OD OTROS DOCUMENTOS

2019

ICEX España Exportación e Inversiones

Guía del estado de Delaware Estados Unidos 2019

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Washington, D.C.

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

OD OTROS DOCUMENTOS

30 de junio de 2019
Washington, D.C.

Este estudio ha sido revisado y actualizado por
Antonio Martínez-Ligero Sánchez

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Washington, D.C.

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E., M.P.

NIPO: 114-19-039-X

Índice

1.	Principales indicadores	4
2.	Panorama	6
3.	Estructura económica	14
4.	Relaciones comerciales y de inversión	24
5.	Establecer un negocio	28
6.	Sistema fiscal	44
7.	Conclusiones	57
8.	Anexos	58
9	Bibliografía	60

1. Principales indicadores

ENTORNO ECONOMICO

74.973 M$
PIB nominal 2018

0,3%
Crec. PIB 2017/2018

0,4%
del PIB de EE.UU.

967.171
Habitantes en 2018

3,2%
Tasa de paro mayo 2019

Delaware es el cuadragésimo tercer estado más importante de EE. UU. **43**

SECTORES

- Aeroespacial
- Biotecnología
- Tecnología verde
- Servicios financieros
- Químicos

Delaware

8.890 M$

4.703 M$

15 M$
38º cliente

110 M$
20º proveedor

PRINCIPALES PRODUCTOS ESPAÑOLES EN DELAWARE

- QUÍMICOS
- PETRÓLEO
- EQ. ELÉCTRICO
- PLÁSTICOS

2. Panorama

2.1. Introducción

Gráfico I
UBICACIÓN DE DELAWARE EN EE.UU.

El estado de Delaware se encuentra ubicado en la costa este de Estados Unidos. Ha desarrollado una economía dinámica y altamente competitiva, fundamentada en el sector servicios, sobre todo en las actividades financieras y de seguros. El sector manufacturero se concentra en las industrias químicas con grandes niveles de investigación y valor añadido.

En la actualidad, estas circunstancias han hecho que Delaware sea la sede de la gran mayoría de las principales empresas de EE. UU.: más de las dos terceras partes de las corporaciones de Fortune 500 y el 80% de todas las empresas que cotizan en bolsa **en EE.UU. hayan elegido el estado como sede legal**[1]**.**

A lo largo de esta guía se analizan los marcos político, fiscal y legal de Delaware, junto con los principales datos macroeconómicos del mismo, y la descripción de su estructura productiva y oportunidades de negocio. Con ello se pretende facilitar información relevante acerca de **sectores de interés, incentivos a la implantación e inversión, evolución económica y de empleo recientes**, de forma clara y compacta. Se pueden encontrar también menciones a las empresas de referencia en el estado, tanto españolas como nacionales, junto con información útil y enlaces de interés a través de los cuales poder ampliar la información expuesta a continuación.

2.2. Historia

Este territorio fue poblado por dos tribus de nativos americanos, los Lenape y los Nanticoke, antes de ser descubierto por los europeos. A principios del s. XVI y tras diversas exploraciones de las costas de Delaware por los españoles y portugueses, así como los primeros intentos fallidos de colonización por los holandeses, fueron los suecos quienes en 1638 fundaron con éxito la primera colonia estable europea cerca de la actual ciudad de Wilmington. Durante el período colonial el

[1] Página oficial del *estado de Delaware*: https://corp.delaware.gov/stats/

control de Delaware cambió de manos varias veces, siendo los suecos, holandeses y británicos los que reclamaran este territorio como propio.

El nombre de Delaware surge en honor a uno de los primeros gobernadores de Virginia, Thomas West III, Lord De La Warr, originario de este estado[2]. Delaware también es conocido a nivel nacional como *The First State* (emblema que aparece en su moneda de 25 centavos), ya que fue el primero en ratificar la Constitución de los Estados Unidos en 1787 tras la Guerra de la Independencia contra Reino Unido[3].

Dividida interiormente debido a su ubicación entre los estados del Norte, en contra de la esclavitud, y del Sur, a favor de la misma, Delaware luchó para conseguir su abolición y permaneció en la Unión durante la Guerra Civil Estadounidense o Guerra de Secesión (1861-1865). La rendición de los Estados Confederados en 1865 acabó oficialmente con la esclavitud. El fin de la Guerra y la industrialización trajeron la prosperidad a Delaware hasta que en 1929 se vio afectada por la Gran Depresión.

Durante la II Guerra Mundial se construyeron en Dover (la capital) y New Castle varias bases aéreas militares que trajeron consigo muchos puestos de trabajo. En la posguerra la empresa DuPont, actualmente una de las empresas químicas más grandes del mundo y fundada en este estado a principios del s. XIX, se convirtió en el mayor empleador en el sector privado hasta 1980.

Gracias a la aprobación del *Financial Center Development Act* en 1981, un decreto que disminuyó los impuestos del estado a las empresas financieras, muchas desplazaron sus sedes corporativas a Wilmington. En la actualidad, Delaware es, gracias a sus leyes corporativas liberales y a la existencia de la Corte de Equidad, especializada en derecho mercantil, la ubicación preferente de un gran porcentaje de corporaciones americanas y extranjeras[4].

2.3. Geografía

Delaware está situado en la costa este de EE.UU., para ser más exactos, en la sección noreste de la Península de Delmarva, y cuenta con tres condados: Kent, New Castle y Sussex. Al norte limita con Pennsylvania, al este con el río Delaware, la Bahía de Delaware, New Jersey y el Océano Atlántico, y al sur y al oeste con Maryland. Se extiende a lo largo de 6.446 km² (2.489 millas cuadradas) de los cuales un 22% comprenden territorios cubiertos por agua. A nivel federal se sitúa como el segundo estado más pequeño de EE. UU, con una superficie de 7.234 km², similar a la del País Vasco.

Gráfico II
MAPA DE DELAWARE Y ESTADOS LIMÍTROFES

Fuente: http://nationalatlas.gov/

[2] *History of the USA, Delaware*: http://www.usahistory.info/colonies/Delaware.html

[3] Página oficial del estado de Delaware: https://delaware.gov/topics/facts/gov.shtml

[4] History Channel, Delaware: http://www.history.com/topics/delaware

Geográficamente está dividido en dos paisajes de la región del este de los EE. UU.:

- Planicie costera atlántica: La llanura costera se extiende desde New Jersey hasta Florida y en Delaware apenas se eleva a unos 18 m sobre el nivel del mar. En esta región, que supone el 90 % del territorio del estado, se ubica Dover, la capital.
- La meseta Piedmont: Se extiende desde New Jersey hasta Alabama. Es relativamente baja y a la vez muy fértil. Representa la zona geográfica más pequeña de Delaware y está separada de la zona de la planicie costera atlántica por una zona de roca dura que termina en sedimentos blandos, donde varios ríos se cruzan formando una serie de rápidos y cascadas llamada Línea de Caída (*Fall Line*).

El punto más elevado del estado de Delaware se sitúa en Elbright Azimuth en el condado de New Castle a 137 m; el más bajo se encuentra en el Océano Atlántico, es decir, a nivel de mar. Los ríos principales son: el Delaware, el Mispillion y el Nanticoke. La zona costera de Delaware comprende 184 km, de los cuales 39 km corren a lo largo del Océano Atlántico y 145 km la Bahía de Delaware.

2.4. Clima

Delaware está situada en zona climática templada continental, al norte, y subtropical, al sur. Su ubicación, al sur de las cadenas montañosas de Pennsylvania, que bloquean los frentes fríos del norte, y su proximidad al Océano Atlántico posibilita unos inviernos suaves. Enero es el mes más frío, con una temperatura mínima media de -5 °C (23 °F). La temperatura media en invierno es de 2 °C (35,6 °F), mientras que la estival es de 24 °C (75,2 °F). Durante el verano, que es cálido y soleado, se suelen presentar fuertes tormentas.

La temperatura más alta, 43°C (110 °F) fue registrada en julio de 1930. La más baja, -27 °C (-17 °F), se anotó durante el invierno de 1893, ambas en Millsboro. Cada año Delaware recibe un promedio total de 1.087 mm (42,8 pulgadas) de precipitación media anual de lluvia, sobre todo a lo largo del litoral y en menor cantidad en el interior, especialmente en el extremo norte del estado. La precipitación media anual de nieve es de unos 36 cm (14,2 pulgadas).

2.5. Población

Según el informe de la Oficina del Censo de EE.UU, en julio de 2018 se estima que el estado de Delaware contaba con una población de 967.171 habitantes[5]. De acuerdo con las previsiones oficiales, la población de Delaware alcanzará 989.803 personas en el año 2020, lo que supone un aumento a una tasa media anual del 0,99%[6].

Dado su reducido tamaño, Delaware se divide en únicamente tres condados: Kent, New Castle y Sussex. Actualmente, es el séptimo estado menos poblado de los EE. UU. (Wyoming, Vermont, Distrito de Columbia, Alaska, Dakota del Norte, y Dakota del Sur cuentan con menos habitantes).

[5] Quick Facts Delaware (United States Census Bureau): https://www.census.gov/quickfacts/DE

[6] Delaware Office of Planning Coordination: https://stateplanning.delaware.gov/demography/dpc-projection-data.shtml

Los datos que se presentan seguidamente provienen del censo americano de 2010, que se lleva a cabo cada diez años.

Población por edades[7]:

- Menor de 18 años: 205.765 personas, (22,9%)
- Entre 18 y 44 años: 318.409 personas, (35,5%)
- Entre 45 y 64 años: 244.483 personas, (27,2%)
- Mayores de 65 años: 129.277 personas, (14,4%)

Población por sexos:

- Mujeres: 51,6%
- Hombres: 48,4%

Población en las principales ciudades en 2016[8]:

- Wilmington: 73.881 personas
- Dover: 38.102 personas
- Newark: 35.268 personas

Relación población de origen hispano[9]**:**

- Población de origen hispano: 8,2%
- Población de otros orígenes: 91,8%

Población por razas:

- Población blanca: 70,1%
- Población afroamericana: 22,6%
- Población asiática: 4,0%
- Población india americana y nativos de Alaska: 0,6%
- Población nativa hawaiana y otras islas del Pacífico: 0,1%
- Población de otras razas: 2,6%

2.6. Infraestructuras

Carreteras

Debido a su localización geográfica y reducida población y superficie, Delaware dispone de una única interestatal, la I-95, que cruza la parte norte del estado para conectar Maryland con

[7] US Census Bureau, pág. 7, *Age and Sex composition* (copiar y pegar en el navegador): http://www.census.gov/prod/cen2010/briefs/c2010br-03.pdf

[8] Página oficial del estado de Delaware: https://stateplanning.delaware.gov/demography/dpc.shtml

[9] US Census Bureau, *Delaware:* http://www.census.gov/2010census/popmap/ipmtext.php?fl=10

Pennsylvania. Entre el resto de vías del estado destacan las rutas 9 (que cruza perpendicularmente la parte sur del estado), 13 (que cruza el estado de norte a sur) y 113 (que conecta Dover con el norte de Maryland por el sur del estado).

Aeropuertos

Delaware es el único estado de EE. UU. que no dispone de aeropuerto propio[10], siendo los más cercanos el Baltimore/Washington Internacional Thurgood Marshall (BWI) para la zona sur, el Philadelphia International Airport (PHL) para la zona norte, y el Salisbury-Ocean City Wicomico Regional Airport (SBY) para el área de Sussex.

Ferrocarril

El Corredor Noreste, operado por Amtrak, atraviesa el norte del estado, con paradas en Wilmington y Newark.

Marítimo

El puerto de Wilmington, creado en 1923, fue el 62º puerto con mayor volumen de carga de EE. UU. en 2015, y es propiedad de la *Diamond State Port Corporation*[11] (DSPC), entidad pública estatal que actúa también como operador.

Entre sus hitos se encuentra el hecho de ser el principal puerto nacional en importaciones de fruta fresca, especialmente por ser el principal puerto de entrada al país de productos frutícolas desde América del Sur. Además, está entre los 20 puertos más importantes de productos agrícolas de los EE.UU. y cuenta con el mayor almacén en frío al borde de puerto del país. El puerto ha recibido, de media, 375 buques de carga al año entre 2011 y 2018, y en el año 2015 recibió más casi 7 millones de toneladas de carga, en comparación con 3,8 millones de toneladas en el año 2008, aunque en 2018 dicha cifra se ha reducido a 5,2 millones[12].

[10] De 2008 a 2013, Delaware fue el único estado de los EE.UU. que no tenía aeropuerto que la Autoridad de Aviación Federal (FAA por sus siglas en inglés) denomina de categoría de comercial (más de 2,500 embarques por año). En 2013, estuvo en marcha un servicio de pasajeros de aerolínea comercial en el aeropuerto de Wilmington, pero terminó nuevamente en 2015.

[11] *The American Association of Port Authorities*: http://www.aapa-ports.org/index.aspx

[12] Port of Wilmington, Master Plan: https://www.portofwilmington.com/statistics.html

2.7. Marco institucional

Gráfico III
JOHN CARNEY

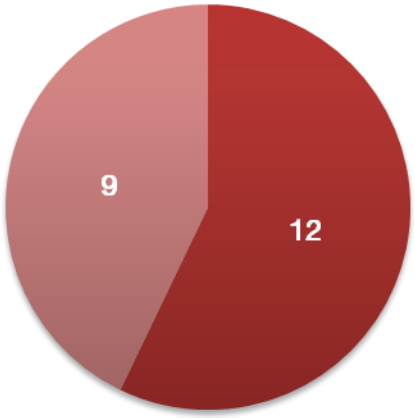
Fuente: Web Oficial Gobernador

- Partido gobernante: Demócrata (ininterrumpidamente desde 1993).
- Gobernador[13]: John Carney (desde enero 2017) es originario de Wilmington y tiene un Master en Administración Pública por la Universidad de Delaware *Jack A. Markell* (Partido Demócrata). Ha servido como Congresista, Teniente Gobernador, Secretario de Finanzas y jefe de gabinete del anteriormente gobernador Tom Carper.

El **poder estatal** sigue una estructura tripartita:

- **Poder ejecutivo**: Su máxima figura es el gobernador, elegido por cuatro años. Puede ocupar su cargo durante dos legislaturas seguidas, sin la posibilidad de ser reelegido una tercera vez. Entre sus funciones se encuentran la de vetar o aprobar leyes propuestas por la Asamblea General y nombrar a cargos de su gobierno[14].
- **Poder legislativo**: Descansa en la Asamblea General de Delaware[15], que se compone de dos instituciones: el Senado (21 miembros elegidos cada cuatro años) y la Cámara de Representantes (41 miembros, en el cargo durante dos años).

Gráfico IV
Composición del Senado DL, 2019



Composición de la Cámara de Representantes DL, 2019

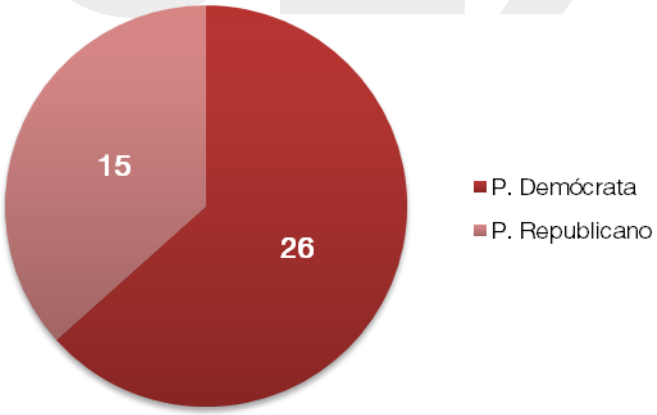


Gráfico de la composición de senado y cámara de representantes

[13] Página oficial del Gobernador de Delaware *Jack A. Markell*: http://governor.delaware.gov/

[14] Constitución de Delaware: http://www.state.de.us/facts/constit/welcome.htm

[15] Página oficial de la Asamblea General de Delaware: http://legis.delaware.gov

- **Poder judicial**[16]:

El sistema judicial de Delaware está compuesto por:

- **Corte Suprema** (*Supreme Court*)[17]
- **Corte de Equidad** (*Court of Chancery*)[18]

Una de las razones por las que el 66% de las corporaciones del Fortune 500 ha elegido el estado como sede legal y más del 80% de las cotizadas en EE. UU.[19] está constituida en Delaware se debe a la existencia de esta corte especializada en derecho mercantil. Compuesta por jueces nombrados por sus conocimientos y méritos en derecho societario y especializada en casos corporativos, se caracteriza por la resolución eficiente de litigios.

- **Corte Superior** (*Superior Court*)[20]
- **Corte de Familia** *(Family Court*)[21]
- **Corte de Causas Comunes** (*Court of Common Pleas*)[22]
- **Juzgado de Paz** (*Justice of the Peace Court*)
- **Tribunal de Regidor**[23] (*Alderman's Court*)

A **nivel federal**, Delaware, al igual que el resto de estados, está representado en el Congreso de los EE. UU. Éste se compone del Senado, también conocido como Cámara Alta, y la Cámara de los Representantes o Cámara Baja. A todos los congresistas les vota la población de cada estado por sufragio directo.

Cada estado está representado por dos senadores[24], cada uno de ellos en el poder por seis años. Los actuales titulares de Delaware son: Thomas R. Carper (hasta 2024)[25] y Christopher A. Coons (hasta 2020)[26] ambos afiliados al partido Demócrata.

