



OTROS
DOCUMENTOS

2019



Guía del estado de Oklahoma, EE. UU.

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Miami

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

icex



OTROS
DOCUMENTOS

5 de junio de 2019
Miami

Este estudio ha sido realizado por
Ana Fernández Velasco

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Miami

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E., M.P.

NIPO: 114-19-039-X



Índice

1. Resumen Ejecutivo	5
2. Características generales de Oklahoma	7
2.1. Historia	7
2.2. Geografía y organización territorial	8
2.3. Clima	9
2.4. Población	9
2.5. Infraestructuras	12
2.5.1. Carreteras	12
2.5.2. Ferrocarril	13
2.5.3. Transporte marítimo	13
2.5.4. Transporte aéreo	14
2.6. Marco institucional	15
3. Estructura económica	16
3.1. Producto Interior Bruto	16
3.2. Composición sectorial del PIB	17
3.3. PIB per cápita	18
3.4. Población activo y mano de obra	19
3.5. Sistema educativo y actividad investigadora	21
4. Relaciones comerciales y de inversión	25
4.1. Relaciones comerciales	25
4.1.1. Exportaciones de Oklahoma	25
4.1.2. Importaciones de Oklahoma	27
4.1.3. Balanza comercial de Oklahoma	28
4.2. Comercio bilateral Oklahoma- España	30
4.2.1. Exportaciones de Oklahoma a España	30
4.2.2. Importaciones de Oklahoma desde España	31
4.2.3. Balanza comercial entre Oklahoma y España	32
4.3. Inversiones en Oklahoma	33
5. Establecer un negocio en Oklahoma	37
5.1. ¿Cuáles son los pasos para establecer un negocio en Oklahoma?	37
5.2. ¿Qué tipo de estructura societaria es más recomendable?	40
5.3. Servicios financieros en el estado de Oklahoma	41
5.4. ¿Qué tipo de organismos e incentivos existen para apoyar la inversión?	44
5.4.1. Principales incentivos fiscales a la inversión	45
5.5. ¿Existen zonas francas o zonas económicas especiales en Oklahoma?	46
5.6. ¿Qué incubadoras existen en Oklahoma que puedan ayudarme en mis primeros pasos?	47





5.7. ¿Cuáles son los sectores con mayor atractivo en Oklahoma?	47
5.7.1. Agricultura y biotecnología	48
5.7.2. Sector aeroespacial, de aviación y defensa	49
5.7.3. Energía	50
5.7.4. Procesamiento de datos	51
5.7.5. Transporte y distribución	51
5.8. ¿Qué costes de establecimiento existen en Oklahoma?	51
5.9. ¿Cuál es la normativa más importante que he de conocer si quiero establecer mi negocio en Oklahoma?	52
5.9.1. Normalización y certificación de productos	52
5.9.2. Protección de patentes y marcas	53
5.9.3. Legislación sobre Parteneriados Público-Privados (PPP)	54
5.9.4. Energías renovables	54
6. Sistema fiscal	56
6.1. Generalidades y aclaraciones	56
6.2. Impuestos federales	57
6.2.1. Impuestos que gravan la actividad de la empresa	57
6.2.2. Impuestos que gravan la remuneración de los asalariados	57
6.2.3. Impuestos que gravan el patrimonio	59
6.3. Impuestos del estado de Oklahoma	60
6.3.1. El impuesto sobre sociedades (State Corporation Income Tax):	60
6.3.2. Impuestos sobre franquicias	60
6.3.3. Impuesto sobre las ventas y el consumo	60
6.3.4. Impuestos que gravan el patrimonio	61
6.4. Tratado para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal entre España y los EE.UU.	61
7. Anexos	64
7.1. Contactos con la administración española	64
7.1.1. Contactos en EE. UU. (Organismos oficiales españoles en el estado)	64
7.1.2. Contactos en España	64
7.2. Enlaces de interés en el Estado	65
7.2.1. Oklahoma	65
7.2.2. Estados Unidos	65

