



OTROS
DOCUMENTOS

2020



Guía de Estado Nuevo México, EE.UU.

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Los Ángeles

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

icex



OTROS
DOCUMENTOS

2 de octubre de 2020
Los Ángeles

Este estudio ha sido realizado por
Juan Manuel Silveira Suárez y José Carlos Zúñiga Garrido

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Los Ángeles

<http://estadosunidos.oficinascomerciales.es>

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E., M.P.

NIPO: 114-20-021-0

Índice

1. Información general del estado	5
1.1. Introducción	5
1.2. Historia	5
1.3. Geografía	6
1.4. Clima	6
1.5. Población	6
1.6. Infraestructuras	7
1.7. Marco institucional	11
2. Estructura económica	13
2.1. Producto Interior Bruto	13
2.1.1. Producto Interior Bruto (PIB)	13
2.1.2. Estructura productiva	13
2.2. Situación financiera del Estado	15
2.2.1. Ingresos	15
2.2.2. Deuda	17
2.2.3. Clasificación crediticia	18
2.3. Educación	18
2.4. Población activa y tasa de paro	20
2.5. Principales industrias y empresas	22
2.5.1. Energía y recursos naturales	24
2.5.2. Sector aeroespacial y defensa	25
2.5.3. Agricultura y ganadería de valor añadido	25
2.5.4. Distribución, logística y transporte	26
2.5.5. Fabricación inteligente	26
2.5.6. Medios digitales	26
2.6. Servicios financieros	27
3. Relaciones comerciales y de inversión España - Nuevo México	28
3.1. Relaciones comerciales España - Nuevo México	28
3.2. Inversión extranjera en Nuevo México	31
3.3. Presencia española en Nuevo México	32
4. Establecer un negocio en Nuevo México	34
4.1. Pasos a seguir en Nuevo México	34
4.1.1. Tipos de sociedades mercantiles	35
4.2. Incentivos y organismos de apoyo a la inversión	38
4.2.1. Incubadoras de empresas	38
4.2.2. Aceleradoras de empresas	40
4.2.3. Fuentes de financiación y programas	41





4.3. Sectores con mayores oportunidades de inversión	42
4.4. Normativa	44
4.4.1. Normalización y certificados de productos	44
4.4.2. Protección de patentes y marcas	45
5. Sistema fiscal y costes laborables	47
5.1. Generalidades y aclaraciones	47
5.2. Impuestos federales	48
5.2.1. Impuesto sobre la renta de las personas físicas	48
5.2.2. Impuestos sobre las personas jurídicas	50
5.2.3. Costes laborales de tipo fiscal a nivel federal	51
5.2.4. Sales tax	52
5.2.5. Normalización y certificación de productos	53
5.2.6. Protección de patentes y marcas	53
5.3. Convenio para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal entre España y EE.UU.	53
6. Anexos	54
6.1. Contactos de la administración española	54
6.2. Enlaces de interés en el estado	56
7. Bibliografía	57



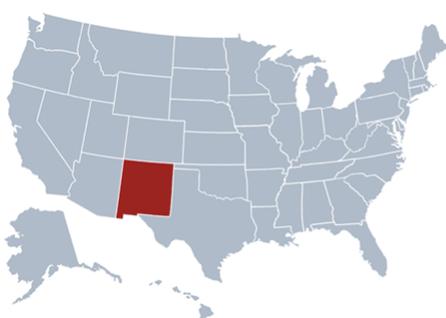
1. Información general del estado

1.1. Introducción

Nuevo México fue aceptado en 1912 como el 47º de los Estados Unidos de América. Situado al suroeste del territorio, tiene frontera con los estados de Colorado (norte), Oklahoma (noreste), Texas (este y sureste), Arizona (oeste), Utah (noroeste) y con los mexicanos de Chihuahua y Sonora (suroeste), siendo uno de los llamados "Estados de las Cuatro Esquinas". La capital administrativa se encuentra en Santa Fe, sin embargo, Albuquerque es la ciudad más poblada y de mayor importancia.

Nuevo México es el quinto más extenso, el 36º más poblado, y el sexto de menor densidad de población de los 50 estados.

GRÁFICO 1.1. UBICACIÓN DE NUEVO MÉXICO EN EE.UU., BANDERA Y ESCUDO



Fuente: TheUS50.com

1.2. Historia¹

Este territorio estuvo habitado principalmente por pueblos indígenas americanos hasta la colonización española. En 1853 fue vendido por México a EE.UU. como parte de la Compra de Gadsden (también conocida como la Venta de la Mesilla).

¹ History: <http://www.history.com/topics/us-states/new-mexico>

Durante la Segunda Guerra Mundial, Nuevo México fue sede del secreto Proyecto Manhattan, en el que científicos estadounidenses crearon la primera bomba atómica, probada en Julio de 1945 en el Trinity Bomb Site, próximo a Alamogordo.

En 1947, la ciudad de Roswell, se convirtió en lugar de especulaciones sobre el posible descubrimiento de vida extraterrestre, tras encontrar un granjero local los restos de lo que algunos creían era una nave espacial.

1.3. Geografía²

La superficie de Nuevo México tiene una extensión de 315.194 kilómetros cuadrados, de los que menos de 800 corresponden a agua. Encontramos una gran diversidad de paisajes, áreas desérticas, grandes planicies, y zonas montañosas densamente arboladas, como la parte sur de las Montañas Rocosas al norte del estado. El río Grande divide el estado de norte a sur.

El gobierno federal se encarga de proteger millones de hectáreas del Estado de enorme valor ecológico, turístico e histórico, en las que podemos encontrar numerosos Parques Forestales como el Carson National Forest, ruinas Aztecas o poblados indígenas.

1.4. Clima³

La enorme extensión de este estado hace que existan enormes diferencias climáticas entre distintas áreas, aunque en general es templado, árido o semiárido y continental.

1.5. Población⁴

En base a la información recogida en el *US Census Bureau*, la población en el año 2019 fue de 2.096.829 habitantes (un 50,5% son mujeres), habiendo registrado un mínimo aumento del 1,3% desde el año 2014 (2.085.572 habitantes).

La densidad de población calculada en el año 2019 arrojó una cifra de 17 habitantes por milla cuadrada (menos de 7 habitantes por kilómetro cuadrado).

En cuanto a la composición de la población por razas y edad los datos son los siguientes:

² Netstate.com: http://www.netstate.com/states/geography/nm_geography.htm

³ Western Regional Climate Center: <http://www.wrcc.dri.edu/narratives/NEWMEXICO.htm>

⁴ US Census Bureau: <https://www.census.gov/> y <https://www.census.gov/quickfacts/NM>.

TABLA 1.1. COMPOSICIÓN RACIAL DE LA POBLACIÓN

Total	Hispanos	Blancos	Nativos americanos	Afroamericanos	Asiáticos	Otros
2.096.829	44,9% 941.476	37,1% 777.924	10,9% 228.554	2,6% 54.518	1,8% 37.743	2,7% 56.614

Fuente: Census.gov

TABLA 1.2. COMPOSICIÓN POBLACIÓN POR EDAD

Edad	Porcentaje población	Total
<5	5,9%	137.648
5-18	17,1%	502.623
18-65	59,5%	1.126.209
>65	17,5%	319.093

Fuente: Census.gov

Los condados más poblados son Bernalillo, Doña Ana, Santa Fe, Sandoval, Chaves y San Juan. La población de las principales ciudades en 2018 era la siguiente:

TABLA 1.3. POBLACIÓN POR CIUDADES

Albuquerque	Las Cruces	Rio Rancho	Santa Fe	Roswell	Farmington	Alamogordo
560.218	102.926	98.023	84.612	47.635	44.788	31.701

Fuente: Census.gov

1.6. Infraestructuras⁵

Carreteras

⁵ New Mexico Department of Transportation (NMDOT) - <https://dot.state.nm.us/>

American Society of Civil Engineers (ASCE) - <http://sections.asce.org/nm/node/10> y

http://www.infrastructurereportcard.org/new_mexico/new-mexico-overview/.

El sistema de carreteras lo gestiona la *Federal Highway Administration*, que forma parte del *U.S. Department of Transportation*. Los sistemas de transporte terrestre por carretera en EE.UU. son básicamente cuatro:

1. El *National Highway System*, que consiste en una red de vías de importancia para la economía, defensa y movilidad del país.⁶ El NHS incluye los siguientes subsistemas de carreteras:
 - *Interstate Highway System*, (en rojo en el esquema inferior). Se trata de una red de carreteras impulsada por el presidente Eisenhower en 1956 según estándares federales, y base del transporte terrestre por carretera.
 - *Strategic Highway Network (STRAHNET)*, red de carreteras de importancia en el ámbito de la defensa.
 - Conexiones con instalaciones intermodales de transporte e instalaciones militares.
2. El *US Highway System* o *US Routes*, (oficialmente denominado *United States Numbered Highways*, en azul en el esquema inferior), anterior al NHS, está conformado por una red de carreteras numeradas en ámbito nacional. Son mantenidas por los gobiernos estatales o locales, y en la actualidad se utilizan para la movilidad intraestatal o regional.
3. Las *State Highway* (verde en el esquema inferior). Cada estado tiene su propio sistema *State Highway System*, con estándares y calidades variables.
4. Las *County Highways*, mantenidas por los condados y de ámbito regional o local.

Los casi 45.000 kilómetros que conforman el sistema de carreteras de Nuevo México se encuentran por encima de la media nacional en cuanto a capacidad y condiciones.

Sin embargo, la escasez de fondos, combinada con el rápido incremento de población y por consiguiente del tráfico, ha provocado que las carreteras urbanas se deterioren mucho más rápido de lo debido⁷.

⁶ Federal Highway Administration: http://www.fhwa.dot.gov/planning/national_highway_system/

⁷ American Society of Civil Engineers (ASCE): <http://sections.asce.org/nm/sites/sections.asce.org.nm/files/Roads.pdf>

GRÁFICO 1.2. RED DE CARRETERAS DE NUEVO MÉXICO



Fuente: Geology.com

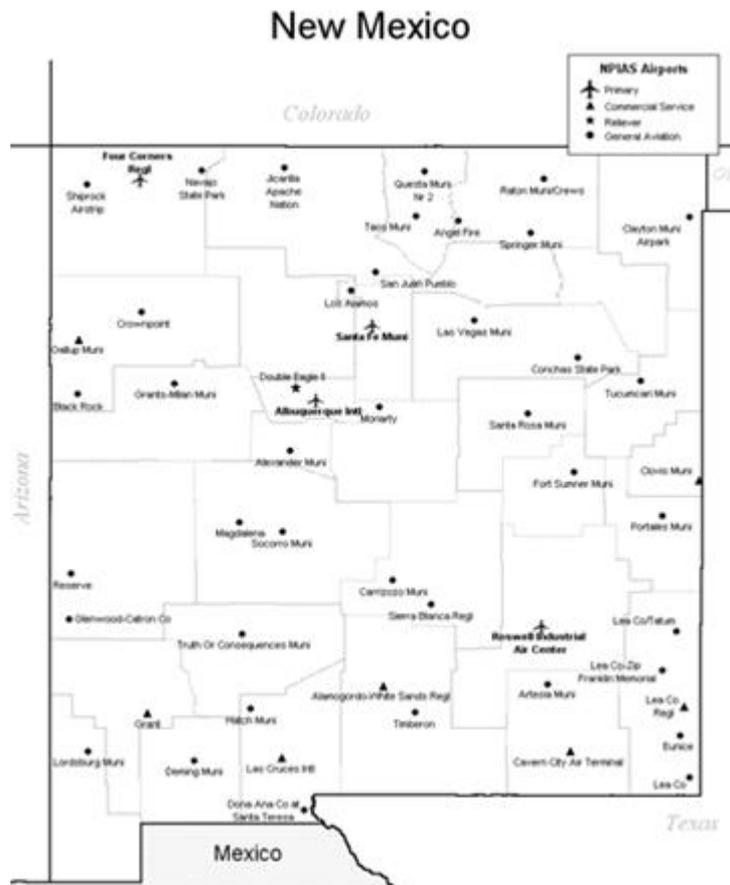
Aeropuertos⁸

Nuevo México cuenta con un sistema de 177 aeropuertos, 62 de ellos públicos, que tienen un rol fundamental en el desarrollo económico del Estado.

Destacan los aeropuertos internacionales de Albuquerque (Albuquerque International Sunport) por el que pasaron 5.410.581 pasajeros en 2018, Roswell (Roswell International Air Center), Santa Fé (Santa Fe Regional Airport) y Farmington (Four Corners Regional Airport).

⁸ American Society of Civil Engineers (ASCE): <http://sections.asce.org/nm/sites/sections.asce.org.nm/files/Aviation.pdf>

GRÁFICO 1.3. AEROPUERTOS DE NUEVO MÉXICO



Fuente: Mappery.com

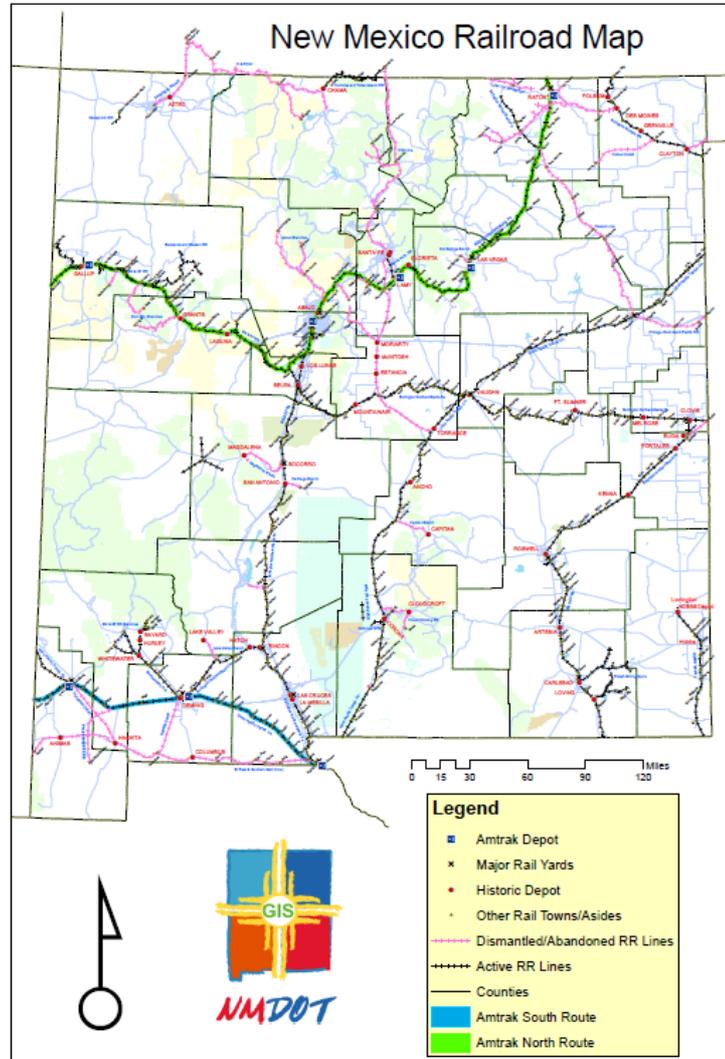
Ferrocarril⁹

El Sistema de ferrocarril de Nuevo México es clave para el transporte de mercancías desde los puertos de la costa oeste a otros estados interiores. Cuenta con un total de 5 vías principales destinadas a mercancías con casi 3.000 kilómetros.

Tienen gran importancia los corredores de Burlington Northern & Santa Fe (BNSF) y Union Pacific Railroad (UPRR), así como los llamados “short lines”, puesto que se utilizan para transportar los abundantes recursos naturales (carbón, cobre, potasa...) que tiene el estado.

