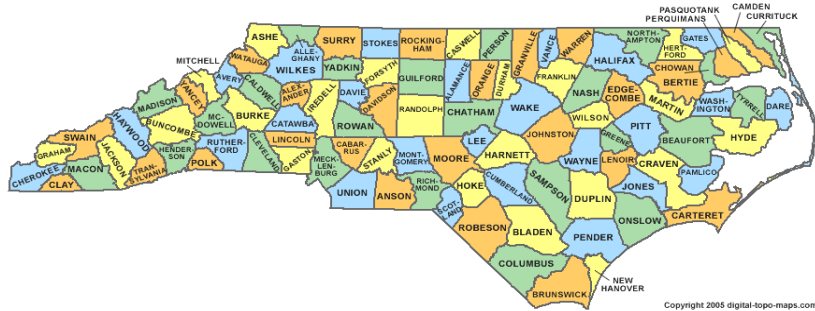
¹ National Association of Manufacturers 2022 - NAF - <https://www.nam.org/state-manufacturing-data/>

² The Best State for Business 2018 – Forbes - <https://www.forbes.com/best-states-for-business/list/>

³ [History](#), North Carolina, 2021.

1.2. Geografía y organización territorial

La capital de Carolina del Norte es Raleigh. El estado limita al norte con Virginia, al sur con Carolina del Sur; al suroeste con Georgia, al oeste con Tennessee y al este con el Océano Atlántico.



Mapa de Carolina del Norte. Fuente: Wikipedia

El estado ocupa el 28º lugar por extensión geográfica entre los 50 estados, con 139.390 km² (unas 53.819 millas cuadradas) de extensión. El estado se divide en 100 condados.

Este estado incluye tres paisajes de la región del este de los EE. UU.:

- La llanura costera (**Atlantic Coastal Plain**); mayoritariamente cubierta de zona agrícola, que ocupa casi la mitad del estado,
- La meseta **Piedmont**.
- Las montañas **Apalaches**.

1.3. Clima

Carolina del Norte se sitúa mayoritariamente en zona climática húmeda subtropical, exceptuando la zona de los Apalaches, que se ubica en un clima oceánico. En invierno en las montañas se registran temperaturas medias alrededor de los -2 °C (28 °F), y en la costa, en Wilmington, 4 °C (40 °F). El clima estival también varía según se viaje del este al oeste del estado. Las temperaturas medias en la costa se acercan a los 32 °C (89 °F), en cambio, en los Apalaches pueden llegar a unos 18 °C (64 °F).

Aunque Carolina del Norte se encuentra fuera de la zona principal de tornados y ciclones tropicales de los EE. UU. se ve sujeta a su presencia cada 2 o 3 años, ocurriendo principalmente en primavera y en la zona Este de las montañas de los Apalaches. Los huracanes, menos frecuentes, golpean el estado aproximadamente cada 10 años pudiendo llegar a causar fuertes destrucciones, como fue el caso del huracán Floyd en 1999.

1.4. Población

Según el informe del censo estadounidense⁴, el 1 de julio de 2021, Carolina del Norte tenía una población estimada de 10.551.162 personas, cifra que lo posiciona en el 9º estado más poblado de los EE. UU⁵. Los condados más importantes del estado de Carolina del Norte en cuanto a volumen de población son Mecklenburg, Wake, Guilford, Forsyth y Cumberland.

VARIABLES DEMOGRÁFICAS

	Carolina del Norte
Población total (julio 2021)	10.551.162
Crecimiento poblacional respecto a 2010 (%)	10,0%
Población por debajo de los 5 años	5,8%
Población por debajo de los 18 años	21,9%
Personas mayores de 65 años	16,7%
Porcentaje de población femenina	51,4%

Fuente: U.S. Census Bureau, North Carolina Quick Facts, 2021

DISTRIBUCIÓN RACIAL

	Carolina del Norte
Blancos	70,6%
Afroamericanos	22,2%
Hispano o latino	9,8%

Fuente: U.S. Census Bureau, North Carolina Quick Facts, 2021

1.5. Infraestructuras

El Departamento de Transporte de Carolina del Norte cuenta con un Programa Estatal de Mejora del Transporte (2016-2025)⁶, basado en un plan a 10 años elaborado en 2013 por la ley de Inversiones Estratégicas de Transporte. En la actualidad, se está trabajando en el desarrollo del Programa Estatal de Mejora del Transporte para el periodo 2023-2032⁷.

Carretera

Carolina del Norte cuenta con la segunda red más extensa de autopistas interestatales de EE. UU. bajo mantenimiento del estado, con más de 80.000 millas de carreteras y más de 13.500 puentes y

⁴ US Census Bureau, 2010 Census: <https://www.census.gov/2010census/>

⁵ US Census Bureau, North Carolina: <https://www.census.gov/quickfacts/NC>

⁶ 2016-2025 State Transportation Improvement Plan: <https://connect.ncdot.gov/projects/planning/Pages/State-Transportation-Improvement-Program.aspx>

⁷ Strategic Transportation Investments: <https://www.ncdot.gov/initiatives-policies/Transportation/stip/development/Pages/default.aspx>

viaductos. El estado mantiene una ambiciosa agenda de construcción y renovación de carreteras, gestionado por su Departamento de Transporte, y que incluye la extensión de la interestatal 70, de la 73, de la I-26 o de la I-40, además de otros proyectos de mejora de las carreteras existentes⁸.

Cruzan Carolina del Norte las siguientes autopistas interestatales:



Fuente: Geology.com

Aeropuertos

El estado de Carolina del Norte es el sexto mayor centro de transporte aéreo del país. Entre las casi 500 instalaciones aeroportuarias (Más de 400 de propiedad privada y 72 públicas), se encuentran **cuatro grandes aeropuertos nacionales** y **11 regionales**, gestionados por el Department of Transportation de Carolina del Norte. Los principales aeropuertos internacionales son **Charlotte – Douglas (CLT)**, **Raleigh - Durham (RDU)**, **Piedmont Triad (GSO)**, y **Wilmington (ILM)**, y los regionales, **Asheville Regional Airport (AVL)**, **Fayetteville Regional Airport (FAY)**, **Pitt Greenville Airport (PGV)**, y **Coastal Carolina Regional Airport (EWN)**⁹.

El sistema de 72 aeropuertos públicos de Carolina del Norte transporta a más de 62 millones de viajeros al año, asimismo, mueve más de 850.000 toneladas de carga de alto valor y urgente, como suministros médicos y componentes de fabricación avanzada¹⁰.

Marítimo

El sistema de transporte marítimo de Carolina del Norte se compone de **dos puertos internacionales (Wilmington y Morehead City)**¹¹, conectados a la red intermodal del estado, y una terminal de tránsito (**Charlotte Inland Terminal**), esta última ubicada estratégicamente en las inmediaciones de **Charlotte** y conectada a los principales corredores de transporte por carretera

⁸ North Carolina Department of Transportation. Traveler Information Management System: <https://www.ncdot.gov/Pages/default.aspx>

⁹ North Carolina Department of Transportation, North Carolina Airports: <https://www.ncdot.gov/divisions/aviation/Pages/nc-airports.aspx>

¹⁰ North Carolina Department of Transportation, Division of Aviation. North Carolina The State of Aviation, What Aviation Means To Our Economy: <https://www.ncdot.gov/divisions/aviation/Documents/state-of-aviation.pdf>

¹¹ NC Ports, ONE STATE. TWO PORTS. EXTENSIVE CAPABILITIES: <https://ncports.com/port-capabilities/>

del estado. El puerto de Morehead está especializado en el transporte de contenedores, mientras que Wilmington en el transporte de graneles y contenedores (más de 320.000 TEU al año). Alguno de los principales operadores en dichos puertos son MAERSK¹², COSCO Container Lines America¹³ y Yang Ming Line¹⁴. Para más información, se recomienda consultar la página web oficial de la Autoridad Portuaria de Carolina del Norte: <https://ncports.com/>

Ferrocarril

Una red de más de 5.000 km conecta la industria del estado con 22 estados de la mitad este del país. Las principales conexiones del estado unen los puertos de Wilmington y Morehead con los principales centros productivos.

Se están llevando a cabo mejoras a través del *Freight Rail & Rail Crossing Safety Improvement Program*, aprobado en el año 2013 y que tiene un presupuesto de unos 10 millones de dólares¹⁵ financiados a través del programa de la Administración Federal de Ferrocarriles¹⁶. Además, en 2017 se completó el *Piedmont Improvement Program*, un proyecto de mejora de las conexiones entre Raleigh y Charlotte que también recibió financiación de este organismo. Por último, a finales de 2020 se prevé que abra la moderna terminal Carolina Connector Intermodal Terminal (CCX), en la que se han invertido 118 millones de dólares y la cual reunirá diversos sistemas de transporte de Carolina del Norte y servirá como plataforma logística para mejorar el acceso a los mercados nacionales e internacionales. También está prevista la finalización en 2023 de la fase uno de la futura estación multimodal Charlotte Gateway Station con un presupuesto de 86 millones de dólares¹⁷. Asimismo, el proyecto Wilmington Rail Realignment propone redirigir todo el tráfico de carga existente (tanto local como en tránsito) desde Beltline a una nueva conexión ferroviaria que se construirá entre Davis Yard/Navassa y el Puerto de Wilmington¹⁸.

A nivel de transporte de mercancías, las principales empresas que operan en el estado son **CSX**¹⁹ y **Norfolk Southern**²⁰ mientras que el principal operador de transporte de pasajeros es **Amtrak**²¹.

¹² MAERSK LINE: <https://www.maersk.com/>

¹³ COSCO Container Lines Americas: <http://www.cosco-usa.com/>

¹⁴ Yang Ming Group: <http://www.yangming.com/index.aspx>

¹⁵ NCDOT, Projects & Planning: <https://www.ncdot.gov/divisions/rail/Pages/projects-planning.aspx>

¹⁶ United States Department of Transportation, Newsroom: <https://railroads.dot.gov/newsroom/federal-railroad-administration-announces-more-326-million-grants-support-railroad>

¹⁷ North Carolina Department of Transportation: <https://www.ncdot.gov/projects/Pages/default.aspx>

¹⁸ Railroads: <https://railroads.dot.gov/environment/environmental-reviews/wilmington-nc-rail-realignment-project>

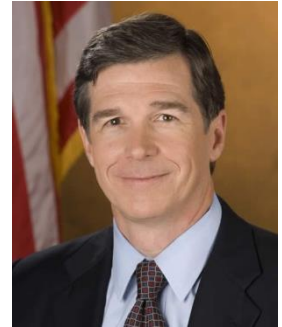
¹⁹ CSX: <http://www.csx.com/>

²⁰ Norfolk Southern: <http://www.nscorp.com/nscportal/nscorp/>

²¹ Amtrak: <https://www.amtrak.com/home>

1.6. Marco institucional

El poder ejecutivo está presidido por el Gobernador Demócrata Roy Cooper, que ejerce las funciones de gobernador desde el 7 de enero de 2017, habiendo sido reelegido el 3 de noviembre de 2020. En 1986 dio comienzo su carrera política, ocupando el cargo de congresista en la Cámara de Representantes de Carolina del Norte; en 2001, fue elegido fiscal general del estado de Carolina del Norte hasta el 1 de enero de 2017.



La rama legislativa del gobierno de Carolina del Norte está dividida en dos Cámaras: el Senado, que cuenta con 50 miembros elegidos cada dos años; y la Cámara de Representantes, con 120 miembros elegidos cada dos años.

En las últimas elecciones, Carolina del Norte votó por el candidato republicano Donald Trump (50,1%)²².

icex

²² Politico. 2020 North Carolina Presidential Election Results: <https://www.politico.com/2020-election/results/president/>

2. Estructura económica

2.1. Renta y producto estatal bruto

	EE. UU.	Carolina del Norte
PIB (A precios corrientes de 2021)	684.607	24.002.815
PIB per Cápita (A precios corrientes de 2021)	63.444	55.043
Tasa de variación del PIB real (2021)	7,6%	6,9%

Carolina del Norte muestra una estructura productiva intermedia entre las economías del sur y del noreste de Estados Unidos. Aunque sigue crecientemente enfocada hacia el sector servicios (63,8% del PIB del estado), el sector industrial (21,6%) sigue siendo mucho más importante en comparación con los datos nacionales (15,4%). El sector primario, finalmente, es relativamente reducido (2,5% vs. 4,1% federal).

CUADRO I CONTRIBUCIÓN AL PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD

2021, en millones de dólares

	EE. UU.	Carolina del Norte	% sobre total EE. UU.	% sobre total Carolina del Norte
Sector primario	992.660	17.428	4,1%	2,5%
Sector secundario	3.706.070	147.732	15,4%	21,6%
Sector terciario	16.467.896	436.960	68,6%	63,8%
Sector público	2.836.910	82.485	15,4%	12,0%
Total	24.002.815	684.606		

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del US Bureau of Economic Analysis

En cuanto a las diferentes actividades económicas, tres de ellas engloban la mitad de la producción: manufacturas (21,6%), actividades financieras, seguros y gestión inmobiliaria (20,4%) y servicios profesionales a empresas (14,2%).

En 2021, el PIB de Carolina del Norte creció un 7,6% en términos reales. El sector primario creció un 21,5% respecto a 2020; el secundario creció un 17% y el tercer sector aumentó un 12,6%.

CUADRO II PIB DE CAROLINA DEL NORTE POR INDUSTRIAS

2020-2021, en millones de dólares

Industria	2020	2021	21/20	
Sector privado	528.718	602.121	↑	14%
Agricultura, caza y pesca	3.972	5.157	↑	14%
Minería	924	1.608	↑	30%
Utilidades	9.454	10.663	↑	74%
Construcción	26.485	28.737	↑	13%
Manufacturas	99.870	118.995	↑	9%
Bienes duraderos	44.523	50.297	↑	19%
Bienes no duraderos	55.347	68.699	↑	13%
Comercio mayorista	35.686	40.721	↑	24%
Comercio minorista	34.278	39.268	↑	14%
Transporte y logística	13.263	15.613	↑	15%
Información	21.925	25.248	↑	18%
Actividades financieras y seguros	59.373	63.703	↑	15%
Gestión inmobiliaria	70.646	75.653	↑	7%
Servicios profesionales	39.510	47.363	↑	7%
Gestión empresarial	14.357	14.130	↑	20%
Servicios de administración y limpieza	20.962	24.795	↓	-2%
Servicios educativos	7.025	7.902	↑	18%
Atención sociosanitaria	39.817	43.252	↑	12%
Arte y entretenimiento	3.550	4.718	↑	9%
Servicios de hostelería	15.515	21.403	↑	33%
Otros servicios privados	12.106	13.192	↑	38%
Sector público	79.061	82.485	↑	9%
TOTAL PIB	60.7778,4	684.606,7	↑	13%

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del US Bureau of Economic Analysis

2.2. Situación financiera

Carolina del Norte, a diferencia de la mayoría de los estados de EE. UU., elabora y aprueba **presupuestos estatales bianuales**. Dicho presupuesto debe ser aprobado durante el año impar

correspondiente, y las enmiendas que al mismo se hagan son aprobadas durante el año par correspondiente. El proceso de aprobación es similar al del resto de estados, con la preparación de programas de gasto por las agencias estatales, la revisión del **Departamento de Presupuestos y Planificación** y posterior preparación de propuesta de ley del Gobernador que es remitida a su vez a la **Asamblea General**. Junto con dicha propuesta (*Budget Bill*) se suele incluir un “documento de presupuestos” (*Budget Document*) donde se recogen las propuestas incluidas en el presupuesto de una forma más comprensible. Tras su discusión y aprobación en **ambas Cámaras**, el texto final aprobado es de nuevo remitido al **gobernador** para su firma, teniendo este poder para **firmarlo, vetarlo** (total o parcialmente) o **solicitar modificaciones**, lo que obligaría a devolverlo a la Asamblea General para la valoración de estas.

