



OTROS
DOCUMENTOS

2020



Guía de estado Washington, EE. UU.

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Los Ángeles



icex

1 de agosto de 2020
Los Ángeles

Este estudio ha sido realizado por
Mikel Martínez, Jaime Rodríguez

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Los Ángeles

[Oficina Comercial y Económica de España en Los Ángeles](#)

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E., M.P.

NIPO: 114-20-021-0



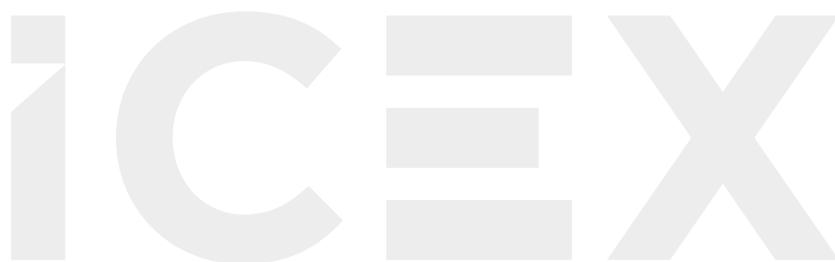
Índice

1. Información general del estado de Washington	5
1.1. Introducción.	5
1.2. Historia	6
1.2.1. Pueblos nativos	6
1.2.2. Conquista europea	6
1.2.3. Ocupación estadounidense	7
1.2.4. Incorporación como territorio de los Estados Unidos	7
1.2.5. Estado de la Unión	8
1.3. Geografía	10
1.4. Clima	11
1.5. Población	11
1.6. Infraestructuras	12
1.6.1. Carreteras	12
1.6.2. Aeropuertos	14
1.6.3. Distritos portuarios	14
1.6.4. Ferrocarril	16
1.6.5. Transporte público	16
1.7. Marco institucional	16
2. Estructura económica	19
2.1. Renta y producto estatal bruto	19
2.2. Situación financiera del estado de Washington	23
2.3. Educación	27
2.4. Población activa y mano de obra	29
2.5. Industrias prioritarias	32
2.5.1. Industria aeroespacial	33
2.5.2. Industria de tecnologías limpias	34
2.5.3. Ciencias de la salud	36
2.5.4. Tecnologías de la información	37
2.5.5. Industria naval	37
2.5.6. Agricultura y procesado de alimentos	38
2.5.7. Industria forestal	38
2.5.8. Industria militar y defensa	39
2.5.9. Servicios financieros	39
3. Relaciones comerciales y de inversión: España - Washington	41
3.1. Relaciones comerciales	41
3.2. Inversiones extranjeras en el estado de Washington	51
4. Establecer un negocio en el estado de Washington	56
4.1. Pasos a seguir en el estado de Washington	56





4.1.1. Análisis de mercado	57
4.1.2. Plan de financiación	58
4.2. Estructura de empresa (tipo de sociedades)	60
4.3. Incentivos y organismos de apoyo a la inversión	64
4.4. Sectores con mayores oportunidades de inversión en el Estado de Washington	65
4.5. Costes de establecimiento	66
5. Sistema Fiscal	67
5.1. Generalidades y aclaraciones	67
5.2. Impuestos Federales	67
5.2.1. Impuestos sobre la Renta de las Personas Físicas	68
5.2.2. Impuestos sobre las personas jurídicas	68
5.2.3. Costes Laborales de tipo fiscal a nivel federal	68
5.3. Impuestos del Estado de Washington	69
5.3.1. Impuesto de ocupación de negocios	70
5.3.2. Impuestos sobre ventas y uso	70
5.3.3. Impuestos especiales	71
5.4. Convenio para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal entre España y los EE.UU.	71



1. Información general del estado de Washington

1.1. Introducción.

El estado de **Washington**, conocido simplemente como **Washington** o *The Evergreen State* es uno de los 50 estados de Estados Unidos de América, localizado en la región del Noroeste, fundado oficialmente el 11 de noviembre de 1889 al ser promulgada su constitución. Fue nombrado en honor al líder indiscutible de los insurgentes estadounidenses durante la Guerra de Independencia y posterior primer presidente de Estados Unidos, George Washington. No debe confundirse con la capital de Estados Unidos, Washington D. C.; por ello, en Estados Unidos, al estado se le suele llamar *estado de Washington*, y a la capital nacional, D.C. (abreviatura de distrito de Columbia, *District of Columbia* en inglés).

Washington cuenta con enormes bosques de coníferas, que le han valido el apodo de *The Evergreen State* (estado siempre verde, o de la hoja perenne). Estos bosques hacen que Washington lidere la industria maderera estadounidense.

Washington se encuentra cortado por varios ríos y salpicado por lagos. Aquí se localiza la mayor presa del país, la presa Grand Coulee, en el río Columbia. El estado está formado por 307 ciudades que se agrupan en 39 condados, distribuidos sobre una superficie de 184.827 km² y con una población total de 7.614.893 habitantes. Su gobernador es desde el año 2012 el demócrata Jay Inslee, vigésimo tercero en ocupar este cargo.



Ubicación del estado de Washington

Fuente: (Wikipedia, 2020)



1.2. Historia

1.2.1. Pueblos nativos

En la región donde actualmente se ubica el estado de Washington ya habitaban hace varios miles de años diversas tribus nativas americanas, mucho antes de la llegada de los primeros europeos. Los nez percé, los spokane, los yakama, los chinook y los puyallup eran los pueblos nativos que vivían en la zona costera del actual estado. Los estudiosos dividen estas tribus en dos grupos: los salishianos y los penutianos. Los primeros vivían en el norte y en el litoral de Washington, mientras que los segundos vivían en el interior, a lo largo del oeste y del sur del estado. Estos pueblos se caracterizaban por vivir de la pesca, disponer de grandes embarcaciones, amplias viviendas, palos totémicos y la práctica del potlacht, celebración central en la vida económica, social y religiosa de estas tribus.

Los nez percé se ubicaban originariamente en el curso bajo del río Snake y en sus afluentes, el río Salmon y el arroyo Clearwater, en el centro de los actuales estados de Idaho, Oregón y Washington. Por su parte los spokane vivían en las orillas del río Spokane, en la parte oriental del estado de Washington y norte de Idaho. Los yakama originariamente vivían divididos entre las dos orillas del río Columbia, entre los ríos Wenatchee y Yakima, en el Estado de Washington. Los chinook se ubican en los cursos medio y alto del río Columbia, en los actuales estados de Oregón y Washington. Mientras tanto, los puyallup se ubicaban en la costa noroeste de los Estados Unidos, aproximadamente en el actual territorio de Tacoma.

1.2.2. Conquista europea

En el siglo XVIII, los europeos buscaron establecerse en esta región del litoral pacífico debido al alto valor de las pieles de nutria marina, animal que abundaba en estas aguas. Los primeros europeos en explorar Washington fueron los españoles. Éstos exploraron intensivamente el litoral del actual estado, y reivindicaron la zona para la corona española bajo el mando del explorador español Bruno de Heceta quien llegó a la zona el 12 de julio de 1775 en el barco Santiago[6]. La llegada se produjo por una bahía ancha a la cual denominaron Nueva Galicia (noroeste del Pacífico) y reclamaron para España mediante el tratado de Tordesillas. Sin embargo, no fundaron ningún asentamiento permanente. La bahía, llamada más tarde Grenville Bay, se encuentra a lo largo de la costa de lo que hoy es el condado de Grays Harbor. Tales exploraciones fueron realizadas ante el temor de una expansión rusa —que entonces controlaba Alaska— en dirección sur, que amenazara los territorios españoles.

En 1790, Gran Bretaña y España llegaron al acuerdo denominado Nootka Sound, por el que la costa entre California y Alaska quedaba abierta al comercio y al asentamiento por parte de ambas naciones. En 1792, George Vancouver, oficial naval británico, exploró el Puget Sound siendo considerado el primer europeo en cartografiar el litoral del actual estado de Washington. No obstante, ese mismo año se había publicado un mapa de la costa noroeste estadounidense que incluye toda la zona, elaborado por Juan Francisco de la Bodega y Quadra, que la había recorrido en 1775. Ambos marinos intercambiaron información cartográfica y mantuvieron una amistosa relación



durante la resolución del incidente de la isla de Nutka. También había explorado la zona la expedición de Alejandro Malaspina. Los británicos, al menos en principio, tampoco se interesaron en fundar asentamientos permanentes, aunque reclamasen la región para la corona británica.

1.2.3. Ocupación estadounidense

El estadounidense Robert Gray, junto con su expedición, compuesta por cazadores y comerciantes, fueron los primeros de esa nacionalidad en explorar el interior de Washington, habiendo partido de Boston, Massachusetts, bajo el mando de una compañía privada. Desembarcaron en el litoral de Washington en 1792. Estados Unidos pasó entonces a reivindicar la región. Los comerciantes y cazadores británicos y estadounidenses cazaban y comerciaban en la región del actual Washington. La Compañía de la Bahía de Hudson fundó el primer asentamiento permanente en la región, la actual ciudad de Vancouver.

Otras expediciones estimularon el interés público, y, en 1811, John Jacob Astor estableció un puesto de comercio de pieles —Astoria— cerca del nacimiento del Columbia. En 1818, Estados Unidos y Gran Bretaña acordaron un periodo de diez años de ocupación unificada del Territorio de Oregón (denominado oficialmente como Oregon Country).

La expansión estadounidense en dirección al oeste resultó en un creciente número de colonos estadounidenses que pasaban a instalarse en la región a partir de la década de 1840. Estados Unidos pasó a reivindicar para sí todas las tierras situadas al sur del meridiano 54° 40' y al oeste de las Montañas Rocosas. Los británicos habían exigido que la frontera fuese el meridiano 49°, y proseguiría en dirección al sur, siguiendo el curso del río Columbia, al oeste de las Montañas Rocosas —en ese caso, gran parte del oeste del actual estado de Washington quedaría bajo control británico.

1.2.4. Incorporación como territorio de los Estados Unidos

En 1846, los Estados Unidos y el Reino Unido llegaron a un acuerdo, que delimitaba la frontera entre Estados Unidos y las colonias británicas de la región a lo largo del paralelo 49°. El conocido Tratado de Oregón de ese año establecía que todas las tierras al sur del paralelo 49 pasarían al control de Estados Unidos —a excepción de la isla de Vancouver.

Dos años después la presión de los colonos instalados en el noroeste de Estados Unidos hace que el gobierno de este país instaure el Territorio de Oregón, e implementa un gobierno en la región. Este territorio comprendía todos los actuales estados de Oregón, Idaho y Washington. Durante la década de 1850, se funda Seattle. En 1859, Oregón es elevado a la categoría de estado y el Territorio de Oregón pasa a ser denominado el Territorio de Washington en homenaje a George Washington. Posteriormente, el gobierno del Territorio de Washington comenzaría a presionar a los nativos indígenas a instalarse en reservas, y así, proporcionar tierras a los colonos blancos. Tras el intento de compra de las tierras indias de Seattle por parte del presidente de los EE.UU. Franklin Pierce, los salishianos aceptaron, pero no los penutianos, que entraron en guerra con los colonos blancos de la región en 1855. La guerra entre los colonos estadounidenses y los indígenas duró



hasta 1858, año en que los penutianos fueron derrotados y forzados a trasladarse a reservas indígenas.

A partir del inicio de la década de 1860, creció el número de colonos que pasaron a instalarse en el Territorio de Washington, gracias al descubrimiento de grandes minas de oro en la región. El crecimiento demográfico del territorio llevó a la secesión de varias áreas al oeste de Washington, lo que produjo la formación del territorio de Idaho. Los límites territoriales de Washington, desde entonces, ya no cambiaron. El fuerte crecimiento demográfico de Washington seguiría en la década de 1870 y de 1880. Seattle se convirtió en un gran centro portuario. En 1883, se inaugura la línea de ferrocarril Northern Pacific Railway, que conectaba Washington con el este del país. El 11 de noviembre de 1889, el territorio fue elevado a la categoría de estado pasando a ser el cuarenta y segundo estado de los Estados Unidos de América.

1.2.5. Estado de la Unión

La finalización de las líneas de ferrocarril del Pacífico Norte (1886) y del Gran Norte (1893) dieron empuje a la economía de Washington. La economía de la región, en sus primeras décadas como estado, dependía principalmente de la agricultura y de la minería. A lo largo de la década de 1890, las técnicas modernas de irrigación permitirían la práctica de la agricultura en la desértica región oriental de Washington. Allí, el ganado fue sustituido por las cosechas de trigo. Otras fuentes de ingresos importantes eran la industria maderera y la pesca. A comienzos del siglo XX, la reputación de Washington en el país era la de una tierra peligrosa y salvaje, como el resto del oeste estadounidense, sólo que con leñadores en vez de vaqueros y bosques en vez de desiertos. En particular, la ciudad de Aberdeen tenía la reputación de ser la ciudad más dura al oeste del Mississippi, debido al juego, a la violencia, al consumo generalizado de drogas y a la prostitución.

Seattle prosperó con la migración estadounidense rumbo a Hawái y a Alaska, y fue un centro principal de abastecimiento de Hawái durante varias décadas, e incluso hoy es el principal centro de abastecimiento de Alaska. La economía de Washington prosperó enormemente con el inicio de la Primera Guerra Mundial. Aumentó notablemente la producción de madera y alimentos. Seattle también se convirtió en una ciudad industrializada, una de las mayores fabricantes de barcos y aviones en general a lo largo de la guerra. En 1917, se funda la compañía Boeing en Seattle, que se convirtió en la principal empresa privada del estado y que actualmente es la mayor productora de aviones del mundo. La guerra generó una mayor unión entre los trabajadores del estado, y se crearon varios sindicatos. Tras el fin de la guerra, en febrero de 1919, los sindicatos de la ciudad organizaron una huelga general en Seattle, que convocó a más de 60.000 trabajadores. Durante estos primeros años, la población pasó de 75.000 habitantes a 1,25 millones demostrando el rápido crecimiento demográfico del estado.

La Gran Depresión, que se inició en 1929, arruinó la economía del estado. Para intentar minimizar los problemas causados por la Depresión, tales como la miseria, el desempleo y la pobreza, el estado inició la construcción de diversas obras públicas, entre ellas, varias presas, que culminó con la inauguración de la presa Grand Coulee, en 1941, hasta hoy la mayor presa en funcionamiento de Estados Unidos.

La economía de Washington se recuperó con el inicio de la Segunda Guerra Mundial. El área metropolitana de Seattle, gracias a su proximidad con el frente de batalla del Pacífico, llegó a ser uno de los mayores fabricantes de barcos militares, y el mayor fabricante de aviones militares del país. En 1943, el gobierno estadounidense inauguró una central nuclear en el estado, el Hanford Site. Esta central generó gran parte del combustible nuclear (plutonio) usado en las bombas atómicas de Hiroshima y Nagasaki. Washington se industrializó rápidamente, durante y después del fin de la Segunda Guerra Mundial, y la agricultura, la minería y la industria maderera perdieron mucha importancia en la economía estatal.

Durante la década de 1960, el gobierno de Washington aprobó una serie de programas destinados a la descontaminación de ríos y lagos contaminados por los desechos industriales y fecales. El ascenso de Boeing como el mayor fabricante de aviones del mundo llevó a un gran crecimiento demográfico del área metropolitana de Seattle. En 1962, Seattle celebró la Feria Mundial de 1962. La mayor atracción de dicha feria fue la construcción de la Space Needle, una torre de 184 metros de altura, inaugurada un año antes, en 1961. Posteriormente, en 1964, los gobiernos de Canadá y de Estados Unidos iniciaron un programa conjunto para la construcción de diversas presas a lo largo del río Columbia y sus afluentes. Esto proporcionó agua para regadío, el control de inundaciones, energía eléctrica barata y condujo al desarrollo de puertos de interior y al aumento del tráfico fluvial.

El 18 de mayo de 1980, entró en erupción el Monte Saint Helens. Adormecido durante centenares de siglos, el volcán literalmente explotó, causando la destrucción total en un radio de cerca de 25 kilómetros a la redonda. En total 57 personas murieron, y los daños ocasionados ascendieron a más de 4.000 millones de dólares. La economía de Washington entró en una recesión que duró cerca de dos años. La erupción lanzó cenizas volcánicas en un radio de más de 1.500 kilómetros de la explosión, principalmente en los primeros 200 kilómetros, cubriendo varias ciudades con una gruesa capa de cenizas.

En 1996 es elegido Gary Locke como gobernador del estado, convirtiéndose en el primer estadounidense de ascendencia china en ser elegido gobernador de un estado de EE.UU.

En diciembre de 2012 Washington fue el primer estado de los Estados Unidos en legalizar la tenencia y consumo de marihuana para uso recreativo en los adultos.



Bandera y escudo del estado de Washington

1.3. Geografía



Mapa físico del estado de Washington

El Estado de Washington está situado en la costa del Pacífico de Estados Unidos; limita al norte con la provincia canadiense de la Columbia Británica, al este con Idaho, al sur con Oregón, y al oeste con el océano Pacífico. Una serie de canales, al noroeste, separan el estado de la isla canadiense de Vancouver.

Puget Sound convierte la parte noroeste del estado en una zona muy accidentada. El río Columbia da forma a gran parte de la frontera meridional. Sus principales ciudades son Olympia (la capital), Seattle, Spokane, Tacoma, Bellevue y Everett. Washington tiene una superficie de 184.827 km². La altitud del territorio varía desde el nivel del mar hasta los 4.392 m de la cima del monte Rainier.

Los geólogos dividen Washington en seis regiones distintas: las Montañas Olympic, La Cordillera Costera, las Tierras Bajas o Puget Sound, Las Montañas Cascade, La Meseta Columbia, y las Montañas Rocosas.

Los principales ríos son el Columbia (el de mayor recorrido del oeste de los Estados Unidos) y sus afluentes, el Snake y el Spokane. Puget Sound es un entrante del Pacífico con numerosos brazos y la más importante masa de agua del estado.

Los bosques cubren cerca de la mitad de la superficie del estado. Las especies arbóreas más destacadas son el abeto falso, el abeto plateado, el abeto de Douglas, el pino ponderoso y el cedro. En estos bosques hay osos, alces, pumas, gatos, cabras montesas, y ciervos mulo. Otros mamíferos de menor tamaño son el castor, el visón, la marta, la rata almizclera, la comadreja, la ardilla, el puercoespín, la ardilla listada y el ardillón. Las aves que predominan son el cuervo, la alondra occidental, el urogallo americano y el halcón de la pradera.



1.4. Clima

Gracias a la proximidad de grandes masas de agua y a las corrientes marítimas cálidas del océano Pacífico, el occidente del estado de Washington tiene el clima más suave de todos los estados del norte de Estados Unidos. El clima de Washington es templado, con cuatro estaciones distintas. Los veranos son frescos y menos cálidos que los de otros estados del norte del país, mientras que los inviernos son relativamente suaves, menos fríos que cualquier otro estado del norte del país. Gran parte del oeste de Washington registra tasas muy altas de precipitación media anual. Por su parte, el este del estado experimenta veranos muy cálidos e inviernos fríos, y bajas tasas de precipitación anual.

En invierno, la temperatura media es de 5 °C en el oeste y de -3 °C en el este del estado. Las medias más bajas se registran en las regiones de mayor altitud de Washington, de -8 °C en las regiones a más de 1.600 metros. Las temperaturas mínimas varían entre -30 °C y 12 °C, y las máximas entre -22 °C y 18 °C. La temperatura más baja registrada en el estado, -44 °C, fue medida el 30 de diciembre de 1968, en Mazama y en Winthrop, al norte del estado.⁵

En verano, la temperatura media es de 16 °C en el oeste y de 23 °C en el este del estado. Las medias más bajas se registran a lo largo del litoral de Washington. Las temperaturas mínimas varían entre 5 °C y 18 °C, y las temperaturas máximas entre 14 °C y 35 °C. La temperatura más alta registrada en el estado, 48 °C, fue medida el 5 de agosto de 1961, en Ice Harbor Dam, al sureste del estado.⁵

Las tasas de precipitación media anual de lluvia varían de 100 a 350 centímetros anuales en el oeste del estado a sólo de 10 a 35 centímetros en la región centro-este. Las tasas de precipitación media anual de nieve varía entre 15 centímetros en el litoral, 130 a 200 centímetros en las regiones montañosas y 30 centímetros en la región centro-este.

1.5. Población

Según el censo estimado de 2020, Washington tenía una población estimada de 7.614.893 habitantes. El aumento demográfico en los últimos censos se debe a un crecimiento natural y un incremento de la inmigración neta en el estado (US Census, 2020).

Cerca de un 83% de la población de Washington vive en áreas metropolitanas. La mayor de éstas es el área metropolitana de Seattle, que es la mayor ciudad del estado, con 744.955 habitantes. Su área metropolitana cuenta con cerca de 3,26 millones de habitantes, o lo que es lo mismo, cerca de dos quintos de la población del estado. La mayor parte de la población se concentra en el noroeste del estado.

Los seis mayores grupos étnicos de Washington son los alemanes (que comprenden un 18,7% de la población), los ingleses (12%) los irlandeses (11,4%), los noruegos (6,2%), los mexicanos (5,6%) y los filipinos (3,7%).