⁹ American Society of Civil Engineers (ASCE): <http://sections.asce.org/nm/sites/sections.asce.org.nm/files/Rail.pdf>

GRÁFICO 1.4. RED DE FERROCARRIL DE NUEVO MÉXICO



Fuente: New Mexico Department of Transportation (NMDOT)

1.7. Marco institucional¹⁰

El gobierno local se estructura en condados, municipalidades (*villages, towns* o *cities*) y distritos especiales. Hay 33 condados, entre los que destaca Bernalillo County, donde se encuentra Albuquerque, la mayor ciudad del Estado.

¹⁰ Portal del Gobierno de Nuevo México: <http://www.newmexico.gov/>

La Constitución de Nuevo México establece la separación de los poderes legislativo, ejecutivo y judicial:

Poder Ejecutivo: Su cabeza es el Gobernador del Estado, elegido por un período de cuatro años, con la posibilidad de ser nuevamente candidato. La actual Gobernadora es la demócrata Michelle Lujan Grisham, que se encuentra en su primer mandato, iniciado en 2019. Entre sus responsabilidades figuran el nombramiento de ciertos cargos públicos y el diseño del presupuesto estatal. El Gobernador tiene poder para vetar leyes, aunque el poder legislativo está capacitado para invalidar esta oposición.

Poder Legislativo: Representado por una cámara bilateral, constituida por el Senado (42 miembros, 26 demócratas y 16 republicanos) y la Cámara de Representantes (70 miembros, 46 demócratas y 24 republicanos). Los senadores son elegidos por sufragio universal por períodos de cuatro años mientras que los miembros de la Cámara de Representantes por períodos de dos.

Poder Judicial: La Corte Suprema es el juzgado más importante del Estado, la componen cinco jueces y tiene su sede en Santa Fe. Por su parte, el Tribunal de Apelaciones está formado por diez jueces que ejercen sus responsabilidades en grupos de tres.

GRÁFICO 1.5. MICHELLE LUJAN GRISHAM



Fuente: Office of the Governor

2. Estructura económica

2.1. Producto Interior Bruto

2.1.1. Producto Interior Bruto (PIB)

- PIB de Nuevo México en 2019¹¹: 105.263 millones de USD corrientes (el PIB de los EE.UU. en el mismo periodo fue de 21.729.124 millones). Por tanto, el Estado de Nuevo México representó en 2019 el 0,48% del PIB total del país.
- PIB *per cápita* de Nuevo México en 2019: 50.201 de USD corrientes. Pese a que esta cifra se ha incrementado un 2,75% respecto al año anterior, sigue estando por debajo de la media de Estados Unidos (66.199 USD). El estado con mayor PIB *per cápita* es Nueva York (90.044 USD), y el que tiene el más bajo es Mississippi (40.465 USD).
- El PIB real¹² de Nuevo México en 2019 fue de 98.004 millones de USD de 2012 y su crecimiento fue del 3,7%, por encima del crecimiento medio del conjunto de EE.UU., que se situó ese mismo año en el 2,3%. En el gráfico 2.1 se presentan las tasas de crecimiento del PIB real para cada estado, en el que se puede observar que Nuevo México se halla por encima de la media de Estados Unidos.

2.1.2. Estructura productiva¹³

En 2019, el sector privado supuso en Nuevo México el 76,9% del PIB mientras que el sector público el 23,1%.

¹¹ U.S. Department of Commerce. Bureau of Economic Analysis: <https://www.bea.gov/system/files/2020-04/qgdpstate0420.pdf>

¹² U.S. Department of Commerce. Bureau of Economic Analysis: <https://apps.bea.gov/iTable/iTable.cfm?acrdn=1&isuri=1&reqid=70&step=1#reqid=70&step=1&isuri=1>.

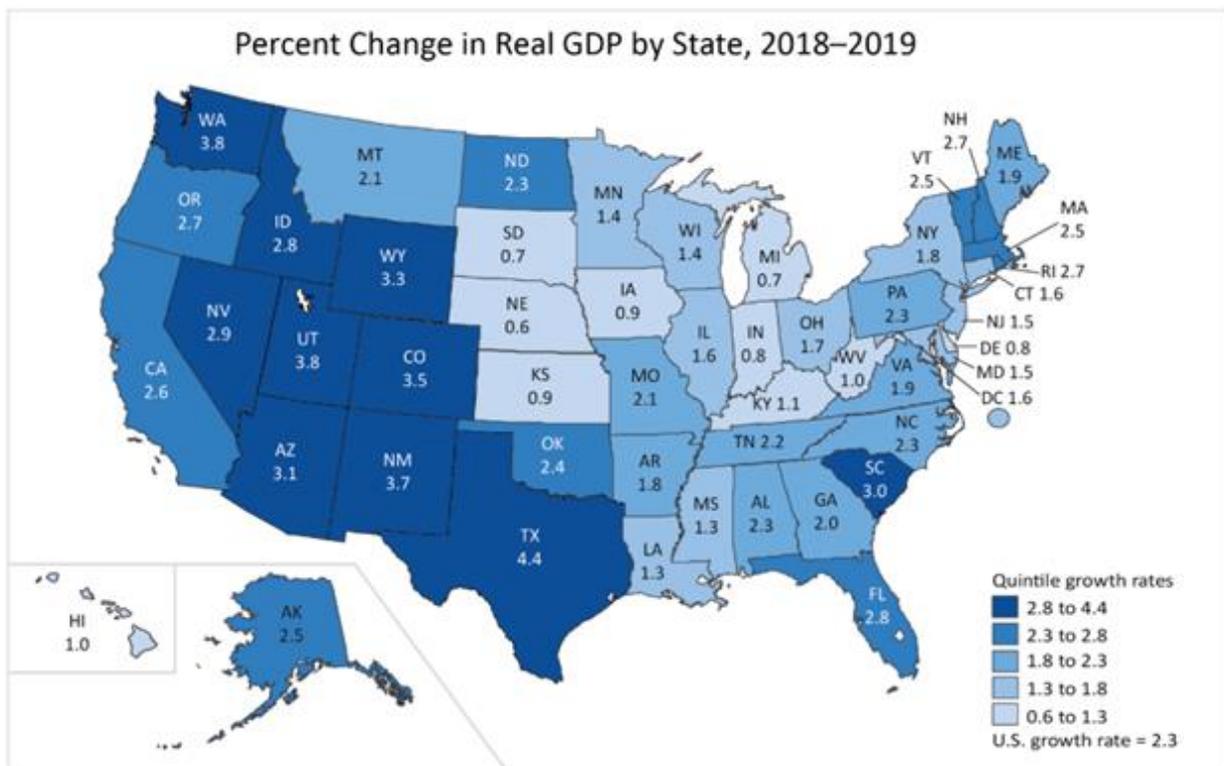
¹³ U.S. Department of Commerce. Bureau of Economic Analysis: <https://apps.bea.gov/itable/iTable.cfm?ReqID=70&step=1>.

Dentro del sector privado, la mayor industria de Nuevo México fue la de Recursos naturales, minería y extracción de petróleo y gas, que supuso un 20,6% del PIB estatal.

Le siguieron los sectores Inmobiliario y arrendamiento (13,2% del PIB), Servicios profesionales y de negocios (10,7%) y Asistencia sanitaria y social (7,6%).

El sector que mayor crecimiento experimentó en el año 2019 fue el de la agricultura, pesca y forestal (18,4%).

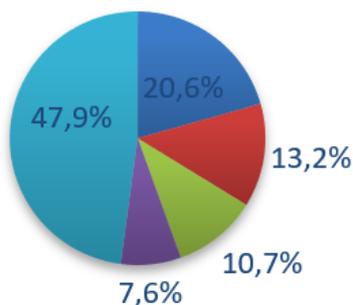
GRÁFICO 2.1. PORCENTAJE DE CAMBIO DEL PIB REAL POR ESTADOS EN 2019



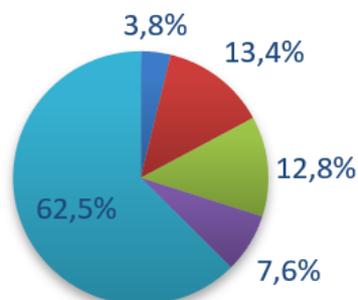
Fuente: U.S. Bureau of Economic Analysis

GRÁFICO 2.2. PRINCIPALES INDUSTRIAS COMO PORCENTAJE DEL PIB

Nuevo México



Estados Unidos



- Recursos naturales, minería y extracción de petróleo y gas
- Asistencia sanitaria y social
- Sector inmobiliario y arrendamiento
- Otros
- Servicios profesionales y de negocios

Fuente: U.S. Bureau of Economic Analysis

2.2. Situación financiera del Estado¹⁴

El gasto público del estado de Nuevo México se incrementó en 314,5 millones de USD (un 1,9% más) entre los años 2018 (16.291 millones de USD) y 2019 (16.606 millones de USD). En 2019, el gasto en sanidad representó el 43,7% del total, mientras que el gasto en educación supuso el 17,4%. El gasto en pensiones supuso el 14,9% del gasto total.

La tasa de inflación acumulada en dicho periodo fue del -0,03%. Además, en 2014 el 48,6% de los ingresos fiscales provino de la suma de los impuestos sobre las ventas y sobre los ingresos brutos.

2.2.1. Ingresos

La recaudación impositiva de Nuevo México en el año 2019 fue de 7.427.647 miles de USD. Casi la mitad de la recaudación impositiva (el 49,6%) provino de impuestos sobre las ventas y los ingresos brutos (3.684.329 miles de USD). Los impuestos sobre las rentas (1.792.638 miles de USD) fueron la segunda fuente recaudatoria del Estado de Nuevo México, y supusieron casi una cuarta parte del total recaudado (24,1%).

¹⁴ https://www.usgovernmentspending.com/year_spending_2018NMms_21ms2n#usgs302

https://www.usgovernmentspending.com/year_spending_2019NMms_21ms2n#usgs302

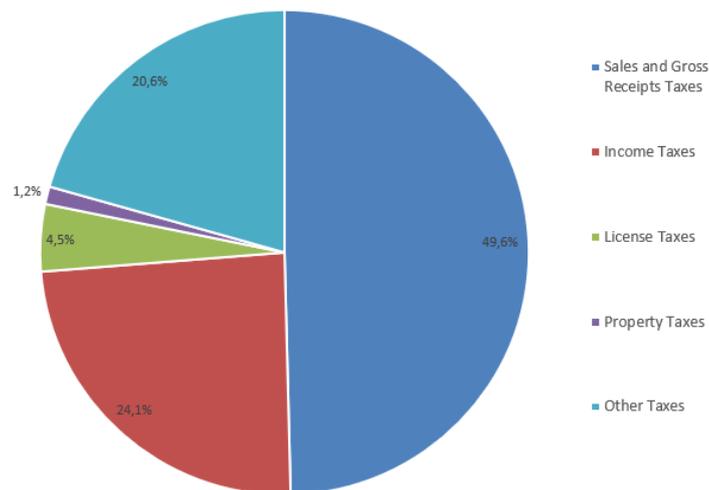
TABLA 2.1. RECAUDACIÓN IMPOSITIVA EN 2019 POR CATEGORÍAS (EN MILES DE USD)

State	Property Taxes	Sales and Gross Receipts Taxes	License Taxes	Income Taxes	Other Taxes	Total Taxes
New Mexico	\$86.754	\$3.684.329	\$332.445	\$1.792.638	\$1.531.481	\$7.427.647
Arizona	\$1.091.363	\$10.443.788	\$580.141	\$5.871.515	\$177.096	\$18.163.903
Colorado	N/A	\$5.988.535	\$697.149	\$8.966.205	\$217.945	\$15.869.834
Oklahoma	N/A	\$4.643.652	\$1.045.007	\$3.868.327	\$1.174.658	\$10.731.644
Texas	N/A	\$53.905.394	\$3.659.169	N/A	\$5.765.731	\$63.330.294
United States	\$21.122.955	\$505.225.258	\$59.138.337	\$470.574.829	\$34.180.810	\$1.090.242.189

Fuente: U.S. Census Bureau, "2019 Annual Survey of State Government Tax Collections by Category"

Por su parte, en tercer lugar, la recaudación por licencias en Nuevo México supuso el 4,5% del total, alcanzando los 332 millones de USD. En cuarto lugar, los impuestos a la propiedad sobrepasaron los 86 millones de USD, representando solamente el 1,2% del total recaudado. La quinta parte restante de la recaudación se obtuvo a través de otros impuestos.

GRÁFICO 2.3. RECAUDACIÓN IMPOSITIVA EN 2019 POR CATEGORÍAS (PORCENTAJE)



Fuente: U.S. Census Bureau, "2019 Annual Survey of State Government Tax Collections by Category"

Comparado con los estados vecinos de Arizona, Colorado, Oklahoma y Texas, Nuevo México tiene la mayor recaudación de impuestos per cápita con 3.542 USD. Esta cifra también es superior a la recaudación media de los Estados Unidos, que se situó en 2019 en 3.321 USD.

TABLA 2.2. RECAUDACIÓN IMPOSITIVA PER CÁPITA EN 2019 (EN MILES DE USD)

State	Total Taxes	Population	Per capita collections
New Mexico	\$7.427.647	2.096.829	\$3,542
Arizona	\$18.163.903	7.278.717	\$2,495
Colorado	\$15.869.834	5.758.736	\$2,756
Oklahoma	\$10.731.644	3.956.971	\$2,712
Texas	\$63.330.294	28.995.881	\$2,184
United States	\$1.090.242.189	328.239.523	\$3,321

Fuente: U.S. Census Bureau, "2019 Annual Survey of State Government Tax Collections by Category"

2.2.2. Deuda¹⁵

La deuda aproximada del Estado de Nuevo México alcanzó el 30 junio de 2018 los 15.700 millones de dólares, lo que supuso incremento de 2.500 millones respecto del año fiscal anterior (un 18,9% más). En términos *per cápita*, la deuda de Nuevo México se sitúa aproximadamente en 7.500 dólares por habitante.

Las obligaciones y entradas diferidas de las actividades gubernamentales del Estado alcanzaron los 10.200 millones de dólares, lo que supuso incremento de 896 millones respecto del año fiscal anterior (un 9,6% más).

Por su parte, las obligaciones y entradas diferidas de las actividades de tipo empresarial del Estado alcanzaron los 5.400 millones de dólares, lo que supuso incremento de 1.600 millones respecto del año fiscal anterior (un 41,5% más).

La posición neta del Estado de Nuevo México se situó en junio del 2018 en los 28.400 millones de dólares, con un incremento del 1,5% (424 millones) respecto del año fiscal anterior.

De dicha posición neta, 7.600 millones estaban invertidos en bienes de capital (netos de deuda relacionada). Mientras que 27.100 millones se encontraban sometidos a restricciones por estatutos del Estado u otros requerimientos legales, por lo que no estuvieron disponibles para financiar las operaciones del día a día del Estado.

La posición neta libre de restricciones de Nuevo México se situó, en junio de 2018, en un déficit de 6.300 millones de dólares.

¹⁵ [http://nmdfa.state.nm.us/uploads/files/Financiamiento%20Control/CAFR/BU%20341-A%20Final%20State%20of%20New%20Mexico%202018%20Audit\(1\).pdf](http://nmdfa.state.nm.us/uploads/files/Financiamiento%20Control/CAFR/BU%20341-A%20Final%20State%20of%20New%20Mexico%202018%20Audit(1).pdf)

2.2.3. Clasificación crediticia

Según la agencia de rating Standard and Poor's, la clasificación crediticia de Nuevo México se ha situado desde el año 2016 en AA. En el periodo comprendido desde 2007 a 2015 se había mantenido constante en AA+.