La entrada en vigor de cada presupuesto tiene lugar al principio del año fiscal de cada año par. La Constitución de Carolina del Norte recoge en la sección 5, subsección 3 del artículo III de su Constitución el **equilibrio presupuestario** sigue el criterio de caja para la aprobación de sus presupuestos.²³

Además, en respuesta a la pandemia del coronavirus, el 24 de mayo de 2021 se promulgó la Ley de Sesión 2021-25. Este proyecto de ley creó la Reserva de Recuperación Fiscal Estatal y el Fondo de Recuperación Fiscal Estatal para administrar los fondos federales recibidos del gobierno federal bajo el **Ley del Plan de Rescate** (ARPA) de 2021, P.L.117-2. Carolina del Norte recibirá 5,4 mil millones de dólares en fondos federales de ARPA que serán asignados por la Asamblea General para gastos.

De cara al año fiscal de 2022, las **estimaciones** del *General Fund* de Carolina del Norte ven un crecimiento de la recaudación de impuestos del 10% aproximadamente. La recaudación (*total tax revenue*) a abril de 2022 es de 27.590,2 millones de dólares, muy cerca del objetivo presupuestado para este mes de 27.556,8 millones²⁴. El *General Fund* estima para junio de 2022 la obtención de 31.737,9 millones de ingresos²⁵.

En lo referente a la **deuda pública estatal**, y con periodicidad anual, la Oficina del Interventor de Carolina del Norte²⁶ prepara su Informe Financiero Anual, el **CAFR 2021**²⁷ (*Comprehensive Annual Financial Report 2021*), que representa una imagen fiel y exhaustiva de la situación financiera del estado, junto con datos económicos de relevancia. Desde julio de 2017, Carolina del Norte es uno de los trece estados que mantiene, la **calificación más elevada (triple A)** de las tres principales agencias de calificación para sus emisiones de bonos. Las tres le otorgan una perspectiva estable.

²³ Constitution of North Carolina: <http://www.ncga.state.nc.us/legislation/constitution/ncconstitution.html>

²⁴ General Fund Monthly Financial Report, April 2022: <https://www.osc.nc.gov/media/7418/open>

²⁵ Governor Cooper's budget adjustments, 22-23: <https://www.osbm.nc.gov/media/2569/open>

²⁶ Office of the State Controller: <https://www.osc.nc.gov/>

²⁷ Office of the State Controller- CAFR 2021: https://files.nc.gov/ncosc/2021_Annual_Comprehensive_Financial_Report-Bookmarks_0.pdf

La deuda está dividida en tres tipos: Bonos de Obligación General (**General Obligation Bonds**), Endeudamiento Especial (**Special Indebtedness**) y Deuda sin Impuestos (**Non-tax Supported Debt o Revenue Bonds**). El primero, con un total de 2,64 millardos de dólares (43 millones mayor al año anterior), engloba emisiones de deuda por parte del estado en las que el mismo garantiza el pago con cargo a impuestos. El segundo (2,27 millardos de dólares, 0,50 millardos mayor) engloba parcialmente las emisiones de obligaciones dirigidas a financiar la construcción, mejora o adquisición de bienes generadores de ingresos, y cuya deuda se paga con los ingresos generados por los mismos, con la posibilidad de utilizar parcialmente ingresos de determinados impuestos y fondos estatales. El tercero, *Non-tax Supported Debt* (2,36 millardos de dólares, 0,44 millardos mayor) es emitida sin contar con la “garantía estatal” sino con la del cuerpo emisor, principalmente autoridades creadas bajo leyes estatales con el fin de emitir bonos para financiar diversos programas. Entre dichas agencias se encuentran la **Carolina del Norte Railroad Company**, la **Carolina del Norte Ports Authority** y la **Carolina del Norte Housing Finance Agency**, entre otras.

Además, la emisión de dicha deuda puede ser llevada a cabo por dos conjuntos de entes distintos: el “**gobierno primario**” (*primary government*), definido como el conjunto de agencias, comisiones y demás entes públicos estatales no separados legalmente del mismo, y las “**unidades componentes**” (*component units*), entes públicos legalmente separados del gobierno, pero de los cuales este último es financieramente responsable. Este grupo es el principal emisor de bonos no garantizados, y a él pertenecen las universidades públicas.

En la siguiente tabla se recogen los totales de deuda pública estatal por tipo de deuda y emisor para el año fiscal 2021, que finalizó el 30 de junio de 2021²⁸.

CUADRO III DEUDA PÚBLICA POR TIPO Y EMISOR

2021, en millones de dólares

Deuda estatal	Primary Government	Component Units	Total
General Obligations	2.648	0	2.648
Special Indebtedness	2.275	0	2.275
Revenue Bonds	2.365	0	2.365
Total	7.288	0	7.288

Fuente: Elaboración propia a partir del CAFR de Carolina del Norte, 2021.

²⁸ North Carolina Comprehensive Annual Financial Report for the Fiscal Year Ended June 30, 2021 (CAFR 2021):

https://files.nc.gov/ncosc/2021_Annual_Comprehensive_Financial_Report-Bookmarks_0.pdf

2.3. Educación

El estado de Carolina del Norte cuenta en la actualidad con casi 2.700 colegios públicos que acogen a más de 1,5 millones de alumnos y más de 500 centros privados que acogen a casi 100.000 estudiantes²⁹. Existen 52 universidades, entre las que destacan *Duke University*, *Wake Forest University*, *The University of North Carolina at Chapel Hill*, *Elon University* y *North Carolina State University, Raleigh*.³⁰

La Universidad de Duke colabora activamente en varios programas con ESADE (Universidad Ramon Llull) con un programa de intercambio MBA y el IESE en España. La Universidad de Carolina del Norte Upstate y la Universidad Francisco de Vitoria de Madrid también cuentan con un acuerdo de colaboración para ampliar el alcance internacional de ambos centros mediante la puesta en marcha de proyectos de investigación y formación, así como programas de intercambio para profesorado y alumnos³¹.

En términos de formación de su población, y según las últimas estimaciones de la Oficina del Censo de los EE. UU. (*U.S. Census Bureau*) para el periodo 2014-2018, un **87,4%** de la población **mayor de 25 años ha finalizado la enseñanza secundaria**, ligeramente por debajo de la media nacional (87,7%). En el caso de titulados universitarios (*Bachelor's Degree*, equivalente a las licenciaturas en España), el porcentaje es del **30,5%** un punto porcentual inferior al nivel nacional³².

2.4. Población activa y mano de obra

Según datos del Departamento de Estadísticas Laborales de los EE. UU. (*BLS*, en sus siglas anglosajonas), la población ocupada de Carolina del Norte, como la del resto de EE. UU., se encuentra cada vez más concentrada en el sector servicios, que engloba el 68,78% de los ocupados, frente al sector público (14,2%) y el de producción de bienes (14,2%), si bien este último mantiene una importancia elevada con relación a la media nacional.

En marzo de 2022, la economía de Carolina del Norte crea un total de 4.853.239 empleos, cifra superior a los niveles previos a la pandemia (+191.889 puestos de trabajo desde marzo de 2021 según los datos del BLS). La tasa de población activa, no obstante, se sitúa en el 59,8%, lejos del 61,3% antes de la pandemia. Cabe destacar que todos los sectores, salvo “recursos naturales y minería”, crearon empleo en el año 2021, algo que ya ocurrió en los ejercicios anteriores. Destacan

²⁹ US Department of Education, Institute of Education Sciences, National Center for Education Statistics: <https://nces.ed.gov/ccd/elsi/default.aspx?agree=0>

³⁰ U.S. News & World Report: <http://colleges.usnews.rankingsandreviews.com/best-colleges/rankings/national-universities>

³¹ Greenville Business Magazine: <http://news.uscupstate.edu/2017/09/usc-upstate-inks-agreement-with-spanish-university/>

³² US Census Bureau, Quick Facts:

los crecimientos interanuales en los sectores de información (+8,8%), servicios profesionales (+6,2%) y el sector de ocio y acomodación (+12,5%).³³

En la actualidad, el sector que emplea a un mayor porcentaje de la población es “comercio, transporte y suministros”, con un 18,6%, seguido del sector público (14,2%), “servicios profesionales y empresariales” (14,5%), y “sanidad y educación” (13,3%).

La tasa media de desempleo en Carolina del Norte es tradicionalmente similar a la nacional. A causa del impacto de la Covid-19, en abril y mayo de 2020 la tasa de desempleo en el estado alcanzó los niveles más altos en más de una década, llegando a los 14,2 puntos porcentuales. Desde entonces, la tasa de desempleo ha descendido progresivamente hasta alcanzar los 3,5 puntos porcentuales en marzo de 2022.

CUADRO IV POBLACIÓN OCUPADA POR SECTORES DE ACTIVIDAD

2019-2021, en miles de personas

Industria	2019	2020	2021	21/20	
Empleados totales	4.840,3	4.615,2	4.784,7	↑	3,67%
Gobierno total	740,6	713,6	716,0	→	0,0%
Sector privado total	3.841,8	3.779,3	3.940,1	↑	4,25%
Comercio, Transporte y suministros	852,8	888,6	900,5	↑	1,34%
Sanidad y educación	627,6	617,0	634,5	↑	2,84%
Manufacturas	476,1	456,8	465,9	↑	1,99%
Servicios profesionales y empresariales	648,7	652,9	691,0	↑	5,84%
Hostelería y ocio	517,0	432,4	483,1	↑	11,7%
Actividades financieras	256,0	263,2	274,9	↑	4,44%
Construcción	234,1	233,1	239,0	↑	2,53%
Otros servicios	168,0	157,2	165,9	↑	5,53%
Información	76,2	72,5	79,8	↑	1,33%
Recursos naturales y minería	5,7	5,6	5,5	↓	-1,72%

Fuente: US Bureau of Labor Statistics

- Número de personas empleadas (marzo 2022)³⁴: 4.853.200
- Tasa de desempleo Carolina del Norte (marzo 2022): 3,5%.

³³ US Bureau of Labour statistics, North Carolina economy, May 2022: https://www.bls.gov/regions/southeast/north_carolina.htm

³⁴ US Bureau of Labor Statistics, NC profile, número de personas: https://www.bls.gov/oes/current/oes_nc.htm

- Tasa de desempleo EE. UU. (marzo 2022): 3,6%.

2.5. Industrias prioritarias

La estructura productiva de Carolina del Norte está fuertemente diversificada; mientras los sectores tradicionales siguen generando gran parte de los ingresos del estado, paralelamente su Departamento de Comercio ha implantado programas especiales de apoyo al desarrollo de nuevos sectores para hacer frente a los retos que dichos sectores tradicionales afrontan con el incremento de la deslocalización y la competencia desde países como China y México. A todo ello se une el fuerte desarrollo del sector financiero en el estado, a través de la presencia de sedes de algunas de las mayores entidades nacionales e internacionales, como **Bank of America**, **Fifth Third Bank** y **Credit Suisse**.

Así, entre las industrias tradicionales en el estado cabe destacar las de **alimentación** y **automóvil**, mientras que aquellas más novedosas y en las que más se está enfocando el desarrollo empresarial del estado son la industria **cinematográfica**, **turismo y ocio**, **tecnología** y el **sector vinícola**.

Servicios Financieros

Carolina del Norte cuenta, históricamente, con un sector financiero fuerte. Fue uno de los primeros estados en permitir a las entidades financieras abrir múltiples locales. Además, debido a la importante industria del tabaco y del textil en el siglo XIX, los bancos pudieron acumular una considerable cantidad de capital. En el siglo XX y XXI, las entidades financieras emprendieron una estrategia de concentración, llevándose a cabo importantes fusiones y adquisiciones. En total, en Carolina del Norte, este sector emplea a más de 250.000 personas (5,5% del total) y se encuentra entre los sectores más importantes en cuanto a generación de riqueza, siendo el segundo mayor centro bancario de los Estados Unidos. Cuenta además con la menor carga impositiva del país, un *corporate tax rate* del 2,5%³⁵.

Alimentación

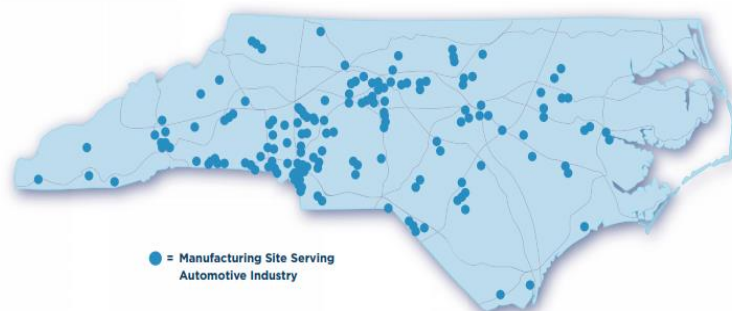
Los principales productos agrícolas son el **tabaco**, la **soja**, el **maíz**, el **trigo** y el **algodón**³⁶. En el caso del **tabaco**, Carolina del Norte es el **primer exportador de EE. UU.** de tabaco, y el primero en cuanto a generación de empleo, empleando más del 25,2% del total de la industria del tabaco en Estados Unidos³⁷.

³⁵ EDPNC, Financial Services: <https://edpnc.com/industries/business-financial-services/>

³⁶ NASDA, National Association of State Departments of Agriculture: https://www.nass.usda.gov/Quick_Stats/Ag_Overview/stateOverview.php?state=NORTH%20CAROLINA

³⁷ Duke University. NGCE <http://www.ncglobaleconomy.com/tobacco/overview.shtml>

No obstante, la industria se encuentra en declive, y muchos productores se ven obligados a diversificar hacia otros cultivos, como la viticultura, el cultivo del boniato o la producción de pavo. Especialmente tras las recientes disputas comerciales entre Estados Unidos y China, uno de los principales importadores de tabaco, soja y otras materias primas de Carolina del Norte. Los nuevos aranceles impuestos por la administración Trump del 25 % a bienes chinos por un valor de 50.000 millones de dólares y una posible respuesta similar del gobierno chino ya han hecho que se reduzcan el nivel de exportaciones³⁸. El boniato en Carolina del Norte concentra el 55% del cultivo total de EE. UU. y en 2019 el valor de su producción superior los 320 millones de dólares³⁹.



Clúster del sector automovilístico en Carolina del Norte. Fuente: North Carolina Automotive Industry

La actividad agrícola empleó a 772.000 personas⁴⁰ y tiene lugar principalmente en la zona costera al este del país, en el área denominada *Coastal Plain*. La capacidad de este sector para mantenerse como uno de los más importantes viene determinada por la **industria de procesado de alimentos, la segunda a nivel nacional**⁴¹. Así, el tejido empresarial de este sector se encuentra muy organizado e integrado verticalmente, con pequeñas granjas especializadas que proveen a grandes plantas de procesados, entre las que destacan las de **Tyson Food** y **Smithfield**. Asimismo, existen asociaciones como la CEFS (*Center for environmental farming system*) que apoyan la actividad de pequeños granjeros en un ecosistema más amable⁴².