Los mexicanos se concentran principalmente en la región sureste y centro-sur, donde trabajan en los campos como mano de obra barata (muchos de estos trabajadores rurales son ilegales). El condado de Wahkiakum, así como la mayor parte de los condados del estado, alberga numerosos habitantes de origen escandinavo. La población de ascendencia asiática de Washington es la quinta mayor del país. Dentro de ella, el mayor grupo étnico son los filipinos. Gary Locke fue elegido primer gobernador asiático-estadounidense en 1997. Los afroamericanos son menos numerosos que los asiáticos y los hispanicos en muchas comunidades. En Seattle, se están trasladando a la parte del sur de la ciudad y a diversas áreas suburbanas, como el sur del Condado de King.

En Washington se localizan numerosas reservas indias. Muchas ciudades tienen nombres inusuales otorgados por los nativos americanos, como Seattle, Puyallup y Walla Walla.

La distribución de la población por edades en 2019 era (US Census, 2020):

- Menos de 5 años: 6%
- Menos de 18 años: 21,8%
- Más de 65 años: 15,9%

Las personas de sexo femenino componen el 49,9% de la población de Washington.

Como la mayoría de los estados del oeste estadounidense, el porcentaje de la población no religiosa de Washington es relativamente alto, mucho más alto que en el resto del país. El porcentaje de no religiosos del estado de Washington es el mayor de cualquier estado estadounidense, y las tasas de afiliaciones religiosas a iglesias u otras instituciones religiosas están entre las más bajas del país.

1.6. Infraestructuras

1.6.1. Carreteras

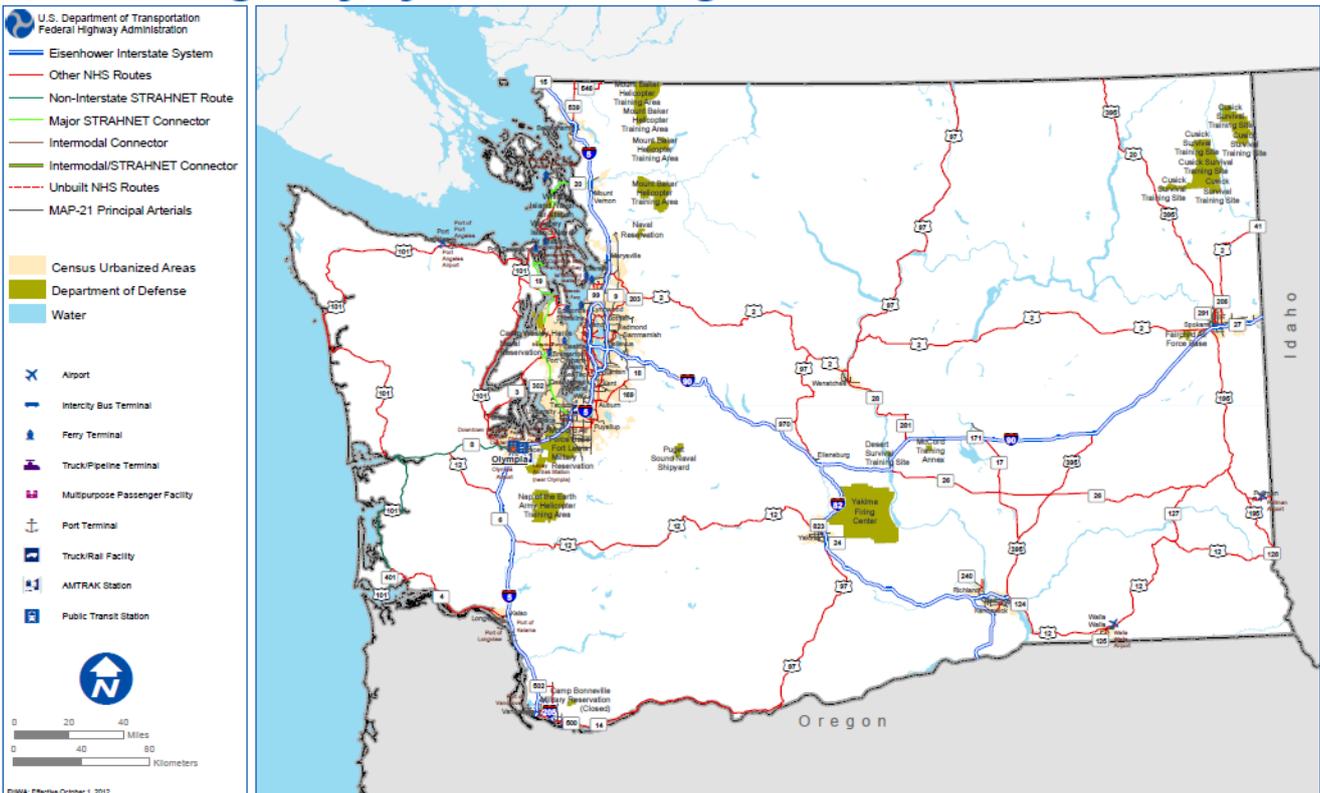
Los sistemas de transporte terrestre por carretera en EE. UU. son básicamente cuatro:

- El *National Highway System*, que consiste en una red de vías de importancia para la economía, defensa y movilidad del país.¹ El NHS incluye los siguientes subsistemas de carreteras:
 - *Interstate Highway System*, (en rojo en el esquema inferior). Se trata de una red de carreteras impulsada por el presidente Eisenhower en 1956 según estándares federales, y base del transporte terrestre por carretera.
 - *Strategic Highway Network (STRAHNET)*, red de carreteras de importancia en el ámbito de la defensa.
 - Conexiones con instalaciones intermodales de transporte e instalaciones militares.

¹ http://www.fhwa.dot.gov/planning/national_highway_system/

- El *US Highway System* o *US Routes*, (oficialmente denominado *United States Numbered Highways*, en azul en el esquema inferior), anterior al NHS, está conformado por una red de carreteras numeradas en ámbito nacional. Son mantenidas por los gobiernos estatales o locales, y en la actualidad se utilizan para la movilidad intraestatal o regional.
- Las *State Highway* (verde en el esquema inferior). Cada estado tiene su propio *State Highway System*, con estándares y calidades variables.
- Las *County Highways*, mantenidas por los *counties* y de ámbito regional o local.

National Highway System: Washington



Mapa del National Highway System en Washington. Fuente: (U.S. Department of Transportation, 2020)

Gracias a su localización estratégica, próxima a Alaska, Hawái y Asia, Seattle se ha convertido en un gran centro aeroportuario y portuario de Estados Unidos. Diversos vuelos que parten del Aeropuerto Internacional Seattle-Tacoma conectan el país con diversas ciudades de Asia, Hawái y Alaska. Alaska Airlines posee su centro de operaciones en este aeropuerto. El puerto de Seattle es uno de los más frecuentados de la costa oeste estadounidense. Además de eso, el estado administra la mayor compañía de ferris del mundo, que conecta Seattle con las ciudades localizadas en islas del delta del río Columbia.

1.6.2. Aeropuertos

De los 16 aeropuertos gestionados por el estado de Washington, nueve son propiedad del mismo, tres son operados con permiso de uso especial, tres son concesiones y por último uno operado con derechos de entrada. El siguiente mapa muestra la distribución de aeropuertos existentes en el estado.



Aeropuertos en Washington. Fuente: (Washington State Department of Transportation, 2020)

1.6.3. Distritos portuarios

Según el [Washington Ports Directory](#), hay 75 distritos portuarios en el Estado y su sistema de gobierno es único: hay una comisión independiente de otras jurisdicciones locales, cuyos comisionados electos desempeñan el cargo durante periodos de entre cuatro y seis años. Establecen las medidas y estrategias a largo plazo para cada distrito portuario y crean políticas para el crecimiento, desarrollo y operación de cada puerto. Son responsables del presupuesto anual, aprueban los impuestos y tasas pertinentes y también de la contratación del personal del puerto.

A lo largo y ancho del país, cuando los colonos se establecían en un área específica, a menudo se asentaban en zonas cercanas al agua. El estado de Washington no fue una excepción. Con sus numerosas ensenadas y ríos navegables, las ciudades surgieron por todo el estado.

En 1889, la nueva constitución del estado declaró que los lechos de las aguas navegables pertenecen al pueblo, y otorgó el poder legislativo para designar cuáles de ellos se convertirían en puertos. En 1911, después de que los ciudadanos intentaran influir en el derecho a controlar el acceso a la línea de costa, el poder legislativo aprobó la Ley de Puertos de distrito, que permitió formar los distritos portuarios y elegir los comisionados para gobernarlos.

En septiembre de 1911, se constituye el Puerto de Seattle, convirtiéndose en la primera corporación municipal autónoma en el país, destinada al funcionamiento del terminal portuario y el desarrollo del comercio. El Puerto de Grays Harbor se formó poco después. Desde entonces, se han formado más de 80 distritos portuarios en Washington.

Los puertos son instituciones únicas - una entidad pública con un afán de lucro. El objetivo principal de un distrito portuario es el desarrollo económico de su comunidad, con el resultado final de la creación de empleo. Y no cualquier empleo, sino empleos que generen un salario elevado y fomenten el crecimiento en todo el distrito del puerto. Los distritos portuarios son capaces de financiar las inversiones a largo plazo necesarias para su crecimiento con cuatro fuentes distintas de ingresos: impuestos, tasas de servicios, bonos y donaciones o regalías.

Hay 75 puertos en el estado, ubicados en 33 de los 39 condados. Actualmente, 69 puertos son miembros de la Asociación Pública de Puertos de Washington, con 108 miembros asociados.

Washington State Ports Map



Puertos de Washington

En el estado de Washington también es posible tener un puerto sin agua. Por ejemplo, muchos aeropuertos son zonas portuarias. El propósito principal de una zona portuaria en el estado de Washington es el desarrollo económico - y no es necesaria una vía navegable para hacerlo. La Ley ha dotado a los puertos con amplias facultades para promover el desarrollo económico - pueden construir y operar aeropuertos, terminales marítimas, puertos, ferrocarriles, y parques industriales, y



en algunos casos, incluso encargarse de la promoción del turismo. El siguiente mapa representa los diferentes puertos que existen en Washington.

1.6.4. Ferrocarril

La planificación del transporte ferroviario se hace desde el [Washington State Department of Transportation](#). En la actualidad, se encuentra disponible el plan estatal para el ferrocarril hasta 2035: [Washington State Rail Plan: Integrated Freight and Passenger Rail Plan 2013-2035](#)

Amtrak opera un tren de corta distancia, las Cascades, (2 de ida y vuelta Eugene-Portland, 4 viajes ida y vuelta Portland-Seattle y 2 viajes de ida y vuelta Seattle-Vancouver). Además de esta línea, Amtrak también opera dos trenes de larga distancia a través de Washington:

- El Coast Starlight (diario entre Los Angeles-Portland-Seattle)
- El Empire Builder (diario Chicago-Minneapolis-Spokane-Seattle/Portland)

Con más de 800.000 pasajeros en el año fiscal 2018, el Cascades de Amtrak es uno de los corredores más transitados en el país y, a menudo visto como un modelo de alianza entre dos estados, una provincia de Canadá, Amtrak, los ferrocarriles de carga, un ferrocarril de cercanías y las comunidades locales (Washington State Department of Transportation, 2018).

1.6.5. Transporte público

El estado de Washington, mediante el *Washington State Department of Transportation*, publica un informe anual acerca de su sistema público de transportes. En este [documento](#), se analiza una amplia gama de indicadores de cada medio de transporte y distrito: asignación de recursos, inversiones, ingresos, gastos, etc.

1.7. Marco institucional

El 11 de noviembre 1889 el presidente estadounidense Benjamin Harrison aprobó la Constitución del estado de Washington y emitió una proclama con la Declaración del Estado de Washington. El Secretario de Estado James Blaine, envió un telegrama a Miles Moore, el último gobernador territorial de Washington, declarando: "El presidente firmó la proclamación declarando que Washington pasa a ser un Estado de la Unión a las 05:00 horas, veintisiete minutos, esta tarde." Así comenzó la historia política moderna del estado número 42 de la Unión, Washington, cuyo centro de poder político era Olympia.

La Constitución del estado de Washington define las ramas del Gobierno del estado de Washington. Al igual que en el resto de los estados y en el gobierno federal, el gobierno de Washington está dividido en tres poderes: ejecutivo, legislativo y judicial.

- **Ejecutivo**



Gov. Jay Inslee

Jay Inslee, nacido en Washington, en el seno de una familia local de quinta generación, es el Gobernador del Estado número 23. En el cargo desde el 16 de enero de 2013, anteriormente sirvió en la Cámara de Representantes de Estados Unidos, desde 1993 hasta 1995 por el 4.º distrito del congreso en Washington, en el centro geográfico del estado, cerca de Yakima, y desde 1999 hasta 2012 por el 1er distrito del congreso en Washington, que incluyó muchos de los suburbios del norte de Seattle, y los condados de King, Snohomish, y Kitsap. Anunció su candidatura para Gobernador de Washington el 27 de junio de 2011, y renunció del congreso el 20 de marzo de 2012, para concentrarse en su campaña para optar al puesto de gobernador. Fue declarado ganador de las elecciones el 9 de noviembre de 2012. Es miembro del Partido Demócrata.

El Senado es la cámara alta del poder legislativo del gobierno federal de los Estados Unidos, formado por 100 representantes. Washington cuenta con dos senadores en representación del estado, al igual que el resto de los estados, que en la actualidad son Maria Cantwell y Patty Murray.

Con 435 miembros, la Cámara de Representantes de Estados Unidos (en inglés, *United States House of Representatives* o simplemente *The House*) es la cámara baja del Congreso de Estados Unidos. Los Representantes del Estado de Washington junto al partido al que pertenecen son los demócratas Suzan DelBene, Rick Larsen, Derek Kilmer, Pramila Jayapal, Kim Schrier, Adam Smith y Denny Heck; y los republicanos Jaime Herrera Beutler, Dan Newhouse y Cathy McMorris.

En cuanto a la división territorial intraestatal, Washington está dividido en 39 condados diferentes. La mayoría de estos 39 condados están gobernados por un consejo formado por 3 miembros. Por otra parte, Washington tiene cerca de 300 ciudades, y cualquier ciudad con más de 20.000 habitantes es libre de elegir su forma de gobierno municipal.



2. Estructura económica

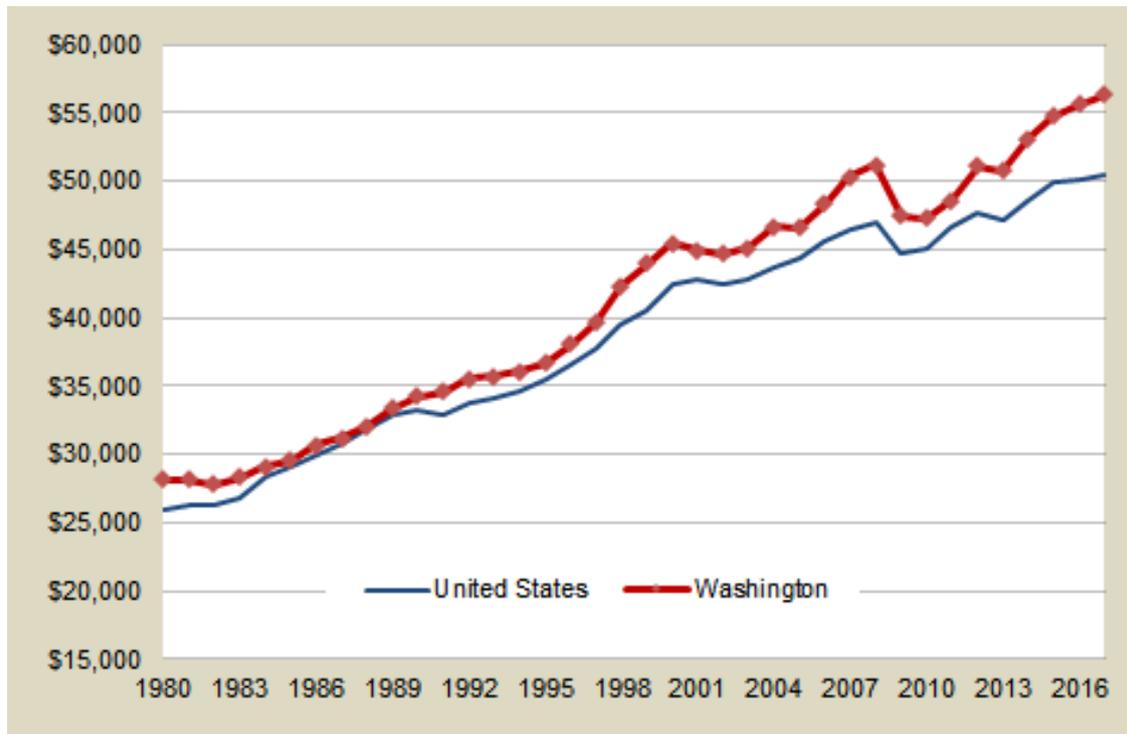
La economía del Estado de Washington ha ido gradualmente ganando fuerza durante la paulatina recuperación tras la crisis de 2008. Esta crisis, la mayor desde la segunda guerra mundial en términos económicos, duró aproximadamente 18 meses y finalizó en junio de 2009. En los siguientes 40 meses, sin embargo, la economía nacional experimentó un intenso crecimiento, por lo menos en términos de producción y, sin embargo, generando un número considerablemente menor de empleos que en anteriores recuperaciones económicas. En el tercer trimestre de 2012, el PIB eclipsó el pico pre-recesión un 2,2%, pero lo hizo con 4,5 millones menos de trabajadores no agrícolas.

Desde entonces, el estado de Washington ha disfrutado de una etapa de progreso económico decidido y estable. En comparación con el resto de estados, se ha hecho un lugar entre los más prósperos. Sin embargo, la irrupción del coronavirus en el panorama internacional tendrá un efecto negativo sobre la economía del estado que se prolongará durante años, aunque solo el paso del tiempo permitirá conocer su dimensión real.

2.1. Renta y producto estatal bruto

En 2019 Washington tuvo un ingreso personal per cápita (PCPI) de \$64.898. Este PCPI ocupa el puesto número 7 en los Estados Unidos y se sitúa en el 115 por ciento de la media nacional, \$56.663 (Bureau of Economic Analysis, 2020)

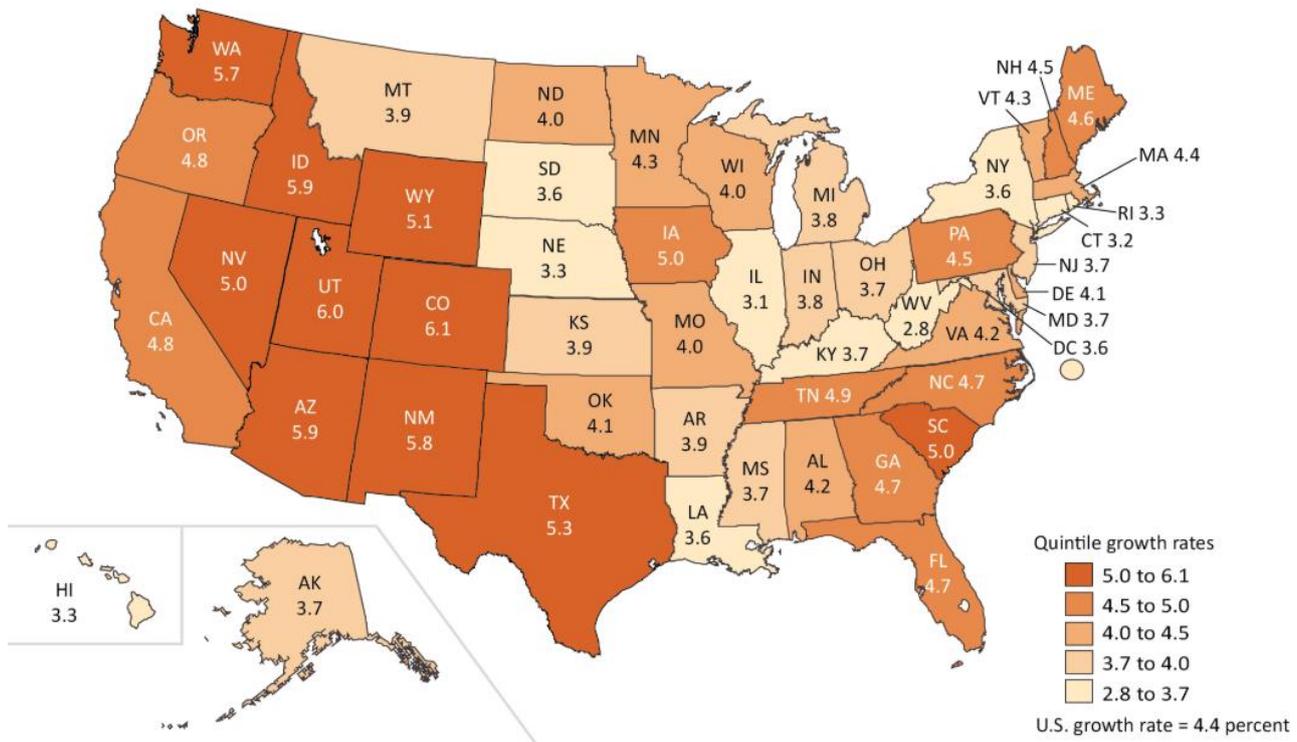
El PCPI de 2019 refleja un aumento del 5,7 por ciento desde 2018. El incremento a nivel nacional de 2018-2019 fue del 4,4 por ciento. En 2009, el PCPI de Washington era \$41.795, y ocupaba el puesto 10 en los Estados Unidos. La tasa de crecimiento compuesto anual del PCPI 2009-2019, fue del 4,5 por ciento, superior que la nacional, 3,85 por ciento.