TABLA 2.3. CLASIFICACIÓN CREDITICIA DE NUEVO MÉXICO Y DE SUS ESTADOS COLINDANTES

State	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
New Mexico	AA+	AA	AA	AA	AA								
Arizona	AA	AA	AA	AA-									
Colorado	AA												
Oklahoma	AA	AA+	AA	AA	AA								
Texas	AA	AA	AA+	AA+	AA+	AA+	AAA						

Fuente: S&P Global¹⁶

De los estados colindantes, sólo Texas supera la clasificación crediticia de Nuevo México, con un rating AAA, mientras que los estados de Colorado y de Oklahoma obtienen un AA.

2.3. Educación¹⁷

Según el último informe *Quality Counts Annual Report Card* de Education Week Research Center, publicado en 2019, Nuevo México ocupa el último puesto (número 50) en el ranking que clasifica los estados según lo bien que preparan a los estudiantes para la universidad, pruebas K-12 y escuelas de finanzas.

La calificación obtenida por Nuevo México fue Grado D, con una puntuación de 66,4. La media de Estados Unidos, con un Grado C, está en 75,6. Los principales centros educativos en el Estado de Nuevo México son los siguientes:

TABLA 2.4. PRINCIPALES CENTROS EDUCATIVOS EN EL ESTADO DE NUEVO MÉXICO

¹⁶ <https://www.spglobal.com/ratings/en/research/articles/190319-history-of-u-s-state-ratings-2185306>

¹⁷ <https://www.edweek.org/ew/collections/quality-counts-2019-state-achievement/data-mapping-the-states-on-this-years.html>



Four - Year Public Postsecondary Institutions	Four - Year Private Postsecondary Institutions	Two - Year Public Postsecondary Institutions	Special Schools
<p>Research:</p> <p>New Mexico Institute of Mining and Technology</p> <p>New Mexico State University</p> <p>University of New Mexico</p> <p>Comprehensive:</p> <p>Eastern New Mexico University</p> <p>New Mexico Highlands University</p> <p>Northern New Mexico College</p> <p>Western New Mexico University</p>	<p>Carrington College</p> <p>ITT Technical Institute</p> <p>St. John's College</p> <p>Santa Fe University of Art and Design</p> <p>Southern Methodist University</p> <p>Southwest University of Visual Arts</p> <p>University of Phoenix, Albuquerque</p> <p>University of the Southwest</p>	<p>Branch Community Colleges:</p> <p>Eastern New Mexico University - Roswell y Ruidoso</p> <p>New Mexico State University - Alamogordo, Carlsbad, Dona Ana</p> <p>University of New Mexico - Gallup, Los Alamos, Taos y Valencia</p> <p>Independent Community Colleges:</p> <p>Central New Mexico Community College</p> <p>Clovis Community College</p> <p>Mesalands Community College</p> <p>New Mexico Junior College</p> <p>San Juan College</p> <p>Santa Fe Community College</p> <p>Luna Community College</p>	<p>New Mexico School for the Deaf</p> <p>New Mexico School for the Blind and Visually Impaired</p> <p>New Mexico Military Institute</p> <p>Navajo Technical University</p>

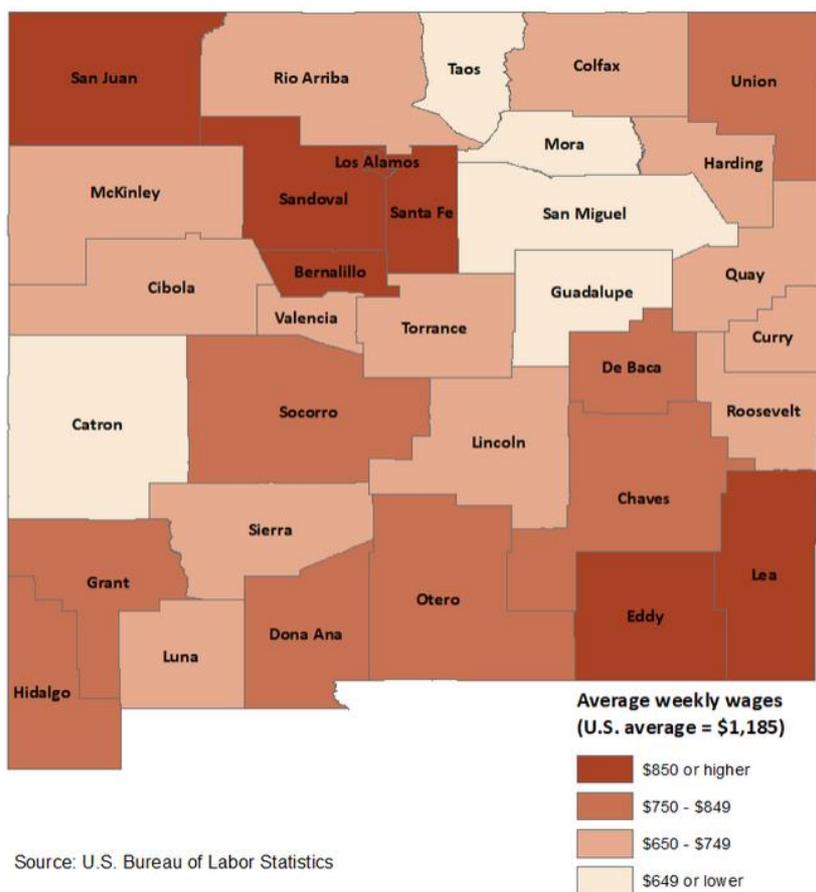
Fuente: Elaboración propia

2.4. Población activa y tasa de paro¹⁸

La población activa en Nuevo México fue de 959.922 personas en diciembre de 2019. El número de personas empleadas alcanzó la cifra de 914.194, siendo las que se hallaron en paro únicamente 45.728. Esto se tradujo en una tasa de desempleo del 4,7%, por encima de la media de los Estados Unidos, que se situó en el 3,5%. No obstante, el desempleo en el Estado ha venido reduciéndose de manera constante desde 2011, cuando se encontraba en el 7,6%.

Si estudiamos las diferencias entre condados¹⁹, se observan grandes diferencias en los salarios medios dependiendo de la zona.

GRÁFICO 2.4. SALARIO SEMANAL MEDIO POR CONDADO EN Q4 2019



Source: U.S. Bureau of Labor Statistics

Fuente: U.S. Bureau of Labor Statistics

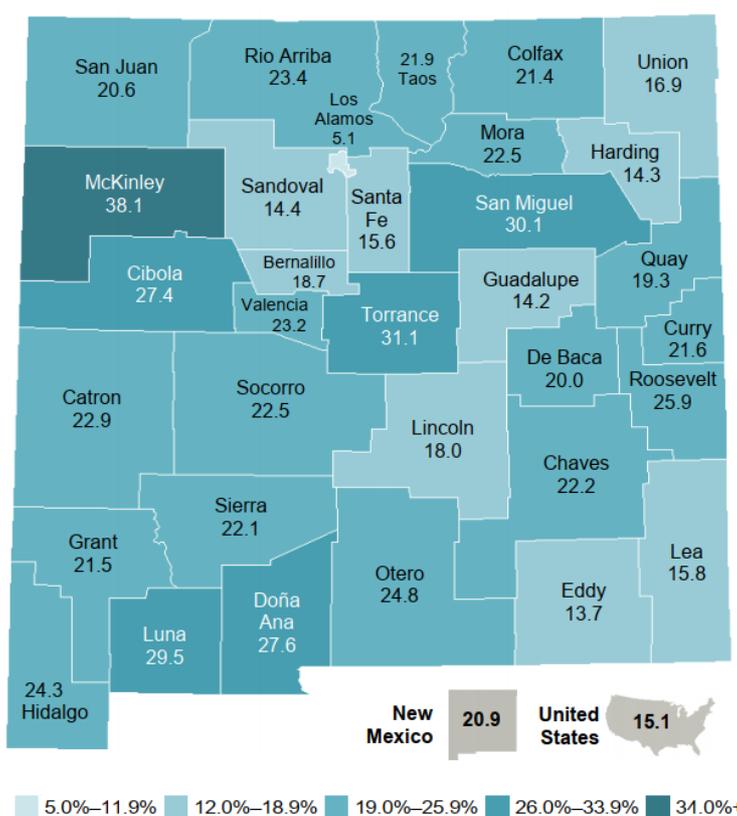
¹⁸ https://data.bls.gov/timeseries/LASST350000000000006?amp%253bdata_tool=XGtable&output_view=data&include_graphs=true.

https://www.bls.gov/regions/southwest/news-release/countyemploymentandwages_newmexico.htm.

¹⁹ https://www.bls.gov/regions/southwest/news-release/countyemploymentandwages_newmexico.htm

Otro dato importante sobre Nuevo México, es el alto porcentaje de población viviendo bajo el umbral de la pobreza²⁰. Este porcentaje fue del 20,9% en 2016, es decir, 5,8 puntos porcentuales por encima de la media de Estados Unidos, que fue del 15,1% en dicho año.

GRÁFICO 2.5. PORCENTAJE DE PERSONAS VIVIENDO POR DEBAJO DEL UMBRAL DE LA POBREZA EN NUEVO MÉXICO



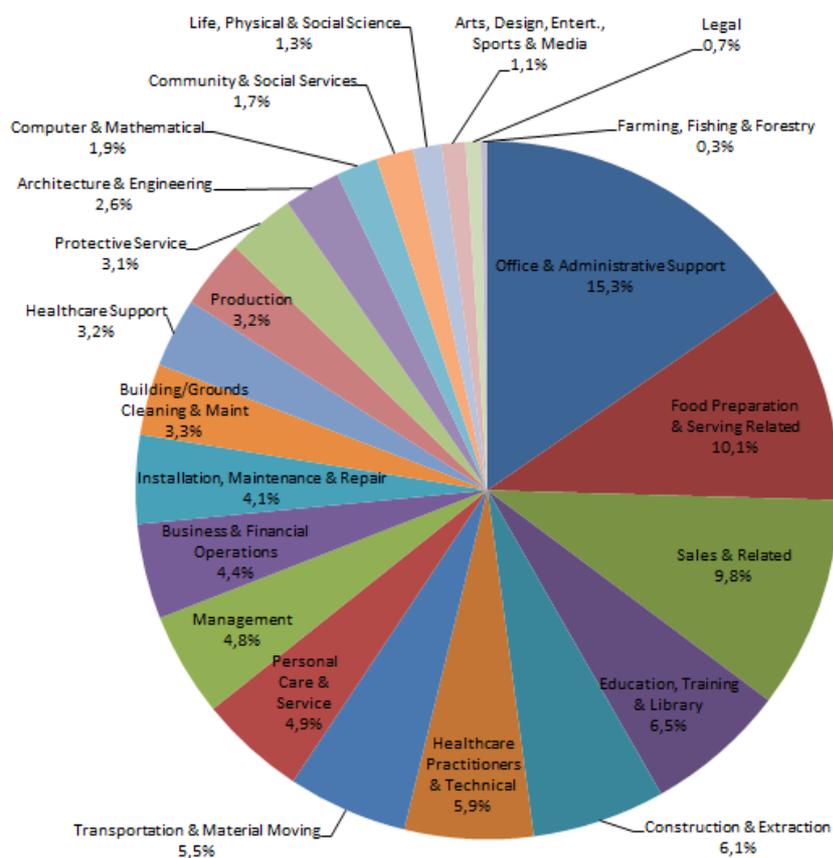
Fuente: New Mexico 2018 State of the Workforce Report

Si analizamos la ocupación de la población activa por sectores, destaca principalmente la ocupación en el sector Administrativo y de oficina (15,3%), seguido de la Hostelería (10,1%) y Ventas (9,8%).

El sector de la Educación y formación abarca al 6,5% de la población activa, mientras que las Industrias de la construcción y extracción al 6,1%.

²⁰ New Mexico 2018 State of the Workforce Report: https://www.dws.state.nm.us/Portals/0/DM/LMI/NM_2018_SOTW_Report.pdf

GRÁFICO 2.6. DISTRIBUCIÓN DE LA POBLACIÓN ACTIVA DE NUEVO MÉXICO POR SECTORES



Fuente: New Mexico 2018 State of the Workforce Report

2.5. Principales industrias y empresas²¹

Las principales industrias en la economía de Nuevo México son la minería (líder en la producción de mercurio, magnesio, cobre, gas natural...), la energía, la ganadería (ranchos de vacuno y bobino de gran tamaño), la aeroespacial y la de defensa. También destaca la agricultura pese a lo seco del terreno así como la industria maderera.

El incremento de población en los últimos años, ha fomentado el desarrollo de nuevas industrias de biociencias, de procesado de alimentos y minerales, de plantas químicas, etc., situadas

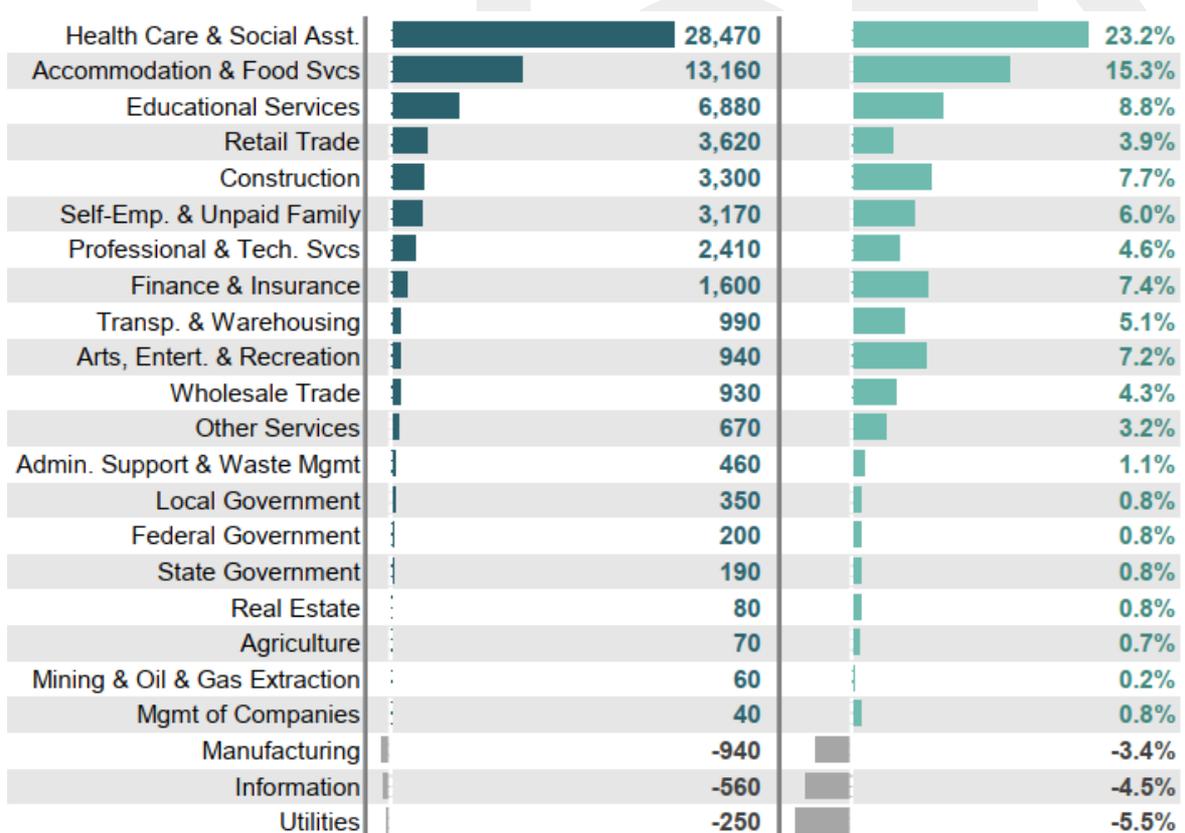
²¹ New Mexico Economic Development Department: <https://gonm.biz/why-new-mexico/key-industries/>

principalmente en la zona de Albuquerque. En los últimos años se han comenzado a desarrollar proyectos para el fomento de la fabricación de alta tecnología (como la ciberseguridad, especialmente orientada a defensa) o la atracción de rodajes de producciones para cine y televisión.