Automoción

La industria de la automoción goza de gran presencia en el estado, con **260 empresas** y un crecimiento del 40% en los últimos 10 años. Destaca la presencia de las plantas de producción de camiones de **Volvo, Daimler y MACK**, así como las oficinas centrales de **Continental AG America**, y empresas como **Bridgestone y Honda**. Además, también se encuentra el centro de investigación y desarrollo **NCAAR**. Geográficamente, la distribución de estas empresas se localiza dispersa en el estado, pero alrededor de las grandes ciudades. Además, el estado cuenta con un elevado número

³⁸ Tax Foundation, Tariff impact on US goods: <https://taxfoundation.org/tariffs-trade/>

³⁹ USDA, Quick Stats North Carolina 2019:

https://www.nass.usda.gov/Quick_Stats/Ag_Overview/stateOverview.php?state=NORTH%20CAROLINA

⁴⁰ NCSU, Agriculture and Business: <https://cals.ncsu.edu/news/ag-agribusiness-generate-a-sixth-of-n-c-income-jobs/>

⁴¹ EDPNC, Food Processing Industry: <https://edpnc.com/industries/food-processing-manufacturing/>

⁴² CEFS: <https://cefs.ncsu.edu/>

de trabajadores cualificados (40.000 ingenieros y casi medio millón de trabajadores industriales), así como un precio de la electricidad 7% inferior a la media nacional⁴³.

Textiles

Como mayor clúster del país, con operaciones tradicionales y productos de alta tecnología. Carolina del Norte lidera las exportaciones de textiles en el país⁴⁴, y cuenta con más de 600 fábricas que emplea a más de 42.000 personas.⁴⁵

Cine y televisión

La industria cinematográfica cuenta con más de 4.000 profesionales locales⁴⁶ y tiene una inversión de 416 millones de dólares anuales⁴⁷. Para promover su desarrollo, las autoridades estatales crearon la **North Carolina Film Office**,⁴⁸ que actúa como centro de información para aquellos interesados en el rodaje y la producción de películas en territorio del estado⁴⁹.

Turismo y ocio

La industria turística generó en 2021 ingresos por valor de **28,9 millones de dólares (+5,6%)**, cifra récord desde 2011, a través de los más de **45.000 negocios** que engloban el sector y dio empleo a más de 225.000 residentes (5% del total)⁵⁰ estableciendo otro récord en el estado. Actualmente, **Carolina del Norte** es el **5º estado más visitado** por estadounidenses, con 45 millones de visitantes en 2021.

Tecnología, Aeroespacial y Defensa

Carolina del Norte cuenta con una importante **industria de ordenadores y productos electrónicos**, fuertemente orientados a la **industria militar y aeroespacial** que emplea a 9.500 trabajadores y engloba más de **200 empresas**, con **B/E Aerospace, Lockheed Martin, General Dynamics y Boeing** como principales exponentes, y más de 400 suministradores.

También el área de **tecnologías de la información** es otra de las que ha florecido en los últimos años en Carolina del Norte, contando en la actualidad más de 3.000 negocios que generan más de 60.000 empleos, y alimentada por una mano de obra fuertemente cualificada procedente en gran medida de las universidades de **Duke, Wake Forest y The University of North Carolina**⁵¹. Algunas de las principales empresas del sector en el estado son **IBM, SAS Institute, Lenovo, Cree y**

⁴³ EDPNC, Automotive Industry: <https://edpnc.com/industries/automotive/>

⁴⁴ EDPNC, Textiles Industry: <https://edpnc.com/industries/textiles/>

⁴⁵ NC Department of Commerce, Textiles: <https://www.nccommerce.com/business/key-industries-north-carolina/textiles#workforce>

⁴⁶ NC Department of Commerce, Film: <http://www.nccommerce.com/film>

⁴⁷ WFAE 90.7: <https://www.wfae.org/show/charlotte-talks-with-mike-collins/2022-04-04/north-carolinas-film-industry-is-rebounding-with-tv-film-productions-setting-a-record-for-2021>

⁴⁸ North Carolina Film Office: <http://www.ncfilm.com/>

⁴⁹ Film NC, North Carolina Film Incentive: <https://www.filmnc.com/25-rebate.html>

⁵⁰ North Carolina DOC, <https://www.nccommerce.com/news/press-releases/north-carolina-announces-total-tourism-spending-near-recovery-2021>

⁵¹ NC Global Economy, Duke University: <http://www.ncglobeconomy.com/>

Microsoft⁵². Finalmente, **Raleigh** es vértice de una de las áreas de mayor desarrollo del país, el denominado **Research Triangle** formado por Durham, Chapel Hill y el propio Raleigh. Esta área concentra gran número de universidades e importantes parques tecnológicos, entre los que destacan las ya mencionadas universidades de **Duke, Wake Forest** y **North Carolina**, y el **Research Triangle Park**, el mayor parque tecnológico y vivero de empresas de I+D de la costa Este. Dicha área es sede de más de 200 empresas dedicadas a investigación y desarrollo en las áreas de IT, Biotecnología e ingeniería, entre otras. Algunas de las empresas más importantes en el Research Triangle Park son IBM, Cisco, y Glaxosmithkline⁵³. En este aspecto, destaca que Raleigh-Durham ocupa el cuarto puesto de las ciudades más competitivas y adaptadas al nuevo entorno digital, según el informe '*Innovation that matters 2017*'⁵⁴.

A través del portal de la **North Carolina Office of Science and Technology**⁵⁵ se puede acceder a toda la información relativa a programas dirigidos a la promoción de la inversión y formación de empresas de alta tecnología en el estado, incluyendo subvenciones y enlaces a instituciones estatales y federales relacionadas con la industria, entre otros contenidos.

La **rama biosanitaria**, en línea con lo observado en estados del Noreste como Maryland o Virginia, es un sector de alto crecimiento y atractivo en los últimos años, formándose el 3º *cluster* más importante a nivel nacional. Para apoyar su desarrollo en el estado se llevó a cabo la creación del consorcio formativo **NCBIOIMPACT**⁵⁶, que une al sector privado, las universidades y organizaciones no lucrativas en el desarrollo y formación de profesionales en esta área.

El Research Triangle Regional Partnership cuenta con 11 clusters de base tecnológica: medicina, biotecnología agrícola, instrumentación de análisis, agentes biológicos, tecnologías limpias, defensa, informática, juegos interactivos/e-learning, nanotecnología, computación y farmacia.

Industria vinícola

Carolina del Norte ocupa la **8ª posición** entre los estados con mayor **producción de vinos**⁵⁷. La industria del estado está formada por aproximadamente **200 bodegas y 525 viñedos**. Su aportación al PIB estatal es de 1,97 millardos de dólares y mantiene más de 10.000 empleos directos⁵⁸. Dentro del estado se encuentran cuatro de las 190 AVA⁵⁹ (**American Viticultural Area**)

⁵² NC Global Economy, Duke University: <http://www.ncglobaleconomy.com/>

⁵³ Research Triangle region: <http://www.researchtriangle.org/>

⁵⁴ 1776 – Innovation that Matters 2017: <https://www.1776.vc/reports/innovation-that-matters-2017/>

⁵⁵ North Carolina Office of Science and Technology <http://www.nccommerce.com/sti>

⁵⁶ NCBIOIMPACT, Industry-Driven Training and Education: <http://www.ncbioimpact.org/>

⁵⁷ Wines Vines Analytics:

⁵⁸ NC Wine: <https://www.ncwine.org/media>

⁵⁹ American Viticultural Area: <http://www.wineinstitute.org/resources/avas>



de EE. UU.: Yadkin Valley⁶⁰, Swan Creek⁶¹, Haw River Valley, y la más reciente, establecida en el año 2014, Upper Hiwassee Highlands.⁶²

El **Departamento de Comercio de Carolina del Norte**, a través de su portal web,⁶³ ofrece enlaces a la principal asociación de productores de Carolina del Norte, la **NC Winegrowers Association**,⁶⁴ así como a información relativa a **procedimientos de registro, legislación relativa a bebidas alcohólicas**, y otros recursos. Además, tiene un portal dedicado al sector, el [NC Wine](http://www.ncwine.org/), donde se puede encontrar información sobre las bodegas y los eventos que organizan.



⁶⁰ Yadkin Valley Wineries: <http://www.yadkinvalleywinecountry.com/>

⁶¹ Vineyards Swan Creek Association: <http://swan creekvineyards.com/>

⁶² Haw River Valley: <http://www.hawrivervalley.com/>

⁶³ North Carolina Department of Commerce – Wine: <http://www.ncwine.org/>

⁶⁴ North Carolina Winegrowers Association: <http://www.ncwinegrowers.com/>

2.6. Relaciones comerciales

2.6.1. Importaciones⁶⁵

- **Total de importaciones de Carolina del Norte procedentes de todo el mundo (2021):** 73.862 millones de dólares.

Los últimos cuatro años han presentado un periodo marcado por un progresivo aumento en las importaciones del estado, la cifra presentó un crecimiento del 3,09% en 2020 con respecto al año anterior, y una subida del 20,9% en 2021 respecto al año 2020.

Las principales compras de Carolina del Norte del resto del mundo corresponden a productos químicos (22,8% del total), maquinaria excepto eléctrica (11,6%), productos electrónicos y ordenadores (9,31%), ropa y accesorios (8,09%), según la nomenclatura NAICS.

Los principales países proveedores de Carolina del Norte durante el año 2021 fueron: **China** (13,35% del total) —con una bajada interanual del 10,3%, en parte a consecuencia de la pandemia del COVID-19, así como, por las tensiones comerciales entre EE. UU. y el país asiático—, **Irlanda** (11,6%) con un notable aumento interanual del 72,3%, **México** (11,2%), **Alemania** (10,2%), **Canadá** (6%) y **Japón** (3,84%).

- **Total de importaciones de Carolina del Norte procedentes de España (2021):** 606 millones de dólares.

España es el 26º proveedor del estado y suma un 0,8% de la totalidad de las importaciones. El último año, las ventas de España a Carolina del Norte han aumentado un 39,6% en tasa interanual —de 434 millones de dólares en el año 2020 a 606 millones en 2021.

Destacan las importaciones de productos químicos, concretamente farmacéuticos y productos de limpieza, con 245 millones de dólares en 2021 (40,4% del total), que además muestra un crecimiento interanual del 30%, y las de manufacturas diversas (13,86% del total) con un aumento del 265% entre 2020 y 2021. Asimismo, destacan las importaciones de maquinaria excepto eléctrica (10% del total), aunque estas sufrieron una caída del 6,2% en términos interanuales. Estos tres tipos de bienes suponen aproximadamente el 65% del total de las compras de bienes de Carolina del Norte a España.

⁶⁵ International Trade Administration: <https://www.trade.gov/>

CUADRO V IMPORTACIONES DE CAROLINA DEL NORTE DE ESPAÑA

2019-2021, en millones de dólares

Productos importados	2019	2020	2021	% sobre total	21/20
325 Productos químicos	154	188	245	40,4%	30,3%
339 Manufacturas diversas	13	23	84	13,9%	265,2%
333 Maquinaria, excepto eléctrica	64	65	61	10,1%	-6,2%
335 Electrodomésticos y sus partes	27	22	29	4,8%	31,8%
322 Papel	25	21	22	3,6%	4,8%
Total	416	434	606	100,0%	39,6%

Fuente: Elaboración propia en base a datos de TSE

2.6.2. Exportaciones⁶⁶

- **Total exportaciones de Carolina del Norte a todo el mundo (2021):** 33.446 millones de dólares.

Tras un periodo de crecimiento moderado entre 2011 y 2014, las exportaciones de Carolina del Norte se estancaron en torno a los 30.000 millones en 2015 y 2016. Sin embargo, a partir de 2017, las exportaciones retomaron la senda de crecimiento, interrumpida en 2020 por la pandemia y retomada en 2021, de esta forma, en 2021 se registró un incremento del 17,5% en términos interanuales.

Las principales exportaciones de Carolina del Norte al resto del mundo durante este periodo corresponden a productos químicos (30,5% del total), maquinaria excepto eléctrica (11,5%), productos electrónicos y ordenadores (7,5%) y equipamiento de transporte (6,4%).

Por su parte, los principales clientes de Carolina del Norte en 2021 fueron: **Canadá** (19,6% del total), **México** (13,6%), **China** (12,2%, con un crecimiento interanual de un 49,7%), **Francia** (4,1%) y **Singapur** (3% con un crecimiento interanual de un 84%).

- **Total de exportaciones de Carolina del Norte a España (2021):** 430,2 millones de dólares.

España es el 20º destino de las exportaciones de Carolina del Norte. En los últimos tres años las exportaciones de Carolina del Norte a España se han reducido significativamente en un 44,2% de 620 millones de dólares en 2018 a 430,2 millones en 2021—. La principal causa ha sido la pandemia y los efectos de esta en la producción, la cadena de suministro y el consumo. En el lado opuesto el

⁶⁶ TradeStats Express: <http://tse.export.gov/tse/TSEReports.aspx?DATA=SED&39.1183579&-77.211762&false>

papel y los productos de plástico y goma han experimentado un importante crecimiento en este periodo, con un incremento en las exportaciones del 1.025% y el 133% respectivamente.

Los productos químicos representaron el **71,6%** de las exportaciones de Carolina del Norte a España, y experimentaron un incremento de un 2% en el último año. Al igual que en las importaciones, se trata principalmente de farmacéuticos y medicinas. En segundo lugar, se situó el papel con un 10,5% del total, seguido de equipamiento de transporte con un 3,7% del total y productos de metal fabricados (2,3%). En la siguiente tabla se puede apreciar que, en 2021, las compras españolas de productos del estado aumentaron de forma notable respecto al año anterior, pero en la mayoría de los casos sigue por debajo de niveles anteriores a la pandemia.

CUADRO VI EXPORTACIONES DE CAROLINA DEL NORTE A ESPAÑA

2019-2021, en dólares

Productos exportados	2019	2020	2021	% sobre total	21/20
325 Productos químicos	521	302	308	71,6%	2%
322 Papel	4	14	45	10,5%	221,4%
336 Equipamiento de transporte	26	28	16	3,7%	-42,9%
332 Productos de metal fabricados	21	16	10	2,3%	-37,5
333 Maquinaria, excepto eléctrica	23	9	7	1,6%	-22,2%
326 Productos plásticos y de goma	3	3	7	1,6%	133,3%
Total	637	402	430	100,0%	7%

Fuente: Elaboración propia en base a datos de TSE

2.7. Inversiones extranjeras

Carolina del Norte es un estado abierto a la inversión extranjera y con un creciente carácter *pro-business*. Los costes laborales se sitúan por debajo del promedio nacional, y en 2019 es el mejor estado para hacer negocios en el *ranking* nacional de la revista Forbes⁶⁷. Asimismo, es un estado con impuestos estatales y locales bajos en comparación con otros del país (EY, 2019, 10)⁶⁸. De esta manera, actualmente se encuentran establecidas en el estado empresas procedentes de más de 40 países⁶⁹.

