



OTROS
DOCUMENTOS

2019



Guía del estado de Illinois EE. UU. Agosto 2019

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Chicago

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.



OTROS
DOCUMENTOS

26 de agosto de 2019
Chicago

Este estudio ha sido realizado por
Adrián Boix Pascual

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Chicago

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E., M.P.

NIPO: 114-19-039-X

Índice

1. Resumen Ejecutivo	5
2. Características generales de Illinois	7
2.1. Historia	7
2.2. Geografía y organización territorial	8
2.3. Clima	10
2.4. Población	10
2.5. Marco institucional	12
3. Estructura económica	13
3.1. Principales cifras macroeconómicas	13
3.2. Perspectivas económicas	14
3.3. Actividad sectorial	15
3.3.1. Agricultura y ganadería	17
3.3.2. Minería	17
3.3.3. Servicios públicos. Energía	18
3.3.4. Construcción e infraestructuras	20
3.3.5. Industria manufacturera	24
3.3.6. Comercio, distribución y transporte	26
3.3.7. Tecnologías de la información	27
3.3.8. Servicios financieros y seguros	28
3.3.9. Servicios profesionales	28
3.3.10. Educación y salud	29
3.3.11. Entretenimiento, restauración y turismo	31
3.3.12. Sector público	31
4. Estructura social	33
4.1. Mercado de trabajo	33
4.2. Educación	34
4.3. Calidad de vida	38
5. Relaciones comerciales y de inversión	40
5.1. Relaciones comerciales	40
5.1.1. Relaciones comerciales entre Illinois y el resto del mundo	40
5.1.2. Comercio bilateral España-Illinois	41
5.2. Inversiones extranjeras en Illinois	42
5.2.1. Inversiones extranjeras en Illinois	43
5.2.2. Incentivos a la inversión extranjera en Illinois	44
6. Establecer un negocio en el estado de Illinois	48



6.1. Tipos de sociedades	48
6.2. Pasos para la creación de un negocio en Illinois	51
6.3. Costes de establecimiento	54
6.3.1. Alquiler de oficinas	54
6.3.2. Costes de personal	55
6.3.3. Equipamiento y servicios básicos	56
6.3.4. Alternativa. Los Business Centers	56
6.4. Normativa y regulación local	57
6.4.1. Normalización y certificación de productos	57
7. Fiscalidad	59
7.1. Introducción	59
7.2. Impuestos federales	60
7.2.1. Impuesto sobre la Renta (<i>Income Tax</i>)	60
7.2.2. Impuesto sobre las remuneraciones salariales (<i>Payroll Tax</i>)	61
7.2.3. Impuesto sobre sucesiones (<i>Estate Tax</i>)	61
7.3. Impuestos estatales. Illinois	61
7.3.1. Impuesto estatal sobre la Renta en Illinois (<i>Illinois Income Tax</i>)	62
7.3.2. Impuesto estatal sobre las Ventas en Illinois (<i>Illinois Sales Tax</i>)	62
7.3.3. <i>Personal Property Replacement Tax (PPRT)</i>	62
7.4. Principales impuestos locales	63
7.4.1. Impuestos locales sobre las Ventas en Illinois (<i>Sales Tax</i>)	63
7.4.2. Impuestos locales sobre Bienes Inmuebles en Illinois (<i>Property Tax</i>)	63
7.5. Tratado para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal entre España y EE. UU.	64
8. Organismos oficiales españoles	65
9. Conclusiones	66
10. Enlaces de interés	67
11. Bibliografía	69
12. Anexos	74
12.1. Anexo 1. Filiales de empresas españolas con sede en el estado de Illinois	74
13. Índice de figuras e ilustraciones	77

1. Resumen Ejecutivo

Esta guía ofrece la información básica sobre los aspectos económicos y comerciales más relevantes del estado de Illinois con el objetivo de que empresas y particulares adquieran el conocimiento suficiente para poder compararlo con otras zonas de Estados Unidos en las que contemplen operar o implantarse.

Illinois está situado al suroeste del Lago Michigan, y forma parte del Midwest, zona que agrupa a 12 estados del área centro norte de los Estados Unidos. El estado tiene una población cercana a los 13 millones de habitantes y su capital se encuentra en la ciudad de Springfield, aunque la ciudad más poblada es Chicago. El gobernador del estado desde el año 2018 es Jay Robert Pritzker, más conocido como J.B. Pritzker, perteneciente al Partido Demócrata.

El PIB de Illinois alcanzó los 864.587 millones de dólares en 2018, cifra un 2,15% superior a la del año anterior y que representa el 4,14% del PIB de los Estados Unidos. Además, cuenta con una tasa de paro del 4,30%, lo que sitúa al estado en una situación de pleno empleo. Illinois tiene buenas perspectivas económicas de futuro, que solo se ven empañadas por la ligera disminución de la población activa y debilidad de la demanda interna.

Illinois tiene una economía desarrollada y muy diversificada, donde los sectores con mayor peso son: los servicios financieros y seguros, los servicios profesionales, la industria manufacturera, el comercio y transporte y la educación y salud.

El estado es uno de los más importantes centros financieros y de seguros del mundo. Chicago es la sede de tres de las principales bolsas de valores del mundo (la Chicago Board of Trade, el Chicago Stock Exchange y el Chicago Mercantile Exchange), además de contar con grandes oficinas de los principales bancos y aseguradoras. Este hecho, sumado al elevado nivel educativo de la población del estado, dos puntos por encima de la media nacional, ha propiciado el desarrollo de los servicios profesionales, sector que emplea a más del 15% de la población y es el segundo en aportación al PIB.

En lo que se refiere a la industria manufacturera, Illinois es el tercer mayor productor de bienes del país, liderando en químicos, maquinaria, ordenadores y plásticos; de los que más del 60% se dedican a la exportación. Estas exportaciones, así como el comercio y el transporte en general, se benefician del importante desarrollo de las infraestructuras del estado que, combinado con su

ubicación, hacen que este se convierta en una parada casi obligatoria dentro de la mayor parte de las redes de distribución y transporte que utilizan los grandes operadores del país.

Por último, la ciudad de Chicago cuenta con la mayor concentración de instituciones de investigación médica del mundo, lo que aúpa al estado de Illinois a la cabeza en lo que al sector de la salud y la biotecnología se refiere. Esto no podría ser posible sin la elevada calidad de las universidades del estado, con tres de ellas entre las 50 mejores del mundo, y que destacan por su labor investigadora en todos los campos.

Durante 2018, las empresas del estado de Illinois exportaron bienes por un valor de 65.491 millones de dólares, lo que representa el 4% del total de las exportaciones estadounidenses y sitúa a Illinois como el 6º estado más exportador. Las partidas más destacadas fueron las de equipos industriales y maquinaria mecánica, equipamiento eléctrico y vehículos y automóviles. Por el lado de las importaciones, Illinois importó en 2018 bienes por valor de 157.058 millones de dólares. Las partidas principales fueron las de equipamiento eléctrico, combustibles fósiles y equipos industriales y maquinaria mecánica. La balanza comercial entre España e Illinois en 2018 presentó un superávit en favor de España de 493 millones de dólares.

Desde el punto de vista de la inversión extranjera, Illinois, con más de 1.900 empresas extranjeras que emplean a más de 319.000 trabajadores, es el tercer estado de EE. UU. que más inversión extranjera directa recibe. Los países que más invierten en Illinois son el Reino Unido, Japón y Alemania, situados muy por encima de España, aunque nuestro país cuenta con una presencia significativa de empresas en el estado.

La creación de una entidad mercantil en Estados Unidos es ligeramente diferente al proceso a seguir en España. En general, el procedimiento es más sencillo y rápido, ya que los requisitos fundacionales son menores. Las principales diferencias son: no existencia de un capital mínimo para la construcción de una entidad, la constitución se realiza sin intervención de la figura del notario público y no se requiere la intervención de un abogado, aunque sí es conveniente. Las principales maneras de articular un negocio en EE. UU. son mediante la figura del Sole Proprietorship o Autónomo, la Branch o Sucursal y las sociedades mercantiles como las LLC y las Corporation (Sociedad Limitada y Anónima, respectivamente).

Finalmente, en cuanto al sistema fiscal, se debe tener en cuenta que los impuestos difieren considerablemente en función de la ubicación del negocio, ya que existen impuestos de carácter federal, estatal y municipal. Las personas y empresas residentes en el estado de Illinois soportan una carga fiscal algo superior a la media estadounidense. Por último, la reciente aprobación de la modificación del Tratado para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal entre España y EE. UU. se espera mejore las relaciones de inversión entre ambos países.

2. Características generales de Illinois

2.1. Historia

Los primeros en explorar el área en la que se encuentra actualmente el estado de Illinois fueron los franceses Jacques Marquette y Louis Jolliet en 1663. Es del francés del que proviene el término Illinois, pues estos utilizaban la expresión *Pays des Illinois* para referirse a la zona en la que se asentaba la tribu de nativos americanos conocida como los Illini. Es a partir de 1680, con la construcción de los primeros emplazamientos de habitantes francocanadienses, cuando el territorio entró a formar parte del imperio francés, encuadrado dentro de La Louisiane, que se extendía a lo largo de todo el río Misisipi.

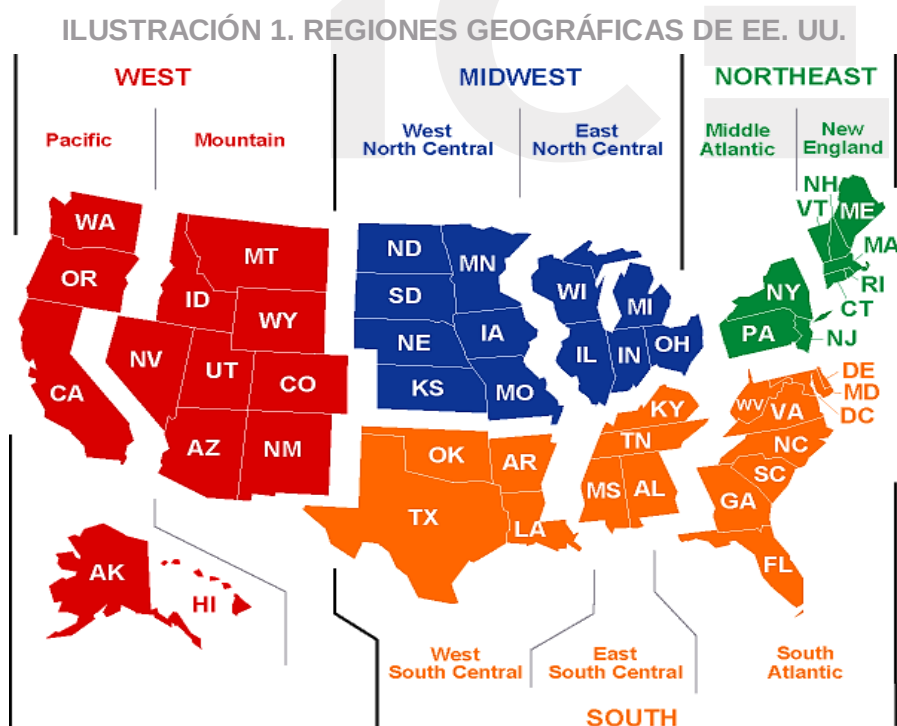
Tras la victoria de los ingleses en la Guerra de los Siete Años, Francia firmó el Tratado de París en 1763 transfiriendo todas sus colonias al este del Misisipi (incluido el territorio de Illinois) a la corona británica. El territorio se convirtió en el vigésimo primer estado de la Unión el 3 de diciembre de 1818, con capital en Kaskaskia. La capital del estado fue trasladada años después a Vandalia y, finalmente, a propuesta de Abraham Lincoln, a Springfield, donde se encuentra actualmente.

Uno de los hitos más importantes que marcaron la historia del estado de Illinois y, en concreto, de la ciudad de Chicago, fue la construcción en 1848 de los canales Illinois y Míchigan, canales que interconectaban el río Misisipi con los Grandes Lagos. Este hecho convirtió a Chicago en el principal *hub* que conectaba el este con el oeste estadounidense, lo que hizo que la ciudad experimentara un crecimiento exponencial a lo largo de la segunda mitad del siglo XIX y primera del siglo XX, llegando a tener más de tres millones de habitantes en 1950 (US Census Bureau, 2019). Otros hitos importantes acaecidos en la ciudad de Chicago son el gran incendio que asoló la ciudad en 1871, la construcción del primer rascacielos del mundo en 1885 y las dos exposiciones universales en 1893 y 1933. Actualmente, Chicago, también conocida como The Windy City por sus fuertes vientos, es la tercera ciudad en tamaño y población de los EE. UU. (por detrás de Los Angeles y Nueva York) y uno de los núcleos industriales y de servicios más importantes del país.

2.2. Geografía y organización territorial

Illinois ocupa el puesto 24º del país en tamaño con 90.800 kilómetros cuadrados. El estado es prácticamente llano en toda su extensión y se encuentra situado en la región de los Grandes Lagos. Illinois limita al norte con el estado de Wisconsin, al oeste con Iowa y Misuri, al sur con Kentucky y al este con Indiana. Además, el estado está rodeado de agua por casi todas sus fronteras: el río Misisipi al oeste, los ríos Ohio y Wabash al sur y el lago Michigan al noreste, donde se encuadra la ciudad de Chicago. Destaca la importancia del puerto comercial de Chicago en el Lago Míchigan, pues es el único punto de conexión entre el río Misisipi (a través de la vía navegable de Illinois o Illinois Waterway), la vía navegable de los Grandes Lagos (Great Lakes Waterway) y la vía marítima de San Lorenzo (Saint Lawrence Seaway System) (US Maritime Administration, 2011).

Illinois forma parte del Midwest (Medio Oeste) de Estados Unidos, que es una de las cuatro regiones geográficas definidas por la Oficina del Censo de los EE. UU., y que incluye doce estados localizados en el centro y al norte del país: Illinois, Indiana, Iowa, Kansas, Michigan, Minnesota, Misuri (Missouri), Nebraska, Dakota del Norte, Ohio, Dakota del Sur y Wisconsin.



Fuente: Harvest Public Media (2019).

El estado se divide en tres áreas geográficas: norte, central y sur; que a su vez se dividen en regiones administrativas más pequeñas, llamadas condados. Los condados existen para proporcionar apoyo a las actividades del gobierno estatal, como la recaudación del impuesto

sobre la propiedad, sin embargo, la prestación de servicios suele ser potestad de los municipios (CMAP, 2014).

- **Área Norte:** dominada por la ciudad de Chicago y sus alrededores. El área metropolitana de Chicago (llamada informalmente Chicagoland) abarca dos condados limítrofes de Indiana, dos en Wisconsin y once condados de Illinois, aunque administrativamente pertenece al condado de Cook. Es una región cosmopolita, densamente poblada y muy industrializada
- **Área Central:** asentada sobre una gran llanura, esta área es conocida como la tierra de Lincoln o el corazón (Heartland) de Illinois. Es una zona de pueblos y ciudades pequeñas, entre las que destaca Springfield, la capital del estado. La actividad económica principal de esta parte del estado es la agricultura, predominantemente, del maíz y de la soja.
- **Área Sur:** Esta región se extiende desde la Ruta 50 hasta la frontera con Misuri y Kentucky, donde se juntan los ríos Misisipi y Ohio. Es una zona de clima más cálido, lo que permite una mayor variedad de cultivos, tiene una orografía más accidentada que el resto del estado y pequeños yacimientos de petróleo y carbón. Aunque la mayor extensión y población de la ciudad de San Luis (St. Louis) está en Misuri, la sección de su área metropolitana que se encuentra en Illinois, llamada “Metro East”, es la zona más poblada de la región sur del estado. Esta zona incluye ocho condados¹ y las localidades de Belleville, Granite City, O’Fallon, Alton y East St. Louis, entre otras.

ILUSTRACIÓN 2. ÁREA METROPOLITANA DE CHICAGO O CHICAGOLAND



Fuente: Wikipedia (2019).

¹ Incluye los condados de Bond, Calhoun, Clinton, Jersey, Macoupin, Madison, Monroe y St. Clair

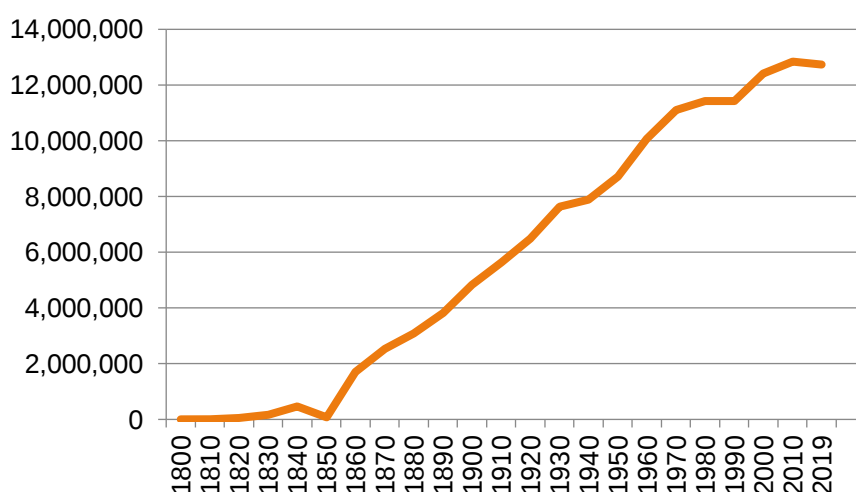
2.3. Clima

Illinois tiene un clima continental, con cuatro estaciones diferenciadas, pero con temperaturas extremas. Los inviernos son largos, muy fríos y secos, con temperaturas mínimas que pueden alcanzar los -30°C , especialmente en el área de Chicago, debido a la influencia de las corrientes árticas provenientes de Canadá. Las precipitaciones medias en forma de nieve en esta época pueden alcanzar los 20 cm en la zona sur del estado, de clima más suave, mientras que puede llegar a 60 cm en el norte. Los veranos, en cambio, son cortos, cálidos y muy húmedos a causa de la influencia de las corrientes del Golfo de México y la cercanía del lago Michigan.

2.4. Población

En julio de 2018, el estado de Illinois contaba con una población de 12.741.080 habitantes (US Census Bureau, 2019), de los cuales se estima que, aproximadamente, nueve millones residen en el área metropolitana de Chicago (World Population Review, 2019). Con estos datos, Illinois se sitúa en el sexto puesto de estados por población en los EE. UU. Por otra parte, en la Figura 3 se puede observar que la población del estado, que ha experimentado un crecimiento continuo desde mediados del siglo XIX hasta la primera década del siglo XXI, ha empezado a decrecer ligeramente. El ritmo de decrecimiento estimado para 2019 se estima en un $-0,26\%$ (World Population Review, 2019). Una de las principales causas que explican este decrecimiento de la población es la tasa de desempleo del estado, superior a la media estadounidense, que se analizará en el apartado 4.2.

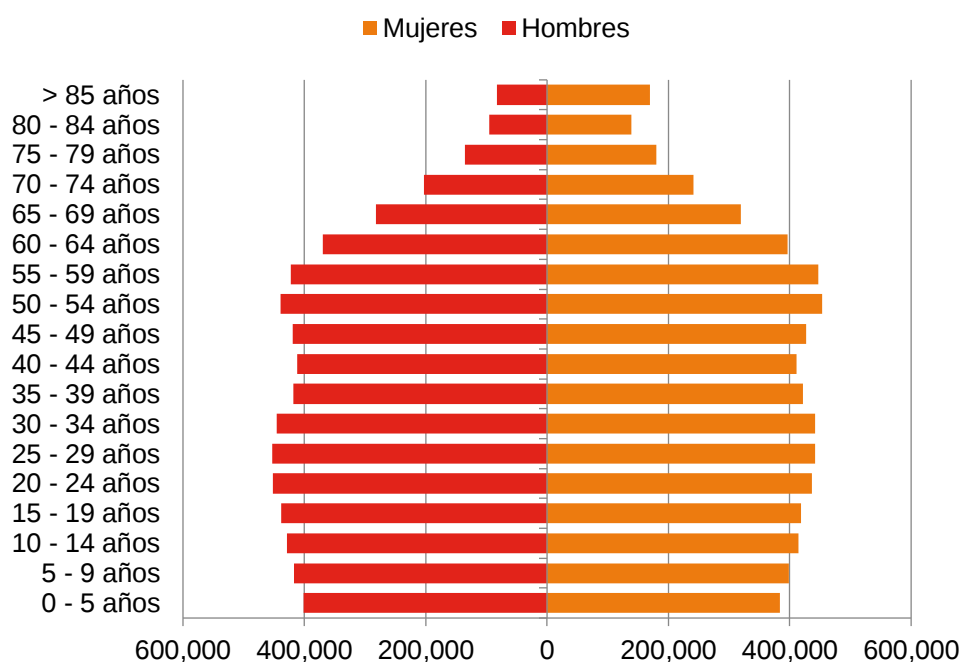
FIGURA 1. EVOLUCIÓN DE LA POBLACIÓN DEL ESTADO DE ILLINOIS (1800-2019)



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos extraídos de World Population Review (2019)

En cuanto a la distribución de la población del estado por edades y sexos, se puede observar en la Figura 4 que el grueso de la población se concentra en los tramos de edad inferiores a los 65 años, siendo el porcentaje de población en edad de trabajar (de 16 a 65 años) superior al 65%.

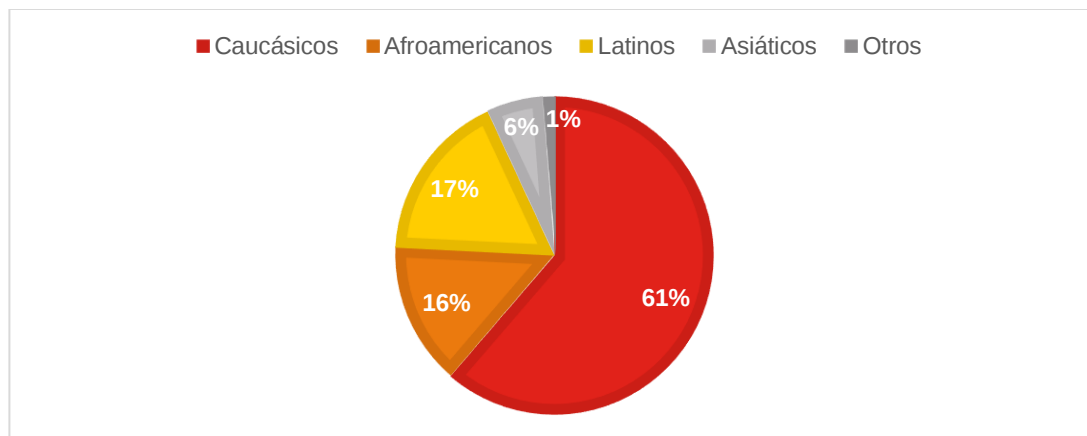
FIGURA 2. PIRÁMIDE DE POBLACIÓN DEL ESTADO DE ILLINOIS EN EL AÑO 2017



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del US Census Bureau (2019)

Por último, el estado de Illinois presenta la siguiente distribución étnica:

FIGURA 3. DISTRIBUCIÓN ÉTNICA DE LA POBLACIÓN DEL ESTADO DE ILLINOIS



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del US Census Bureau (2019)

2.5. Marco institucional

La estructura político-administrativa está compuesta por tres ramas: el poder ejecutivo, el legislativo y el judicial. El poder ejecutivo está dirigido por el Gobernador de Illinois, actualmente J.B. Pritzker, del Partido Demócrata, que se impuso en las elecciones de noviembre de 2018. La función legislativa la desarrolla la Illinois General Assembly, órgano bicameral compuesto por la Illinois State House of Representatives y el Illinois State Senate. El poder judicial lo encabeza el Tribunal Supremo del estado (Illinois Supreme Court).