También es destacable el sector turístico, que se aprovecha de los millones de acres de parques nacionales, monumentos y poblados nativos, destacando el Carlsbad Caverns National Park o el Aztec Ruins National Monument.

Respecto del empleo, según el último informe *New Mexico State of the Workforce* (del año 2018), las proyecciones de crecimiento del empleo en los principales sectores en los próximos años son las siguientes²²:

GRÁFICO 2.7. PROYECCIÓN DE CRECIMIENTO DEL EMPLEO POR INDUSTRIA 2014-2024



Fuente: New Mexico 2018 State of the Workforce Report

²² New Mexico 2018 State of the Workforce Report: https://www.dws.state.nm.us/Portals/0/DM/LMI/NM_2018_SOTW_Report.pdf

2.5.1. Energía y recursos naturales²³

Nuevo México es el octavo mayor productor de energía de Estados Unidos, gracias a su extensa variedad de recursos: explotaciones de petróleo y gas, energía solar y eólica, geotérmica, algas y producción de biocombustibles).

El estado tiene más del 6% de las reservas totales de petróleo crudo de Estados Unidos, y más del 4% de las reservas de gas natural (en la Cuenca de San Juan, se encuentra la mayor reserva de gas natural del país). Además, Nuevo México es el quinto estado en producción petrolífera de Estados Unidos.

Nuevo México tiene también un enorme potencial para la producción de energías renovables (especialmente solar y eólica) contando con un número creciente de granjas y parques solares y eólicos. La compañía eléctrica PNM cuenta con 16 plantas solares.

Respecto de la energía eólica, en el estado hay más de 1.000 turbinas eólicas que suponen unos 1.800 megavatios de capacidad de generación. La energía eólica contribuyó en el año 2019 al 19% de la energía eléctrica total generada en el estado.

Nuevo México cuenta también con 4 centrales hidroeléctricas que generan un total de 78 megavatios. Además, en el 2014, la empresa Cyrq Energy abrió una planta geotérmica que supuso una inversión de 100 millones de USD en el condado de Hidalgo, firmando un acuerdo para 20 años con la eléctrica PNM.

Actualmente, existe una ley estatal que obliga a las empresas de servicios públicos a que el 20% de su energía consumida provenga de energías renovables. El estado ofrece incentivos y rebajas fiscales para fomentar proyectos de desarrollo de este tipo de energías.

Nuevo México cuenta con numerosas instituciones y centros de investigación relacionados con el desarrollo de tecnologías en el campo energético. Entre ellos destacan los siguientes:

- Sandia National Laboratories (SNL)
- Los Alamos National Laboratory (LANL)
- New Mexico Tech (NMT)
- New Mexico State University (NMSU)

²³ New Mexico Economic Development Department: <https://gonm.biz/why-new-mexico/key-industries/> y

<https://gonm.biz/why-new-mexico/key-industries/energy-natural-resources>

2.5.2. Sector aeroespacial y defensa²⁴

Las principales compañías aeroespaciales del mundo tienen presencia en Nuevo México por numerosos motivos.

Un clima soleado (310 días de sol al año) y seco, además de una altitud considerable, hacen de Nuevo México un lugar ideal para el transporte aéreo, con menores costes de combustible y menores daños por corrosión.

Otra gran ventaja del estado son las 15.000 millas cuadradas de espacio aéreo restringido, sólo disponibles para pruebas aéreas, y sus tres instalaciones para tests aéreos.

Otros factores que explican la fortaleza de Nuevo México en las industrias aeroespacial y de defensa son el gran tamaño del estado y su baja densidad de población; el programa "Job Training Incentive" de gran prestigio y diseñado para formar a especialistas del sector; los incentivos fiscales.

En Nuevo México se encuentra el Air Force Research Laboratory's Space Directorate, así como los importantes centros en materia de defensa Sandia National Laboratories y Los Alamos National Laboratory.

2.5.3. Agricultura y ganadería de valor añadido²⁵

Nuevo México es el primer productor nacional de chile y unos de los principales productores de pacana (un tipo de nuez), pistachos y cacahuets. El chile es el alimento más cultivado por superficie y el valor estimado de la cosecha se estima en 45 millones de USD. Los condados de Luna y Doña Ana lideran su producción.

Las nueces pacanas, los pistachos y los cacahuets se cultivan y procesan en el estado y se exportan a todo el mundo. Nuevo México es el segundo estado con mayor producción después de Georgia.

Es de resaltar la agricultura orgánica, dado que las ventas de estos productos han crecido exponencialmente en los últimos años. Actualmente hay más de 150 granjas orgánicas certificadas en todo el estado. La certificación la proporciona el Departamento de Agricultura de Nuevo México y ayuda a los agricultores a vender y comercializar los productos.

El estado tiene una enorme tradición ganadera y este sector todavía tiene una presencia significativa, con 24.700 granjas operativas. Nuevo México es líder en productos lácteos y se

²⁴ New Mexico Economic Development Department: <https://gonm.biz/why-new-mexico/key-industries/aerospace-defense>

²⁵ Mexico Economic Development Department: <https://gonm.biz/why-new-mexico/key-industries/food-processing>

encuentra entre los 10 primeros estados de la nación en producción de leche y de los cinco primeros en producción de queso.

La producción total de leche en 2017 fue de 3,7 millones de toneladas. Además, cuenta con la planta de quesos más grande de Estados Unidos, Southwest Cheese, en Clovis. Otros productores de queso importantes son Leprino Foods, en Roswell, y Tucumcari Mountain Cheese, en Tucumcari.

2.5.4. Distribución, logística y transporte²⁶

Su localización estratégica y la excelente red de infraestructura ferroviaria y por carretera, le da acceso a varios estados y a la frontera mexicana. Desde Nuevo México pueden distribuirse bienes a Texas, Arizona, Colorado, Kansas y Utah en un día y a California en dos.

2.5.5. Fabricación inteligente²⁷

En el informe de Ernst & Young de 2014, se sitúa a Nuevo México, como el mejor estado del Oeste para la fabricación al tener las menores tasas impositivas efectivas para los fabricantes.

Además según el informe *2017 State New Economy Index*, Nuevo México se sitúa como el segundo mejor estado en trabajos de alta tecnología y el séptimo mejor en patentes.

Por otra parte, el estado cuenta con tres laboratorios nacionales de investigación, tres universidades de investigación de renombre nacional y algunas de las instalaciones más especializadas en I+D del país.

Empresas como Intel, Honeywell, General Mills, Jabil, Medlin Ramps y Tempur-Pedic tienen instalaciones en Nuevo México.

2.5.6. Medios digitales²⁸

La *Film Office* proporciona un servicio al cliente completo que garantiza una producción óptima de películas y una gran experiencia de postproducción. Nuevo México tiene un crédito fiscal reembolsable para la producción de películas, postproducción, creación de aplicaciones y videojuegos, así como un 5% adicional para gastos directos de producción en una serie de

²⁶ New Mexico Economic Development Department: <https://gonm.biz/why-new-mexico/key-industries/>

²⁷ New Mexico Economic Development Department: <https://gonm.biz/why-new-mexico/key-industries/advanced-manufacturing>

²⁸ New Mexico Economic Development Department: <https://gonm.biz/why-new-mexico/key-industries/digital-emerging-media>

televisión calificada y pagos a los miembros del equipo residentes de Nuevo México. El gasto directo dentro del estado por parte de las compañías cinematográficas es de unos 300 millones de USD anuales.

Estos incentivos se han traducido en numerosos artistas de medios digitales premiados, numerosos programas universitarios orientados al cine y en el establecimiento de productoras que aprovechan la gran competitividad del estado en esta área. Algunos ejemplos son el Creative Media Institute (CMI) de la New Mexico State University, la Science and Technology Corporation (STC) de la UNM y algunos estudios de cine como Albuquerque, I-25, Garson y Santa Fe Studios.

Las excepcionales instalaciones de investigación y educación del estado, y los muy competitivos costes de energía eléctrica y salarios contribuyen al crecimiento y la diversidad de las industrias digitales en Nuevo México, que ahora incluye software de cartografía de ADN, tecnología de información de atención médica, simulación de vuelo, videojuegos, etc. La infraestructura técnica del estado y el creciente talento desarrollador y programador que atesora le sitúan como un potencial centro regional para el desarrollo de videojuegos.

2.6. Servicios financieros²⁹

El sector bancario está regulado a nivel federal por la FFIEC (*Federal Financial Institutions Examination Council*). Para más información se puede revisar el perfil del estado de Nuevo México en la web del FDIC³⁰. Existe un directorio con un listado de los bancos que actualmente tienen sede o sucursal en dicho Nuevo México³¹.

Algunos de los bancos con mayor implantación en Nuevo México son Bank of the West (www.bankofthewest.com), First National Bank (www.fnb-online.com), Wells Fargo Bank (www.wellsfargo.com) y Citizens Bank (www.citizensbank.com).

²⁹ Federal Deposit Insurance Corporation: <https://www.fdic.gov/>

³⁰ Federal Deposit Insurance Corporation: <https://www.fdic.gov/bank/analytical/stateprofile/dallas/nm.pdf>

³¹ US-Banks.net: <http://www.us-banks.net/us/newmexico/>

3. Relaciones comerciales y de inversión España - Nuevo México

3.1. Relaciones comerciales España - Nuevo México

En Nuevo México son más de 200.000 los empleos que dependen del comercio internacional, no solamente en grandes compañías, si no en un gran número de pequeñas y medianas empresas.

En 2019, las importaciones de Nuevo México alcanzaron los 4.450 millones de USD³², apenas un 0,2% del total de importaciones de los Estados Unidos. Sin embargo, comparadas con las del año anterior, experimentaron un crecimiento del 73,9%. Los principales productos importados fueron:

TABLA 3.1. PRINCIPALES IMPORTACIONES DE NUEVO MÉXICO

Rank	HS Code	Description	2016 Value	2017 Value	2018 Value	2019 Value	2016 % Share	2017 % Share	2018 % Share	2019 % Share	% Change, 2018 - 2019
---	---	Total New Mexico Imports and % Share of U.S. Total	2,290	2,277	2,559	4,450	0.1	0.1	0.1	0.2	73.9
---	---	Total, Top 25 Commodities and % Share of State Total	996	1,161	1,342	3,088	43.5	51.0	52.4	69.4	130.1
1	847330	PARTS AND ACCESSORIES FOR AUTOMATIC DATA PROCESSING	314	357	332	989	13.7	15.7	13.0	22.2	198.1
2	901890	INSTRUMENTS AND APPLIANCES FOR MEDICAL, SURGICAL O	1	0	1	315	0.0	0.0	0.1	7.1	(Z)
3	284410	NATURAL URANIUM AND ITS COMPOUNDS; URANIUM ALLOYS.	46	0	0	241	2.0	0.0	0.0	5.4	0.0
4	848620	MACHINES AND APPARATUS FOR THE MANUFACTURE OF SEMI	2	8	102	179	0.1	0.4	4.0	4.0	75.4
5	010229	CATTLE, LIVE, OTHER THAN PUREBRED BREEDING	35	67	128	162	1.5	2.9	5.0	3.6	26.5
6	300214	IMMUNOLOGICAL PRODUCTS, MIXED, NOT PUT UP IN MEASU	0	76	133	140	0.0	3.3	5.2	3.1	5.3
7	841330	FUEL, LUBRICATING OR COOLING MEDIUM PUMPS FOR INTE	1	2	54	128	0.1	0.1	2.1	2.9	136.6
8	851769	APPARATUS FOR THE TRANSMISSION OR RECEPTION OF VOI	132	108	104	113	5.8	4.7	4.1	2.5	9.2
9	848180	TAPS, COCKS, VALVES AND SIMILAR APPLIANCES FOR PIP	2	2	41	94	0.1	0.1	1.6	2.1	129.1
10	392690	ARTICLES OF PLASTICS, NESOI	76	60	74	80	3.3	2.6	2.9	1.8	7.3
11	847150	DIGITAL PROCESSING UNITS OTHER THAN THOSE OF 8471.	34	16	12	63	1.5	0.7	0.5	1.4	441.0
12	847180	AUTOMATIC DATA PROCESSING UNITS, N.E.S.O.I.	7	16	11	62	0.3	0.7	0.4	1.4	458.7
13	851762	MACHINES FOR THE RECEPTION, CONVERSION AND TRANSMI	19	27	26	58	0.8	1.2	1.0	1.3	124.5
14	381800	CHEMICAL ELEMENTS DOPED FOR USE IN ELECTRONICS, IN	25	45	54	57	1.1	2.0	2.1	1.3	5.0
15	730669	TUBES, PIPES AND HOLLOW PROFILES, OF IRON OR STEEL	8	2	0	55	0.4	0.1	0.0	1.2	0.0

Fuente: U.S. Census Bureau

³² U.S. Census Bureau: <https://www.census.gov/foreign-trade/statistics/state/data/imports/nm.html>

La partida más relevante, con mucha diferencia, es la *HS 847330, Piezas y accesorios de máquinas para el procesamiento automático de datos*. El segundo lugar lo ocupa la importación de *Instrumentos y accesorios para medicina, cirugía y veterinaria*. En tercer lugar, destaca la importación de *Uranio natural, sus compuestos, mezclas y aleaciones*.

En cuanto a los países origen de las importaciones de Nuevo México, los últimos datos publicados son los siguientes:

TABLA 3.2. ORIGEN DE LAS IMPORTACIONES DE NUEVO MÉXICO

Rank	Country	2016 Value	2017 Value	2018 Value	2019 Value	2016 % Share	2017 % Share	2018 % Share	2019 % Share	% Change, 2018 - 2019
---	Total New Mexico Imports and % Share of U.S. Total	2,290	2,277	2,559	4,450	0.1	0.1	0.1	0.2	73.9
---	Total, Top 25 Countries and % Share of State Total	2,199	2,228	2,511	4,401	96.0	97.8	98.1	98.9	75.3
1	China	723	756	665	1,483	31.6	33.2	26.0	33.3	123.0
2	Mexico	702	564	758	1,387	30.6	24.8	29.6	31.2	83.0
3	Canada	260	205	319	494	11.3	9.0	12.5	11.1	54.9
4	Japan	32	37	54	182	1.4	1.6	2.1	4.1	235.2
5	Switzerland	25	13	50	152	1.1	0.6	2.0	3.4	201.4
6	Taiwan	46	139	70	97	2.0	6.1	2.7	2.2	39.3
7	Germany	95	82	91	78	4.2	3.6	3.5	1.7	-14.3
8	India	28	41	56	69	1.2	1.8	2.2	1.5	22.8
9	United Kingdom	54	33	49	68	2.4	1.4	1.9	1.5	37.4
10	Singapore	16	7	16	64	0.7	0.3	0.6	1.4	290.1
11	Ireland	15	16	16	41	0.6	0.7	0.6	0.9	160.1
12	France	23	31	28	41	1.0	1.3	1.1	0.9	47.4
13	Korea, South	15	12	23	39	0.7	0.5	0.9	0.9	67.7
14	Malaysia	22	25	19	38	0.9	1.1	0.7	0.8	98.0
15	Israel	23	44	38	33	1.0	1.9	1.5	0.8	-11.1
16	Netherlands	39	33	98	30	1.7	1.5	3.8	0.7	-69.1
17	Italy	15	16	18	22	0.6	0.7	0.7	0.5	22.9
18	Brazil	2	9	1	22	0.1	0.4	0.0	0.5	(Z)
19	Vietnam	3	3	4	14	0.1	0.1	0.1	0.3	305.5
20	Belgium	24	11	13	14	1.1	0.5	0.5	0.3	3.0
21	Thailand	10	9	8	8	0.4	0.4	0.3	0.2	0.8
22	Czech Republic	6	4	6	8	0.3	0.2	0.3	0.2	22.9
23	Spain	4	11	7	6	0.2	0.5	0.3	0.1	-9.6

Fuente: U.S. Census Bureau

En los últimos años las importaciones de Nuevo México procedieron principalmente de China y de México. El año 2019, una tercera parte (33,3%) de las importaciones de Nuevo México procedieron de China, mientras que el 31,2% lo hicieron de México. Canadá, ya a mucha distancia, se ha mantenido en tercera posición en estos últimos años, con una cuota en torno al 10% (11,1% en 2019).