⁶⁷ Forbes, *The Best States for Business 2018*: <https://www.forbes.com/best-states-for-business/list/>

⁶⁸ *Total state and local business taxes*: https://assets.ey.com/content/dam/ey-sites/ey-com/en_us/news/2019/10/ey-total-state-and-local-business-taxes-october-2019.pdf

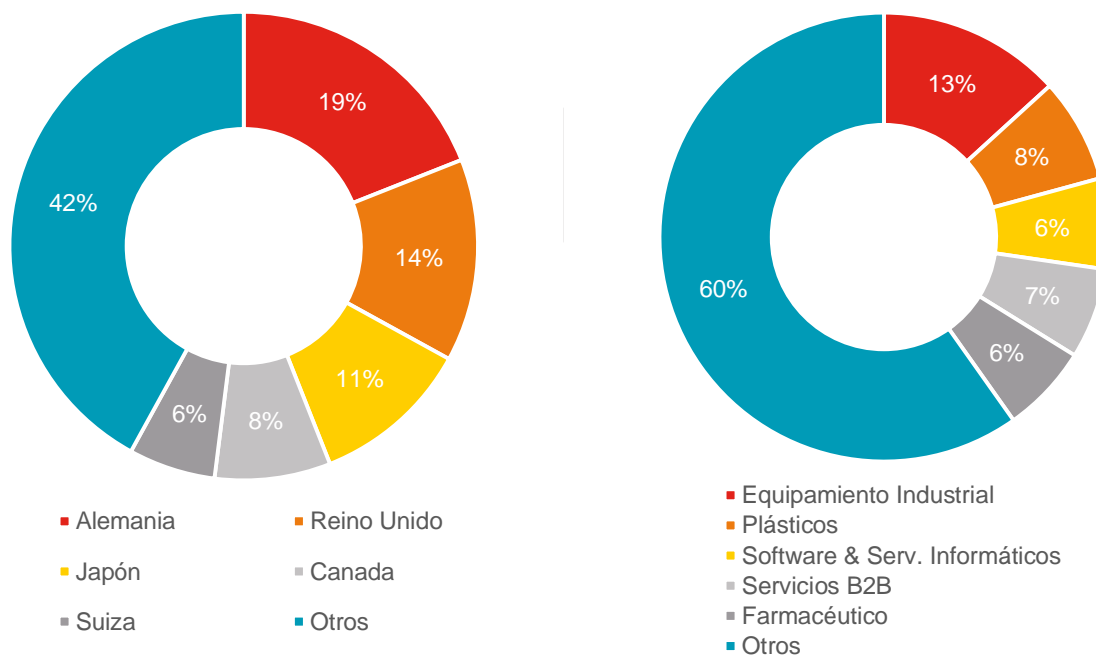
⁶⁹ EDPNC - *An Overview of Foreign Direct Investment in North Carolina*: <https://edpnc.com/wp-content/uploads/2016/03/FDI-report.pdf>

En los últimos años, el estado ha incrementado progresivamente sus esfuerzos para atraer capital extranjero. Entre las estrategias y acciones desarrolladas para ello se encuentra la apertura de seis oficinas comerciales en el territorio de algunos de sus principales socios comerciales: China (Hong Kong), Europa (Francia), Canadá (Toronto), México (México, DF), Emiratos Árabes Unidos (Dubái) y Japón (Tokio)⁷⁰.

Según datos de Select USA, 292.500 puestos de trabajo de Carolina del Norte dependen de inversiones extranjeras, siendo Alemania el mayor inversor de los últimos 10 años, con un 19% del total. En total desde 2011 se han iniciado un total de 597 de proyectos *Greenfield* con inversión extranjera directa en el estado⁷¹.

INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN CAROLINA DEL NORTE

Por países y sectores



Fuente: Select USA

La inversión extranjera directa en Carolina del Norte varía según región, formándose importantes *clusters* de empresas en algunas zonas⁷².

⁷⁰ International Offices - Economic Development Partnership of North Carolina: <https://edpnc.com/start-or-grow-a-business/export-assistance/contacts/>

⁷¹ SELECT USA: <https://www.trade.gov/sites/default/files/2021-08/North%20Carolina.pdf>

⁷² Metropolitan Policy Program, March 2017: https://www.brookings.edu/wp-content/uploads/2017/02/metro-monitor_full_af2.pdf

Greensboro-High Point: localizado en el noroeste del estado, Greensboro es el segundo municipio a nivel nacional en cuanto a porcentaje de empleo generado por empresas extranjeras, con un 9%. Las empresas inversoras en esta región son principalmente de origen europeo, en sectores como la farmacéutica, automoción, semiconductores, etc.

Charlotte: es la principal ciudad de Carolina del Norte. Sectores como el agroalimentario, restauración, componentes de automoción y maquinaria conforman el grueso de los 50.000 empleos generados por inversión extranjera.

Raleigh-Cari: es la capital de Carolina del Norte. Con un 5,9% del empleo generado por empresas extranjeras, se sitúa por encima de la media nacional del 5%. Sectores que destacan en esta zona son la farmacéutica, la banca comercial y equipamiento electrónico.

2.8. Presencia española

Según la Oficina del Censo de los EE. UU., en Carolina del Norte hay 1.695 residentes registrados por los consulados españoles, residían en el estado 1.695 españoles en 2020.⁷³ Entre las empresas españolas que eligieron instalarse en el estado, destacan:

CUADRO VII ALGUNAS EMPRESAS ESPAÑOLAS UBICADAS EN CAROLINA DEL NORTE

Nombre	Sector	Web/email	Empresa matriz
AZUR GLOBAL NUTRITION LLC	Otros servicios de gastronomía	https://azur-gn.com/	SOLUTEX GC SL
CASTEY USA	Vajillas y otros artículos cerámicos	https://www.casteys.com/	CASTEY GLOBAL SL
COMEXI NORTH AMERICA INC	Maquinaria de envase y embalaje; maquinaria para imprenta y artes gráficas	http://comexi.com	COMEXI GROUP INDUSTRIES SAU
COSENTINO NORTH	Piedra y cerámica	http://www.consentino.com	COSENTINO GROUP
CTL PACKAGING USA	Servicios de logística; otros servicios de sanidad y salud	http://www.tuboplast.com	TUBOPLAST HISPANIA SA
DOCRIL FABRICS	Tejidos para confección	www.docrilfabrics.com	CITEL SL
ESENCIA WINES USA LLC	Vinos con D.O.	ipg@ewcellars.com	ESENCIA WINES CELLARS SL
GIANT CEMENT	Cemento	www.giantcement.com	GRUPO CEMENTOS PORTLAND VALDERRIVAS - FCC

⁷³ Embajada de España en Washington DC:

https://www.inclusion.gob.es/cartaespana/documentos/ESPAOLES_ESTADOS_UNIDOS_2021.pdf



IML ROBOTICS CORPORATION	Robótica	http://www.imlrobotics.com	INMOULDLABEL ROBOTICS SL
INNOVALIA METROLOGY LLC	Óptica y otros instrumentos de precisión para uso científico; servicios TIC	www.innovalia-metrology.com	UNIMETRIK SA
LINDEN COMANSA	Grúas torre	https://northamerica.comansa.com	LINDEN COMANSA SL
MAGAPOR USA INC	Maquinaria agrícola y equipamiento ganadero; envases y embalajes de plástico		MAGAPOR SL
OPDENERGY	Envases y embalajes	http://www.opdenergy.com	OPDE INVESTMENT ESPAÑA SL
PLANTRESPONSE BIOTECH INC	Biología	http://www.plantresponse.com	PLANTRESPONSE BIOTECH SL
SAMSON CORPORATION	Equipos para manipulación de fluidos	http://www.samsoncorporation.com / http://www.semi.es/	SAMOA INDUSTRIAL SA
TALECRIS PLASMA RESOURCES INC	Biología	http://www.grifolsplasma.com	GRIFOLS INTERNATIONAL SA
TREND LIVING INC (HURTADO USA)	Mueble de hogar	http://www.hurtadofurniture.com	HUCA HABITAT SOCIEDAD LIMITADA

Fuente: Directorio de empresas españolas establecidas en Estados Unidos - Estados del Atlántico Medio (actualizado 30/05/22)

3. Establecer un negocio

3.1. ¿Cuáles son los pasos para establecer un negocio en Carolina del Norte?

El primer paso para establecer una empresa en Estados Unidos es seleccionar un estado. En EE. UU. una sociedad mercantil se encuentra sujeta a la legislación local y estatal del estado de constitución debido a que no existen leyes federales que regulen la creación de sociedades. En todo caso, los procedimientos a seguir son muy parecidos en la mayoría de los estados.

Una empresa constituida legalmente en cualquiera de los 50 estados de la Unión o en el Distrito de Columbia, puede desarrollar su actividad en los demás estados, pero todas las operaciones estarán sujetas a la normativa mercantil del estado de constitución. Para operar en un estado distinto al de origen, la empresa tiene que presentar ante la oficina del Secretario de Estado del estado correspondiente entre otros documentos, su documento de constitución *Certificate of Incorporation*, y pagar una tasa anual.

La creación de una entidad mercantil en los EE. UU. difiere sensiblemente del proceso a seguir en España. En general, se puede decir que el procedimiento es más rápido y fácil en los estados Unidos y que los requisitos fundacionales son menores. Las principales diferencias son:

- No existe un capital mínimo para la constitución de ningún tipo de entidad.
- Su constitución se realiza ante una serie de instituciones en cada estado federal y municipio, sin intervención de una figura como la del notario público en España.

La intervención de un abogado no es necesaria, aunque sí conveniente. Todos los trámites pueden llevarse a cabo sin la presencia de un letrado, pero existen detalles en el proceso a seguir, en la configuración de los estatutos de la sociedad (*by-laws*), y otros que pueden resultar confusos o complicados sin la participación de un abogado. El Estado de Carolina del Norte pone a disposición varias páginas web con información para constituir una empresa:

Nombre	Web/email	Descripción
Business link North Carolina	https://edpnc.com/start-or-grow-a-business/start-a-business/	Soporte a la creación de PYMES en NC
Gobierno de Carolina del Norte	https://www.nc.gov/working/starting-business	Creación de empresas en NC
División de Empresa de Carolina del Norte	https://www.sosnc.gov/corporations/	Gestiones para la constitución de la empresa

Con carácter general, los **pasos a seguir** son los siguientes:⁷⁴

1. Seleccionar la estructura de la sociedad. La forma jurídica de la compañía determina las obligaciones de la empresa y los socios, así como su régimen fiscal. Además, el tipo societario elegido determina la clase de documentación que debe presentarse. La secuencia normal de implantación debería ser: venta directa, agentes comerciales y distribuidores, sucursal y filial. La principal ventaja de crear una empresa local es poder separar a la empresa matriz de la filial para que en caso de que se produzca una demanda local, evitar que afecte a la matriz.
2. Elegir y registrar un nombre para la sociedad.
3. Obtener un número fiscal (EIN) ante el Internal Revenue Service (IRS).⁷⁵
4. Completar los formularios requeridos para la figura societaria seleccionada (Articles of Incorporation para las Corporaciones y Articles of Organization, para las Sociedades de Responsabilidad Limitada) y presentarlos ante la State Corporation Commission, junto con el pago de las tarifas necesarias⁷⁶. La solicitud puede realizarse electrónicamente o en persona.
5. Obtención de las licencias o permisos necesarios. Para conocer si el tipo de negocio requiere la obtención de un permiso o licencia en el estado se puede consultar la siguiente [página web](#).
6. Contratación de seguros. Desde el punto de vista comercial los riesgos que mejor deben cubrirse son aquellos relacionados con el riesgo crediticio y los seguros de mercancías.
7. Contratación de personal local. Para facilitar la contratación de personal local se recomienda el uso de empresas de contratación temporal que se encargan no solo del proceso de búsqueda de personal, sino que también realizan el pago de los salarios incluyendo todos los impuestos aplicables, lo cual es de gran ayuda para las empresas nuevas.

Por último, un aspecto importante a tener en cuenta es el de la residencia del empresario en el país. Los ciudadanos europeos pueden viajar a EE. UU. sin visado por una duración inferior a tres meses, pero para que un ciudadano extranjero pueda trabajar o actuar como empresario en EE. UU. es preciso obtener un visado. La agencia encargada de la concesión y gestión de visados es la *US Citizenship and Immigration Services* (USCIS), perteneciente al Departamento de *Homeland Security*⁷⁷. Existe una gran variedad de visados, en función del motivo y la duración de la estancia en el país. Los más utilizados para la realización de negocios son: B-1 (realización de negocios para una empresa no estadounidense con una duración máxima de 6 meses), H-1 (para trabajadores especializados, 3 años prorrogables), L (para ejecutivos desplazados) y E (para inversores extranjeros). Es importante contar con la asesoría de un experto antes de llevar a cabo cualquier trámite inmigratorio.

⁷⁴ 10 pasos para iniciar su empresa: <https://www.sba.gov/business-guide/10-steps-start-your-business/>

⁷⁵ Employer Identification Number, EIN: <https://www.irs.gov/> <https://www.irs.gov/businesses/small-businesses-self-employed/apply-for-an-employer-identification-number-ein-online>

⁷⁶ Formularios de constitución y Tarifas: https://www.sosnc.gov/forms/by_title/Business_Registration_Business_Entities_Common & https://www.sosnc.gov/fees/by_title/Business_Registration_Business_corporations

⁷⁷ US Citizenship and Immigration Services (USCIS): <http://www.uscis.gov/>

3.2. ¿Qué tipo de estructura societaria es más recomendable?

En líneas generales se puede afirmar que en Estados Unidos existen cuatro grandes tipos de sociedades:

1. **Sole proprietorship:** el tipo societario más simple. El propietario y su negocio son la misma entidad jurídica por lo que el propietario o empresario es personalmente responsable de todas las obligaciones del negocio.
2. **Partnership:** cuando dos o más individuos son propietarios del negocio. La responsabilidad ante las obligaciones puede ser limitada o ilimitada.
3. **Corporation:** entidad jurídica independiente de sus accionistas.
4. **Cooperative:** se trata del tipo societario equivalente a la cooperativa española. Consiste en una empresa u organización constituida y gestionada por personas que se benefician del uso de sus servicios. Los miembros de la organización pueden formar parte de la cooperativa mediante la compra de participaciones en la misma. Además, todos los miembros de la cooperativa tienen el mismo poder de voto, independientemente de que la proporción de participaciones que posean sea mayor o menor.

Estos tipos además se dividen en otros subtipos:

Corporation

Sociedad Anónima (C Corporation)

Se trata de una organización empresarial con entidad jurídica separada y distinta de la de sus accionistas, que son sus propietarios o *shareholders*. Esta figura coincide, casi completamente, con una Sociedad Anónima, con las excepciones de que la *Corporation C* no requiere un capital social mínimo para su constitución y los requisitos para su formación son menos numerosos. Las *Corporations C* deben pagar impuestos federales sobre las ganancias corporativas y, si una *Corporation C* distribuye dividendos ya sea en dinero o en especie a sus accionistas, éstos deben de pagar también impuestos sobre beneficios.