El estado de Illinois cuenta, además, con varios organismos e instituciones que supervisan y fomentan la actividad económica, entre los que destacan:

Department of Commerce and Economic Opportunity (DCEO). La DCEO tiene el cometido de aumentar la competitividad económica del estado de Illinois mediante la asistencia técnica y financiera a las empresas, los gobiernos locales y a los trabajadores. Administra una gran variedad de programas y servicios que buscan fomentar la actividad económica (DCEO, 2019).

Intersect Illinois. Es un organismo dependiente de la DCEO cuya misión es promover el desarrollo económico del estado de Illinois. Entre sus cometidos se encuentra la retención y la atracción de inversiones y la creación de empleo bajo el programa EDGE, a través de exenciones fiscales para las empresas que inviertan en el estado (Illinois, 2019).

World Business Chicago (WBC). Organización sin ánimo de lucro que tiene el objetivo de fomentar el desarrollo económico en el área metropolitana de Chicago. Proporcionan asistencia gratuita relacionada con la localización, incentivos locales o estatales y contactos en sectores públicos y privados, así como con otras organizaciones (WBC, 2019).

Illinois Treasurer's Office. Administra el dinero recaudado mediante los impuestos. Además, promueve diversos programas e incentivos fiscales relacionados con el desarrollo económico y la creación y retención de actividad empresarial (Illinois Treasury's Office, 2019).

Federal Reserve Bank of Chicago (Chicago FED). La Chicago FED es uno de los 12 bancos regionales que forman la Reserva Federal de los Estados Unidos, que actúa como banco central del país. La Chicago FED sirve al Séptimo Distrito, que abarca Iowa, Illinois, Indiana, Michigan y Wisconsin (Chicago FED, 2019).

Illinois Department of Revenue (IDOR). Recauda los impuestos estatales y locales, regula la producción industrial, distribución y venta de bebidas alcohólicas, así como los juegos de azar y apuestas (Illinois Department of Revenue, 2019).

Illinois Department of Labor. Promociona y protege los derechos, salarios, bienestar, condiciones de trabajo, seguridad y salud de los trabajadores de Illinois, principalmente mediante el desarrollo de leyes y regulaciones estatales (Illinois Department of Labor, 2019).

3. Estructura económica

3.1. Principales cifras macroeconómicas

El estado de Illinois, con un Producto Interior Bruto de 864.587 millones de dólares en 2018, es el quinto estado de los Estados Unidos en términos de PIB, por detrás de California, Texas, Nueva York y Florida. Con este nivel de PIB, si Illinois fuera un estado soberano, sería la 18ª economía del mundo. El crecimiento de su PIB en términos reales se situó en el 2,15% en el año 2018, algo por debajo de la media nacional. Esta cifra de crecimiento pone de manifiesto la mejora reciente de la economía del estado, que llevaba encadenando cifras de crecimiento muy bajas desde hace varios años, principalmente debido al decrecimiento de la población y a la demanda interna, factores en los que el desempeño del estado cae por debajo de la media nacional (Moody's Analytics & Economic Consumer Credit Analytics , 2019).

La renta per cápita del estado en 2018 fue de 59.980 dólares, cifra que se sitúa ligeramente por encima de la media nacional estadounidense y la inflación se ha rebajado ligeramente con respecto a años anteriores, alcanzando el 1,90%.

FIGURA 4. PRINCIPALES CIFRAS MACROECONÓMICAS DEL ESTADO DE ILLINOIS (2016-2018) Y COMPARATIVA CON LOS DATOS NACIONALES (2018)

Concepto	Illinois			EE. UU.	
	2016	2017	2018	2018	Peso/ Diferencia
PIB Nominal (en millones de dólares)	804.434	825.811	864.587	20.865.100	4,14%
PIB Real (en millones de dólares de 2012)	743.817	748.162	764.212	18.765.300	4,07%
Crecimiento del PIB Real (%)	0,28%	0,58%	2,15%	2,20%	-0,05%
PIB Real <i>per cápita</i> (en dólares)	57.989	58.513	59.980	56.749	106%
Inflación (%)	2,10%	2,10%	1,90%	1,90%	-
Desempleo (%)	5,40%	4,60%	4,30%	3,90%	+0,4%

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Bureau of Economic Analysis (BEA), el Illinois Department of Revenue y el Bureau of Labor Statistics (2019)

3.2. Perspectivas económicas

Illinois ha dejado atrás la fase de pleno empleo, con cifras de desempleo cercanas al 4% en 2018 (algo superiores a la media nacional) y se ha movido a lo que se conoce como una fase de “expansión de ciclo tardío” (Moody's Analytics & Economic Consumer Credit Analytics , 2019). Esta fase se caracteriza por una ligera contracción de la oferta de trabajo acompañada de un incremento de salarios y costes. Además, la aprobación del primer presupuesto estatal en los últimos tres años en 2018 ha dado aire al sector público, ya que, por un lado, ha reducido la incertidumbre fiscal y, por otro, ha ayudado a incrementar la recaudación. Todo esto ha venido acompañado de un buen desempeño de varias industrias en el sector privado, lo que ha permitido a Illinois salir del estancamiento en términos de PIB real de los años anteriores y volver a crecer a un ritmo similar a la media nacional.

FIGURA 5. FACTORES QUE PONEN EN RIESGO EL CRECIMIENTO DE ILLINOIS (2016-2018) Y COMPARATIVA CON LOS DATOS NACIONALES (2018)

Concepto	Illinois			EE. UU.	
	2016	2017	2018	2018	Peso/ Diferencia
Población	12.826.895	12.786.196	12.741.080	327.096.265	3,90%
Crecimiento de la población (%)	-0,29%	-0,32%	-0,35%	0,62%	-0,97%
Empleo	6.019.500	6.062.400	6.116.600	155.761.000	3,93%
Crecimiento del empleo (%)	0,90%	0,71%	0,89%	1,58%	-0,69%
Población activa	6.550.500	6.492.100	6.489.500	156.481.000	4,15%
Crecimiento de la población activa (%)	0,60%	-0,89%	-0,04%	1,87%	-1,91%
Gasto para el consumo (en millones de dólares)	529.435	549.556	-	13.314.863 (2017)	4,13%
Crecimiento del gasto para el consumo (%)	3,20%	3,80%	-	4,30% (2017)	-0,50%

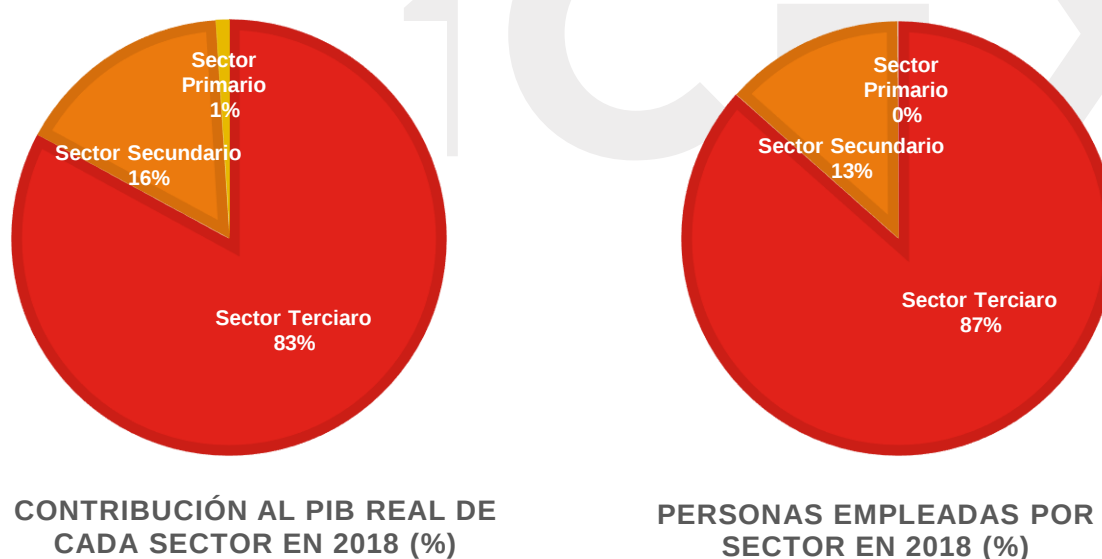
Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Bureau of Economic Analysis (BEA), WorldPopulationReview, Moody's Analytics y el Bureau of Labor Statistics (2019)

Sin embargo, existen una serie de factores que ponen en riesgo el crecimiento futuro, entre los que se encuentran: la reducción de la fuerza de trabajo, en sus cifras más bajas de los últimos 10 años; la débil demanda interna, que lastra el avance de los sectores que dependen del consumo privado, como son el *retail*, la hostelería en general o el mercado inmobiliario residencial (Moody's Analytics & Economic Consumer Credit Analytics , 2019); o el decrecimiento poblacional, que en 2018 encadenó su quinto año consecutivo. Por último, se prevé que la reciente rebaja de los tipos de interés por parte de la Reserva Federal (RTVE, 2019) actúe de estímulo con tal de sostener el crecimiento futuro.

A pesar de ello, a largo plazo, hay que tener en cuenta que Illinois tiene un ecosistema empresarial maduro con factores clave para sostener el crecimiento. No hay que olvidar que el estado tiene una mano de obra muy cualificada, acceso tanto a clientes como a capital y financiación, y unas infraestructuras de transporte superiores a la media nacional. En este sentido, Forbes describe a Chicago, la ciudad más importante del estado, como uno de los más importantes centros financieros del mundo, así como uno de los mayores *hubs* de la industria, las telecomunicaciones y las infraestructuras en EE. UU. y destaca al aeropuerto de la ciudad, O'Hare International Airport, como el segundo aeropuerto más importante del mundo en términos de tráfico total (Forbes, 2019).

3.3. Actividad sectorial

FIGURA 6. COMPARATIVA ENTRE LA CONTRIBUCIÓN AL PIB REAL EN 2018 DE LOS SECTORES DE ACTIVIDAD CON LAS PERSONAS QUE EMPLEAN EN ESE MISMO AÑO



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Bureau of Economic Analysis (BEA) y Moody's Analytics (2019)

Como se puede observar en la figura anterior, Illinois presenta las características típicas de una economía desarrollada en lo que a la aportación de los diferentes sectores al PIB y a los trabajadores empleados en los mismos. El sector más importante es el terciario, o sector servicios, que aportó más de un 80% al PIB real en 2018 y emplea a casi el 90% de los trabajadores. Por su parte, el sector secundario o industrial, representó menos del 20% del PIB en

2018 empleando a un 13% de los trabajadores. Por último, el sector primario representó algo más del 1% del PIB en 2018 y emplea a menos del 1% de los trabajadores.

FIGURA 7. PRINCIPALES SECTORES QUE CONFORMAN LA ECONOMÍA DE ILLINOIS CON SU APORTACIÓN AL PIB REAL EN 2018 Y EL NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN CADA UNO

Concepto	Contribución al PIB Real (en millones de dólares)		Personas empleadas	
	2018	%	2018	%
Agricultura y ganadería	7.543	1,35%	5.613	0,09%
Minería	2.805	0,37%	2.087	0,03%
Servicios públicos (electricidad, gas...). Energía	11.689	1,53%	86.700	1,42%
Construcción e infraestructuras	22.330	2,92%	226.200	3,70%
Industria manufacturera	98.406	12,85%	589.300	9,63%
Comercio mayorista	64.032	8,36%	313.000	5,12%
Comercio minorista	40.410	5,28%	601.000	9,83%
Transporte y almacenamiento	29.181	3,81%	216.500	3,54%
Tecnologías de la Información	35.319	4,61%	93.600	1,53%
Servicios financieros y seguros	161.715	21,11%	399.000	6,52%
Servicios profesionales	109.467	14,29%	942.500	15,41%
Educación y salud	66.611	8,70%	929.100	15,19%
Entretenimiento, restauración y turismo	28.871	3,77%	618.800	10,12%
Otros servicios	16.469	2,15%	251.100	4,11%
Sector público	71.130	9,29%	842.300	13,77%
Total	765.979	100,00%	6.116.800	100,00%

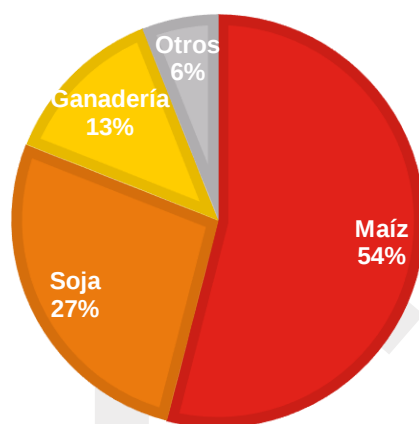
Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Bureau of Economic Analysis (BEA) y Moody's Analytics (2019)

Como se puede observar en la tabla anterior, Illinois cuenta con una economía muy diversificada, solo destacando por su peso superior al 20% del PIB en 2018 la industria de los servicios financieros y seguros. Otros sectores que destacan por tener un desarrollo por encima de la media nacional son la industria manufacturera, el comercio y transporte, los servicios profesionales y la educación y salud. En los apartados siguientes se analizará pormenorizadamente el estado actual de cada uno de estos sectores.

3.3.1. Agricultura y ganadería

En el estado de Illinois hay alrededor de 74.200 granjas que ocupan el 75% de la superficie total del estado. Aunque hay una gran variedad de actividades en el sector, destacan principalmente el cultivo de maíz y soja –en los que Illinois es líder en el país– y la cría de ganado porcino, que se concentra en el 10% de las instalaciones agrarias (Illinois Department of Agriculture, 2019).

FIGURA 8. EL SECTOR PRIMARIO EN ILLINOIS EN 2017



Fuente: elaboración propia a partir de la información extraída del Illinois Department of Agriculture (2019)

El tamaño del sector en el estado ascendió a más 19.000 millones de dólares anuales en 2017². Durante este año, Illinois dedicó el 44% de su producción a la exportación a otros países (8.200 millones de dólares), lo que supuso un 6% de las exportaciones totales de EE. UU. y situó al estado como el tercer exportador nacional, solo por detrás de los estados de California y Iowa. Las exportaciones de Illinois se componen principalmente de soja, maíz y cereales para pienso (Illinois Department of Agriculture, 2019).

3.3.2. Minería

La industria minera y extractiva del estado de Illinois se centra casi exclusivamente en la producción de carbón. Illinois tiene grandes reservas de carbón, que se extienden bajo la superficie en unos 95.800 kilómetros cuadrados, lo que representa un 65% de la superficie total del estado. Cuenta con un octavo de las reservas de carbón de los Estados Unidos, lo que supone

² Las diferencias en el tamaño del sector entre los datos de la Figura 7 y los que se citan en este párrafo tienen su origen en las diferentes actividades que se tienen en cuenta para recoger los datos. Mientras que en la Figura 7, bajo el epígrafe de Agricultura y ganadería, solo se tienen en cuenta actividades primarias (plantación y recolección de vegetales y cría de ganado), en el apartado 3.3.1, los datos de la fuente (Illinois Department of Agriculture) tienen en cuenta actividades como la transformación de estos vegetales y productos animales en productos intermedios y derivados (transformación en aceites, tueste, fritura, corte y limpieza, etc.).

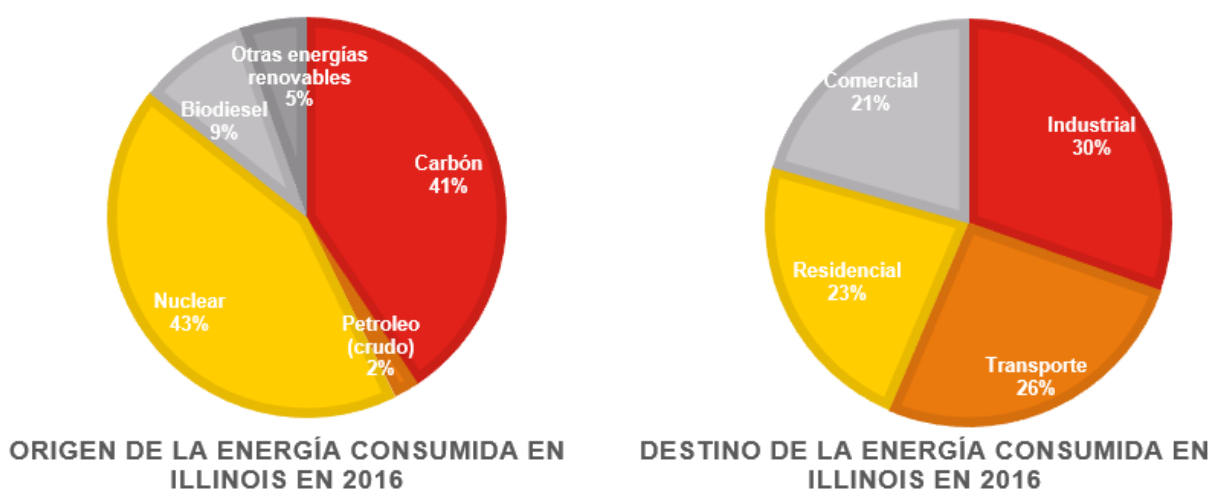
las segundas reservas de carbón más altas del país, solo por detrás del estado de Montana (U.S. Energy Information Administration, 2019). Con una producción de casi 51 millones de toneladas métricas de carbón en 2015, Illinois se sitúa como cuarto estado en producción de este recurso a nivel nacional con un 6% del total (National Mining Association, 2016). Las minas de carbón se sitúan principalmente en los extremos norte y sur del estado.

3.3.3. Servicios públicos. Energía

A pesar de no contar con grandes reservas de petróleo ni de gas natural, Illinois se ha consolidado como un nodo principal de estos recursos para toda América del Norte. En lo que se refiere al petróleo, con sus cuatro refinerías, el estado tiene la mayor capacidad de refinamiento del *Midwest* y la cuarta del país; cuenta con dos de los más importantes puertos de petróleo del país (el de Chicago, en el Lago Michigan; y el de Peoria, en el río Illinois, que conecta con el río Misisipi) y por él transcurren varios oleoductos. Si se habla de gas natural, por el estado pasan 17 gaseoductos interestatales. Además, cuenta con la segunda mayor capacidad de almacenamiento del país, con 28 almacenes subterráneos de este recurso y es sede de dos importantes centros de mercado de gas natural a nivel nacional (U.S. Energy Information Administration, 2019).

Sin embargo, en lo que a generación de energía se refiere, la energía nuclear y el carbón son las fuentes predominantes, con un 43 y 41% de la energía generada en el estado en 2016, respectivamente.

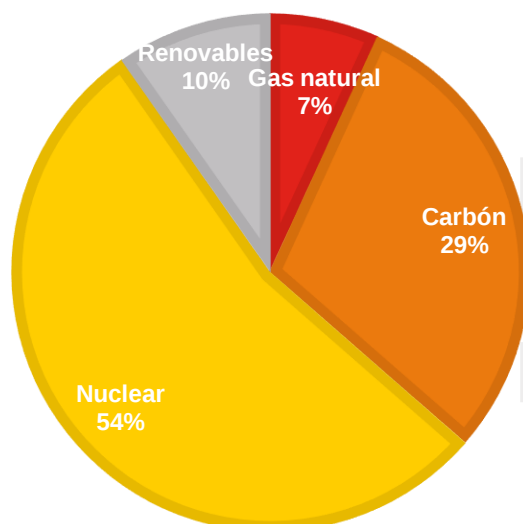
FIGURA 9. ORIGEN Y DESTINO DE LA ENERGÍA CONSUMIDA EN EL ESTADO DE ILLINOIS EN 2016



Fuente: Elaboración propia a partir de la información extraída de la U.S. Energy Information Administration (2019).

En Illinois está localizada la única instalación de enriquecimiento de uranio del país. Esta instalación es especialmente importante, pues es la que proporciona combustible a las seis centrales nucleares del estado, en las que se generó el 54% de la electricidad producida en el mismo en 2018. Illinois se sitúa actualmente como el estado que más electricidad produce a partir de la energía nuclear, siendo la electricidad generada por sus seis plantas el 12% del total de la generada por este método en el país en 2018 (U.S. Energy Information Administration, 2019). Además, Illinois cuenta con otras cinco grandes instalaciones de producción de energía eléctrica que se alimentan, principalmente, de carbón.

FIGURA 10. FUENTES DE LA GENERACIÓN DE ENERGÍA ELÉCTRICA EN EL ESTADO DE ILLINOIS EN 2018



Fuente: Elaboración propia a partir de la información extraída de la U.S. Energy Information Administration (2019).

Por otra parte, gracias a la gran extensión de terrenos de cultivo, especialmente de maíz y soja, Illinois puede proveer de materia prima a sus plantas de etanol y biodiesel. El estado tiene la tercera mayor capacidad de producción de etanol y la cuarta en lo que se refiere a biodiesel.

En cuanto a energías renovables, la predominante es la eólica, que constituye casi el total del 10% de la electricidad generada por medios renovables en 2018. Dentro de la normativa estatal, se exige a todas las compañías de suministro eléctrico que una parte de su energía (que será el 25% en el año 2026) tenga su origen en energía eólica y fotovoltaica, por lo que se prevé un crecimiento en este sector. Este crecimiento se ve además favorecido por los incentivos fiscales y a las buenas condiciones climatológicas. Illinois ya es el sexto estado por capacidad eólica instalada (U.S. Energy Information Administration, 2019).

Actualmente, hay 50 parques eólicos en el estado, de los cuales 35 tienen una capacidad instalada de más de 10 MW (Windpower Engineering & Development, 2019). Las empresas españolas han estado involucradas en el sector desde sus inicios, siendo Gamesa la que construyó el primer parque eólico en Illinois (Mendota Hills de 53,6 MW). Iberdrola tiene un total de 372 MW de capacidad instalada en el estado, con dos parques (Streator Cayuga Ridge y Providence Heights), ambos con aerogeneradores de Gamesa. Acciona Energía tiene su sede en EE. UU. en Chicago y cuenta con un parque eólico, Ecogrove (de 100,5 MW).

Por último, en cuanto a las demás energías renovables, Illinois todavía tiene un gran camino que recorrer, pues cuenta con muy poca presencia de energía solar e hidráulica en su *mix* energético. La energía solar ha tenido un desarrollo limitado, con solo 119,71MW de capacidad instalada, lo que representa un 0,08% del consumo de electricidad del estado. Sin embargo, tiene un gran potencial, al beneficiarse de los objetivos del estado que requiere que las compañías eléctricas generen un 25% de su energía a través de fuentes renovables para el año 2025. La capacidad instalada podría crecer hasta un 1.700% en los próximos cinco años (SEIA, 2019). El potencial de la energía hidráulica es muy limitado, ya que Illinois tiene una orografía muy llana y no existen saltos de agua importantes.

3.3.4. Construcción e infraestructuras

Illinois es uno de los estados que, por su localización estratégica, experimentó un temprano desarrollo de sus infraestructuras, lo que lo coloca actualmente como lugar de paso de todos los sistemas de transporte. En comparación con otros estados, Illinois se sitúa a un nivel por encima de la media nacional en lo que a desarrollo de infraestructuras se refiere. A pesar de la que la construcción, tanto de infraestructuras, como residencial y no residencial, no supone una parte importante de su PIB en comparación con otros sectores (2,92% en 2018), resulta importante analizarlo por su relevancia a nivel nacional.