Renta per cápita de Washington respecto a los Estados Unidos. Fuente: (Office of Financial Management, 2019)

El crecimiento de los ingresos personales se desaceleró a un 5,7% en 2019 desde el 6,8% en 2018, que fue la mayor cifra del país; según estimaciones divulgadas a principios de 2020 por la Oficina de Análisis Económico de EE. UU., el crecimiento del ingreso personal por Estado varió de 2,8 por ciento en Virginia Occidental a 6,1 por ciento en Colorado. El crecimiento del conjunto de los estados menguó de un 5,6% en 2018 a un 4,4% en 2019. La inflación, medida por el índice nacional de precios para consumo personal, se desaceleró a un 1,4 por ciento en de 2019 desde el 1,5 por ciento en 2018.

Personal Income: Percent Change, 2018–2019



Variación de la renta per cápita en los Estados Unidos. Fuente: (Bureau of Economic Analysis, 2020)

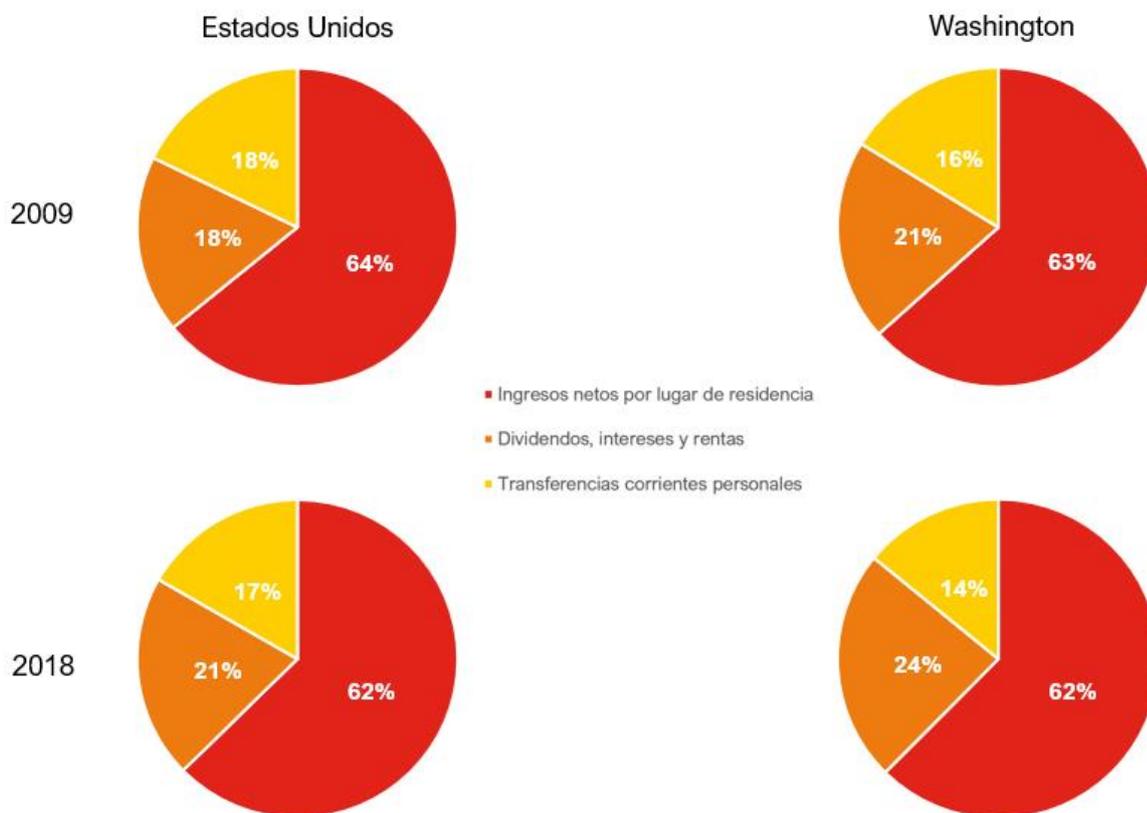
A pesar de esta tendencia positiva, los primeros datos disponibles hasta el momento sobre el impacto económico del COVID-19 apuntan a una desaceleración del crecimiento de la renta personal en el primer trimestre de 2020. Este crecimiento se debilitó hasta el 2,6 por ciento en el estado de Washington, y hasta el 2,3 por ciento a nivel nacional. En cualquier caso, estos primeros datos todavía no reflejan la magnitud real de la crisis económica causada por la pandemia, que se irá conociendo a medida que se publiquen nuevas estadísticas.

En 2019, Washington obtuvo una renta per cápita total de (TPI) \$494.189 millones de dólares. Este TPI se situó en el puesto 14 de los EE. UU. En 2009 el TPI de Washington fue de \$278.665 millones de dólares, situado en el puesto número 14 de los EE. UU. La siguiente tabla compara la evolución de este indicador a nivel nacional y a nivel del estado de Washington:

	Cambio 2018-2019 (%)	Cambio 2009-2019 (%)
Washington	5,7	5,9
EE. UU.	4,4	5,9

Variación de la renta per cápita total en EE. UU. y Washington. Fuente: (Bureau of Economic Analysis, 2020)

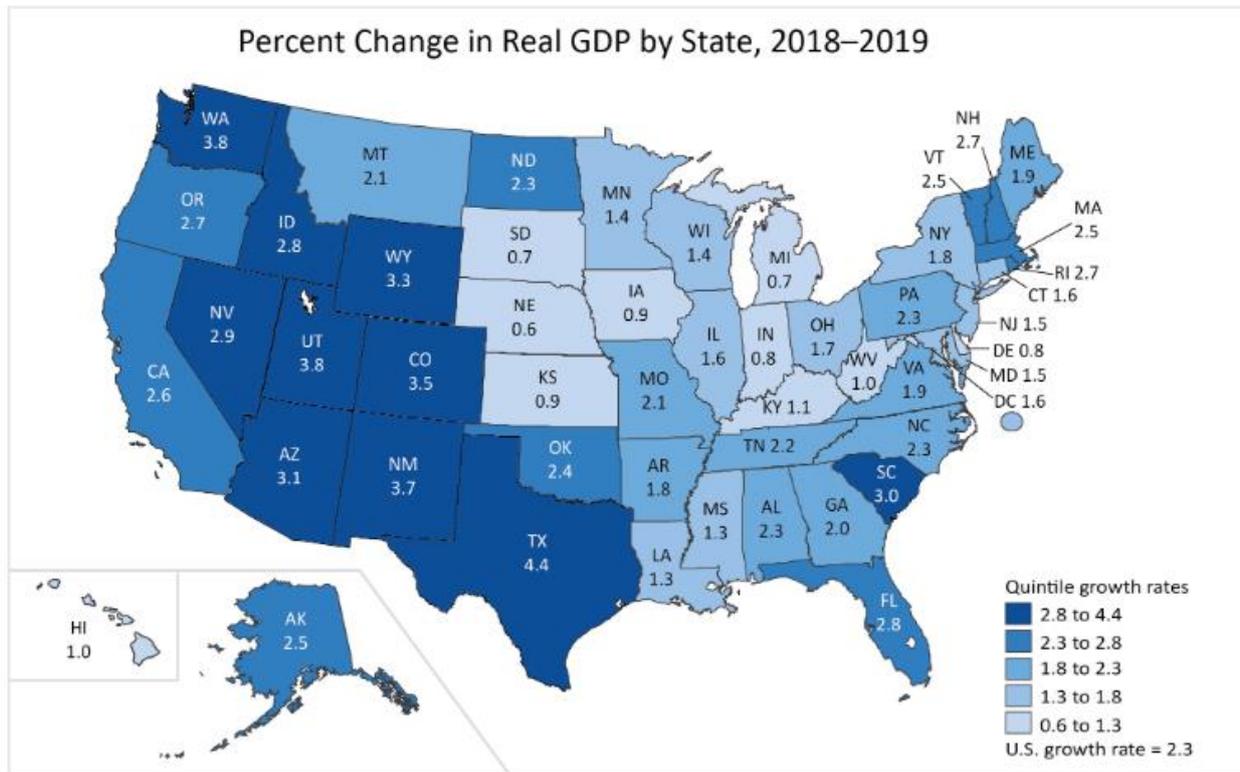
:



Contribución porcentual de Washigton a la renta per cápita total. Fuente: (Bureau of Economic Analysis, 2020)

En 2019, en el Estado de Washington alcanzó un PIB (dólares corrientes) de \$610.488 millones y ocupa el puesto 8 en los Estados Unidos. En 2010, el PIB de Washington fue \$360.680 mil millones y ocupaba el puesto 15 en los Estados Unidos (Bureau of Economic Analysis, 2020).

En 2019, el PIB real creció un 3,8 por ciento en Washington, mientras a nivel nacional, durante el mismo periodo fue del 2,3 por ciento. La tasa de crecimiento compuesto anual para 2010-2019 el PIB real de Washington fue un 6 por ciento, por debajo se sitúa la tasa compuesta de crecimiento anual para el país, que fue de 4,5 por ciento. No obstante, los primeros datos del impacto del COVID-19 indican una disminución del 5 por ciento del PIB del estado de Washington en el primer trimestre de 2020. A nivel nacional, la caída del PIB fue de la misma magnitud.



Variación en el producto estatal bruto en los Estados Unidos. Fuente: (Bureau of Economic Analysis, 2020)

2.2. Situación financiera del estado de Washington

La [Office for Financial Management](#) del Estado de Washington, mediante su Oficina del Presupuesto, realiza la función de planificación, análisis e implementación del presupuesto de explotación y capital del estado. Tiene la responsabilidad principal en la formulación de recomendaciones sobre el presupuesto al Gobernador y luego, la presentación de la propuesta de presupuesto del Gobernador a la Legislatura y al público. Después de que los presupuestos son aprobados por la Legislatura y refrendados por el Gobernador, la OFM supervisa las actividades de las agencias estatales en conformidad con los poderes ejecutivo y legislativo.

Washington cuenta con varias oficinas que facilitan el acceso al público en la gestión del presupuesto de las diferentes agencias. El público tiene facultad para opinar y comentar cualquier iniciativa.

A continuación se detallan otras instituciones relevantes en el contexto estatal:

- [Results Washington](#): portal para la gestión del rendimiento y mejora continua del sector público
- [Washington State Fiscal Information](#): portal donde se publica la distribución del presupuesto estatal en todas sus partidas
- [LEAP Committee](#) (*Legislative Evaluation & Accountability Programm Committee*): comité independiente que asesora en la elaboración e implementación presupuestaria.

Según la Oficina para la gestión financiera del Estado de Washington ([Office of Financial Management](#)), los resultados 2017-2019 y el presupuesto para el periodo 2019-2021 son los siguientes:

icex



	7/01/2017 Unreserved Balance	2017-19 Estimated Revenue	2017-19 Estimated Expenditures	2017-19 Working Capital Reserve	6/30/2019 Unreserved Balance
Basic Account	1,100,552,000	69,491,118,000	69,071,663,000		1,520,007,000
Administrative Accounts in the General Fund	1,694,754,000	1,237,293,000	1,159,693,000	3,607,000	1,768,747,000
Other General Fund Accounts			(1,900,000)		1,900,000
Motor Vehicle Fund	955,239,000	6,936,180,000	7,482,680,000		408,739,000
Multimodal Transportation Fund	243,081,000	1,166,274,000	1,243,431,000		165,924,000
Central Administrative and Regulatory Fund	129,324,000	555,639,000	563,769,000	20,509,000	100,685,000
Human Services Fund	243,290,000	3,759,158,000	2,381,162,000	22,182,000	1,599,104,000
Wildlife and Natural Resources Fund	560,373,000	1,251,503,000	1,101,071,000	30,550,000	680,255,000
Higher Education Fund	45,744,000	1,888,443,000	1,042,409,000	6,891,000	884,887,000
Local Construction and Loan Fund	301,468,000	171,491,000	217,693,000	1,569,000	253,697,000
General Obligation Bond Fund	9,974,000	295,586,000	209,705,000		95,855,000
Transportation Bond Fund	288,606,000	1,002,071,000	1,256,053,000		34,624,000
Transportation Revenue Bond Fund	8,418,000	386,944,000	311,766,000		83,596,000
State Facilities Fund	(71,871,000)	1,461,591,000	1,312,760,000	100,000	76,860,000
Higher Education Facilities Fund	23,789,000	288,370,000	248,950,000	1,424,000	61,785,000
Higher Ed Endowment & Other Permanent Funds	6,306,000	31,857,000	30,000,000		8,163,000
Workers' Compensation Fund	253,655,000	494,139,000	744,309,000		3,485,000
Lottery Fund		28,081,000	28,081,000		
Institutional Fund	11,673,000	2,289,000	2,000,000		11,962,000
Other Activities Fund	9,824,000	14,578,000	18,169,000	2,000,000	4,233,000
General Services Fund	29,295,000	482,463,000	485,229,000	21,839,000	4,690,000
Health Insurance	1,844,000	63,059,000	58,300,000		6,603,000
Pre-GAAP Not Applicable		584,138,000			584,138,000
Total Treasury Funds Balance Sheet	5,845,338,000	91,592,265,000	88,966,993,000	110,671,000	8,359,939,000

Presupuesto del Estado de Washington 2017-2019. Fuente: (Washington State Office for Financial Management, 2020)



	7/01/2019 Unreserved Balance	2019-21 Proposed Revenue	2019-21 Proposed Expenditures	2019-21 Change in Working Capital Reserve from 2017-19 to 2019-21	6/30/2021 Unreserved Balance
Basic Account	1,520,007,000	78,260,184,000	78,420,945,000		1,359,246,000
Administrative Accounts in the General Fund	1,768,747,000	1,504,804,000	1,539,063,000		1,734,488,000
Other General Fund Accounts	1,900,000		(3,800,000)		5,700,000
Motor Vehicle Fund	408,739,000	8,489,933,000	8,651,743,000		246,929,000
Multimodal Transportation Fund	165,924,000	1,192,174,000	1,191,916,000		166,182,000
Central Administrative and Regulatory Fund	100,685,000	490,226,000	486,490,000	(367,000)	104,788,000
Human Services Fund	1,599,104,000	1,836,304,000	2,511,306,000	5,788,000	918,314,000
Wildlife and Natural Resources Fund	680,255,000	1,456,944,000	1,966,353,000	6,516,000	164,330,000
Higher Education Fund	884,887,000	2,885,334,000	3,609,495,000	(394,000)	161,120,000
Local Construction and Loan Fund	253,697,000	468,245,000	675,340,000	(100,000)	46,702,000
General Obligation Bond Fund	95,855,000	210,181,000	183,748,000		122,288,000
Transportation Bond Fund	34,624,000	1,483,045,000	1,227,999,000		289,670,000
Transportation Revenue Bond Fund	83,596,000	312,468,000	311,377,000		84,687,000
State Facilities Fund	76,860,000	5,446,505,000	5,413,969,000		109,396,000
Higher Education Facilities Fund	61,785,000	276,864,000	297,515,000		41,134,000
Higher Ed Endowment & Other Permanent Funds	8,163,000	30,384,000	30,000,000		8,547,000
Workers' Compensation Fund	3,485,000	951,713,000	943,935,000		11,263,000
Lottery Fund		31,954,000	29,953,000	2,000,000	1,000
Institutional Fund	11,962,000		2,000,000		9,962,000
Other Activities Fund	4,233,000	18,125,000	19,074,000		3,284,000
General Services Fund	4,690,000	541,721,000	536,905,000	2,900,000	6,606,000
Health Insurance	6,603,000	58,846,000	63,134,000		2,315,000
Pre-GAAP Not Applicable	584,138,000	584,516,000			1,168,654,000
Total Treasury Funds Balance Sheet	8,359,939,000	106,530,470,000	108,108,460,000	16,343,000	6,765,606,000

Presupuesto del Estado de Washington 2017-2019. Fuente: (Washington State Office for Financial



2.3. Educación

La Junta de Educación del Estado de Washington es el principal organismo a cargo de las políticas educativas del estado. Su objetivo es proporcionar actividades de promoción y supervisión estratégica de la educación pública; implementar un sistema de medición del rendimiento basado en estándares para mejorar el logro académico, liderar la creación de un sistema que personaliza la educación para cada estudiante y respeta la diversidad cultural, habilidades y estilos de aprendizaje y, promover la consecución de los objetivos de la Ley de Educación Básica de RCW 28A.150.210. A tales efectos, ha desarrollado un plan estratégico para el período 2019-2023, que se puede consultar en este [enlace](#) (Washington State Board of Education, 2020).



1.147.573
estudiantes matriculados



67.362
profesores



1.016
escuelas

Estadísticas del sistema educativo de Washington. Fuente: (Washington Office of Superintendent of Public Instruction, 2020)

Por otra parte, la [Oficina del Superintendente de Instrucción Pública del Estado de Washington](#), OSPI, se encarga de todas las cuestiones prácticas relativas a la educación pública en la etapa obligatoria, hasta el K12 (último año antes de entrar en la Universidad), acreditaciones del profesorado, contratación etc.

Otra institución relevante es el Consejo del Estado de Washington para el logro estudiantil, o [Washington Student Achievement Council](#), establecido como agencia estatal a nivel de la Junta de Educación el 1 de Julio de 2012. Se encarga de la planificación estratégica, su seguimiento y su implementación, para apoyar un mayor éxito de los estudiantes y mayores niveles de logro educativo en Washington.

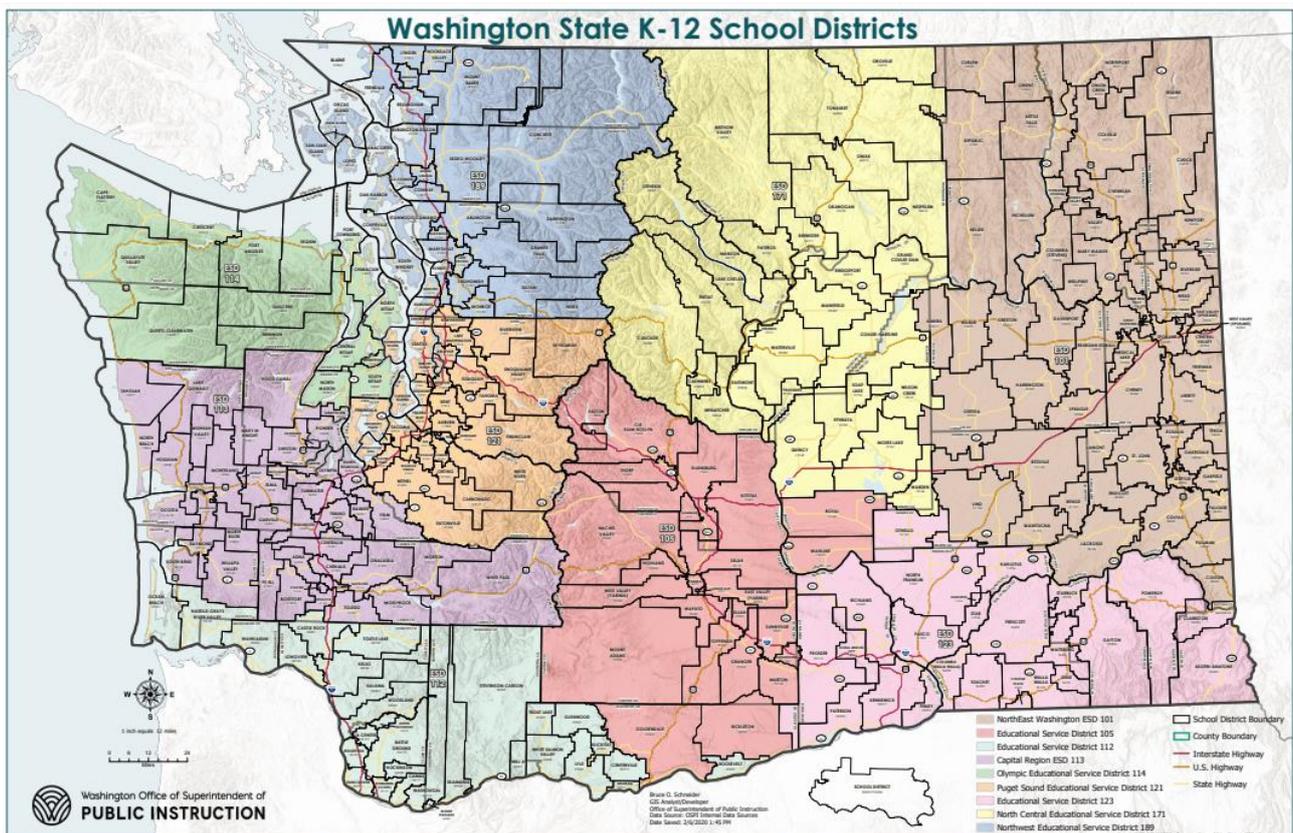


Cabe destacar la labor de la Oficina para la Educación de Indios Nativos Americanos, dependiente de la OSPI, que se encarga de lo relativo a las prerrogativas que, en materia de educación, tienen los indios americanos. En su [página web](#), junto con la OSPI, las 29 Tribus Federalmente reconocidas y distintas agencias públicas y privadas, reconocen el derecho soberano de las mismas y su derecho a educarse en el mismo.