1. Resumen Ejecutivo

- Oklahoma, con un **Producto Interior Bruto de 199.975 millones de dólares** (2018) es la **29ª potencia** dentro de los EE. UU. El PIB de Oklahoma supone el 0,97% del total de EE. UU.
- El **PIB per cápita de Oklahoma es de 48.954 dólares**, por debajo de la media nacional (56.749 dólares). Oklahoma es el 49º estado en términos de renta per cápita.
- La **tasa de desempleo de Oklahoma es del 3,30%** (marzo 2019), ligeramente inferior a la nacional (3,60%).
- En julio de 2018 la **población en Oklahoma ha alcanzado los 3.943.079 habitantes**, creciendo un 0,19% con respecto a 2017.
- El 10,60% de la población estatal es de **origen latino** y alrededor del 10% de la población mayor de 5 años habla un idioma diferente al inglés en su hogar. El español es el segundo idioma más hablado, con un 6,80% de la población que habla este idioma.
- Oklahoma es el **40º estado que más exporta de los EE. UU. al mundo:**
 - En 2018 exportó mercancías por valor de 6.102.425.059 dólares.
 - Sobre el total de las exportaciones estadounidenses, el porcentaje de productos procedentes de Oklahoma fue de casi el 0,3667%.
 - Los principales productos que exporta son: (1) maquinaria no eléctrica, (2) Equipos de transporte, (3) Químicos, (4) Ordenadores y productos electrónicos y (5) Productos metales fabricados
 - España es el 26º socio receptor de mercancías procedentes de Oklahoma, por un valor de 41.804.411 dólares en 2018.
- Oklahoma es el **37º estado que más importa del país¹:**
 - En 2018 importó mercancías por valor de 11.278.111.318 dólares.
 - Sobre el total de las importaciones estadounidenses realizadas ese año (2.542.733.263.436), el 0,44% se realizaron desde Oklahoma.
 - Los productos que más importa son: (1) Petróleo, gas, minerales y oro, (2) Maquinaria no eléctrica, (3) Ordenadores y productos electrónicos, (4) Equipos de transporte y (5) Productos metales fabricados.
 - España exportó a Oklahoma por un valor de 47.911.474 dólares en 2018, ocupando el puesto 22º en la lista de socios que envían mercancía a EE. UU. a través de Oklahoma.

1 [International Trade Administration](#), United States Department of Commerce, 2019

- La **balanza comercial** de Oklahoma² ha sido tradicionalmente deficitaria a nivel global y en particular, negativa en sus relaciones con España desde 2015.
- La **inversión extranjera directa (IED)** en Oklahoma da empleo a más de 51.800 personas, más de la mitad en el sector manufacturero, lo que representa un 3,8% del empleo del sector privado³.
- El estado de Oklahoma, según los datos de la Oficina Económica y Comercial de España en Miami, cuenta con **5 empresas españolas** que operan en el estado. Estas empresas son Acciona Windpower North America LLC, Biomat USA, , Campofrío Food Group, Tubacex y Ferrovial.
- Según el "Oklahoma Department of Commerce" los sectores con mayores oportunidades de crecimiento son:
 - Transporte y distribución
 - Biotecnología y agricultura
 - Procesamiento de datos
 - Aviación, aeroespacial y defensa
 - Energía

Una situación geográfica favorable y sus importantes recursos naturales son los factores clave para el desarrollo de la economía del Estado. Oklahoma cuenta con importantes yacimientos petrolíferos y depósitos de carbón, que lo sitúan como uno de los principales productores energéticos de Estados Unidos. Además, su ubicación geográfica en la parte central del país ha hecho que su industria logística aérea y terrestre sea de las más importantes.

² [USA Trade Online](#), United States Census Bureau, 2019

³ [Organization for International Investment](#), 2019

2. Características generales de Oklahoma

2.1. Historia

Todo apunta a que los primeros asentamientos en la zona que hoy conocemos como Oklahoma tuvieron lugar hace 10.000 o 15.000 años, concretamente pueblos indígenas de las culturas Clovis y Folsom.

El conquistador español Francisco Vázquez de Coronado fue el primer europeo que llegó a Oklahoma, en 1541. Posteriormente, a finales del XVI y principios del XVII comenzaron a llegar los primeros cazadores franceses. Los exploradores franceses reclamaron la zona en 1700, y permaneció bajo su dominio hasta principios del siglo XIX.