En junio de 2019 se aprobó el mayor plan de inversiones en infraestructura en la historia del estado, conocido como [Rebuild Illinois](#), por valor de 45.000 millones de dólares. De este dinero, 33.200 millones se destinarán al transporte, la mayor parte a carreteras y puentes (25.000 millones). El transporte público, por su parte, se llevará 4.700 millones. Entre los diferentes proyectos, destacan: la Kennedy Expressway, que conecta Chicago con el aeropuerto O'Hare, que recibirá 561 millones de dólares para mejoras y carriles adicionales; el metro de Chicago, por su parte, recibirá 60 millones para la estación de Cottage Grove (línea verde) y 50 millones para modernización de la señalización y el sistema eléctrico de la línea azul; por último, el ferrocarril de pasajeros también se beneficiará con varios proyectos: 275 millones irán para ampliar el servicio de pasajeros de Amtrak entre Chicago y Rockford, 225 millones para una línea con las Quad Cities al oeste del estado en la frontera con Iowa y 100 millones para la línea entre Chicago y Carbondale, al sur de Illinois.

Los fondos para estos proyectos provendrán sobre todo de una subida de los impuestos a la gasolina, que pasaron de 19 centavos por galón a 38 centavos por galón el uno de julio de 2019, aparte de otras subidas menores de impuestos de matriculación de vehículos, vehículos eléctricos, empresas VTC como Uber y Lyft, el impuesto a los licores, una tasa a empresas de televisión por cable y por Internet, tasas de aparcamiento y de alguna modalidad del impuesto de transmisiones inmobiliarias.

Autopistas y carreteras

Illinois es el centro del sistema interestatal de autopistas, siendo el tercero en extensión de red interestatal y el cuarto en extensión de carreteras estatales. El estado destaca, además, por ser el cuarto en movimiento de mercancías mediante tráfico rodante (un 75% del total del transporte de las mercancías) y por contar con más de 7.200 operadores de transporte operando en él (IDOT, 2019). Por otro lado, Illinois se sitúa como el tercer estado con el peor tráfico y mayor consumo de combustible en consecuencia (ASCE, 2018).

ILUSTRACIÓN 3. MAPA DEL SISTEMA DE CARRETERAS DEL ESTADO DE ILLINOIS



Fuente: mapa obtenido del sitio web: <https://www.geology.com> (2019)

El sistema de carreteras interestatales de Illinois comprende dos autopistas que van de costa a costa, la I-80 y la I-90 (ambas al norte del estado), y la I-70, que corta el estado por el sur y que va desde la Costa Este hasta el estado de Utah. A estas interestatales las unen múltiples corredores que van de norte a sur, como son la I-39, la I-55 y la I-57. Otras interestatales de menor importancia que van de este a oeste, como la I-24, la I-64 y la I-74, completan el sistema (IDOT, 2019). La principal agencia estatal que canaliza la financiación planea la construcción y mantiene esta red es el Illinois Department of Transportation (IDOT).

De acuerdo con los expertos de ASCE, el estado del sistema de carreteras de Illinois está por debajo de la media del país, con una calificación de D, de acuerdo con el sistema de esta organización, y con solo un 40% de las carreteras en estado bueno o muy bueno. Se calcula que el coste anual que el mal estado de las carreteras de Illinois supone para los ciudadanos es de 4.800 millones. Estos hechos, tanto por la necesidad de mejoras, como por la importancia del sistema estatal dentro del conjunto de los Estados Unidos, son los que han impulsado el plan de infraestructuras aprobado en julio de 2019 (ASCE, 2018).

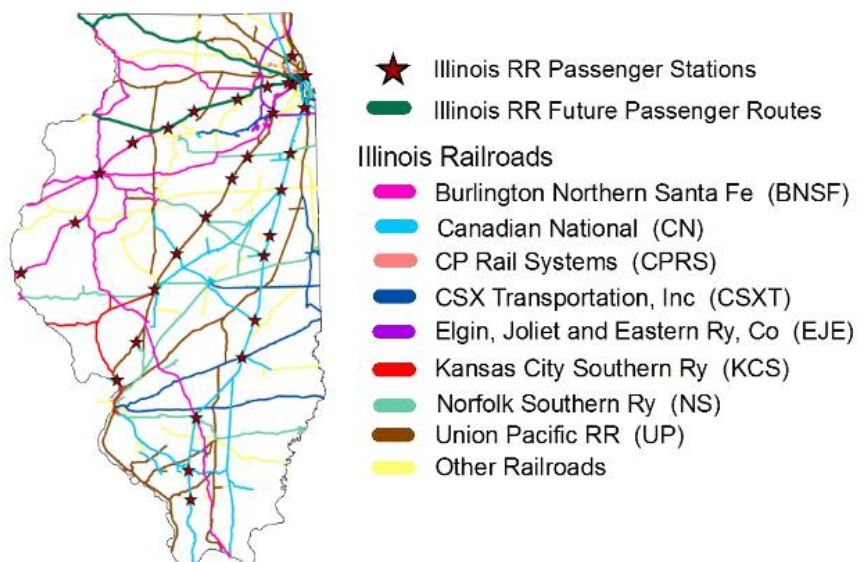
Ferrocarril

La industria del ferrocarril es un elemento esencial de la economía del estado de Illinois. Con un total de 7.000 millas (11.250 kilómetros, aproximadamente), la red ferroviaria de Illinois es la segunda más extensa del país, solo por detrás de California. Se trata, además, del único estado del país que cuenta con vías de las siete principales compañías de transporte ferroviario que operan en EE. UU. (también denominadas Vías de Clase I). Chicago es el centro logístico del Midwest para Amtrak, empresa que gestiona la red de ferrocarriles, y, además, la ciudad actúa como punto de transferencia de 10 rutas interestatales y transcontinentales (IDOT, 2019). Se calcula que, como mínimo, un cuarto de todos los bienes transportados en ferrocarril por Estados Unidos pasa por Chicago, convirtiendo a Illinois en el estado por el que más vagones de carga pasan de toda Norteamérica (ASCE, 2018).

Actualmente no existe ninguna línea de alta velocidad ferroviaria de pasajeros en el estado, ya que el estado decidió priorizar hacer mejoras a la línea existente entre Chicago y San Luis, en el vecino estado de Misuri (Illinois Department of Transportation, 2019). Dichas obras en vías, estaciones, puentes y eliminando pasos a nivel, terminaron alrededor de 2017. Sin embargo, las mejoras no han elevado de momento la velocidad media del trayecto (127 Km/h), que tarda cinco horas y media en conectar las dos ciudades. Se espera que la velocidad se vaya incrementando poco a poco según se pone en marcha señalización más moderna, pero hay problemas estructurales que impiden mejoras drásticas, por el hecho de que las vías son propiedad de ferrocarriles de carga privada, que priorizan sus trenes frente a los de Amtrak. Hay algunos estudios que analizan la posibilidad de una línea exclusiva para pasajeros, que realice paradas en la capital del Estado, Springfield, y en la ciudad de Champaign (Midwest High Speed Rail

Association, 2019), pero no hay perspectivas a medio plazo de financiación por parte de estado para la misma.

ILUSTRACIÓN 4. MAPA DEL SISTEMA DE FERROCARRILES DE ILLINOIS



Fuente: mapa obtenido del sitio web: <http://www.idot.illinois.gov> (2019)

En lo que se refiere al transporte intraurbano, destaca especialmente el metro del área metropolitana de Chicago. Operado por la empresa pública Metra, es la segunda red del país en volumen de pasajeros y está considerada como una de las mejores de todo EE. UU. (ASCE, 2018). La ciudad de Chicago está interesada en mejorar la conexión con el aeropuerto. Así, en junio de 2018, la ciudad eligió a The Boring Company como concesionario para una nueva conexión exprés entre el centro de Chicago y el aeropuerto O' Hare de no más de 20 minutos de trayecto. Sin embargo, las negociaciones parecen encalladas por demoras en la tramitación de permisos, la falta de definición de la tecnología que se usará en el proyecto y la salida del anterior alcalde, Rahm Emanuel, firme defensor del proyecto, por lo que podría cancelarse.

Aeropuertos

El estado de Illinois es también un importante centro neurálgico en términos de tráfico aéreo. Gracias a su localización estratégica en el centro del país, los aeropuertos de Illinois juegan un importante papel de enlace para pasajeros y tripulación, tanto nacionales, como internacionales; así como para mercancías, ya que permite la transferencia de mercancías en transporte multimodal con facilidad.

Actualmente, el estado tiene 115 aeropuertos, 12 de ellos con operaciones comerciales. Por los aeropuertos de Illinois pasan anualmente más de 45 millones de pasajeros y más de 5 millones de

toneladas de mercancías (ASCE, 2018). Los dos principales intercambiadores, de acuerdo con la Agencia Federal para la Aviación estadounidense, son el Aeropuerto Internacional de O'Hare y el Aeropuerto Midway, ambos entre los 25 con mayor tráfico de EE. UU. (el segundo y el vigésimo cuarto, respectivamente). Entre estos aeropuertos concentran más del 95% del tráfico de pasajeros del estado y el Aeropuerto Internacional de O'Hare se encuentra entre los principales del mundo en lo que a tráfico de mercancías se refiere.

Puertos y aguas navegables

Illinois cuenta con 1.762 km de canales navegables que bordean o atraviesan el estado. Estos canales conectan el estado con el Océano Atlántico (a través de ST. Lawrence Seaway y los Grandes Lagos) y con el golfo de México (a través del río Misisipi). De sus 19 distritos portuarios, el Illinois International Port, en Chicago, es el más importante de los Grandes Lagos, cuenta con terminales para naves y barcas, está conectado con 12 líneas de ferrocarril y tiene acceso directo a las autopistas interestatales I-90 e I-94.

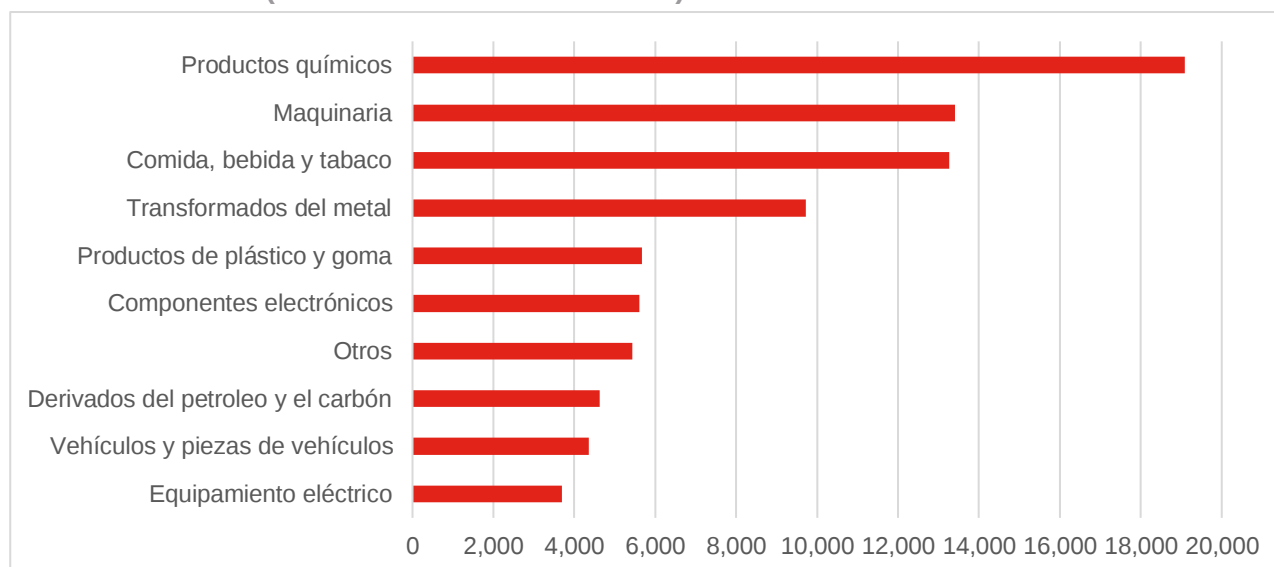
Construcción residencial y no residencial

Actualmente, el mercado inmobiliario en Illinois está estancado. Los precios, tanto residenciales como no residenciales, está experimentando subidas muy ligeras, por debajo de la media nacional y muy por debajo de otras zonas en crecimiento dentro del país. La construcción residencial no alcanza un cuarto de lo que fue en los años previos a la crisis de 2008 y el panorama de decrecimiento de población no apunta a una pronta recuperación. Por su parte, el mercado inmobiliario no residencial se encuentra en una situación similar, sin embargo, las empresas siguen demandando espacios en Chicago y sus alrededores por la presencia de mano obra cualificada, por lo que la situación se espera que se mantenga estable en el futuro cercano (Moody's Analytics & Economic Consumer Credit Analytics , 2019).

3.3.5. Industria manufacturera

En general, la industria manufacturera representa cerca del 13% de la economía del estado de Illinois y aporta casi 100.000 millones de dólares a su PIB en 2018, empleando a casi el 10% de su población activa. Sin embargo, lo más relevante del sector manufacturero del estado son las exportaciones, que alcanzaron más del 60% de los bienes producidos en 2018 y el 90% de las exportaciones totales del estado (National Association of Manufacturers, 2019). Estos hechos convierten a Illinois en el tercer mayor productor del país, con una contribución del 5% al total estadounidense.

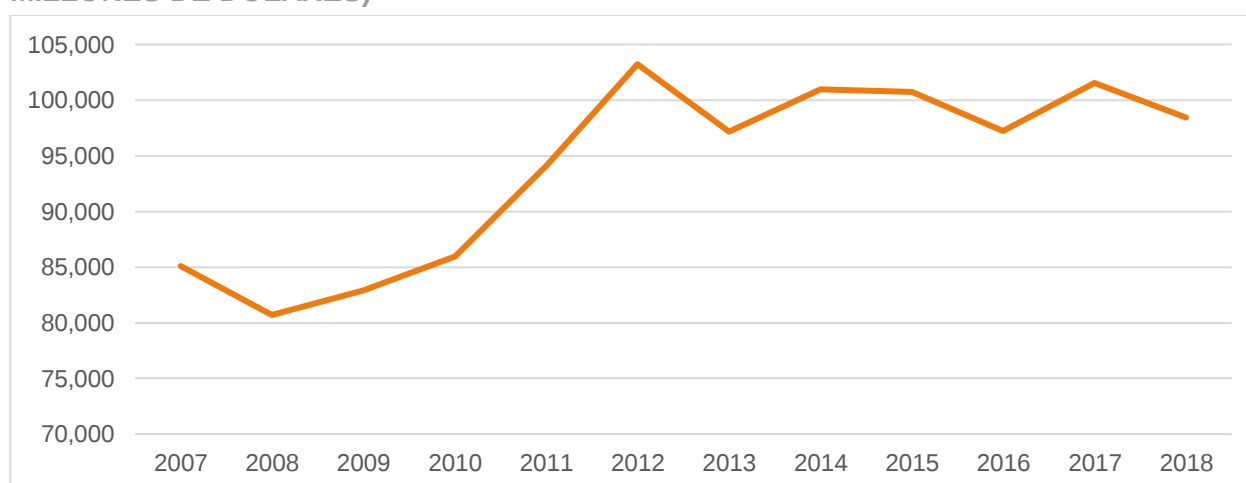
FIGURA 11. PRINCIPALES 10 SECTORES DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA DE ILLINOIS EN 2016 (EN MILLONES DE DÓLARES)



Fuente: Elaboración propia a partir de la información extraída de: <https://www.nam.org> (2019)

El estado lidera la producción de químicos, maquinaria, ordenadores y aparatos electrónicos, productos plásticos y de goma, petróleo, carbón y metales. Sin embargo, entre los sectores que mayor crecimiento están experimentando en los últimos años, destacan el sector farmacéutico, el del equipamiento médico, el de maquinaria para la agricultura, construcción y minería y el aeroespacial (National Association of Manufacturers, 2019). Boeing, Caterpillar, Deere & Co., Motorola y Navistar, entre otras, son grandes empresas manufactureras con su sede en Illinois.

FIGURA 12. EVOLUCIÓN DE LA PRODUCCIÓN INDUSTRIAL DE ILLINOIS 2007-2018 (EN MILLONES DE DÓLARES)



Fuente: Elaboración propia a partir de la información extraída de: <https://www.nam.org> (2019)

Si nos fijamos en la producción industrial de Illinois en los últimos años, se puede observar cómo, tras dejar atrás los graves efectos que la crisis de 2008, se alcanzó el mayor desempeño de la industria del estado en 2012, año a partir del cual la producción industrial parece haberse estancado en una cifra cercana a los 100.000 millones de dólares. Teniendo en cuenta la situación de pleno empleo del estado, con una población activa altamente cualificada decreciendo y los salarios y costes en aumento, muchas empresas de bajo valor añadido se ven forzadas a abandonarlo en beneficio de otras zonas con menores costes para mantener su competitividad. Este hecho, sumado a la creciente competencia de mercados exteriores, apunta a que la industria de Illinois necesitará desplazarse a actividades de cada vez mayor valor añadido para mantener su liderazgo en el futuro (Moody's Analytics & Economic Consumer Credit Analytics , 2019).

Para moverse en esa dirección, hay varias iniciativas en marcha, como el Instituto de investigación [MxD](#) (antes UI Labs). Este instituto cuenta con programas financiados por el gobierno federal y el departamento de defensa para desarrollar, demostrar, desplegar y comercializar innovaciones relacionadas con la digitalización de los procesos industriales. Otras iniciativas en este sentido son el [Discovery Partners Institute](#) de la Universidad de Illinois, un centro que se situará en la zona Sur del Loop (centro) de Chicago y que promoverá investigación en los campos de computación, medio ambiente, alimentación y salud; y el [City Tech Collaborative](#), un consorcio para promover soluciones tecnológicas para fortalecer la infraestructura urbana y servicios esenciales en el entorno de comunidades y ciudades. Otro centro de innovación creado recientemente (2016) es [mHUB](#), una incubadora centrada en desarrollo de producto, con espacio para prototipado rápido, talleres de fabricación digital y servicios de conexión entre las universidades, fabricantes locales y nuevas empresas.

3.3.6. Comercio, distribución y transporte

El comercio, la distribución y el transporte son una parte integral de la economía del estado de Illinois. En su conjunto, aportaron al PIB de la región más del 17% en 2018 y se espera que mantengan un crecimiento estable que servirá de base para sostener el crecimiento futuro del estado (Moody's Analytics & Economic Consumer Credit Analytics , 2019).

Como se indica en apartados anteriores, Illinois es uno de los más importantes nodos del transporte multimodal de toda Norteamérica, lo que convierte al estado en una parada casi obligatoria dentro de la mayor parte de las redes de distribución y transporte que utilizan los grandes operadores del país. Un claro ejemplo de ello es el CenterPoint Intermodal Center, situado en la localidad de Elwood, al suroeste de Chicago, y que es considerado como el mayor puerto terrestre de todo Estados Unidos (World Business Chicago, 2017). Por esta infraestructura pasan cada día mercancías de todos los gigantes de la distribución (Amazon, Walmart, Home Depot, Target...) que operan en el país.

ILUSTRACIÓN 5. CENTERPOINT INTERMODAL CENTER EN ELWOOD, IL



Fuente: CenterPoint Properties

Es por ello por lo que, gracias a su situación, Illinois no ha hecho más que beneficiarse enormemente del *boom* del comercio electrónico y de la logística de los últimos años, siendo esta industria la que más puestos de trabajo ha generado después de la manufacturera en la última década (Moody's Analytics & Economic Consumer Credit Analytics , 2019).

3.3.7. Tecnologías de la información

El área de Chicago y, por extensión, el estado de Illinois está considerado como una región muy competitiva globalmente en lo que a tecnologías de la información se refiere. Cada año, nuevas empresas de tecnología y software eligen la zona de Chicago para establecer su sede principal atraídas por la abundancia de mano de obra altamente cualificada y por una infraestructura de telecomunicaciones ampliamente desarrollada (World Business Chicago, 2017).

Una de las principales razones que explican el éxito de la ciudad en lo que a emprendimiento digital se refiere se encuentra en la importante concentración de instituciones educativas en el estado, que sitúan al estado el quinto a nivel nacional en graduados en ciencia, tecnología, ingeniería y matemáticas (conocidos como *STEM graduates*, por sus siglas en inglés) (Illinois Science & Technology Coalition, 2019). Además, destaca la presencia de laboratorios punteros en su sector, tales como el Argonne National Laboratory, el Fermi Lab, el National Center for Supercomputing Applications o el Illinois Institute of Technology Research; y de incubadoras de empresas tecnológicas, tales como el Illinois Manufacturing Lab o 1871, la mejor incubadora del

país y cuarta del mundo en el rango de incubadoras afiliadas a universidades según el ranking elaborado por la consultora UBI Global (UBI Global, 2018).

3.3.8. Servicios financieros y seguros

Illinois es uno de los mayores centros de servicios financieros del mundo. La aportación del sector al PIB alcanza un 20%, lo que la convierte en la principal actividad económica del estado. Para entender su magnitud, principalmente en el área de la ciudad de Chicago, hay que tener en cuenta los siguientes aspectos:

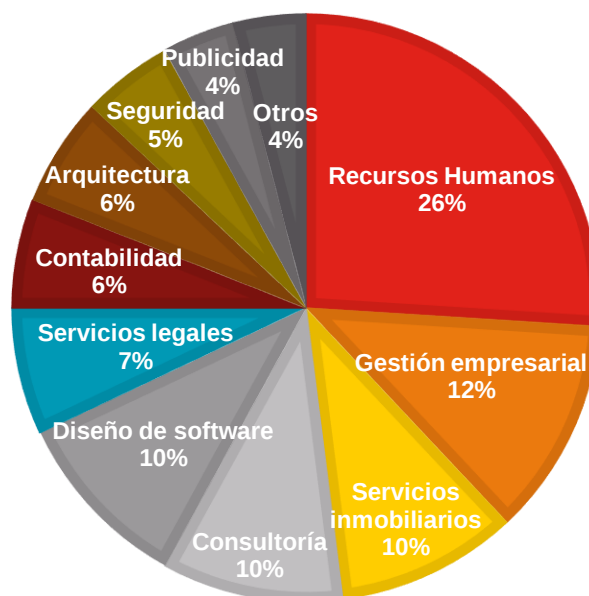
- La gran mayoría de los principales bancos comerciales nacionales cuentan con importantes sedes en Chicago, siendo los principales por su volumen de negocio: JPMorgan Chase & Co., Bank of America, Citigroup y Wells Fargo (IbisWorld, 2017). Lo mismo ocurre con las mayores empresas de banca privada y de inversión, destacando Advanced Equity, Avant y Beecken Petty O'Keefe & Company como las que mayor cuota de mercado alcanzan en el estado (Intersect Illinois, 2019).
- Las mayores aseguradoras norteamericanas relacionadas cuentan también con sede en la ciudad de Chicago, destacando entre estas: State Farm, Allstate y AON.
- Chicago es la sede de tres de las mayores bolsas del mundo: la Chicago Board of Trade, el Chicago Stock Exchange y el Chicago Mercantile Exchange, que es el mayor mercado de futuros del mundo. Con estas tres instituciones, Chicago se alza como el mayor mercado de derivados del mundo, produciéndose en la ciudad más del 50% de las operaciones con estos productos financieros de EE. UU. y el 18% del total mundial (Intersect Illinois, 2019).
- Dada la gran actividad logística y las infraestructuras del estado, Illinois es un centro financiero de referencia para el comercio de gas natural, hidrocarburos y materias primas.

Estos datos sitúan a Chicago como uno de los mayores centros financieros del país y al estado de Illinois como una de las potencias mundiales en inversión privado, siendo una de las economías con mejor acceso al capital del país (Intersect Illinois, 2019).

3.3.9. Servicios profesionales

Con una aportación al PIB de Illinois en 2018 de más de 109.000 millones de dólares (14,29% del PIB) y 942.500 profesionales (15,41% de los empleados totales), los servicios profesionales son la industria que más personas emplea y la segunda en aportación al PIB en el estado.