La escolarización es obligatoria para todos los niños de más de seis años, hasta que terminan la educación secundaria o hasta que cumplen 15 años.

En el plano Federal, es el *US Department of Education* el encargado de las políticas en esta materia. El [Plan Estratégico del Departamento de Educación](#), para los años fiscales 2018-2022, describe las claves políticas y las prioridades de la agencia. El plan detalla los objetivos estratégicos del Departamento en rendimiento, objetivos e indicadores de éxito en los próximos cuatro años. El Plan también proporciona una visión general de las Metas Prioritarias para 2018-2022 por parte de la agencia. Para obtener información adicional acerca de sus objetivos prioritarios, se puede consultar el siguiente [enlace](#).

En las últimas noticias sobre los rankings de las mejores escuelas secundarias estadounidenses, en el año 2020, hay 7 escuelas de Washington entre las 500 mejores del país. La mejor escuela del estado, Tesla STEM High School, se encuentra en la decimocuarta posición en el ranking nacional, y está ubicada a unos 30 kilómetros de Seattle. En segunda posición en la lista estatal, se encuentra la International School, en el Distrito Escolar de Bellevue, situada a unos 10 kilómetros de Seattle (U.S. News, 2020).



Districtos escolares del estado de Washington. Fuente: (Washington Office of Superintendent of Public Instruction, 2020)

Este mapa muestra los límites de los nueve ESDs o *Educational Service Districts* y 294 distritos escolares, además de los límites de los condados. Cada color representa un ESD diferente.

Los Estados Unidos matriculó el mayor número de estudiantes internacionales de su historia durante el año escolar 2018-2019, dando la bienvenida 1.095.299 estudiantes de pregrado y postgrado a los



colegios y universidades de todo el país. Según el mismo informe, publicado en noviembre de 2019, los estudiantes de origen chino conforman el mayor grupo de estudiantes extranjeros en EE. UU., con un total de 369.548 estudiantes (Institute of International Education, 2020).

Los *college* y universidades en el estado de Washington, de naturaleza tanto privada como pública, disfrutan de amplio reconocimiento. Las mejores universidades de Washington van desde las grandes universidades de investigación hasta pequeñas universidades de artes liberales. No en vano, la Universidad de Washington en Seattle y el Whitman College están entre las mejores valoradas en las clasificaciones a nivel federal. Aunque algunas universidades o *college* superiores pueden resultar menos familiares, son elegidos en base a una variedad de factores, incluyendo la reputación académica, las innovaciones curriculares, las tasas de retención del primer año, las tasas de graduación a los seis años, la ayuda financiera y la participación de los estudiantes.

El Estado cuenta con unas 40 Universidades públicas con licenciaturas de dos años, tres instituciones de licenciaturas de dos años de duración pero que garantizan el acceso a las carreras de cuatro años, la Universidad Central de Washington, con ocho campus distintos, [la Eastern Washington University](#), [The Evergreen State College](#), [Western Washington University](#), [University of Washington](#) con cuatro campus, y la [Washington State University](#), con otros cuatro campus. En cuanto a instituciones privadas, Washington cuenta con la afamada *School of Visual Concepts*, cuatro de artes liberales y casi una treintena de universidades prestigiosas.

En conclusión, Washington dispone de una amplia y sólida oferta educativa. No es casualidad que el 90,8% de la población sean graduados de *high school* (87,3% nacional) (Wikipedia, 2020).

2.4. Población activa y mano de obra

La organización estatal de referencia en materia de empleo es el [Employment Security Department](#) del estado. Esta institución facilita mensualmente información sobre el mercado de trabajo en Washington. Sus herramientas e informes utilizan la información del mercado laboral de Washington para ayudar a quienes buscan empleo, empleadores y funcionarios públicos a estar más informados, realizar contrataciones y desarrollar políticas.

El desempleo en el estado de Washington es una de las mayores preocupaciones para la oficina del Gobernador. El desempleo en el estado pasó del 3,9% en enero de 2020 al 16,3% en abril del mismo año debido a la crisis del coronavirus. Sin embargo, se observa una notable reducción posterior hasta el 9,8% registrado en junio, representativa de una tímida pero segura recuperación económica.

La cifra de paro del estado de Washington en abril de 2020 superó el pico histórico del 12,2% en noviembre de 1982. Por otra parte, el mínimo se alcanzó en octubre de 2018 con una tasa del 4,4%, según el U.S. Bureau of Labor Statistics.

El Bureau of Labor Statistics, del Department of Labor de Estados Unidos, publicó el 21 de agosto de 2020 las siguientes cifras de empleo para el estado de Washington:



Washington

Data Series	Back Data	Feb 2020	Mar 2020	Apr 2020	May 2020	June 2020	July 2020
Labor Force Data							
Civilian Labor Force ⁽¹⁾		3,962.5	3,890.7	3,963.3	3,945.5	3,893.2	(P) 3,968.2
Employment ⁽¹⁾		3,811.0	3,692.1	3,318.2	3,351.6	3,503.4	(P) 3,560.1
Unemployment ⁽¹⁾		151.5	198.6	645.1	593.9	389.8	(P) 408.0
Unemployment Rate ⁽²⁾		3.8	5.1	16.3	15.1	10.0	(P) 10.3
Nonfarm Wage and Salary Employment							
Total Nonfarm ⁽³⁾		3,520.8	3,495.4	2,966.8	3,057.3	3,165.5	(P) 3,231.3
12-month % change		2.8	1.4	-14.2	-11.7	-8.8	(P) -7.1
Mining and Logging ⁽³⁾		5.7	5.6	5.0	5.1	5.2	(P) 5.0
12-month % change		-6.6	-6.7	-18.0	-15.0	-11.9	(P) -15.3
Construction ⁽³⁾		226.5	228.8	148.3	194.8	210.2	(P) 211.3
12-month % change		7.5	5.2	-32.3	-11.4	-4.7	(P) -4.4
Manufacturing ⁽³⁾		293.7	291.5	262.5	270.6	271.0	(P) 271.5
12-month % change		0.3	-0.7	-10.6	-7.9	-7.9	(P) -7.7
Trade, Transportation, and Utilities ⁽³⁾		655.2	653.3	589.7	596.6	620.3	(P) 630.7
12-month % change		2.6	2.1	-8.1	-7.1	-3.4	(P) -2.0
Information ⁽³⁾		149.0	149.4	146.1	143.7	141.0	(P) 139.2
12-month % change		5.7	5.1	2.8	0.3	-2.2	(P) -4.1
Financial Activities ⁽³⁾		160.5	159.0	150.9	152.5	155.7	(P) 157.8
12-month % change		1.0	-0.1	-5.6	-4.8	-3.0	(P) -2.1
Professional & Business Services ⁽³⁾		447.2	446.6	414.3	418.7	424.7	(P) 432.4
12-month % change		4.8	3.9	-4.3	-3.3	-2.2	(P) -1.0
Education & Health Services ⁽³⁾		506.3	505.6	432.3	445.2	466.9	(P) 478.2
12-month % change		2.2	1.2	-13.7	-11.3	-7.1	(P) -5.2
Leisure & Hospitality ⁽³⁾		356.0	337.3	159.2	188.8	221.7	(P) 243.4
12-month % change		4.0	-2.5	-54.2	-45.7	-36.3	(P) -30.3
Other Services ⁽³⁾		128.4	126.1	94.8	98.1	104.3	(P) 107.1
12-month % change		1.5	-1.5	-26.2	-23.6	-18.8	(P) -16.4
Government ⁽³⁾		592.3	592.2	563.7	543.2	544.5	(P) 554.7
12-month % change		1.3	1.3	-3.6	-7.2	-7.7	(P) -5.9
Footnotes							
(1) Number of persons, in thousands, seasonally adjusted.							
(2) In percent, seasonally adjusted.							
(3) Number of jobs, in thousands, seasonally adjusted.							
(P) Preliminary							

Estadísticas de empleo del estado de Washington. Fuente: (Bureau of Labor Statistics, 2020)



A nivel nacional, se observa que el desempleo ha seguido una tendencia similar al desempleo en el estado de Washington: un fuerte incremento en abril y una posterior moderación en un nivel alto del 10,2%. Los datos completos de empleo quedan recogidos en la siguiente tabla:

United States - Monthly Data

Data Series	Back Data	Feb 2020	Mar 2020	Apr 2020	May 2020	June 2020	July 2020
Unemployment Rate⁽¹⁾		3.5	4.4	14.7	13.3	11.1	10.2
Change in Payroll Employment⁽²⁾		(3) 251	(3) -1,373	-20,787	2,725	(P) 4,791	(P) 1,763
Average Hourly Earnings⁽⁴⁾		28.52	28.69	30.03	29.70	(P) 29.32	(P) 29.39
Consumer Price Index⁽⁵⁾		0.1	-0.4	-0.8	-0.1	0.6	
Producer Price Index⁽⁶⁾		-0.5	(P) -0.1	(P) -1.3	(P) 0.4	(P) -0.2	
U.S. Import Price Index⁽⁷⁾		-0.7	-2.4	(R) -2.6	(R) 0.8	(R) 1.4	

Footnotes

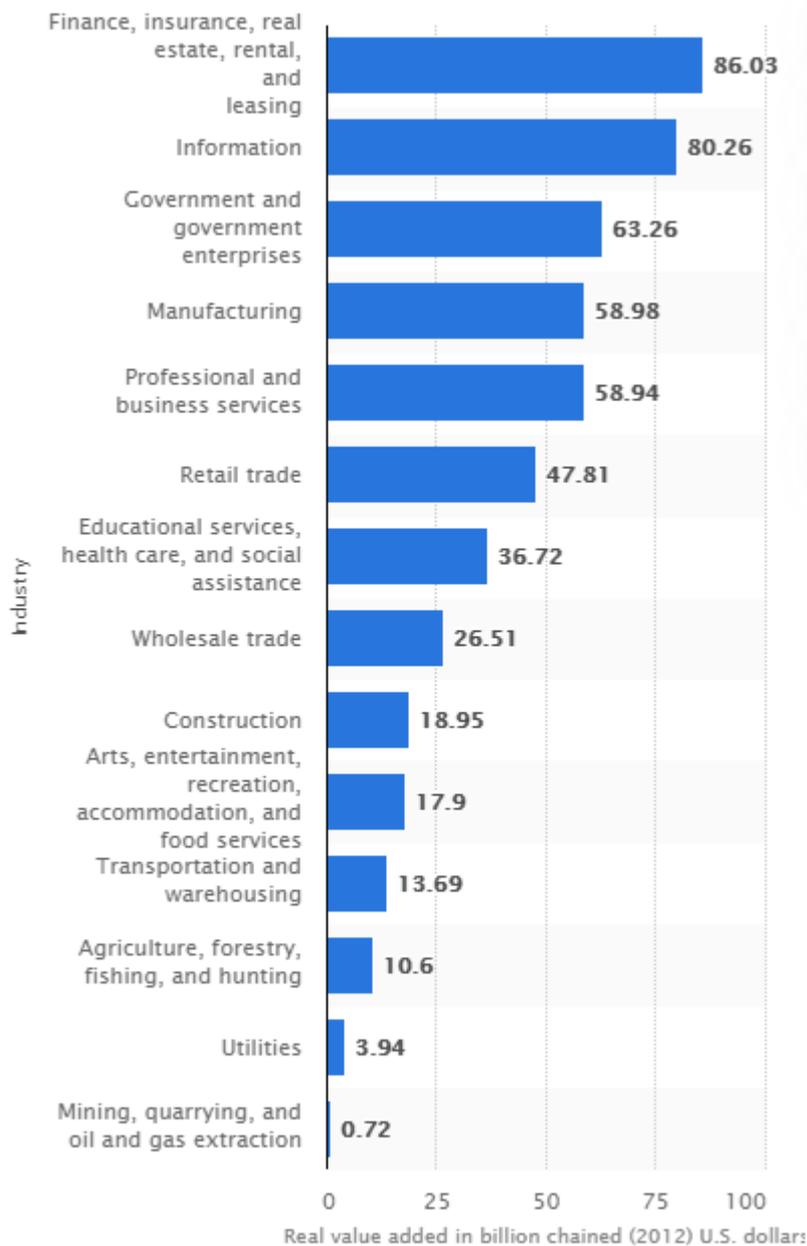
- (1) In percent, seasonally adjusted. Annual averages are available for [Not Seasonally Adjusted data](#).
- (2) Number of jobs, in thousands, seasonally adjusted.
- (3) corrected
- (4) Average Hourly Earnings for all employees on private nonfarm payrolls.
- (5) All items, U.S. city average, all urban consumers, 1982-84=100, 1-month percent change, seasonally adjusted.
- (6) Final Demand, 1-month percent change, seasonally adjusted.
- (7) All imports, 1-month percent change, not seasonally adjusted.
- (P) Preliminary
- (r) Revised

Estadísticas de empleo del estado de Washington. Fuente: (Bureau of Labor Statistics, 2020)

Aunque fue publicado en 2013, el [Washington State Workforce Data & Trend Report](#) todavía tiene validez en la actualidad. Se trata de un análisis en profundidad que permite conocer con mayor detalle la fuerza laboral del estado de Washington.

2.5. Industrias prioritarias

Las empresas financieras, aseguradoras, inmobiliarias, manufactureras, de tecnologías de la información y de servicios profesionales son, junto con el sector público, las que más aportan al PIB del estado de Washington. La siguiente imagen recoge las contribuciones de diferentes sectores al PIB del estado de Washington en 2019.



Producto estatal bruto por sector. Fuente: (Statista, 2020)



En la siguiente tabla, figuran las mayores empresas cuya sede es el estado de Washington. Como puede apreciarse, los ecos de la oleada de nuevas empresas tecnológicas de los años noventa resuenan con fuerza en el presente: Amazon, Microsoft y Expedia se encuentran entre las empresas con mayores ingresos del estado.

RANK ^	NAME	REVENUES (\$M)	REVENUE PERCENT CHANGE	PROFITS (\$M)	PROFITS PERCENT CHANGE	ASSETS (\$M)	MARKET VALUE — AS OF MARCH 31, 2020 (\$M)	CHANGE IN RANK (FULL 1000)	EMPLOYEES	CHANGE IN RANK (500 ONLY)
2	Amazon.com	\$280,522	20.5%	\$11,588	15%	\$225,248	\$970,680.1	3	798,000	3
14	Costco Wholesale	\$152,703	7.9%	\$3,659	16.8%	\$45,400	\$125,907.7	-	201,500	-
21	Microsoft	\$125,843	14%	\$39,240	136.8%	\$286,556	\$1,199,549.7	5	144,000	5
114	Starbucks	\$26,508.6	7.2%	\$3,599.2	-20.3%	\$19,219.6	\$77,178.6	7	346,000	7
118	Paccar	\$25,599.7	9%	\$2,387.9	8.8%	\$28,361.1	\$21,174.9	12	27,000	12
205	Nordstrom	\$15,524	-2.1%	\$496	-12.1%	\$9,737	\$2,398.4	-9	75,000	-9
263	Expedia Group	\$12,067	7.5%	\$565	39.2%	\$21,416	\$7,877.2	17	25,400	17

Mayores compañías con sede en Washington. Fuente: (Forbes, 2020)

[Choose Washington](#), la agencia de desarrollo del estado, dependiente del Departamento de Comercio del Estado de Washington, facilita la entrada a aquellas empresas que deseen instalarse en el estado. A continuación, se señalan las industrias principales en la estrategia de esta agencia de desarrollo estatal.

2.5.1. Industria aeroespacial

La industria de la aviación de Washington se encuentra en una posición de liderazgo en el contexto internacional y tiene más de un siglo de historia. El estado cuenta con 1.350 empresas en su clúster aeroespacial, que desarrollan productos y servicios para los principales fabricantes y compañías aéreas de todo el mundo, como Boeing, Airbus, Embraer y Bombardier. En conjunto, esta industria generó \$66.800 millones en ingresos durante 2017. Destaca la concentración del 82% de esos ingresos en manos de Boeing (Community Attributes Inc., 2018).

Las más de 1.350 empresas del sector aeroespacial de Washington producen más de 1.200 aviones al año, incluyendo 500 aviones comerciales y militares, y 700 vehículos aéreos no tripulados. Los jets de Boeing se suministran desde las fábricas de todo el estado, incluyendo los 737, 767, 747, 777 y el nuevo 787. Sólo en Renton, un nuevo 737 se produce todos los días. Washington también es el lugar donde recientemente han comenzado a fabricarse el 737 MAX y el 777X.

La [Asociación Aeroespacial de Washington](#) y la [Aerospace Futures Alliance](#) existen para fomentar la colaboración entre líderes empresariales, trabajadores y el gobierno local a la hora de apoyar y hacer crecer el clúster aeroespacial en el estado de Washington.

Pero la industria aeroespacial no es sólo Boeing, aunque existan unas 650 empresas que le suministran en el estado; empresas líderes como D3 Technologies, Barani Design, Precision



Aerospace & Composites o TTF Aerospace forman parte de este clúster tecnológico. En el siguiente [informe](#) se describe en gran detalle la situación actual de la industria aeroespacial en el estado, así como los actores principales.

La agencia de desarrollo regional, Choose Washington, cuenta con contactos especializados en el sector aeroespacial:

Nombre	Cargo	Teléfono
Robin Toth	Director of Economic Development, Aerospace Sector	(206) 256-6103
Amandine Crabtree	Aerospace International Trade Specialist	(206) 256-6137
Conor Duggan	Business Development Manager, Aerospace	(206) 256-6116

2.5.2. Industria de tecnologías limpias

El desarrollo energético del estado de Washington y, en general, del noroeste del país, ha venido marcado por la influencia del desarrollo hidráulico a lo largo de la cuenca del río Columbia, que comenzó en 1930. Actualmente dos agencias federales, el *U.S. Army Corps of Engineers* y el *Bureau of Reclamation*, poseen y operan 31 saltos hidráulicos a lo largo de la cuenca, donde también existen instalaciones de otras agencias como *utilities* públicas o cooperativas. En total, existen 60 presas en toda la cuenca hidrográfica, que se extiende tanto por Estados Unidos como por Canadá.

Otra agencia federal, *Bonneville Power Administration* (BPA), es el principal protagonista del sistema eléctrico. BPA es el comercializador mayorista de la energía producida por los 31 saltos, además de una planta nuclear y muchas otras térmicas. Además, opera y mantiene tres cuartas partes de las líneas de transmisión eléctrica de la región. Los compradores son otras *utilities*, privadas y públicas. Además, como no existe operador independiente del sistema y posee la gran mayoría de la transmisión, es el encargado de realizar el *dispatching* y la operación de la red (*balance*, *ancillary services*, etc). Aproximadamente el 30% de toda la energía consumida en el noroeste viene de BPA. Tanto BPA como los operadores federales del sistema son organizaciones sin ánimo de lucro y entre sus objetivos está proporcionar energía eléctrica al coste más bajo posible, cosa que consiguen, ya que la zona tiene los precios más bajos del país.

La operación de BPA se ha visto comprometida en los últimos años por el exceso de capacidad de generación debido a los niveles récord de reservas hídricas de la cuenca. Aunque ello ha tenido como efecto positivo unos costes de generación extraordinariamente bajos, está suponiendo un problema de gestión para BPA. La clave está en cómo se determina el *dispatching*, que no se rige por operador independiente sino a criterio de la BPA. Los generadores independientes, muchos de ellos privados, quieren ser casados cuando las condiciones son favorables para ellos; lo que ocurre, en el caso de los parques eólicos, cuando sopla el viento, ya que sus costes variables son casi nulos.



Sin embargo, por el exceso de generación hidráulica, muchas veces tienen que ser parados en contra de su voluntad (*curtailments*), lo que ha generado quejas ante la *Federal Energy Regulatory Commission* (FERC). Algunos de estos parques son de empresas españolas como Iberdrola.

La opción de verter el exceso de agua por el aliviadero de las presas tampoco es viable puesto que aumenta la cantidad de gas disuelto en el agua hasta niveles dañinos para la fauna de los ríos, en especial el salmón, estando limitada la cantidad por la *Clean Water Act* de 1977. Ello ha provocado que la operación de BPA se haya regido en muchos casos por esta restricción, lo que se conoce como *dispatching ecológico*.

La situación no es fácil para los generadores renovables ya que, dependiendo de cada caso, muchos de ellos estarían dispuestos incluso a generar a precios negativos por los compromisos que tienen adquiridos a través de los PPA (incurren en penalizaciones si no producen) y del beneficio del PTC (22\$/MWh, sólo se obtiene si generan).

En el mix de generación del estado de Washington, la energía hidráulica supone un 67,7%, el carbón un 13,4%, el gas natural un 10,8%, la nuclear un 4,19%. y la eólica un 2,84%, según datos de 2017 (Washington State of Commerce, 2017).