En 1803, toda Oklahoma, a excepción del Panhandle, pasó a formar parte de Estados Unidos a raíz de la Compra de Luisiana. En la década de 1830, el gobierno federal comenzó a enviar a la región numerosos grupos de indígenas que procedían de Alabama, Georgia, Florida y Mississippi, incluidos los conocidos como las Cinco Tribus Civilizadas (Creek, Cherokee, Chickasaw, Choctaw y Seminolas). En 1830 el área fue declarada Territorio Indio por el Gobierno Federal, y 15 tribus indígenas recibieron tierras; hacia 1890, más de 30 tribus habían sido asignadas en los territorios federales.

Durante la Guerra Civil estadounidense (1861-1865), las tribus indias del territorio apoyaron a los confederados. Pasada la guerra aumentó la presencia de colonos blancos asentados de forma ilegal en el Territorio Indio, que se establecieron como conductores de ganado y cuidadores de ranchos. Esto llevó al Gobierno de Estados Unidos a dividir las tierras de las tribus en asignaciones para familias individuales y ceder los territorios excedentes al gobierno federal, lo que provocó que durante el proceso casi la mitad de las tierras de los indígenas se abrieran a colonos de otros lugares y gran parte fueran compradas por empresas ferroviarias.

En 1885, el Congreso autorizó al presidente a negociar con las tribus Creek y Seminolas con el fin de abrir las zonas deshabitadas para que pudieran ser colonizadas. Las negociaciones concluyeron en 1889, y en 1890 el Gobierno Federal reconoció el Territorio de Oklahoma, que pasó a formar parte de la Unión en 1907.

Hasta mediados del siglo XX, la economía de Oklahoma sufrió fuertes altibajos. La industria petrolera fue adquiriendo importancia de manera progresiva e impulsó el crecimiento de la economía y de la población en las ciudades. A partir de los años 50 nuevas industrias diversificadas

afloraron en la economía, englobando desde la producción de equipos electrónicos y espaciales hasta la fabricación de casas rodantes.

2.2. Geografía y organización territorial

Oklahoma tiene una superficie total de 181.035 km², con 177.847 km² de tierra, y 3.188 km² de agua, lo que le convierte en el 20º estado más grande de Estados Unidos. La altitud de su territorio oscila entre los 88 m en las riberas del Río Little, que discurre por la región suroriental del Estado, y los 1.516 m del monte Black Mesa.

Se trata de uno de los seis estados de la Franja Fronteriza que separa las Tierras Altas y las Grandes Llanuras, cerca del centro geográfico de los estados continentales de Estados Unidos. Limita al este con Arkansas y Missouri, al norte con Kansas, en el noroeste con Colorado, en el extremo oeste con Nuevo México, y en el sur y oeste, con Texas.



Las sierras principales son cuatro: las Montañas Ouachita, las Montañas Arbuckle, las Montañas Wichita, y las Montañas Ozark.

La red hidrográfica de Oklahoma tiene el mayor número de embalses del país y más de 500 ríos y arroyos, así como unos 200 lagos formados en su mayoría mediante presas. La mayor parte del estado se encuentra en dos cuencas, la del río Rojo y la del río Arkansas, pero el río Lee y el río Little también tienen cuencas importantes.

Oklahoma cuenta con gran diversidad geográfica, y se divide en seis condados: Red Carpet Country, Great Plains Country, Chickasaw Country, Kiamichi Country, Green Country y Frontier Country. El estado está dividido en 77 distritos y sus principales ciudades son Oklahoma City, Tulsa, Norman y Broken Arrow. En el cuadro inferior se indica la distancia entre ellas:

FIGURA 1: DISTANCIA ENTRE LAS PRINCIPALES CIUDADES DE OKLAHOMA, EN KM, POR CARRETERA

Ciudad	Tulsa	Norman	Broken Arrow
Oklahoma City	106 millas (171 km)	20 millas (32 km)	116 millas (187 km)
Tulsa	-	122 millas (196 km)	15 millas (24 km)
Norman	122 millas (196 km)	-	132 millas (212 km)

Fuente: Google maps, 2019.

2.3. Clima

El estado de Oklahoma se encuentra en una región templada que cuenta con las precipitaciones características de un clima continental.