FIGURA 13. PORCENTAJE DE EMPLEADOS POR SUBSECTORES DENTRO DE LOS SERVICIOS PROFESIONALES EN ILLINOIS (2016)



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos extraídos de: <http://www.worldbusinesschicago.com>

Dentro de los servicios profesionales se puede observar una gran diversificación, dentro de la cual, destaca la importancia del subsector de los recursos humanos, que empleaba a un 26% de los profesionales de la industria en 2016, seguido de los empleados en gestión empresarial, servicios inmobiliarios, consultoría y diseño de software. Los subsectores que mayor crecimiento han presentado en los últimos años en lo que a número de empleados se refiere son los de consultoría y diseño de software (World Business Chicago, 2017).

Las empresas de servicios profesionales eligen cada vez más Illinois por la abundante presencia de mano de obra cualificada y el coste de vida y establecimiento comparativamente inferior a otras grandes ciudades de la costa este y oeste, como puede ser Nueva York, Los Ángeles, Boston o San Francisco. Entre las empresas que trabajan en estos sectores, destacan por número de empleados en Illinois: Deloitte, Mayer Brown, Aon Hewitt, KPMG y Leo Burnett (World Business Chicago, 2017).

3.3.10. Educación y salud

Illinois se ha convertido en los últimos años en un referente tanto nacional como global en educación y la salud. Estos sectores, combinados, emplearon en 2018 a más de un 15% de la población activa y aportaron más de 65.000 millones de dólares a la economía del estado.

En la vertiente educativa, Illinois cuenta con tres universidades dentro de las 20 mejores universidades del mundo según el prestigioso ranking CWUR World University Ranking elaborado por la Universidad de Shanghái en 2019: la University of Chicago (10ª), la Northwestern University (15ª) y la University of Illinois (20ª) (Shanghai University, 2019). Completan el panorama de educación superior instituciones de prestigio como la Loyola University, el Illinois Institute of Technology (conocido como el IIT), la DePaul University y la Illinois State University. Estas universidades destacan especialmente en su labor investigadora, que promueven a través de múltiples centros y laboratorios de investigación sectorial con la participación de empresas tecnológicas para desarrollar una gran cantidad de proyectos.

Por su parte, en el sector salud, el estado no se queda atrás. Su ciudad más importante, Chicago, cuenta con más de 90 hospitales, seis escuelas de medicina y más de 28.000 médicos. Además, la ciudad es sede de más de 30 importantes asociaciones médicas a nivel nacional, entre las que se encuentran la American Medical Association, la American Hospital Association, el American College of Surgeons y la American Health Information Management Association (World Business Chicago, 2017). La ciudad cuenta con una zona especial denominada Illinois Medical District (IMD) donde se concentran cuatro hospitales (UIC, Jesse Brown, Rush y Cook County) y facultades y centros de investigación médica, así como incubadoras, laboratorios y más de 42 de organismos y empresas asociadas al campo de la salud.

La labor investigadora mencionada anteriormente alcanza una gran relevancia en el ámbito de la salud y, muy especialmente, en el de la biotecnología. La participación de universidades, hospitales y empresas privadas en la investigación y el desarrollo de proyectos han situado a Illinois como uno de los más importantes centros a nivel mundial en lo que al sector de la salud se refiere, siendo Chicago una de las ciudades con mayor concentración de instituciones de investigación médica del mundo (World Business Chicago, 2017). Por todo el estado existen distintos laboratorios, parques e incubadoras para empresas del sector de ciencias de la vida, como el [Illinois Science and Technology Park](#) (en Skokie), el Chicago Technology Park en el distrito médico de Illinois o el [University Technology Park](#) en el IIT (ambos al sur de Chicago), así como MATTER, una incubadora para empresas de salud en el Merchandise Mart, en el centro de Chicago. La University of Chicago cuenta con el [Polsky Center for Entrepreneurship and Innovation](#), que incluye una aceleradora y la gestión de transferencia de tecnología. El centro también cuenta con un fondo de innovación (Shultz Innovation Fund) para inversiones en empresas de biotecnología y tecnología médica, con una cartera de 62 empresas hasta la fecha. La aceleradora de la universidad Northwestern en el campo biomédico se llama [New Cures](#). Se centra específicamente en proyectos terapéuticos que hayan identificado un objetivo biológico y una trayectoria traslacional y de comercialización clara.

3.3.11. Entretenimiento, restauración y turismo

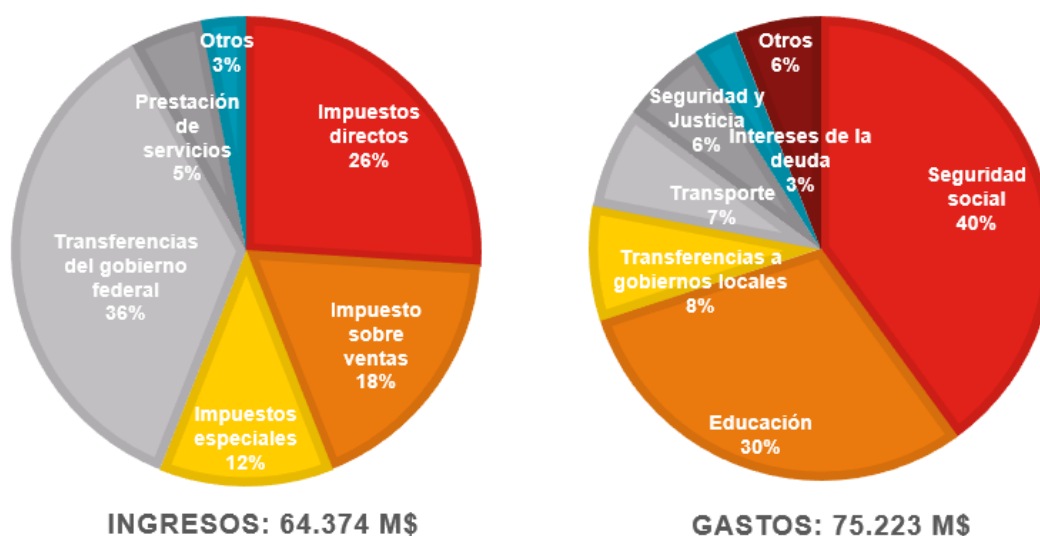
Los sectores del entretenimiento, la restauración y el turismo son importantes en Illinois desde el punto de vista del empleo, pues emplean a algo más del 10% de la población. Sin embargo, desde el punto de vista económico, su aportación al PIB del estado en 2018 se mantuvo por debajo del 4%. Esto se debe a que se trata de un sector con salarios medios muy por debajo de la media de los demás subsectores que componen el sector terciario y a que la influencia de este, sobre todo del turismo, se reduce casi exclusivamente a la ciudad de Chicago.

La ciudad de Chicago recibió en 2018 a más de 58 millones de personas, superando en tres millones a la cifra recogida en 2017, que fue de 55 millones. La afluencia de turistas nacionales e internacionales, así como las visitantes por negocios, a la ciudad se ha recuperado y crece por encima de la media nacional gracias a la gran oferta de hoteles, restaurantes y atracciones de la ciudad bañada por el Lago Michigan ofrece a los visitantes. Se espera, además, que el sector siga manteniendo estas cifras de crecimiento en el futuro (Moody's Analytics & Economic Consumer Credit Analytics, 2019).

3.3.12. Sector público

En 2018 el sector público en el estado de Illinois representó un peso del 9,30% del PIB y ocupaba un 14% del total de empleados. De acuerdo con las últimas cuentas presentadas por el estado de Illinois (ejercicio cerrado a 30 de junio de 2017), este tuvo unos ingresos totales de 64.374 millones de dólares y unos gastos de 75.223 millones de dólares, lo que empeoró su posición neta de endeudamiento en 10.849 millones de dólares. Al final de este ejercicio, la deuda total del estado de Illinois ascendía a 140.661 millones de dólares (State of Illinois Comptroller, 2017).

FIGURA 14. INGRESOS Y GASTOS DEL ESTADO DE ILLINOIS A 30 DE JUNIO DE 2017 (%)



Fuente: Elaboración propia a partir de la información extraída de <https://illinoiscomptroller.gov>

El estado se financia, principalmente, a través de los impuestos (56% del presupuesto en 2017) y de transferencias de otros cuerpos gubernamentales, principalmente, del estado federal (35% en 2017). Por su parte, sus gastos principales son los de seguridad social, que incluye el gasto sanitario sufragado por el estado y la protección social, y la educación, consumiendo un 70% del presupuesto entre los dos (State of Illinois Comptroller, 2017).

Illinois lleva más de 15 ejercicios consecutivos con déficit público y en los últimos años no ha mostrado capacidad suficiente para contener su creciente deuda. Uno de los principales problemas que enfrenta el estado es su sistema de pensiones: con cinco programas de pensiones diferentes para sus empleados, Illinois contaba, a mediados de 2017, con unas obligaciones por asumir con respecto a sus empleados y exempleados de 137.670 millones de dólares. Ante esta situación, y dada la incapacidad del estado de generar ingresos suficientes para hacer frente a sus crecientes obligaciones, Illinois se ha visto obligado a emitir bonos para poder financiarse. El principal de los bonos emitidos por el estado de Illinois ascendía a mediados de 2017 a un total de 28.550 millones de dólares (State of Illinois Comptroller, 2017).

Actualmente, la situación no ha hecho más que ponerse más difícil para el estado, ya que la calificación de su deuda ha bajado a mínimos históricos: las agencias Moody's y Standard & Poor's le dan el mínimo para ser considerada como estable (Baa3 y BBB-, respectivamente), mientras que Fitch le da una calificación negativa (BBB) (State of Illinois Comptroller, 2019). Con el objetivo de enderezar esta situación, el nuevo gobierno de J.B. Pritzker's ha presentado un plan a 5 años basado en la mejora de las inversiones, el recorte de gastos y el aumento de algunas tasas e impuestos, sin embargo, las agencias de calificación han puesto en duda recientemente la credibilidad de dicho plan (Chicago Tribune, 2019).

4. Estructura social

4.1. Mercado de trabajo

Illinois contaba en 2018 con una población activa de 6.489.500 personas. La población activa del estado se ha reducido a un ritmo medio de 0,30% anual en los últimos tres años. La tasa de desempleo sigue estando por encima de la media nacional (4,30% en Illinois y 3,90% en todo el país), a pesar de que la mejora del empleo ha reducido la diferencia entre ambas. Esta reducción del desempleo en los últimos años se explica, por un lado, por una ligera mejora de las condiciones económicas en general, que ha ayudado a aumentar el número de personas empleadas; y, por otra, por la reducción paulatina que sufre la población y la población activa.

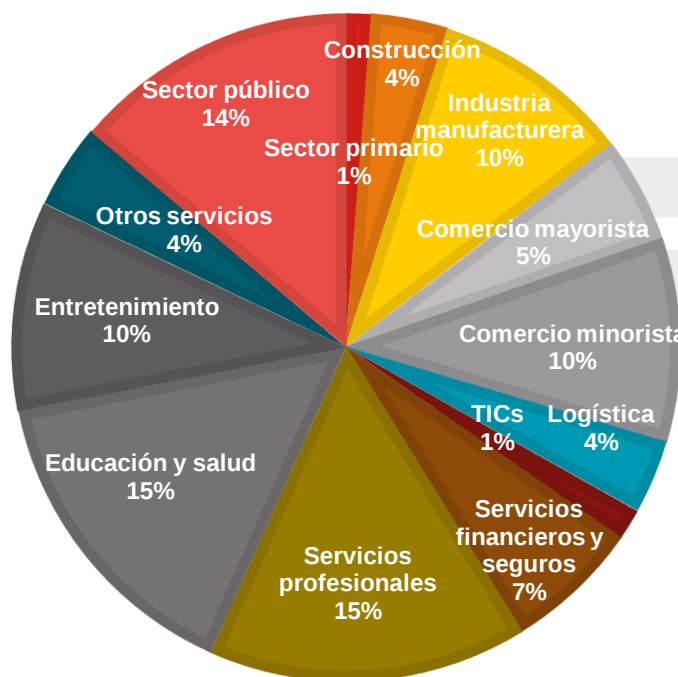
FIGURA 15. MERCADO DE TRABAJO EN ILLINOIS (2016-2018) Y COMPARATIVA CON EE. UU. (2018)

Concepto	Illinois			EE. UU.	
	2016	2017	2018	2018	Peso/ Diferencia
Población	12.826.895	12.786.196	12.741.080	327.096.265	3,90%
Crecimiento de la población (%)	-0,29%	-0,32%	-0,35%	0,62%	-0,97%
Empleo	6.019.500	6.062.400	6.116.600	155.761.000	3,93%
Crecimiento del empleo (%)	0,90%	0,71%	0,89%	1,58%	-0,69%
Población activa	6.550.500	6.492.100	6.489.500	156.481.000	4,15%
Crecimiento de la población activa (%)	0,60%	-0,89%	-0,04%	1,87%	-1,91%
Desempleo (%)	5,40%	4,60%	4,30%	3,90%	+0,40%
Crecimiento del desempleo (%)	-	-0,90%	-0,30%	-0,20%	-0,10%

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Bureau of Economic Analysis (BEA), WorldPopulationReview, Moody's Analytics y el Bureau of Labor Statistics (2019)

La estructura económica del estado de Illinois tiene los rasgos típicos de una economía desarrollada, entre ellos, un sector terciario que empleaba a más del 85% de la población en 2018. Dentro del sector terciario destacan los servicios profesionales, que es el subsector que emplea al mayor número de personas (15,4%), la educación y la salud (15,2%) y los distintos tipos de comercio (mayorista con un 5% y minorista con un 10%). Estos sectores llevan varios años ganando terreno a los sectores más tradicionales del estado, como la minería, por el abandono paulatino de la minería del carbón; o la industria manufacturera, inmersa en un importante cambio tecnológico que, al mismo tiempo que disminuye la necesidad de mano de obra en las fábricas, aumenta la necesidad de trabajadores cualificados en los sectores relacionados (Deloitte, 2018).

FIGURA 16. EMPLEADOS POR SECTOR DE ACTIVIDAD EN ILLINOIS EN 2018 (%)



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos de Moody's Analytics (2019)

4.2. Educación

Educación preescolar, primaria y secundaria

En primer lugar, los niveles educativos reglados en Estados Unidos son los siguientes:

- Infantil: *Pre-K*
- Preescolar: *Kindergarten*
- Enseñanza Primaria: *Elementary School*, que va de los 6 hasta los diez años (Grados 1 a 5).
- Enseñanza Primaria Intermedia: *Middle School*, de once a trece años (Grados 6 a 8).
- Enseñanza Secundaria: *High School*, de catorce a dieciocho años (Grados 9 a 12).
- Enseñanza Superior: *Technical Colleges*, *Community Colleges* y Universidades.

Además de la enseñanza reglada, hay programas de enseñanza para adultos y centros vocacionales parecidos a los de formación profesional en España. Dentro de la enseñanza primaria y secundaria, existen tres tipos de escuelas:

- Escuelas públicas: escuelas en las que todos o gran parte de los gastos son sufragados por el estado o la entidad local.
- Escuelas privadas: escuelas sin ayuda estatal en las que todos los gastos los sufragan los tutores de los alumnos.
- *Charter Schools*: escuelas públicas que gozan de una gran autonomía del Departamento de Educación. Se trata de un concepto similar al de las escuelas concertadas en España.

En Illinois, es el Illinois State Board of Education (ISBE), dirigido por el State Superintendent Mr. Tony Smith, el departamento que tiene competencia sobre la educación en el estado. Dentro del departamento hay diferentes divisiones: educación de adultos, titulaciones, programaciones, educación especial, currículum, etc. La función principal del ISBE es marcar pautas, supervisar y controlar la educación en el estado. La oficina central está en Springfield, capital del estado, aunque su delegación principal está en Chicago. Cada distrito del estado tiene su propio Board (Junta) y Superintendente. El Superintendente es la máxima autoridad educativa en el Distrito.

De los más de 2.200.000 alumnos de educación primaria y secundaria con los que el estado de Illinois contaba en 2018, únicamente el 9% recibieron su educación en escuelas privadas (Illinois State Board of Education, 2018).

En suma, Illinois contaba en 2017 con un grado de adultos con educación secundaria completada de un 88,6%, cifra ligeramente superior a la media estadounidense (87,3% en 2017) y que sitúa al estado en el puesto 31 en esta materia (US Census Bureau, 2018).

Educación superior

En Estados Unidos, en general, hay cuatro tipos de instituciones de educación superior:

- **Instituciones públicas con programas de dos años:** más comúnmente conocidas como *community colleges*. Generalmente, ofrecen certificaciones en campos vocacionales y preparan a los estudiantes para continuar con programas formativos de cuatro años. Estas facultades son financiadas en un 60% mediante fondos públicos, siendo el coste de la matrícula anual muy inferior al de los otros tipos de instituciones de educación superior. En concreto, el coste medio de la matrícula anual en un *community college* en Illinois en 2018 fue de 4.070 \$, un 65% menos que en una universidad pública (Illinois Board of Higher Education, 2019). En Illinois hay 48 instituciones de este tipo, siendo un ejemplo ellas los City Colleges of Chicago.
- **Universidades públicas con programas de cuatro años³:** ofrecen licenciaturas (cuatro años) y programas de máster y doctorado. Como ocurre con los *community colleges*, las instituciones públicas de este tipo están ampliamente financiadas con fondos públicos. Dentro de este tipo de universidades destaca la University of Illinois, (Urbana-Champaign) 20ª mejor universidad del mundo según ranking CWUR 2019/2020 (Shanghai University, 2019).
- **Universidades privadas sin ánimo de lucro:** este tipo de instituciones pueden variar mucho en tamaño, programas ofertados y misión. No reciben directamente ningún fondo público, sino que se financian mediante las matrículas de los estudiantes, donaciones y patrocinios. De este tipo, destacan en Illinois la University of Chicago, la Northwestern University, el Illinois Institute of Technology y la Loyola University; 10ª, 15ª, 474ª y 590ª mejores universidades del mundo según ranking CWUR 2019/2020, respectivamente (Shanghai University, 2019). Estas universidades son especialmente conocidas por su labor investigadora en diversos campos.
- **Universidades privadas con ánimo de lucro:** habitualmente se especializan en educación vocacional, online y para estudiantes mayores. Estas no reciben fondos públicos. Las Universities Chamberlain University y la American InterContinental University son ejemplos de estas en Illinois.

Illinois contaba en el curso 2017/2018 con un total de 727.428 estudiantes universitarios repartidos entre los distintos tipos de instituciones educativas superiores. La cifra de estudiantes universitarios en el estado de Illinois se ha venido reduciendo durante los últimos 7 años, tanto es así que el estado contaba con un 10% menos de estudiantes universitarios en el curso 2017/2018 que en el curso 2011/2012 (Illinois Board of Higher Education, 2019). Esta caída en el número de estudiantes afecta únicamente a las universidades públicas y, especialmente, a los *community colleges*, mientras que las universidades privadas (sin ánimo de lucro) han experimentado un ligero crecimiento. Las causas de este fenómeno son inciertas, aunque algunos expertos concuerdan en que podría deberse a las bajas expectativas salariales de los graduados en

³ Para referirse a estas universidades, tradicionalmente se diferenciaba entre *college* y *university*, ya que estas últimas eran las únicas que ofertaban los programas de posgrado. Sin embargo, actualmente, ambas connotaciones se suelen utilizar indistintamente.

community colleges y universidades públicas, en contraposición a las cada vez más altas expectativas salariales para los graduados en universidades privadas (Forbes, 2018).

FIGURA 17. NÚMERO DE ESTUDIANTES UNIVERSITARIOS, NÚMERO DE UNIVERSIDADES, COSTE DE LA MATRÍCULA ANUAL Y SALARIO ESPERADO POR TIPOS DE UNIVERSIDADES EN EL CURSO 2017/2018

Concepto	Tipos de universidades				Total
	Community College	Públicas	Privadas sin ánimo de lucro	Privadas con ánimo de lucro	
Nº de estudiantes	265.960	183.833	209.197	60.558	727.428
Porcentaje de estudiantes (%)	36,6%	25,3%	28,8%	8,3%	100%
Nº de universidades	48	12	65	3	128
Precio mínimo de la matrícula (\$)	3.450	9.659	7.812	14.240	-
Salario medio alumnos que acudieron a la universidad con el coste más bajo (\$) ⁴	27.000	43.000	30.900	58.400	-
Precio máximo de la matrícula (\$)	5.130	16.542	57.000	20.268	-
Salario medio alumnos que acudieron a la universidad con el coste más alto (\$) ³	29.000	61.500	68.100	37.300	-
Precio medio de la matrícula (\$)	4.070	12.143	20.147	17.271	-
Salario medio de los alumnos (\$) ³	28.000	52.250	49.500	47.850	-

Fuente: elaboración propia a partir de la información extraída de <http://www.ibhe.org/ibhedatabook/default.aspx> y de <https://collegescorecard.ed.gov> (2019)

En total, Illinois contaba en 2017 con un grado de adultos con educación superior completada de un 33,4%, cifra que es casi tres puntos superior a la media estadounidense (30,9% en 2017) y que sitúa al estado en el puesto 13º en esta materia (US Census Bureau, 2018).

Formación profesional

Para mantener una oferta de mano de obra especializada, el estado de Illinois tiene varios programas de formación y reciclaje de trabajadores. A través del programa denominado, Critical Skills Shortage Initiative, Illinois canaliza los fondos recibidos del gobierno federal para formar a trabajadores en el estado y, mediante un nuevo programa denominado Employer Training Investment Program, el estado puede reembolsar a las empresas hasta el 50% de los gastos de formación de personal de sus trabajadores.

⁴ Esta información ha sido extraída de la web: <https://collegescorecard.ed.gov>, del US Department of Education. En esta web se facilita el salario bruto anual medio de los alumnos que acudieron a cada universidad estadounidense una vez transcurridos 10 años desde que se graduaron independientemente de la carrera que estudiaran.

Casi 40 institutos de formación profesional en Illinois colaboran con el gobierno y utilizan fondos estatales en programas de formación de personal para mantener una mano de obra cualificada en todo el estado.

4.3. Calidad de vida

El nivel de vida en el estado de Illinois es similar al de resto de los Estados Unidos, siendo la calidad de vida similar a la de cualquier país desarrollado. De acuerdo con US Census Bureau, el nivel salarial medio de Illinois y de su ciudad más importante, Chicago, estaba ligeramente por encima de la media nacional en 2017.