La gran influencia de BPA y las particulares condiciones del sistema eléctrico del noreste están determinando la evolución del desarrollo renovable en el estado, que se marcó un objetivo de RPS del 15% de generación limpia en 2020 y del 100% para 2045. La penalización por incumplimiento se ha fijado en \$50 por MWh. En cuanto a dificultades, destacan la falta de capacidad de transmisión, y la elevada edad de las infraestructuras. Las renovaciones o ampliaciones en las líneas se enfrentan al problema económico y social del reparto de los costes. Una posible solución a corto plazo podría ser la cogeneración y el *district heating*.

No obstante, a pesar de la dificultad de conseguir los objetivos renovables a precios competitivos en un estado donde ya son peculiarmente bajos, las autoridades están a favor de impulsar la sostenibilidad medioambiental y energética. Por ejemplo, la *utility* de la ciudad de Seattle es líder en la sustitución de luminarias urbanas por LED, más eficientes, y actualmente gestiona un programa para la sustitución de 84.000 de ellas.

Con casi el 75% de la energía generada en el Estado sostenible, no es difícil ver por qué el estado de Washington es el epicentro de los esfuerzos de EE. UU. para descubrir, transformar y utilizar nuevas fuentes de energía.

Las empresas del sector cuentan con el apoyo de instituciones de investigación de nivel mundial. Entre ellas destacan el Laboratorio Nacional del Noroeste del Pacífico, la Universidad de Washington, la Universidad Estatal de Washington, *Washington Clean Technology Alliance*, la Asociación de la Industria de Tecnología de Washington, el Consejo del noroeste de Eficiencia Energética e *Innovate Washington*.

El tejido empresarial está compuesto por más de 100 empresas, con 195 patentes y aproximadamente 90.000 trabajadores (Washington State Department of Commerce, 2020).



Para atraer la inversión y la innovación, el estado ofrece a las empresas una serie de incentivos como deducciones fiscales para los fabricantes de sistemas de energía solar, componentes o semiconductores; exenciones para los gases semiconductores y compra de productos químicos; créditos fiscales para los equipos de generación renovable; y exención de diversos impuestos para las cosechadoras de biomasa derivados de los bosques.

Dentro del sector, se promueve la innovación con decisión: desde la optimización en la gestión de la red eléctrica mediante informática y análisis matemático hasta el uso de algas para biocombustibles, el desarrollo de generadores mareomotrices o mejoras de eficiencia de generación solar.

A continuación, se recogen los contactos de Choose Washington especializados en el sector:

Nombre	Cargo	Teléfono
Brian Young	Director of Economic Development for the Clean Technology Sector	206-256-6129

2.5.3. Ciencias de la salud

Algunos de los avances más importantes de la medicina y la salud mundial se han originado en el estado de Washington. No en vano, esta industria cuenta en el estado con cerca de 36.000 científicos e investigadores y más de 1.150 organizaciones relacionadas con el sector, cuyas actividades van desde el desarrollo de equipo médico hasta los servicios digitales de salud. Destaca la presencia entre ellas de la Fundación Bill y Melinda Gates, que ha dedicado más de 32.900 millones de dólares a iniciativas globales de lucha contra enfermedades infecciosas.

Del mismo modo, el sector disfruta de un flujo constante de recursos financieros. El año pasado, las empresas de biotecnología del estado recibieron 252 millones de dólares en capital, mientras que las de equipamiento médico captaron un total de 87,6 millones de dólares (Choose Washington, 2020).

A continuación, se recogen los contactos de Choose Washington especializados en el sector:

Nombre	Cargo	Teléfono
Julia Terlinchamp	Director of Economic Development, Life Science/Global Health Sector	(206) 256-6107
Karl Dahlgren	Life Science/Global Health Program Manager	(206) 256-6132
Radi Simeonova	Business Development Manager, Life Science & Global Health	(206) 256-6114



2.5.4. Tecnologías de la información

Durante la década de los años noventa hubo un enorme aumento en la creación de empresas de corte tecnológico (start-ups). La mayoría fueron empresas de software y aquellas relacionadas con la informática, pero también surgieron empresas de manufacturas más tradicionales. Incluso hoy en día, los ordenadores, el software y las actividades conexas constituyen la mayoría de las empresas de tecnología de Washington. No obstante, la fabricación de todo tipo de elementos de hardware sigue siendo una parte importante.

Más de 12.000 empresas y cerca de 220.000 trabajadores de alta cualificación hacen del estado de Washington un centro de referencia mundial para el sector de las tecnologías de la información. A empresas legendarias como Microsoft, Expedia y Amazon se unen ahora una nueva generación de empresas como Google y Facebook para traer nuevas ideas al mercado de forma rápida y eficiente.

La [Information Technology Coalition](#) tiene como objetivo aumentar la concienciación sobre la importancia del sector de tecnológico y perseguir políticas y acciones legislativas que apoyen la continua expansión económica en el estado de Washington. [Technology Alliance](#) es otra asociación de relevancia dentro del sector.

Destaca también la industria de los videojuegos en el estado, que acoge empresas como Valve, Nintendo o Steam. En conjunto, las empresas de videojuegos asentadas en Washington concentran el 20% de los ingresos globales de la industria, alrededor de 20.000 millones de dólares anuales.

Los especialistas sectoriales en Choose Washington son:

Nombre	Cargo	Teléfono
Steven Maheshwary	Director of Economic Development, Information & Communication Technology	(206) 256-6118
Evan Wendlandt	ICT Business Development Manager, Business Development Team	(206) 256-6142
Julie Monahan	ICT Development Manager, Export Assistance Team	(206) 256-6147

2.5.5. Industria naval

Con 3.200 millas de costa y 50.000 millas de ríos y arroyos, es natural que el estado de Washington sea un importante centro de tecnología naval. El sector naval en el estado agrupa 2.300 empresas con cerca de 69.500 empleados. En conjunto, la industria genera ingresos anuales de más de 21.400 millones de dólares.



Empresas de referencia, como All American Marine, Bayview Composites, Dakota Creek Industries, Delta Marine, Foss Marine, Northern Marine, Nichols Brothers Boat Building, SAFE Boats International, Westport Yachts o Vigor International tienen su sede o parte de sus operaciones en el estado de Washington.

Los especialistas del sector de Choose Washignton son:

Nombre	Cargo	Teléfono
Joshua Berger	Director of Economic Development for the Maritime Sector	206 256 6104
Evan Wendlandt	Maritime Business Development Manager	206 256 6142

2.5.6. Agricultura y procesado de alimentos

El estado de Washington, con sus 36.000 granjas y 15 millones de hectáreas de tierras de cultivo, es conocido mundialmente por sus productos agrícolas y las capacidades de procesamiento de alimentos. El sector agrícola es responsable de la producción de 300 cultivos diferentes, ocupando el segundo lugar en EE. UU. Parte de la razón del éxito de la industria en Washington es la diversidad geográfica y de microclimas: desde las llanuras cálidas y onduladas que se extienden a lo largo de kilómetros en el este de Washington hasta las laderas húmedas y los valles del norte, sur y oeste. Con 164.000 empleados, la industria alimentaria en el estado de Washignton genera aproximadamente 20.100 millones de dólares en ingresos al año.

Uno de los principales productos de exportación es el vino. El estado cuenta con más de 1.000 bodegas, con elaboración de vinos tintos de gran calidad que tienen alta demanda a nivel internacional. Washington es el segundo mayor productor y exportador de vino de EE. UU., detrás de California, su vecino del sur.

Los especialistas del sector de Choose Washignton son:

Nombre	Cargo	Teléfono
Evan Wendlandt	Value-Added Agriculture Development Manager	206 256 6142

2.5.7. Industria forestal

En la actualidad, la industria de productos forestales es la tercera industria manufacturera más importante del estado. El estado de Washington ha sido uno de los líderes en la reinversión de esta industria tradicional.



Con especial foco en la sostenibilidad y la conservación del ecosistema, más de 1.700 empresas del sector emplean alrededor de 42.000 personas. En conjunto, facturan alrededor de 28.000 millones de dólares anualmente.

Los especialistas del sector de Choose Washington son:

Nombre	Cargo	Teléfono
Brian Hatfield	Forest Products Senior Lead & Rural Economic Development Advisor	360 819 2936

2.5.8. Industria militar y defensa

Washington es el sexto estado en la nación por número de empleados militares en activo, con 69.125 empleados militares, 90.26 dependientes y 19.474 reservistas. Además, otros 39.000 civiles trabajan para el ejército en el estado, principalmente en Joint Base Lewis McChord y Puget Sound Naval Shipyard.

Aproximadamente 2.000 empresas proveen soporte al ejército y la defensa nacional en el estado. En los últimos años, estas empresas obtuvieron cerca de 15.000 millones de dólares en contratos. Algunas de las más importantes son Boeing, Insitu, Vigor Industries, Dakota Creek Industries, Microsoft, BP PLC, Manson Construction y The Geo Group.

Los especialistas del sector de Choose Washington son:

Nombre	Cargo	Teléfono
Kristiné Reeves	Director, Military & Defense Sector	206 256 6105

2.5.9. Servicios financieros

Según datos del informe [Financial Services Cluster](#), el clúster de servicios financieros del estado de Washington generó 30.900 millones dólares en ingresos en 2013 y dio empleo a más de 114.400 trabajadores.

Las tendencias financieras internacionales también afectaron a este clúster durante las últimas dos décadas. Los bancos en el estado de Washington han experimentado fusiones y adquisiciones, cierres y concentración. Algunos bancos con raíces locales, que crecieron durante las épocas de bonanza en el estado ya no existen, o al menos no con el mismo nombre. Desde 1995, el estado ha perdido más de un cuarto de sus bancos, hasta quedar unos 300 bancos en 2009; no obstante, en



ese mismo periodo, florecen una serie de empresas de contabilidad, crédito, préstamos e inversiones financieras.

En lo que respecta a servicios financieros, las sedes de los grandes bancos e instituciones financieras caracterizan la imagen financiera del estado. Siguiendo la tendencia a la concentración de la industria, los bancos globales han establecido *hubs* regionales, muchos de los cuales incluyen los mismos empleados de las instituciones locales tras haber sido adquiridas por las empresas globales.

icex



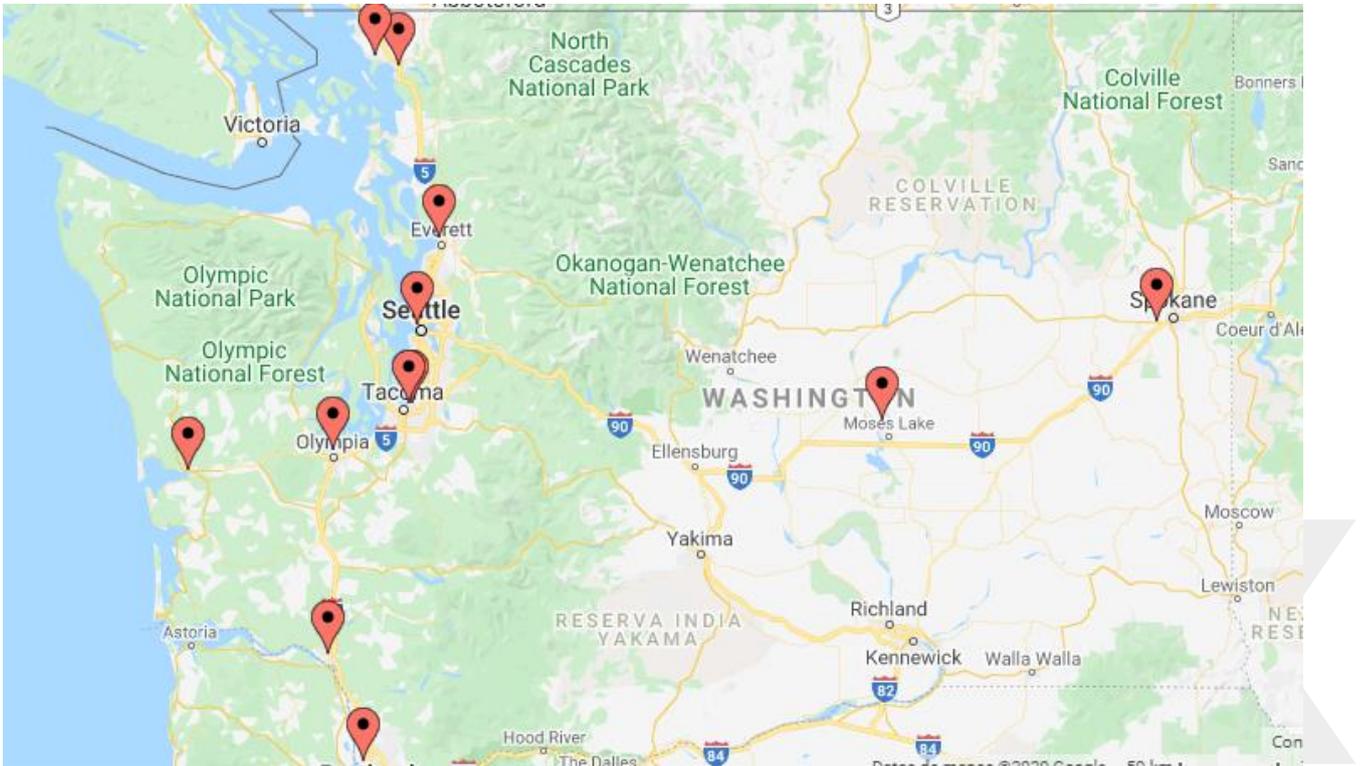
3. Relaciones comerciales y de inversión: España - Washington

3.1. Relaciones comerciales

El comercio internacional tiene un gran impacto en la economía de Washington, y sostiene más de 921.400 puestos de trabajo en el Estado de Washington. En 2017, el estado de Washington exportó bienes por valor de 68.700 millones de dólares, mientras que las exportaciones de servicios ascendieron hasta los 27.500 millones de dólares. De las 12.147 empresas exportadoras del estado, el 90% de ellas son pequeñas y medianas empresas con menos de 500 trabajadores. Además, las empresas extranjeras en el estado emplearon a más de 115.500 trabajadores (Business Roundtable, 2018).

Los bienes y servicios del estado tienen como destino 215 países a lo largo y ancho del globo, entre los que destacan China, Canadá, Japón, Corea del Sur y México por el volumen de las exportaciones que reciben. Los tratados bilaterales de libre comercio han potenciado un rápido crecimiento en las exportaciones del estado hacia las naciones con las cuales existen este tipo de acuerdos. En 2017, el 25% de las exportaciones del estado fueron hacia países socios, lo que representa un aumento del 21% desde 2007.

Además, el estado de Washington cuenta con 12 zonas francas, no comprendidas en el territorio aduanero de Estados Unidos. En ellas, las empresas pueden desarrollar su operativa sin que los movimientos de bienes estén sujetos a aranceles y formalidades aduaneras.



Mapa de las diferentes zonas francas del estado de Washington

A continuación, se recogen las principales cifras de comercio internacional del estado de Washington de los últimos años:



GUÍA DE ESTADO: WASHINGTON, EE. UU.

Rank	HS Code	Description	2016 Value	2017 Value	2018 Value	2019 Value	2016 % Share	2017 % Share	2018 % Share	2019 % Share	% Change, 2018 - 2019
---	---	Total Washington Exports and % Share of U.S. Total	79,562	76,351	77,968	60,122	5.5	4.9	4.7	3.7	-22.9
---	---	Total, Top 25 Commodities and % Share of State Total	61,834	57,114	59,309	43,032	77.7	74.8	76.1	71.6	-27.4
1	880000	CIVILIAN AIRCRAFT, ENGINES, AND PARTS	46,465	41,575	41,751	25,355	58.4	54.5	53.5	42.2	-39.3
2	120190	SOYBEANS, OTHER THAN SEED	4,048	3,788	2,389	4,094	5.1	5.0	3.1	6.8	71.4
3	100199	WHEAT AND MESLIN, NOT DURUM WHEAT, OTHER THAN SEED	1,631	2,135	2,057	2,496	2.0	2.8	2.6	4.2	21.3
4	271019	PETROLEUM OILS, OILS FROM BITUMINOUS MINERALS (OTH	1,237	938	1,451	1,725	1.6	1.2	1.9	2.9	18.9
5	100590	CORN (MAIZE), OTHER THAN SEED CORN	2,103	1,880	3,714	1,334	2.6	2.5	4.8	2.2	-64.1
6	200410	POTATOES, INCLUDING FRENCH FRIES, PREPARED OR PRES	782	753	797	883	1.0	1.0	1.0	1.5	10.9
7	901812	ULTRASONIC SCANNING APPARATUS	697	731	871	820	0.9	1.0	1.1	1.4	-5.8
8	080810	APPLES, FRESH	718	723	761	733	0.9	0.9	1.0	1.2	-3.8
9	120810	FLOURS AND MEALS OF SOYBEANS	466	503	705	717	0.6	0.7	0.9	1.2	1.7
10	121490	FORAGE PRODUCTS, NESOI, INCLUDING RUTABAGAS (SWEDE	422	465	485	500	0.5	0.6	0.6	0.8	3.0
11	440325	OTHER CONIFEROUS WOOD IN THE ROUGH, NESOI, OF WHIC	0	0	177	443	0.0	0.0	0.2	0.7	150.5
12	271012	LIGHT OILS AND PREPARATIONS CONTAINING GT=70% BY W	560	596	646	392	0.7	0.8	0.8	0.7	-39.3
13	870323	PASSENGER MOTOR VEHICLES WITH SPARK-IGNITION INTER	532	234	96	369	0.7	0.3	0.1	0.6	284.4
14	080929	CHERRIES, FRESH, OTHER THAN SOUR	304	359	350	350	0.4	0.5	0.4	0.6	0.1
15	720449	FERROUS WASTE AND SCRAP, NESOI	187	327	473	338	0.2	0.4	0.6	0.6	-28.7
16	271312	PETROLEUM COKE, CALCINED	191	225	303	321	0.2	0.3	0.4	0.5	5.9
17	040210	MILK AND CREAM, CONCENTRATED, WHETHER OR NOT SWEET	213	215	211	286	0.3	0.3	0.3	0.5	35.9
18	681510	NONELECTRICAL ARTICLES OF GRAPHITE OR CARBON, NESO	217	233	280	283	0.3	0.3	0.4	0.5	0.9
19	381800	CHEMICAL ELEMENTS DOPED FOR USE IN ELECTRONICS, IN	147	204	262	243	0.2	0.3	0.3	0.4	-7.1
20	901890	INSTRUMENTS AND APPLIANCES FOR MEDICAL, SURGICAL O	221	188	211	238	0.3	0.2	0.3	0.4	12.6
21	851762	MACHINES FOR THE RECEPTION, CONVERSION AND TRANSMI	186	267	392	235	0.2	0.3	0.5	0.4	-40.1
22	950450	VIDEO GAME CONSOLES AND MACHINES, OTHER THAN THOSE	92	259	273	230	0.1	0.3	0.3	0.4	-15.7
23	271113	BUTANES, LIQUEFIED	115	165	229	219	0.1	0.2	0.3	0.4	-4.1
24	810890	TITANIUM AND ARTICLES THEREOF, NESOI	118	127	166	218	0.1	0.2	0.2	0.4	31.0
25	271112	PROPANE, LIQUEFIED	180	224	260	211	0.2	0.3	0.3	0.4	-18.8

Principales exportaciones del estado de Washington (valores en millones de dólares de 2019). Fuente: (United States Census Bureau, 2019)



GUÍA DE ESTADO: WASHINGTON, EE. UU.

Rank	Country	2016 Value	2017 Value	2018 Value	2019 Value	2016 % Share	2017 % Share	2018 % Share	2019 % Share	% Change, 2018 - 2019
---	Total Washington Exports and % Share of U.S. Total	79,562	76,351	77,968	60,122	5.5	4.9	4.7	3.7	-22.9
---	Total, Top 25 Countries and % Share of State Total	62,603	59,862	62,165	51,982	78.7	78.4	79.7	86.5	-16.4
1	China	16,123	17,966	15,918	8,955	20.3	23.5	20.4	14.9	-43.7
2	Canada	7,037	7,708	9,268	8,512	8.8	10.1	11.9	14.2	-8.2
3	Japan	7,129	5,403	6,091	7,218	9.0	7.1	7.8	12.0	18.5
4	Korea, South	4,150	3,266	4,581	2,505	5.2	4.3	5.9	4.2	-45.3
5	Mexico	1,993	2,023	2,226	2,471	2.5	2.6	2.9	4.1	11.0
6	Qatar	1,782	1,304	1,549	2,202	2.2	1.7	2.0	3.7	42.2
7	United Kingdom	3,565	1,775	4,042	1,857	4.5	2.3	5.2	3.1	-54.0
8	Taiwan	3,103	2,579	2,324	1,810	3.9	3.4	3.0	3.0	-22.1
9	Germany	737	796	823	1,763	0.9	1.0	1.1	2.9	114.1
10	Philippines	1,423	1,431	1,445	1,586	1.8	1.9	1.9	2.6	9.8
11	Turkey	2,168	834	1,034	1,419	2.7	1.1	1.3	2.4	37.2
12	Netherlands	2,173	1,631	1,442	1,299	2.7	2.1	1.9	2.2	-9.9
13	Singapore	857	1,294	918	1,206	1.1	1.7	1.2	2.0	31.4
14	Israel	220	435	962	1,168	0.3	0.6	1.2	1.9	21.4
15	Australia	653	1,402	1,568	1,034	0.8	1.8	2.0	1.7	-34.1
16	Egypt	78	376	20	932	0.1	0.5	0.0	1.6	(Z)
17	Bangladesh	22	142	612	907	0.0	0.2	0.8	1.5	48.1
18	Russia	1,028	1,846	1,445	861	1.3	2.4	1.9	1.4	-40.4
19	United Arab Emirates	4,158	4,105	2,080	717	5.2	5.4	2.7	1.2	-65.5
20	Vietnam	612	448	903	632	0.8	0.6	1.2	1.1	-30.0
21	Hong Kong	1,007	772	643	631	1.3	1.0	0.8	1.0	-1.9
22	Poland	60	467	763	615	0.1	0.6	1.0	1.0	-19.3
23	Morocco	413	9	235	596	0.5	0.0	0.3	1.0	153.3
24	France	1,489	1,156	828	578	1.9	1.5	1.1	1.0	-30.2
25	Malaysia	623	692	446	508	0.8	0.9	0.6	0.8	13.9

Principales socios comerciales por valor de exportaciones de Washington (valores en millones de dólares de 2019). Fuente: (United States Census Bureau, 2019)



GUÍA DE ESTADO: WASHINGTON, EE. UU.