---

[16] Página oficial de las Cortes de Delaware: https://courts.delaware.gov/

[17] Página oficial de la *Supreme Court*: http://courts.delaware.gov/Supreme

[18] Página oficial de la *Court of Chancery*: **Error! Hyperlink reference not valid.**https://courts.delaware.gov/chancery/

[19] Página oficial del *estado de Delaware*: http://www.corp.delaware.gov/aboutagency.shtml

[20] Página oficial de la *Superior Court*: http://courts.delaware.gov/Superior

[21] Página oficial de la *Family Court*: http://courts.delaware.gov/Family

[22] Página oficial de la Court of Common Pleas: http://courts.delaware.gov/CommonPleas

[23] Tribunales del regidor o tribunal de los concejales, como el de la ciudad de Newark, suelen tener jurisdicción sobre delitos menores, ordenanzas municipales y delitos de tránsito que ocurren dentro de los límites de su ciudad.

[24] Página oficial del Senado de los EE. UU.: http://www.senate.gov/general/contact_information/senators_cfm.cfm?State=DE

[25] Página oficial del Senador *Thomas R. Carper*: http://carper.senate.gov/public

[26] Página oficial del Senador *Christopher A. Coons*: http://coons.senate.gov

El número de diputados de cada estado en la Cámara de los Representante se fija proporcionalmente a la población del mismo, hasta un máximo de 435 miembros, cifra máxima establecida por la ley. A estos se les vota por un mandato de dos años. Delaware se encuentra actualmente representado por una diputada[27], Lisa Blunt Rochester[28] (D).

En las últimas elecciones presidenciales de 2016, en las que resultó vencedor el actual Presidente Trump, Delaware votó por la candidata demócrata Hillary Clinton (53,4%)[29].

[27] Página oficial de la Cámara de Representantes de los EE. UU.: http://www.house.gov/representatives/#state_de

[28] Página oficial del Representante *Lisa Blunt Rochester*: https://bluntrochester.house.gov/

[29] Político. Delaware Presidential Election Results.http://www.politico.com/mapdata-2016/2016-election/results/delaware/

3. Estructura económica

3.1. Renta y producto estatal bruto

- **PIB**[30] (a precios corrientes de 2018): 74.973 millones de dólares USD (PIB en EE. UU. en el mismo periodo: 20.494.079 millones de USD).
- **PIB per cápita** (a precios corrientes de 2018): 77.517 dólares USD (PIB per cápita en EE. UU. en el mismo periodo: 62.590 dólares USD)
- **Tasa de variación real del PIB** (2018): +0,3% (crecimiento real del PIB en el mismo periodo en EE. UU.: +3%)[31]

La estructura productiva de Delaware se encuentra fuertemente enfocada al sector servicios (76,3% del PIB del estado). Las sedes de grandes corporaciones se instalan en el condado de New Castle para tener acceso a las grandes vías de comunicaciones con las principales plazas comerciales del noreste, mientras que las factorías se ubican en otros estados. De esta forma, la industria (10%) y el sector primario (1,4%) tienen una importancia menor que en la media nacional (15,5% y 3,9% respectivamente).

Cuadro I
CONTRIBUCIÓN AL PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD
(En millones de USD, 2018)

	EE. UU.	Delaware	% sobre total EE. UU.	% sobre total Delaware
Total	**20.494.079**	**74.973**		
Sector primario	804.734	1.021	3,9%	1,4%
Sector secundario	3.174.598	7.516	15,5%	10,0%
Sector terciario	14.010.027	57.216	68,4%	76,3%
Sector público	2.504.720	7.052	12,2%	9,4%

Fuente: Elaboración propia según datos del US Bureau of Economic Analysis

Más detalladamente, las industrias con mayor peso en el PIB son las actividades financieras y seguros (45,3%), la gestión inmobiliaria (14,2%), el sector público (9,4%) así como la atención socio-sanitaria (7,4%). Por su parte, las que mejor evolución han mostrado en el último año han sido las manufacturas (11,6%) esencialmente en bienes no duraderos con 14,3%, servicios de hostelería (8,4%) y servicios de administración y limpieza (10,4%). Por otro lado, los que peor desempeño han

[30] US Bureau of Economic Anaylsis: http://www.bea.gov
[31] US Bureau of Economic Anaylsis: https://www.bea.gov/

obtenido en 2018 fueron el arte y entretenimiento (-11,9%), gestión empresarial (-4,7%) y la información (-7,6%).

Cuadro II
PIB DE D.C. POR INDUSTRIAS 2017-2018
(En millones de USD)

Industria	2017	2018	% sobre el total	Variación 2017/18
Sector privado	65.220	67.921	90,6%	4,1%
Agricultura, caza y pesca	567 (D)			
Minería	4 (D)			
Utilidades	1.047	1.021	1,4%	-2,4%
Construcción	2.702	2.813	3,8%	4,1%
Manufacturas	4.213	4.703	6,3%	11,6%
Bienes duraderos	1.351	1.432	1,9%	6,0%
Bienes no duraderos	2.863	3.272	4,4%	14,3%
Comercio mayorista	2.005	2.119	2,8%	5,7%
Comercio minorista	2.701	2.765	3,7%	2,4%
Transporte y logística	1.105	1.146	1,5%	3,7%
Información	1.258	1.162	1,6%	-7,6%
Actividades financieras y seguros	32.611	33.983	45,3%	4,2%
Gestión inmobiliaria	10.144	10.631	14,2%	4,8%
Servicios profesionales	8.298	8.592	11,5%	3,5%
Gestión empresarial	1.871	1.783	2,4%	-4,7%
Servicios de administración y limpieza	1.720	1.901	2,5%	10,5%
Servicios educativos	5.799	6.026	8,0%	3,9%
Atención sociosanitaria	5.352	5.571	7,4%	4,1%
Arte y entretenimiento	443	390	0,5%	-11,9%
Servicios de hostelería	1.466	1.590	2,1%	8,4%
Otros servicios privados	1.000	1.032	1,4%	3,2%
Sector público	6.948	7.052	9,4%	1,5%
Total PIB	72.167	74.973	100,0%	3,9%

Fuente: Elaboración propia según datos del *US Bureau of Economic Analysis*

3.2. Situación financiera

Delaware, al igual que la mayoría de los estados de EE. UU., elabora y aprueba **presupuestos estatales anuales**. Así, el presupuesto actualmente en vigor corresponde al año **2019**, el cual entró en vigor el pasado **1 de julio de 2018**, y que permanece vigente hasta la entrada en vigor del siguiente presupuesto el día **1 de julio de 2019**.

El proceso de aprobación es similar en la mayoría de estados, con la preparación de programas de gasto a cargo de cada una de las agencias estatales, que son posteriormente remitidos al **Departamento de Presupuestos y Planificación**. Éste examina los distintos programas y transmite sus resultados al gobernador (generalmente a finales de otoño de cada año) quien, conjuntamente con su gabinete, debe preparar una propuesta en forma de Ley, que es remitida a su vez a la **Asamblea General** (enero). Junto con dicha propuesta (*Budget Bill*) se suele incluir un "documento de presupuestos" (*Budget Document*) donde recoge las propuestas incluidas en el mismo de una

forma más comprensible y detallada. Tras su discusión y aprobación en ambas Cámaras (Cámara de Representantes y Senado), el texto final aprobado es de nuevo remitido al **Gobernador** para su firma, teniendo éste poder para **firmarlo**, **vetarlo** (total o parcialmente) o **solicitar modificaciones**, lo que obligaría a devolverlo a la Asamblea General para la valoración de las mismas.

Por otro lado, a diferencia del gobierno federal estadounidense, la mayoría de los estados de EE. UU. cuentan, ya sea en sus constituciones o en sus estatutos, con regulaciones que exigen **equilibrio presupuestario** (siguiendo el criterio de caja) para la aprobación de sus presupuestos. En la mayoría de los casos, dicho compromiso incluye únicamente lo relativo a apropiaciones y pagos recogidos en el denominado presupuesto operativo, asociado a ingresos y gastos incluidos dentro del ***General Fund***, y que incluye como ingresos la mayoría de impuestos estatales, y como gastos los relacionados con el mantenimiento de la Administración, Sanidad, Educación, Justicia, etc. (gasto corriente).

En el caso de Delaware, dicho compromiso se recoge en la sección 6 del artículo VIII de su Constitución[32], indicando que cualquier partida de gasto adicional debe estar cubierta al menos al 98% por incrementos de los ingresos presupuestados. Dicha medida es aún más restrictiva en el caso de los estatutos del estado, específicamente en los apartados 37 y 39 del capítulo 63 del título 29[33].

En lo referente a la **deuda pública estatal**, y con periodicidad anual, la división de contabilidad del Departamento de Finanzas de Delaware prepara su Informe Financiero Anual, el **CAFR**[34] (*Comprehensive Annual Financial Report*), que representa una imagen fiel y exhaustiva de la situación financiera del estado, junto con datos económicos de relevancia.

En él, se recogen los ingresos y gastos asociados a todos los fondos en base al **principio de devengo**, para ajustarse a la metodología GAAP (*Generally Accepted Accounting Principles*) exigida en EE. UU para que unas cuentas puedan ser aprobadas, si bien pueden incluir conjuntamente cuentas basadas en los flujos de caja. Dicho informe es auditado por una firma de auditoría independiente, y publicado en la página web de la citada división de contabilidad del Departamento de Finanzas.

Durante el año fiscal 2018, Delaware logró mantener la calificación de triple A para sus emisiones de bonos garantizados por parte de las tres agencias de calificación: S&P, Moody's y Fitch[35].

Al final del año fiscal 2018, la deuda en forma de bonos ascendía a 3,67 millardos de dólares. Esta deuda está dividida en diferentes tipos: ***General Obligation Bonds*** (2.734 millones de dólares, 68%

[32] Constitution of Delaware: http://www.state.de.us/facts/constit/welcome.htmhttp://www.msa.md.gov/msa/mdmanual/43const/html/03art3.html

[33] Delaware Statutes: http://delcode.delaware.gov/title29/c063/sc03/index.shtml

[34] Department of Finance – Division of Accounting, Comprehensive Annual Financial Reports: http://accounting.delaware.gov/cafrdefault.shtml

[35] CAFR 2017, pág 18: (copiar y pegar en el navegador) https://accounting.delaware.gov/2017cafr.pdf

del total) que financian principalmente las operaciones gubernamentales, ***Revenue Bonds*** (913 millones de dólares, 30% del total) que financia fundamentalmente actividades empresariales, **y *Notes Payable*** (23 millones de dólares, 2% del total). Otro tipo de deuda reflejada en el informe anual del estado de Delaware es la **No Commitment Debt** se utiliza para abaratar la financiación de proyectos de interés público realizados por entidades privadas, siendo emitidas por agencias creadas al efecto y además, es emitida sin contar con la "garantía estatal" ni tener acceso a amortización con cargo a impuestos. Estas agencias son la **Delaware Economic Development Authority** y la **Delaware Health Facilities Authority**. A 30 de Junio de 2018 se encontraban emitidos 793.1 millardos de dólares bajo esta denominación.

Además, la emisión de dicha deuda puede ser llevada a cabo por dos conjuntos de entes distintos: el **"gobierno primario"** (primary government), definido como el conjunto de agencias, comisiones y demás entes públicos estatales no separados legalmente del mismo, y las **"unidades componentes"** (component units), entes públicos legalmente separados del gobierno pero de los cuales este último es financieramente responsable. A este grupo pertenecen la **Delaware State University**, la **Riverfront Development Corporation** y la **Delaware State Housing Authority**, entre otras.

En su conjunto, 264,3 millones de dólares se dedicaron al **servicio de la deuda en el año fiscal 2018** incluyendo el pago de principal, intereses y seguros de cobertura de la misma. Esto supone un descenso de casi 0,8 millones de dólares respecto al año anterior[36].

3.3. Educación

El estado de Delaware cuenta en la actualidad con casi 228 escuelas públicas y 53 escuelas de distrito[37]. En la edición más reciente de su *ranking* de mejores universidades del país, *U.S. News & World Report* solo ha incluido a una Universidad de Delaware entre las 100 mejores a nivel nacional: University of Delaware (89ª posición)[38]. En cuanto a educación secundaria, el instituto que ocupa el primer puesto de Delaware, según el *ranking* de *US News & World Report*, es el Charter School of Wilmington, que a su vez en el *ranking* nacional ocupa el puesto nº. 31[39]. Pese a ello, el sistema de enseñanza pública en el estado se sitúa 18º en el ranking nacional, según la clasificación anual realizada por la revista especializada *Education Week*[40].

En términos de formación de su población, y según datos de la Oficina del Censo de los EE. UU. (*U.S. Census Bureau*) correspondientes a la última encuesta de 8, un 89,3% de la población mayor de 25 años ha finalizado la enseñanza secundaria, 2 puntos por encima de la media nacional (87,3%). En el caso de titulados universitarios (*Bachelor's Degree*, equivalente a las licenciaturas en

[36] Department of Finance –CAFR 2017 pag157: (copiar y pegar en el navegador) https://accounting.delaware.gov/2017cafr.pdf

[37] Education Week, Facts at a Glance: http://www.edweek.org/topics/states/delaware/

[38] US News & World Report: https://www.usnews.com/best-colleges/rankings/national-universities

[39] US News & World Report, High Schools https://www.usnews.com/education/best-high-schools/delaware/districts/charter-school-of-wilmington/charter-school-of-wilmington-4580

[40] Education Week:http://www.edweek.org/ew/qc/2017/state-highlights/2017/01/04/delaware-state-highlights-report-page.html https://www.edweek.org/topics/states/delaware/

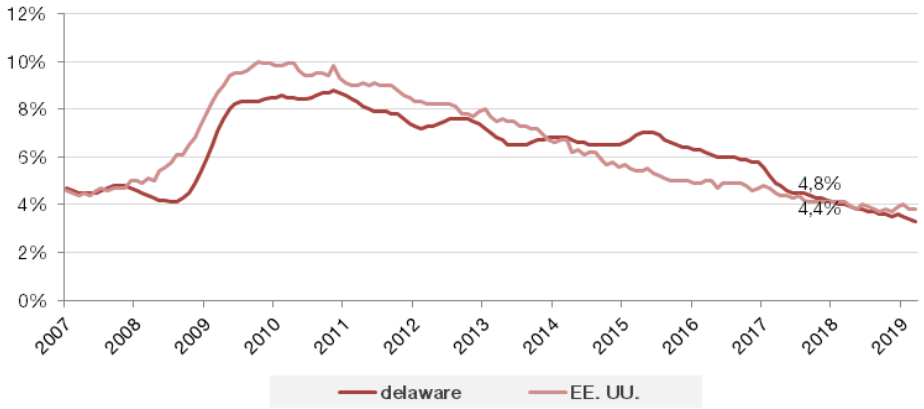
España), el porcentaje es del 31%, una décima por encima de la media nacional (30,9%). En términos de educación de posgrado, Delaware tiene una tasa del 12,2% de profesionales con Master o doctorado[41].

3.4. Población activa y mano de obra

Según datos del Departamento de Estadísticas Laborales de los EE. UU. (BLS, en sus siglas anglosajonas), la población ocupada de Delaware (descontada la agrícola), como la del resto de EE. UU., se encuentra cada vez más concentrada en el sector servicios, que engloba el 74,8% de los ocupados, frente al sector de producción de bienes (10,8%) y al sector público (14,4%).

Dentro del sector privado, la industria que ha experimentado una variación más negativa entre los años 2017 y 2018 en cuanto al porcentaje de población ocupada ha sido la dedicada a Información con una disminución del 10,8%. Por el contrario, el subsector de las manufacturas ha mostrado un fuerte aumento superior al 6%. En su conjunto, la economía de Delaware creó empleo el último año, pasando de 455.800 en 2017a 461.300 en 2018, un 1,21% en tasa interanual.

Gráfico V
EVOLUCIÓN TASA DE PARO (2007-2019) (%)



Fuente: Elaboración propia a partir del US Bureau of Labor Statistics

En la actualidad, las industrias que ocupan a un mayor porcentaje de la población activa en Delaware se agrupan en los sectores de "comercio, transporte y suministros", "sanidad y educación" y "servicios profesionales y empresariales", además del sector público.

La tasa media de paro en Delaware y en general del Noreste y Atlántico Medio, es tradicionalmente inferior a la nacional. Así, la tasa media de desempleo federal durante 2018 se situó en el 3,9%[42], mientras que la correspondiente a Delaware indicó una del 3,8%.

Número de personas empleadas (mayo 2019): 488.556 personas.

[41] Census Bureau. Educational Attainment: https://www.census.gov/quickfacts/fact/table/US,de/PST045217#viewtop

[42] US Bureau of Labor Statistics (Oficina de Estadísticas del Trabajo de EE. UU.), Datos por Estados: https://www.bls.gov/lau/

Tasa de desempleo Delaware (marzo 2019): 3,3%

Tasa de desempleo EE. UU. (marzo 2019): 3,8%

Cuadro IV

POBLACIÓN OCUPADA POR SECTORES DE ACTIVIDAD (2017-2018) (En miles de personas)

Industria	2016	2017	2018	Variación %
Empleados totales	452,9	455,8	461,3	1,21%
Gobierno total	65,5	66,2	66,4	0,30%
Sector privado total	387,4	389,6	393,9	1,10%
Comercio, Transporte y suministros	82,1	80,9	78,7	-2,72%
Sanidad y educación	77,0	78,1	80,1	2,56%
Manufacturas	25,8	25,9	27,5	6,18%
Servicios profesionales y empresariales	61,6	62,1	63,6	2,42%
Hostelería y ocio	49,5	49,4	51,5	4,25%
Actividades financieras	47,1	47,9	47,5	-0,84%
Construcción	21,0	21,9	22,3	1,83%
Otros servicios	18,7	18,8	18,6	-1,06%
Información	4,6	4,6	4,1	-10,87%
Recursos naturales y minería	0,0	0,0	0,0	

Fuente: US Bureau of Labor Statistics

3.5. Industrias prioritarias

La estructura productiva de Delaware se encuentra muy enfocada hacia el sector servicios, especialmente los servicios profesionales y financieros. Esto se debe a su favorable normativa mercantil para las empresas. En 2017, sin embargo, Delaware ha retrocedido hasta el puesto 11 del ranking *Best Legal Environment for Business* de la *US Chamber of Commerce* durante los últimos 10 años[43]. Además cuenta con un sector manufacturero reducido pero fuertemente concentrado alrededor de industrias con niveles elevados de investigación y valor añadido como la industria química.