En 2019 España ha ocupado el vigésimo tercer lugar en esta lista, con exportaciones a Nuevo México por valor de alrededor de 6 millones de USD, un 9,6% menos respecto del 2018, y una cuota que apenas supera el 0,1% del total importado por el estado.

Para exportar a Nuevo México, o a cualquier otro estado de los Estados Unidos, la empresa española necesitará contar con un *Taxpayer Identification Number* (TIN), que es el número de identificación fiscal. El TIN es el nombre genérico para todas las tipologías de identificadores fiscales, ya sean de un particular o una empresa, es por ello que en el caso de las empresas el documento concreto que se necesita es el *Employer Identification Number* (EIN)³³, el Número de Identificación de Empleador.

El motivo de que la empresa española necesite esta identificación es que, a la hora de cumplimentar sus impuestos, las empresas locales han de indicar el número de identificación de todas las compañías con las que han realizado transacciones comerciales. La obtención de este identificador no implica ningún tipo de obligación fiscal con el gobierno estadounidense ni de declaración en el país.

Por su parte, la empresa americana necesitará igualmente un identificador, el EIN, que la empresa española utilizará en el momento de cumplir con sus obligaciones fiscales. El EIN se puede solicitar por teléfono u online y, con el fin de agilizar la solicitud, es recomendable que, antes de llamar, se rellene el formulario SS4 que se puede descargar en el siguiente enlace: <https://www.irs.gov/pub/irs-pdf/fss4.pdf>.

Respecto de las exportaciones³⁴ de Nuevo México al resto del mundo, en 2019, el estado exportó 4.796 millones de USD (un 31,2% más respecto al año 2018), lo que representa un 0,3% del total de las exportaciones de los Estados Unidos.

TABLA 3.3. PRINCIPALES EXPORTACIONES DE NUEVO MÉXICO

Rank	HS Code	Description	2016 Value	2017 Value	2018 Value	2019 Value	2016 % Share	2017 % Share	2018 % Share	2019 % Share	% Change, 2018 - 2019
---	---	Total New Mexico Exports and % Share of U.S. Total	3,616	3,601	3,657	4,796	0.2	0.2	0.2	0.3	31.2
---	---	Total, Top 25 Commodities and % Share of State Total	2,520	2,484	2,567	3,706	69.7	69.0	70.2	77.3	44.4
1	847330	PARTS AND ACCESSORIES FOR AUTOMATIC DATA PROCESSING	669	665	522	1,193	18.5	18.5	14.3	24.9	128.4
2	854231	PROCESSORS AND CONTROLLERS, ELECTRONIC INTEGRATED	868	714	800	617	24.0	19.8	21.9	12.9	-22.9
3	930690	BOMBS, GRENADES, TORPEDOES, MINES, MISSILES AND SI	93	136	48	358	2.6	3.8	1.3	7.5	(2)
4	901890	INSTRUMENTS AND APPLIANCES FOR MEDICAL, SURGICAL O	95	207	196	353	2.6	5.7	5.4	7.4	79.8
5	852610	RADAR APPARATUS	141	0	179	211	3.9	0.0	4.9	4.4	17.7
6	847170	AUTOMATIC DATA PROCESSING STORAGE UNITS, N.E.S.O.I	40	72	94	83	1.1	2.0	2.6	1.7	-12.7
7	271119	PETROLEUM GASES AND OTHER GASEOUS HYDROCARBONS, LI	0	0	0	82	0.0	0.0	0.0	1.7	0.0
8	381800	CHEMICAL ELEMENTS DOPED FOR USE IN ELECTRONICS, IN	30	48	52	64	0.8	1.3	1.4	1.3	22.4
9	851762	MACHINES FOR THE RECEPTION, CONVERSION AND TRANSMI	95	128	88	60	2.6	3.6	2.4	1.3	-31.9
10	392690	ARTICLES OF PLASTICS, NESOI	51	47	44	60	1.4	1.3	1.2	1.3	37.2

Fuente: U.S. Census Bureau

³³ Para obtener más información sobre el EIN se puede visitar la página web del Organismo de Hacienda de EE.UU.: [http://www.irs.gov/Businesses/Small-Businesses-&Self-Employed/Apply-for-an-Employer-Identification-Number-\(EIN\)-Online](http://www.irs.gov/Businesses/Small-Businesses-&Self-Employed/Apply-for-an-Employer-Identification-Number-(EIN)-Online)

³⁴ U.S. Census Bureau: <https://www.census.gov/foreign-trade/statistics/state/data/nm.html>

Las principales partidas exportadas se corresponden a *Piezas y accesorios de máquinas para procesamiento automático de datos*; y a *Procesadores, controladores y circuitos electrónicos integrados*.

En cuanto a los países destino de las exportaciones de Nuevo México, los últimos datos publicados son los siguientes:

TABLA 3.4. DESTINOS DE LAS EXPORTACIONES DE NUEVO MÉXICO

Rank	Country	2016 Value	2017 Value	2018 Value	2019 Value	2016 % Share	2017 % Share	2018 % Share	2019 % Share	% Change, 2018 - 2019
---	Total New Mexico Exports and % Share of U.S. Total	3,616	3,601	3,657	4,796	0.2	0.2	0.2	0.3	31.2
---	Total, Top 25 Countries and % Share of State Total	2,965	3,439	3,463	4,671	82.0	95.5	94.7	97.4	34.9
1	Mexico	1,557	1,588	1,420	2,387	43.1	44.1	38.8	49.8	68.2
2	China	497	1,002	1,102	921	13.7	27.8	30.1	19.2	-16.5
3	Japan	239	47	241	279	6.6	1.3	6.6	5.8	15.8
4	Saudi Arabia	45	136	4	180	1.2	3.8	0.1	3.8	(2)
5	United Arab Emirates	40	4	7	146	1.1	0.1	0.2	3.0	(2)
6	Korea, South	35	62	121	129	1.0	1.7	3.3	2.7	6.7
7	Canada	139	127	120	125	3.8	3.5	3.3	2.6	4.1
8	Singapore	43	72	37	77	1.2	2.0	1.0	1.6	105.5
9	Germany	68	63	63	62	1.9	1.7	1.7	1.3	-1.8
10	Ireland	29	22	33	46	0.8	0.6	0.9	1.0	39.7

Fuente: U.S. Census Bureau

España no se encuentra entre los principales países destinatarios de las exportaciones de Nuevo México (ni tampoco entre los 25 primeros). Los destinos más destacados en los últimos años han sido México y China. En el año 2019 México fue el destino de más de la mitad de las exportaciones de Nuevo México.

3.2. Inversión extranjera en Nuevo México

En el año 2019 Estados Unidos repitió como el país que recibe mayor inversión extranjera directa del resto del mundo, con 282 mil millones de USD³⁵ en flujos recibidos, lo que equivale a un 1,3% del PIB del país.

En el mismo año, aproximadamente 7,4 millones de trabajadores estadounidenses estaban empleados por compañías extranjeras³⁶. Estos trabajadores percibieron, en promedio, sueldos un 26% más altos que el salario medio de la economía estadounidense, alcanzando los 84.000 USD.

³⁵ Global Business Alliance: <https://globalbusiness.org/report/fdi-in-the-united-states-quarter-two-20201>

³⁶ Global Business Alliance: https://globalbusiness.org/dmfile/USA_Update.pdf

La inversión extranjera juega un papel clave en la economía de Nuevo México³⁷. Concretamente, 334 compañías multinacionales emplean en el estado a 18.100 trabajadores. De estos, un 16% están empleados en el sector manufacturero (unos 2.900 trabajadores). Canadá, Alemania y Reino Unido son los países más empleadores en Nuevo México.

TABLA 3.5. PRINCIPALES EMPRESAS EXTRANJERAS EN NUEVO MÉXICO

Multinacional	Sector	Sede
AstraZeneca	Farmacéutico	Reino Unido
Barrick Gold Corporation	Minería	Canadá
BP	Energía	Reino Unido
CEMEX	Construcción	México
Deutsche Telekom	Telecomunicaciones	Alemania
DHL	Servicios paquetería	Alemania
G4S	Seguridad	Reino Unido
Siemens	Manufacturero, infraestructuras, energía, transporte y salud	Alemania
Sodexo	Hostelería	Francia
Thomson Reuters	Información y comunicación	Canadá
UBS	Servicios financieros	Suiza

Fuente: Global Business Alliance

3.3. Presencia española en Nuevo México

La presencia de empresas españolas en Nuevo México es prácticamente testimonial, y al parecer no ha despertado el interés de las grandes ingenierías españolas que se encuentran en

³⁷ Global Business Alliance: <https://globalbusiness.org/state/new-mexico>

numerosos estados por todo el territorio de Estados Unidos. Actualmente, las empresas españolas instaladas en Nuevo México son:

TABLA 3.6. EMPRESAS ESPAÑOLAS INSTALADAS EN NUEVO MÉXICO

Empresa española: P4Q ELECTRONICS SOCIEDAD LIMITADA Sede local: P4Q USA INC.			
Dirección	OfficeBoulevard, 5901, Suite B	Email	comercial@p4q.com
C.P. / Ciudad	87109 Albuquerque	Web	http://www.p4q.com/
Estado / Provincia	New Mexico	Relación	Sucursal / Delegación
Zona	OESTE	Sector sede local	4130201 - Equipos, componentes y accesorios de automoción
Teléfono	+1 505.908.9374		

Fuente: ICEX.

Se puede obtener más información sobre otras empresas españolas en otros estados del oeste de Estados Unidos en la web de ICEX³⁸.

³⁸ <http://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/todos-nuestros-servicios/informacion-de-mercados/paises/navegacion-principal/invertir-en/empresas-espanolas-establecidas/index.html?idPais=US>

4. Establecer un negocio en Nuevo México

4.1. Pasos a seguir en Nuevo México

En Estados Unidos, una sociedad mercantil se encuentra sujeta a la legislación local y estatal del estado de constitución debido a que no existen exclusivamente leyes federales que regulen la creación de sociedades. Los procedimientos a seguir son muy parecidos en todos los estados, si bien las implicaciones fiscales, laborales y la normativa mercantil varían sustancialmente. Delaware, Nevada o Wyoming son de los estados más populares para constituir una empresa por estas razones³⁹.

Una empresa constituida legalmente en cualquiera de los 50 estados o en el Distrito de Columbia puede desarrollar su actividad en los demás estados, pero todas las operaciones estarán sujetas a la normativa mercantil del estado de constitución. Para operar en un estado distinto al de origen, la empresa tiene que presentar ante la correspondiente oficina de la Secretaría de Estado del estado, entre otros, el documento de constitución *Certificate of Incorporation*. Asimismo, la empresa puede devengar el pago de impuestos en los diferentes estados en los que opera si la normativa estatal así lo contempla.

La creación de una entidad mercantil en los EE.UU. difiere considerablemente del proceso a seguir en España. Por lo general, el procedimiento es más rápido y sencillo en los Estados Unidos. Las principales diferencias son:

- No existe un capital mínimo para la constitución de ningún tipo de entidad.
- Su constitución se realiza ante una serie de instituciones en cada estado y municipio. EE.UU. se regula por la *Common Law*.
- La intervención de un abogado no es necesaria, aunque sí conveniente. Todos los trámites pueden llevarse a cabo sin la presencia de un letrado, pero existen detalles en el proceso que pueden resultar confusos o complicados sin la participación de este.

³⁹ Incorporación en Nevada o Delaware: <http://www.incorp.com/where-to-incorporate.aspx>

Por último, un aspecto importante a tener en cuenta es el de la residencia del empresario en el país. Los ciudadanos europeos pueden viajar a EE.UU. sin visado por una duración inferior a tres meses; pero para que un ciudadano extranjero pueda trabajar o actuar como empresario en EE. UU. necesita obtener un visado. La agencia encargada de la concesión y gestión de visados es el *US Citizenship and Immigration Services (USCIS)*, perteneciente al *Department of Homeland Security*. Existe una gran variedad de visados, en función del motivo y la duración de la estancia en el país. Para más detalles, consultar la Guía sobre Visados de Negocios en EE.UU., disponible en la Oficina Comercial de la Embajada.

4.1.1. Tipos de sociedades mercantiles

En EE.UU., existen varios tipos de sociedades. A continuación, se detallan las principales características de las mismas:

Corporation C

Se trata de una organización empresarial con personalidad jurídica distinta y separada de la de sus accionistas (*shareholders*). Dicha entidad coincide en muchas características con lo que en España se conoce como Sociedad Anónima, con las excepciones de que la *Corporation C* no requiere un capital social mínimo para su constitución y que los requisitos para su formación son menores.

En cuanto a su tratamiento fiscal, la *Corporation C* debe pagar impuestos federales sobre las ganancias corporativas y, si una *Corporation C* distribuye dividendos ya sea en dinero o especie entre sus accionistas, éstos deben pagar también impuestos sobre los mismos.

Corporation S

Esta variación de la *Corporation C* difiere principalmente en el tratamiento fiscal, ya que no tributa sobre las ganancias corporativas. En la *Corporation S* se considera que las ganancias y las pérdidas se transmiten a los accionistas, de modo que son ellos los que pagan impuestos sobre los beneficios que han obtenido de la corporación haya o no recibidos dividendos de la misma.

Una *Corporation S* percibe ventajas impositivas sólo si está integrada por menos de 75 accionistas, de los cuales ninguno puede ser extranjero no residente en el país ni. Por otro lado, la entidad no puede emitir más de un tipo de acciones.

General Partnership

La *General Partnership* es el equivalente a la Sociedad Colectiva. La sociedad nace de la asociación de dos o más personas o entidades cuya principal característica es que todos los socios tienen responsabilidad ilimitada, aunque no contribuyan de forma igual al capital de la empresa (responsabilidad solidaria).



Dicha entidad jurídica no requiere un mínimo de capital suscrito por los socios y se recomienda que los socios formalicen un convenio por escrito (*partnership agreement*) donde se definan los derechos y obligaciones de cada uno.

Limited Partnership

La *Limited Partnership* equivaldría a una Sociedad Comanditaria española. Dicha entidad categoriza a sus socios por la responsabilidad que adquieren, dividiéndolos entre socios con responsabilidad ilimitada (*general partners*) y socios con responsabilidad limitada (*limited partners*) a sus respectivas contribuciones de capital. Los socios de responsabilidad ilimitada son personalmente responsables de las deudas y obligaciones de la sociedad. El socio de responsabilidad limitada no puede participar activamente en la gestión de la sociedad. Los socios pueden ser personas físicas o jurídicas (otros *partnerships*, *corporations*, etc.).

Limited Liability Company (LLC)

La *Limited Liability Company (LLC)* es similar a la Sociedad de Responsabilidad Limitada española (SL). LLC es una estructura empresarial muy flexible, en cuya organización se incurre en mayores gastos, pero que combina las ventajas de una *Corporation C* (la responsabilidad de los propietarios es limitada), con las ventajas impositivas de la *General Partnership* (se evita la doble imposición asociada con la *Corporation C* al no estar sujeta al impuesto de sociedades, y los propietarios pueden deducir las pérdidas de sus declaraciones de renta por ingresos personales)

Sole Proprietorship

Sole Proprietorship es similar a la figura del autónomo. Se trata de un tipo de sociedad básico y el más recomendable para el inicio de una actividad empresarial a pequeña escala. El propietario individual o empresario autónomo es responsable personalmente de todas las obligaciones inherentes a la explotación de su negocio o actividad profesional, incluidas las fiscales, al entenderse que el propietario y el negocio son la misma entidad.