Rank	HS Code	Description	2016 Value	2017 Value	2018 Value	2019 Value	2016 % Share	2017 % Share	2018 % Share	2019 % Share	% Change, 2018 - 2019
---	---	Total Washington Imports and % Share of U.S. Total	46,975	49,819	54,701	52,839	2.1	2.1	2.2	2.1	-3.4
---	---	Total, Top 25 Commodities and % Share of State Total	17,850	19,631	23,033	22,943	38.0	39.4	42.1	43.4	-0.4
1	270900	PETROLEUM OILS AND OILS FROM BITUMINOUS MINERALS,	3,059	3,794	5,008	5,401	6.5	7.6	9.2	10.2	7.9
2	870323	PASSENGER MOTOR VEHICLES WITH SPARK-IGNITION INTER	3,716	3,290	3,639	3,856	7.9	6.6	6.7	7.3	6.0
3	271121	NATURAL GAS, GASEOUS	2,012	2,377	2,311	2,591	4.3	4.8	4.2	4.9	12.1
4	950300	TRICYCLES, SCOOTERS, PEDAL CARS AND SIMILAR WHEELE	598	629	975	1,441	1.3	1.3	1.8	2.7	47.8
5	950450	VIDEO GAME CONSOLES AND MACHINES, OTHER THAN THOSE	421	1,826	2,487	1,393	0.9	3.7	4.5	2.6	-44.0
6	852351	SOLID-STATE NON-VOLATILE SEMICONDUCTOR STORAGE DEV	275	679	1,063	880	0.6	1.4	1.9	1.7	-17.3
7	880330	PARTS OF AIRPLANES OR HELICOPTERS, NESOI	2,404	924	896	873	5.1	1.9	1.6	1.7	-2.6
8	851762	MACHINES FOR THE RECEPTION, CONVERSION AND TRANSMI	1,151	1,904	1,454	732	2.5	3.8	2.7	1.4	-49.7
9	030614	CRABS, INCLUDING IN SHELL, COOKED BY STEAMING OR B	324	346	397	512	0.7	0.7	0.7	1.0	28.9
10	271019	PETROLEUM OILS, OILS FROM BITUMINOUS MINERALS (OTH	421	514	978	497	0.9	1.0	1.8	0.9	-49.2
11	852871	RECEPTION APPARATUS FOR TELEVISION, NOT DESIGNED T	357	116	270	490	0.8	0.2	0.5	0.9	81.3
12	284420	URANIUM AND ITS COMPOUNDS ENRICHED IN U235; PLUTON	410	315	332	467	0.9	0.6	0.6	0.9	40.7
13	440719	OTHER CONIFEROUS WOOD SAWN OR CHIPPED LENGTHWISE,	0	0	106	439	0.0	0.0	0.2	0.8	316.2
14	010229	CATTLE, LIVE, OTHER THAN PUREBRED BREEDING	340	360	316	390	0.7	0.7	0.6	0.7	23.4
15	880320	UNDERCARRIAGES AND PARTS THEREOF, FOR BALLOONS, GL	543	394	311	325	1.2	0.8	0.6	0.6	4.4
16	090111	COFFEE, NOT ROASTED, NOT DECAFFEINATED	321	332	313	303	0.7	0.7	0.6	0.6	-3.3
17	870324	PASSENGER MOTOR VEHICLES WITH SPARK-IGNITION INTER	505	626	250	288	1.1	1.3	0.5	0.5	15.0
18	852872	RECEPTION APPARATUS FOR TELEVISION, COLOR, NESOI	120	99	244	288	0.3	0.2	0.4	0.5	18.0
19	850811	VACUUM CLEANERS WITH SELF-CONTAINED ELECTRIC MOTOR	167	205	326	267	0.4	0.4	0.6	0.5	-18.1
20	852692	RADIO REMOTE CONTROL APPARATUS	12	132	216	263	0.0	0.3	0.4	0.5	22.0
21	940320	METAL FURNITURE, NESOI	119	125	221	254	0.3	0.2	0.4	0.5	14.7
22	940360	WOODEN FURNITURE, NESOI	167	188	256	253	0.4	0.4	0.5	0.5	-0.8
23	381800	CHEMICAL ELEMENTS DOPED FOR USE IN ELECTRONICS, IN	243	244	255	251	0.5	0.5	0.5	0.5	-1.5
24	950691	ARTICLES AND EQUIPMENT FOR GENERAL PHYSICAL EXERCI	94	103	222	246	0.2	0.2	0.4	0.5	10.8
25	852580	TELEVISION CAMERAS, DIGITAL CAMERAS AND VIDEO CAME	70	111	186	243	0.1	0.2	0.3	0.5	30.4

¹73 indicates a percent change greater than 50%

Principales importaciones del estado de Washington (valores en millones de dólares de 2019). Fuente: (Unites States Census Bureau, 2019)



GUÍA DE ESTADO: WASHINGTON, EE. UU.

Rank	Country	2016 Value	2017 Value	2018 Value	2019 Value	2016 % Share	2017 % Share	2018 % Share	2019 % Share	% Change, 2018 - 2019
---	Total Washington Imports and % Share of U.S. Total	46,975	49,819	54,701	52,839	2.1	2.1	2.2	2.1	-3.4
---	Total, Top 25 Countries and % Share of State Total	44,319	47,051	51,507	49,706	94.3	94.4	94.2	94.1	-3.5
1	Canada	12,631	13,331	13,792	14,684	26.9	26.8	25.2	27.8	6.5
2	China	11,545	14,565	16,347	12,809	24.6	29.2	29.9	24.2	-21.6
3	Japan	5,980	5,262	6,266	6,092	12.7	10.6	11.5	11.5	-2.8
4	Korea, South	2,117	2,111	1,975	2,110	4.5	4.2	3.6	4.0	6.8
5	Mexico	1,307	1,274	1,519	1,811	2.8	2.6	2.8	3.4	19.2
6	Vietnam	983	1,141	1,249	1,699	2.1	2.3	2.3	3.2	36.0
7	Russia	990	884	1,311	1,154	2.1	1.8	2.4	2.2	-12.0
8	Taiwan	1,750	1,548	1,252	1,121	3.7	3.1	2.3	2.1	-10.5
9	Germany	782	733	908	1,013	1.7	1.5	1.7	1.9	11.6
10	Indonesia	464	616	688	784	1.0	1.2	1.3	1.5	14.0
11	India	361	424	481	695	0.8	0.9	0.9	1.3	44.6
12	Malaysia	457	457	640	591	1.0	0.9	1.2	1.1	-7.6
13	Thailand	623	605	549	564	1.3	1.2	1.0	1.1	2.7
14	France	906	580	571	554	1.9	1.2	1.0	1.0	-2.9
15	Italy	465	464	461	504	1.0	0.9	0.8	1.0	9.5
16	Philippines	214	246	321	480	0.5	0.5	0.6	0.9	49.5
17	United Kingdom	763	448	496	454	1.6	0.9	0.9	0.9	-8.6
18	Australia	441	368	406	436	0.9	0.7	0.7	0.8	7.5
19	Netherlands	215	405	431	411	0.5	0.8	0.8	0.8	-4.7
20	Brazil	239	731	506	403	0.5	1.5	0.9	0.8	-20.3
21	Argentina	156	90	478	329	0.3	0.2	0.9	0.6	-31.3
22	Singapore	420	240	259	296	0.9	0.5	0.5	0.6	14.6
23	New Zealand	259	269	276	257	0.6	0.5	0.5	0.5	-6.8
24	Chile	246	257	258	256	0.5	0.5	0.5	0.5	-0.9
25	Angola	8	0	67	199	0.0	0.0	0.1	0.4	194.7

Principales socios comerciales por valor de importaciones de Washington (valores en millones de dólares de 2019). Fuente: (Unites States Census Bureau, 2019)



En marzo de 2019, se firmó en Madrid un acuerdo entre la directora de del departamento de Comercio de Washington y la directora de ICEX para promover las relaciones comerciales entre España y el estado norteamericano. Mediante este tratado, se formaliza la relación comercial y de cooperación económica entre ambos territorios (Washington State Department of Commerce, 2019).

A pesar de no figurar entre los 25 principales socios comerciales de Washington, el intercambio de bienes entre este estado y España no es despreciable, tal y como se muestra a continuación. Es especialmente destacable el abultado déficit comercial de España con Washington. En cualquier caso, el valor de las exportaciones e importaciones de Washington solamente supone una pequeña parte del total de intercambios comerciales con Estados Unidos.





		2015		2016		2017		2018		2019		2020 hasta mayo	
		Valor (USD)	% EE. UU.	Valor (USD)	% EE. UU.								
WA	Exports	138.051.734	0,98%	114.133.369	0,85%	78.509.522	0,50%	87.827.065	0,51%	120.525.678	0,72%	26.908.671	0,42%
	Imports	115.802.736	1,12%	217.172.042	2,09%	656.513.090	5,93%	355.994.964	2,72%	181.491.646	1,19%	64.186.462	1,06%
	Saldo	22.248.998		-103.038.673		-578.003.568		-268.167.899		-60.965.968		-37.277.791	
EE. UU.	Exports	14.132.759.939	100%	13.421.198.293	100%	15.657.760.706	100%	17.208.458.062	100%	16.786.737.812	100%	6.376.911.372	100%
	Imports	10.310.080.790	100%	10.401.218.009	100%	11.070.994.474	100%	13.064.268.669	100%	15.207.478.323	100%	6.062.943.731	100%
	Saldo	3.822.679.149		3.019.980.284		4.586.766.232		4.144.189.393		1.579.259.489		313.967.641	

Importaciones y exportaciones españolas a Washington y Estados Unidos (datos en dólares). Fuente: elaboración propia a partir de datos de U.S. Census Bureau





Commodity	Washington					
	Spain					
	2015	2016	2017	2018	2019	2020 through May
All Commodities	138.051.734	114.133.369	78.509.522	87.827.065	120.525.678	26.908.671
84 Nuclear Reactors, Boilers, Machinery Etc.; Parts	14.765.700	26.574.579	19.462.679	27.715.245	29.556.840	5.579.610
27 Mineral Fuel, Oil Etc.; Bitumin Subst; Mineral Wax					29.075.927	
22 Beverages, Spirits And Vinegar	8.812.045	13.113.893	10.601.831	9.730.617	8.799.194	3.027.701
15 Animal Or Vegetable Fats, Oils Etc. & Waxes	8.699.677	8.785.237	10.481.853	9.823.427	7.882.162	984.460
98 Special Classification Provisions, Nesoi	1.439.644	1.293.776	1.376.490	1.300.712	6.314.598	887.269
68 Art Of Stone, Plaster, Cement, Asbestos, Mica Etc.	2.016.608	1.345.464	1.528.118	2.384.906	5.452.363	2.378.001
20 Prep Vegetables, Fruit, Nuts Or Other Plant Parts	3.588.769	5.496.894	5.793.791	5.700.211	5.207.934	2.040.138
85 Electric Machinery Etc; Sound Equip; Tv Equip; Pts	1.693.270	1.329.100	1.633.829	2.676.946	2.810.140	247.405
39 Plastics And Articles Thereof	3.847.743	1.746.758	1.717.943	1.875.561	2.456.294	1.353.632
69 Ceramic Products	544.625	646.684	1.217.036	1.869.438	2.037.824	1.151.628
76 Aluminum And Articles Thereof	689.583	208.340	792.772	302.088	1.780.252	823.786
90 Optic, Photo Etc, Medic Or Surgical Instrments Etc	882.242	878.997	1.944.585	947.482	1.369.090	577.586
64 Footwear, Gaiters Etc. And Parts Thereof	4.167.064	3.457.967	3.104.838	659.449	1.044.937	55.430
94 Furniture; Bedding Etc; Lamps Nesoi Etc; Prefab Bd	825.973	532.009	834.959	5.310.079	1.042.727	219.013
97 Works Of Art, Collectors' Pieces And Antiques	32.829	2.246.151	979.841	3.915.040	1.015.179	25.624
73 Articles Of Iron Or Steel	4.053.336	1.160.398	1.187.655	1.209.879	969.619	66.089
16 Edible Preparations Of Meat, Fish, Crustaceans Etc	335.989	296.774	403.117	939.041	884.379	526.807
56 Wadding, Felt Etc; Sp Yarn; Twine, Ropes Etc.	281.426	246.988	399.453	412.163	866.956	308.697
08 Edible Fruit & Nuts; Citrus Fruit Or Melon Peel			404.985	49.945	849.066	264.042
70 Glass And Glassware	847.123	332.173	362.359	133.659	834.311	594.719
48 Paper & Paperboard & Articles (inc Papr Pulp Artl)	310.965	220.180	289.875	376.600	818.078	864.171
44 Wood And Articles Of Wood; Wood Charcoal	1.444.754	1.080.668	551.865	880.201	697.144	219.217
03 Fish, Crustaceans & Aquatic Invertebrates	536.953	385.074	554.071	867.625	674.993	123.509
18 Cocoa And Cocoa Preparations	181.518	176.036	103.176	119.751	674.448	72.981
32 Tanning & Dye Ext Etc; Dye, Paint, Putty Etc; Inks	188.400	281.793	349.064	597.727	608.380	180.786

Principales exportaciones de España a Washington (datos en dólares). Fuente: elaboración propia a partir de datos de U.S. Census Bureau



Commodity	Washington					
	Spain					
	2015	2016	2017	2018	2019	2020 through May
All Commodities	115.802.736	217.172.042	656.513.090	355.994.964	181.491.646	64.186.462
03 Fish, Crustaceans & Aquatic Invertebrates	41.903.555	43.023.663	49.813.201	35.419.334	41.554.880	4.039.526
26 Ores, Slag And Ash			4.395	16.400.511	33.830.748	17.198.276
07 Edible Vegetables & Certain Roots & Tubers	17.369.260	20.300.439	25.939.850	23.828.131	22.477.769	9.614.312
88 Aircraft, Spacecraft, And Parts Thereof	11.279.411	91.415.643	522.450.854	197.137.956	19.051.306	9.752.425
90 Optic, Photo Etc, Medic Or Surgical Instrments Etc	13.667.193	13.361.214	13.894.038	18.266.801	14.996.051	6.634.192
84 Nuclear Reactors, Boilers, Machinery Etc.; Parts	8.076.951	7.681.175	11.829.158	11.860.449	12.391.620	3.885.151
85 Electric Machinery Etc; Sound Equip; Tv Equip; Pts	6.698.911	9.848.336	12.092.054	11.431.954	9.842.424	2.542.910
76 Aluminum And Articles Thereof	1.600.800	9.013.903	3.135.149	1.949.231	5.130.833	100.056
31 Fertilizers	1.058.642	1.471.160	10.619	94.723	4.470.541	3.306.481
68 Art Of Stone, Plaster, Cement, Asbestos, Mica Etc.	1.433.438	1.759.445	2.506.270	3.678.072	3.809.099	1.005.307
81 Base Metals Nesoi; Cermets; Articles Thereof	816.329	3.037.672	2.462.276	1.611.719	2.195.332	537.774
12 Oil Seeds Etc.; Misc Grain, Seed, Fruit, Plant Etc	1.013.484	1.385.725	734.962	21.704.664	1.373.753	236.850
39 Plastics And Articles Thereof	1.633.324	2.872.544	788.682	1.015.521	1.094.576	257.809
94 Furniture; Bedding Etc; Lamps Nesoi Etc; Prefab Bd	63.636	81.948	302.528	866.808	1.020.590	1.743.525
73 Articles Of Iron Or Steel	150.637	556.152	615.553	1.162.944	986.198	150.641
83 Miscellaneous Articles Of Base Metal	299.157	118.324	285.812	399.574	678.508	106.940
48 Paper & Paperboard & Articles (inc Papr Pulp Artl)	771.251	1.144.487	424.678	335.874	622.314	161.637
08 Edible Fruit & Nuts; Citrus Fruit Or Melon Peel	169.180	510.845	777.844	555.261	610.480	15.580
17 Sugars And Sugar Confectionary	28.786	20.280	18.039	38.731	406.352	73.503
28 Inorg Chem; Prec & Rare-earth Met & Radioact Compd	55.526	262.454	391.824	14.025	372.451	24.070
70 Glass And Glassware	159.344	228.848	373.846	287.753	311.745	117.374
38 Miscellaneous Chemical Products	740.143	2.460.544	2.597.495	846.680	306.635	383.646
87 Vehicles, Except Railway Or Tramway, And Parts Etc	151.869	371.967	348.825	365.508	291.716	58.325
29 Organic Chemicals	749.899	921.627	313.921	175.094	270.415	28.050
22 Beverages, Spirits And Vinegar	59.369	38.199	34.393	133.039	254.529	26.428

Principales importaciones de España con origen Washington (datos en dólares). Fuente: elaboración propia a partir de datos de U.S. Census Bureau

3.2. Inversiones extranjeras en el estado de Washington

En 2019, según la UNCTAD, Estados Unidos se situó en cabeza de los países receptores de flujos de inversión internacional con un total de 246.215 millones de dólares corrientes. Le siguen China, con 141.225 millones, y Singapur, con 92.081, que escaló desde el puesto número cinco.

Año	Mundial	EE. UU.	China
2009	\$ 1.300.291	\$ 143.604	\$ 94.065
2010	\$ 1.460.659	\$ 198.049	\$ 114.734
2011	\$ 1.692.831	\$ 229.862	\$ 123.985
2012	\$ 1.580.937	\$ 199.034	\$ 121.073
2013	\$ 1.640.393	\$ 201.393	\$ 123.911
2014	\$ 1.514.495	\$ 201.733	\$ 128.502
2015	\$ 2.149.538	\$ 467.625	\$ 135.577
2016	\$ 2.108.019	\$ 471.792	\$ 133.711
2017	\$ 1.783.036	\$ 277.258	\$ 136.315
2018	\$ 1.572.652	\$ 253.561	\$ 138.305
2019	\$ 1.634.154	\$ 246.215	\$ 141.225
% 2009-2019	26%	71%	50%
% 2015-2019	-24%	-47%	4%

Evolución de la recepción de inversión directa extranjera (datos en millones de dólares). Fuente: elaboración propia a partir de datos de (UNCTAD, 2020).

En el largo plazo, la tendencia de la inversión extranjera a nivel mundial y en Estados Unidos es de crecimiento. No obstante, se aprecia una ralentización del ciclo económico desde el 2015 que se manifiesta a través de una fuerte reducción de la inversión extranjera. Mientras que en el ámbito mundial la IDE se redujo un 24% entre 2015 y 2019, la desaceleración fue más severa en Estados Unidos, donde la bajada se amplió hasta el 47%. China, el segundo mayor receptor de inversión extranjera no llega a sufrir una disminución en el total recibido, pero también experimenta un crecimiento menor desde 2015.

Por su parte, el U.S. Bureau of Economic Analysis cifra la inversión directa extranjera en Estados Unidos durante el año 2019 en 194.662 millones de dólares. Del total recibido por Estados Unidos, el estado de Washington recibió 3.767 millones, aproximadamente un 1,9%, tal y como se aprecia en la tabla de la siguiente página.



Año	EE. UU.	Washington	%
2014	\$ 260.487	\$ 16.395	6,3%
2015	\$ 439.563	\$ 1.588	0,4%
2016	\$ 379.728	\$ 5.353	1,4%
2017	\$ 272.756	\$ 1.403	0,5%
2018	\$ 312.455	\$ 9.483	3,0%
2019	\$ 194.662	\$ 3.767	1,9%
% 2014-2019	-25%	-77%	
% 2018-2019	-38%	-60%	

Evolución de la recepción de inversión directa extranjera en Estados Unidos (datos en millones de dólares). Fuente: elaboración propia a partir de datos de (Bureau of Economic Analysis, 2019)

Los datos del U.S. Bureau of Economic Analysis confirman la tendencia a la baja de la inversión extranjera en EE. UU. y Washington durante los últimos años, en concordancia con los datos de UNCTAD. La inversión extranjera en Estados Unidos en 2018 fue de 312.455 millones de dólares, mientras que la recibida por el estado de Washington fue de 9.483. Las cifras de 2019, en comparación, representan un acusado descenso del 38% a nivel nacional y del 60% a nivel estatal.