Desde hace años, las autoridades de Delaware[44] han centrado sus esfuerzos en el desarrollo económico del estado hacia seis grupos de industrias o *clusters:* **Aeroespacial o de Aviación, Tecnología e Innovación verde; Biotecnología y Farmacia, Servicios Financieros**, **Química; y Materiales Avanzados y Turismo**.

Industria de aviación o aeroespacial

Dada la proximidad del estado a una gran porción de la población del país a lo largo de la costa este, Delaware se encuentra ubicado idealmente para las empresas especializadas en el mantenimiento,

[43] Lawsuit Climate Survey 2017: (copiar y pegar en el navegador) http://www.instituteforlegalreform.com/uploads/pdfs/Harris-2017-Executive-Summary-FINAL.pdf

[44] Delaware Economic Development Office: http://dedo.delaware.gov/

la reparación y la revisión de las aeronaves. En la actualidad, grandes corporaciones mundiales de aviación y aeroespaciales, como GE Aviation, tienen instalaciones en el estado.

A lo anterior se le añade, por ejemplo, la capacidad de investigación del Centro de Materiales Compuestos de la Universidad de Delaware y la presencia de la Base Aérea de Dover. La disponibilidad de mano de obra cualificada y centros de innovación ha llevado a la proliferación de empresas al servicio de los sectores aeroespacial y de defensa, centrado principalmente en componentes para la industria y centros de investigación.

Tecnología e Innovación sostenible

Delaware ha centrado sus esfuerzos en materia medioambiental en el impulso de industrias energéticas innovadoras que apuestan por combustibles con menor impacto en el medio ambiente como el gas natural. Además, apoya iniciativas de protección del medio ambiente de las empresas manufactureras que ya se encuentran establecidas como el nuevo sistema ecológico de pintado de automóviles de la compañía DuPont.

Delaware cuenta con varios institutos de innovación en el ámbito de energías renovables como el Instituto de Transformación de Energía[45], designado por el Departamento de Energía de EE. UU. como centro nacional de excelencia en investigación y educación fotovoltaica. Posee uno de los laboratorios de células solares de película delgada más grande del mundo. El Instituto de Energía[46] se dedica a aplicar la experiencia de la universidad en tecnologías energéticas emergentes e investigación a los retos de la suficiencia energética y la sostenibilidad.

Además, el estado de Delaware permite a las empresas que producen dispositivos de energía solar, células de combustible, dispositivos de energía eólica o geotérmica optar a créditos fiscales.

Biotecnología y Farmacia

La industria biotecnológica de Delaware cuenta con líderes del sector como Agilent Technologies, DuPont, Siemens, Merck y Dentsply, así como con las oficinas centrales de AstraZeneca en EE. UU., una de las mayores compañías farmacéuticas a nivel mundial. El estado se encuentra además posicionado en el centro del corredor biotecnológico y farmacéutico formado por los estados de Delaware, Pennsylvania y Nueva Jersey. Esta área concentra el 80% de la industria farmacéutica del país.

El Parque Tecnológico de Delaware[47], un centro de investigación de 40 hectáreas, apoya el crecimiento de base científica de Delaware. Dicho centro surge a partir del partenariado entre el estado de Delaware, la Universidad de Delaware y el sector privado, y es actualmente hogar de algunas de las empresas más innovadoras del sector, así como de importantes centros de

[45] UD Institute of Energy Conversion: http://www1.udel.edu/iec/

[46] UD Energy Institute: http://www.energy.udel.edu/

[47] Delaware Technology Park (copiar y pegar en el navegador): http://deltechpark.org/

investigación en la región, incluyendo el Delaware Biotechnology Institute[48] y el Fraunhofer Center for Molecular Biotechnology[49]. Este parque tecnológico forma parte además del denominado The Greater Philadelphia Life Sciences Cluster, que se sitúa como el quinto más importante del país según el ranking elaborado por Jones Lang LaSalle[50].

Química y materiales avanzados

La industria química se mantiene como una de las más importantes de Delaware desde hace más de 200 años. En la actualidad emplea a más de 16.000 personas y actualmente supone casi la mitad de las exportaciones de manufacturas del estado.

Las empresas involucradas en la producción de químicos, instrumentación científica y plásticos y otros materiales avanzados dominan la industria e incluyen empresas como Air Liquide, Ashland, BASF, Dow, DuPont, Fujifilm, GE Energy, Honeywell, Invista y W.L. Gore.

Algunas de las ventajas de estas empresas por hacer negocios en Delaware incluyen su proximidad a importantes centros de investigación y empresas concentradas en el entorno de Philadelphia, el ventajoso tratamiento fiscal y legal a las empresas en el estado, la disponibilidad de mano de obra calificada e instituciones académicas de nivel internacional con programas de apoyo a la industria. En términos más generales, el clúster abarca también a proveedores de materias primas, proveedores de servicios de apoyo, entidades educativas, organizaciones de investigación y servicios profesionales y comerciales.

Por último, asociaciones como la Delaware Sustainable Chemistry Alliance[51] y la Chemistry and Advanced Materials Alliance permiten a las empresas compartir las mejores prácticas, identificar recursos comunes y socios comerciales, así como dar un mayor poder de representación a la industria.

Servicios Financieros

Delaware es mundialmente conocido en la actualidad por su sector bancario, financiero y de seguros. Además, el estado se ha asociado con muchas de las principales empresas financieras del mundo, estableciéndose como el principal acceso al mercado estadounidense. Su legislación favorable- incluyendo la ley de desarrollo del centro financiero -, además del posicionamiento estratégico del estado entre las principales ciudades del noreste han convertido esta industria en un

[48] Delaware Biotechnology Institute http://www.dbi.udel.edu/

[49] Fraunhofer Center for Molecular Biotechnology (copiar y pegar en el navegador): http://www.fraunhofer-cmb.org

[50] JLL's Life Sciences Outlook Report 2018: http://www.us.jll.com/united-states/en-us/Research/US-Life-Sciences-Outlook-2018-JLL.pdf

[51] Sustainable Chemistry Alliance: http://desustainablechem.org

componente clave de la fortaleza económica de Delaware. Actualmente, es el sector que más contribuye al PIB del estado.

Dentro de esta categoría se engloban entidades emisoras de tarjetas de crédito, bancos comerciales, entidades financieras no bancarias, asesores de inversión, compañías de seguros y otros proveedores de servicios afines. En total, el sector se compone de unas 2.000 empresas y más de 36.000 trabajadores en Delaware.

Pese a la crisis que este sector ha sufrido desde 2007, los servicios financieros siguen siendo fuertes en el estado; varios de los bancos más grandes del mundo, entre los que se encuentran Bank of America, Citibank, HSBC o JP Morgan Chase, tienen su sede u oficinas de representación en Delaware. Asimismo, en el año 2014, JP Morgan anunció sus planes para invertir 50 millones de dólares para ampliar sus operaciones en el estado de Delaware. Por su parte, Bank of América, también ha anunciado intenciones similares para los próximos años.

Turismo

Delaware dispone de una situación privilegiada dentro noreste de los EE. UU., puesto que se encuentra próxima a muchos de los principales centros urbanos más importantes de la zona, como Baltimore (1,5 horas por carretera), Washington DC (2,5 horas), Filadelfia (menos de una hora), Nueva York (2,5 horas) o Pittsburgh (5,5 horas). Aproximadamente 7,5 millones de personas visitan el estado anualmente, generando unos ingresos estimados en más de tres millardos de dólares. La industria está principalmente orientada al turismo de playa, si bien el estado cuenta con numerosas áreas de turismo rural. Rehoboth Beach fue seleccionado entre los cinco mejores paseos marítimos en Estados Unidos por The Travel Channel, mientras que la ciudad de Smirna fue seleccionada por National Geographic como uno de los 50 mejores destinos para el turismo de aventura en EE. UU[52]. Actualmente el sector contribuye con 3.000 millones de dólares al PIB cada año.

Adicionalmente, Delaware no grava las compras (*sales tax*), lo que convierte al estado en un destino ideal para el turismo de compras, acompañando esto con numerosos eventos deportivos como la NASCAR. El estado también ofrece cursos de golf, áreas silvestres conservadas y lugares de pesca. Además, la orilla del río Wilmington ofrece espacio para convenciones y seminarios, así como instalaciones hoteleras de lujo, complejos deportivos y spas.

3.6. Servicios financieros

El mercado financiero estadounidense es el más importante y desarrollado a nivel mundial. La Reserva Federal (Fed), fundada en 1913, ejerce el papel de Banco Central en EE. UU. Sin embargo, los bancos comerciales estadounidenses pueden elegir ser o no miembros del Sistema de la Reserva Federal (*Federal Reserve System).* En todo caso, la amplia mayoría de ellos forman parte del Sistema ante el riesgo reputacional que implica lo contrario. El hecho de no ser miembro no les impide obtener la licencia estatal (*State Charter*) para operar, emitida por la Corporación Federal de

[52] Oficina de Turismo de Delaware: http://www.visitdelaware.com/

Seguros de Depósito o *Deposit Insurance Corporation* (FDIC), que es además en estos casos su organismo regulador.

Toda entidad financiera que acepte depósitos en territorio americano, forme o no parte del Sistema de la Reserva Federal, e independientemente del tipo de licencia obtenida, tiene la obligación de obtener el aseguramiento de sus depósitos (hasta 250.000 dólares por depositante, tras la elevación del límite en 2008 desde 100.000 dólares a raíz de la crisis financiera) por parte de dicha agencia.

Además de la licencia estatal, los bancos comerciales estadounidenses pueden optar por obtener la licencia federal (*Federal Charter*), la cual es expedida por una agencia dependiente de la Oficina del Tesoro, la *Office of the Comptroller of the Currency*, que es también el organismo regulador para las entidades que se acogen a este tipo de licencia para operar.

Desde 1994, a raíz de la aprobación de la *Riegle-Neal Interstate Banking and Branching Efficiency Act*, las entidades financieras norteamericanas están autorizadas a desarrollar su actividad en diferentes estados bajo una misma marca, independientemente del tipo de licencia.

Según la última edición del informe Quarterly Banking Profile, First Quarter 2018[53], elaborado por el FDIC en el primer trimestre de 2019 operaban en EE. UU. 5.362 instituciones financieras aseguradas, de las cuales 4.681 son bancos comerciales y 681 instituciones de ahorro (tradicionalmente dedicadas a la captación de depósitos para otorgar créditos hipotecarios); de los cuales, 22 contaban con presencia en Delaware[54] , a través de un total de 277 oficinas, y con unos activos totales valorados en 1.101 millardos de dólares. Entre estas, cabe destacar JP Morgan Chase, Bank of America, PNC Bank, Delaware National Bank y TD Bank. Todos ellos cuentan con servicios de banca particular y corporativa, y con amplia presencia tanto en el estado (Delaware National Bank) como en estados limítrofes del Atlántico Medio y Noreste de EE. UU. (en el caso de Bank of America, TD Bank y PNC Bank).

[53] FDIC Quarterly Banking Profile. First Quarter 2019: https://www.fdic.gov/bank/analytical/qbp/2019mar/qbp.pdf

[54] Federal Deposit Insurance Corporation, *State Profile. First Quarter 2019*: https://www.fdic.gov/bank/analytical/stateprofile/newyork/de.pdf

4. Relaciones comerciales y de inversión

4.1. Relaciones comerciales

4.1.1. Importaciones[55]

- **Total de importaciones de Delaware procedentes de todo el mundo (2018):** 8.890 millones de dólares.

Tras años de caídas, las importaciones en el estado de Delaware han seguido la senda de crecimiento iniciada en 2017, registrando en 2018 un incremento del 16% con respecto al año anterior.

Las principales compras de Delaware al resto del mundo correspondieron a "gas y petróleo", "químicos", "productos agrícolas" y "petróleo y productos de carbón".

Los principales proveedores de Delaware durante 2018 fueron **Canadá** (15,1%), **Reino Unido** (9,1%), **Francia** (6,6%), **Irak** (6,1%) y **Suiza** (6%)

- **Total de importaciones de Delaware procedentes de España (2018):** 110 millones de dólares.

España es el 20º país proveedor de Delaware. Tras varios años donde las importaciones de productos desde España no dejaban de crecer, el dato registrado en 2018 presenta una caída del 40% en términos interanuales.

Cuadro V
IMPORTACIONES DE DELAWARE DE ESPAÑA (2018/2017)
(En millones $)

Productos importados	2017	2018	% sobre total	Variación 2018 / 2017
324 Petróleo y productos del carbón	83.287.258	59.814.090	54,2%	-28,2%
325 Químicos	17.044.488	21.849.432	19,8%	28,2%
335 Equipameinto eléctrico	73.129.565	16.210.216	14,7%	-77,8%
326 Productos plásticos	5.362.824	6.848.451	6,2%	27,7%
327 Productos minerales no metálicos	1.037.109	1.410.019	1,3%	36,0%
Total	184.423.958	110.369.119	100%	-40,2%

Fuente: Elaboración propia en base a datos de TSE

[55] International Trade Administration: http://tse.export.gov/stateimports/TSIReports.aspx

Destacan las importaciones de "petróleo y productos del carbón" que suman más de 83 millones de dólares, es decir, casi el 50 % del total de las importaciones procedentes de España. En segundo lugar, "equipamiento eléctrico", representa el 39,6% de las importaciones, cifradas en 73 millones de dólares. En tercer lugar, "químicos" aumenta su valor hasta representar el 9,24% del total de importaciones.

4.1.2. Exportaciones[56]

- **Total de exportaciones de Delaware a todo el mundo (2018)**: 4.703 millones de dólares.

Las exportaciones de Delaware han experimentado una ligera subida del 3% en 2018, siguiendo la tendencia de crecimiento que comenzó en 2017.

Las principales exportaciones de Delaware al resto del mundo corresponden a, "Químicos", "transporte y equipamiento", "ordenadores y productos electrónicos" y "maquinaria".

Por su parte, los principales clientes de Delaware durante 2017 fueron Canadá (15,2%), Reino Unido (8,6%), China (8,1%) y Bélgica (7,8%). Los primeros 25 socios del estado comprenden el 89% del total de las exportaciones.

- **Total de exportaciones de Delaware a España (2018):** 15 millones dólares

España se sitúa en el puesto 38º como destino de las exportaciones de Delaware. Las principales compras de España a Delaware corresponden a los sectores de "petróleo y carbón", "químicos", "productos electrónicos y ordenadores", "productos plásticos" y "maquinaria no eléctrica"

En el caso de los sectores con mayor evolución positiva, cabe destacar el incremento de las exportaciones de "productos químicos" (169%). Las exportaciones totales de Delaware a España disminuyeron notablemente en 2018 (un 34%), tras varios años de crecimiento continuado.

Cuadro VI
EXPORTACIONES DE DELAWARE A ESPAÑA (2018/2017)
(En millones $)

Productos importados	2017	2018	% sobre total	Variación 2018 / 2017
324 Petróleo y productos del carbón	17.990.788	11.154.515	73,9%	-38,0%
325 Productos químicos	607.468	1.635.474	10,8%	169,2%
334 Productos electrónicos y	874.742	805.550	5,3%	-7,9%
326 Productos plásticos	766.596	432.135	2,9%	-43,6%
333 Maquinaria no eléctrica	1.707.296	287.322	1,9%	-83,2%
Total	22.948.219	15.089.294	100%	-34,2%

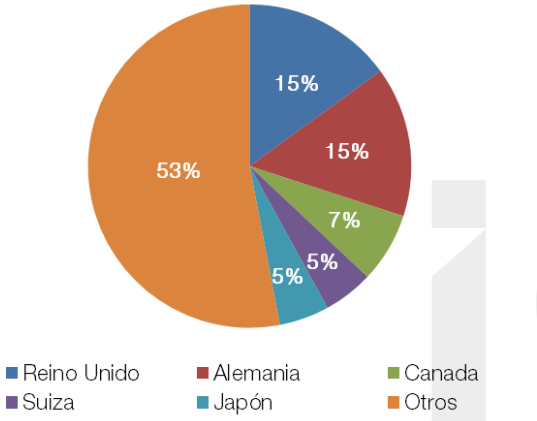
Fuente: Elaboración propia en base a datos de TSE

[56] TradeStats Express: http://tse.export.gov/tse/tsehome.aspx

4.2. Inversiones extranjeras

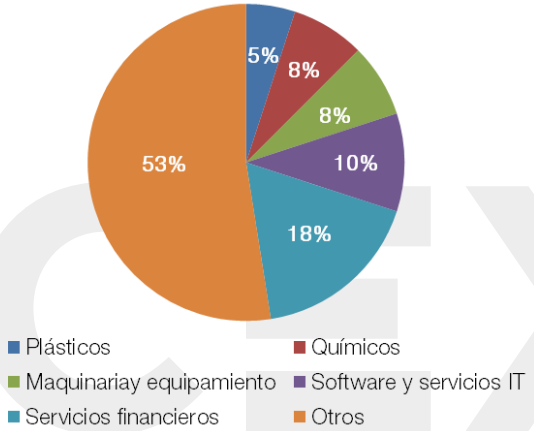
Delaware es un estado muy abierto a la inversión extranjera y goza de un ambiente muy *pro-business*. Las empresas extranjeras generan más de 27.000[57] puestos de trabajo en el estado, de los cuales más del 30% están empleados en el sector manufacturero. En 2017 la inversión extranjera ha alcanzado una de las tasas más elevadas del país hasta el 7,1% del PIB estatal mientras que la media nacional se mantiene por debajo del 5%. En los últimos 12 años la inversión extranjera directa ha crecido en Delaware un 19,9%. Todo lo anterior resulta en más de 350 empresas internacionales operando en Delaware[58].