FIGURA 18. TABLA COMPARATIVA DE LOS INGRESOS FAMILIARES MEDIOS Y LOS SALARIOS POR NIVEL EDUCATIVO EN CHICAGO, ILLINOIS Y ESTADOS UNIDOS EN 2017

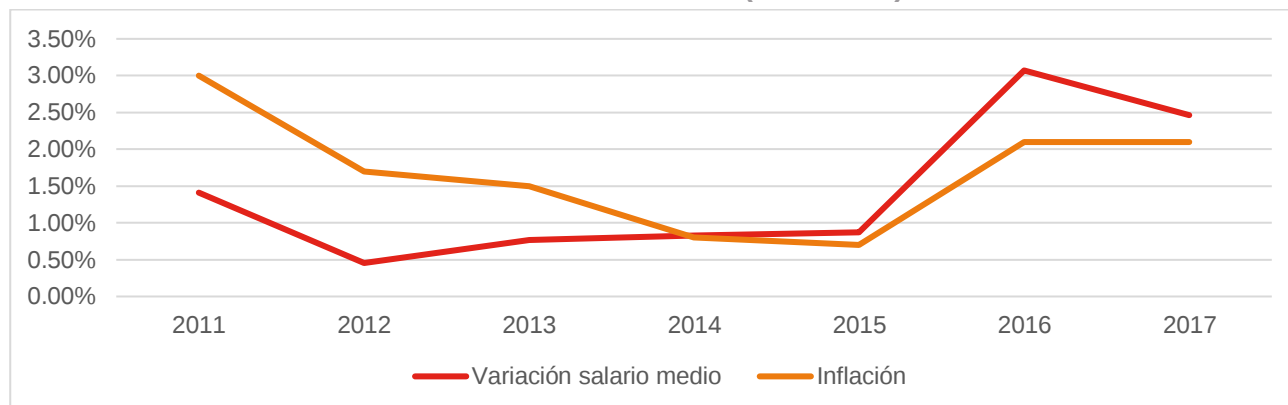
Concepto	Región		
	Chicago	Illinois	Estados Unidos
Ingresos familiares medios (\$)	68.403	62.992	61.372
Salario medio (\$)	39.917	40.648	37.913
Salario medio, sin educación secundaria (\$)	21.762	22.796	21.738
Salario medio, sin educación superior (\$)	26.271	30.506	29.815
Salario medio, con formación profesional (\$)	31.923	36.046	35.394
Salario medio, con educación superior (\$)	55.641	54.646	52.019
Salario medio, posgraduados (\$)	72.262	72.270	69.903

Fuente: elaboración propia a partir de la información extraída de <https://factfinder.census.gov/faces/nav/jsf/pages/index.xhtml> (2019)

Como se ha comentado en apartados anteriores, Illinois disfruta actualmente de una situación de casi pleno empleo, lo que, gracias a la presión alcista sobre los salarios, ha hecho que los ciudadanos del estado hayan recuperado parte del poder adquisitivo perdido en los años de crisis.

En la figura siguiente se puede observar claramente como el crecimiento de los salarios se sitúa por encima de la inflación desde 2015, lo que ha contribuido especialmente a ganar poder adquisitivo y a mejorar el nivel de vida de los ciudadanos del estado.

FIGURA 19. SALARIOS VS. INFLACIÓN EN ILLINOIS (2011-2017)



Fuente: elaboración propia a partir de la información extraída de <https://factfinder.census.gov/faces/nav/jsf/pages/index.xhtml> y del Bureau of Labor Statistics (2019)

Es en el área metropolitana de Chicago (o Chicagoland) donde reside la gran mayoría de la población del estado de Illinois (9 de los casi 13 millones de personas que viven en el estado). Chicago es una ciudad con una amplia diversidad en la que se ha desarrollado una gran oferta cultural, la cual incluye los locales de *blues* y *jazz* con más solera del país y numerosos museos y teatros que ofrecen multitud de exposiciones y obras. Por otra parte, Chicago es una ciudad acogedora que cuenta con una arquitectura de vanguardia mundial y la mejor red de transporte público del país. La ciudad tiene equipos de béisbol, fútbol americano, *hockey* y baloncesto, así como instalaciones deportivas para la práctica de todo tipo de deportes.

El precio de la vivienda es uno de los mayores costes a los que deben enfrentarse los residentes de Illinois y depende en gran medida de la zona donde se encuentre situado el inmueble, especialmente en el área metropolitana de Chicago. La figura siguiente ayuda a entender la magnitud de este aspecto:

FIGURA 20. PRECIO DE ALQUILER Y COMPRA DE VIVIENDA POR ZONA DEL ÁREA METROPOLITANA DE CHICAGO EN 2019

Zona (Código postal)	Alquiler mensual (\$) desde:				Compraventa (\$)
	Estudio	1 dormitorio	2 dormitorios	3 dormitorios	Desde:
The Loop (60601)	1.825	2.148	3.273	4.175	127.500
West Loop (60661)	1.664	2.145	2.910	2.128	202.100
South Loop (60603)	1.222	1.625	2.332	1.860	210.000
Old Town (60610)	1.137	1.224	2.135	3.096	153.600
River North (60611)	1.765	2.354	3.484	5.694	201.000
Lincoln Park (60611)	1.065	1.824	2.195	3.020	145.000
Wicker Park (60622)	1.875	2.015	2.576	3.262	245.800
Lakeview (60657)	1.050	1.350	1.670	1.823	115.600

Fuente: elaboración propia a partir de la información extraída de www.rentcafe.com y www.bergproperties.com (2019).

5. Relaciones comerciales y de inversión

5.1. Relaciones comerciales

5.1.1. Relaciones comerciales entre Illinois y el resto del mundo

Illinois cuenta con una economía plenamente integrada en el mercado global, con un grado de apertura (Exportaciones + Importaciones / PIB) superior al 25% en 2018. Durante ese año, las empresas del estado de Illinois exportaron bienes por un valor de 65.491 millones de dólares, siendo las partidas más destacadas las de equipos industriales y maquinaria mecánica (13.163 millones de dólares), equipamiento eléctrico (9.315 millones de dólares) y vehículos y automóviles (6.720 millones de dólares) (US Census Bureau, 2019). Las exportaciones de Illinois suponen aproximadamente un 4% del total de las exportaciones estadounidenses, lo que sitúan como el 6º estado en esta materia.

Por el lado de las importaciones, Illinois importó en 2018 bienes por valor de 157.058 millones de dólares, siendo los principales productos que necesita del exterior los clasificados dentro de equipamiento eléctrico (32.820 millones de dólares), combustibles fósiles (26.776 millones de dólares) y los equipos industriales y maquinaria mecánica (22.970 millones de dólares) (US Census Bureau, 2019). Las importaciones de Illinois suponen más del 6% del total de las importaciones estadounidenses, lo que lo convierte en el 3º estado que más bienes importa del país.

Las causas de la tradicionalmente deficitaria balanza comercial del estado de Illinois, que ascendió a más de 90.000 millones de dólares en 2018, las encontramos en la condición del estado como uno de los motores principales de la industria pesada norteamericana. Las empresas de Illinois precisan importar grandes volúmenes de suministros industriales, maquinaria y combustible con tal de mantener sus niveles de producción, con la que posteriormente suplirán tanto al mercado nacional como al exterior. Sin embargo, se considera que el impacto del comercio exterior es todavía mayor de que lo que expresan las cifras citadas, ya que una parte sustancial de las mercancías de importación o exportación de otros estados transita por Illinois en algún momento, por ser un nodo clave de transporte en el país.

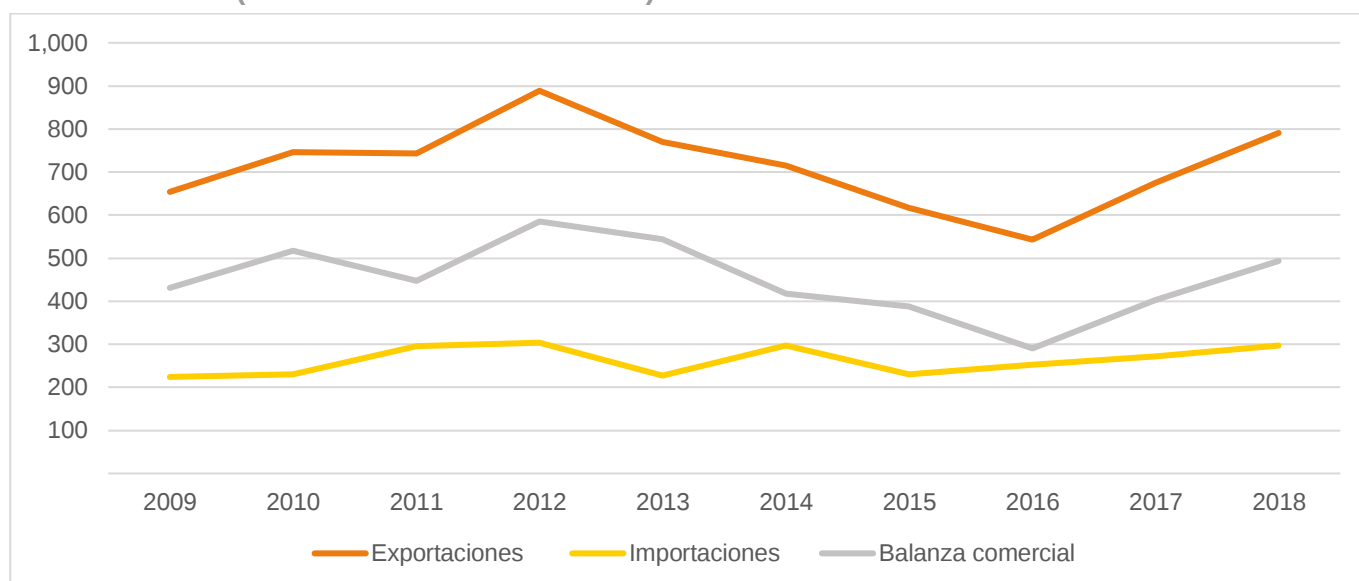
Por último, los principales destinos de las exportaciones de Illinois son Canadá y México, a los que se exportó en 2018 el 42% del total del valor de las exportaciones del estado. Por su parte, su principal suministrador en 2018 fue China (26% de las importaciones), seguida muy de cerca por

Canadá (24,2%) y, algo más lejos, de México (8,2%) (US Census Bureau, 2019). Canadá y México son, junto con China, los principales socios comerciales del estado de Illinois, hecho que se explica por la existencia del Tratado de libre comercio o T-MEC/USMCA (Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá) firmado en octubre de 2018 y que sustituye al TLCNA o NAFTA, por sus siglas en inglés, firmado por EE. UU., Canadá y México en 1994 y que eliminó la mayoría de las barreras comerciales entre estos países.

5.1.2. Comercio bilateral España-Illinois

España ha mantenido tradicionalmente una balanza comercial positiva con el estado de Illinois, que ha alcanzado en 2018 uno de sus niveles más altos de los últimos años (493 millones de dólares), tal y como puede verse en la figura siguiente:

FIGURA 21. EVOLUCIÓN DE LAS RELACIONES COMERCIALES ENTRE ESPAÑA E ILLINOIS DE 2009 A 2018 (EN MILLONES DE DÓLARES)



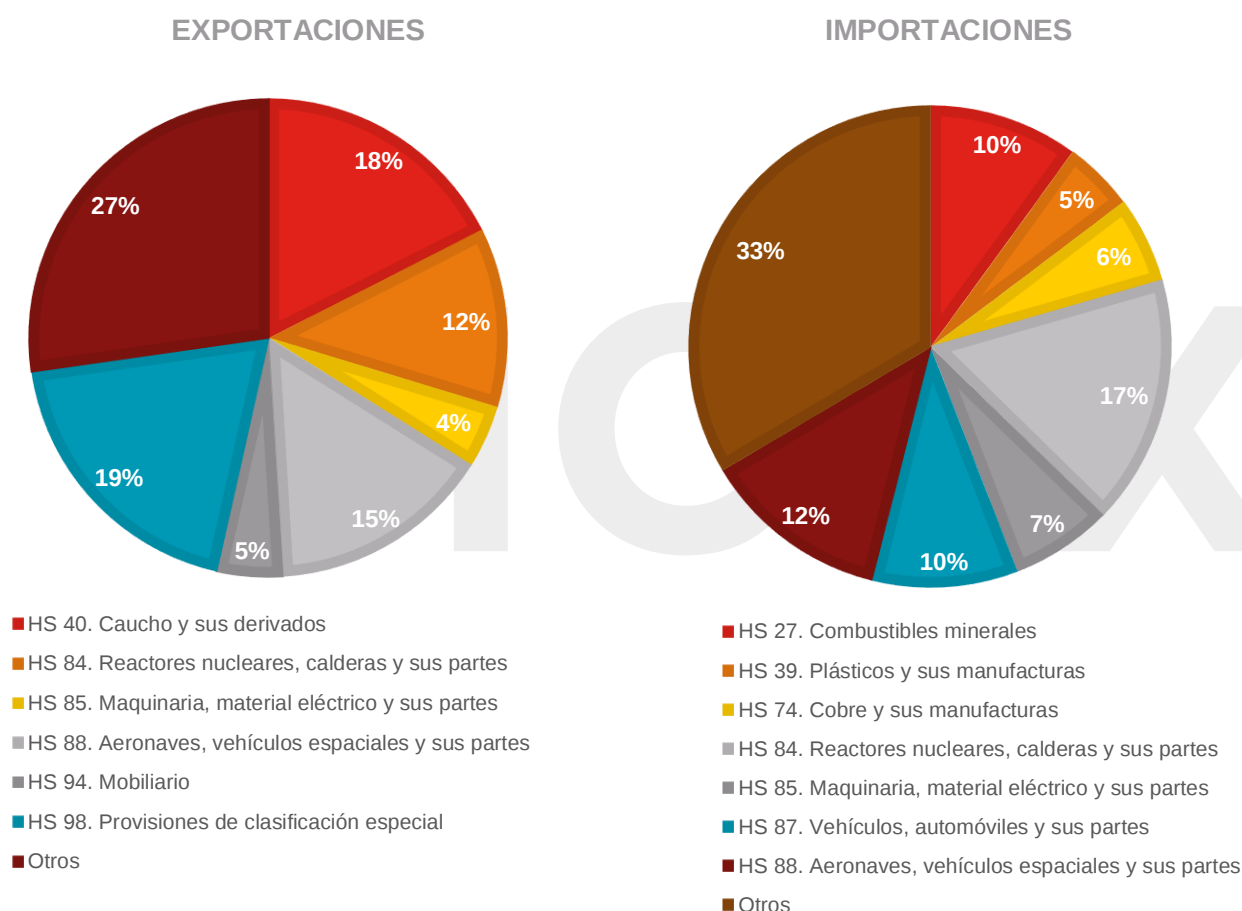
Fuente: elaboración propia a partir de la información extraída de <https://usatrade.census.gov/index.php> (2019)

España exportó a Illinois bienes por valor de más de 790 millones de dólares en 2018, siendo las principales exportaciones españolas hacia el estado las provisiones de clasificación especial bajo el capítulo 98⁵ (19%), caucho y sus derivados (18%) y aeronaves y vehículos espaciales y sus partes (15%). Por su parte, nuestro país importó de Illinois bienes por valor de más 297 millones de dólares de los que los equipos industriales y maquinaria mecánica (17%), combustibles minerales (12%) y vehículos, automóviles y sus partes (10%), fueron los de mayor peso (US Census Bureau, 2019).

⁵ Esta partida se compone principalmente de maquinaria de características especiales.

Resulta importante mencionar que las exportaciones españolas al estado de Illinois se han incrementado en más de un 45% en los últimos dos años (2016 a 2018), al tiempo que las importaciones desde el estado se incrementaban en algo más de un 17%.

FIGURA 22. PRINCIPALES COMPONENTES DE LAS EXPORTACIONES ESPAÑOLAS A ILLINOIS (IZQUIERDA) Y DE LAS IMPORTACIONES ESPAÑOLAS DESDE ILLINOIS (DERECHA) EN 2018



Fuente: elaboración propia a partir de la información extraída de <https://usatrade.census.gov/index.php> (2019)

5.2. Inversiones extranjeras en Illinois

A modo de introducción, es importante saber que la economía estadounidense cumple las características de una economía abierta y desregularizada. En este sentido, la inversión extranjera se encuentra con un clima favorable y receptivo en términos generales. No existen restricciones a la propiedad extranjera de empresas o participaciones en compañías americanas, excepto en casos debidos a exigencias de seguridad nacional, relacionados con temas como defensa, telecomunicaciones o energía atómica. El capital extranjero está sujeto a las mismas condiciones

que el interno. Sin embargo, pueden existir pequeñas variaciones entre los diferentes estados, pero el tratamiento fiscal del capital extranjero tiende a ser neutral, es decir, que su regulación, o precisamente la ausencia de esta no tenga efectos a la hora de decidir dónde o cómo invertir.

5.2.1. Inversiones extranjeras en Illinois

Con más de 440 proyectos de inversión extranjera en 2018, Illinois es el tercer estado de EE. UU. que más inversión extranjera directa recibe (Site Selection Magazine, 2019). Por su parte, Chicago es el área metropolitana de Estados Unidos que más inversión directa extranjera recibe y la quinta del mundo en este aspecto (IBM, 2018). En términos de competitividad, Chicago aparece como la segunda ciudad más competitiva de EE. UU., solo por detrás de Nueva York, y la novena del mundo (The Economist Intelligence Unit, 2014).

El estado de Illinois contaba en 2018 con cerca de 1.900 empresas extranjeras que daban empleo a más 319.000 personas, siendo las empresas extranjeras con mayor número de empleados la inglesa AON plc (15.959 empleados), la canadiense Bank of Montreal (11.488 empleados) y la neozelandesa Packaging Holdings Limited (8.222 empleados) (Illinois DCEO, 2018).

FIGURA 23. RANKING DE PAÍSES CON MAYOR PRESENCIA EN ILLINOIS (2018)

Puesto	País	Empleados	Nº de Localizaciones	Nº de empresas
1º	Reino Unido	63.564	830	207
2º	Japón	47.232	1.034	356
3º	Alemania	36.702	847	212
4º	Canadá	36.143	808	196
5º	Francia	20.018	350	82
6º	Suiza	17.755	290	89
7º	Países Bajos	13.889	180	57
8º	Nueva Zelanda	12.511	58	14
9º	Irlanda	12.320	195	37
10º	India	6.946	85	69
11º	Suecia	6.204	119	48
12º	Australia	6.057	95	44
13º	Luxemburgo	5.637	227	35
14º	Finlandia	5.151	55	16
15º	Italia	4.348	92	49
Total		319.714	6.039	1.890

Fuente: Elaboración propia a partir de la información extraída del Illinois Department of Commerce & Economic Opportunity (DCEO) (2019).

Presencia española en Illinois

La inversión española en Illinois se corresponde con la economía diversificada del estado y procede de distintos sectores, desde los industriales a TIC, logística, alimentación, servicios turísticos, y energía a moda, cuidados personales, hábitat y mobiliario.

De acuerdo con el departamento de comercio de Illinois, las empresas con más empleados en el estado son Mecalux (soluciones de logística), Grupo Antolín (componentes de automoción), Fagor Arrasate (máquina herramienta), Applus+ (servicios de certificación e inspección de productos), Acciona (energía renovable) y Viscofan (envolturas para cárnicos).

En el Anexo 1 se puede consultar la lista actualizada a agosto de 2019 de las empresas españolas con sede o sucursal en el estado de Illinois.

5.2.2. Incentivos a la inversión extranjera en Illinois

En los Estados Unidos no existen incentivos específicos a nivel federal para la inversión procedente del exterior, pero sí los puede haber en el ámbito estatal y local. Sin embargo, para la creación de una filial o sucursal comercial de una entidad extranjera en el estado de Illinois no existe ningún incentivo específico. Una compañía extranjera gozará de las mismas ventajas y obligaciones con las que cuente una compañía americana inmersa en el mismo tipo de negocio y que opere en el mismo lugar.

Los incentivos más comúnmente utilizados en el estado de Illinois son incentivos fiscales, condiciones favorables para el acceso a la financiación de inversiones, las subvenciones y exenciones fiscales de carácter sectorial y asesoramiento gratuito a startups y pequeñas empresas. Asimismo, en algunos casos existen incentivos a la creación de empleo. Los principales beneficiarios de estos incentivos son las inversiones en plantas productivas y/o filiales que conlleven la contratación de un alto número de empleados. A continuación, se describen algunos de los programas de incentivos más importantes en el estado de Illinois:

Programas de incentivos fiscales

Illinois Enterprise Zone Program

Con el objetivo fomentar el desarrollo de distintas áreas del estado, Illinois ofrece varios incentivos fiscales con el objeto de atraer inversiones y crear puestos de trabajo a estas zonas. Tales

incentivos van desde exenciones en el Sales Tax (equivalente al IVA español) en la compra de determinadas materias primas, créditos fiscales sobre el impuesto de inversiones, hasta exenciones en algunos impuestos especiales. Actualmente existen un total de 100 de estas zonas. Para más información se puede visitar el siguiente enlace: <https://www2.illinois.gov/dceo/ExpandRelocate/Incentives/taxassistance/Pages/EnterpriseZone.aspx>

Economic Development for a Growing Economy Tax Credit Program (EDGE)

El programa EDGE, administrado por el Illinois Department of Commerce & Economic Opportunity (DCEO), tiene el objetivo de atraer al estado proyectos que supongan una significativa creación de empleo, inversiones y, en general, que mejoren la calidad de vida de los residentes de Illinois. Para lograr estos objetivos, se ofrece una serie de créditos fiscales sobre el Corporate Tax (equivalente al Impuesto de Sociedades español) a las empresas que cumplan una serie de requisitos. Para más información sobre el programa EDGE se puede visitar el siguiente enlace: <https://www2.illinois.gov/dceo/ExpandRelocate/Incentives/Pages/EDGE.aspx>

High Impact Business Program (HIB)

El objetivo de este programa es proporcionar incentivos fiscales a negocios con iniciativas de inversión y creación de empleo a gran escala. Debe tratarse de proyectos con una inversión mínima de 12 millones de dólares y creación de 500 puestos de trabajo o de 30 millones con la retención de 1.500 puestos de trabajo, y que se localicen fuera de las zonas conocidas como Enterprise Zones. Algunos de los incentivos de los que estos proyectos pueden disfrutar incluyen créditos fiscales sobre las inversiones o la exención del Sales Tax (similar al IVA español) sobre suministros y materias primas. Para más información se puede visitar el siguiente enlace: <https://www2.illinois.gov/dceo/ExpandRelocate/Incentives/Pages/HighImpactBusinessProgram.aspx>

Illinois Angel Investment Credit Program

Este programa busca fomentar la inversión en empresas innovadoras de reciente creación con tal de que obtengan el capital necesario para hacer crecer su negocio en el estado de Illinois. Los inversores en empresas calificadas como Qualified New Business Ventures (QNBVs) pueden recibir un crédito fiscal sobre el impuesto estatal igual al 25% de su inversión (con un máximo de 2 millones de dólares. Para más información se puede visitar el siguiente enlace: <https://www2.illinois.gov/dceo/ExpandRelocate/Incentives/taxassistance/Pages/AngelInvestment.aspx>

Existen otros programas de incentivos fiscales del estado de Illinois más específicos y que se aplican a zonas muy concretas de su territorio. Para más información se puede visitar el siguiente enlace:

<https://www2.illinois.gov/dceo/SmallBizAssistance/BeginHere/Pages/ProgramServicesGuide.aspx>



Condiciones favorables de acceso a financiación

Advantage Illinois – Participation Loan Program (PLP)

Programa que busca facilitar el acceso al crédito a medio y largo plazo a empresas de tamaño pequeño que, sin esta ayuda, no podrían acceder a modos de financiación tradicional. Son elegibles las empresas con menos de 750 trabajadores en todo el mundo, independientemente de su estructura social. El programa consiste en la compra de porciones de un préstamo o línea de crédito por parte del estado de Illinois a la entidad financiera para luego aplicar un interés por debajo del de mercado a la empresa beneficiaria en la porción comprada por el estado. Para más información se puede visitar el siguiente enlace:

https://ilsbdc.custhelp.com/app/answers/detail/a_id/743

Illinois Finance Authority (IFA) – Participation Loan Program

Programa cuyo objetivo es fomentar la adquisición de activos fijos por parte de las empresas que creen o retengan trabajos en el estado de Illinois. Consiste en la compra por parte de la Illinois Finance Authority (IFA) de una parte de un préstamo obtenido por la empresa para la compra de maquinaria, edificios o renovación de estos. Esta parte debe ser, como mínimo, de 500.000 dólares, y, como máximo, del 50% del préstamo. A la parte comprada por IFA se le aplicará un interés inferior al de mercado. Para más información se puede visitar el siguiente enlace:

https://www.il-fa.com/sites/default/files/participation-loan-summary-022718_0.pdf

Programas de subvenciones y exenciones fiscales sectoriales

Agricultura

El Illinois Department of Agriculture cuenta con un programa denominado Specialty Crop Grants que fomenta el cultivo de vegetales especiales (que no sean trigo, piensos, semillas oleaginosas, algodón, arroz, cacahuetes y tabaco) que amplíen la disponibilidad de productos frescos y producidos localmente en el estado por medio de subvenciones a los granjeros locales. Para más información se puede visitar el siguiente enlace:

<https://www2.illinois.gov/sites/agr/Assistance/IllinoisFarmPrograms/specialty-crop-grants/Pages/default.aspx>

Formación de los trabajadores

Con programas tales como el Employer Training Investment Program Incentive (ETIP) o el WIOA Workforce Innovation Initiatives, el estado de Illinois ofrece subvenciones para sufragar los costes de iniciativas que fomenten la formación de los empleados, especialmente en nuevas tecnologías. Para más información se puede visitar el siguiente enlace:

<https://ilsbdc.custhelp.com/app/answers/list/c/155/>



Industria cinematográfica

Con el objetivo de fomentar el desarrollo de la industria del entretenimiento, el estado de Illinois ofrece créditos fiscales del 30% en la mayoría de los gastos relacionados con la filmación y la producción de contenido, incluidos los salarios de los trabajadores. Para más información se puede visitar el siguiente enlace: https://ilsbdc.custhelp.com/app/answers/detail/a_id/790

Asesoramiento gratuito a startups y empresas pequeñas

Illinois Small Business Development Centers (SBDC)

Centros localizados por todo el estado que ofrecen asesoramiento confidencial a *startups* y a empresas pequeñas sobre aspectos tales como desarrollo de planes de negocio, información de mercado, etc. Para más información se puede visitar el siguiente enlace: <http://www.ilsbdc.biz/>

First Stop Business Information Center (BIC)

Centros localizados por todo el estado que ofrecen asesoramiento a *startups* y a empresas pequeñas sobre permisos y aspectos regulatorios del estado de Illinois. Para más información se puede visitar el siguiente enlace: https://ilsbdc.custhelp.com/app/answers/detail/a_id/784

Illinois Procurement Technical Assistance Centers (PTAC)

Centros localizados por todo el estado que ofrecen asesoramiento a *startups* y a empresas pequeñas sobre contratación pública. Para más información se puede visitar el siguiente enlace: https://ilsbdc.custhelp.com/app/answers/detail/a_id/787

6. Establecer un negocio en el estado de Illinois

6.1. Tipos de sociedades

A la hora de elegir el tipo de estructura societaria más adecuado para cada tipo de negocio es necesario tener en cuenta aspectos tales como los requisitos de constitución, el tratamiento fiscal que la sociedad y sus socios van a tener o el tipo de responsabilidad al que se someterán estos. Por ello, es muy aconsejable el previo estudio de cada una de las estructuras societarias en EE. UU. y del sistema fiscal aplicable a esas estructuras, con especial énfasis en los efectos fiscales que se producirán en España para los accionistas españoles residentes en España, sean personas físicas o jurídicas. Para esto, es muy importante consultar el Convenio para evitar la doble imposición entre España y Estados Unidos, que se puede obtener en el siguiente enlace: http://www.hacienda.gob.es/Documentacion/Publico/NormativaDoctrina/Tributaria/CDI/BOE_EEU_U.pdf

La creación de una entidad mercantil en los EE. UU. difiere sensiblemente del proceso a seguir en España. En general, se puede decir que el procedimiento es más rápido y fácil en los Estados Unidos y que los requisitos fundacionales son menores. Las principales diferencias son:

- No existe un capital mínimo para la constitución de ningún tipo de entidad.
- Su constitución se realiza ante una serie de instituciones (Secretary of State, Department of Revenue...) sin intervención de una figura como la del notario público en España.
- La intervención de un abogado no es necesaria, aunque sí conveniente. Todos los trámites pueden realizarse sin la presencia de un letrado, aunque existen detalles en el proceso de constitución que pueden resultar confusos o complicados sin la presencia de un abogado.

Los cuatro tipos de entidades más interesantes para empresas o particulares españoles que quieran establecerse en el mercado estadounidense, así como las más comunes, son:

Sole Proprietorship o Propietario Único

Equivalente a la figura del autónomo en el ordenamiento jurídico español, el *Sole Proprietorship* o Propietario Único es una empresa individual dirigida por una sola persona. No se requiere ningún tipo de formalidad para empezar a operar bajo esta estructura a no ser que se pretenda operar con un nombre diferente al de la persona, en cuyo caso la ley de Illinois exige que se registre a efectos de publicidad. El Propietario Único pagará sus impuestos correspondientes en función de las ganancias netas de su negocio.

Entre las ventajas de esta forma societaria están la facilidad para su creación y gestión y las pocas restricciones gubernamentales a las que está sometido. Sin embargo, debido a que se trata de un tipo de empresa en el que no se limita la responsabilidad, este tiene menos protección frente a sus acreedores, a los que responde con todo su patrimonio. También resulta más difícil acceder a la financiación bajo esta forma societaria.

Limited Liability Company (LLC)

Estructura muy similar a las Sociedades de Responsabilidad Limitada españolas. Se trata de sociedades que requieren como mínimo un socio para su formación ya sea persona física o jurídica, residente en EE. UU. o no. Sin embargo, para la creación de una LLC en Illinois se requiere que se designe a una persona, física o jurídica, residente en el estado de Illinois o, si se trata de una persona jurídica, que tenga autorización para operar en el estado. En el siguiente enlace se puede obtener una guía del Illinois Secretary of State sobre los requisitos necesarios para establecer una LLC en Illinois:

https://www.cyberdriveillinois.com/publications/pdf_publications/c334.pdf

Este tipo de estructura societaria sirve para cualquier tipo de negocio, excepto para entidades bancarias o compañías de seguros. Son estructuras empresariales muy flexibles que ofrecen a los socios la posibilidad de limitar su responsabilidad al capital aportado, mientras pueden elegir entre declarar sus pérdidas y ganancias resultantes de este capital en sus declaraciones de la renta personales o someterse al equivalente estadounidense del impuesto de sociedades.

Corporation

Las hay de dos tipos:

Corporation C: Se trata de una organización empresarial con entidad jurídica separada y distinta de la de sus accionistas, que son sus propietarios o *shareholders*. Esta figura coincide, casi completamente, con lo que en España se conoce como Sociedad Anónima, con las excepciones de que la Corporation C no requiere un capital social mínimo para su constitución y los requisitos

para su formación son menores. Las Corporation C deben pagar impuestos federales sobre las ganancias corporativas y, si distribuye dividendos, ya sea en dinero o especie a sus accionistas, éstos deben de pagar también impuestos sobre beneficios (Oficina Económica y Comercial de España en Washington, 2019).

Corporation S: Esta variación de la Corporation C difiere principalmente en el tratamiento fiscal, ya que no paga impuestos sobre las ganancias corporativas. Se considera que las ganancias y las pérdidas se transmiten a los accionistas, de modo que son ellos los que pagan impuestos sobre los beneficios que hayan obtenido de la corporación hayan o no recibido dividendos de la sociedad. Una Corporation S percibe ventajas impositivas sólo si está integrada por 75 o menos accionistas, ninguno de los cuales puede ser extranjero no residente en el país ni otra corporación. Todos los accionistas deben estar de acuerdo en constituirse en una Corporation S y la entidad no puede emitir más de un tipo de 45 acciones (Oficina Económica y Comercial de España en Washington, 2019).

Branch o sucursal

La sucursal no tiene personalidad jurídica propia, pues es la extensión de una compañía extranjera y depende completamente de la sociedad matriz, que es la que responde legalmente de todas las obligaciones que pudiera contraer. Al no ser una sociedad constituida en los EE. UU., no tiene que cumplir con las formalidades legales que conlleva la constitución de una Corporation o una LLC (elimina los trámites de constitución, pero limita las posibilidades de operar). No se exige ningún mínimo o máximo de capital que provenga de la empresa matriz ni hay requerimientos para una auditoría estatutaria. Sin embargo, sí se exige que se lleven los libros y registros adecuadamente para reflejar con claridad los ingresos impositivos de la sucursal.

La sucursal más simple consiste en un agente que actúa en nombre ajeno con inventario o instalación permanente registrados a su nombre, siendo los gastos de organización mínimos, al no ser necesario crear una nueva entidad en EE. UU.. Otro ejemplo sería el establecimiento, para el que solo se exige la obtención de una autorización para operar en el estado en que vaya a establecerse.

Es importante tener en cuenta que, en el caso de que la empresa española decida operar a través de una sucursal en EE. UU., lo más indicado sería que la matriz fuera una compañía de nueva constitución y no la empresa principal, pues de lo contrario, los activos mundiales de la matriz quedarían expuestos a la fiscalidad de EE. UU. y sujetos a cualquier responsabilidad legal (Oficina Económica y Comercial de España en Washington, 2019).

Además de las estructuras societarias expuestas anteriormente, existen otros tipos de empresas que, aunque menos utilizados, pueden ser interesantes en función del tipo de actividad que se vaya a realizar en el país. Para consultar todos los tipos de empresas que se pueden crear en el estado de Illinois, sus características y sus ventajas e inconvenientes, se puede visitar la guía

sobre cómo establecer un negocio en Illinois elaborada por el Illinois Department of Commerce and Economic Opportunity (DCEO), cuya versión en español se puede obtener en el siguiente enlace:

<https://www2.illinois.gov/dceo/SmallBizAssistance/BeginHere/Documents/Start%20Your%20Business%20Handbook%20Spanish%20Version%202019.pdf>

6.2. Pasos para la creación de un negocio en Illinois

Como se ha mencionado anteriormente, para la constitución de una sociedad en Illinois no se necesita capital mínimo, ni es obligatoria la asistencia de un abogado, sin embargo, se recomienda su contratación para ayudar en el proceso. A continuación, se enuncian los pasos que hay que seguir para establecer un negocio en el estado de Illinois, indicando en cada caso los que se aplican a cada uno de los tipos de entidades descritos en el apartado anterior:

1. Elección del nombre de la empresa

A la hora de crear una Corporation o una LLC, es importante saber si el nombre que se le pretende dar ya está registrado y pertenece a otra sociedad. Para ello, la Secretaría de Estado de Illinois dispone del siguiente buscador: <https://www.ilsos.gov/corporatellc/>. En el caso de que el nombre que se pretende usar está disponible, se debería proceder a reservar el futuro nombre de la Corporation o la LLC mediante el formulario disponible en el siguiente enlace: https://www.cyberdriveillinois.com/departments/business_services/corp.html. La reserva del nombre tiene un coste de 25 dólares americanos por nombre y no implica la creación de la sociedad.

Para rellenar estos formularios hay que tener en cuenta que el nombre de la empresa, para el caso de una Corporation, deberá contener la palabra “*corporation*”, “*company*”, “*incorporated*” o “*limited*”, o una abreviación de estas. Para el caso de una LLC, las palabras que deberá incluir serán “*Limited Liability Company*”, “*L.L.C.*” o “*LLC*” y no podrá incluir ninguna de las palabras que hacen referencia a una Corporation mencionadas anteriormente.

En el caso de que se desee establecerse como autónomo (Sole Proprietorship), no habría que realizar ningún trámite referente al nombre a no ser que se quiera operar bajo un nombre distinto al de la persona, en cuyo caso se habrá de acudir a la oficina del condado en el que se pretenda operar y solicitar el registro del nombre (por ejemplo, en el condado de Cook, condado al que pertenece Chicago, el coste del cambio es de 50 dólares americanos).

2. Registro de la empresa

Este trámite no es necesario para los autónomos (Sole Proprietorship), pero sí para las LLC y las Corporation y se puede realizar electrónicamente. Para las LLC, habrá que completar y enviar el certificado conocido como LLC Articles of Organization, que tiene un coste de 150 dólares americanos, cuyos requisitos y solicitud se pueden consultar en el siguiente enlace: https://www.cyberdriveillinois.com/departments/business_services/organization/llc_instructions.html !

Para una Corporation habrá que hacer lo propio con el certificado Corporation Articles of Incorporation, con un coste de 150 dólares americanos y disponible en el siguiente enlace: https://www.cyberdriveillinois.com/departments/business_services/incorporation/corp_instructions.html. Para proceder a su registro, los promotores de la Corporation deberán proporcionar toda la información referente a las acciones, su precio de emisión y el número de acciones suscritas, entre otros datos. Además, aunque no es obligatorio en el momento del registro, una Corporation deberá contar con unos estatutos o By-Laws y con un libro corporativo o *Corporate Record Book*, para cuya elaboración y redacción se recomienda contar con un abogado.

3. Obtención del Employer Identification Number (EIN)

El Employer Identification Number (EIN) o Federal Tax Identification Number, que equivale al CIF español, se trata de un número de identificación fiscal para empresas a nivel federal. Es obligatorio para las Corporations y las LLCs, así como para todos los autónomos (Sole Proprietorship) que tengan empleados u obligación de retener. Este número se puede obtener por internet sin coste alguno en el siguiente enlace: <https://www.irs.gov/businesses/small-businesses-self-employed/apply-for-an-employer-identification-number-ein-online>

Aunque no es obligatoria la obtención del EIN para las empresas extranjeras, sí es muy recomendable obtenerlo, puesto que es necesario para realizar trámites tales como las retenciones aplicables a ciertos pagos o para solicitar devoluciones de impuestos.

4. Registro ante el Illinois Department of Revenue (IDOR)

En Illinois es obligatorio que las empresas que realicen actividades en el estado se registren ante el Illinois Department Of Revenue (IDOR). Este registro proporcionará a las empresas un número de identificación fiscal para el estado de Illinois conocido como el Illinois Tax ID. Para obtener este número, las empresas o autónomos deberán registrarse en el siguiente enlace y completar y remitir el formulario indicado: <https://www2.illinois.gov/rev/businesses/Pages/register.aspx>.

5. Otros requisitos

En función de la actividad empresarial que la empresa vaya a realizar, puede que el estado de Illinois requiera algún tipo de registro especial. Las actividades que requieren un registro especial se pueden consultar en el siguiente enlace: <https://www.idfpr.com/profs/proflist.asp>.

En el caso de que no se opte por crear una sociedad en el estado de Illinois, pero se pretenda operar en este como empresa extranjera a través de una sucursal, es necesario obtener una autorización por parte de la Secretaría de Estado de Illinois. Esta autorización, que se denomina Admission to Transact Business in Illinois, tiene un coste mínimo de 175 dólares americanos. En el siguiente enlace se puede acceder a una guía sobre los requisitos necesarios para obtener esta autorización: https://www.cyberdriveillinois.com/publications/pdf_publications/c338.pdf.

Por último, las distintas entidades territoriales pueden requerir a las empresas la obtención de una licencia para operar en su territorio. A modo de ejemplo, el condado de Cook, condado en el que se encuentra Chicago, obliga a las empresas a obtener una licencia cuyo coste es de 40 dólares americanos (licencia válida por dos años). Para más información, se puede visitar el siguiente enlace: <https://www.cookcountyil.gov/service/general-business-license>. Continuando con el ejemplo y de manera adicional, la ciudad de Chicago también exige la obtención de una licencia para operar cualquier negocio local cuyo coste varía en función de la actividad que se vaya a realizar (unos 250 dólares americanos de media). Para más información, consultar: https://www.chicago.gov/city/en/depts/bacp/sbc/business_licensing.html.

FIGURA 24. TABLA RESUMEN DE LOS PASOS Y LOS COSTES DE CREAR UN NEGOCIO EN ILLINOIS

Trámite	Coste (\$)			
	Sole Proprietorship	LLC	Corporation	Sucursal
1. Reserva del nombre	0 ⁶	25	25	0
2. Registro de la empresa	0	150	150	0
3. Obtención del EIN	0	0	0	0
4. Registro ante el IDOR	0	0	0	0
5. Otros requisitos	Variable	Variable	Variable	175

Fuente: elaboración propia a partir de la información extraída de las webs de Cyberdriveillinois, el Internal Revenue Service (IRS), el Illinois Department Of Revenue (IDOR) y el Illinois Department of Financial and Professional Regulation (IDFPR) (2019).

⁶ 50\$ si se elige operar bajo un nombre diferente al nombre de la persona. Por ejemplo: Jerry White decide operar su negocio de limpieza bajo el nombre "Jerry White Cleaning Services".

6.3. Costes de establecimiento

Con respecto a los costes de establecimiento a los que se enfrentan las empresas en el estado de Illinois hay que tener en cuenta varios aspectos tales como la localización de las oficinas, el salario de los trabajadores y los beneficios de los que la empresa se tiene que hacer cargo, así como el coste de los servicios y el equipamiento básico. A continuación, se ofrecerá un resumen de los costes enunciados, sin embargo, para un análisis pormenorizado de los mismos, se recomienda visitar el Simulador de Costes de Establecimiento que ICEX pone al servicio de los usuarios registrados en su página web y que cuenta con un análisis exhaustivo de los costes de establecimiento en cada uno de los estados de EE. UU.:

<https://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/exportadores-habituales/informacion-de-mercados/simulador-costes-de-establecimiento/index.html>

6.3.1. Alquiler de oficinas

Las posibilidades para el establecimiento de un negocio dentro del estado de Illinois, e incluso dentro de la misma ciudad de Chicago, son muy amplias y varían en función de la naturaleza del negocio y sus necesidades de oficinas o suelo industrial para su instalación.

Es importante tener en cuenta que la mayoría de los negocios del estado se localizan en la zona de Chicagoland, la cual se divide en dos áreas:

- El Central Business District: engloba toda el área del downtown de Chicago, siendo las zonas más importantes el Central Loop⁷ (el centro financiero de la ciudad), East y West Loop, River North y Michigan Avenue. Se trata de la zona más cara, donde el precio puede oscilar desde los 150 a los más de 2.500 dólares por metro cuadrado, aunque también es la que mayor variedad de opciones ofrece.
- La Suburban área: donde el mercado se agrupa principalmente en el Norte (North Suburban), Noroeste, Lisle/Naperville, Oak Brook, y O'Hare (en las inmediaciones del aeropuerto internacional de Chicago). Son zonas más baratas, aquí los precios oscilan entre los 60 y los 800 dólares por metro cuadrado, aunque ofrecen menos opciones y están alejadas de la ciudad, por lo que, en la mayoría de los casos, se necesita vehículo propio para llegar.

Otro aspecto que se debe tener en cuenta a la hora de alquilar o comprar unas oficinas es la categoría del edificio, que puede ser de tres categorías:

- Edificios de categoría A. Los edificios de clase A son aquellos con localizaciones y accesos excelentes, gestionados por profesionales y que atraen a inquilinos de alta

⁷ Se conoce por *Loop* al área del centro de Chicago que queda dentro del cuadrado que forman las vías de metro por las que pasan todas las líneas de metro de la ciudad a lo largo de su recorrido.

calidad. Los materiales de estos edificios de reciente construcción son de primera categoría y los precios de los alquileres son competitivos.

- Edificios de categoría B. Los edificios de clase B se diferencian en ser un poco más antiguos que los de clase A y, por tanto, con pequeñas obsolescencias funcionales, que se corresponden con el menor precio de los alquileres.
- Edificios de categoría C. Los edificios de clase C son los más antiguos y con una peor ubicación. Además, necesitan renovación, ya que presentan grandes obsolescencias funcionales, por lo que son más baratos que las otras dos clases.

6.3.2. Costes de personal

Los costes de personal son excepcionalmente elevados respecto al total de costes de producción en comparación con España. Sin embargo, esta desventaja que se sufre con una mayor productividad del trabajador americano debido a la buena preparación técnica, especialmente en el área de Chicago. En la siguiente tabla se puede observar una pequeña muestra de los salarios medios por tipo de trabajador en el área de Chicago:

FIGURA 25. TABLA DE SALARIOS DE ENTRADA, MEDIOS Y CON EXPERIENCIA POR ESPECIALIDAD DEL TRABAJADOR EN EL ÁREA DE CHICAGO EN 2018

Especialidad	Salario bruto anual de entrada (\$)	Salario bruto anual medio (\$)	Salario bruto anual con experiencia (\$)
Directivos	129.665		296.981
Cargos intermedios	56.625	106.129	155.779
Negocios y finanzas	42.684	68.514	95.443
Informática	52.684	86.554	108.238
Ingeniería y arquitectura	54.185	80.223	101.226
Científicos	41.030	64.462	87.764
Legal	50.077	95.083	167.875
Educación	27.622	51.413	74.268
Ventas	21.156	29.802	54.499
Administrativos	24.865	37.356	48.746
Construcción	38.752	80.273	89.431
Transporte	21.991	31.963	50.680

Fuente: elaboración propia a partir de la información extraída del Illinois Department of Employment Security (IDES) (2019).

Además del salario bruto, dado que en Estados Unidos la mayoría de las prestaciones que ofrece la seguridad social en España son de ámbito privado, hay que tener en cuenta la parte del seguro de salud que se espera que la empresa pague por el empleado, siendo la prima media anual por empleado en el estado de Illinois de 5.111 dólares en 2017 (Henry J. Kaiser Family Foundation, 2018). Las aportaciones a planes de pensiones privados por parte la empresa son menos comunes, aunque deseables si se busca reclutar a los mejores trabajadores, dada la alta competencia en el mercado de trabajo actualmente, ante la situación de pleno empleo en la práctica. Por último, los empleados suelen contar con entre 10 a 20 días de vacaciones pagadas.

6.3.3. Equipamiento y servicios básicos

En lo que se refiere al coste del equipamiento de oficina (ordenadores, mobiliario, consumibles...), su precio es similar al que se podría encontrar en España, incluso podría llegar a ser algo inferior, sobre todo en lo referente a ordenadores y equipamiento tecnológico, dado que muchas de las más importantes marcas de estos productos son estadounidenses.

Con respecto a los planes de internet y llamadas, el coste varía en función de la compañía con la que se trabaje, siendo las principales en la ciudad de Chicago AT&T, T-Mobile, RCN, Verizon y Sprint; aunque hay una grandísima variedad de opciones. El coste de estos servicios, sumado a los costes de otros suministros como la electricidad o el gas, no presenta grandes disparidades con lo que se pagaría por los mismos en España.

6.3.4. Alternativa. Los Business Centers

Existe la posibilidad de instalarse en el centro de la ciudad en los llamados “Business Center”, que son edificios de oficinas situados en las áreas más dinámicas de la ciudad para los negocios (Central Business District) y ofrecen todos los servicios necesarios a los inquilinos (oficinas amuebladas, recepción, secretaría, teléfono, fax, Internet...).

La principal ventaja de este tipo de centros es que permiten el comienzo inmediato de la actividad empresarial, evitando el gasto de tiempo y el esfuerzo necesario para encontrar una oficina disponible y acomodarla. Estos centros ofrecen una gran flexibilidad a la hora de modificar los servicios contratados inicialmente, ampliarlos y adaptarlos a las necesidades de cada negocio.

El precio varía en función de las necesidades de la empresa, desde únicamente una dirección postal (*virtual office*) para poder fijar la sede de la empresa (desde 50-100 dólares), modalidad a la que se puede añadir la recepción del correo o la respuesta a llamadas (desde 100-200 dólares); hasta escritorios (desde 300 dólares) y despachos físicos amueblados con servicios de recepción, salas de reuniones o cocina (The Balance Small Business, 2019).

Actualmente, la Oficina Económica y Comercial de España en Chicago cuenta con un Centro de Negocios que ofrece a las empresas españolas que quieran implantarse en Chicago despachos totalmente amueblados con teléfono e internet por 500 euros al mes. Para más información, pueden ponerse en contacto con la Oficina en la siguiente dirección: chicago@comercio.mineco.es.

Para empresas emergentes, hay un amplio abanico de posibilidades de incubadoras/aceleradoras por todo Chicago y área metropolitana. Hay algunas genéricas y otras que se especializan en sectores específicos. Ver listado completo: <http://daremightythings.co/news/chicago-tech-accelerators-incubators-tech-conference-dare-mighty-things/>.