- **B Corporation y Close Corporation**

Se trata de dos tipos societarios muy similares, que difieren de la C Corporation en el objeto y los procedimientos de rendición de cuentas y transparencia. Además, las *Close Corporation* cuentan con una estructura corporativa menos formal que los otros dos tipos societarios.

- **Nonprofit Corporation**

Las principales diferencias son su objeto social, pues las *Nonprofit* deben desempeñar actividades relacionadas con la caridad, educación, religión, literatura o ciencia; el hecho de que las *Nonprofit* pueden quedar exentas del pago de impuestos estatales y federales; y que existen algunas restricciones aplicables a la distribución de beneficios de las *Nonprofits* que no se aplican a las *C Corporations*.



S Corporation

Esta variación de la *Corporation C* difiere principalmente en el tratamiento fiscal, ya que no paga impuestos sobre las ganancias corporativas. Se considera que las ganancias y las pérdidas se transmiten a los accionistas, de modo que son ellos los que pagan impuestos sobre los beneficios que hayan obtenido de la corporación hayan o no recibido dividendos. Una *Corporation S* percibe ventajas impositivas sólo si está integrada por 100 o menos accionistas, ninguno de los cuales puede ser extranjero no residente en el país ni otra corporación, y, con algunas limitaciones, un fideicomiso. Todos los accionistas deben estar de acuerdo en constituirse en una *Corporation S* y la entidad no puede emitir más de un tipo de acciones.

Partnership

Sociedad Colectiva (*General Partnership*)

Es el equivalente a la sociedad colectiva, resulta de la asociación de dos o más personas o entidades, cuya principal característica es que todos los socios tienen responsabilidad ilimitada, aunque no contribuyan de forma igual al capital de la empresa (responsabilidad solidaria). No se requiere un mínimo de capital suscrito por los socios. Es aconsejable que los socios celebren un convenio por escrito, llamado convenio de asociación (*partnership agreement*) para definir los derechos y obligaciones de cada uno.

Sociedad Comanditaria (*Limited Partnership*)

Consiste en un socio con responsabilidad ilimitada (*general partner*) y uno o más socios con responsabilidad limitada (*limited partners*) a sus respectivas contribuciones de capital. Los socios pueden ser personas físicas o jurídicas (otros *partnerships*, *corporations*, etc.). Equivaldría a una sociedad comanditaria española.

El *general partner* es personalmente responsable de las deudas y obligaciones de la sociedad. Los *limited partners*, por su parte, suelen disponer de un control limitado sobre la sociedad.

Limited Liability Partnerships (LLP)

Este tipo societario es muy similar al de *Limited Partnership*. La principal diferencia, es que en las empresas constituidas como LLP, todos los socios tienen responsabilidad limitada.

Sociedad de Responsabilidad Limitada (*Limited Liability Company (LLC)*)

Las LLC son similares a las sociedades españolas de responsabilidad limitada. Son estructuras empresariales muy flexibles, cuyo proceso de constitución es más costoso que el de otros tipos societarios, pero que combinan las ventajas de una *Corporation C* (la responsabilidad de los propietarios es limitada), con las ventajas impositivas de la *General Partnership* (se evita la doble

imposición asociada con la Corporation C al no estar sujeta al impuesto de sociedades, y los propietarios pueden deducir las pérdidas de sus declaraciones de renta por ingresos personales).

Propietario individual (*Sole Proprietorship*)

Es el tipo de sociedad básico y el más recomendable para el inicio de una actividad empresarial a pequeña escala. El propietario individual o empresario autónomo es responsable personalmente de todas las obligaciones inherentes a la explotación de su negocio o actividad profesional, incluidas las fiscales.

Sucursal de una empresa extranjera (*Branch*)

La sucursal no tiene personalidad jurídica propia (no es titular de derechos y obligaciones), es una extensión de una compañía extranjera y depende completamente de la sociedad matriz, que responde legalmente de todas las obligaciones que pudiera contraer. Al no ser una sociedad constituida en los EE. UU. no tiene que cumplir con todas las formalidades legales que conlleva la constitución de una corporación (elimina los trámites de su constitución jurídica, pero limita las posibilidades de operar). El establecimiento es mucho más sencillo debiéndose únicamente gestionar la obtención de una autorización para operar en el estado en que vaya a establecerse.

No se exige ningún mínimo o máximo de capital que provenga de la empresa matriz. No hay requerimientos para una auditoría estatutaria. Sin embargo, se exige que se lleven los libros y registros adecuadamente para reflejar con claridad los ingresos impositivos de la sucursal.

La sucursal más simple consiste en un agente que actúa en nombre ajeno con inventario o instalación permanente registrados a su nombre, siendo los gastos de organización mínimos, al no ser necesario crear una nueva entidad en EE. UU. En el caso de que la empresa española decida operar a través de una sucursal, esta debería serlo de una compañía de nueva constitución y no de la casa matriz, pues de lo contrario, los activos mundiales de la matriz quedarían expuestos a la fiscalidad de EE. UU. y sujetos a cualquier responsabilidad legal (por ejemplo, responsabilidad civil de los productos).

CUADRO VIII. PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DE LAS DIFERENTES ENTIDADES MERCANTILES Y SUS EQUIVALENTES ESPAÑOLES

Equivalente español	Denominación en EE. UU.	Pers. Jurídica Propia	Capital mínimo	Responsabilidad	Constitución y actuación
Sociedad Anónima	<i>Corporation</i>	Sí	No	Limitada	Requiere cierta formalidad
Sociedad Colectiva	<i>General Partnership</i>	Sí	No	Ilimitada	Relativamente simple, informal, pero es deseable realizar el acuerdo por escrito entre los socios

Sociedad Comanditaria	Limited Partnership	Sí	No	Ilimitada para <i>General Partners</i> y limitada para <i>Limited Partners</i>	Su constitución es más compleja y costosa que la del <i>General Partnership</i>
Sociedad de Responsabilidad Limitada	Limited Liability Partnership	Sí	No	Limitada	Su constitución es más compleja y costosa que la del <i>General Partnership</i>
	Limited Liability Company	Sí	No	Limitada	Proceso de constitución más costoso que el de otros tipos societarios
Cooperativa	Cooperative	Sí	No	Ilimitada	Requiere de estatutos de constitución y reglamento.
Joint Venture	Joint Venture	Sí	No	Depende del tipo de sociedad que se constituya	Depende del tipo de sociedad que se constituya
Empresario Individual	Sole Proprietorship	No	No	Ilimitada	Tiene la forma más simple de constitución y actuación
Sucursal	Branch	No	No	Es la sociedad matriz quien responde	Depende del tipo de sociedad que sea la sociedad matriz

Fuente: Elaboración propia.

3.3. ¿Qué tipo de incentivos u organismos de apoyo a la inversión existen en Carolina del Norte?

3.3.1. Organismos federales de apoyo a la inversión

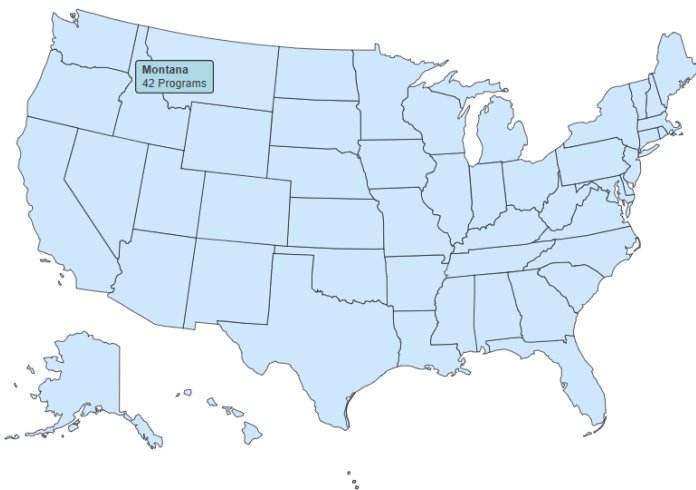
SELECT USA (<http://selectusa.gov/>) es la agencia federal dedicada a la promoción y atracción de inversión extranjera y punto de contacto a nivel nacional de la administración estadounidense para las empresas que quieren implantarse o aumentar su negocio en EE. UU.

SELECT USA ofrece **tres servicios principales** a las empresas:

1. Información e interpretación de las estadísticas que produce el Departamento de Comercio, la primera agencia de datos de EE. UU.
2. Proporciona contactos personalizados con a las organizaciones de desarrollo económico (ODE), que son socios esenciales para cualquier inversor y pueden brindar orientación, incentivos y una variedad de otros servicios a nivel local.
3. Trabaja con las empresas para resolver dudas relacionadas con la regulación federal.

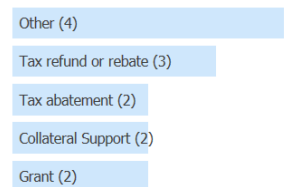
También ha elaborado un mapa muy útil que permite consultar y comparar los incentivos existentes en cada estado: <http://selectusa.stateincentives.org/?referrer=selectusa>

Incentive Programs Currently Offered in Each State, by Number of Programs




Number of Programs in District of Columbia: 15

Top 5 Program Types in District of Columbia (by Number of Programs)



Recently updated programs:

- Commercial Waste Compactor Demonstration Grant
- DC BizCAP - Collateral Support Program
- DC BizCAP - Innovation Finance Program
- DC BizCap - Loan Participation Program (LPP)
- Tax Abatement Financial Analysis (TAFA)
- Payments In Lieu of Taxes (PILOT)
- Retail Tax Increment Financing
- Tax Increment Financing
- DC Certified Capital Company (CAPCO) Program



State Business Incentives Database

Welcome SelectUSA Customer!

[HOME](#) [PROGRAMS](#) [ABOUT](#) [MEDIA](#)

State:

- California
- Colorado
- Connecticut
- Delaware
- District of Columbia

Keyword:

Search in:

 Program Name
 Program Provider
 Program Description

Program Category:

All

Program Type:

All

Business Need(s) Addressed:

All

Program Industry:

All

Geographic Focus:

All

Search!

State: District of Columbia (14 Records)

State	Program Name	Program Provider	Program Description	Details	Website
District of Columbia	Business Energy Rebates Program	District of Columbia Sustainable Energy Utility	The DC SEU Business Energy Rebates program provides DC businesses and institutions with financial rebates for installing energy-efficient equipment.	details	website
District of Columbia	Certified Business Enterprise Microloans	Department of Small and Local Business Development	Providing loans of up to \$25,000 to small and disadvantaged businesses.	details	website

Por último, desde 2013 organiza, junto con el Departamento de Comercio (<http://www.commerce.gov/>), una cumbre de tres días en la que participantes provenientes de todo el mundo pueden conocer las oportunidades de negocio existentes en EE. UU. mediante una serie de presentaciones plenarias y concurrentes sobre temas variados como innovación, fiscalidad, apoyos estatales y locales, acceso a capital, mano de obra cualificada, etc. (<https://www.selectusa.gov/selectusa-summit>).

3.3.2. Organismos estatales de apoyo a la inversión

La Oficina de Desarrollo Económico del Departamento de Comercio de Carolina del Norte⁷⁸ ofrece apoyo a las empresas interesadas en establecerse o hacer negocios en el estado a través de personal especializado. Cuentan con oficinas en Raleigh, la capital del estado, así como en Alemania, Canadá, Japón, Hong Kong, China, Méjico y Brasil. Estos expertos ofrecen también información sobre incentivos fiscales y paquetes personalizados en función del sector, el tipo de inversión y el número de puestos de trabajo creados.⁷⁹ Además coordinan la comunicación con otras organizaciones públicas y privadas que pueden colaborar en el proceso de implantación.

Por otro lado, las principales agencias de desarrollo estatales son la Asociación para el Desarrollo Económico de Carolina del Norte (EDPNC) y el Research Triangle Regional Partnership. Ambos se ocupan de ofrecer servicios de desarrollo de negocio en North Carolina, aunque la segunda se especializa en las regiones de Raleigh, Durham y Chapel Hill⁸⁰.

Los principales organismos de **apoyo a la inversión y promoción** en Carolina del Norte son:

ORGANISMO	DATOS DE CONTACTO
North Carolina Department of Commerce (Oficina para el Desarrollo Económico de Carolina del Norte)	301 North Wilmington Street Raleigh, NC 27601-1058 Tel. 919.733.4151/49.77 E-mail: info@nccommerce.com Business Services (Servicios a empresas) Web: https://www.nccommerce.com/business Web: https://www.nccommerce.com/grants-incentives
Economic Development Partnership of North Carolina (Asociación para el Desarrollo Económico de CN)	150 Fayetteville St Suite 1200, Raleigh, NC 27601 Tel. 919.447.7777 Servicios de Desarrollo de negocio en Carolina del Norte Web: https://edpnc.com/
North Carolina Department of Revenue, Corporate Income Tax Information (Oficina Información Fiscal)	Post Office Box 25000 Raleigh, NC 27640-0640 Tel. 877.252.3052 Web: http://www.dor.state.nc.us/taxes/corporate/ Web: http://www.ncga.state.nc.us/gascripts/statutes/StatutesTOC.pl?Chapter=0105 (legislación fiscal estatal)
Small Business and Technology Development Center (Centro para el Desarrollo de la Pequeña Empresa)	5 West Hargett Street, Suite 600 Raleigh, NC 27601-1348 Tel. 919.715.7272 Fax. 919.715.7777 E-mail: info@sbtdc.org Web:

⁷⁸ North Carolina Department of Commerce: <https://www.nccommerce.com/business>

⁷⁹ North Carolina Department of Commerce, Grants & Incentives: <https://www.nccommerce.com/grants-incentives>

⁸⁰ Research Triangle Regional Partnership: <https://www.researchtriangle.org/>

3.3.3. Detalle de los principales incentivos

Incentivos fiscales

- **Subvención a la Inversión para el Desarrollo del Empleo (JDIG)**

Se trata de un programa que proporciona subvenciones en efectivo directamente a las empresas nuevas y en expansión para ayudar a compensar el coste de la ubicación o la expansión de una instalación en el estado. El importe de la subvención se determina con una cuota sobre la recaudación de impuestos que ha generado la nueva actividad⁸¹.

- **Incentivos para la inversión en Reciclaje**

El sector de reciclaje proporciona empleo a más de 14.000 trabajadores en el Estado y es uno de los sectores laborales con mayor crecimiento. Existe una gran variedad de ayudas en forma de deducciones sobre la renta de las personas o sociedades para la adquisición de maquinaria o equipo destinado a actividades de reciclaje. Las ayudas son proporcionales al coste del proyecto. Adicionalmente, el [Recycling Business Assistance Center](#) ofrece servicios de asesoría y financiación, así como asistencia para la obtención de permisos y equipo⁸².

- **Deducciones y exenciones sobre el Impuesto de Ventas**

El Estado ofrece tasas reducidas y descuentos sobre los impuestos aplicables a la venta y comercialización de bienes industriales (por ejemplo: componentes y accesorios de manufacturas, software, “containers”, maquinaria industrial y equipo, vehículos de motor, etc.)⁸³.

- **Créditos fiscales en el sector energético**

Un contribuyente que posea o invierta en una propiedad vinculada a la generación de energía renovable tiene derecho a un crédito equivalente al **35% del coste de la propiedad** si ésta se encuentra en el estado durante el año fiscal⁸⁴.