Gráfico VI
INVERSION EXTRANJERA DIRECTA EN DELAWARE POR PAÍSES



Fuente: Select USA

Gráfico VII
INVERSION EXTRANJERA DIRECTA EN DELAWARE POR SECTORES



Fuente: Select USA

Las empresas inversoras pueden beneficiarse de la cercanía al gobierno federal y las principales agencias nacionales e internacionales, así como de interesantes incentivos fiscales y servicios de asesoría en las mismas condiciones que las empresas americanas. A través de la Oficina para la Planificación y Desarrollo Económico del Distrito (*Office of the Deputy Mayor for Planning and Economic Development*) se puede acceder a toda la información disponible para las empresas en relación a dichos incentivos[59].

4.3. Presencia española

Según la Oficina del Censo de los EE. UU., el número de españoles o descendientes de españoles residentes en EE. UU. ascendió a 635.000 personas en 2010 (año del último censo oficial), en términos porcentuales corresponde a una subida de un 53,4 % en comparación a los datos

[57] Select USA: https://www.selectusa.gov/servlet/servlet.FileDownload?file=015t00000004ppJ

[58] Organization for International Investment (copiar y pegar en el navegador): http://www.ofii.org/sites/default/files/Delaware_0.pdf

[59] Para mayor información consultar la Guía sobre Incentivos y Organismos de Apoyo a la Inversión (copiar y pegar en el navegador): https://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/implantacion-e-inversion-exterior/informacion-para-invertir-en-el-exterior/ServiciosdeapoyoenEspanayendestino/4515460.html

registrados en 2000[60]. Por otro lado, y en términos de residentes registrados en los consulados españoles, actualmente en Delaware residen 149 españoles.

Muchas empresas españolas establecidas en EE. UU. están domiciliadas en Delaware, a pesar de que no tienen una presencia física en el estado. Según el Observatorio de Responsabilidad Corporativa de Intermon Oxfam un gran número de empresas españolas y la totalidad de las empresas pertenecientes al Ibex 35 tienen una participada, sucursal o filial domiciliada en el estado, lo que suma un total de 417 filiales[61]. Además de estas grandes empresas, muchas empresas españolas emergentes, también apuestan por Delaware para establecerse en el mercado estadounidense, debido a su favorable legislación mercantil, sus beneficios fiscales y la facilidad para establecer una filial en comparación con otros estados[62].

Las oficinas comerciales publican directorios de empresas españolas establecidas en el exterior. Para Estados Unidos, debido a su gran tamaño, se elaboran varios directorios específicos, que cubren las grandes zonas geográficas del país (Estados del Atlántico Medio, Estados del Noreste, Estados del Medio Oeste y Estados del Sudeste).

Directorio de empresas españolas establecidas en Estados Unidos - Estados del Noreste

Directorio de empresas españolas establecidas en Estados Unidos - Estados del Sureste

Directorio de empresas españolas establecidas en Estados Unidos - Estados del Medio Oeste

Directorio de empresas españolas establecidas en Estados Unidos - Estados del Oeste

[60] US Census 2010, The Hispanic Population (copiar y pegar en el navegador): http://www.census.gov/prod/cen2010/briefs/c2010br-04.pdf

[61] Observatorio de Responsabilidad Corporativa Intermon Oxfam: http://observatoriorsc.org/oxfam-intermon-y-el-observatorio-de-rsc-denuncian-que-el-ibex35-sigue-aumentando-su-presencia-en-paraisos-fiscales/

[62] Artículo publicado en El Mundo (11-05-2016) http://www.elmundo.es/economia/2016/05/11/573317c2268e3e27098b4574.html

5. Establecer un negocio

5.1. ¿Cuáles son los pasos para establecer un negocio en Delaware?

El primer paso para establecer una empresa en Estados Unidos es seleccionar un estado. En EE.UU. una sociedad mercantil se encuentra sujeta a la legislación local y estatal del estado de constitución debido a que no existen leyes federales que regulen la creación de sociedades. En todo caso, los procedimientos a seguir son muy parecidos en la mayoría de los estados.

Una empresa constituida legalmente en cualquiera de los 50 estados de la Unión o en el Distrito de Columbia, puede desarrollar su actividad en los demás estados, pero todas las operaciones estarán sujetas a la normativa mercantil del estado de constitución. Para operar en un estado distinto al de origen, la empresa tiene que presentar ante la oficina del Secretario de Estado del estado correspondiente entre otros documentos, su documento de constitución "*Certificate of Incorporation*", y pagar una tasa anual.

La creación de una entidad mercantil en los EE.UU. difiere sensiblemente del proceso a seguir en España. En general, se puede decir que el procedimiento es más rápido y fácil en los estados Unidos y que los requisitos fundacionales son menores. Las principales diferencias son:

- No existe un capital mínimo para la constitución de ningún tipo de entidad.
- Su constitución se realiza ante una serie de instituciones en cada estado federal y municipio, sin intervención de una figura como la del notario público en España.

La intervención de un abogado no es necesaria aunque sí conveniente. Todos los trámites pueden llevarse a cabo sin la presencia de un letrado, pero existen detalles en el proceso a seguir, en la configuración de los estatutos de la sociedad (*by-laws*), y otros que pueden resultar confusos o complicados sin la participación de un abogado.

Delaware es un estado especialmente propicio para el establecimiento de una sociedad. Se caracteriza por una legislación mercantil favorable y un marco legal para los negocios sencillo y predecible, razón por la que más del 66% de las empresas más grandes de EE.UU. (grupo conocido como *Fortune 500*) ha establecido su sede en el estado (con independencia de que posteriormente lleven a cabo su negocio en otros estados) [63].

Delaware cuenta con la regulación societaria más avanzada y flexible del país, así como con tribunales dedicados expresamente a asuntos mercantiles, con más de 215 años de experiencia,

[63] State of Delaware: http://www.corp.delaware.gov/aboutagency.shtml

que han asentado los principios de la mayor parte del derecho mercantil actualmente en vigor en todo el país.

El estado de Delaware ofrece en su sitio oficial información detallada acerca de los pasos a seguir a la hora de establecer una sociedad: las diferentes formas societarias, los requisitos para su formalización y registro, la obtención de licencias, acceso a capital, etc.: http://delaware.gov/topics/incorporateindelaware. Aunque no es necesario, se recomienda siempre contar con la asesoría de un abogado especialista en la materia. Para localizar un abogado en el estado de Delaware, se puede consultar el Colegio de Abogados estatal, la *Delaware State Bar Association*[64].

Con carácter general, los **pasos a seguir** son los siguientes:[65]

1. Seleccionar la estructura de la sociedad (ver apartado Estructura de la empresa). Es muy importante elegir correctamente la forma jurídica de la compañía ya que determinará el grado de responsabilidad de la empresa y los socios así como el régimen fiscal aplicable. Además el tipo societario elegido determina la clase de documentación que debe presentarse. La secuencia normal de implantación en Estados Unidos debería ser: venta directa, agentes comerciales y distribuidores, sucursal y filial (en cualquiera de sus formas). La principal ventaja de crear una empresa local es poder separar a la empresa matriz de la filial en caso de que se produzca una demanda local para evitar que un problema en EE.UU. afecte a la empresa matriz en España.
2. Elegir y registrar un nombre para la sociedad.
3. Obtener un número fiscal (EIN) ante el *Internal Revenue Service* (IRS).[66]
4. Completar los formularios requeridos para la figura societaria seleccionada (*Articles of Incorporation* para las Corporaciones y *Articles of Organization*, para las Sociedades de Responsabilidad Limitada) y presentarlos ante la *State Corporation Commission*, junto con el pago de las tarifas necesarias. La solicitud puede realizarse electrónicamente o en persona.
5. Obtención de las licencias o permisos necesarios. Para conocer si el tipo de negocio o profesión requiere la obtención de un permiso o licencia en el estado se puede consultar la siguiente página web.
6. Contratación de seguros. Desde el punto de vista comercial los riesgos que mejor deben cubrirse son aquellos relacionados con el riesgo crediticio y los seguros de mercancías.
7. Contratación de personal local. Para facilitar la contratación de personal local se recomienda el uso de empresas de contratación temporal que se encargan no solo del proceso de búsqueda de personal, sino que también realizan el pago de los salarios incluyendo todos los impuestos aplicables, lo cual es de gran ayuda para las empresas nuevas.

Por último, un aspecto importante a tener en cuenta es la residencia del empresario en el país. Los ciudadanos europeos pueden viajar a EE.UU. sin visado por una duración inferior a tres meses pero

[64] Delaware State Bar Association: http://www.dsba.org/
[65] 10 pasos para iniciar su empresa: https://www.sba.gov/business-guide/10-steps-start-your-business/
[66] Employer Identification Number, EIN: https://www.irs.gov/

para que un ciudadano extranjero pueda trabajar o actuar como empresario en EE.UU. es preciso obtener un visado. La agencia encargada de la concesión y gestión de visados es la *US Citizenship and Immigration Services* (USCIS), perteneciente al Departamento de *Homeland Security*[67]. Existe una gran variedad de visados, en función del motivo y la duración de la estancia en el país. Los más utilizados para la realización de negocios son: B-1 (realización de negocios para una empresa no estadounidense con una duración máxima de 6 meses), H-1 (para trabajadores especializados, 3 años prorrogables), L (para ejecutivos desplazados) y E (para inversores extranjeros).

Tras la llegada de Donald Trump a la presidencia de EEUU en enero de 2017, los temas inmigratorios se han convertido en un tema central para la administración americana. Se augura que durante esta administración se producirán importantes reformas en la materia, por lo que en estos momentos, es especialmente importante contar con la asesoría de un experto antes de llevar a cabo cualquier trámite inmigratorio.

AVISO: El 21 de enero de 2016, EE.UU. introdujo una modificación en su Programa de Exención de Visado estableciendo que aquellos ciudadanos españoles que tengan doble nacionalidad de algunos de estos países (Irán, Iraq, Siria o Sudán) ya no podrán participar en el Programa. Así mismo los españoles que aún sin tener doble nacionalidad hayan visitado Irán, Iraq, Siria o Sudán a partir del 1 marzo del 2011, tampoco serán elegibles. Los ciudadanos que se encuentren en alguno de estos dos supuestos deben solicitar un visado con una antelación mínima de tres meses antes de la fecha del viaje.
https://www.dhs.gov/news/2016/01/21/united-states-begins-implementation-changes-visa-waiver-program

5.2. ¿Qué estructuras societarias existen en Delaware?

Es complicado establecer una clasificación que recoja todos los tipos de sociedades en EE.UU., pues tanto el gobierno federal como los diversos estados cuentan con marcos legislativos específicos.

A pesar de esto, el Colegio de Abogados estadounidense (*American Bar Asscoation* o ABA), ha realizado una labor de unificación de la distinta legislación existente y ha elaborado la ***Model Business Corporation Act,*** que contiene recomendaciones dirigidas a los estados para el desarrollo de su propio ordenamiento societario.

La mayoría de los estados se han atenido a estas recomendaciones, pero otros conservan sus propias normas específicas, entre ellos el estado de Delaware donde, gracias a la flexibilidad legislativa y a la existencia de tribunales mercantiles altamente especializados, se constituyen todos los años un gran número de empresas de todo tipo.

No obstante, en líneas generales se puede afirmar que en Estados Unidos existen cuatro grandes tipos de sociedades:

[67] US Citizenship and Immigration Services (USCIS): http://www.uscis.gov/

1. ***Sole propietorship***: el tipo societario más simple. El propietario y su negocio son la misma entidad jurídica por lo que el propietario o empresario es personalmente responsable de todas las obligaciones del negocio.
2. ***Partnership***: cuando dos o más individuos son propietarios del negocio. La responsabilidad ante las obligaciones puede ser limitada o ilimitada.
3. ***Corporation***: entidad jurídica independiente de sus accionistas.
4. ***Cooperative***: se trata del tipo societario equivalente a la cooperativa española. Consiste en una empresa u organización constituida y gestionada por personas que se benefician del uso de sus servicios. Los miembros de la organización pueden formar parte de la cooperativa mediante la compra de participaciones en la misma. Además, todos los miembros de la cooperativa tienen el mismo poder de voto, independientemente de que la proporción de participaciones que posean sea mayor o menor.

Estos tipos además se dividen en otros subtipos:

Corporation

Sociedad Anónima (*C Corporation*)

Se trata de una organización empresarial con entidad jurídica separada y distinta de la de sus accionistas, que son sus propietarios o *shareholders.* Esta figura coincide, casi completamente, con lo que en España se conoce como Sociedad Anónima, con las excepciones de que la *Corporation C* no requiere un capital social mínimo para su constitución y los requisitos para su formación son menos numerosos. Las *Corporations C* deben pagar impuestos federales sobre las ganancias corporativas y, si una *Corporation C* distribuye dividendos ya sea en dinero o especie a sus accionistas, éstos deben de pagar también impuestos sobre beneficios.

- ***B Corporation y Close Corporation***

  Se trata de dos tipos societarios muy similares a la *C Corporation,* que únicamente difieren de la primera en el objeto, y los procedimientos de rendición de cuentas y transparencia. Además, las *Close Corporation* cuentan con una estructura corporativa menos formal y tradicional que la de los otros dos tipos societarios.

- ***Nonprofit Corporation***

  Las normas constitutivas y organizativas aplicables a este tipo social son también muy similares a las de la C Corporation. Las principales diferencias son su objeto social, pues las *Nonprofit* deben desempeñar actividades relacionadas con la caridad, educación, religión, literatura o ciencia; el hecho de que las *Nonprofit* pueden quedar exentas del pago de impuestos estatales y federales; y que existen algunas restricciones aplicables a la distribución de beneficios de las *Nonprofits* que no se aplican a las *C Corporations.*

S Corporation

Esta variación de la *Corporation C* difiere principalmente en el tratamiento fiscal, ya que no paga impuestos sobre las ganancias corporativas. Se considera que las ganancias y las pérdidas se

transmiten a los accionistas, de modo que son ellos los que pagan impuestos sobre los beneficios que hayan obtenido de la corporación hayan o no recibido dividendos de la misma. Una *Corporation S* percibe ventajas impositivas sólo si está integrada por 100 o menos accionistas, ninguno de los cuales puede ser extranjero no residente en el país ni otra corporación, y, con algunas limitaciones, un fideicomiso. Todos los accionistas deben estar de acuerdo en constituirse en una *Corporation S* y la entidad no puede emitir más de un tipo de acciones.

Aunque la mayoría de estados reconocen este tipo societario, hay algunos que no lo hacen, y dan a las empresas constituidas conforme al mismo el tratamiento de *C Corporation.*

Partnership

Sociedad Colectiva *(General Partnership)*

Es el equivalente a lo que conocemos por sociedad colectiva. Resulta de la asociación de dos o más personas o entidades, cuya principal característica es que todos los socios tienen responsabilidad ilimitada, aunque no contribuyan de forma igual al capital de la empresa (responsabilidad solidaria). No se requiere un mínimo de capital suscrito por los socios. Es aconsejable que los socios celebren un convenio por escrito, llamado convenio de asociación (*partnership agreement*) para definir los derechos y obligaciones de cada uno.

Sociedad Comanditaria *(Limited Partnership*)

Consiste en un socio con responsabilidad ilimitada (*general partner*) y uno o más socios con responsabilidad limitada (*limited partners*) a sus respectivas contribuciones de capital. Los socios pueden ser personas físicas o jurídicas (otros *partnerships, corporations*, etc.). Equivaldría a una sociedad comanditaria española.

El *general partner* es personalmente responsable de las deudas y obligaciones de la sociedad. Los *limited partners*, por su parte, suelen disponer de un control limitado sobre la sociedad.

Limited Liability Partnerships (LLP)

Este tipo societario es muy similar al de *Limited Partnership*. La principal diferencia, es que en las empresas constituidas como LLP, todos los socios tienen responsabilidad limitada.

Sociedad de Responsabilidad Limitada *(Limited Liability Company (LLC)*)

Este tipo de sociedad es una forma nueva de organización que se estableció en la mayoría de los estados a partir de la década de los 90. Las LLC son similares a las sociedades españolas de responsabilidad limitada. Son estructuras empresariales muy flexibles, cuyo proceso de constitución es más costoso que el de otros tipos societarios, pero que combinan las ventajas de una *Corporation C* (la responsabilidad de los propietarios es limitada), con las ventajas impositivas de la *General Partnership* (se evita la doble imposición asociada con la Corporation C al no estar sujeta al impuesto de sociedades, y los propietarios pueden deducir las pérdidas de sus declaraciones de renta por ingresos personales).

Las LLC pueden tener una vida limitada en algunos estados. Cuando un miembro se une o se marcha de una LLC, algunos estados exigen que la empresa se disuelva y se constituya una nueva sociedad en su lugar.

Propietario individual *(Sole Proprietorship)*

Es el tipo de sociedad básico y el más recomendable para el inicio de una actividad empresarial a pequeña escala. El propietario individual o empresario autónomo es responsable personalmente de todas las obligaciones inherentes a la explotación de su negocio o actividad profesional, incluidas las fiscales.