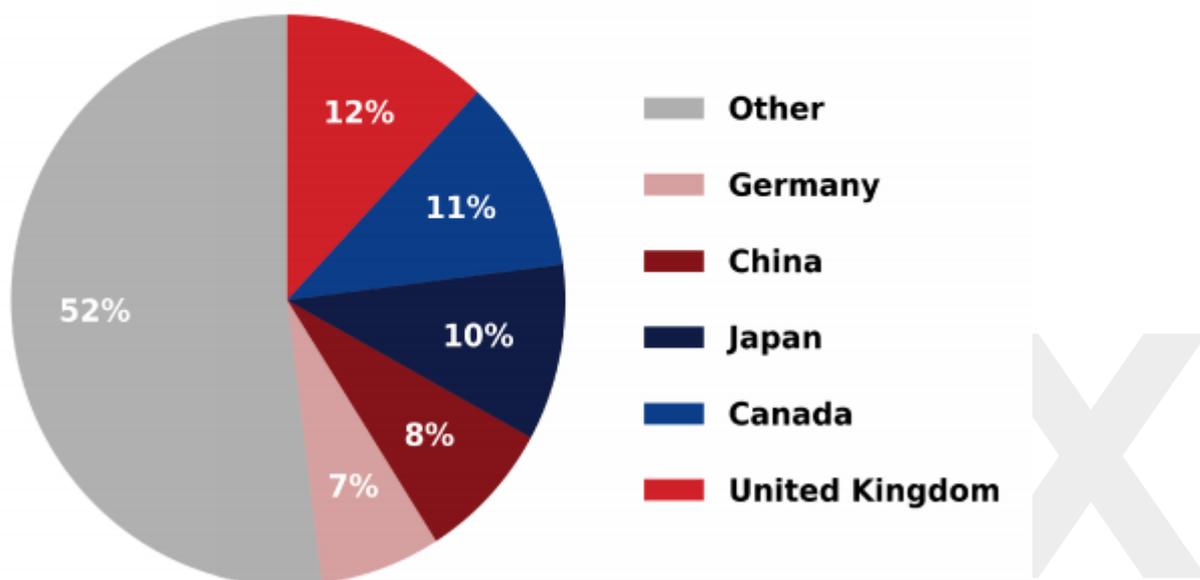
La causa de esta disminución en la inversión extranjera tanto en Estados Unidos como en Washington no es única. No obstante, las fricciones comerciales entre Estados Unidos y China generadas por la administración Trump sin duda han tenido un impacto negativo en las relaciones comerciales internacionales, no solo entre ambos países, sino también en el contexto global.

Aunque todavía no existen datos fiables del impacto del COVID-19 en los flujos internacionales de inversión, la probabilidad de que la pandemia profundice la reducción de los últimos años hasta mínimos históricos es alta. Aun así, esta situación de parálisis económica crea margen para que haya crecimiento económico durante los próximos años. Además, muchos de los sectores que mejor posicionados se encuentran para liderar la recuperación económica, como las energías renovables, la salud o la tecnología se encuentran ampliamente representados en Washington. Por esta razón, Washington podría protagonizar una ágil transición hacia un nuevo ciclo de crecimiento económico.

Reino Unido, Canadá, Japón, China y Alemania lideran la lista de los países que mayor inversión han canalizado hacia el Estado de Washington en los últimos años (Select USA, 2019). A

continuación, se presenta la distribución de la inversión extranjera en el estado por país de origen en el período 2009-2019:

Top Sources of FDI in Washington (254 Total Announced Greenfield Projects)



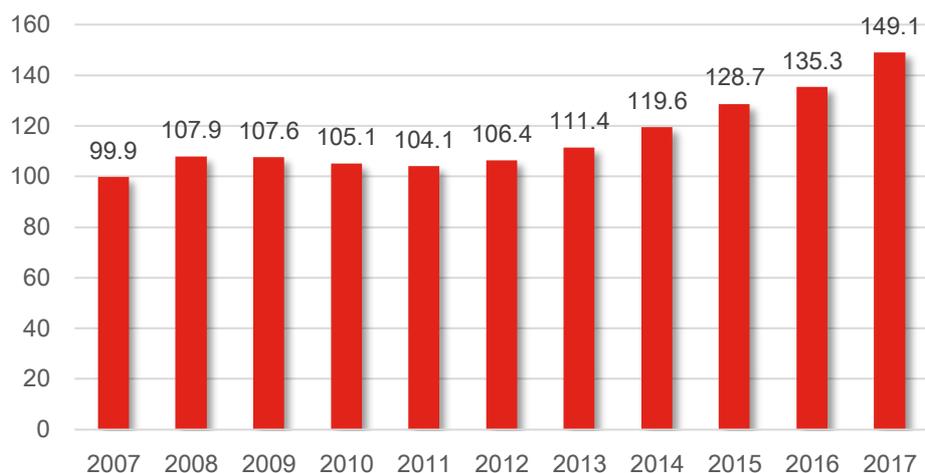
Principales países fuente de IDE en el estado de Washington. Fuente: (Select USA, 2019)

En cuanto a la participación de los diferentes sectores de la inversión extranjera recibida, destaca el protagonismo de la industria manufacturera. A pesar de una notable reducción en el flujo recibido en los últimos años, en 2019 sigue siendo el sector con mayor recepción.

	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Total	\$ 260.487	\$ 439.563	\$ 379.728	\$ 272.756	\$ 312.455	\$ 194.662
Manufacturas	\$ 137.364	\$ 290.420	\$ 128.486	\$ 106.259	\$ 202.476	\$ 78.180
Comercio mayorista	\$ 4.686	\$ 2.290	\$ 13.745	\$ 6.607	\$ 5.466	\$ 4.568
Comercio minorista	\$ 14.889	\$ 10.805	\$ 9.619	\$ 10.096	\$ 14.195	\$ 3.367
Tecnologías de la información	\$ 21.761	\$ 12.175	\$ 44.061	\$ 26.663	\$ 18.837	\$ 18.965
Finanzas y seguros	\$ 8.828	\$ 44.587	\$ 48.459	\$ 16.485	\$ 7.409	\$ 13.088
Bienes inmuebles y arrendamientos	\$ 23.673	\$ 37.175	\$ 9.746	\$ 19.678	\$ 22.828	\$ 6.246
Servicios profesionales, científicos y técnicos	\$ 10.017	\$ 22.019	\$ 60.694	\$ 16.008	\$ 10.045	\$ 23.574
Otras industrias	\$ 39.269	\$ 20.092	\$ 64.919	\$ 70.960	\$ 31.198	\$ 46.673

Principales industrias receptoras de IDE en el estado de Washington (datos en millones de dólares). Fuente: elaboración propia a partir de datos de (Bureau of Economic Analysis, 2019)

En 2017, las empresas bajo control extranjero emplearon a unos 149.100 trabajadores. La inversión extranjera en Washington fue responsable aproximadamente del 4,2% ciento del empleo en el sector privado, respecto al total del estado en 2017.



Empleos creados en Washington por empresas de origen extranjero (datos en miles empleados). Fuente: elaboración propia a partir de datos de (Bureau of Economic Analysis, 2019)

La agencia de desarrollo económico de Washington, Choose Washington, dependiente del Departamento de Comercio del estado tiene entre sus funciones la atracción de inversión exterior. Cuenta con oficinas de representación en el sudeste asiático, Europa, Japón, México y Taiwán.

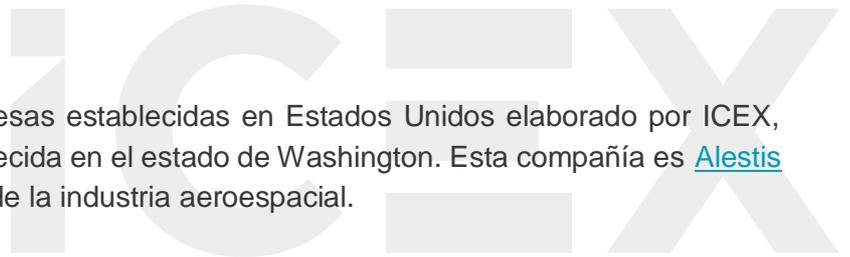
A continuación, se presentan una serie de empresas multinacionales destacadas con operaciones en Washington:

- AIM Aerospace
- Air Liquide America Corporation
- BAE Systems, PLC
- Bayer AG
- Booking.com
- Bradken Engineered Products
- Cemex
- China Airlines
- Dassault Systems
- Fokker Aerostructures
- Gerdau SA
- Hanjin Shipping Company, Ltd.



- Mitsubishi Corporation
- Nintendo of America, Inc.
- Novo Nordisk
- Panasonic Avionics
- Philips
- Schneider Electric
- Sharp Microelectronics
- Shell Puget Sound Refinery
- Siemens Energy & Automation
- Solvay SA
- T-Mobile
- Tata Technologies Limited
- ThyssenKrupp Aerospace
- Toray Industries, Inc.
- Umbra Cuscinetti
- Wafertech LLC (Taiwan)

De acuerdo con el directorio de empresas establecidas en Estados Unidos elaborado por ICEX, solo hay una empresa española establecida en el estado de Washington. Esta compañía es [Alestis Aerospace S.L.](#), empresa proveedora de la industria aeroespacial.



4. Establecer un negocio en el estado de Washington

4.1. Pasos a seguir en el estado de Washington

La Oficina de Asistencia Regulatoria del Gobernador del estado de Washington, ORIA, trabaja para asesorar a las empresas en todo lo relacionado con la constitución de una empresa en Washington y la normativa regulatoria y de permisos del estado.

El objetivo de ORIA es asesorar a las empresas en relación con cualquier duda regulatoria que puedan tener, lo que posibilita que las empresas estén al día con las regulaciones estatales, federales y locales. Además, también cuentan con herramientas y recursos para ayudar a las empresas a iniciar sus negocios y a mantenerlos funcionando.

En este sentido, entre los recursos más destacados de ORIA se encuentran la guía para pequeñas empresas, la calculadora de nóminas, el servicio de licencias para empresas y el servicio de registro de empresas. A los que se pueden acceder a través del siguiente [enlace](#).

Tal y como hemos mencionado, la Small Business Guide proporciona información útil, enlaces a recursos valiosos y esboza los pasos para iniciar y operar un negocio en Washington. Esta guía está disponible a través del siguiente [enlace](#).

Para iniciar un negocio en el estado de Washington en primer lugar resulta interesante analizar los recursos que se ponen a disposición de las empresas en relación con la formación. En este sentido existen organismos que ayudan a dar oportunidades de formación:

- Administración de Pequeñas Empresas (Small Business Administration)
- SCORE
- Centro para el Desarrollo de Pequeñas Empresas (Small Business Development Center)
- Community Capital Development - Centro Empresarial/Centros Empresariales de
- Mujeres de Washington (Washington Business Center/Women's Business Centers)
- Organizaciones de microemprendimientos
- Centro de Extensión para Empresas de Veteranos (Veterans Business Outreach Center)
- Capacitación empresarial - Career Bridge
- Oportunidades de capacitación del Gobierno
- Community college local



- Cámara de comercio local
- Organización local de desarrollo económico

Es importante asimismo antes de iniciar cualquier proyecto redactar un plan empresarial integral. En este sentido la guía ayuda a **planificar las pequeñas empresas**, facilitando una lista de organizaciones que pueden ayudar a desarrollar un plan empresarial integral:

- Administración de Pequeñas Empresas de EE. UU. (U.S. Small Business Administration)
- SCORE
- Business Impact NW
- Centros Empresariales de Mujeres de Washington (Washington Women's Business Center)
- Centro para el Desarrollo de Pequeñas Empresas de Washington (Washington Small Business Development Center)
- Asociaciones empresariales y profesionales

Nos detenemos para mencionar que, siendo de especial interés a la hora de planificar una empresa el tema financiero, SCORE, entre otros organismos, te facilita el acceso a distintos medios de financiación, asignándote un "mentor" o persona con experiencia, que te ayuda con los talleres de presentación de la empresa ante organismos de financiación o potenciales socios e inversores.

Además, es esencial decidir qué tipo de sociedad se quiere constituir. En este sentido debemos atender a:

- La cantidad de propietarios ahora y en el futuro.
- El tipo de propietarios, tales como individuos o entidades (corporaciones, fideicomisos, etc.).
- Cuestiones acerca de la responsabilidad.
- Implicaciones con respecto a los impuestos federales - Servicio de Impuestos Internos (Internal Revenue Service (IRS)).
- Requerimientos y costes del registro y la presentación de impuestos.
- Consideraciones con respecto a los papeles y la administración de la entidad

4.1.1. Análisis de mercado

Una vez analizadas las cuestiones previas es importante realizar un exhaustivo análisis de mercado para poder prever las consecuencias que pueda tener la implantación de nuestra empresa en un mercado extranjero. En este sentido es importante realizar:

- Análisis de la industria.
- Evidencia de que hay demanda para el producto o servicio.
- Una descripción de su mercado objetivo.

- El tamaño de su mercado (teniendo en cuenta la información demográfica del área y el crecimiento de la industria).
- La competencia, y la razón por la cual las personas elegirían su producto o servicio en lugar del de la competencia.
- El volumen de venta y los ingresos que se calculan.

Una vez realizado el análisis del mercado e identificado al consumidor al que queremos dirigirnos, necesitaremos identificar cómo lograr que nuestros clientes compren nuestros productos. Para ello debemos establecer una estrategia de fijación de precios, establecer la imagen que queremos proyectar de nuestra empresa y cómo lograrla mediante publicidad, la promoción y la programación de actividades de marketing.

4.1.2. Plan de financiación

Es importante calcular los costes que supondrá la puesta en marcha de nuestra empresa y tener una expectativa realista de lo que nuestra empresa podrá generar. Todo esto será de ayuda para prepararse financieramente.

Además, existen distintas páginas web para obtener ayuda con la financiación empresarial:

- Administración de Pequeñas Empresas de EE. UU. (U.S. Small Business Administration)
- Centro para el Desarrollo de Pequeñas Empresas (Small Business Development Center)
- Departamento de Comercio de Washington (Washington Department of Commerce)
- Oficina de Emprendimientos Empresariales de Mujeres y Minorías (Office of Minority and Women's Business Enterprises)
- Oficina de Veteranos de la Administración de Pequeñas Empresas (Small Business Administration (SBA) Veteran Office)
- Microprestamistas en el estado de Washington

A la hora de **constituir una empresa**, este tipo de organismos ayudan a buscar recursos. Por ejemplo, te asesoran en relación con la Tax status letter, impuestos sobre los activos adquiridos, con el nombre de la empresa (trade name vs trademark), con la solicitud de licencia comercial, propiedad intelectual, con la oficina de patentes y marcas... Si el negocio va a desarrollarse en el Estado de Washington, conviene registrarlo ante la Trademarks Office de la Secretaría de Estado ya que una marca puede registrarse ante la U.S. Trademark and Patent Office (para una más amplia protección), ante The Washington Secretary of State's Office (para una protección de la marca en el estado y la región) o en ambas entidades.

Habrá que determinar la **ubicación de la empresa** en función del tipo de negocio.



En relación con los **impuestos**, hay que obtener el número de identificación federal. El formulario de impuestos federales para empresas de propietario único es el 1040-Cédula C, y para sociedades es el Formulario 1065. Para las corporaciones estándar, la presentación de impuestos se hace con el Formulario 1120. Si desea que se le trate como una corporación S (Formulario 1120S para la transferencia de impuestos), debe completar el Formulario 2553 – Elección por parte de una Corporación de Pequeña Empresa (Form 2553 – Election by a Small Business Corporation) dentro de los 75 días después de haber creado la empresa (vea las Instrucciones para el formulario 2553). El IRS no reconoce a la categoría LLC como clasificación para los fines impositivos. Por defecto, las LLC se gravan como de propietario único si tienen un solo dueño, y como sociedades si tienen más de un dueño. Sin embargo, las LLC pueden elegir que se las trate como corporaciones S o estándar para los fines de los impuestos federales a través del Formulario 8832 del IRS.

Desde la Oficina Económica y Comercial de España en Los Ángeles, recomendamos encarecidamente la consulta a su profesional en impuestos para obtener información y asesoramiento adicionales.

Para la obtención de **licencias y permisos** varía en función del tipo de actividad, existen licencias profesionales, tales como arquitectos, ingenieros, consejeros, abogados etc. Para más información, póngase en contacto con el Servicio de Otorgamiento de Licencias Comerciales (Business Licensing Service).

Los establecimientos de hospedaje, tales como hoteles, deben obtener licencia a través del Departamento de Salud (Department of Health) del estado.

Las empresas que proporcionan cuidados residenciales y las empresas de servicios médicos y de salud deben obtener licencia a través del Departamento de Salud (Department of Health) del estado.

Las empresas de cuidado de niños deben obtener licencia a través del Departamento de Aprendizaje Temprano (Department of Early Learning) del estado.

Es importante asegurarse de comprender los requerimientos reglamentarios e impositivos, incluyendo los puntos que se indican a continuación:

- Servicio de Impuestos Internos (IRS) de los EE. UU.: impuesto sobre los ingresos, impuesto del Seguro Social, Medicare, impuesto federal de desempleo.
- Departamento de Recaudación de Impuestos de Washington: impuesto sobre negocios y ocupación, impuesto sobre las ventas, impuesto sobre el uso, impuestos especializados.
- Departamento de Empleo e Industrias de Washington: licencias para contratistas, compensación para trabajadores, leyes sobre salarios y horas.
- Departamento de Seguridad de Empleo de Washington: impuesto estatal de desempleo.
- El condado: impuesto sobre la propiedad, requerimientos relacionados con los alimentos, requerimientos ambientales.

- Las ciudades y condados: renovaciones de licencias, ordenanzas con respecto a la señalización, restricciones de zonificación, impuesto local sobre negocios y ocupación.
- Establezca su sistema de contabilidad, idealmente con la ayuda de un contable.
- Obtención del seguro empresarial.

Contratación de empleados: Cada nuevo empleado deberá completar el formulario federal I-9 de Verificación de la Elegibilidad para el Empleo (I-9 Employment Eligibility Verification Form) dentro de los 3 días de ser contratado, y el formulario W-4 del IRS (IRS W-4 Form). La empresa también deberá declarar cada empleado nuevo y recontratado a través del Programa para Declarar Nuevas Contrataciones del Departamento de Servicios Sociales y de Salud (Department of Social and Health Services New Hire Reporting Program), dentro del plazo de 20 días a partir de la contratación.

El área de contratación de empleados tiene considerables reglamentaciones, también es un área de notables cargas impositivas y mantenimiento de registros, entre otros:

- Leyes sobre salarios y horas (tales como salario mínimo, horas extra, descansos, etc.)
- Contratación de menores
- Contratistas independientes (Trabajo e Industria)
- Contratistas independientes (Seguridad de Empleo)
- Contratistas independientes (IRS)
- Seguridad en el lugar de trabajo (incluyendo el plan de prevención de accidentes por escrito requerido)
- Impuestos federales sobre la nómina
- Impuestos estatales de desempleo
- Seguro de compensación para trabajadores
- Leyes de retención de manutención infantil
- Requerimiento de ausencia por enfermedad de la Ciudad de Seattle

Por último, existe también ayuda y asesoramiento a la hora de abrir una empresa fuera del Estado de Washington, a la hora de abordar nuevos mercados o incluso a la hora de cerrar la misma.

4.2. Estructura de empresa (tipo de sociedades)

En EE. UU., existen varios tipos de sociedades. A continuación, se comentan sus principales características:

Corporation C

Se trata de una organización empresarial con personalidad jurídica distinta y separada de la de sus accionistas, que son sus propietarios o *shareholders*. Esta figura coincide casi completamente con lo que en España se conoce como Sociedad Anónima, con excepciones: Corporation C no requiere



un capital social mínimo para su constitución, y que los requisitos para su formación son menores. La Corporation C debe pagar impuestos federales sobre las ganancias corporativas y, si una Corporation C distribuye dividendos, ya sea en dinero o especie entre sus accionistas, éstos deben pagar también impuestos sobre los mismos.

Corporation S

Esta variación de la Corporation C difiere principalmente en el tratamiento fiscal, ya que no paga impuestos sobre las ganancias corporativas. Se considera que las ganancias y las pérdidas se transmiten a los accionistas, de modo que son ellos los que pagan impuestos sobre los beneficios que han obtenido de la corporación, hayan o no recibido dividendos de la misma. Una Corporation S percibe ventajas impositivas sólo si está integrada por 75 o menos accionistas, ninguno de los cuales puede ser extranjero no residente en el país ni otra corporación, y, con algunas limitaciones, un fideicomiso. Todos los accionistas deben acordar constituirse en una Corporation S y la entidad no puede emitir más de un tipo de acciones.

General Partnership

Es el equivalente a lo que conocemos por Sociedad Colectiva. Resulta de la asociación de dos o más personas o entidades, cuya principal característica es que todos los socios tienen responsabilidad, solidaria. No se requiere un mínimo de capital suscrito por los socios. Es aconsejable la firma de un convenio de asociación (*partnership agreement*) para definir los derechos y obligaciones de cada uno.