Además de los comentados, el estado tiene vigentes múltiples incentivos en otros sectores, que se recogen en las páginas web referenciadas al pie de esta página.

⁸¹ Job development Investment Grant, NC Department of Commerce: <https://www.nccommerce.com/grants-incentives/competitive-incentives/job-development-investment-grant>

⁸² Incentives on the investment in recycling, NC Environmental Quality: <https://deq.nc.gov/conservation/recycling/recycling-business-assistance-center/financing/tax-incentives>

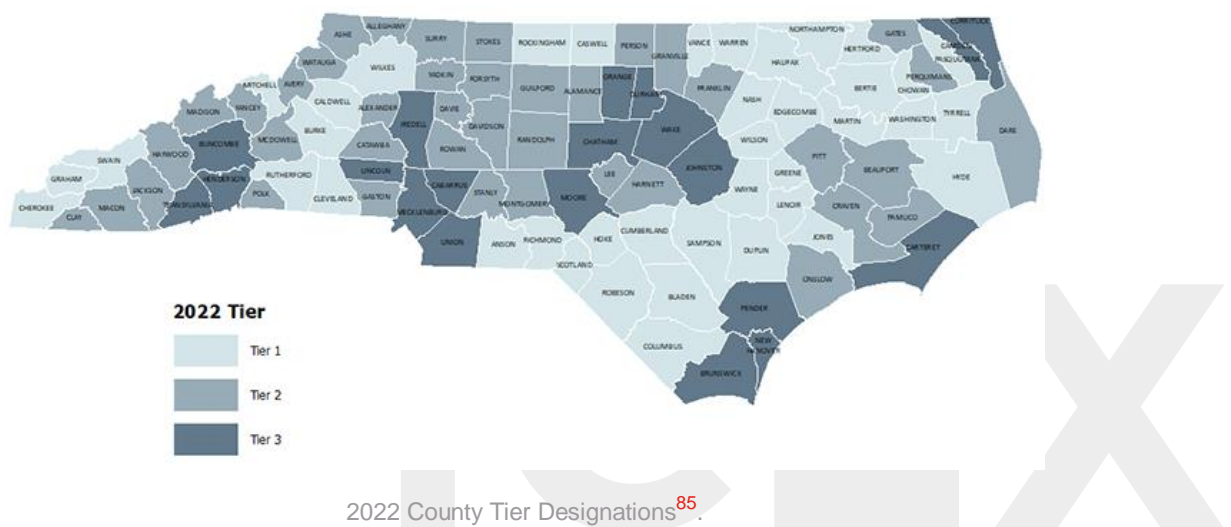
⁸³ Deductions and exemptions over the sales tax. NC Dept. of Revenue: <https://www.ncdor.gov/taxes-forms/sales-and-use-tax/sale-and-purchase-exemptions>

⁸⁴ Tax Credits on energy investments. NC Dept. of Revenue: <https://www.ncdor.gov/taxes-forms/information-tax-professionals/revenue-laws/personal-taxes-law/business-and-energy-tax-credits>

Zonas Francas, Zonas Económicas Especiales y Zonas de Oportunidad

Distribución de Condados

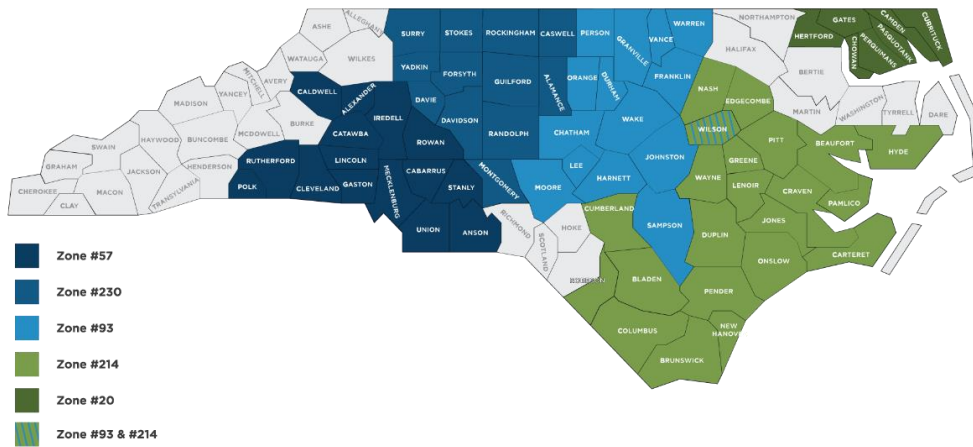
Todos los años, el Departamento de Comercio divide los 100 condados del Estado en base a su desarrollo económico y les asigna un nivel siguiendo el [County Tier Designation](#). Los 40 condados con más necesidad de desarrollo componen el Nivel 1, los 40 siguientes el Nivel 2 y, por último, los 20 condados más prósperos forman el Nivel 3. Esta clasificación se incorpora a los programas de ayudas estatales para favorecer la actividad en las áreas menos prósperas del Estado.



- **Zonas Francas**

Carolina del Norte cuenta con 4 zonas definidas como *Foreign Trade Zone* y dieciocho subzonas especiales, en las que se permite la entrada de mercancía nacional e internacional sin necesidad de pagar aranceles de importación. Si la mercancía es posteriormente exportada fuera del país, no se requiere el pago de ninguna tasa aduanera.

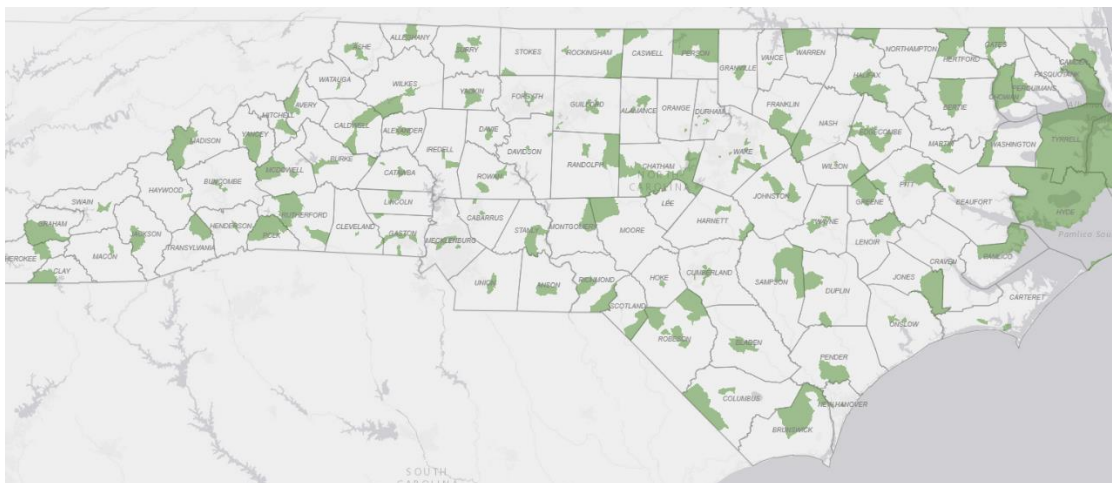
⁸⁵ 2019 North Carolina Development Tier Designations: <https://www.nccommerce.com/grants-incentives/county-distress-rankings-tiers#tier-ranking-by-county>



Mapa de Foreign Trade Zones en Carolina del Norte ⁸⁶.

• Zonas de Oportunidad

El Programa federal *Opportunity Zones*, creado en virtud de la *Tax Cuts and Jobs Act*, pretende atraer inversiones de capital a las áreas con menos ingresos per cápita de EE. UU. Para ello, ofrece a los inversores que inviertan en estas zonas y cumplan unos requisitos determinados, ciertos beneficios fiscales como diferimientos fiscales o la exclusión permanente de tributación sobre ganancias de capital a largo plazo. Por ejemplo, el territorio entero de los condados de Tyrell y Hyde se han designado como “zonas de oportunidad”. Se han designado 252 Opportunity Zones:



Opportunity Zones en Carolina del Norte ⁸⁷.

⁸⁶ Foreign Trade Zones: <https://edpnc.com/incentives/foreign-trade-zones/>

⁸⁷ North Carolina Opportunity Zones Program: <https://public.nccommerce.com/oz/#section-overview>

3.3.4. Incentivos dirigidos a mujeres

El [Women's Business Center](#) de Carolina del Norte promueve la autosuficiencia económica de las mujeres del estado a través de actividades de emprendimiento. Esta institución ofrece, entre otras cosas, servicios de asesoramiento individual, asistencia en el proceso de solicitud de préstamos, oportunidades de *networking*, etc.

3.4. ¿Qué costes de establecimiento existen en Carolina del Norte?

Las Oficinas Económicas y Comerciales de España en EE. UU. elaboran y actualizan anualmente una aplicación interactiva con información relativa a los costes societarios, fiscales, laborales, inmobiliarios o de suministros para establecerse en cada mercado. Los datos están disponibles en euros, dólares o moneda local del país. También puede hacer comparaciones de los costes entre cinco países distintos.

Debido a su gran tamaño, la información relativa a Estados Unidos se divide a su vez en varias zonas geográficas. De este modo, se pueden consultar los costes de establecimiento específicos en ciudades como Nueva York, Miami, Los Ángeles, Chicago o Washington, D.C. Esta última incluye también los datos de los estados colindantes de Maryland y Virginia.

Esta herramienta se puede consultar a través de la siguiente dirección: <http://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/exportadores-habituales/informacion-de-mercados/simulador-costes-de-establecimiento/index.html>

De acuerdo con el ranking *Best States For Business 2018* de la revista Forbes, Carolina del Norte se sitúa en el segundo puesto en el apartado de coste de la actividad empresarial⁸⁸. Por otro lado, el ranking *America's Top States for Business 2021* de la CNBC la sitúa en el puesto 15 en el coste de la actividad empresarial⁸⁹. Por tanto, se puede concluir que no es un estado caro para hacer negocios.

3.5. Normalización y certificación de productos

La normativa, homologación y certificación de productos en EE. UU. no se encuentra centralizada, sino que está repartida entre el gobierno federal, las autoridades estatales y municipales y un gran número de asociaciones del sector privado.

⁸⁸ Forbes Best States for Business: <https://www.forbes.com/best-states-for-business/list/#tab:overall>

⁸⁹ America's Top States for Business 2018: <https://www.cnbc.com/2018/07/10/americas-top-states-for-business-2018.html>

Las normas federales son de obligado cumplimiento en todo el país, mientras que las estatales y/o municipales deben cumplirse a nivel estatal, y/o local. Por otra parte, las normas o estándares establecidas por el sector privado son en principio voluntarias, pero en muchos casos acaban resultando de cumplimiento forzoso, cuando un organismo las incorpora en sus regulaciones, o en la medida en que los comerciantes, compañías de seguros, y consumidores exigen que los productos se ajusten a ellas como prueba/garantía de calidad y seguridad.

Existen numerosos organismos regulatorios oficiales, así como entidades privadas de normalización y certificación. En el ámbito federal destacan los siguientes: US Department of Agriculture (USDA), Food and Drug Administration (FDA), Alcohol and Tobacco Tax and Trade Bureau (TTB), Consumer Product Safety Commission (CPSC), Federal Trade Commission (FTC), Environmental Protection Agency (EPA), Occupational Safety & Health Administration (OSHA) y US Department of Transportation (DOT). Muchos de estos organismos tienen sus equivalentes en el ámbito estatal, también con competencia normativa. En concreto, los correspondientes a Carolina del Norte son: [North Carolina Department of Agriculture & Consumer Affairs](#), [North Carolina Regulatory Affairs Forum](#), [ABC Commission of North Carolina](#), [NC Department of Environmental Quality](#), [North Carolina Department of Transportation](#), [NC Department of Health and Human Services](#).

Por otra parte, en el ámbito privado destacan los siguientes organismos: American Standards Institute (ANSI), American Society for Testing Materials (ASTM), American Society of Mechanical Engineers (ASME), National Sanitation Foundation (NSF), American Gas Association (AGA), Underwriters Laboratories (UL).

Ante esta multiplicidad, lo más aconsejable es consultar a los clientes, distribuidores o agentes estadounidenses ya que en muchos casos pueden orientar al exportador sobre los requerimientos existentes; o bien a entidades de certificación acreditadas por la Occupational Safety & Health Administration (OSHA) como [Underwriters Laboratories](#), en materia de seguridad, y [National Sanitation Foundation](#), en todo lo relacionado con aspectos sanitarios. También desde las Oficinas Comerciales se puede obtener asistencia sobre regulación específica de cada producto.

3.6. Protección de patentes y marcas

Patentes

Dentro de EE. UU., La Ley de Protección de los Inventores Americanos que fue promulgada en noviembre de 1999 y modificada por la Ley Técnica de Enmiendas de la Propiedad Intelectual y la Tecnología Avanzada de 2002 regula la concesión de patentes. Por su parte, en el marco internacional, destacan el Tratado de la Ley de Patentes (Patent Law Treaty) y el Tratado de Cooperación en Materia de Patentes (Patent Cooperation Treaty).

La gestión de adquisición de la patente puede ser dividida en cinco pasos sencillos:

- Buscar y comprobar en la base de datos *USPTO Patent full-text and Image* si una idea ya ha sido patentada. <http://patft.uspto.gov>
- Ver los importes correspondientes a las tasas y la información relacionada con el proceso de patente. <http://www.uspto.gov/web/offices/ac/qs/ope/fee2009september15.htm#patapp>
- Solicitar la patente mediante el Sistema Electrónico (*Electronic Filing System*) como registrada (para mejorar una solicitud existente, seguir el proceso de solicitud o acceder a una que ya esté guardada) o no registrada (solicitud básica de presentación de patentes). <http://www.uspto.gov/patents/process/file/efs/index.jsp>
- Comprobar el estado de una solicitud de patente en curso o cualquier otra aplicación publicada usando el Sistema de Información de Solicitud de Patente (*PAIR*, según sus siglas en inglés). <http://www.uspto.gov/patents/process/status/index.jsp>
- Mantener una patente mediante el pago de las tasas de mantenimiento utilizando la contabilidad de los ingresos y el sistema de gestión. Hay tres métodos para pagar: mediante Internet, fax o correo ordinario. <http://www.uspto.gov/patents/process/maintain.jsp>
- Por último, la autoridad normativa para la protección de patentes y marcas es la US Patent and Trademark Office, cuyas oficinas centrales se encuentran en Alexandria, Virginia. (<http://www.uspto.gov>).

Marcas

La Ley de Marcas de 1946, (también conocida como la Ley de Lanham) regula el registro federal de marcas. Esta ley queda recogida en el Título 15 del *US Code section 1051*. Para una información más completa dirigirse a <https://www.uspto.gov/sites/default/files/documents/tmlaw.pdf>.