Sucursal de una empresa extranjera *(Branch)*

La sucursal no tiene personalidad jurídica propia (no es titular de derechos y obligaciones), es una extensión de una compañía extranjera y depende completamente de la sociedad matriz que responde legalmente de todas las obligaciones que pudiera contraer. Al no ser una sociedad constituida en los EE. UU. no tiene que cumplir con todas las formalidades legales que conlleva la constitución de una corporación (elimina los trámites de su constitución jurídica pero limita las posibilidades de operar). El establecimiento es mucho más sencillo debiéndose únicamente gestionar la obtención de una autorización para operar en el estado en que vaya a establecerse.

No se exige ningún mínimo o máximo de capital que provenga de la empresa matriz. No hay requerimientos para una auditoria estatutaria. Sin embargo, se exige que se lleven los libros y registros adecuadamente para reflejar con claridad los ingresos impositivos de la sucursal.

La sucursal más simple consiste en un agente que actúa en nombre ajeno con inventario o instalación permanente registrados a su nombre, siendo los gastos de organización mínimos, al no ser necesario crear una nueva entidad en EE. UU. En el caso de que la empresa española decida operar a través de una sucursal, esta debería serlo de una compañía de nueva constitución y no de la casa matriz, pues de lo contrario, los activos mundiales de la matriz quedarían expuestos a la fiscalidad de EE. UU. y sujetos a cualquier responsabilidad legal (por ejemplo, responsabilidad civil de los productos).

La siguiente tabla resume las principales diferencias entre los distintos tipos de entidades mercantiles, así como sus equivalentes españolas.

Cuadro VIII
PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DE LAS DIFERENTES ENTIDADES MERCANTILES Y SUS EQUIVALENTES ESPAÑOLES

Equivalente español	Denominación en EE.UU.	Pers. Jurídica Propia	Capital mínimo	Responsabilidad	Constitución y actuación
Sociedad Anónima	***Corporation***	Sí	No	Limitada	Requiere cierta formalidad
Sociedad Colectiva	***General Partnership***	Sí	No	Ilimitada	Relativamente simple, informal, pero es deseable realizar el acuerdo por escrito entre los socios
Sociedad Comanditaria	***Limited Partnership***	Sí	No	Ilimitada para *General Partners* y limitada para *Limited Partners*	Su constitución es más compleja y costosa que la del *General Partnership*
Sociedad de Responsabilidad Limitada	***Limited Liability Partnership***	Sí	No	Limitada	Su constitución es más compleja y costosa que la del General *Partnership*
	Limited Liability Company	Sí	No	Limitada	Proceso de constitución más costoso que el de otros tipos societarios
Cooperativa	***Cooperative***	Sí	No	Ilimitada	Requiere de estatutos de constitución y reglamento.
Joint Venture	***Joint Venture***	Sí	No	Depende del tipo de sociedad que se constituya	Depende del tipo de sociedad que se constituya
Empresario Individual	***Sole Propietorship***	No	No	Ilimitada	Tiene la forma más simple de constitución y actuación
Sucursal	***Branch***	No	No	Es la sociedad matriz quien responde	Depende del tipo de sociedad que sea la sociedad matriz

Fuente: Elaboración propia

5.3. ¿Qué tipo de incentivos u organismos de apoyo a la inversión existen en Delaware?

5.3.1. Organismos federales de apoyo a la inversión

SELECT USA (http://selectusa.gov/) es la agencia federal dedicada a la promoción y atracción de inversión extranjera y punto de contacto a nivel nacional de la administración estadounidense para las empresas que quieren implantarse o aumentar su negocio en EEUU.

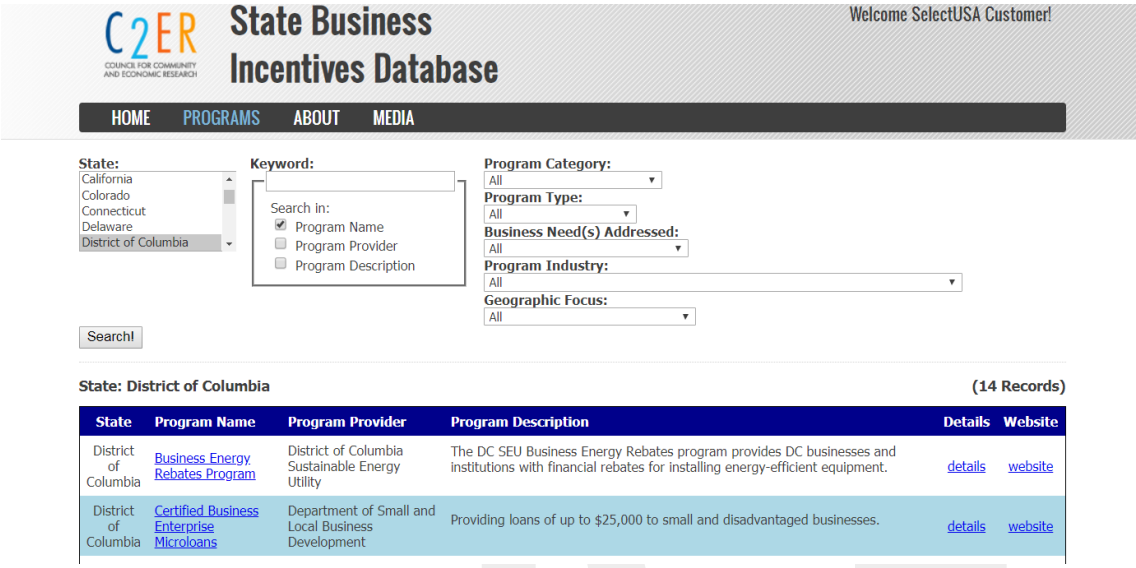
SELECTUSA ofrece tres servicios a las empresas:

1. Información e interpretación de las estadísticas que produce el Departamento de Comercio, la primera agencia de datos de EE.UU.
2. Proporciona contactos personalizados con a las organizaciones de desarrollo económico (ODE), que son socios esenciales para cualquier inversor y pueden brindar orientación, incentivos y una variedad de otros servicios a nivel local. En ocasiones, esta introducción

es fundamental, ya que en EE.UU. los principales programas de incentivos se encuentran en el ámbito estatal y local.

3. Trabaja con las empresas para resolver dudas relacionadas con la regulación federal.

También ha elaborado un mapa muy útil que permite consultar y comparar los incentivos existentes en cada estado: http://selectusa.stateincentives.org/?referrer=selectusa



Por último, desde 2013 organiza, junto con el Departamento de Comercio (http://www.commerce.gov/), una cumbre de tres días en la que participantes provenientes de todo el mundo pueden conocer las oportunidades de negocio existentes en EEUU mediante una serie de presentaciones plenarias y concurrentes sobre temas variados como innovación, fiscalidad, apoyos estatales y locales, acceso a capital, mano de obra cualificada, etc. (https://www.selectusa.gov/selectusa-summit).

5.3.2. Organismos estatales de apoyo a la inversión

La Oficina de Desarrollo Económico de Delaware, *Delaware Economic Development Office* (DEDO) se ha transformado desde 2017 en la Delaware Prosperity Partnership , una iniciativa , en colaboración con la *Delaware Division of Corporations* y el *Delaware Small Business Development Center*, ofrece incentivos a la inversión y fomenta el desarrollo económico y turístico del estado.

Existen Programas e Incentivos muy variados, en función del sector, los objetivos, etc:

- Angel Investor Tax Credit: proporciona un crédito fiscal reembolsable para inversores calificados en pequeñas empresas innovadoras con sede en Delaware, que conectan a empresarios talentosos y de alta tecnología con nuevas fuentes de capital. Encuentre más información sobre la elegibilidad de negocios y las calificaciones de los inversores.

- El Fondo Estratégico de Delaware es la principal fuente de fondos de la División para apoyar la retención y expansión de negocios a través de subvenciones y préstamos a bajo interés para proyectos que hacen crecer la economía del estado de manera significativa.
- El Programa de Acceso a la Capital de Delaware y el Préstamo para la Participación de la Iniciativa de Crédito para Pequeñas Empresas (*State Small Business Credit Initiative*) ayudan a los prestamistas a proporcionar financiación a las empresas consideradas con elevados riesgos para el modelo bancario tradicional debido a problemas de garantía o crédito menores.
- Fomentando el desarrollo, el crecimiento y la expansión (*Encouraging Development, Growth & Expansion*): el programa de becas EDGE otorga a las pequeñas empresas calificadas en Delaware una ventaja al ofrecer acceso a un capital significativo como nunca antes.
- *Brownfield Assistance Program*: Promueve el desarrollo de zonas degradadas del estado.

Para mayor información sobre estos programas se pueden consultar los siguientes vínculos:

https://business.delaware.gov/incentives/

https://choosedelaware.com/why-delaware/tax-incentives/

Adicionalmente, el Departamento de Estado de Delaware también indica los pasos a seguir para establecer un negocio o expandirlo en el estado[68]. Además, existen los siguientes organismos:

ORGANISMO	DATOS DE CONTACTO
Delaware Division of Small Business (Incentivos)	Dover Office: 99 Kings Highway, Dover, DE 19901 (302) 739-4271 Web: https://business.delaware.gov/ business@delware.gov
Delaware Division of Corporations (Constitución de Sociedades)	Division of Corporations John G. Townsend Bldg. 401 Federal Street, – Suite 4 Dover, DE 19901 Web: https://corp.delaware.gov/
Delaware Prosperity Partnership (DPP)	One Commerce Center. 1201 N. Orange Street Wilmington, DE 19801 Web: https://choosedelaware.com innovate@choosedelaware.com (302) 477-7497
Delaware State Chamber of Commerce	One Commerce Center Inc, 1201 N Orange St # 200, Wilmington, DE 19801 Web: http://www.dscc.com

[68] Departamento de Estado de Delaware. Web de Desarrollo de Negocio: http://global.delaware.gov/

5.3.3. Detalle de los principales incentivos

Estados Unidos ofrece incentivos y ayudas, tanto a escala federal como a escala estatal y local, para fomentar la creación de empresas en el país[69].

Además de los programas que se detallan más arriba, la División de la Pequeña Empresa gestiona el programa de las *Opportunity Zones*, una herramienta de desarrollo económico diseñada para revitalizar comunidades con dificultades económicas en Delaware y en otras comunidades al proporcionar beneficios fiscales a los inversores.

El gobernador John Carney seleccionó 25 zonas censales como Zonas de Oportunidad en abril de 2018, en las cuales las comunidades y propiedades con dificultades económicas en Delaware podrían ver una inversión adicional del sector privado. Estas zonas de oportunidad son designadas por el Departamento del Tesoro de los Estados Unidos. Se puede encontrar más información aquí: https://business.delaware.gov/opportunity-zones/about/

5.3.4 Incentivos dirigidos a mujeres

La División de Pequeñas Empresas ha decidido poner en valor las pequeñas empresas de propiedad de minorías, mujeres y veteranos y trabaja para conectarlas con organizaciones que pueden ayudarlas con sus desafíos específicos para iniciar y expandir un negocio.

La División lanzó comités asesores para dueños de negocios minoritarios, dueños de negocios de mujeres y dueños de negocios veteranos militares para averiguar cómo puede ayudarlos mejor. Estas organizaciones son: *State of Delaware Office of Supplier Diversity* (https://gss.omb.delaware.gov/osd/), the *Women's Business Resource Center at First State Community Loan Fund* (https://www.sba.gov/content/womens-business-center-first-state-community-loan-fund-0) y *$tand By Me Negocios*, dirigido a propietarios latinos.

5.4. ¿Qué sectores ofrecen mayores oportunidades de inversión?

Más de 1.000.000 de empresas tienen su sede en Delaware, incluyendo más del 66% de las Fortune 500 por lo que es conocida como la *Corporate Capital of the World*[70].

[69] SELECT USA, Department of Commerce: https://www.selectusa.gov/welcome

[70] About the Division of Corporations: https://corp.delaware.gov/aboutagency/

El estado cuenta con varios sectores tradicionalmente fuertes (financiero, biotecnología, química, etc.). Sin embargo, en los últimos años, sin dejar de lado los sectores tradicionales, están ampliando su ámbito de actuación y diversificándose. Destacan los siguientes[71]:

Aeroespacial y Aviación: Debido a su situación geográfica, el estado cuenta con una posición privilegiada para especializarse en el mantenimiento y reparación de aviones comerciales y privados, como demuestra la presencia de *GE Aviation*.

Tecnologías limpias y medioambiente: Particularmente en las áreas de gas natural y energía solar. Actualmente se están estudiando diferentes proyectos, principalmente en *offshore wind*. El Gobernador del estado se encuentra muy implicado y hay un gran interés en las energías renovables, principalmente eólica y solar. Delaware ha realizado numerosos estudios e investigaciones en materia energética (por ejemplo, la utilización de energía producida a través de vehículos eléctricos para otros usos).

Ciencias Naturales, Biotecnología e Ingeniería: Delaware se halla en el centro del corredor tecnológico que va desde Washington, DC hasta Boston. Cuenta con la presencia de empresas multinacionales como Dupont (fundada en Delaware) y AstraZeneca. Además, la Universidad de Delaware ha realizado importantes estudios en el campo de la química o la ingeniería, que se han utilizado posteriormente con gran éxito, como por ejemplo, la tecnología digital que utiliza Apple en sus iPhones. También se hace mucha investigación en el campo de las ciencias agrícolas.

Servicios Financieros: Tras la aprobación de la *Financial Sector Development Act*, Delaware se convirtió en el centro de operaciones para un gran número de empresas del mundo financiero (Bank of America, Chase, Barclays o JP Morgan). El sector emplea a más de 36.600 personas en el estado.

Agricultura: Delaware es conocido por los avances e innovaciones en el sector agrícola, particularmente en el área de la producción y procesamiento de aves de corral. El Condado de Sussex es el principal productor avícola del país, procesando más de 200 millones de pollos al año.

Sector químico: El estado cuenta con una importante tradición en el sector químico gracias a la presencia de empresas tan emblemáticas como DuPont Company y W. L. Gore and Associates, ambas fundadas en Delaware y creadoras de productos, materiales y servicios revolucionarios para una gran variedad de industrias, desde la agrícola hasta la ropa.

Turismo: Gracias a sus playas, parques naturales, lugares históricos y compras libres de impuestos, el sector emplea a casi 36.000 personas y es el cuarto mayor empleador privado del estado. Contribuye con 3.000 millones al PIB estatal.

[71] *Delaware Opportunity Zones:*
https://delaware.maps.arcgis.com/apps/Cascade/index.html?appid=fe7bbdcc60584ce6901d5207f8daa519

5.5. ¿Qué costes de establecimiento existen en Delaware?

Gracias a una legislación estatal favorable para los negocios, el proceso de incorporación y establecimiento en Delaware además de ser eficiente es poco costoso. El coste de hacer negocios en el estado es más bajo que la media nacional, según la revista Forbes[72].

Las Oficinas Económicas y Comerciales de España en EE. UU. elaboran y actualizan anualmente una aplicación interactiva con información relativa a los costes societarios, fiscales, laborales, inmobiliarios o de suministros para establecerse en cada mercado. Los datos están disponibles en euros, dólares o moneda local del país. También puede hacer comparaciones de los costes entre cinco países distintos.

Debido a su gran tamaño, la información relativa a Estados Unidos se divide a su vez en varias zonas geográficas. De este modo, se pueden consultar los costes de establecimiento específicos en ciudades como Nueva York, Miami, Los Ángeles, Chicago o Washington, D.C. La ficha de Washington, DC incluye, además, información sobre los costes de establecimiento en Maryland y Virginia.

Esta herramienta se puede consultar a través de la siguiente dirección:

http://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/exportadores-habituales/informacion-de-mercados/simulador-costes-de-establecimiento/index.html

5.6. ¿Cuál es la normativa más importante que he de conocer si quiero establecer mi negocio en Delaware?

5.6.1. Energías renovables

Según estimaciones de la *US Energy Information Administration* (EIA), el organismo de análisis estadístico del *Energy Department* de los EE.UU., Delaware se situaba en el 2017 en el puesto **50º de la producción total de energía del país**, (*3 billones de unidades térmicas británicas o Btu*), y en el puesto **29º del consumo nacional** (*287 millones Btu*)[73]. En 2017, el 87% de la electricidad fue generada a partir de gas natural. Para el año 2026 Delaware exigirá que el 25% de la electricidad producida en el estado sea de origen renovable, con al menos un 3,5% fotovoltaico.

Tanto a nivel federal como a nivel estatal existe una gran variedad de incentivos y políticas para promover las energías renovables. Para mayor información se recomienda visitar la página del DSIRE (*Database of State Incentives for Renewables & Efficiency*)[74], una de las agencias del *Energy Department* de EE.UU., en la cual se pueden buscar los incentivos y las normativas según las

[72] *Best States for Business*. Delaware. https://www.forbes.com/places/de/

[73] U.S. EIA, Delaware: State Profile and Energy Estimates: http://www.eia.gov/state/?sid=DE

[74] Página oficial, DSIRE: http://www.dsireusa.org/

siguientes variables: incentivo o política, energía renovable o energía eficiente, sector, estado, tecnología, sector de implementación, tipo de incentivo o política.