Branch o Sucursal de una empresa extranjera

La sucursal no tiene personalidad jurídica propia (no es titular de derechos y obligaciones); es una extensión de una compañía extranjera y depende completamente de la sociedad matriz que responde legalmente de todas las obligaciones que pudiera contraer. Al no ser una sociedad constituida en los EE.UU. no tiene que cumplir con todas las formalidades legales que conlleva la constitución de una corporación (elimina los trámites de su constitución jurídica, pero limita las posibilidades de operar). El establecimiento es mucho más sencillo, debiéndose únicamente gestionar la obtención de una autorización para operar en el estado en que vaya a establecerse.

No se exige ningún capital mínimo o máximo que provenga de la empresa matriz. No hay requerimientos para una auditoría estatutaria. Sin embargo, se exige que se lleven los libros y registros adecuadamente para reflejar con claridad los ingresos impositivos de la sucursal.

La sucursal más simple consiste en un agente que actúa en nombre ajeno con inventario o instalación permanente registrados a su nombre, siendo los gastos de organización mínimos, al no ser necesario crear una nueva entidad en EE.UU. En el caso de que la empresa española decida operar a través de una sucursal, esta debería serlo de una compañía de nueva constitución y no de la casa matriz, pues de lo contrario, los activos mundiales de la matriz quedarían expuestos a la fiscalidad de EE.UU. y sujetos a cualquier responsabilidad legal.

De cara a limitar riesgos financieros y legales es altamente aconsejable establecer una sociedad con responsabilidad limitada para mitigar daños y responsabilidades sobre los socios. A la hora de establecer una sociedad con responsabilidad limitada. Conviene consultar con expertos sobre la mejor forma jurídica solución en términos de fiscalidad y responsabilidad para cada caso concreto⁴⁰.

La siguiente tabla resume las principales diferencias entre los distintos tipos de entidades mercantiles, así como sus equivalentes españoles:

TABLA 4.1. TIPOS DE ENTIDADES MERCANTILES EN ESTADOS UNIDOS

Equivalente español	Denominación en EE. UU.	Personalidad Jurídica Propia	Capital Mínimo	Responsabilidad	Constitución y Actuación
Sociedad Anónima	Corporation C	Sí	No	Limitada	Requiere cierta formalidad
Sociedad Limitada	Limited Liability Company	Sí	No	Limitada	Requiere cierta formalidad
Sociedad Colectiva	General partnership	Sí	No	Ilimitada	Relativamente simple, informal, pero es deseable realizar el acuerdo por escrito entre socios

⁴⁰ <http://www.newcomb-law.com/business/5-joint-venture>

Sociedad Comanditaria	Limited Partnership	Sí	No	Ilimitada para <i>General Partners</i> y limitada para <i>Limited Partners</i>	Constitución más compleja y costosa que la <i>General Partnership</i>
Unión Temporal de Empresas	Joint-Venture	Puede	No	Depende del tipo de sociedad que se constituya	Depende del tipo de sociedad que se constituya
Empresario Individual	Sole Proprietorship	No	No	Ilimitada	Tiene la forma más simple de constitución y actuación
Sucursal	Branch	No	No	Responde la sociedad matriz	Depende del tipo de sociedad que sea la sociedad matriz

Fuente: Elaboración propia.

4.2. Incentivos y organismos de apoyo a la inversión

A la hora de crear una empresa, en Nuevo México existen numerosas aceleradoras o centros de *coworking*. Entre sus ventajas, estos centros son atractivos de cara a buscar inversores⁴¹

4.2.1. Incubadoras de empresas

Entre las incubadoras de empresas certificadas nos encontramos:

Centro de Desarrollo Económico del Valle Sur (SVEDC)

Formado por la colaboración del Condado de Bernalillo y la Corporación de Desarrollo Comunitario de Río Grande (RGCDC) para servir al Valle Sur. La instalación es una incubadora de empresas que cuenta con: cocinas, instalaciones comunitarias y espacio de *coworking*. El centro ofrece alquileres flexibles y alquileres de oficinas, salas de conferencias y uso de instalaciones.

SVEDC es el hogar de *Mixing Bowl*, un programa que ofrece a las empresas basadas en alimentos acceso a una cocina comercial entre otros recursos. Además, también cuenta con formadores para promocionar el negocio.

⁴¹ New Mexico Economic Development Department: <https://gonm.biz/business-development/start/small-business-incubators-accelerators/>



Centro Empresarial WESST

El Centro Empresarial WESST, ubicado en el centro de Albuquerque, ofrece servicios y asistencia comercial para un total de 20 clientes de pequeñas empresas, tanto tengan o no oficinas dentro de la incubadora. Los servicios e instalaciones se centran en una variedad de industrias, entre ellas, la fabricación artesanal, la producción de medios digitales, la tecnología de la información y los servicios empresariales y para el consumidor.

Incubadora de empresas de Santa Fe (SFBI)

La incubadora de Santa Fe ofrece oficinas y espacio con contratos de arrendamiento asequibles a corto plazo. La incubadora abrió recientemente un nuevo *Bio Science Lab*, que es un recurso único para las compañías de ciencia y tecnología. Los servicios que ofrecen incluyen: apoyo al emprendedor, eventos, seminarios, talleres, relaciones con los medios y comunicación gubernamental.

Centro Empresarial en el San Juan College

Enterprise Center en San Juan College en Farmington es una incubadora de empresas que ofrece espacio para el desarrollo de las actividades.

Arrowhead Center en la Universidad Estatal de Nuevo México

Arrowhead Center, en la Universidad Estatal de Nuevo México, reúne a investigadores y empresarios para resolver problemas de mercado y maximizar las oportunidades de negocio. Esto se hace comercializando la tecnología descubierta por los investigadores y ayudando a los empresarios a monetizar estas nuevas soluciones.

La Incubadora de Tecnología Arrowhead (ATI) ayuda a las empresas nuevas a construir un equipo sólido y les da acceso a las herramientas y recursos necesarios para transformar las ideas en negocios. Los socios de la incubadora también tienen a su disposición talleres, eventos de redes, tutoría, asistencia para la obtención de capital y adquisición de clientes, y espacio para trabajar.

ATI está especializado en startups emergentes en el área de electricidad, agua, internet y agrotecnología.

Otras incubadoras de empresas son:

BioScience Center en Albuquerque, que cuenta con espacio de laboratorio y acceso 24/7.



Fat Pipe en Downtown Albuquerque con red de internet de 300 megas y con la posibilidad de alquilar un espacio por sólo unos días o semanas.

Joseph L. Cecchi VentureLab, ubicado en el Parque Científico y Tecnológico de la Universidad de Nuevo México, el programa de incubadora STC CVL ofrece oficinas compartidas, servicios de negocios, tutoría, asesoramiento y la proximidad a instalaciones especializadas y laboratorios necesarios para brindar apoyo en el campo de las ciencias e ingeniería. La incubadora ofrece oficinas completamente cerradas, amuebladas y una sala de conferencias adyacente para reuniones. La CVL también proporciona un paquete de Oficina Virtual que es ideal para empresas nuevas.

4.2.2. Aceleradoras de empresas

Las aceleradoras de negocio buscan aumentar la viabilidad de la empresa a través de la formación y la financiación de ideas.

ABQid

ABQid es un programa de 12 semanas del plan de estudios de *Techstars*. Las empresas nuevas aceptadas en este programa reciben 20.000 USD a cambio de un 6% de capital en la compañía. El programa de 3 meses es un ejercicio constante en el método Lean. El financiamiento para este programa es proporcionado por la Ciudad de Albuquerque.

Creative Startups

Creative Startups es un programa de aceleración virtual dirigido a la economía creativa. Su plan de estudios se basa en los conceptos de pensamiento de diseño y el método Lean. Las empresas están alineadas con los formadores y todo el trabajo inicial es virtual. Luego, las compañías se reúnen para unas jornadas intensivas de cinco días etc.

Comunidad IGNITE

IGNITE Community Accelerator, ubicado en CNM STEMulus Center, es un programa de doce semanas que brinda a los empresarios las habilidades necesarias para que sus empresas avancen más rápidamente. El objetivo del programa es proporcionar formación y apoyo a los emprendedores que se encuentran en las primeras etapas del desarrollo de negocio.

Las empresas de nueva creación deben completar una solicitud para el programa y deben haber estado en el sector un mínimo de tres años, además de tener proyección para tener al menos cinco empleados en los primeros tres años. Los solicitantes aceptados deben pagar una cuota de entrada de 250 USD para participar en el programa y se les pedirá que contribuyan con *CNM Ingenuity* para cubrir el coste del programa.

TEAM Technologies Accelerator

TEAM Technologies es una compañía de ingeniería y fabricación ubicada en Sandia Science & Technology Park en Albuquerque. TEAM ha estado incubando y acelerando compañías durante más de 15 años, pero en los últimos 2 años, han centrado sus esfuerzos en la construcción de una aceleradora para más de 15 compañías. La instalación una planta de fabricación de productos electrónicos; laboratorios de ingeniería eléctrica, mecánica y de control; una instalación de metrología e inspección; y oficinas administrativas.

Además, TEAM tiene una segunda instalación también ubicada en Albuquerque, con un laboratorio de investigación de alto voltaje, capacidad de creación de prototipos y espacio general para llevar a cabo la investigación y el desarrollo del producto.

4.2.3. Fuentes de financiación y programas

Las fuentes más comunes de inversión para las empresas que empiezan a desarrollar su negocio son las siguientes:

A través de la venta de capital o acciones.

“*Business Angels*”:

Los “*Business Angels*” financian generalmente las primeras etapas de la empresa. Sus inversiones rara vez alcanzan más de un millón de USD y se quedan en la empresa durante una media de entre 3 y 5 años para recuperar su inversión con intereses. El perfil que reúne un “*Business Angel*” es el de un empresario exitoso, que quiere ayudar a los que comienzan. A veces tienen empresas o se pueden encontrar de forma independiente.

Inversor de capital riesgo (*VC – Venture Capital*):

Los VC tienden a financiar compañías nuevas o pequeñas empresas que necesitan fondos para crecer. Cuando los VC invierten en una empresa, por lo general tienen experiencia en el campo en el que opera la empresa y pueden ofrecer asistencia para despegar. Pueden poseer recursos para ayudar a la empresa e invierten si creen en el negocio y en el equipo. Una inversión de capital riesgo suele ser entre uno y tres millones de USD. Posiblemente las VC querrán tomar una parte del capital social de la compañía para que tengan más poder de decisión. Es probable que también quieran un retorno de la inversión de más del 60%.

Deuda financiera

Tarjetas de crédito:

Las tarjetas de crédito comerciales pueden ser una valiosa herramienta financiera para pequeñas empresas y propietarios únicos debido a los programas de recompensa y devolución de efectivo que ofrecen. Estos programas a menudo ofrecen puntos por compras realizadas. Las condiciones de las recompensas pueden variar, pudiendo adquirirse bienes a través de la tienda de recompensas del programa o convertir los puntos en efectivo. Estos incentivos hacen que las compras diarias y algunas actividades sean más rentables.

Microcrédito:

Los microcréditos varían en desde cientos de dólares hasta varios miles. Estos préstamos son ideales para aquellos que están comenzando un negocio que no requiere una gran inversión inicial.

Algunos microprestamistas prestarán a empresas establecidas con fines de crecimiento. Los microcréditos pueden ser convenientes para aquellas empresas que no tienen o tienen poco crédito o garantía. Las tasas de interés de los microcréditos varían del 3% al 16% según el prestatario, los plazos varían entre los tres y los dos años.

Programas de incentivos a la inversión⁴²

Programas de NMEDD

Los Créditos Fiscales para Nuevos Mercados están diseñados para ayudar a las comunidades de bajos ingresos, a desarrollar negocios que ofrezcan desarrollo económico y empleos. El crédito se toma por un período de 7 años, con un interés del 5% en cada uno de los primeros 3 años y 6% en cada uno de los últimos 4 años⁴³.

4.3. Sectores con mayores oportunidades de inversión

Nuevo México es uno de los estados donde menos contagios y decesos se han producido por la actual situación sanitaria. Sin embargo, la naturaleza de la crisis es tal que algunos sectores servicios se han visto afectados, especialmente comercio minorista, entretenimiento o turismo.

Aunque la economía de Nuevo México no es una de las más grandes de los Estados Unidos, ocupa los primeros lugares en industrias con grandes oportunidades de crecimiento, que cuentan con apoyo del gobierno federal.

Energía: Nuevo México es el noveno productor de energía en EE.UU. Sus fuentes de energía incluyen petróleo y gas, solar, eólica, geotérmica y biocombustible.

⁴² Directorio de programas: <https://gonm.biz/business-development/brc-directory>

⁴³ Se puede obtener más información en: <https://gonm.biz/business-development/start/funding-sources-programs/>

Con sus más de 293 días de sol al año y sus vastos espacios abiertos lo convierten en un escenario ideal para proyectos de energía solar y eólica. Nuevo México todavía no se encuentra entre los 10 principales productores de energía eólica del país, por lo que se considera un sector por explotar.

Aeroespacial, ciberseguridad y defensa: industria que continúa creciendo gracias a un clima ideal, espacio aéreo restringido e instalaciones de prueba de nuevos prototipos y aeronaves.

Nuevo México alberga tres bases de la Fuerza Aérea de los Estados Unidos: Kirtland, Cannon y Holloman. También Nuevo México posee grandes instalaciones de investigación y desarrollo del gobierno de los EE. UU, Sandia National Laboratories y Los Alamos National Laboratory. Dicho sector proporciona aproximadamente uno de cada 10 puestos de trabajo del estado. Dichas instalaciones gubernamentales y de defensa también generan grandes oportunidades a un creciente grupo de empresas del sector de ciberseguridad instaladas en el estado.

Turismo y alimentación: A pesar de la situación sanitaria actual y como ha afectado negativamente a ambos sectores, el turismo y el sector agroalimentario poseen grandes oportunidades a largo plazo cuando la situación vuelva a su normalidad. La cultura de Nuevo México es un atractivo popular para los turistas, particularmente sus alimentos y productos picantes y únicos creados a partir de una creciente industria de procesamiento de alimentos. El estado tiene precios competitivos para la electricidad, la tierra y los salarios, lo cual fomenta la instauración de empresas de alimentos y turismo, y diferencia a Nuevo México de otros estados con mayores costes de implantación.

La producción de alimentos orgánicos de Nuevo México está aumentando debido a la competitividad de los precios de la electricidad, los costes de la tierra y los salarios de los trabajadores⁴⁴.

Cine, televisión y videojuegos: Nuevo México ofrece hermosos lugares, historia, cultura y un crédito fiscal reembolsable para los nuevos productores y desarrolladores. El estado ha sido uno de los lugares predilectos para filmar películas desde el comienzo de la industria cinematográfica, especialmente películas del oeste⁴⁵. Según la Oficina de Cine de Nuevo México, de 2015 a 2019, la cantidad de gasto directo en la economía de Nuevo México aumentó de 289 millones a 526 millones de dólares.

Manufacturación: Nuevo México ocupa el primer lugar en el oeste en cuanto a menor presión fiscal para los fabricantes. Los excelentes incentivos como JTIP y LEDA⁴⁶, y el "Job package",

⁴⁴ Se puede encontrar la lista de las principales empresas de producción orgánica en el siguiente enlace: <https://organic.ams.usda.gov/Integrity/>

⁴⁵ Información sobre principales proyectos y costes de personal <https://gonm.biz/why-new-mexico/key-industries/digital-emerging-media>

⁴⁶ Programa de los Laboratorios Nacionales de Sandia y Los Álamos de asistencia a empresas tecnológicas: <https://www.nmsbaprogram.org/>

creados para trabajadores y empresas, reducen el impuesto sobre el beneficio empresarial al 5,9% y la presión fiscal para ambos. En resumen, el estado posee una fuerza laboral cualificada, bajo coste de vida y otros beneficios para que sea atractivo para las empresas manufactureras establecerse en Nuevo México.