La solicitud de registro puede realizarse vía Internet, usando el Sistema Electrónico de Solicitud de Marcas (TEAS, según sus siglas en inglés), disponible en <http://www.uspto.gov/teas/e-TEAS/index.html>, o bien vía correo ordinario: enviando la solicitud a la siguiente dirección: Commissioner for Trademarks P.O. Box 1451 Alexandria, VA 22313-1451. Dicha solicitud debe incluir el nombre del solicitante, un nombre y dirección para la correspondencia, un dibujo claro de la marca, una lista de los bienes o servicios, y la tasa de registro de al menos una de las clases de los bienes o servicios. Las tasas actuales se pueden consultar en: <https://www.uspto.gov/trademark/trademark-fee-information>, para las distintas clases dirigirse a <http://www.uspto.gov/faq/trademarks.jsp>

Los derechos de una marca comercial registrada pueden durar indefinidamente si el propietario sigue utilizando la marca. A estos efectos, el propietario de un registro debe presentar periódicamente declaraciones juradas de continuo uso o desuso excusable, así como las correspondientes solicitudes de renovación.

3.7. Otras legislaciones estatales de interés

Carolina del Norte cuenta con una legislación laboral muy favorable para las empresas. Gracias a su política de *Right-to-Work* (en vigor desde 1947 en el estado), los trabajadores pueden elegir si quieren o no pertenecer a un sindicato. Esta práctica laboral permite mantener unos salarios muy competitivos y ofrece mayor flexibilidad a las empresas. Carolina del Norte es el estado del país con el menor porcentaje de trabajadores que son miembros de un sindicato (*Union*), el 2,6%.⁹⁰ Además, el estado mantiene la *Will-Doctrine*, según la cual un empleador puede despedir a un trabajador por cualquier razón (siempre que no se produzca una situación de discriminación).⁹¹

ICEX

⁹⁰ The Carolina Journal, *Unions set sights squarely on North Carolina*: <https://www.carolinajournal.com/unions-set-sights-squarely-on-north-carolina/#:~:text=North%20Carolina%20has%20the%20second.lower%20percentage%20of%20union%20workers>.

⁹¹ North Carolina Department of Labor: <https://www.labor.nc.gov/workplace-rights/employee-rights-regarding-time-worked-and-wages-earned/employment-will>

4. Sistema fiscal

4.1. Información general y aclaraciones

El sistema tributario estadounidense es extremadamente complejo. Subsisten varios niveles de hacienda pública: la federal, la estatal y la local⁹².

No existe una delimitación legal clara de competencias entre el Gobierno Federal y los gobiernos estatales, del mismo modo que no existen normas que impidan que un mismo hecho imponible sea gravado por varias administraciones territoriales. Así, podemos encontrarnos un *Income Tax* federal, junto a uno estatal, e incluso otro local, que gravan la misma renta del sujeto pasivo conforme a tres soberanías fiscales diferentes. Cada estado establece criterios de conexión distintos (conocidos como “nexum”) para someter a tributación las rentas por lo que pueden darse situaciones de doble tributación. Además, tampoco existen normas básicas, de manera que no existe un código tributario común para las distintas administraciones tributarias, siendo cada administración soberana para definir los distintos conceptos fiscales.

Las figuras tributarias principales son los Impuestos sobre la Renta, tanto el individual como el que recae sobre las sociedades, y el Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones, tanto federal como estatal y local, cuando corresponda, que tienen carácter progresivo y se encuentran determinados por el contexto económico, social y político de cada momento. La mayoría de los estados y algunas administraciones locales tienen establecidos impuestos generales sobre el consumo en fase minorista. Existen otros muchos impuestos dentro de los cuales destacan los impuestos sobre consumos específicos y los *license taxes*.

En relación con el ejercicio fiscal hay que destacar que siempre tendrá una duración de 12 meses, y se podrá elegir entre dos variantes: o bien el *Calendar tax year* (año natural) que se extenderá de enero a diciembre, o el *Fiscal tax year* (año fiscal) que comprenderá cualquier período de 12 meses consecutivos escogido por el sujeto fiscal.

El Internal Revenue Service (IRS) es el equivalente a la Agencia Estatal de Administración Tributaria (AEAT), y el organismo público de la administración estadounidense encargado de la recaudación fiscal y del cumplimiento, aplicación e interpretación de las leyes tributarias. Todos los formularios

⁹² Este apartado ha sido redactado en su mayoría por la Consejería Financiera de la Embajada de España en Washington, DC. <http://www.minhfp.gob.es/es-ES/Areas%20Tematicas/Internacional/Paginas/Consejer%C3%ADa%20de%20Finanzas%20en%20los%20Estados%20Unidos.aspx>

requeridos para hacer las declaraciones de los impuestos federales se pueden descargar en la página del IRS.⁹³

4.2. Imposición sobre sociedades

El Impuesto federal de Sociedades o *Corporate Tax* está regulado en el Título 26 del *US Code*⁹⁴. La mayoría de los estados tienen establecido además un impuesto propio sobre la renta de las personas jurídicas que se suma al federal. En el impuesto sobre la renta federal se consideran deducibles los impuestos sobre sociedades satisfechos a los estados o a las Administraciones locales.

En EE. UU. se distinguen tres tipos de sociedades desde el punto de vista fiscal: las *S Corporation*, las LLC y las *C Corporations*. Las primeras deben acogerse al denominado régimen de transparencia fiscal, las segundas pueden optar entre el régimen de transparencia o el Impuesto de Sociedades, y las terceras quedan sometidas al Impuesto de Sociedades.

Las sociedades españolas que operan en EE. UU. pueden quedar sometidas al impuesto federal si obtienen rentas de alguna fuente estadounidense, o si operan con un establecimiento permanente. Si bien ciertas rentas pueden estar exentas por aplicación del convenio entre España y EE. UU. para evitar la doble imposición.

Entre las principales características del Impuesto de Sociedades federal estadounidense, destacan las siguientes:

- El tipo del Impuesto de Sociedades es del 21% a partir de 2018 tras la reforma fiscal aprobada por la anteriormente mencionada Tax Cut and Jobs Act.
- El periodo impositivo es de 12 meses, pero no tiene por qué coincidir con el año natural.
- La renta que se somete a gravamen no solo incluye la debida a los ingresos corrientes sino cualquier tipo de renta, como royalties, rendimiento de inversiones y rentas de capital.
- El principio de imputación de rentas es el del devengo si bien en determinados casos puede optarse por el de caja.
- Existen limitaciones a la deducibilidad de los intereses por financiación ajena del 30% del EBITDA hasta 2022 y del 30% del EBIT a partir de esa fecha.
- La reforma permite la amortización acelerada del inmovilizado nuevo con exclusión de los edificios disminuyendo, a razón de 20 puntos cada año, de tal modo que en 2023 se podrá amortizar el 80% del valor de la inversión realizada, en 2024 el 60%, etc.
- Se permite la compensación de las bases imponibles negativas, pero solo hacia el futuro y con el límite del 80% y de la base imponible.

⁹³ IRS, Forms and Publications: <http://www.irs.gov/formspubs/>

⁹⁴ Title 26. Internal Revenue Code (IRS): <https://codes.findlaw.com/us/title-26-internal-revenue-code/>

- Existen limitaciones importantes para la deducción de las pérdidas patrimoniales.

Por otro lado, el **Accumulated Earning Tax** es un impuesto adicional del 20% sobre los beneficios no distribuidos, si ello se hace con el propósito de evadir impuestos. Se presume que existe el interés de evitar pagar impuestos si las reservas de la entidad no se corresponden con las necesidades del negocio (*Code Sec 535 (c)*). Corresponde a la entidad demostrar las reservas que se consideran necesarias. La norma establece la presunción de 250.000 dólares con carácter general (excluidas sociedades de mera tenencia de bienes y de inversión), y 150.000 en el caso de sociedades de profesionales.

Por último, en relación con la tributación de la actividad empresarial, conviene destacar que el desarrollo de actividades económicas puede realizarse bajo diferentes formas jurídicas que marcarán diferencias en cuanto al tratamiento fiscal, la responsabilidad de los socios, así como los requisitos formales y de publicidad necesarios para operar. En esta línea, habrá que tener en cuenta la legislación del estado donde se desarrolle la actividad. Sea como sea, los principales requisitos fiscales que debe cumplir cada tipo de entidad conforme al marco legislativo federal, son las que siguen:

1. **“C” Corporations:** Son lo más parecido a nuestras sociedades anónimas. Fiscalmente tributan por el Impuesto de Sociedades o *Corporate Tax*, y la responsabilidad de los socios está limitada a su aportación. En el estado en que se constituyan, tendrán que presentar la documentación requerida, que será bastante parecida a nuestra escritura de constitución de una sociedad, con la identificación, objeto, capital, etc.
2. **“S” Corporations:** Se trata de *Pass-Through Entities*, es decir, no tributan de manera independiente, sino que son sus socios o partícipes quienes tributan en proporción a su participación. Son parecidas a nuestras antiguas sociedades transparentes; se rigen por las normas del *Corporate Tax*, pero los resultados se imputan a los socios o partícipes. Sus requisitos son:
 - Deben ser residente en EE. UU. (constituido con arreglo a las normas de un estado).
 - Sus accionistas sólo pueden ser personas físicas, estados, algunos tipos de *trusts*, bancos y algunas entidades exentas, nunca *Partnerships* o *Corporations*. Además, deben ser residentes o ciudadanos estadounidenses.
 - No más de 100 accionistas.

A la hora de decidir por una u otra forma de organización, los socios residentes deben tener muy presente que en EE. UU. no existe un mecanismo para eliminar la doble imposición de los dividendos percibidos de entidades jurídicas; esta doble imposición se atenúa aplicando a los dividendos que cumplan determinados requisitos el régimen de las ganancias de patrimonio a largo plazo, cuyo tipo de gravamen será normalmente el 15 %; y con una exención parcial en el Impuesto de Sociedades sobre los dividendos de otras sociedades.

La falta de un sistema completo para evitar la doble imposición ha llevado a un crecimiento exponencial de las *Pass-Through Entities*, en forma de *Partnerships* o *Limited Liability Companies*, o *S Corporations*, para evitar adoptar la forma de *C Corporations*. A continuación, se presenta un cuadro comparativo entre las diversas modalidades de organización societaria:

CUADRO IX. COMPARATIVA MODALIDADES DE ORGANIZACIÓN SOCIETARIA

Características	Empresario autónomo	Partnership (asociación)	Limited Liability Company	S Corporation	C Corporation
Requisitos Formales	No	Acuerdo entre partes, sin publicidad formal	Estatutos depositados en el Estado	Estatutos depositados en el Estado	Estatutos depositados en el Estado
Duración	Hasta el cese o muerte del empresario	Se disuelve a la muerte o separación de un socio, salvo pacto contrario	Depende de cada Estado.	Indefinida	Indefinida
Responsabilidad	Personal o ilimitada del autónomo	Depende del tipo de socio	Limitada	Limitada	Limitada
Régimen fiscal	Acumula los rendimientos en el <i>Income Tax</i> como autónomo en el IRPF	Régimen de imputación de rentas en el <i>Income Tax</i> (beneficios menos pérdidas)	Transparencia fiscal	Transparencia fiscal	Impuesto de sociedades más <i>Income Tax</i> sin deducción por dividendos
Doble imposición	No	No	No	No	Sí, en la distribución de dividendos.
Negociabilidad de los derechos representativos	No	No	Admisible, en función de los acuerdos sociales	Sí, aunque con límites fiscales (sólo personas físicas, etc.)	Sí

En un 95% de los casos, las empresas estadounidenses no quedan sometidas al Impuesto de Sociedades, sino que, o son empresas sin forma societaria y se gestionan directamente por el contribuyente, o son comunidades de bienes o determinadas sociedades (*S Corporation* o *LLC*) que tributan en régimen de transparencia, ya sea porque lo dispone así la ley, o porque la misma da opción a la elección del contribuyente. Dado que no existe un mecanismo para evitar la doble imposición económica que se produce con la tributación de los dividendos, muchos empresarios optan por la tributación de las rentas empresariales directamente a través del Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas.

Junto con la reducción efectuada sobre el tipo del Impuesto de Sociedades, la Tax Cuts & Jobs Act estableció también una rebaja sobre la imposición de las entidades que imputan la renta a sus socios o partícipes. Esta se concreta en una reducción de los ingresos computables modificados del 20% con determinadas limitaciones.

Imposición sobre sociedades en Carolina del Norte

Toda empresa o sociedad constituida en el estado de Carolina del Norte, o que recibe rentas procedentes de dicho estado, debe tributar por los ingresos obtenidos en dicho estado. El tipo es actualmente del 2,5%, aplicable sobre los ingresos gravables, el cual se ha ido reduciendo en la última década. En noviembre de 2021 se aprobó el primer presupuesto de estado de North Carolina en muchos años, donde se incluye una provisión que reduce progresivamente hasta 0% (en 2030) la tasa impositiva sobre sociedades⁹⁵. Toda empresa instalada en Carolina del Norte deberá cumplimentar anualmente un formulario CD-429, *Corporate Estimated Income Tax*⁹⁶, y presentarlo antes del 15º día del cuarto mes posterior al cierre de su año fiscal. En el caso de las corporaciones tipo S, la declaración de este impuesto se ve sustituida por la declaración individualizada de los miembros⁹⁷.

4.3. Imposición sobre la renta de las personas físicas

El principal impuesto sobre la renta de las personas físicas es el *Income Tax* que se encuentra regulado en el código tributario recogido en el Título 26 del *US Code*⁹⁸. El período impositivo coincide con el año natural.

El impuesto se define por obligación personal y por obligación real.

- Por obligación personal, quedan obligados, como sujetos pasivos, los ciudadanos estadounidenses o residentes civiles (titulares de la *Green Card* o Tarjeta de Residente Permanente) (*US person*) y los residentes en EE. UU. durante más de 183 días según un cómputo especial (*resident alien*).
- Por obligación real, las personas físicas que, sin cumplir los criterios anteriores, obtengan rentas de fuente estadounidense, satisfacen un impuesto sobre la renta muy similar y son denominadas *non resident alien*.

⁹⁵ NC State University. NC set to become 0% corporate Income tax rate: <https://poole.ncsu.edu/thought-leadership/article/north-carolina-set-to-become-the-newest-0-corporate-income-tax-rate-state/>

⁹⁶ NC Department of Revenue, Corporate Income Tax Forms and Instructions: <http://www.dornr.com/downloads/corporate.html>

⁹⁷ Empresa tipo S (S-Corporation): Una "S-Corporation" es una corporación que tiene entre 1 y 100 accionistas residentes en EE. UU., y cuyos ingresos netos o pérdidas se transfieren de manera directa (en términos fiscales) a sus accionistas en virtud de conformidad con el *Internal Revenue Code*, capítulo 1, subcapítulo S. Para ello, la corporación debe cumplir ciertos criterios de elegibilidad específicos, y debe notificar al IRS de su elección para ser grabado como una "Corporación S" dentro de un período de tiempo no superior a 75 días desde su establecimiento, o al comenzar del año fiscal. Consultar página 29 del presente informe.

⁹⁸ Title 26. Internal Revenue Code (IRS): <https://codes.findlaw.com/us/title-26-internal-revenue-code/>

La definición de la renta coincide sustancialmente con la establecida en la normativa española.

Se establecen varios estatus para el contribuyente: casado con presentación conjunta, soltero, cabeza de familia, viudo con dependientes, casado con presentación individual.