5.6.2. Legislación sobre Partenariados Público-Privados (PPP)

El Congreso de EE. UU. ha aprobado legislación para fomentar el uso de partenariados público privados (*public-private partnerships*, P3 o PPP) con el fin de cubrir necesidades públicas en diversos sectores como los de transporte, educación, aguas y saneamiento. La actual coyuntura económica, caracterizada por presupuestos públicos cada vez más ajustados y la imperiosa necesidad de renovar las infraestructuras existentes, está forzando a los estados a ser más innovadores en la búsqueda de mecanismos de financiación. Europa, Canadá y Australia cuentan con mercados de PPP maduros mientras que la mayor economía del mundo sigue utilizando financiación pública tradicional para desarrollar sus infraestructuras. Así, según datos de 2018, 36 estados —incluyendo algunos de los de mayor tamaño y peso económico como California o Texas—, el Distrito de Columbia y un territorio asociado (Puerto Rico) han aprobado legislación que permite el uso de distintas modalidades de PPP para el desarrollo de infraestructuras de transporte[75]. Esta cifra representa al 72% de los estados.

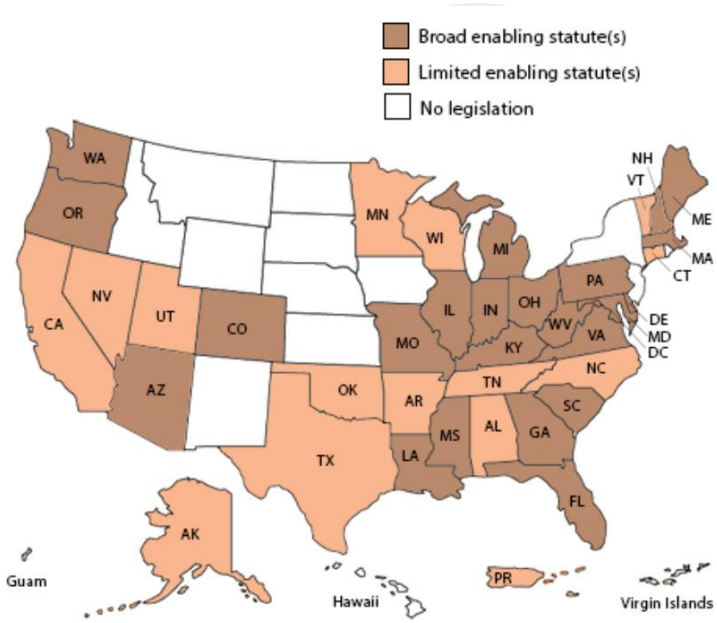


Ilustración 1. Estados y Territorios con un Marco Legislativo para los P3 (2018)

El estado de Delaware ha aprobado legislación autorizando el uso de PPPs en proyectos relacionados con la infraestructura de transporte del estado. La legislación específica está recogida en el Delaware Code, *Title II Transportation, Chapter 20 Public-Private Initiatives Program in Transportation*, artículos 2001-2012[76]. A continuación se incluyen los aspectos más importantes de la legislación:

[75] US Department of Transportation, 2018 State P3 Legislation: https://www.fhwa.dot.gov/ipd/p3/legislation/

[76] Delaware Code: http://delcode.delaware.gov/title2/c020/index.shtml

- Se permiten propuestas tanto a iniciativa del sector público (*solicited proposals*) como del sector privado (*unsolicited proposals*)
- Se permite combinar fondos locales, estatales y federales con fondos del sector privado
- La entidad privada tiene autoridad para imponer tarifas
- No existen restricciones geográficas para los proyectos ni para el uso de sistemas de transporte específicos. Se ha adoptado una definición amplia del término *Transportation System*, incluyendo cualquier infraestructura relacionada con el transporte: autopistas, carreteras, puentes, vehículos y equipo, puertos, ferrocarril, túneles, aeropuertos, sistemas de comunicación, etc.
- Se requiere aprobación del legislativo
- Se permiten concesiones al sector privado para la construcción, operación y mantenimiento de la infraestructura de hasta 50 años desde la terminación del proyecto
- No se requiere mantener rutas gratuitas alternativas

5.7. Normalización y certificación de productos

La normativa, homologación y certificación de productos en EE.UU. no se encuentra centralizada, sino que está repartida entre el gobierno federal, las autoridades estatales y municipales y un gran número de asociaciones del sector privado.

Las normas federales son de obligado cumplimiento en todo el país, mientras que las estatales y/o municipales deben cumplirse a nivel estatal, y/o local. Por otra parte, las normas o estándares establecidas por el sector privado, son en principio voluntarias, pero en muchos casos acaban resultando de cumplimiento forzoso, cuando un organismo las incorpora en sus regulaciones, o en la medida en que los comerciantes, compañías de seguros, y consumidores exigen que los productos se ajusten a ellas como prueba/garantía de calidad y seguridad.

Existen numerosos organismos regulatorios oficiales, así como entidades privadas de normalización y certificación. En el ámbito federal destacan los siguientes: *US Department of Agriculture* (USDA), *Food and Drug Administration* (FDA), *Alcohol and Tobacco Tax and Trade Bureau* (TTB), *Consumer Product Safety Commission* (CPSC), *Federal Trade Commission* (FTC), *Environmental Protection Agency* (EPA), *Occupational Safety & Health Administration* (OSHA) y *US Department of Transportation* (DOT). Muchos de estos organismos tienen sus equivalentes en el ámbito estatal, también con competencia normativa.

Por otra parte, en el ámbito privado destacan los siguientes organismos: *American Standards Institute* (ANSI), *American Society for Testing Materials* (ASTM), *American Society of Mechanical Engineers* (ASME), *National Sanitation Foundation* (NSF), *American Gas Association* (AGA), *Underwriters Laboratories* (UL).

Ante esta multiplicidad, lo más aconsejable es consultar a los clientes, distribuidores o agentes estadounidenses ya que en muchos casos pueden orientar al exportador sobre los requerimientos existentes; o bien a entidades de certificación acreditadas por la *Occupational Safety & Health Administration* (OSHA) como *Underwriters Laboratories*, en materia de seguridad, y *National Sanitation Foundation*, en todo lo relacionado con aspectos sanitarios. También desde las Oficinas Comerciales se puede obtener asistencia sobre regulación específica de cada producto.

5.8. Protección de patentes y marcas

Patentes

Una patente es un tipo de derecho o conjunto de derechos exclusivos de propiedad, concedidos por un estado a un inventor o a su cesionario, por un período limitado de tiempo a cambio de la divulgación de una invención. Este período es normalmente de veinte años.

Dentro de EE. UU., La Ley de Protección de los Inventores Americanos que fue promulgada en noviembre de 1999 y modificada por la Ley Técnica de Enmiendas de la Propiedad Intelectual y la Tecnología Avanzada de 2002 regula la concesión de patentes. Por su parte, en el marco internacional, destacan el Tratado de la Ley de Patentes (*Patent Law Treaty*) y el Tratado de Cooperación en Materia de Patentes (*Patent Cooperation Treaty*).

La gestión de adquisición de la patente puede ser dividida en cinco pasos sencillos:

- Buscar y comprobar en la base de datos *USPTO Patent full-text and Image* si una idea ya ha sido patentada. http://patft.uspto.gov
- Ver las tarifas fijas para las tasas actuales y la información relacionada con el proceso de patente. http://www.uspto.gov/web/offices/ac/qs/ope/fee2009september15.htm#patapp
- Solicitar la patente mediante el Sistema Electrónico (*Electronic Filing System*) como registrada (para mejorar una solicitud existente, seguir el proceso de solicitud o acceder a una que ya esté guardada) o no registrada (solicitud básica de presentación de patentes). http://www.uspto.gov/patents/process/file/efs/index.jsp
- Comprobar el estado de una solicitud de patente en curso o cualquier otra aplicación publicada usando el Sistema de Información de Solicitud de Patente (*PAIR*, según sus siglas en inglés). http://www.uspto.gov/patents/process/status/index.jsp
- Mantener una patente mediante el pago de las tasas de mantenimiento utilizando la contabilidad de los ingresos y el sistema de gestión. Hay tres métodos para pagar: mediante Internet, fax o correo ordinario. http://www.uspto.gov/patents/process/maintain.jsp
- Por último, la autoridad normativa para la protección de patentes y marcas es la *United States Patent and Trademark Office*, cuyas oficinas centrales se encuentran en Alexandria, Virginia. (http://www.uspto.gov).

Marcas

En el caso de las marcas, se define a éstas como una palabra, frase, símbolo o diseño, o una combinación de éstos, que identifica y distingue los bienes o servicios producidos por una persona específica o por una empresa.

La Ley de Marcas de 1946, (también conocida como la Ley de Lanham) regula el registro federal de marcas. Esta ley queda recogida en el Título 15 del *US Code* sección *1051*. Para una información más completa dirigirse a https://www.uspto.gov/sites/default/files/documents/tmlaw.pdf.

La solicitud de registro puede realizarse vía Internet, usando el Sistema Electrónico de Solicitud de Marcas (TEAS, según sus siglas en inglés), disponible en http://www.uspto.gov/teas/e-TEAS/index.html, o bien vía correo ordinario: enviando la solicitud a la siguiente dirección: *Comissioner for Trademarks* P.O. Box 1451 Alexandria, VA 22313-1451. Dicha solicitud debe incluir el nombre del solicitante, un nombre y dirección para la correspondencia, un dibujo claro de la marca, una lista de los bienes o servicios, y la tasa de registro de al menos una de las clases de los bienes o servicios. Las tasas actuales se pueden consultar en: http://www.uspto.gov/web/offices/ac/qs/ope/fee2009september15.htm, para las distintas clases dirigirse a http://www.uspto.gov/faq/trademarks.jsp

Los derechos de una marca comercial registrada pueden durar indefinidamente si el propietario sigue utilizando la marca. A estos efectos, el propietario de un registro debe presentar periódicamente declaraciones juradas de continuo uso o desuso excusable, así como las correspondientes solicitudes de renovación.

5.9. Otras legislaciones estatales de interés

Delaware se caracteriza por una **legislación mercantil favorable y un marco legal para los negocios sencillo y predecible**. De hecho, esta actividad representa el 30% de los ingresos de Delaware. Los tribunales y jueces especializados en derecho mercantil del estado han establecido los precedentes de la mayor parte del Derecho societario estadounidense a lo largo de sus más de 200 años de servicio y gozan de gran prestigio entre la comunicad jurídica del país.

En lo que respecta a la **fiscalidad**, a diferencia de la mayoría de Estados, Delaware no aplica un impuesto estatal sobre las ventas ni un impuesto estatal sobre la propiedad inmobiliaria. El impuesto estatal de sociedades es moderado, con un tipo del 8,7 %, y un tipo máximo del 6,6 % para el impuesto sobre la renta.

Delaware está siendo un estado **pionero en la tecnología *Blockchain***. La agencia *Global Delaware* ha lanzado el programa conocido como la ***Delaware Blockchain Initiative***[77]. Se trata de una nueva tecnología que funciona como una base de datos compartida on-line, un libro para el registro de todo tipo de operaciones. Este sistema es, por ejemplo, el utilizado por la divisa electrónica *bitcoin*, pero su alcance es ilimitado y podría utilizarse en todo tipo de sectores como el legal, financiero, salud, corporativo, inmobiliario, educativo, personal, etc. A través de una enorme base de datos compartida on-line se registran operaciones, cantidades, fechas, participantes y todo tipo de información mediante códigos. Este tipo de tecnología ahorraría a las empresas y a la administración tiempo y recursos ya que las transacciones serían inmediatas y se evitaría la burocracia y el papeleo relacionado con cualquier transacción económica, legal o administrativa. Para poner en funcionamiento esta iniciativa, Delaware debe modificar parte de la legislación mercantil del estado. Esta es una de las prioridades del nuevo gobernador, que anunció esta iniciativa en enero de 2017.

[77] Exploring the Delaware Blockchain Initiative, Wharton, University of Pennsylvania: https://publicpolicy.wharton.upenn.edu/live/news/1829-exploring-the-delaware-blockchain-initiative

6. Sistema fiscal

6.1. Información general y aclaraciones

El sistema tributario estadounidense es extremadamente complejo. Subsisten varios niveles de hacienda pública: la federal, la estatal y la local[78].

No existe una delimitación legal clara de competencias entre el Gobierno Federal y los gobiernos estatales, del mismo modo que no existen normas que impidan que un mismo hecho imponible sea gravado por varias administraciones territoriales. Así, podemos encontrarnos un *Income Tax* federal, junto a uno estatal, e incluso otro local, que gravan la misma renta del sujeto pasivo conforme a tres soberanías fiscales diferentes. Cada estado establece criterios de conexión distintos (conocidos como "nexum") para someter a tributación las rentas por lo que pueden darse situaciones de doble tributación. Además, tampoco existen normas básicas, de manera que no existe un código tributario común para las distintas administraciones tributarias, siendo cada administración soberana para definir los distintos conceptos fiscales.

Por todo lo anterior, cuando se vaya a establecer un negocio o hacerse cargo de uno ya existente, conviene tener presente que los impuestos variarán considerablemente según la ubicación, así como dependiendo del tipo de entidad seleccionado en caso de creación de una empresa.

Las figuras tributarias principales son los Impuestos sobre la Renta, tanto el individual como el que recae sobre las sociedades, y el Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones, tanto federal como estatal y local, cuando corresponda, que tienen carácter progresivo y se encuentran determinados por el contexto económico, social y político de cada momento. La mayoría de los estados y algunas administraciones locales tienen establecidos impuestos generales sobre el consumo en fase minorista. Existen otros muchos impuestos dentro de los cuales destacan los impuestos sobre consumos específicos y los *license taxes*.

En relación al ejercicio fiscal hay que destacar que siempre tendrá una duración de 12 meses, y se podrá elegir entre dos variantes: o bien el *Calendar tax year* (año natural) que se extenderá de enero a diciembre, o el *Fiscal tax year* (año fiscal) que comprenderá cualquier período de 12 meses consecutivos escogido por el sujeto fiscal.

El IRS es el equivalente a la Agencia Estatal de Administración Tributaria, y el organismo público de la administración estadounidense encargado de la recaudación fiscal y del cumplimiento, la aplicación y la interpretación de las leyes tributarias. Constituye una de las oficinas de la agencia del Departamento del Tesoro de los EE.UU. (*US Department of the Treasury*). En cada estado hay una oficina presencial; la oficina principal se ubica en Washington DC. Todos los formularios requeridos

[78] Este apartado ha sido redactado en su mayoría por la Consejería Financiera de la Embajada de España en Washington, DC. http://www.minhafp.gob.es/es-ES/Areas%20Tematicas/Internacional/Paginas/Consejer%C3%ADa%20de%20Finanzas%20en%20los%20Estados%20Unidos.aspx

para hacer las declaraciones de los impuestos federales se pueden descargar en la página oficial del IRS.[79]

En diciembre de 2017 se aprobó por el congreso federal la *Tax Cut and Jobs Act*[80] que supone una rebaja sustancial de los impuestos federales, si bien algunas medidas no son permanentes, como la mayoría de los recortes aplicables al *Individual Income Tax*.

En los siguientes epígrafes se pretende dar una visión muy general de las principales figuras del sistema tributario estadounidense, si bien, por su complejidad, se aconseja que, siempre que se vaya a invertir en un negocio en EE.UU., se contraten los servicios de un profesional en asuntos fiscales.

6.2. Imposición sobre sociedades

El Impuesto federal de Sociedades o *Corporate Tax* está regulado en el Título 26 del *US Code*[81]. La mayoría de los estados tienen establecido además un impuesto propio sobre la renta de las personas jurídicas que se suma al federal. En el impuesto sobre la renta federal se consideran deducibles los impuestos sobre sociedades satisfechos a los estados o a las Administraciones locales.

En EE.UU. se distinguen tres tipos de sociedades desde el punto de vista fiscal: las *S Corporation*, las LLC y las *C Corporations*. Las primeras deben acogerse al denominado régimen de transparencia fiscal, las segundas pueden optar entre el régimen de transparencia o el Impuesto de Sociedades, y las terceras quedan sometidas al Impuesto de Sociedades.

Las sociedades españolas que operan en EE.UU. pueden quedar sometidas al impuesto federal si obtienen rentas de alguna fuente estadounidense, o si operan con un establecimiento permanente. Si bien ciertas rentas pueden estar exentas por aplicación del convenio entre España y EE.UU. para evitar la doble imposición.

Entre las principales características del Impuesto de Sociedades federal estadounidense, destacan las siguientes:

- El tipo del Impuesto de Sociedades es del 21% a partir de 2018 tras la reforma fiscal aprobada por la anteriormente mencionada *Tax Cut and Jobs Act* de 2017[82].
- El periodo impositivo es de 12 meses, pero no tiene por qué coincidir con el año natural.
- La renta que se somete a gravamen no solo incluye la debida a los ingresos corrientes sino cualquier tipo de renta, como *royalties*, rendimiento de inversiones y rentas de capital.

[79] IRS, Forms and Publications: http://www.irs.gov/formspubs/
[80] Public Law No: 115-97 (12/22/2017) https://www.congress.gov/bill/115th-congress/house-bill/1
[81] Title 26. Internal Revenue Code (IRS) https://codes.findlaw.com/us/title-26-internal-revenue-code/
[82] Public Law No: 115-97 (12/22/2017) https://www.congress.gov/bill/115th-congress/house-bill/1

- El principio de imputación de rentas es el del devengo si bien en determinados casos puede optarse por el de caja.
- Existen limitaciones a la deducibilidad de los intereses por financiación ajena del 30% del EBITDA hasta 2022 y del 30% del EBIT a partir de esa fecha.
- La reforma permite la amortización acelerada del inmovilizado nuevo con exclusión de los edificios disminuyendo, a razón de 20 puntos cada año, de tal modo que en 2023 se podrá amortizar el 80% del valor de la inversión realizada, en 2024 el 60%, etc.
- Se permite la compensación de las bases imponibles negativas pero solo hacia el futuro y con el límite del 80% y de la base imponible.
- Existen limitaciones importantes para la deducción de las pérdidas patrimoniales.