6.4. Normativa y regulación local

6.4.1. Normalización y certificación de productos

En EE. UU., la normativa de homologación y certificación de productos se encuentra repartida entre el Gobierno Federal, las distintas autoridades estatales y locales, y un gran número de asociaciones del sector privado. Las normas de calidad establecidas por el sector privado son, en principio, voluntarias, si bien en muchos casos acaban siendo de cumplimiento forzoso en la medida en que los diferentes agentes del mercado así lo exijan, como requisito previo a la comercialización de la mercancía y como garantía de calidad.

Estándares y homologaciones sectoriales

- El **American National Standards Institute (ANSI)** es la institución privada sin ánimo de lucro que administra y coordina el sistema voluntario de estandarización de EE. UU.. En su página web (www.ansi.org) se puede consultar un catálogo de sus normas, el listado de asociaciones colaboradoras que desarrollan dichas normas, así como normas internacionales.
- El **National Institute of Standards and Technology (NIST)** es un organismo federal que ofrece la posibilidad de localizar normas, regulaciones técnicas y procedimientos de control de calidad para productos no agrícolas. Asimismo, publica una lista de asociaciones privadas del país dedicadas a la investigación y desarrollo de normas o pruebas de ensayo para la verificación de parámetros de calidad. Esta información se puede consultar en el siguiente enlace: <https://www.nist.gov/>.
- El **Illinois Department of Financial & Professional Regulation (IDFPR)** es la agencia estatal encargada de otorgar las licencias obligatorias del estado. Su página web se puede visitar en el siguiente enlace: <https://www.idfpr.com/>.
- El **Illinois Department of Natural Resources (Illinois DNR)** es otra agencia estatal, en este caso centrada en recursos naturales y todas las licencias y estándares relacionados

con dicho ámbito. Su página web se puede visitar en el siguiente enlace:
<https://www.dnr.illinois.gov/>.

Entidades de verificación y certificación

Algunas normas federales, estatales o locales exigen la verificación y certificación apropiada de los productos. En algunos casos los fabricantes pueden autocertificarse, mientras que en otros se exige la certificación de un laboratorio acreditado. Underwriters Laboratories, Inc. es la entidad de verificación y certificación de calidad y seguridad con mejor reputación de EE. UU.. Sin embargo, en los últimos años han adquirido reconocimiento otros laboratorios independientes, entre los que destacan: Intertek Testing Services ITS, IAPMO R&T, MET Laboratories, Inc., Canadian Standards International (CSA) y NTA Inc.

Acuerdos de Reconocimiento Mutuo (ARM)

EE. UU. y la U.E. han firmado acuerdos para varios sectores, estando sujetos a períodos de aplicación transitorios. Se recomienda a las empresas exportadoras que consulten con la Subdirección general de Inspección, Certificación y Asistencia Técnica del Comercio Exterior (SOIVRE) para informarse sobre sectores específicos: <http://www.comercio.mineco.gob.es/es-es/comercio-exterior/control-calidad-asistencia-tecnica-exportador/paginas/mapa-catices.aspx>.

Normas de calidad de productos alimentarios

Existen numerosas normas y disposiciones de carácter técnico y jurídico para productos agroalimentarios, farmacéuticos y destinados a la salud. Todo ello es regulado por la **Food and Drug Administration (FDA)** (www.fda.gov).

Respecto a los productos agroalimentarios, se puede consultar la Guía Práctica para la Importación de Alimentos en EE. UU., editada por el ICEX y accesible en el siguiente enlace: <https://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/todos-nuestros-servicios/informacion-de-mercados/paises/navegacion-principal/el-mercado/estudios-informes/4416444.html?idPais=US>

7. Fiscalidad

7.1. Introducción

Debido a la estructura federal de los Estados Unidos, su sistema tributario se organiza en tres niveles diferentes: el federal, el estatal y el local, incluyendo este último tanto a los condados, como a los municipios y distritos. Teniendo en cuenta todos los impuestos que las empresas y los particulares están obligados a soportar, la organización Tax Foundation sitúa a Illinois en el puesto 36 de entre todos los estados (Tax Foundation, 2019). Es decir, Illinois es un estado en el que la carga impositiva es superior a la media estadounidense, aunque alejado de los estados con mayores impuestos, que son Nueva Jersey, California y Nueva York.

FIGURA 26. TABLA RESUMEN DE LOS PRINCIPALES IMPUESTOS QUE SE APLICAN EN EL ESTADO DE ILLINOIS EN 2019

Elemento	Impuestos federales			Impuestos estatales			Impuestos locales	
	<i>Income Tax</i>	<i>Payroll Tax</i>	<i>Estate Tax</i>	<i>Income Tax</i>	<i>Sales Tax</i>	<i>PPRT</i>	<i>Sales Tax</i>	<i>Property Tax</i>
Contribuyente	Personas físicas y jurídicas	Asalariados	Herederos	Personas físicas y jurídicas	Comprador	Personas jurídicas	Comprador	Personas físicas y jurídicas
Hecho imponible	Obtención de renta	Obtención de un salario	Sucesión <i>mortis causa</i>	Obtención de renta	Compraventa	Obtención de renta	Compraventa	Tenencia de bienes inmuebles
Retención o Pago a cuenta	Sí	Sí	No	Sí	No	Sí	No	No
Base imponible	Renta neta	Salario bruto	Herencia yacente	Renta neta	Precio de venta	Renta neta	Precio de venta	Valor de los bienes
Tipo de gravamen	Escala del 10 al 37% para personas físicas y 21% para jurídicas	6,2% (<i>Social Security</i>) 1,45% (<i>Medicare</i>)	Escala del 18 al 40%	4,95% para personas físicas y 7% para jurídicas	6,25% (General)	2,5% (<i>Corporation C</i>) 1,5% (<i>Corporation S y LLC</i>)	Del 2,45% al 4,75%	1,73% (tipo medio)
Exenciones	-	-	Exento hasta 11.400.000 y Cónyuge u Org. Caritativa	-	-	-	-	-

Fuente: elaboración propia a partir de la información extraída del IDOR, US IRS, Tax Foundation, Tax-Rates.org y de la Guía País de Estados Unidos de la Oficina Económica y Comercial de España en Washington (2019).

7.2. Impuestos federales

A nivel federal, el Internal Revenue Service (IRS) es la agencia del Departamento del Tesoro encargada de la administración fiscal del país. Entre los impuestos regulados federalmente más importantes se encuentran el Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas y Jurídicas (Income Tax), el Impuesto sobre las Remuneraciones Salariales (Payroll Tax) y el Impuesto de Sucesiones (Estate Tax), que se analizarán a continuación.

7.2.1. Impuesto sobre la Renta (*Income Tax*)

El Income Tax es un impuesto directo que grava la obtención de renta tanto por personas físicas (equivalente al IRPF español), como por las jurídicas (equivalente al Impuesto de Sociedades español), y que está regulado en el Título 26 del US Code.

Impuesto de Sociedades (Income Tax aplicado a personas jurídicas)

Se trata de un impuesto cuya mecánica es similar a la del Impuesto de Sociedades español. A partir de 2018, por la aprobación en 2017 de la Tax Cut and Jobs Act, el tipo impositivo federal es del 21%. Es importante saber que, tanto los estados, como las entidades locales, suelen establecer su propio Income Tax para personas jurídicas, importes que se consideran deducibles para el Impuesto de Sociedades federal.

En EE. UU., de los tres tipos de sociedades principales, Corporation S, LLC y Corporation C, solo están sometidas al Income Tax de manera obligatoria las Corporation C⁸. Este hecho, sumado a que el país no cuenta con un sistema completo y desarrollado para evitar la doble imposición a la hora de distribuir dividendos, ha desembocado en el crecimiento de las denominadas “Pass-Through Entities”, que implica que muchas sociedades eligen formarse como LLC o Corporation S para evitar someterse al Impuesto de Sociedades. Así, se estima que solo aproximadamente el 5% de las empresas están sometidas al Impuesto de Sociedades federal (Oficina Económica y Comercial de España en Washington, 2019).

Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas (Income Tax aplicado a personas físicas)

Se trata de un impuesto muy similar al IRPF español en la mayoría de sus aspectos al que están sujetos todos los ciudadanos americanos, residentes civiles (lo que cuentan con una tarjeta de residencia o Green Card) y aquellos que residan en el territorio de los Estados Unidos durante más de 183 días en un período de un año. El tipo impositivo se aplica por escalas en función del nivel de renta que van desde el 10% para rentas anuales inferiores a 9.700 dólares americanos, al 37% para la parte que supere los 510.300 dólares (Tax Foundation, 2019). Además, el tipo

⁸ Las Corporation S están sometidas al Régimen de Transparencia Fiscal, por el cual los beneficios obtenidos por la sociedad se imputan directamente a sus socios en función de su participación, que tributarán por ellos de manera individual. Las LLC pueden elegir someterse a este régimen o al Impuesto de Sociedades.

impositivo varía según el *status* del contribuyente: casado/a con presentación conjunta, soltero/a, cabeza de familia, viudo/a con dependientes o casado/a con presentación individual.

Como ocurría en el caso anterior, también existen un impuestos sobre la renta personal estatales y locales. Sin embargo, a pesar de que, hasta la reforma fiscal de 2017, se consideraban como gastos deducibles para el impuesto federal los impuestos sobre la renta satisfechos a las administraciones estatales y locales, tras esta, este gasto se ha visto limitado a 10.000 dólares y solo en referencia al Property Tax (el equivalente al IBI español), por lo que ya no es deducible lo pagado en concepto de Income Tax a las haciendas estatales y locales (Oficina Económica y Comercial de España en Washington, 2019).

7.2.2. Impuesto sobre las remuneraciones salariales (*Payroll Tax*)

Se trata del equivalente a las cotizaciones a la Seguridad Social en España, pues se utiliza para financiar pensiones y desempleo (Social Security), y asistencia sanitaria a partir del momento de jubilación (Medicare). Sin embargo, en el sistema norteamericano tiene naturaleza tributaria y su gestión y recaudación corresponde al IRS. El tipo de gravamen es del 6,2% sobre el salario bruto para financiar el Social Security y del 1,45% para financiar el Medicare⁹.

7.2.3. Impuesto sobre sucesiones (*Estate Tax*)

Impuesto muy similar al Impuesto de Sucesiones del ordenamiento jurídico español regulado federalmente, aunque esto no impide que algunos estados o entes locales tengan su propio impuesto. El tipo impositivo tiene diversas escalas que van desde el 18% al 40%, sin embargo, en la práctica, es un impuesto que paga muy poca gente, puesto que está exento hasta los 11.400.000 dólares en 2019 y no se aplica a la parte heredada por el cónyuge o una organización caritativa (US Internal Revenue Service, 2019).

7.3. Impuestos estatales. Illinois

En EE. UU., la competencia fiscal de los estados es muy superior a lo que ocurre en España con las comunidades autónomas, pudiendo estos establecer y regular sus propios impuestos de manera complementaria o adicional a los federales. Los impuestos regulados a nivel estatal más comunes son: el Impuesto sobre la Renta o Income Tax, el Impuesto sobre las Ventas o Sales Tax y el Impuesto sobre Bienes Inmuebles o Property Tax, aunque puede haber otros. Existen estados que no aplican alguno o ninguno de los impuestos mencionados, sin embargo, como se ha indicado anteriormente, Illinois es un estado con unos impuestos superiores a la media estadounidense y donde se aplican estos tres impuestos. Concretamente, el Income Tax es de

⁹ El 1,45% se aplica sobre la parte del salario que no exceda los 200.000 dólares, aplicándosele al exceso un 0,9%.

regulación exclusivamente estatal, el Sales Tax se comparte entre el estado y los distintos entes locales y el Property Tax es exclusivo de los condados, ciudades y distritos. Adicionalmente, existen otros impuestos de categoría especial, como los que se aplican a los suministros (gas y electricidad) o a los combustibles fósiles, para el conocimiento de los cuales se recomienda consultar la web del Illinois Department Of Revenue (IDOR): <https://www2.illinois.gov/rev/>.

7.3.1. Impuesto estatal sobre la Renta en Illinois (*Illinois Income Tax*)

Impuesto directo que grava la renta de las personas y empresas residentes en el estado. Actualmente, su aplicación varía mucho en función del estado: por ejemplo, en estados como Florida, Nevada o Texas, no existe el Income Tax; en otros, como Illinois o Massachusetts, se aplica un tipo fijo, independientemente del nivel de renta; algunos sólo gravan la obtención de un determinado tipo de rentas, por ejemplo, Tennessee y New Hampshire solo gravan la obtención de dividendos o intereses; mientras que el resto aplica escalas progresivas del mismo modo que ocurre con su homónimo federal (Investopedia, 2019).

En Illinois, este impuesto se aplica tanto a personas físicas (Individual Income Tax), como a jurídicas (Business Income Tax), con un tipo fijo que es del 4,95% para las personas físicas y del 7% para las empresas.

7.3.2. Impuesto estatal sobre las Ventas en Illinois (*Illinois Sales Tax*)

En Estados Unidos no existe un Impuesto sobre el Valor Añadido, pero se aplica el Impuesto sobre las Ventas (Sales and Use Tax) que es recaudado por la mayor parte de los estados y a veces por algunas administraciones locales (Municipios, Condados y Agencias Locales). Se aplican exclusivamente en la fase de venta de bienes y servicios al consumidor final. No se trata, por lo tanto, de un impuesto de aplicación en cascada como en el caso del IVA. Los tipos varían entre un 4 y un 8% según los estados.

En el estado de Illinois, el tipo general del Sales Tax es del 6,3% sobre el precio final del bien o servicio. Sin embargo, hay que tener en cuenta que este tipo puede variar en función del bien o servicio del que se trate: por ejemplo, existe un tipo reducido para ciertos alimentos y medicamentos del 1%; o tipos más elevados para la compra o alquiler de ciertos vehículos (7,25%) o para los servicios de telecomunicaciones (7%).

7.3.3. *Personal Property Replacement Tax (PPRT)*

Impuesto exclusivo del estado de Illinois creado en 1979 como vía para aumentar la recaudación después de que el estado cediera a los entes locales la regulación y recaudación del Property Tax (Illinois Department of Revenue, 2019). Se trata de un impuesto que solo se aplica a empresas y

que grava su renta, del mismo modo que el Income Tax. El tipo impositivo es del 2,5% para las Corporation C y del 1,5% para las Corporation S y las LLC.

7.4. Principales impuestos locales

Para poder financiar adecuadamente sus presupuestos, las entidades locales (condados, ciudades y distritos) en Estados Unidos tienen potestad para crear y regular sus propios impuestos. En Illinois, esta potestad es, en ocasiones, compartida con el estado, como es el caso del Sales Tax, o propia de las entidades locales, como ocurre con el Property Tax.

7.4.1. Impuestos locales sobre las Ventas en Illinois (Sales Tax)

Además de los estados, los condados, ciudades y distritos tienen potestad para fijar sus propios tipos de gravamen sobre el Sales Tax, por lo que, generalmente, el tipo aplicable a cualquier compraventa o prestación de servicios que se realice en cualquier lugar de un estado será, en la práctica, superior al tipo estatal. En Illinois, los tipos locales oscilan entre el 2,45% y el 4,75%, por lo que el Sales Tax combinado suele estar entre el 8,70% y el 11% (Tax Foundation, 2018).

Con tal de facilitar a los consumidores la información sobre el tipo del Sales Tax que se les va a aplicar, el Illinois Department Of Revenue (IDOR) cuenta con un buscador específico de tipos por ciudades que se puede consultar pinchando en “Businesses → Tax Rate Finder” en el siguiente enlace: <https://mytax.illinois.gov/>.

7.4.2. Impuestos locales sobre Bienes Inmuebles en Illinois (Property Tax)

El Property Tax sería el equivalente estadounidense al Impuesto Sobre Bienes Inmuebles. Este impuesto se aplica sobre el valor de los bienes inmuebles, y de ciertos muebles, propiedad de una persona o de una empresa. Es un elemento esencial de la fiscalidad de distintos entes locales, siendo recaudado casi a todos los niveles: condados, municipios, distritos Escolares y distritos de Servicios Municipales. En concreto, en Illinois existen más de 6.000 de estos entes cuya mayor fuente de ingresos es el *Property Tax*, aunque son los condados los que se suelen ocupar de la recaudación y distribución de lo recaudado entre estos.

En Illinois, el *Property Tax* es un impuesto que se devenga anualmente y cuyo tipo medio se sitúa en el 1,73% de media. En el siguiente enlace se pueden consultar los tipos medios de los diferentes condados en Illinois: <http://www.tax-rates.org/illinois/property-tax>.

7.5. Tratado para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal entre España y EE. UU.

En 1990, España y Estados Unidos firmaron un convenio para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de impuestos sobre la renta de las sociedades y de las personas físicas. El texto se publicó en el BOE de 22 de diciembre de 1990, entrando en vigor el 1 de enero de 1991, y se puede consultar en la página del Ministerio de Hacienda.

En los últimos años, Estados Unidos se ha convertido, junto con el Reino Unido, en el primer destino de las inversiones españolas directas en el exterior, por lo que, tanto el número de empresas españolas establecidas en EE. UU., como su actividad, han aumentado considerablemente. Esto ha hecho necesario una revisión y actualización del Convenio.

En 2014, se negoció un protocolo con profundas modificaciones del convenio original para reflejar los intereses actuales de las empresas en ambos países: por un lado, mantener las inversiones norteamericanas ya existentes en España y atraer otras nuevas; y, por otro, favorecer la competitividad de las empresas españolas en EE. UU.. España publicó en el BOE en julio de 2014 la modificación de dicho convenio, sin embargo, en EE. UU., su aprobación se demoró hasta julio de 2019, tras años de bloqueo en el senado norteamericano.

El nuevo convenio establece, entre otras provisiones técnicas de mejora de intercambio de información y asistencia mutua entre los dos países, las siguientes novedades:

- Reglas claras de limitación de beneficios para garantizar que estos estén efectivamente restringidos a los residentes en los dos países, brindando soluciones para contribuyentes especiales.
- Extensión del tiempo mínimo requerido para considerar un establecimiento permanente, que pasa de 6 a 12 meses;
- Reducción de la tasa general de retención sobre pagos de dividendos entre compañías asociadas (10% de participación, anteriormente 25%), que pasa del 10% al 5%, y eliminación de la retención de dividendos para las empresas matrices que posean el 80% o más de las acciones con derecho a voto en la entidad pagadora durante 12 meses.
- Eliminación de la retención fiscal sobre el interés, que crea igualdad de condiciones entre los bancos de EE. UU. y de la UE, ya que actualmente los pagos de intereses realizados a entidades de la UE están exentos de impuestos en España, mientras que los realizados a entidades estadounidenses estaban sujetos a una retención del 10%.
- Eliminación de imposición de royalties.
- Ambos países renuncian a su derecho a gravar en origen las ganancias de capital de las acciones, con la única excepción de las acciones de las sociedades holding inmobiliarias.
- Inclusión de un procedimiento de arbitraje mutuo obligatorio para resolver disputas de doble imposición entre los dos países.

8. Organismos oficiales españoles

Los organismos oficiales españoles presentes en el área de Illinois se concentran en la ciudad de Chicago. Estos son:

Consulado General de España en Chicago

Dirección: 180 Michigan Avenue #1500, Chicago, IL 60601

Sitio web: <http://www.exteriores.gob.es/Consulados/CHICAGO/es/Paginas/inicio.aspx>

Oficina Económica y Comercial de España en Chicago

Dirección: 500 N Michigan Ave suite 1500, Chicago, IL 60611

Sitio web: <https://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/todos-nuestros-servicios/informacion-de-mercados/paises/navegacion-superior/nuestras-oficinas/ofecomeschicago.html?idPais=US>

Oficina de Turismo de España en Chicago

Dirección: 333 N Michigan Avenue, Suite 2800, Chicago, IL 60601

Sitio web: https://www.spain.info/en_US/

Instituto Cervantes

Dirección: 31 W Ohio St, Chicago, IL 60654

Sitio web: <https://chicago.cervantes.es/es/default.shtm>

9. Conclusiones

El estado de Illinois presenta una economía dinámica, diversa y globalizada. Con una industria manufacturera históricamente potente, un sector servicios líder en servicios bancarios, seguros y servicios profesionales, unas infraestructuras maduras y desarrolladas, y una mano de obra cualificada, el estado ofrece importantes beneficios para aquellos que se planteen invertir en él. Beneficios que superan con creces los costes de establecerse en un estado con unos impuestos superiores a la media estadounidense y con una decreciente población.

Desde la Oficina Económica y Comercial de España en Chicago se considera que los sectores con mayor potencial para invertir en el estado de Illinois son, principalmente, los servicios financieros, banca y los seguros y tecnología para los mismos (Fintech), , servicios para ciudades y transporte inteligente, la explotación de concesiones de servicios públicos (suministro de agua, electricidad, recogida y tratamiento de residuos sólidos urbanos y aguas residuales y, diseño de nuevas infraestructuras), así como las energías renovables, maquinaria y suministros industriales y para fabricación avanzada (IoT, digitalización, automatización, control de procesos), tecnología sanitaria y biofarmia y la industria alimentaria y de procesado de alimentos.

Para cualquier tipo de duda que genere la redacción de la presente guía, así como para obtener información detallada de cualquiera de los aspectos tratados en la misma, por favor, no duden en contactar con la Oficina Económica y Comercial de España en Chicago en la dirección: chicago@comercio.mineco.es.

10. Enlaces de interés

Organismos públicos del estado de Illinois

Portal del estado de Illinois: <https://www2.illinois.gov/>

Illinois Department Commerce & Economic Opportunity (DCEO): <https://www2.illinois.gov/dceo/>

Illinois State Treasurer: <http://www.illinoistreasurer.gov/>

Illinois Department of Labor (IDOL): <https://www2.illinois.gov/>

Illinois Department of Employment Security (IDES): <http://www.ides.illinois.gov/>

Illinois Department of Revenue (IDOR): <http://www.revenue.state.il.us/>

Illinois Department of Agriculture: <https://www2.illinois.gov/sites/agr/>

Illinois Department of Financial & Professional Regulation (IDFPR): [e](#)

Illinois Department of Natural Resources (DNR): <https://www.dnr.illinois.gov/>

Illinois Department of Transportation (IDOT): <http://www.idot.illinois.gov/>

Illinois Financial Authority (IFA): <https://www.il-fa.com/>

Illinois Commerce Commission (ICC): <https://www.icc.illinois.gov/>

Illinois Institute of Government & Public Affairs (IGPA): <https://igpa.uillinois.edu/>

State of Illinois Business Portal: <https://www2.illinois.gov/business>

Intersect Illinois: <https://intersectillinois.org/>

Chicago FED: <http://www.chicagofed.org/>

Estadísticas sobre el estado de Illinois: <https://data.illinois.gov/>

Acceso a licitaciones en Illinois: <https://www.bidbuy.illinois.gov/bsol>



Organismos privados del estado de Illinois

World Business Chicago: <http://www.worldbusinesschicago.com/>

Illinois Clean Energy Community Foundation: <http://www.illinoiscleanenergy.org/>

Organismos públicos estadounidenses

Portal de los Estados Unidos: <https://www.usa.gov/>

U. S. Department of Commerce: <https://www.commerce.gov/>

Internal Revenue Service (IRS): <https://www.irs.gov/>

US Census Bureau: <https://www.census.gov/>

Bureau of Economic Analysis: <http://www.bea.gov/>

Bureau of Labor Statistics (BLS): <http://www.bls.gov/>

Reserva Federal: <https://www.federalreserve.gov/>

CIA Factbook: <https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/>

Portal Federal de Subvenciones: <http://www.grants.gov/>

Legislación y regulaciones: <http://www.regulations.gov/>

Acceso a licitaciones federales: <https://www.fbo.gov/>

11. Bibliografía

- ASCE. (2018). *Report Card for Illinois Infrastructure*. Obtenido de <https://www.infrastructurereportcard.org/wp-content/uploads/2016/10/FINAL-REPORT-CARD-FOR-2018-IL-Infrastructure.pdf>
- BBC News. (2019). *Federal Reserve raises interest rates again*. Obtenido de <https://www.bbc.com/news/business-45657009>
- Chicago FED. (2019). *Federal Reserve Bank of Chicago*. Obtenido de <https://www.chicagofed.org/>
- Chicago Tribune. (26 de Febrero de 2019). *Wall Street credit agency warns Illinois could face credit downgrade under Gov. Pritzker's budget plan*. Obtenido de <https://www.chicagotribune.com/politics/ct-met-fitch-pritzker-20190226-story.html>
- CMAP. (2014). *Chicago Metropolitan Agency for Planning (CMAP)*. Obtenido de <https://www.cmap.illinois.gov/>
- DCEO. (2019). *Department of Commerce and Economic Opportunity*. Obtenido de <https://www2.illinois.gov/dceo/Pages/default.aspx>
- Deloitte. (2018). *2018 skills gap in manufacturing study*. Obtenido de <https://documents.deloitte.com/insights/2018DeloitteSkillsGapFoWManufacturing>
- Forbes. (5 de Julio de 2018). *Why Enrollment Is Shrinking At Many American Colleges*.
- Forbes. (2019). *Chicago, IL Profile*. Obtenido de <https://www.forbes.com/places/il/chicago/>
- Henry J. Kaiser Family Foundation. (2018). *Average Annual Single Premium per Enrolled Employee For Employer-Based Health Insurance*. Obtenido de <https://www.kff.org/other/state-indicator/single-coverage/?currentTimeframe=0&sortModel=%7B%22colId%22:%22Location%22,%22sort%22:%22asc%22%7D>
- IbisWorld. (2017). *Commercial Banking in Illinois*.