CUADRO X TASAS MARGINALES DE LA RENTA DE LAS PERSONAS FÍSICAS SEGÚN SITUACIÓN FAMILIAR (2022) ⁹⁹

TIPO DE GRAVAMEN	Base imponible (beneficios en dólares) desde - hasta			
	Solteros	Casado/a con declaración conjunta	Casado/a declaración individual	Cabeza de familia
10%	1 a 10.275	1 a 20.550	1 a 10.275	1 a 14.650
12%	10.275 a 41.775	20.550 a 83.550	10.275 a 41.775	14.650 a 55.900
22%	41.775 a 89.075	83.550 a 178.150	41.775 a 89.075	55.900 a 89.050
24%	89.075 a 170.050	178.150 a 340.100	89.075 a 170.050	89.050 a 170.050
32%	170.050 a 215.950	340.100 a 431.900	170.050 a 215.950	170.050 a 215.950
35%	215.950 a 539.900	431.900 a 647.850	215.950 a 539.900	215.950 a 539.900
37%	más de 539.900	más de 647.850	más de 539.900	más de a 539.900

Fuente: IRS

Se ha establecido, además, una reducción standard que actúa como un mínimo exento en función de las condiciones personales del contribuyente:

CUADRO XI MÍNIMO EXENTO (2020)

TIPO DE DECLARACIÓN	Importe
Individual	12.500
Conjunta	25.900
Cabeza de Familia	19.400

Fuente: IRS

La base imponible del ahorro (dividendos y ganancias de capital a largo plazo) tributa al 15% excepto para los contribuyentes del último tramo de la tarifa general que tributan al 20%. El impuesto contempla muchos gastos deducibles, exenciones, reducciones y deducciones.

⁹⁹ IRS, Federal Income Tax Rates by Tax Year: <https://taxfoundation.org/publications/federal-tax-rates-and-tax-brackets/#:~:text=There%20are%20seven%20federal%20income,for%20married%20couples%20filing%20jointly.>

El *Personal Income Tax*¹⁰⁰, el impuesto sobre ingresos para las personas físicas, en su tramo estatal, desde el año 2014 comprende una tasa fija para todos los tramos independientemente del nivel de renta y la situación familiar. Esto ha sido fruto de un proceso estatal de simplificación de los impuestos en Carolina del Norte. Para 2022, la tasa fija efectiva es del 5,25%. La declaración de dicho impuesto se realiza a través del formulario NC-40, *Individual Estimated Income Tax*¹⁰¹, y debe ser presentada anualmente antes del día 15 de abril, o el día inmediatamente posterior en caso de tratarse de fin de semana o festivo.

4.4. Otros impuestos

Impuesto sobre la Propiedad (Property Tax)

En Estados Unidos no existe un Impuesto sobre el Patrimonio, siendo sustituido por el Impuesto sobre la Propiedad o *Property Tax*. Este es un elemento esencial de la fiscalidad de los estados federados y de las colectividades locales, siendo recaudado casi a todos los niveles: condados, municipios, distritos escolares y distritos de servicios municipales. En Carolina del Norte el *Property Tax* se gestiona a nivel de condado, este estado ocupa la posición 30 entre los estados que más recaudan por este impuesto, con un tipo de 0,84% en 2022. <https://www.ncdor.gov/local-government/property-tax>

Este impuesto se aplica generalmente al conjunto de bienes inmobiliarios de las familias (y de las empresas) y a veces también a los bienes muebles. Su funcionamiento y reglas varían en función de cada Estado, siendo normal la aplicación del impuesto o bien al valor de mercado del bien, el valor de compra o de construcción, o el de la capitalización de las rentas futuras, o bien a un porcentaje de estos valores. Los tipos aplicables varían entre el 0,2 y el 3% del valor de la propiedad. Al igual que los demás impuestos estatales, estos impuestos son deducibles de la renta de las personas físicas (en el caso de las sociedades sólo están autorizadas a deducírselo si los bienes están vinculados a la actividad comercial). Más información en: <https://taxfoundation.org/state-tax/property-taxes/>

Imposición sobre el consumo

En Estados Unidos no existe un Impuesto sobre el Valor Añadido, pero se aplica el Impuesto sobre las Ventas (*Sales and Use Tax*) que es recaudado por la mayor parte de los estados y a veces por algunas administraciones locales (Municipios, Condados y Agencias Locales). Se aplican exclusivamente en la fase de venta de bienes y servicios al consumidor final. No se trata, por lo tanto, de un impuesto de aplicación en cascada como en el caso del IVA.

¹⁰⁰ North Carolina Department of Revenue: <https://www.ncdor.gov/taxes-forms/individual-income-tax>

¹⁰¹ About Form NC-40, Estimated Tax for Individuals: <https://www.ncdor.gov/taxes-forms/individual-income-tax/individual-income-tax-forms-instructions>

Es obligatorio inscribir la empresa en el departamento fiscal (*Tax Department*), del estado en que está implantada para obtener para obtener el (*Certificate of Authority*). Legalmente, el negocio no puede operar hasta haber recibido este certificado. El permiso autoriza además la recaudación del impuesto de ventas (*Sales Tax*) tanto local como estatal.

En **North Carolina el *Sales Tax* presenta un tipo estatal general del 4,75%** y un tipo local que oscila entre el 2% y el 2,75%, dependiendo del condado. Así los tipos combinados oscilan entre el 6,75% a un 7,5% dependiendo del condado en el que se reside. En el caso del *Use Tax*¹⁰², que se aplica sobre aquellas compras de bienes tangibles fuera del estado que pudieran haber sido objeto de gravamen en el mismo el tipo a aplicar es el mismo. El *Use Tax* de Carolina del Norte se aplica a artículos comprados tanto fuera como dentro del estado para su almacenamiento, uso o consumo en Carolina del Norte. Los artículos sujetos al impuesto sobre el uso de Carolina del Norte incluyen propiedad personal tangible, cierta propiedad digital y servicios sujetos a impuestos. Todos los formularios y certificados relacionados con estos dos impuestos se pueden encontrar en la página web del *Department of Revenue* del estado¹⁰³.

Cotizaciones a la Seguridad Social (Pay roll taxes)

Son los equivalentes a nuestras cotizaciones a la Seguridad Social (financian pensiones, desempleo y asistencia sanitaria (*Medicare*)), pero en el sistema estadounidense tienen naturaleza tributaria, y su gestión y recaudación corresponde al IRS. El tipo de gravamen es el 6,2% sobre el salario (*Social Security*) y el 1,45 % para el Seguro de Salud de la jubilación (*Medicare*), con un límite de 200.000 dólares¹⁰⁴. A partir de 2013 se creó el impuesto adicional de Medicare que grava las rentas que exceden a 200.000 dólares con un tipo del 0.9%. Éste impuesto se retiene también por el empleador.

Impuesto sobre el Seguro de Desempleo

El *State Unemployment Insurance Tax*, es una compensación por desempleo que ofrece a los trabajadores protección frente a la pérdida de ingresos que supone un despido o baja temporal en el que no medie falta por parte del mismo.

En Carolina del Norte, el empleador debe obtener un UI tax account en el *North Carolina Division of Employment Security (DES)*¹⁰⁵. A continuación, una vez registrado, debe obtener un *Unemployment Insurance Tax Number*, para ello debe recurrirse al formulario NCUI 604, *Employer Status Report*. Generalmente, el tipo del *Insurance Tax* oscila entre el 0,06% y el 5,76% para los primeros 28.000 dólares de salario anual de cada empleado. Para nuevos empleadores, el tipo

¹⁰² NC Department of Revenue, Use Tax, General Information: <https://www.ncdor.gov/taxes-forms/sales-and-use-tax#sales-and-use-tax-forms-and-certificates>

¹⁰³ NC Department of Revenue, Sales and Use Tax Forms and Certificates: <https://www.ncdor.gov/taxes-forms/sales-and-use-tax#sales-and-use-tax-forms-and-certificates>

¹⁰⁴ IRS, Publication 15, Employer's Tax Guide: <https://www.irs.gov/pub/irs-pdf/p15.pdf>

¹⁰⁵ Division of Employment Security: <https://des.nc.gov/des>

aplicable es de un 1% sobre esa misma cantidad durante los tres primeros años de actividad como tal¹⁰⁶.

Impuesto sobre sucesiones (Estate Tax)

Sería el equivalente al Impuesto sobre sucesiones de nuestro sistema tributario pues se devenga al fallecimiento de una persona, si bien en este caso se grava a la herencia yacente. Carolina del Norte no recauda *Estate Tax* a nivel estatal, sin embargo, aquellos que reciban herencias en este estado sí deberán tributar por el impuesto federal, cuyo tipo oscila entre el 18% y el 40%, Carolina del Norte contempla la exención una deducción de 16.000 dólares para el año 2022. El plazo de presentación es de los 9 meses posteriores al fallecimiento¹⁰⁷.

4.5. Convenio para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal

España tiene firmado un convenio para evitar la doble imposición y para luchar contra el fraude fiscal con los EE. UU. que data del 22 de febrero de 1990. (“Boletín Oficial del Estado” de 22 de diciembre de 1990)¹⁰⁸. El 16 de julio de 2019, el Senado estadounidense ratificó, con 94 votos a favor, 2 en contra y 4 abstenciones, el [protocolo](#) que viene a actualizar este convenio¹⁰⁹. El nuevo protocolo supone una mejora y actualización del convenio en vigor, que favorece la inversión española en Estados Unidos y la estadounidense en España. El protocolo entró en vigor en 2019.

Por aplicación del convenio, los beneficios empresariales obtenidos por las ventas de bienes o prestaciones de servicios llevados a cabo en los Estados Unidos por las empresas españolas sin establecimiento permanente, no se someten a tributación en EE. UU., si bien se les puede exigir cumplir con determinados requisitos formales. Las empresas españolas con establecimiento permanente en Estados Unidos se someten a tributación en EE. UU. por toda la renta mundial que obtengan a través de este establecimiento permanente.

Otras de las disposiciones que se considera conveniente destacar del convenio son:

- Se considera renta inmobiliaria la derivada de la propiedad de acciones o de derechos que permitan el uso o la obtención de renta de inmuebles.
- Dividendos e intereses: se establece una limitación a la tributación en el estado fuente. Pueden ser gravados en ambos estados.

¹⁰⁶ North Carolina Releases 2022 Unemployment Tax Rates: <https://des.nc.gov/employers/tax-rate-information>

¹⁰⁷ IRS Estate And Gift Tax Limits & Exclusions 2022: <https://www.irs.gov/businesses/small-businesses-self-employed/frequently-asked-questions-on-gift-taxes>

¹⁰⁸ Convenio entre el Reino de España y los Estados Unidos de América para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal respecto de los impuestos sobre la renta.

http://www.minhfp.gob.es/Documentacion/Publico/NormativaDoctrina/Tributaria/CDI/BOE_EEUU.pdf

¹⁰⁹ The Hill. Senate ratifies long-stalled tax treaty: <https://thehill.com/policy/finance/453401-senate-ratifies-long-stalled-tax-treaty>

- En relación con los beneficios de los establecimientos permanentes que sociedades españolas establezcan en los Estados Unidos, además de quedar sometidos al impuesto sobre la renta estadounidense, tributan por un impuesto adicional denominado *Branch Tax*. En principio este impuesto adicional es del 30% (*Code. Sec 884*), pero el Convenio lo reduce al 10% si la imposición es sobre “la cuantía equivalente del dividendo” o del exceso satisfecho en concepto de intereses. En el caso de entidades bancarias el tipo impositivo será del 5%.

El nuevo protocolo modifica hasta 14 artículos del convenio de 1990, adaptándolo a las necesidades derivadas de las actuales relaciones económicas y comerciales entre España y Estados Unidos, así como a los sucesivos cambios que se han ido produciendo en el Modelo Convenio de la OCDE para evitar la doble imposición. El Convenio se sitúa en un marco semejante al que tiene España con sus socios preferentes de la Unión Europea concediendo un mejor trato a las inversiones, reduciendo la carga impositiva sobre los dividendos y ampliando el ámbito para poder beneficiarse del tipo reducido o de los supuestos de exención¹¹⁰. Respecto a los intereses y cánones, se aplica, en general, el principio de tributación en el país de residencia del inversor. El tratamiento de las ganancias de capital por venta de participaciones sustanciales en el capital de una empresa también ha sido objeto de modificación, mejorando la situación anterior. Asimismo, el nuevo protocolo establece un nuevo mecanismo de arbitraje para resolver más ágilmente las diferencias entre Administraciones, lo que supondrá menores costes en la práctica para los contribuyentes afectados.

¹¹⁰ Reduce los tipos impositivos sobre dividendos en el Estado de la fuente. Así, el nuevo protocolo establece la exención impositiva en el país de la sociedad que satisface los dividendos para participaciones de al menos 80% del capital con derecho a voto, del 5% si la participación es al menos del 10% y 15% en otros casos (anteriormente se establecían limitaciones impositivas del 10% para participaciones de al menos 25 % y del 15% en el resto de los casos).



icex

5. Anexos

5.1. Contactos de la administración española

Organismos oficiales españoles responsables de las relaciones con Carolina del Norte

Oficina Comercial de España en Washington D.C.

2375 Pennsylvania Ave., NW

Washington D.C. 20037

TEF: +1 (202) 728-2368

FAX: +1 (202) 466-7385

www.oficinascomerciales.es

Jurisdicción: Carolina del Norte, Carolina del Sur, Delaware, Distrito de Columbia, Maryland, Virginia y Virginia Occidental.

Consulado de España en Washington D.C.

2375 Pennsylvania Ave., NW

Washington D.C. 20037

TEF: +1 (202) 728-2330

FAX: +1 (202) 728-2302

<http://www.exteriores.gob.es/subwebs/Embajadas/Washington/es/MenuPpal/consulados/Paginas/oficinasconsulareseeuu.aspx>

Jurisdicción: Carolina del Norte, Distrito de Columbia, Maryland, Virginia y Virginia Occidental



Organismos en España

ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E., M.P.

Pº de la Castellana 278, 28046 Madrid

TEF: 900 349 000

www.icex.es

Oficina Comercial de la Embajada de los EE. UU. en España

C/ Serrano, 75

28006 Madrid, Spain

TEF: 91 564 8976

FAX: 91 563 0859

madrid.office.box@trade.gov

<https://www.selectusa.gov/welcome>



5.2. Enlaces de interés

Web oficial del estado de Carolina del Norte:

<https://www.nc.gov/>

Oficina del gobernador de Carolina del Norte:

<https://governor.nc.gov/>

Página oficial de Raleigh, la capital de

Carolina del Norte: <https://www.raleighnc.gov/>

Departamento de Desarrollo Económico de

Carolina del Norte: <https://edpnc.com>

Departamento de Comercio de Carolina del

Norte: <https://www.nccommerce.com/>

Departamento de Empleo de Carolina del

Norte: <https://www.labor.nc.gov/>

Junta de Presupuesto y Control de Carolina

del Norte: <https://www.osc.nc.gov>

Research Triangle Park: <http://www.rtp.org>

Departamento de Agricultura de los EE. UU.:

<https://www.usda.gov/>

Oficina de Análisis Económico del

Departamento de Comercio de Estados

Unidos: <http://www.bea.gov>

Oficina de Análisis Comercial y Económico.

TradeStats

Express:

<http://www.tse.exports.gov>

Oficina del Censo de Estados Unidos:

<http://www.census.gov>

ICEX

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)

informacion@icex.es

Para buscar más información sobre mercados exteriores [siga el enlace](#)

www.icex.es



ICEX España
Exportación
e Inversiones