Por otra parte, se debe señalar que el Impuesto de Sociedades estadounidense contempla un elevado número de deducciones, exenciones, diferimientos y créditos fiscales. Entre otras, se debe destacar la reducción denominada *Foreign Derived Intangible Income* que favorece la actividad exportadora.

Además, la última reforma fiscal ha introducido un nuevo tipo impositivo, el denominado ***Base Erosion Anti-Abuse Tax*** **(BEAT o BEAAT),** cuyo objeto es limitar la evasión de impuestos de las grandes multinacionales mediante la transferencia de beneficios a sus filiales en el extranjero mediante la realización de pagos deducibles a estas últimas (intereses, *royalties*, etc). Para ello, el BEAT contempla una imposición mínima sobre la renta de las sociedades estadounidenses con filiales extranjeras, o pertenecientes a un grupo multinacional. A continuación se presenta la información más relevante de cara al cálculo y la posterior liquidación del nuevo impuesto:

- Se parte de la base imponible calculada conforme a las reglas del Impuesto sobre Sociedades, pero excluyendo la deducibilidad de determinadas partidas cuando los servicios o la entrega de bienes se realizan por entidades vinculadas extranjeras. En este contexto, se considera deducible del cálculo del impuesto el coste de inventario (COG), pero no los intereses[83].
- El tipo es del 10% desde 1 de enero de 2019 hasta el 31 de diciembre de 2025. A partir de esta fecha, se elevará al 12.5%. En el caso de entidades bancarias y *dealers* del mercado financiero, los tipos son del 11% y 13,5%, respectivamente.
- Para su cálculo, se aplica el tipo a la base imponible modificada, y se deduce la cuota líquida del Impuesto de Sociedades, excepto la deducción por investigación, y el 80% de determinadas deducciones, sin que este 80% pueda ser superior at tipo por la base imponible modificada.
- Este impuesto solo se aplica a compañías con una facturación superior a 500 millones de dólares de media en los 3 últimos años, y que hayan registrado transacciones con empresas del grupo extranjeras vinculadas superiores al 3% del total de gastos deducibles, o al 2% en el caso de bancos y ciertos *dealers* de activos financieros[84].

[83] Salvo que la venta la realice una nueva "*surrogate foreign corporation*" que es una entidad que en su origen era estadounidense, pero que cambió su domicilio al extranjero tras fusionarse o ser adquirida por otra extranjera y darse otras condiciones.
[84] En la versión del Senado solo se refería a un 4% de los gastos vinculados y no a un 3 o a un 2% sin hacer esa distinción en función del sujeto pasivo.

Por otro lado, el ***Accumulated Earning Tax*** es un impuesto adicional del 20% sobre los beneficios no distribuidos, si ello se hace con el propósito de evadir impuestos. Se presume que existe el interés de evitar pagar impuestos si las reservas de la entidad no se corresponden con las necesidades del negocio (*Code Sec 535 (c)*). Corresponde a la entidad demostrar las reservas que se consideran necesarias. La norma establece la presunción de 250.000 dólares con carácter general (excluidas sociedades de mera tenencia de bienes y de inversión), y 150.000 en el caso de sociedades de profesionales.

Por último, en relación con la tributación de la actividad empresarial, conviene destacar que el desarrollo de actividades económicas puede realizarse bajo diferentes formas jurídicas que marcarán diferencias en cuanto al tratamiento fiscal, la responsabilidad de los socios, así como los requisitos formales y de publicidad necesarios para operar. En esta línea, habrá que tener en cuenta la legislación del estado donde se desarrolle la actividad. Sea como sea, los principales requisitos fiscales que debe cumplir cada tipo de entidad conforme al marco legislativo federal, son las que siguen:

- ***Sole Proprietorship***. Se trata de un negocio desarrollado por una persona física; no se trata por tanto de una entidad distinta de su propietario, por lo que el empresario responde de todas sus obligaciones, personales y empresariales, con todos sus bienes, procedan de su actividad económica o personal. Sus obligaciones fiscales son las comunes de cualquier persona física, de manera que tiene que presentar el modelo 1040 (declaración anual del *Income Tax*) con todos sus ingresos personales o empresariales, así como con sus deducciones y créditos fiscales personales, o empresariales o profesionales. No queda sujeto por lo tanto al Impuesto de Sociedades. Tampoco debe hacer frente a requisitos formales especiales.

- **Partnership**. Se trata de una asociación-sociedad de personas, una entidad separada de sus miembros. Cualquier persona, física o jurídica, puede ser socio (*partner)* incluyendo *C Corporations*, *S Corporations*, otros *partnerships*, no residentes, individuos, *trusts*, *decedent´s estates*, entidades exentas, etc. No tributan por ningún *Income Tax*, aunque, en cuanto que entidad distinta de sus socios, debe presentar el modelo 1065, donde tendrá que declarar sus ingresos y gastos, imputando su beneficio o pérdida a cada uno de sus *partners*. Estos últimos tendrán que incluirlo en su declaración del *Income Tax*, ya sea sobre la renta de las personas físicas o sobre la de sociedades (se trata de una *Pass-Through entity*, similar a nuestras entidades en régimen de atribución).

  Como norma general deberán registrarse en el estado en el que se constituyan, y estarán obligadas a presentar declaraciones tributarias. En general las *Partnerships* suponen la existencia de un documento, *Partnership Agreement*, en el que se recogen las características del mismo, identificando quienes son *General Partners* o *Limited Partners*, así como los derechos y obligaciones de cada uno, normas de funcionamiento, etc. En todo caso, para poder operar necesitan de un número de identificación fiscal o FEIN (*Federal Employer Identification Number*).

- **Limited Liability Company**. Se trata de sociedades limitadas. Sus socios no responden de las deudas sociales más allá de su aportación. Fiscalmente, pueden elegir ser tratados como un *Partnership* a efectos fiscales federales, o como una *Corporation* (esta elección la realizan presentando el modelo 8832 *Entity Clasification Election*). Si optan por tributar como una *Corporation*, quedarán sometidas al Impuesto de Sociedades.

No deben atenerse a limitaciones en cuanto al número y tipo de accionistas —aunque las *S Corporations* no pueden superar los 100 socios, y sus socios sólo pueden ser residentes EE.UU. o determinados tipos de *trusts*—.

Dependiendo del estado en que se constituyan, la documentación a presentar varía, pero con carácter general tendrán que presentar un *Certificate of Formation*, donde harán constar la identificación, domicilio, propósito, y en general, todos los pactos que se consideren convenientes.

- ***"C" Corporations***. Son lo más parecido a nuestras sociedades anónimas. Fiscalmente tributan por el Impuesto de Sociedades o *Corporate Tax*, y la responsabilidad de los socios está limitada a su aportación. En el estado en que se constituyan, tendrán que presentar la documentación requerida, que será bastante parecida a nuestra escritura de constitución de una sociedad, con la identificación, objeto, capital, etc.
- ***"S" Corporations***. Se trata de *Pass-Through Entities*, es decir, no tributan de manera independiente, sino que son sus socios o partícipes quienes tributan en proporción a su participación. Son parecidas a nuestras antiguas sociedades transparentes; se rigen por las normas del *Corporate Tax*, pero los resultados se imputan a los socios o partícipes. Sus requisitos son:
    - Deben ser residente en EE.UU. (constituido con arreglo a las normas de un estado).
    - Sus accionistas sólo pueden ser personas físicas, estados, algunos tipos de *trusts*, bancos y algunas entidades exentas, nunca *Partnerships* o *Corporations*. Además, deben ser residentes o ciudadanos estadounidenses.
    - Sólo puede tener una clase de acciones o participaciones.
    - No más de 100 accionistas.

A la hora de decidir por una u otra forma de organización, los socios residentes deben tener muy presente que en EE.UU. no existe un mecanismo para eliminar la doble imposición de los dividendos percibidos de entidades jurídicas; esta doble imposición se atenúa un poco aplicando a los dividendos que cumplan determinados requisitos el régimen de las ganancias de patrimonio a largo plazo, cuyo tipo de gravamen será normalmente el 15 %; y con una exención parcial en el Impuesto de Sociedades sobre los dividendos percibidos de otras sociedades que hayan satisfecho el impuesto.

La falta de un sistema completo para evitar la doble imposición ha llevado a un crecimiento exponencial de las *Pass-Through Entities*, en forma de *Partnerships* o *Limited Liability Companies,* o *S Corporations*, para evitar adoptar la forma de *C Corporations*.

A continuación, se presenta un cuadro comparativo entre las diversas modalidades de organización societaria:

Características	Empresario autónomo	Partnership (asociación)	S Corporation	Corporation

			Limited Liability Company		
Requisitos Formales	No	Acuerdo entre partes, sin publicidad formal	Estatutos depositados en el Estado	Estatutos depositados en el Estado	Estatutos depositados en el Estado
Duración	Hasta el cese o muerte del empresario	Se disuelve a la muerte o separación de un socio, salvo pacto en contrario	Depende de cada Estado.	Indefinida	Indefinida
Responsabilidad	Personal o ilimitada del autónomo	Depende del tipo de socio	Limitada	Limitada	Limitada
Régimen fiscal	Acumula los rendimientos en el *Income Tax* como el autónomo en el IRPF	Régimen de imputación de rentas en el *Income Tax* (beneficios menos pérdidas)	Transparencia fiscal	Transparencia fiscal	Impuesto de sociedades más *Income Tax* sin deducción por dividendos
Doble imposición	No	No	No	No	Sí, en la distribución de dividendos.
Negociabilidad de los derechos representativos	No	No	Admisible, en función de los acuerdos sociales	Sí, aunque con límites fiscales (sólo personas físicas, etc.)	Sí

En un 95% de los casos, las empresas estadounidenses no quedan sometidas al Impuesto de Sociedades, sino que, o son empresas sin forma societaria y se gestionan directamente por el contribuyente, o son comunidades de bienes o determinadas sociedades (*S Corporation* o LLC) que tributan en régimen de transparencia, ya sea porque lo dispone así la ley, o porque la misma da opción a la elección del contribuyente. Dado que no existe un mecanismo para evitar la doble imposición económica que se produce con la tributación de los ~~dividendos en sede de la persona física~~, muchos empresarios optan por la tributación de las rentas empresariales directamente a través del Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas.

Junto con la reducción efectuada sobre el tipo del Impuesto de Sociedades, la *Tax Cuts & Jobs Act* estableció también una rebaja sobre la imposición de las entidades que imputan la renta a sus socios o partícipes. Esta se concreta en una reducción de los ingresos computables modificados del 20% con determinadas limitaciones.

Imposición sobre sociedades en Delaware

Toda empresa o sociedad constituida en el estado de Delaware, o que recibe rentas procedentes de dicho estado, debe tributar por los ingresos obtenidos en dicho estado. Para ello existen dos figuras impositivas distintas, el *Franchise Tax* y el *Corporate Net Income Tax*. En el primero, la base del impuesto es el capital propio de la compañía, y el tipo aplicable varía entre un mínimo de 175 dólares

y un máximo de 200.000 dólares, declarable antes del día 1 de marzo de cada año[85]. En el segundo caso, el tipo es fijo e igual al 8,7%, aplicable sobre los ingresos gravables[86]. Toda empresa instalada en Delaware y que realice una actividad empresarial en el estado deberá cumplimentar anualmente un formulario 1100, *Corporate Income Tax Return*, y presentarlo antes del 1er día del cuarto mes posterior al cierre de su año fiscal. En el caso de las corporaciones tipo S, la declaración de este impuesto debe realizarse a través del formulario 1100S.

6.3. Imposición sobre la renta de las personas físicas

El principal impuesto sobre la renta de las personas físicas es el *Income Tax* que se encuentra regulado en el código tributario recogido en el Título 26 del *US Code*[87]. El período impositivo coincide con el año natural.

Existe un impuesto sobre la renta federal y existe un impuesto sobre la renta estatal. Hasta la reforma acaecida en el 2017, se suavizaba la doble imposición al considerarse como gastos deducibles los impuestos sobre la renta satisfechos a las administraciones estatal y local. Sin embargo, tras la reforma, este gasto se ha visto limitado a 10.000 dólares y solo en referencia al *Property Tax* (el equivalente al IBI español).

El impuesto se define por obligación personal y por obligación real.

- Por obligación personal, quedan obligados, como sujetos pasivos, los ciudadanos estadounidenses o residentes civiles (titulares de la *Green Card* o Tarjeta de Residente Permanente) (*US person*) y los residentes en EE.UU. durante más de 183 días según un cómputo especial (*resident alien*).
- Por obligación real, las personas físicas que, sin cumplir los criterios anteriores, obtengan rentas de fuente estadounidense, satisfacen un impuesto sobre la renta muy similar y son denominadas *non resident alien*.

La definición de la renta coincide sustancialmente con la establecida en la normativa española.

Se establecen varios status para el contribuyente: casado con presentación conjunta, soltero, cabeza de familia, viudo con dependientes, casado con presentación individual.

[85] Delaware Department of Finance, Division of Revenue, *Corporate Annual Report and Franchise Tax Payments:* http://corp.delaware.gov/frtax.shtml

[86] Delaware Corporate Income Tax: http://revenue.delaware.gov/services/Business_Tax/FilingCIT.shtml

[87] Title 26. Internal Revenue Code (IRS) https://codes.findlaw.com/us/title-26-internal-revenue-code/

Tabla 1. Tasas Marginales de la Renta de las Personas Físicas según situación familiar (2019) [88].

TIPO DE GRAVAMEN	Base imponible (beneficios en dólares) desde - hasta			
	Solteros	Casado/a con declaración conjunta	Casado/a declaración individual	Cabeza de familia
10%	1 a 9.700	1 a 19.400	1 a 9.700	1 a 13.850
12%	9.701 a 39.475	19.401 a 78.950	9.701 a 39.475	13.851 a 52.850
22%	39.476 a 84.200	78.951 a 168.400	39.476 a 84.200	52.851 a 84.200
24%	84.201 a 160.725	168.401 a 321.450	84.201 a 160.725	84.201 a 160.700
32%	160.726 a 204.100	321.451 a 408.200	160.726 a 204.100	160.701 a 204.100
35%	204.101 a 510.300	408.201 a 612.350	204.101 a 306.175	204.101 a 510.300
37%	más de 510.301	más de 612.350	más de 306.176	más de 510.301

Se ha establecido, además, una reducción standard que actúa como un mínimo exento en función de las condiciones personales del contribuyente:

Tabla 2. Mínimo Exento (2019).

TIPO DE DECLARACIÓN	Importe
Individual	12.200
Conjunta	24.400
Cabeza de Familia	18.350

La base imponible del ahorro (dividendos y ganancias de capital a largo plazo) tributa al 15% excepto para los contribuyentes del último tramo de la tarifa general que tributan al 20%.

El impuesto contempla muchos gastos deducibles, exenciones, reducciones y deducciones. La reforma fiscal de 2017 ha reducido el número de beneficios fiscales del impuesto pero ha mantenido un impuesto mínimo alternativo que han de calcular los contribuyentes con las rentas más altas.

Existe asimismo un impuesto sobre la renta negativo que se ha constituido como una de las principales herramientas de lucha contra la pobreza.

Imposición sobre la renta de las personas físicas en Delaware

El impuesto sobre ingresos para las personas físicas, en su tramo estatal, distingue 7 tramos distintos de renta, con tipos marginales entre el 0 % y el 6,60 %[89]. Dichos tramos no dependen del estado civil del declarante ni de si la declaración es conjunta o individual. La declaración de dicho impuesto se realiza a través del formulario 200-01, *Individual Resident Tax Return*[90], y debe ser

[88] IRS, Federal Income Tax Rates by Tax Year: https://taxfoundation.org/2019-tax-brackets/. *Para los impuestos con vencimiento el 15 de abril de 2020*

[89] Tax Year 2018 Delaware Income Tax Brackets: https://www.tax-brackets.org/delawaretaxtable

[90] 2017-2018 Personal Income Tax Forms: https://revenue.delaware.gov/personal-income-tax-forms/prior-year-personal-income-tax-forms/2017-2018-personal-income-tax-forms/

presentada anualmente antes del día 30 de abril, o el día inmediatamente posterior en caso de tratarse de fin de semana o festivo[91]. La deducción estándar es de 3.250 dólares[92].

Tabla 3. Impuesto sobre la Renta, tramo estatal (2019)[93]

Desde	Hasta	Gravamen	
		Fijo	Variable
0	2.000	-	0.0%
2.000	5.000	-	2,2%
5.000	10.000	66.00	3,9%
10.000	20.000	261.00	4,8%
20.000	25.000	741.00	5,2%
25.000	60.000	1.001.00	5,55%
60.000		2.943.50	6,6%

6.4. Otros impuestos

Impuesto sobre la Propiedad (*Property Tax*)

En Estados Unidos no existe un Impuesto sobre el Patrimonio, siendo sustituido por el Impuesto sobre la Propiedad o *Property Tax*. Este es un elemento esencial de la fiscalidad de los estados federados y de las colectividades locales, siendo recaudado casi a todos los niveles: condados, municipios, distritos escolares y distritos de servicios municipales. . Como regla general, se puede decir que tanto los estados como las entidades locales encuentran su fuente de ingresos más importante en este impuesto sobre los bienes inmuebles[94]. Delaware obtiene el 18,1% de sus ingresos fiscales de este impuesto, siendo uno de los estados en el que menos proporción representa (el 18,1% en 2016).