Limited Partnership

Consiste en uno o más socios con responsabilidad solidaria (*general partners*) y uno o más socios con responsabilidad limitada (*limited partners*) a sus respectivas contribuciones de capital. Los socios pueden ser personas físicas o jurídicas (otros *partnerships*, *corporations*, etc.). Equivaldría a una Sociedad Comanditaria española.

Los socios de responsabilidad solidaria son personalmente responsables de las deudas y obligaciones de la sociedad. El socio de responsabilidad limitada no puede participar activamente en la gestión de la sociedad.

Limited Liability Company (LLC)

Forma nueva de organización que se estableció en la mayoría de los estados a partir de la década de los 90. Las LLC son similares a la Sociedad españolas de Responsabilidad Limitada. Son estructuras empresariales muy flexibles, en cuya organización se incurren en mayores gastos, pero que combinan las ventajas de una Corporation C (la responsabilidad de los propietarios es limitada),



con las ventajas impositivas de la General Partnership (se evita la doble imposición asociada con la Corporation C al no estar sujeta al impuesto de sociedades, y los propietarios pueden deducir las pérdidas de sus declaraciones de renta por ingresos personales).

Sole Proprietorship

Es el tipo de sociedad básico y el más recomendable para el inicio de una actividad empresarial a pequeña escala. El propietario individual o empresario autónomo es responsable personalmente de todas las obligaciones inherentes a la explotación de su negocio o actividad profesional, incluidas las fiscales, al entenderse que el propietario y el negocio son la misma entidad.

Branch o Sucursal de una empresa extranjera

La sucursal no tiene personalidad jurídica propia (no es titular de derechos y obligaciones); es una extensión de una compañía extranjera y depende completamente de la sociedad matriz, que responde legalmente de todas las obligaciones que pudiera contraer. Al no ser una sociedad constituida en los EEUU, no tiene que cumplir con todas las formalidades legales que conlleva la constitución de una corporación (elimina los trámites de su constitución jurídica, pero limita las posibilidades de operar). El establecimiento es mucho más sencillo, debiéndose únicamente gestionar la obtención de una autorización para operar en el estado en que vaya a establecerse. En Arizona las empresas foráneas efectúan estos trámites ante la Secretaría de Estado.

No se exige ningún capital mínimo o máximo que provenga de la empresa matriz. No hay requerimientos para una auditoría estatutaria. Sin embargo, se exige que se lleven los libros y registros adecuadamente para reflejar con claridad los ingresos impositivos de la sucursal.

La sucursal más simple consiste en un agente que actúa en nombre ajeno, con inventario o instalación permanente, registrados a su nombre, siendo los gastos de organización mínimos, al no ser necesario crear una nueva entidad en EE. UU. En el caso de que la empresa española decida operar a través de una sucursal, se recomienda serlo de una compañía de nueva constitución y no de la casa matriz, pues de lo contrario, los activos mundiales de la matriz quedarían expuestos a la fiscalidad de EEUU y sujetos a cualquier responsabilidad legal.

Joint-Venture

En Washington, no existe prácticamente ninguna diferencia entre la Joint-Venture y General Partnership. Los socios de la *joint-venture* son responsables solidarios de la empresa y no hay necesidad de formalizar por escrito estos acuerdos, ni de cumplir con el Franchise Tax.

De cara a limitar riesgos financieros y legales, es altamente aconsejable establecer una sociedad con responsabilidad limitada –una LLC por ejemplo–. A la hora de establecerla, una LLC es más sencilla que una Corporation C, pero esta última presenta más facilidades a la hora de transmitir

su propiedad o ampliar capital. Conviene consultar con expertos sobre la mejor forma jurídica solución en términos de fiscalidad y responsabilidad para cada caso concreto.

La siguiente tabla resume las principales diferencias entre los distintos tipos de entidades mercantiles, así como sus equivalentes españoles:

Equivalente español	Denominación en EEUU	Personalidad			Constitución y Actuación
		Jurídica Propia	Capital Mínimo	Responsabilidad	
Sociedad Anónima	<i>Corporation C</i>	Sí	No	Limitada	Requiere cierta formalidad
Sociedad Limitada	<i>Limited Liability Company</i>	Sí	No	limitada	Requiere cierta formalidad
Sociedad Colectiva	<i>General partnership</i>	Sí	No	Solidaria	Relativamente simple, informal, pero es deseable realizar el acuerdo por escrito entre socios
Sociedad Comanditaria	<i>Limited Partnership</i>	Sí	No	Solidaria para <i>General Partners</i> y limitada para <i>Limited Partners</i>	Constitución más compleja y costosa que la <i>General Partnership</i>
Unión Temporal de Empresas (UTE)	<i>Joint-Venture</i>	Puede	No	Depende del tipo de sociedad que se constituya	Depende del tipo de sociedad que se constituya
Empresario Individual	<i>Sole Proprietorship</i>	No	No	Solidaria	Tiene la forma más simple de constitución y actuación

Sucursal	Branch	No	No	Es la sociedad matriz la que responde	Depende del tipo de sociedad que sea la sociedad matriz
----------	--------	----	----	---------------------------------------	---

Equivalencias entre tipos de sociedades y características. Fuente: elaboración propia.

4.3. Incentivos y organismos de apoyo a la inversión

El Gobierno estadounidense ofrece una gran variedad de incentivos a nivel federal. Asimismo el organismo *Access Washington*, uno de los encargados de ayudar a constituir la empresa, nos da la posibilidad de ponernos en contacto con el [Washington State Department of Revenue](#), donde asesoran respecto a la posibilidad de recibir *tax incentives programs*, hay unos 50 programas en función de la actividad comercial, deducciones aplicables, créditos, etc.

En este sentido la Cámara de Comercio del Estado de Washington, cuenta con 218 cámaras locales, cada una de ellas con recursos suficientes para dotar a las potenciales empresas de los elementos necesarios para poder ver si son elegibles para incentivos o ayudas.

Recursos gubernamentales:

- Choose Washington: página web del Washington State Department of Commerce, ya mencionado en anteriores ocasiones, ayuda al desarrollo económico, clima de negocio y calidad de vida para el Estado.
- Ready and Listo: página web del Departamento de Comercio que ayuda a preparar a los hispanoparlantes para caso de emergencia declarada del U.S. Department of Homeland Security and FEMA. La web está diseñada para propietarios y gestores de pequeñas y medianas empresas.
- Small Business Section - Department of Financial Institution: ayuda a la formación de capital
- Small Business and Self-Employed Tax Center
- U.S. Small Business Administration: ofrece información relativa a créditos, contratación gubernamental, etc.
- Washington State Emergency Management Division
- Washington State Government and Business

El FDI Working Group es una iniciativa de la comunidad de desarrollo económico de Greater Seattle y del Estado de Washington. Las organizaciones que participan son las siguientes:

- Columbia River Economic Development Council

- Economic Alliance of Snohomish County
- Tacoma-Pierce County EDB
- Economic Development Council of Seattle and King County
- Kitsap Economic Development Alliance
- Port of Seattle
- Port of Tacoma
- Trade Development of Greater Seattle
- Washington Biotechnology and Biomedical Association
- Washington Clean Tech Alliance
- Washington Economic Development Commission
- Washington State Department of Commerce
- Washington State China Relations Council
- World Trade Center Tacoma

Por último, cabe indicar que en Choose Washington existe un departamento para buscar las potenciales ayudas a la inversión en función de los sectores.

4.4. Sectores con mayores oportunidades de inversión en el Estado de Washington

Washington se posiciona como un estado muy atractivo a la hora de invertir y es que se trata de un estado en el que es fácil para las entidades extranjeras hacer negocios. Las empresas invierten mayoritariamente atraídos por la mano de obra cualificada y las oportunidades para colaborar y asociarse con algunas de las empresas más innovadoras del mundo.

Como ya hemos mencionado, El Estado de Washington es la sede de un número enorme de multinacionales renombradas, incluyendo, BMW/SGL, Fuji Film, Philips, Nintendo, Novo Nordisk, REC Silicon, Safran, Saint Gobain, SEH, Taiwan Semiconductor y Zodiac.

Entre las internacionalmente conocidas, tenemos Amazon, Boeing, Brown & Haley, Costco, Microsoft, Paccar, Starbucks, Tommy Bahama, UPS, entre las nacionalmente reconocidas como excepcionales encontramos: Alaska Airlines, Eddie Bauer, Funko, Liberty Orchards, Nordstrom, Oberto Sausage Company, REI, Roman Meal Company o Tims Cascade Snaks.

Además, trabajan con los centros regionales EB-5, que ofrecen a los inversores extranjeros un camino a la ciudadanía estadounidense o a las *Green Crads* para poder trabajar.

El estado cuenta con 13 centros regionales de inversión. Además, el Departamento de Comercio cuenta con representaciones en el extranjero.

Además, las asociaciones sectoriales cumplen un gran papel a la hora de crear sinergias o facilitar el clima de inversión en su sector específico, como ejemplos:



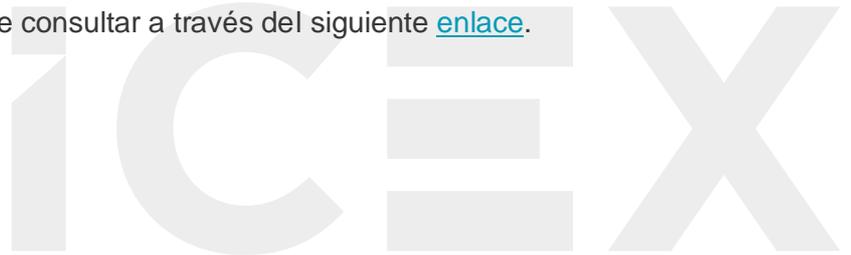
- Washington Biotechnology and Biomedical Association.
- Washington Aerospace Partnership.
- WTIA, Washington Technology and Information Organization.

Podemos encontrar un directorio de organizaciones empresariales [aquí](#).

4.5. Costes de establecimiento

Las Oficinas Económicas y Comerciales de España en EE. UU. elaboran y actualizan periódicamente una aplicación interactiva, con información relativa a los costes societarios, fiscales, laborales, inmobiliarios o de suministros para establecerse en cada mercado. Los datos están disponibles en euros, dólares de los Estados Unidos o moneda local del país. También existe la posibilidad de hacer comparaciones de los costes de establecimiento de cinco países distintos.

Debido a su gran tamaño, la información relativa a EE. UU. se divide a su vez en varias zonas geográficas. Esta herramienta se puede consultar a través del siguiente [enlace](#).



5. Sistema Fiscal

5.1. Generalidades y aclaraciones

En el sistema tributario estadounidense, aparte de los impuestos federales y estatales, también hay cargas fiscales municipales (a veces incluso dentro del mismo tipo de impuesto). Los impuestos federales afectan equitativamente a todo el país; mientras que los estatales los establecen cada uno de los estados. Por ello, se deberá tener presente cuando se vaya a establecer un negocio, o hacerse cargo de uno ya existente, que los impuestos variarán considerablemente según la ubicación.

La agencia competente a nivel federal para temas fiscales es el *Internal Revenue Service* (Servicio de Impuesto Interno, abreviado *IRS*), y a nivel estatal en el caso de Washington es el *State of Washington Department of Revenue* (Departamento de Impuestos del Estado de Washington).

En relación con el ejercicio fiscal, hay que destacar que siempre tendrá una duración de 12 meses, y se podrá elegir entre dos variantes, o bien el *Calendar Tax Year* (año natural) que se extenderá de enero a diciembre, o el *Fiscal Tax Year* (año fiscal) que comprenderá cualquier período de 12 meses consecutivos que se escoja por el sujeto fiscal.

Washington, al igual que la mayoría de los Estados, dispone de un programa de atracción de inversiones que recoge incentivos fiscales. Las *Foreign Trade Zones* son zonas reservadas para la implantación de empresas, a cambio de una reducción en los impuestos sobre los beneficios empresariales, como sobre los de la renta de las personas físicas. También existen importantes exenciones para empresas del sector de las energías renovables.

Aquellos ciudadanos españoles que dispongan de una *Green Card* (tarjeta de residencia) deberán tributar al estado americano. Los que no la tengan, pero cumplan con unos requisitos mínimos de estancia, como puede ser el personal desplazado desde España, deberán comprobar si tienen obligaciones fiscales en EE. UU. por las estancias anuales que hayan realizado.

Por último, cabe destacar que entre España y los EE. UU. existe un tratado para evitar la doble imposición y la evasión fiscal. Para consultar los convenios de doble imposición entre España y terceros países acudir al siguiente [enlace](#).

5.2. Impuestos Federales

El *IRS* es el equivalente a la Agencia Estatal de Administración Tributaria, y es el organismo encargado de la recaudación fiscal y del cumplimiento y la aplicación de las leyes tributarias.

Constituye una de las agencias del Departamento del Tesoro de los EE. UU. (*US Department of the Treasury*). En cada estado hay una oficina presencial; en Washington DC se ubica su oficina principal. Todos los formularios requeridos para hacer las declaraciones de los impuestos federales se pueden descargar en la página oficial del *IRS*.

5.2.1. Impuestos sobre la Renta de las Personas Físicas

Federal Individual Income Tax: el Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas se aplica en EE. UU. a los residentes permanentes (llamados *Green Card Holders*) y a aquellos que, no siéndolo, hayan cumplido con ciertas condiciones de estancia en el país. El impuesto es, en realidad, doble: uno federal y otro estatal. Diferencia cuatro baremos en función de la situación familiar, en los cuales varían los tramos en cuanto a la base imponible, pero no los tipos marginales, que se sitúan, en la parte federal, entre un 10% y un 35%.

5.2.2. Impuestos sobre las personas jurídicas

Varían en función del tipo de entidad mercantil:

1. *Corporations:* pagan el Impuesto de Sociedades, que grava sus beneficios. En realidad, es un impuesto doble: con un tramo federal (*Corporate Federal Income Tax*) y otro estatal (*Corporate Income Tax*). Si bien en la declaración federal de este impuesto se podrán deducir determinadas partidas del importe estatal, la declaración de impuestos federales y estatales es diferente.
2. *Partnerships:* en este tipo de sociedades, entre las que se incluyen la *General Partnership*, la *Limited Partnership* y la *Limited Liability Company*, la entidad mercantil reparte sus ganancias o pérdidas entre sus socios y son éstos los que pagan el correspondiente impuesto personal sobre la renta. La entidad deberá presentar el formulario 1065, *Partnership Return*, detallando la repartición de los dividendos a sus socios y, a su vez, estos tendrán que entregar el formulario 1040 desglosando todos los ingresos obtenidos, a partir de los cuales se abonarán las cantidades correspondientes del *Personal Income Tax*.
3. *Sole Proprietorship:* El propietario individual (autónomo) es el único responsable de sus actividades profesionales y de todos los deberes fiscales que estas conlleven. Éste pagará impuestos cuatro veces al año sobre las estimaciones de sus beneficios. El tipo impositivo dependerá del tramo de ingresos en el cual se encuadre, hasta un máximo del 35% aproximadamente a nivel federal.

5.2.3. Costes Laborales de tipo fiscal a nivel federal

1. Cotizaciones a la Seguridad Social (*Payroll Taxes Withholding Tax*): en EE. UU. son impuestos pagados por empleado y empleador, que van asociados a la nómina (*payroll*). Una fuente útil para conocerlos son las guías que editan los estados; en Washington, la

referencia es la guía editada en la página web por el *State of Washington Department of Revenue*:

Pueden ser de dos tipos: *Social Security Taxes* o *Medicare Taxes*. Los impuestos a la *Social Security* y al *Medicare* se imponen por partes iguales a los trabajadores y los empleadores. En el caso de la *Social Security* se trata de un tipo de un 6,2% del salario sobre un salario máximo de 113.700 dólares. En el caso del *Medicare*, para el cual no existe límite salarial, tanto trabajador como empresario pagan una cantidad equivalente al 1,45% de la nómina. Con las *Social Security Taxes* se financian las pensiones y las compensaciones por una eventual discapacidad del trabajador; y con las *Medicare Taxes* se financian las coberturas médicas del trabajador una vez que se jubila o si se encuentra discapacitado.

2. *Federal Unemployment Tax Act*: es el impuesto federal que financia el seguro de desempleo. Es un tributo que asciende al 6,2% de la nómina y que deben pagar los empresarios por los primeros 7.000 dólares abonados a cada empleado. Se declarará anualmente antes del 31 de enero del año consecutivo, mediante el formulario 940.

En cualquier caso, lo anterior es una mera descripción de los impuestos de una manera general, desde esta Oficina Económica y Comercial, se recomienda encarecidamente la utilización de un asesor fiscal local, a la hora de emprender un negocio.

5.3. Impuestos del Estado de Washington

Esta descripción sobre los impuestos básicos intenta ayudar a entender la estructura tributaria del Estado de Washington. Se pretende proporcionar una visión general de los impuestos que se aplican a diferentes actividades comerciales en el estado de Washington. Dada la complejidad del sistema fiscal, conviene consultar un especialista.

El Estado de Washington no tiene un impuesto sobre la renta de las personas físicas o jurídicas. La mayoría de los negocios de Washington están sujetos a los tres principales impuestos estatales, que son ya sea administrados o supervisados por el Departamento de Ingresos ([Department of Revenue](#)).

Estos tres impuestos son: *Business and Occupation Tax*, B&O o impuesto sobre los ingresos brutos de la empresa y ocupación, *Retail Sale Tax* o impuesto sobre las ventas al por menor, y el *Use Tax* o impuesto sobre el uso.

Otros impuestos que pueden aplicarse a los negocios son: *Public Utility Tax*, *Specialty Taxes* y los *County and City Taxes*.



Para asistencia en materia de impuestos, el Departamento de ingresos dispone de oficinas locales que se pueden consultar en el siguiente [enlace](#).

Algunas cuestiones relativas al impuesto sobre los negocios y ocupación o B&O Tax:

Este impuesto es sobre los ingresos brutos, lo que significa que no se ha de deducir ningún gasto de operaciones en que incurra la empresa, como la mano de obra, materiales, etc. El impuesto se divide en las denominadas clasificaciones. Las diferentes actividades de cualquier tipo de negocio tienen su propia clasificación y cada clasificación su propia tasa impositiva.

Además, las empresas pueden estar involucradas en más de una actividad comercial y deberán pagar el impuesto según las diferentes clasificaciones afectadas.

Por ejemplo, si se llevan a cabo múltiples actividades, puede ser necesario declarar en varios impuestos B & O. Otra cuestión respecto a las clasificaciones: las actividades específicas, tales como la venta de cigarrillos, también pueden estar sujetos a otros impuestos.

Además, según la política de “nexo económico” de Washington, algunas clasificaciones de negocios fuera del Estado de Washington pueden estar sujetas al impuesto B&O de Washington, sin tener una presencia física en el Estado.

5.3.1. Impuesto de ocupación de negocios

No tiene deducciones o exenciones de impuestos, pero puede obtener créditos sobre impuestos por añadir nuevos empleados e invertir en tecnología, o si se abordan varios tipos de actividades comerciales imponibles. No se aplica el impuesto de ocupación de negocio si la obligación no excede de US\$840 anualmente.

5.3.2. Impuestos sobre ventas y uso

Los impuestos sobre las ventas son un derecho constitucional de los estados. Washington carga un impuesto sobre la venta de 6,5 por ciento en las ventas al por menor de bienes tangibles y la mayoría de los tipos de servicios. Esta es la mayor fuente de ingresos del estado. El estado exenta las ventas de periódicos, abarrotes para consumo humano, drogas de prescripción, ventas a agencias del gobierno o tribus nativas y a las ventas a los compradores de fuera del estado. El estado carga un impuesto del uso del 6,5 por ciento sobre los residentes de Washington en compras de bienes fuera del estado que serían imponibles dentro de Washington, o si un vendedor del estado falló al coleccionar el impuesto sobre la venta.



5.3.3. Impuestos especiales

Los 39 condados de Washington recaudan impuestos sobre propiedades inmobiliarias de propiedades residenciales y de empresas para financiar escuelas locales, seguridad pública y otras agencias gubernamentales. Las tasas varían ampliamente. El estado también recauda impuestos especiales en una amplia variedad de artículos, incluyendo barcos de recreo, cigarrillos y otros productos como tabaco, habitaciones de hoteles y moteles, combustibles para motores, propiedades, alquileres de autos, transferencias de bienes inmobiliarios, jarabes cosechados de madera y bebidas carbonatadas. También existe un impuesto especial sobre la electricidad, el teléfono, gas natural y otros servicios públicos. Las tasas varían ampliamente.

5.4. Convenio para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal entre España y los EE.UU.

En 1990, España y los Estados Unidos firmaron un Convenio para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en los impuestos relativos a la renta de sociedades y de las personas físicas. El texto se modificó el 13 de enero de 2013, firmándose al día siguiente por el ministro de Hacienda y Administraciones Públicas, Cristóbal Montoro y el embajador de EE. UU. en España, Alan D. Solomont, en la sede del Ministerio y, pese a no estar todavía en vigor, se puede consultar directamente en la página web de la Agencia Tributaria.

Para consultar los convenios de doble imposición entre España y terceros países acudir al siguiente [enlace](#).

ICEX

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)

informacion@icex.es

Para buscar más información sobre mercados exteriores [siga el enlace](#)

www.icex.es



ICEX España
Exportación
e Inversiones