- IBM. (2018). *IBM Global Location Trends. 2018 Annual Report*. Obtenido de <https://www.ibm.com/downloads/cas/ND0GVZBP>
- IDOT. (2019). *Illinois Department of Transportation. Highway system network overview*. Obtenido de <http://www.idot.illinois.gov/transportation-system/Network-Overview/highway-system/index>
- IDOT. (2019). *Illinois Department of Transportation. Rail System Network Overview*. Obtenido de <http://www.idot.illinois.gov/transportation-system/Network-Overview/rail-system/index>
- Illinois Board of Higher Education. (2019). *IBHE Databook 2017-2018*. Obtenido de <http://www.ibhe.org/ibhedatabook/ChapterIV/Table%20IV-3.aspx>
- Illinois DCEO. (2018). *Illinois in the International Marketplace*. Obtenido de <https://intersectillinois.org/wp-content/uploads/2018/04/Illinois-International-Marketplace.pdf>
- Illinois Department of Agriculture. (2019). *Facts About Illinois Agriculture*. Obtenido de <https://www2.illinois.gov/sites/agr/About/History/Pages/default.aspx>
- Illinois Department of Labor. (2019). *Illinois Department of Labor*. Obtenido de <https://www2.illinois.gov/idol/Pages/default.aspx>
- Illinois Department of Revenue. (2019). *Illinois Department of Revenue*. Obtenido de <https://www2.illinois.gov/rev/Pages/default.aspx>
- Illinois Department of Revenue. (2019). *Personal Property Replacement Tax*. Obtenido de <https://www2.illinois.gov/rev/localgovernments/Pages/replacement.aspx>
- Illinois Department of Transportation. (09 de Agosto de 2019). *Illinois High-Speed Rail*. Obtenido de <http://www.idothsr.org>
- Illinois Science & Technology Coalition. (2019). *2018 Talent Index*. Obtenido de <https://www.istcoalition.org/data/index/2018-talent-index/>
- Illinois State Board of Education. (2018). *2018 Annual Report*. Obtenido de <https://www.isbe.net/Documents/2018-Annual-Report.pdf#page=9>
- Illinois Treasury's Office. (2019). *Illinois Treasurer's Office*. Obtenido de <https://illinoistreasurer.gov/>
- Illinois, I. (2019). *Intersect Illinois*. Obtenido de <https://intersectillinois.org/>
- Intersect Illinois. (2019). *Illinois Financial Services Industry Profile*. Obtenido de <https://intersectillinois.org/industries/financial-services/>



- Investopedia. (2019). *State Income Tax vs. Federal Income Tax: What's the Difference?* Obtenido de <https://www.investopedia.com/ask/answers/060515/what-difference-between-state-income-tax-and-federal-income-tax.asp>
- Midwest High Speed Rail Association. (2019). *Midwest High Speed Rail Association*. Obtenido de <http://www.midwesthsr.org/>
- Moody's Analytics & Economic Consumer Credit Analytics . (2019). *State of Illinois Economic Forecast February 2019*. Obtenido de <http://cgfa.ilga.gov/Upload/2018MoodyEconomyILForecast.pdf>
- National Association of Manufacturers. (2019). *National Association of Manufacturers. 2019 Illinois Manufacturing Facts*. Obtenido de <https://www.nam.org/state-manufacturing-data/2019-illinois-manufacturing-facts/>
- National Mining Association. (2016). *Facts about coal and minerals*. Obtenido de <https://nma.org/wp-content/uploads/2016/11/factbook2016-3.pdf>
- Oficina Económica y Comercial de España en Washington. (2019). *Guía de País. Estados Unidos*. Obtenido de <https://www.icex.es/icex/GetDocumento?dDocName=DOC2019822790&urlNoAcceso=/icex/es/registro/iniciar-sesion/index.html?urlDestino=https://www.icex.es:443/icex/es/navegacion-principal/todos-nuestros-servicios/informacion-de-mercados/paises/navegacion-princip>
- RTVE. (2019). *La Reserva Federal baja los tipos de interés en EE.UU. por primera vez desde 2008 para sostener el crecimiento*. Obtenido de <http://www.rtve.es/noticias/20190731/reserva-federal-baja-tipos-interes-eeuu-primera-vez-mas-decada-para-sostener-crecimiento/1976389.shtml>
- SEIA. (2019). *Illinois Solar*. Obtenido de <https://www.seia.org/state-solar-policy/illinois-solar>
- Shanghai University. (2019). *CWUR World University Rankings 2019/20*. Obtenido de <https://cwur.org/2019-2020.php>
- Site Selection Magazine. (2019). *Site Selection Magazine*. Obtenido de <https://siteselection.com/press/releases/181105.html>
- State of Illinois Comptroller. (2017). *Illinois Comprehensive Annual Financial Report 2017*. Obtenido de <https://illinoiscomptroller.gov/financial-data/find-a-report/comprehensive-reporting/comprehensive-annual-financial-report-cafr/fiscal-year-2017>
- State of Illinois Comptroller. (2019). *Illinois Bond Ratings*. Obtenido de <https://illinoiscomptroller.gov/financial-data/fiscal-information/bond-ratings/>



- Tax Foundation. (2018). *State and Local Sales Tax Rates 2018*. Obtenido de <https://taxfoundation.org/state-and-local-sales-tax-rates-2018/>
- Tax Foundation. (2019). *2019 State Business Tax Climate Index*. Obtenido de <https://files.taxfoundation.org/20180925174436/2019-State-Business-Tax-Climate-Index.pdf>
- Tax Foundation. (2019). *2019 Tax Brackets*. Obtenido de <https://taxfoundation.org/2019-tax-brackets/>
- The Balance Small Business. (2019). *The 9 Best Chicago Coworking Spaces of 2019*. Obtenido de <https://www.thebalancesmb.com/best-coworking-spaces-in-chicago-4172810>
- The Economist Intelligence Unit. (2014). *Hot Spots 2025: Benchmarking the future competitiveness of cities*. Obtenido de <https://www.citigroup.com/citi/citiforcities/pdfs/hotspots2025.pdf>
- U.S. Energy Information Administration. (2019). *Illinois State Profile and Energy Estimates*. Obtenido de <https://www.eia.gov/state/?sid=IL#tabs-1>
- UBI Global. (2018). *The UBI World Benchmark Study 2017 – 2018 of University-linked Business Incubators & Accelerators*. Obtenido de <https://ubi-global.com/wbs1718/>
- US Census Bureau. (2018). *2013-2017 American Community Survey 5-Year Estimates*. Obtenido de <https://factfinder.census.gov/faces/tableservices/jsf/pages/productview.xhtml?src=CF>
- US Census Bureau. (2019). Obtenido de <https://www.census.gov/>
- US Census Bureau. (2019). *USA Trade Online*. Obtenido de <https://usatrade.census.gov/index.php>
- US Internal Revenue Service. (2019). *Estate Tax*. Obtenido de <https://www.irs.gov/businesses/small-businesses-self-employed/estate-tax>
- US Maritime Administration. (2011). *America's Marine Highway Report to Congress*. Obtenido de <https://www.maritime.dot.gov/sites/marad.dot.gov/files/docs/intermodal-systems/marine-highways/3051/maradamhreporttocongress.pdf>
- WBC. (2019). *World Business Chicago*. Obtenido de <http://www.worldbusinesschicago.com/>
- Windpower Engineering & Development. (2019). *Illinois Wind Project Maps*. Obtenido de <https://www.windpowerengineering.com/wind-project-map/>



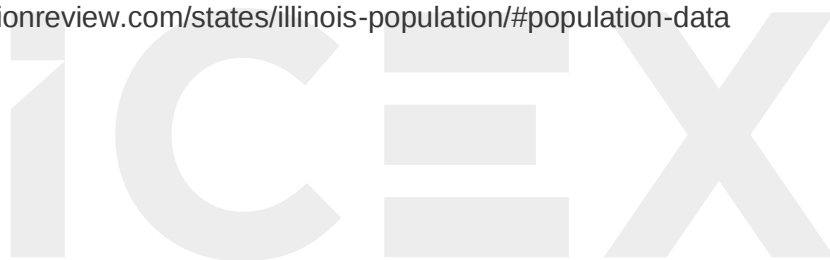
World Business Chicago. (2017). *Chicago Business Services Profile*. Obtenido de <http://www.worldbusinesschicago.com/wp-content/uploads/2018/10/Business-Services-Profile.pdf>

World Business Chicago. (2017). *Chicago Freight Profile*. Obtenido de <http://www.worldbusinesschicago.com/wp-content/uploads/2018/10/Freight-Profile.pdf>

World Business Chicago. (2017). *Chicago Health Services Profile*. Obtenido de <http://www.worldbusinesschicago.com/wp-content/uploads/2018/10/Health-Services-Profile.pdf>

World Business Chicago. (2017). *Chicago Information Technology Profile*. Obtenido de <http://www.worldbusinesschicago.com/wp-content/uploads/2018/10/Information-Technology-Profile.pdf>

World Population Review. (2019). *World Population Review, 2019. Illinois Population 2019*. Obtenido de <http://worldpopulationreview.com/states/illinois-population/#population-data>



12. Anexos

12.1. Anexo 1. Filiales de empresas españolas con sede en el estado de Illinois

Nombre	Matriz	Tipo de filial	Actividad
ACCIONA NORTH AMERICA	ACCIONA ENERGÍA, S.A.	Comercial	Construcción, concesiones, energías renovables y aguas, entre otros
NORTH AMERICA STAINLESS	ACERINOX, S.A.	Comercial	Producción de acero y derivados
AIRE ANCIENT BATHS	AIRE ANCIENT BATHS S.L.	Comercial	Spa
ALANTRA LLC.	ALANTRA PARTNERS S.A.	Comercial	Banca de inversión, gestión de activos y de patrimonios
ANDREU WORLD AMERICA	ANDREU WORLD, S.A.	Comercial	Diseño, fabricación y comercialización de mobiliario
ARMANDO ALVAREZ GROUP	GRUPO ARMANDO ALVAREZ	Comercial	Fabricación y comercialización de envases y embalajes plásticos
APPLUS + TECHNOLOGIES	IDIADA AUTOMOTIVE TECHNOLOGY, S.A.	Comercial	Inspección, certificación y ensayos
AUXADI USA CORP.	AUXADI CONTABLES & CONSULTORES S.A.	Comercial	Servicios de consultoría (impuestos, nóminas, inmobiliario) y contabilidad
AVANGRID RENEWABLES	IBERDROLA RENEWABLES ENERGÍA S.A.	Comercial	Generación y comercialización de electricidad de fuentes de energía renovable
BELLOTA AGRISOLUTIONS ¹⁰	BELLOTA AGRISOLUTIONS SL	Productiva	Implementos para agricultura
BBVA COMPASS	BBVA	Comercial	Banca para empresas
CAMPER	CAMPER	Comercial	Calzado
CEGASA USA INC.	CEGASA PORTABLE ENERGY S.L.	Comercial	Almacenamiento de energía
COSENTINO	COSENTINO	Comercial	Superficies para arquitectura y diseño, piedra natural
DENODO NORTH AMERICA	DENODO	Comercial	Servicios relacionados con la virtualización de datos
DOGA USA CORP.	DOGA, S.A.	Productiva	Fabricación y comercialización de componentes de automoción

¹⁰ Aunque la cabecera de Bellota está en Legazpi, Guipúzcoa, desde 2014 pertenece a Venanpri Group (Canadá).



EAGLE BAR INC.	TUYPER, S.A.	Comercial	Comercialización y fabricación de tuberías plásticas
EMSUR USA	GRUPO LANTERO	Comercial y Productiva	Fabricación y comercialización de envases de plástico
ENERGY RESOURCES USA	ENERGY RESOURCES, S. A.	Comercial	Energías renovables
EUROSTARS MAGNIFICENT MILE	HOTELES TURÍSTICOS UNIDOS S.A.	Comercial	Hotel
FAGOR ARRASATE USA INC.	FAGOR ARRASATE S.C.L.	Comercial	Prensas, líneas completas de estampación y corte (Máquina herramienta)
FAGOR AUTOMATION USA	FAGOR AUTOMATION, S.C.L	Comercial	Desarrollo y fabricación de productos para la automatización y control de maquinaria
FINI SWEETS USA	FINI GOLOSINAS S.L.U.	Comercial	Golosinas
GH CRANES USA	INDUSTRIAS ELECTROMECAÑICAS GH S.A.	Comercial	Venta de partes y soporte técnico para grúas industriales
GONZALEZ BYASS USA	GONZALEZ BYAS, S. A.	Comercial	Producción y comercialización de vino
GRUPO ANTOLÍN	GRUPO ANTOLIN	Productiva	Fabricación y comercialización de componentes de automoción
IBERIA	I.A.G.	Comercial	Aerolínea
INTERLAKE MECALUX INC.	MECALUX, S.A.	Comercial	Fabricación y comercialización de equipamiento y sistemas de almacenamiento.
INV PACK CORP.	INGENIERÍA DE ENVASADO VERTICAL, S.L.	Comercial	Fabricación y comercialización de envases
JUDLAU CONTRACTING INC.	OBRASCÓN HUARTE LAÍN S.A.	Comercial	Construcción
KLIUX ENERGIES INTERNATIONAL INC.	KLIUX ENERGIES S.L.	Comercial	Soluciones de energía eólica y solar
LANTEK SYSTEMS	LANTEK, BUSINESS SOLUTIONS, S.L.	Comercial	Fabricación y comercialización de piezas de metal de chapa, tubos y perfiles
LAW IBERICA INC.	LAW IBERICA	Comercial	Secadores de grano agrícola
LUCTA USA INC.	LUCTA, S. A.	Comercial	Fabricación y comercialización de fragancias, sabores y aditivos
MANHATAN ABRASIVES USA	ABRASIVOS MANHATAN, S.A.	Comercial	Fabricación y comercialización de muelas abrasivas de precisión
NORDEX ACCIONA WINDPOWER	NORDEX Y ACCIONA WINDPOWER	Comercial	Fabricación y comercialización de turbinas eólicas
OVERSYS USA LLC	OVERSYS OPTIMIZACIÓN UNIVERSAL SYSTEMS S.L.	Comercial	Ingeniería y compraventa de tecnología de fabricación de embalaje en cartón ondulado

PLASMACARE, INC., BIOMAT USA INC., GRIFOLS INC.	GRIFOLS S.A.	Comercial	Centros de plasma
PONTE GADEA CHICAGO LLC	PONTE GADEA INMOBILIARIA S.A.	Comercial	Inmobiliaria
PORCELANOSA	PORCELANOSA	Comercial	Soluciones de diseño de hogar y arquitectura. Azulejos.
QBITIA	QBITIA SOLUTIONS S.L.	Comercial	Automatización de operaciones de <i>trading</i>
ROCA TILE USA	ROCA	Comercial	Productos cerámicos, azulejos
RUGUI BRIGHTS USA LLC	RUGUI BRIGHTS, S.L.	Comercial	Fabricación y comercialización de acero para maquinaria
SAMMIC US CORP	SAMMIC	Comercial	Comercialización y servicio técnico de maquinaria de hostelería y alimentación
SEDECAL USA	SEDECAL, S.A.	Comercial	Diseño y fabricación OEM de sistemas de alta frecuencia y sistemas de rayos-x, entre otros
SHUTTLECLOUD CORP.	SHUTTLECLOUD TECHNOLOGIES, S. L.	Comercial	Servicios en la nube
SORALUCE AMERICA, INC.	SORALUCE S.C.L.	Comercial	Máquina herramienta
TRADEBE USA	TRADEBE MEDIO AMBIENTE S.L.	Productiva	Recogida y reciclaje de residuos industriales
TRAVELCLICK INC.	AMADEUS IT GROUP S.A.	Comercial	Soluciones tecnológicas para viajes y hostelería
VECTOR USA	VISCOFAN, S.A.	Comercial y Productiva	Fabricación y comercialización de envolturas para productos cárnicos
VISCOFAN USA INC.	VISCOFAN, S.A.	Comercial	Fabricación y comercialización de envolturas para productos cárnicos
ZARA	GRUPO INDITEX	Comercial	Tiendas de moda
ZIV NORTH AMERICA LLC	ZIV APLICACIONES Y TECNOLOGÍA, S.L.	Comercial y productiva	Fabricación y comercialización de equipamiento eléctrico

13. Índice de figuras e ilustraciones

FIGURA 1. EVOLUCIÓN DE LA POBLACIÓN DEL ESTADO DE ILLINOIS (1800-2019).....	10
FIGURA 2. PIRÁMIDE DE POBLACIÓN DEL ESTADO DE ILLINOIS EN EL AÑO 2017	11
FIGURA 3. DISTRIBUCIÓN ÉTNICA DE LA POBLACIÓN DEL ESTADO DE ILLINOIS.....	11
FIGURA 4. PRINCIPALES CIFRAS MACROECONÓMICAS DEL ESTADO DE ILLINOIS (2016-2018) Y COMPARATIVA CON LOS DATOS NACIONALES (2018).....	13
FIGURA 5. FACTORES QUE PONEN EN RIESGO EL CRECIMIENTO DE ILLINOIS (2016-2018) Y COMPARATIVA CON LOS DATOS NACIONALES (2018).....	14
FIGURA 6. COMPARATIVA ENTRE LA CONTRIBUCIÓN AL PIB REAL EN 2018 DE LOS SECTORES DE ACTIVIDAD CON LAS PERSONAS QUE EMPLEAN EN ESE MISMO AÑO	15
FIGURA 7. PRINCIPALES SECTORES QUE CONFORMAN LA ECONOMÍA DE ILLINOIS CON SU APORTACIÓN AL PIB REAL EN 2018 Y EL NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN CADA UNO.....	16
FIGURA 8. EL SECTOR PRIMARIO EN ILLINOIS EN 2017.....	17
FIGURA 9. ORIGEN Y DESTINO DE LA ENERGÍA CONSUMIDA EN EL ESTADO DE ILLINOIS EN 2016.....	18
FIGURA 10. FUENTES DE LA GENERACIÓN DE ENERGÍA ELÉCTRICA EN EL ESTADO DE ILLINOIS EN 2018.....	19
FIGURA 11. PRINCIPALES 10 SECTORES DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA DE ILLINOIS EN 2016 (EN MILLONES DE DÓLARES).....	25
FIGURA 12. EVOLUCIÓN DE LA PRODUCCIÓN INDUSTRIAL DE ILLINOIS 2007-2018 (EN MILLONES DE DÓLARES).....	25
FIGURA 13. PORCENTAJE DE EMPLEADOS POR SUBSECTORES DENTRO DE LOS SERVICIOS PROFESIONALES EN ILLINOIS (2016).....	28
FIGURA 14. INGRESOS Y GASTOS DEL ESTADO DE ILLINOIS A 30 DE JUNIO DE 2017 (%)	31
FIGURA 15. MERCADO DE TRABAJO EN ILLINOIS (2016-2018) Y COMPARATIVA CON EE. UU. (2018).....	33
FIGURA 16. EMPLEADOS POR SECTOR DE ACTIVIDAD EN ILLINOIS EN 2018 (%).....	34
FIGURA 17. NÚMERO DE ESTUDIANTES UNIVERSITARIOS, NÚMERO DE UNIVERSIDADES, COSTE DE LA MATRÍCULA ANUAL Y SALARIO ESPERADO POR TIPOS DE UNIVERSIDADES EN EL CURSO 2017/2018.....	37
FIGURA 18. TABLA COMPARATIVA DE LOS INGRESOS FAMILIARES MEDIOS Y LOS SALARIOS POR NIVEL EDUCATIVO EN CHICAGO, ILLINOIS Y ESTADOS UNIDOS EN 2017	38
FIGURA 19. SALARIOS VS. INFLACIÓN EN ILLINOIS (2011-2017).....	39

FIGURA 20. PRECIO DE ALQUILER Y COMPRA DE VIVIENDA POR ZONA DEL ÁREA METROPOLITANA DE CHICAGO EN 2019	39
FIGURA 21. EVOLUCIÓN DE LAS RELACIONES COMERCIALES ENTRE ESPAÑA E ILLINOIS DE 2009 A 2018 (EN MILLONES DE DÓLARES).....	41
FIGURA 22. PRINCIPALES COMPONENTES DE LAS EXPORTACIONES ESPAÑOLAS A ILLINOIS (IZQUIERDA) Y DE LAS IMPORTACIONES ESPAÑOLAS DESDE ILLINOIS (DERECHA) EN 2018	42
FIGURA 23. RANKING DE PAÍSES CON MAYOR PRESENCIA EN ILLINOIS (2018).....	43
FIGURA 24. TABLA RESUMEN DE LOS PASOS Y LOS COSTES DE CREAR UN NEGOCIO EN ILLINOIS	53
FIGURA 25. TABLA DE SALARIOS DE ENTRADA, MEDIOS Y CON EXPERIENCIA POR ESPECIALIDAD DEL TRABAJADOR EN EL ÁREA DE CHICAGO EN 2018	55
FIGURA 26. TABLA RESUMEN DE LOS PRINCIPALES IMPUESTOS QUE SE APLICAN EN EL ESTADO DE ILLINOIS EN 2019.....	59
ILUSTRACIÓN 1. REGIONES GEOGRÁFICAS DE EE. UU.....	8
ILUSTRACIÓN 2. ÁREA METROPOLITANA DE CHICAGO O CHICAGOLAND	9
ILUSTRACIÓN 3. MAPA DEL SISTEMA DE CARRETERAS DEL ESTADO DE ILLINOIS	21
ILUSTRACIÓN 4. MAPA DEL SISTEMA DE FERROCARRILES DE ILLINOIS	23
ILUSTRACIÓN 5. CENTERPOINT INTERMODAL CENTER EN ELWOOD, IL.....	27



Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España
Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización
de su empresa contacte con:

Ventana Global

900 349 000 (9 a 18 h L-V)
informacion@icex.es

www.icex.es