Además, posee parques empresariales para fabricantes, como el Parque Científico y Tecnológico de Sandia. Las universidades estatales también han ampliado su oferta de programas para poder proporcionar una fuerza laboral cualificada adecuada para el sector manufacturero.

Compañías como SolAero, UbiQD y 3D Glass Solutions son ejemplos de compañías manufactureras importantes en el estado.

4.4. Normativa

4.4.1. Normalización y certificados de productos

En Estados Unidos la normativa de homologación y certificación de productos se encuentra repartida entre el Gobierno Federal, las autoridades estatales y municipales, y un gran número de asociaciones del sector privado. Las normas de calidad establecidas por el sector privado son, en principio, voluntarias, si bien en muchos casos acaban siendo de cumplimiento forzoso en la medida en que los diferentes agentes del mercado así lo exijan como requisito previo a la comercialización de la mercancía y como garantía de calidad.

Estándares y homologaciones sectoriales:

- El *American National Standards Institute (ANSI)* es la institución privada sin ánimo de lucro que administra y coordina el sistema voluntario de estandarización de EE. UU. En su página web, (www.ansi.org), se puede consultar un catálogo de sus normas, el listado de asociaciones colaboradoras que desarrollan dichas normas, así como normas internacionales.
- El organismo federal *National Center for Standards and Certification Information* ofrece la posibilidad de localizar normas, regulaciones técnicas y procedimientos de control de calidad para productos no agrícolas. Asimismo, publica una lista de asociaciones privadas de EE. UU. dedicadas a la investigación y desarrollo de normas o pruebas de ensayo para la verificación de parámetros de calidad. <https://www.nist.gov/>.

Entidades de verificación y certificación:

- Algunas normas federales, estatales o locales, exigen la verificación y certificación apropiada de los productos. En algunos casos, el fabricante puede auto-certificarse y en otros se exige la certificación de un laboratorio acreditado. La *Underwriters Laboratories*,

Inc. (www.ul.com) es la entidad de verificación y certificación de calidad y seguridad con mayor reputación en EE. UU. Sin embargo, en los últimos tiempos están surgiendo otros laboratorios independientes, entre los que destacan:

- Intertek Testing Services ITS (www.intertek.com)
- IAPMO R&T (www.iapmort.org)
- MET Laboratories Inc. (www.metlabs.com)
- NTA Inc. (www.ntainc.com)

Acuerdos de Reconocimiento Mutuo (ARM):

Estados Unidos y la Unión Europea han firmado acuerdos para varios sectores, estando sujetos a períodos de aplicación transitorios. Se recomienda a las firmas exportadoras consulten con la Subdirección General de Inspección, Certificación y Asistencia Técnica del Comercio Exterior (SOIVRE), para informarse sobre sectores específicos.

<http://www.cites.es/gl-ES/autoridadesenespana/Paxinas/Autoridad-administrativa-principal.aspx>.

Normas de Calidad para productos alimentarios:

Existen numerosas normas y disposiciones de carácter técnico y jurídico para productos agroalimentarios, farmacéuticos y destinados a la salud. Todo ello es regulado por la *Food and Drug Administration* (<http://www.fda.gov>). Respecto a los primeros, se puede consultar la Guía Práctica para la Importación de Alimentos en Estados Unidos, editada por el Instituto Español de Comercio Exterior (ICEX). Concretamente, para conocer los requisitos para la importación de bebidas alcohólicas se sugiere contactar con la Oficina Económica y Comercial en Washington, DC (washington@comercio.mineco.es).

4.4.2. Protección de patentes y marcas

El organismo federal encargado del registro y administración de la normativa de patentes y marcas en EE.UU. es el *Patent & Trademark Office (PTO)*, cuya web es www.uspto.gov. La legislación federal que recoge estas cuestiones comprende las referencias 37CFR1 a 37CFR.150.

De acuerdo con la legislación estadounidense una marca es una palabra, frase, símbolo o diseño que identifica y distingue el origen o producto o servicio del mismo.

Los derechos de las marcas se originan mediante el uso real de la marca, o rellenando una solicitud para registrar la marca ante la PTO. Esta segunda opción es más recomendable, ya que

si bien cualquier operador económico que reclame derechos sobre una marca puede usar los símbolos TM (*trademark*) o SM (*servicemark*) con el fin de alertar sobre su derecho, el símbolo de copyright solamente puede ser utilizado cuando la marca está registrada ante la PTO.

Existen tres maneras de solicitar el registro de marcas ante la PTO:

- Solicitud de uso, si ya se está usando la marca comercialmente.
- Solicitud de intención de uso, si no se está utilizando la marca, pero existe intención de usarla comercialmente.
- Si la marca está inscrita en el registro de otro país, según ciertos acuerdos internacionales.

La presentación de la solicitud puede hacerse en nombre del propietario de la marca; normalmente, una persona, empresa o sociedad. Las personas que no residan en EE.UU. deben designar, por escrito, el nombre y la dirección de un representante local. También puede ser útil hacer una investigación de conflicto con otras marcas antes del registro. La duración de una marca registrada ante la PTO es de diez años, prorrogables por otros diez años. A diferencia de los derechos de autor y de las patentes, los derechos de una marca prevalecen indefinidamente si el propietario sigue utilizando la marca para identificar su producto o servicio.

Es recomendable que las empresas y ciudadanos españoles se dirijan a la Oficina Española de Patentes y Marcas (OEPM) y a una empresa especializada en propiedad industrial para obtener recomendaciones sobre el registro de marcas en España y las opciones de registro en EE.UU.

5. Sistema fiscal y costes laborables

5.1. Generalidades y aclaraciones

Estados Unidos tiene un sistema impositivo complejo debido a que, tanto el gobierno federal como los gobiernos estatales y locales elaboran sus propias leyes y tienen sus propios tribunales. Por tanto, hay que tener en consideración que en los Estados Unidos tanto los individuos como las corporaciones son responsables de pagar los siguientes tipos de impuestos:

- **Impuestos federales:** Son impuestos a nivel nacional, comunes a todos los estados y que están regulados por el Departamento del Tesoro (*Department of the Treasury*) <https://home.treasury.gov/>.
- **Impuestos estatales y del condado (o locales):** Son impuestos fijados de forma independiente por cada estado y por cada ciudad, recaudándose conjuntamente.

Por ello, antes de iniciar un negocio en Estados Unidos, es preciso determinar además de los impuestos federales, aquellos otros que serán exigidos por los distintos estados y municipios en que la empresa ejerza sus actividades. El importe total de la deuda tributaria de la empresa puede así variar significativamente de una localidad a otra.

En líneas generales, los costes fiscales del establecimiento en EE.UU. son, en cuanto a la estructura, similares a los que pueden apreciarse en los demás países de la OCDE. La creación de una sociedad no supone una carga fiscal importante para la empresa, existiendo en muchos casos beneficios e incentivos de tipo fiscal.

El Servicio de Rentas Internas (*Internal Revenue Service, IRS*) ofrece publicaciones gratuitas sobre impuestos para los negocios, que también están accesibles a través de su página de Internet: <https://www.irs.gov/>. También ofrece seminarios relacionados con el sistema impositivo (*Small Business Tax Workshop*).

En el sistema tributario estadounidense, aparte de los impuestos federales y estatales, también hay cargas fiscales municipales (a veces incluso dentro del mismo tipo de impuesto). Como indican los términos, los impuestos federales afectan equitativamente a todo el país; mientras que los estatales los establecen cada uno de los estados. Por ello, se tendrá que tener presente cuando se vaya a establecer un negocio o hacerse cargo de uno ya existente, que los impuestos

variarán considerablemente según la ubicación, así como también repercutirá el tipo de entidad seleccionado en caso de creación de una empresa.

Con relación al ejercicio fiscal hay que destacar que siempre tendrá una duración de 12 meses, y se podrá elegir entre dos variantes, o bien el *Calendar Tax Year* (año natural) que se extenderá de enero a diciembre, o el *Fiscal Tax Year* (año fiscal) que comprenderá cualquier período de 12 meses consecutivos que se escoja por el sujeto fiscal.

Aquellos ciudadanos españoles que dispongan de una *Green Card* (tarjeta de residencia) deberán tributar al estado americano. Los que no la tengan, pero cumplan con unos requisitos mínimos de estancia, como puede ser el personal desplazado desde España, deberán comprobar si tienen obligaciones fiscales en Estados Unidos por las estancias anuales que hayan realizado.

Por último, cabe destacar que entre España y Estados Unidos existe un tratado para evitar la doble imposición y la evasión fiscal.

5.2. Impuestos federales

El *IRS* es el equivalente a la Agencia Estatal de Administración Tributaria, y es el organismo encargado de la recaudación fiscal y del cumplimiento y la aplicación de las leyes tributarias. Constituye una de las agencias del Departamento del Tesoro de los EE.UU. (*US Department of the Treasury*). En cada estado hay una oficina presencial; en Washington DC se ubica su oficina principal. Todos los formularios requeridos para hacer las declaraciones de los impuestos federales se pueden descargar en la página oficial del *IRS*.

5.2.1. Impuesto sobre la renta de las personas físicas

Federal Individual Income Tax: el Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas se aplica en EE.UU. a los ciudadanos estadounidenses, a los residentes permanentes (llamados *Green Card Holders*) y a aquellos que, no siéndolo, hayan cumplido con ciertas condiciones de estancia en el país⁴⁷. El impuesto es, en realidad, doble: uno federal y otro estatal. Diferencia cuatro baremos en función de la situación familiar⁴⁸, en los cuales varían las cuotas fijas y los tramos en cuanto a la base imponible, pero no los tipos marginales, que se sitúan, en la parte federal, entre un 10% y un 39,6%, tal y como se observa en la tabla. Normalmente, el día límite para presentar la declaración es el 15 de abril, exceptuando si éste cae en fin de semana o festivo; en ese caso, el último día de entrega será el próximo laboral.

TABLA 5.1. IMPUESTO FEDERAL SOBRE LA RENTA PARA 2020

⁴⁷ IRS, Publication 519 (2019) U.S. Tax Guide for Aliens: <http://www.irs.gov/pub/irs-pdf/p519.pdf>

⁴⁸ Cabeza de familia según el IRS: Con carácter general se puede solicitar el status de cabeza de familia (*head of household*) si no se está casado y se gasta más del 50% de los ingresos en mantener un hogar compuesto por el contribuyente y otros dependientes elegibles.



Sujeto imponible	Tramo de renta impositivo	Gravamen
Solteros	0 \$ - 9.875 \$	10% de la renta imponible en dicho tramo
	9.876 \$ - 40.125 \$	987,50 \$ más 12% del monto superior a 9,875 \$
	40.126 \$ - 85.525 \$	4.617,50 \$ más 22% del monto mayor a 40.125 \$
	85.526 \$ - 163.300 \$	14.605,50 \$ más 24% del monto mayor a 85.525 \$
	163.301 \$ - 207.350 \$	33.271,50 \$ más 32% del monto superior a 163,300 \$
	207.351 \$ - 518.400 \$	47.367,50 \$ más 35% del monto superior a 207.350 \$
	518.401 \$ - más	156.235 más 37% del monto superior a 518.400 \$

Matrimonios (declaración conjunta)	0 \$ - 19.750 \$	10% de la renta imponible en dicho tramo
	19.751 \$ - 80.250 \$	1.975 \$ más 12% del monto superior a 19.750 \$
	80.251 \$ - 171.050 \$	9.235 \$ más 22% del monto mayor a 80.250 \$
	171.051 \$ - 326.600 \$	29.211 \$ más 24% del monto mayor a 171.050 \$
	326.601 \$ - 414.700 \$	66.543 \$ más 32% del monto superior a 326.600 \$
	414.701 \$ - 622.050 \$	94.735 \$ más 35% del monto superior a 414.700 \$
	622.051 \$ - más	156.235 \$ más 37% del monto superior a 518.400 \$

Cabeza de familia	0 \$ - 9.875 \$	10% de la renta imponible en dicho tramo
	9.876 \$ - 40.125 \$	987,50 \$ más 12% del monto superior a 9,875 \$
	40.126 \$ - 85.525 \$	4.617,50 \$ más 22% del monto mayor a 40.125 \$
	85.526 \$ - 163.300 \$	14.605,50 \$ más 24% del monto mayor a 85.525 \$
	163.301 \$ - 207.350 \$	33.271,50 \$ más 32% del monto superior a 163,300 \$
	207.351 \$ - 518.400 \$	47.367,50 \$ más 35% del monto superior a 207.350 \$
	518.401 \$ - más	156.235 más 37% del monto superior a 518.400 \$

Matrimonios (declaración separada)	0 \$ - 9.875 \$	10% de la renta imponible en dicho tramo
	9.876 \$ - 40.125 \$	987.50 \$ más 12% del monto superior a 9.875 \$
	40.126 \$ - 85.525 \$	4.617,50 \$ más 22% del monto mayor a 40.125 \$
	85.526 \$ - 163.300 \$	14.605,50 \$ más 24% del monto superior a 85.525 \$
	163.301 \$ - 207.350 \$	33.271,50 \$ más 32% del monto superior a 163.300 \$
	207.351 \$ - 311.025 \$	47.367,50 \$ más 35% del monto superior a 207.350 \$
	311.026 \$ - más	83,653.75 \$ más 37% del monto superior a 311.026 \$

Fuente: Elaboración propia a partir de datos de NerdWallet (<https://www.nerdwallet.com/blog/taxes/federal-income-tax-brackets/>).

5.2.2. Impuestos sobre las personas jurídicas

Existen distintos tipos de entidades mercantiles:

- *Corporations*: pagan el Impuesto de Sociedades, que grava sus beneficios. En realidad, es un impuesto doble: con un tramo federal (*Corporate Federal Income Tax*) y otro estatal (*Corporate Income Tax*). Si bien en la declaración federal de este impuesto se podrán deducir determinadas partidas del importe estatal, la declaración de impuestos federales y estatales es diferente.

Obsérvense en la tabla anterior las cuotas imponibles a pagar en el tramo federal, para diferentes tramos de base imponible. En:

- *Partnerships*⁴⁹: en este tipo de sociedades, entre las que se incluyen la *General Partnership*, la *Limited Partnership* y la *Limited Liability Company*, la entidad mercantil reparte sus ganancias o pérdidas entre sus socios y son éstos los que pagan el correspondiente impuesto personal sobre la renta. La entidad deberá presentar el formulario 1065⁵⁰, *Partnership Return*, detallando la repartición de los dividendos a sus socios; y, a su vez, estos tendrán que entregar el formulario 1040 desglosando todos los ingresos obtenidos, a partir de los cuales se abonarán las cantidades correspondientes del *Personal Income Tax*.

⁴⁹ IRS, Tax Information for Partnerships: <https://www.irs.gov/businesses/partnerships>.

⁵⁰ IRS, IRS, Publication 541, Partnerships: <http://www.irs.gov/pub/irs-pdf/p541.pdf>.

- *Sole Proprietorship*⁵¹: El propietario individual (autónomo) es el único responsable de sus actividades profesionales y de todos los deberes fiscales que estas conlleven. Éste pagará impuestos cuatro veces al año sobre las estimaciones de sus beneficios. El tipo impositivo dependerá del tramo de ingresos en el cual se encuadre, hasta un máximo del 37% aproximadamente a nivel federal.