Este impuesto se aplica generalmente al conjunto de bienes inmobiliarios de las familias (y de las empresas) y a veces también a los bienes muebles. Su funcionamiento y reglas varían en función de cada Estado, siendo normal la aplicación del impuesto o bien al valor de mercado del bien, el valor de compra o de construcción, o el de la capitalización de las rentas futuras, o bien a un porcentaje de estos valores. Los tipos aplicables varían entre el 0,2 y el 3% del valor de la propiedad. Al igual que los demás impuestos estatales, estos impuestos son deducibles de la renta de las personas físicas (en el caso de las sociedades sólo están autorizadas a deducírselo si los bienes están vinculados a la actividad comercial). Más información en: https://taxfoundation.org/state-tax/property-taxes/.

Imposición sobre el consumo

En Estados Unidos no existe un Impuesto sobre el Valor Añadido, pero se aplica el Impuesto sobre las Ventas (*Sales and Use Tax*) que es recaudado por la mayor parte de los estados y a veces por

[91] 2018-19 Tax Season Updates: http://www.revenue.delaware.gov/information/updates.shtml

[92] Resident Individual Income Tax Return. Instructions: https://revenuefiles.delaware.gov/2018/TY18_instructions_res.pdf

[93] Tax Year 2018 Delaware Tax Brackets: https://www.tax-brackets.org/delawaretaxtable

[94] En el año fiscal 2016, el último año en que se dispone de datos, los impuestos a la propiedad representaron el 31,5% del total de las recaudaciones de impuestos estatales y locales de los EE. UU., más que cualquier otra fuente de ingresos fiscales. En el mismo año, 26 estados y el Distrito de Columbia recaudaron la mayor parte de sus ingresos fiscales de los impuestos a la propiedad.

algunas administraciones locales (Municipios, Condados y Agencias Locales). Se aplican exclusivamente en la fase de venta de bienes y servicios al consumidor final. No se trata, por lo tanto, de un impuesto de aplicación en cascada como en el caso del IVA. Los tipos varían entre un 4 y un 8% según los estados.

Es obligatorio inscribir la empresa en el departamento fiscal (*Tax Department*), del estado en que está implantada para obtener para obtener el (*Certificate of Authority*). Legalmente, el negocio no puede operar hasta haber recibido este certificado. El permiso autoriza además la recaudación del impuesto de ventas (*Sales Tax*) tanto local como estatal.

Los compradores exentos del pago del *Sales Tax* deben justificarlo en el momento de la venta o en su defecto, en un plazo no superior a 90 días, presentándole al vendedor/proveedor un certificado/carnet de "exención".

El tipo del impuesto varía según los estados, condados o ciudades como se puede comprobar en el siguiente gráfico elaborado por la *Tax Foundation.*

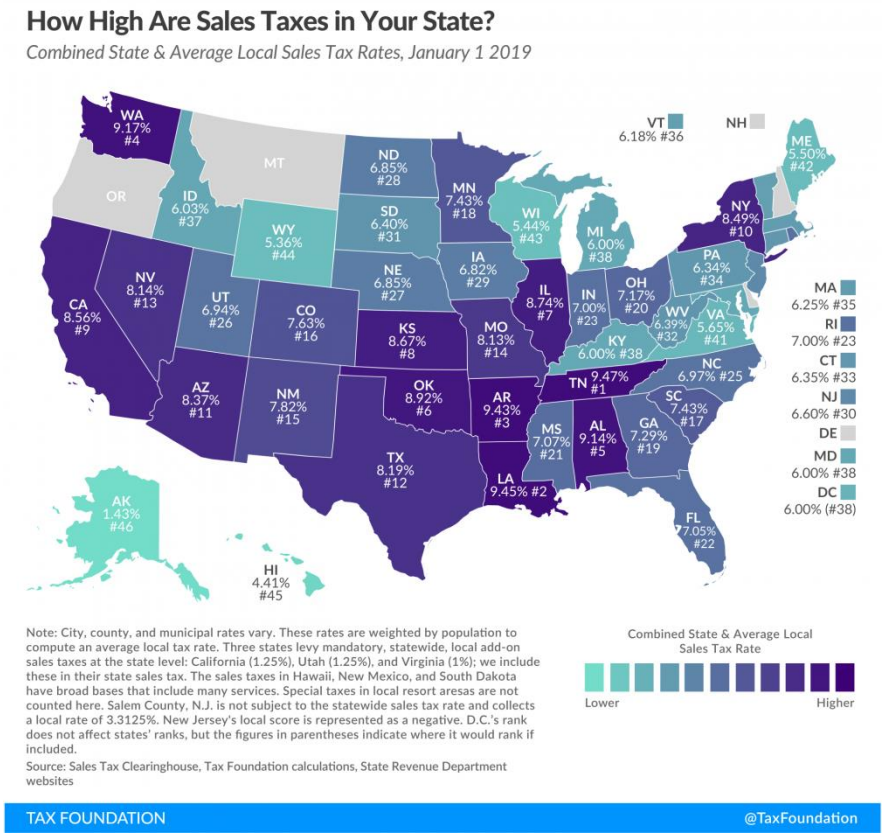


Ilustración 2. Impuesto sobre el Consumo por Estado 2019[95].

[95] State and local Sales Tax Rates, 2019: https://taxfoundation.org/sales-tax-rates-2019/

Delaware no cobra *Sales Tax*, pero carga un impuesto sobre el total de ingresos por ventas a sus comercios, denominado *Gross Receipts Tax*, con tipos que oscilan entre el 0,1006% y el 0,7543% en función del tipo de negocio[96].

Cotizaciones a la Seguridad Social (Pay roll taxes)

Son los equivalentes a nuestras cotizaciones a la Seguridad Social (financian pensiones, desempleo y asistencia sanitaria (*Medicare*)), pero en el sistema estadounidense tienen naturaleza tributaria, y su gestión y recaudación corresponde al IRS. El tipo de gravamen es el 6,2% sobre el salario (Social Security) y el 1,45 % para el Seguro de Salud de la jubilación (*Medicare*), con un límite de 200.000 dólares[97]. A partir de 2013 se creó el impuesto adicional de Medicare que grava las rentas que exceden a 200.000 dólares con un tipo del 0.9%. Éste impuesto se retiene también por el empleador.

Impuesto sobre el seguro de desempleo

El *State Unemployment Insurance Tax*, es una compensación por desempleo que ofrece a los trabajadores protección frente a la pérdida de ingresos que supone un despido o baja temporal en el que no medie falta por parte del mismo.

En Delaware, todo empleador debe registrarse en el Departamento de Trabajo[98] a través del formulario UC-1 (*Report to Determine Liability*)[99] y pagar el impuesto sobre seguros de desempleo por cada empleado. Para ello dispone del formulario UC-8, que le es remitido trimestralmente y debe rellenar y remitir incluso si no hubiera contraído deuda impositiva por este concepto en dicho período. El tipo aplicable varía en función del denominado *Employer's Experience Rating*, que tiene en cuenta los costes para el Fondo Estatal de Desempleo (*State Unemployment Compensation Trust Fund*) que cada empresa ha generado a causa de sus despidos (generalmente teniendo en cuenta entre uno y tres ejercicios fiscales previos), y la compara con los ingresos tributarios que generan los salarios pagados por la misma. De esta manera, y teniendo también en cuenta las estimaciones totales de costes de desempleo para dicho fondo, cada empresa afronta un tipo distinto. Generalmente, la base imponible es de 18.500 dólares y el tipo oscila entre el 0,30 % y el 8,20 %. Para nuevos empleadores, el tipo aplicable se calcula según la media pagada por empleadores en el año fiscal anterior[100].

Impuesto sobre sucesiones (*Estate Tax*)

Delaware no recauda impuesto de sucesiones sobre los bienes muebles (*Inheritance Tax*). En lo referente al *Estate Tax*, el estado obliga a llevar a cabo una declaración por impuesto de sucesiones de bienes inmuebles en aquellos casos en los que el fallecido fuera residente o tuviera sus

[96] Delaware Department of Finance, Division of Revenue, *FAQs: Gross Receipts Tax:* http://revenue.delaware.gov/information/faqs_gr.shtml

[97] IRS, Publication 15, Employer's Tax Guide 2018, pág. 23 (copiar y pegar en el navegador): http://www.irs.gov/pub/irs-pdf/p15.pdf

[98] Delaware Department of Labor: https://www.delawareworks.com/https://www.ncesc.com/default.aspx

[99] *State* of Delaware, Department of Labor, *From UC-1 (*copiar y pegar en el navegador): https://ui.delawareworks.com/documents/UC-1.pdf

[100] Delaware Department of Finance, Division of Revenue: http://ui.delawareworks.com/employer-services.php

propiedades en Delaware en el momento del fallecimiento, y éste tuviera lugar con posterioridad al 1 de Julio de 2009. Dicha declaración se realiza a través del formulario 900-R en el caso de que el fallecido fuera residente, y el 900-NR en el caso contrario.

6.5. Convenio para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal

España tiene firmado un convenio para evitar la doble imposición y para luchar contra el fraude fiscal con los EE.UU. que data del 22 de febrero de 1990. ("Boletín Oficial del Estado" de 22 de diciembre de 1990)[101]. El 26 de julio de 2019, el Senado estadounidense ratificó, con 94 votos a favor, 2 en contra y 4 abstenciones, el protocolo que viene a actualizar este convenio[102]. El nuevo protocolo supone una mejora y actualización del convenio en vigor, que favorecerá la inversión española en Estados Unidos y la estadounidense en España. Si todo va según lo previsto, el protocolo podría entrar en vigor a finales de 2019

Por aplicación del convenio, los beneficios empresariales obtenidos por las ventas de bienes o prestaciones de servicios llevados a cabo en los Estados Unidos por las empresas españolas sin establecimiento permanente, no se someten a tributación en EE.UU., si bien se les puede exigir cumplir con determinados requisitos formales. Las empresas españolas con establecimiento permanente en Estados Unidos, se someten a tributación en EE.UU. por toda la renta mundial que obtengan a través de este establecimiento permanente.

Otras de las disposiciones que se considera conveniente destacar del convenio son:

- Se considera renta inmobiliaria la derivada de la propiedad de acciones o de derechos que permitan el uso o la obtención de renta de inmuebles.
- Dividendos e intereses: se establece una limitación a la tributación en el estado fuente. Pueden ser gravados en ambos estados.
- En relación con los beneficios de los establecimientos permanentes que sociedades españolas establezcan en los Estados Unidos, además de quedar sometidos al impuesto sobre la renta estadounidense, tributan por un impuesto adicional denominado Branch Tax. En principio este impuesto adicional es del 30% (*Code. Sec 884*), pero el Convenio lo reduce al 10% si la imposición es sobre "la cuantía equivalente del dividendo" o del exceso satisfecho en concepto de intereses. En el caso de entidades bancarias el tipo impositivo será del 5%.

El nuevo protocolo modificará hasta 14 artículos del convenio de 1990, adaptándolo a las necesidades derivadas de las actuales relaciones económicas y comerciales entre España y Estados Unidos, así como a los sucesivos cambios que se han ido produciendo en el Modelo Convenio de la OCDE para evitar la doble imposición. El Convenio se situará en un marco semejante al que tiene España con sus socios preferentes de la Unión Europea concediendo un mejor trato a las inversiones, reduciendo la carga impositiva sobre los dividendos y ampliando el ámbito para

[101] Convenio entre el Reino de España y los Estados Unidos de América para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal respecto de los impuestos sobre la renta.
http://www.minhafp.gob.es/Documentacion/Publico/NormativaDoctrina/Tributaria/CDI/BOE_EEUU.pdf
[102] The Hill. Senate ratifies long-stalled tax treaty: https://thehill.com/policy/finance/453401-senate-ratifies-long-stalled-tax-treaty

poder beneficiarse del tipo reducido o de los supuestos de exención. Respecto a los intereses y cánones, se aplicará, en general, el principio de tributación en el país de residencia del inversor. El tratamiento de las ganancias de capital por venta de participaciones sustanciales en el capital de una empresa también será objeto de modificación, mejorando la situación actual. Asimismo, el nuevo protocolo establecerá un nuevo mecanismo de arbitraje para resolver más ágilmente las diferencias entre Administraciones, lo que supondrá menores costes en la práctica para los contribuyentes afectados.

7. Conclusiones

Las principales ventajas que ofrece el estado de Delaware son:

1) Una legislación mercantil favorable, gracias a su normativa moderna, eficiente, flexible y adaptada a las necesidades de las empresas.

2) Unos tribunales con gran experiencia en resolver conflictos comerciales de forma rápida y precisa gracias a su predecible y detallada jurisprudencia.

3) Su tamaño reducido. Con sólo 962.000 habitantes es el segundo estado más pequeño de Estados Unidos, el 45º por población y el 40º por Producto Interior Bruto. Sin embargo, este hecho favorece la accesibilidad a altos cargos de la administración con capacidad de decisión.

4) Ubicación: Proximidad a las tres principales ciudades de la costa este: Nueva York (centro financiero), Washington, DC (centro regulatorio) y Filadelfia (Universidades y Centros de Investigación). Alcanza el 40% de la población de EEUU en un día de conducción.

5) Bajo coste de hacer negocios en comparación con otros estados, un 16% más bajo que la media nacional[103].

Su buena salud en términos macroeconómicos también debe ser tenida en cuenta. Su Producto Interior Bruto ha crecido históricamente a un ritmo más rápido que el de EE. UU. No obstante, en los últimos años el crecimiento nacional se ha equiparado con el estatal e incluso ha sido superado en 2017 y 2018.

La estructura productiva de Delaware se encuentra muy enfocada hacia el sector servicios, especialmente los servicios profesionales y financieros. Además, aparte de los sectores históricamente fuertes del estado, en los últimos años la economía se está diversificando. Así, se encuentran en crecimiento nuevos tejidos empresariales como el aeroespacial y de aviación, las tecnologías limpias y medioambientales, las ciencias naturales, la biotecnología e ingeniería, los servicios financieros, la agricultura, la industria química o el turismo.

En definitiva, Delaware ofrece claras ventajas a las empresas. No en vano, más de un millón de compañías tributan en Delaware, incluyendo más del 66% de las *Fortune 500*, por lo que es conocida como la *Corporate Capital of the World*.

[103] https://choosedelaware.com/why-delaware/tax-incentives/

8. Anexos

8.1 Contactos de la administración española

Organismos oficiales españoles responsables de las relaciones con Delaware:

Oficina Económica y Comercial de España en Washington D.C.

2375 Pennsylvania Ave., NW

Washington D.C. 20037

TEF: +1 (202) 728-2368

FAX: +1 (202) 466-7385

washington@comercio.mineco.es

www.oficinascomerciales.es

Jurisdicción: Carolina del Norte, Carolina del Sur, Delaware, Distrito de Columbia, Maryland, Virginia y Virginia Occidental.

Consulado de España en Washington D.C.

2375 Pennsylvania Ave., NW

Washington D.C. 20037

TEF: +1 (202) 728-2330

FAX: +1 (202) 728-2302

cog.washington@maec.es

http://www.exteriores.gob.es/subwebs/Embajadas/Washington/es/MenuPpal/consulados/Paginas/oficinasconsulareseeuu.aspx

Jurisdicción: Carolina del Norte, Distrito de Columbia, Maryland, Virginia y Virgina Occidental

Organismos en España

ICEX España Exportación e Inversiones (ICEX)

Pº de la Castellana 278, 28046 Madrid

TEF: 900 349 000

www.icex.es

Oficina Comercial de la Embajada de los EE. UU. en España

C/ Serrano, 75

28006 Madrid, Spain

TEF: 91 564 8976

FAX: 91 563 0859

madrid.office.box@trade.gov

https://www.selectusa.gov/welcome

8.2 Enlaces de interés

Página oficial del estado:

http://www.delaware.gov

Página oficial del Gobernador:

http://governor.delaware.gov/index.shtml

Departamento de Desarrollo Económico y Empresarial:

http://dedo.delaware.gov

División de Corporaciones:

http://corp.delaware.gov

División de Comercio Internacional y Desarrollo:

http://itc.sos.delaware.gov

Departamento de Transporte:

http://www.deldot.gov

Asamblea General:

http://legis.delaware.gov

Sistema Judicial:

http://courts.delaware.gov

Departamento de Trabajo:

http://www.delawareworks.com

Administración Portuaria:

http://www.drpa.org

9 Bibliografía

Census Brief: Age and Sex Composition

US Census Bureau

https://www.census.gov/prod/cen2010/briefs/c2010br-03.pdf

Comprehensive Annual Financial Report 2018

Delaware Department of Accounts

https://accountingfiles.delaware.gov/docs/2018cafr.pdf

Directorio de empresas españolas implantadas en EE. UU.: Estados del Atlántico Medio

Oficina Económica y Comercial de España en Washington, DC (2016)

http://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/todos-nuestros-servicios/informacion-de-mercados/estudios-de-mercados-y-otros-documentos-de-comercio-exterior/4612436.html

Guía País EE. UU.

Oficina Económica y Comercial de España en Washington (2018)

https://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/todos-nuestros-servicios/informacion-de-mercados/paises/navegacion-principal/el-mercado/estudios-informes/DOC2019822790.html?idPais=US

Lawsuit Climate Survey 2017

US Chamber, Insitute for Legal Reform

https://www.instituteforlegalreform.com/uploads/pdfs/Harris-2017-Executive-Summary-FINAL.pdf

Quarterly Banking Profile. First Quarter 2019:

FDIC

https://www.fdic.gov/bank/analytical/qbp/2019mar/qbp.pdf

Si desea conocer todos los servicios que ofrece
ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar
la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global
900 349 000 (9 a 18 h L-V)
informacion@icex.es

www.icex.es

OD

GOBIERNO DE ESPAÑA
MINISTERIO DE INDUSTRIA, COMERCIO Y TURISMO

ICEX España Exportación e Inversiones