5.2.3. Costes laborales de tipo fiscal a nivel federal

Clasificación de impuestos laborales federales:

- Impuestos que gravan la actividad de la empresa
- Impuestos que gravan la remuneración de los asalariados (*Payroll tax*)
- Impuestos que gravan el patrimonio (*Property taxes*)

5.2.3.1 Impuestos que gravan la actividad de la empresa

La aplicación de estos impuestos dependerá del tipo de empresa y del tipo de negocio de que se trate. El principal impuesto que grava las actividades empresariales es el Impuesto General Sobre la Renta de Sociedades que pasamos a detallar:

El Impuesto Federal sobre la Renta de las Sociedades es de un 21%⁵², dependiendo de la base imponible. La base imponible es igual a los ingresos brutos derivados de la actividad de la empresa en los EE. UU., menos los gastos de operación y otras deducciones aplicables.

El *Internal Revenue Code* es el conjunto de leyes que define lo que está sujeto al impuesto federal sobre la renta y lo que debe ser declarado como ingreso bruto. Además, el código especifica qué costes y qué gastos pueden ser deducidos del ingreso bruto para llegar a la base imponible.

5.2.3.2 Impuestos que gravan la remuneración de los asalariados (*Payroll tax*)

El empleador es responsable por ley de tres clases diferentes de deducciones y pagos:

- Seguridad Social (*Federal Insurance Contribution Act, FICA*),
- Impuesto Federal del Desempleo (*Federal Unemployment Tax Act, FUTA*),
- Impuesto sobre los salarios (*Income Taxes Withheld From Employee Wages*).

⁵¹ IRS, Forms For Sole Proprietorship: <https://www.irs.gov/businesses/small-businesses-self-employed/forms-for-sole-proprietorship>.

⁵² US Internal Revenue Service: <http://www.irs.gov/pub/irs-pdf/i1120.pdf>.

Seguridad Social (FICA): La contribución por parte de la empresa y por parte del trabajador es a partes iguales. Ambos contribuyen con el mismo porcentaje del salario bruto y es pagadero trimestralmente.

La tasa de impuesto para la Seguridad Social en 2018 es de 12,4%, de los cuales un 6,2% se lo retienen al empleado y el otro 6,2% va a cuenta del empleador, con un sueldo base límite (*FICA - wage-base*) de hasta 118.500\$. Este límite se revisa anualmente de acuerdo con la inflación. Asimismo, la tasa de impuesto para Medicare en el 2018 es de 2,9%, de los cuales un 1,45% se lo retienen al empleado y el otro 1,45% va a cuenta del empleador, y se aplica a todo el salario, sin límite.

Resumiendo, los tipos de cotizaciones son:

- Empresa: 7,65% (6,20% Seguridad Social y 1,45% Medicare)
- Trabajador: 7,65% (6,20% Seguridad Social y 1,45% Medicare)
- Trabajadores por cuenta propia: 15,30% (12,40 Seguridad Social y 2,90% Medicare)⁵³

Impuesto Federal del Desempleo (FUTA): Es un seguro de desempleo soportado por la empresa con un tipo impositivo del 6% sobre los primeros 7.000 dólares pagados en concepto de salario/año a cada empleado. Si el impuesto estatal de desempleo (pagado directamente al Estado) cumple con los requisitos establecidos por el Gobierno Federal, la empresa podrá repercutir el impuesto estatal contra el federal, hasta en un 5,4% de este último⁵⁴.

5.2.3.3 Impuestos que gravan el patrimonio (*Property taxes*)

El Impuesto federal sobre la inversión extranjera en bienes inmuebles (*Foreign Investors Real Property Tax Act, FIRPTA*), afecta a las ventas de propiedad localizada en los EE. UU. El tipo impositivo es de 15% sobre el precio de venta, o el 35% de la plusvalía, que el comprador se encargará de retener y pagar al IRS. Este impuesto sólo aplica si la persona física o jurídica es extranjera, por tanto, no aplicaría en el caso de crear una empresa filial americana⁵⁵.

5.2.4. Sales tax

Actualmente en Nuevo México se aplican impuestos sobre las ventas (*sales taxes*, equivalentes al IVA) este tipo de impuestos no se muestran en los precios de venta, pero se trasladan directamente al consumidor. Su tipo impositivo varía entre el 5,125% y el 9,25% según la ciudad.

⁵³ US Social Security Administration: <https://www.ssa.gov/news/press/factsheets/colafacts2019.pdf>

⁵⁴ US Internal Revenue Service: <http://www.irs.gov/publications/p15/ar02.html#d0e5712>

⁵⁵ US Internal Revenue Service: <http://www.irs.gov/Individuals/International-Taxpayers/FIRPTA-Withholding>

5.2.5. Normalización y certificación de productos

Las autoridades normativas para los productos agroalimentarios son el Departamento de Agricultura⁵⁶ en el ámbito de Nuevo México y en el federal, la Administración de Comida y Medicamentos⁵⁷.

5.2.6. Protección de patentes y marcas

La autoridad normativa para la protección de patentes y marcas es la Oficina de Patentes y Marcas⁵⁸.

5.3. Convenio para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal entre España y EE.UU.

En 1990 España y Estados Unidos firmaron un Convenio para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de impuestos sobre la renta de las sociedades y de las personas físicas.

El texto se modificó el pasado 13 de enero de 2013. Se puede consultar directamente en la página web de la Agencia Tributaria⁵⁹.

En los últimos años, Estados Unidos se ha convertido, junto con el Reino Unido, en el primer destino de las inversiones españolas directas en el exterior, por lo que tanto el número de empresas españolas establecidas en EE.UU., como su actividad, han aumentado considerablemente. Por su parte, EE.UU. es el tercer mayor inversor extranjero en nuestro país

[Convenios de doble imposición internacional.](#)

⁵⁶ New Mexico Department of Agriculture: <http://www.nmda.nmsu.edu/>

⁵⁷ U.S. Food and Drug Administration: <http://www.fda.gov>

⁵⁸ United States Patent and Trademark Office: <http://www.uspto.gov>

⁵⁹ Convenio entre el Reino de España y los Estados Unidos de América para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal respecto de los impuestos sobre la renta: http://www.hacienda.gob.es/Documentacion/Publico/NormativaDoctrina/Tributaria/CDI/BOE_EEUU.pdf

6. Anexos

6.1. Contactos de la administración española

CONTACTOS EN EE.UU.:

Oficina Económica y Comercial de España en Los Ángeles

1900 Avenue of the Stars Ste. 5430 Los Angeles, California 90067

Tel.: (310) 277-5125

E-mail: losangeles@comercio.mineco.es

La Oficina Económica y Comercial de España en Los Ángeles tiene responsabilidad sobre los siguientes estados: Alaska, Arizona, California, Colorado, Hawái, Idaho, Montana, Nevada, Nuevo México, Oregón, Utah, Washington y Wyoming.

Consulado General en Houston

1800 Bering Dr., Suite 660

Houston, TX 77057

Tel. (713) 783-6200/05/14

Fax: (713) 783-6166

E-mail: cog.houston@maec.es

El Consulado General de España en Houston tiene como jurisdicción los estados de: Texas, Nuevo México, Oklahoma, Louisiana, Arkansas, Tennessee, Alabama y Mississippi.

Dentro de esta demarcación los Consulados Honorarios que existen en Nuevo México son:

Consulado Honorario en Albuquerque

Cónsul Honorario Sr. D. Alfred Eloy Mondragón

4424 Glenwood Hills Dr. NE



Albuquerque, NM 87111

Tel. (505) 293 1572

Fax (505) 897 1081

e-mail: mondragon505@comcast.net

Consulado Honorario en Santa Fe

Cónsul Honorario Sr. D. Albert J. Gallegos

2211 Brillante.

Santa Fe, NM 87505

Tel. (505) 471-6131

Fax. (505) 471-7838

e-mail: ajgsantafe@aol.com

También se encuentra el Instituto Cervantes, la mayor institución de carácter internacional dedicada a la enseñanza del español.

Instituto Cervantes (Albuquerque)

National Hispanic Cultural Center

Pete V. Domenici Education Center (building 8)

1701 4th St. SW

Albuquerque, NM 87102

Tel. (505) 724-4777

adxabq@cervantes.es

CONTACTOS EN ESPAÑA:

ICEX España Exportación e Inversiones

Paseo de la Castellana 278

28046 Madrid, España

Teléfono: +34 900 349 000

Embajada de los Estados Unidos de América

Calle Serrano 75

28006 Madrid, España



Teléfono: +34 91 587 2200

6.2. Enlaces de interés en el estado

Página web del estado: www.newmexico.gov/

Agencias estatales:

- Departamento de Educación de Nuevo México: webnew.ped.state.nm.us/
- Departamento de Agricultura de Nuevo México: www.nmda.nmsu.edu/
- Departamento de Transporte de Nuevo México: www.dot.state.nm.us/
- Departamento de Seguros de Nuevo México: www.osi.state.nm.us

ICEX

7. Bibliografía

American National Standards Institute: <https://www.ansi.org/>

American Society of Civil Engineers:

<http://sections.asce.org/nm/node/10>

<http://sections.asce.org/nm/sites/sections.asce.org.nm/files/Roads.pdf>

<http://sections.asce.org/nm/sites/sections.asce.org.nm/files/Aviation.pdf>

<http://sections.asce.org/nm/sites/sections.asce.org.nm/files/Rail.pdf>

ASCE Infrastructure Report Card:

http://www.infrastructurereportcard.org/new_mexico/new-mexico-overview/

Cites.es:

<http://www.cites.es/gl-ES/autoridadesenespana/Paxinas/Autoridad-administrativa-principal.aspx>

Federal Deposit Insurance Corporation:

<https://www.fdic.gov/bank/analytical/stateprofile/dallas/nm.pdf>

Federal Highway Administration: http://www.fhwa.dot.gov/planning/national_highway_system/

Geology.com: <https://geology.com/>

Global Business Alliance:

<https://globalbusiness.org/report/fdi-in-the-united-states-quarter-two-20201>

https://globalbusiness.org//dmfile/USA_Update.pdf

<https://globalbusiness.org/state/new-mexico>



Hacienda.gob.es: Convenio entre el Reino de España y los Estados Unidos de América para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal respecto de los impuestos sobre la renta:

http://www.hacienda.gob.es/Documentacion/Publico/NormativaDoctrina/Tributaria/CDI/BOE_EEU_U.pdf

History.com: <http://www.history.com/topics/us-states/new-mexico>

ICEX:

<http://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/todos-nuestros-servicios/informacion-de-mercados/paises/navegacion-principal/invertir-en/empresas-espanolas-establecidas/index.html?idPais=US>

Incorp.com: <http://www.incorp.com/where-to-incorporate.aspx>

Internal Revenue Service:

[http://www.irs.gov/Businesses/Small-Businesses-&-Self-Employed/Apply-for-an-Employer-Identification-Number-\(EIN\)-Online](http://www.irs.gov/Businesses/Small-Businesses-&-Self-Employed/Apply-for-an-Employer-Identification-Number-(EIN)-Online)

<https://www.irs.gov/businesses/partnerships>

<https://www.irs.gov/businesses/small-businesses-self-employed/forms-for-sole-proprietorship>

<http://www.irs.gov/pub/irs-pdf/i1120.pdf>

<http://www.irs.gov/pub/irs-pdf/p541.pdf>

<http://www.irs.gov/pub/irs-pdf/p519.pdf>

<http://www.irs.gov/publications/p15/ar02.html#d0e5712>

<http://www.irs.gov/Individuals/International-Taxpayers/FIRPTA-Withholding>

Mappery.com: <http://www.mappery.com/>

National Institute of Standards and Technology: <https://www.nist.gov/>

NerdWallet.com: <https://www.nerdwallet.com/blog/taxes/federal-income-tax-brackets/>

Netstate: http://www.netstate.com/states/geography/nm_geography.htm

Newcomb-Law.com: <http://www.newcomb-law.com/business/5-joint-venture>



New Mexico Department of Agriculture: <http://www.nmda.nmsu.edu/>

New Mexico Department of Transportation: <https://dot.state.nm.us/>

New Mexico Department of Workforce, New Mexico 2018: State of the Workforce Report:

https://www.dws.state.nm.us/Portals/0/DM/LMI/NM_2018_SOTW_Report.pdf

New Mexico Economic Development Department:

<https://gonm.biz/why-new-mexico/key-industries/>

<https://gonm.biz/why-new-mexico/key-industries/energy-natural-resources>

<https://gonm.biz/why-new-mexico/key-industries/aerospace-defense>

<https://gonm.biz/why-new-mexico/key-industries/food-processing>

<https://gonm.biz/why-new-mexico/key-industries/advanced-manufacturing>

<https://gonm.biz/why-new-mexico/key-industries/digital-emerging-media>

<https://gonm.biz/business-development/start/small-business-incubators-accelerators/>

<https://gonm.biz/business-development/brc-directory>

<https://gonm.biz/business-development/start/funding-sources-programs/>

Office of the Governor: <https://www.governor.state.nm.us/>

Portal del Gobierno de Nuevo México: <http://www.newmexico.gov/>

Programa de los Laboratorios Nacionales de Sandia y Los Álamos de asistencia a empresas tecnológicas:

<https://www.nmsbaprogram.org/>

Quality Counts Annual Report Card. Education Week Research Center:

<https://www.edweek.org/ew/collections/quality-counts-2019-state-achievement/data-mapping-the-states-on-this-years.html>

S&P Global Ratings, History of U.S. State Ratings:

<https://www.spglobal.com/ratings/en/research/articles/190319-history-of-u-s-state-ratings-2185306>



State of New Mexico, Comprehensive Annual Financial Report (2018):

[http://nmdfa.state.nm.us/uploads/files/Financical%20Control/CAFR/BU%20341-A%20Final%20State%20of%20New%20Mexico%202018%20Audit\(1\).pdf](http://nmdfa.state.nm.us/uploads/files/Financical%20Control/CAFR/BU%20341-A%20Final%20State%20of%20New%20Mexico%202018%20Audit(1).pdf)

The US50: <http://theus50.com/>

US-Banks.net: <http://www.us-banks.net/us/newmexico/>

U.S. Bureau of Labor Statistics:

https://data.bls.gov/timeseries/LASST350000000000006?amp%253bdata_tool=XGtable&output_view=data&include_graphs=true

https://www.bls.gov/regions/southwest/news-release/countyemploymentandwages_newmexico.htm

U.S. Census Bureau:

<https://www.census.gov/quickfacts/NM>

<https://www.census.gov/foreign-trade/statistics/state/data/imports/nm.html>

<https://www.census.gov/foreign-trade/statistics/state/data/nm.html>

U.S. Census Bureau, 2019 Annual Survey of State Government Tax Collections by Category:

<https://www.census.gov/data/tables/2019/econ/stc/2019-annual.html>

U.S. Department of Agriculture: <https://organic.ams.usda.gov/Integrity/>

U.S. Department of Commerce, Bureau of Economic Analysis:

<https://www.bea.gov/system/files/2020-04/qgdpstate0420.pdf>

<https://apps.bea.gov/iTable/iTable.cfm?acrdn=1&isuri=1&reqid=70&step=1#reqid=70&step=1&isuri=1>

<https://apps.bea.gov/itable/iTable.cfm?ReqID=70&step=1>

U.S. Department of the Treasury: <https://home.treasury.gov/>

U.S. Food and Drug Administration: <https://www.fda.gov/>

U.S. Patent and Trademark Office: <https://www.uspto.gov/>



U.S. Social Security Administration: <https://www.ssa.gov/news/press/factsheets/colafacts2019.pdf>

USGovernmentSpending.com:

https://www.usgovernmentspending.com/year_spending_2018NMms_21ms2n#usgs302

https://www.usgovernmentspending.com/year_spending_2019NMms_21ms2n#usgs302

Western Regional Climate Center: <http://www.wrcc.dri.edu/narratives/NEWMEXICO.htm>

ICEX

ICEX

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)

informacion@icex.es

Para buscar más información sobre mercados exteriores [siga el enlace](#)

www.icex.es



ICEX España
Exportación
e Inversiones