Una parte importante del territorio del estado se encuentra en la zona conocida como Tornado Alley, en la que frecuentemente convergen masas de aire frío y caliente que dan pie a condiciones meteorológicas adversas. Así pues, Oklahoma cuenta con una de las tasas de tornados más altas del mundo, con unos 55 tornados anuales.

La parte oriental del estado cuenta con un clima subtropical húmedo, fuertemente influenciado por vientos húmedos del sur provenientes del golfo de México.

Tanto las temperaturas como las lluvias tienden a descender de este a oeste, con zonas del sureste con una temperatura media anual de 17 °C y una precipitación media anual de 1422mm. Por su parte, las zonas de la Panhandle tienen temperaturas medias anuales de 13 °C y precipitaciones medias anuales inferiores a los 431mm.

Las temperaturas pueden llegar a superar los 38 °C en verano y descender por debajo de los -18°C en invierno.

El estado es sede del Centro de Predicción de Tormentas del Servicio Nacional Meteorológico, localizado en Norman.

2.4. Población

Según la Oficina del Censo de EE. UU. en julio de 2018 la población en Oklahoma alcanzó los 3.943.079 habitantes⁴, lo que supone un aumento del 0,19% con respecto a 2017. En el periodo 2010-julio 2018, el número de habitantes a nivel nacional creció un 5,10%, lo que situó a Oklahoma

⁴ US Census Bureau, 2019.

en el puesto 24º como estado con mayor crecimiento poblacional, tras Maryland, Montana y Columbia.

El estado de Oklahoma aglutina el 1,21% de la población estadounidense (siendo esta un total de 327.167.434 personas en julio de 2018).

FIGURA 2: VARIABLES DEMOGRÁFICAS (2018)⁵

	Oklahoma	EE. UU.
Población total (estimación julio 2018)	3.943.079	327.167.434
Crecimiento demográfico respecto a 2010 (nº habitantes)	191.496	18.409.329
Crecimiento demográfico respecto a 2010 (porcentaje)	5,1%	6,0%
Porcentaje de población de Arkansas sobre el total nacional	1,21%	-

Fuente: US Census Bureau, Quick Facts, 2019.

El crecimiento de la población en Oklahoma se encuentra por debajo de la media nacional, manteniéndose prácticamente constante.

La distribución por edades de la población en Oklahoma es la siguiente⁶:

FIGURA 3: DISTRIBUCIÓN POBLACIONAL POR EDADES (2018)⁷

	Oklahoma	EE. UU.
Población por debajo de los 5 años	6,70%	6,1%
Población por debajo de los 18 años	24,40%	22,6%
Personas mayores de 65 años	15,30%	15,6%
Porcentaje de población femenina	50,5%	50,8%
Porcentaje de población masculina	49,5%	49,2%

Fuente: US Census Bureau, Quick Facts, 2019.

Por otra parte, según el último censo, la distribución racial en Oklahoma es como sigue⁸:

⁵ US Census Bureau, 2019.

⁶ Datos estimados a 1 julio 2018, US Census Bureau, 2019.

⁷ US Census Bureau, 2019.

⁸ Datos estimados a 1 julio 2018, US Census Bureau, 2019.

FIGURA 4: DISTRIBUCIÓN RACIAL (2018)⁹

	Oklahoma	EE. UU.
Blancos	74,3%	76,6%
Afroamericanos	7,8%	13,4%
Nativos americanos	9,2%	1,3%
Asiáticos	2,3%	5,8%
Hawaianos y de otras islas del Pacífico	0,2%	0,2%
Dos o más razas	6,1%	2,7%

Fuente: US Census Bureau, Quick Facts, 2019.

Independientemente de la clasificación racial anterior, es importante señalar que la población hispana asciende al 10,60% del total de la población, por debajo de la media nacional, que se sitúa en 18,10%.¹⁰

La distribución racial de Oklahoma sigue los mismos patrones que el país en su conjunto, si bien existe un porcentaje menor de asiáticos y uno mayor de nativos americanos.

Los últimos datos sobre la densidad de población (2017) en Oklahoma muestran una menor densidad de población que la nacional: 21,2 habitantes/km², frente a la de EE. UU., que es de 33,87 personas por km².

En cuanto a idiomas, el idioma oficial de Oklahoma es el inglés, con un 90% de la población que habla inglés en su casa. El español es la segunda lengua más extendida en el estado, con un 6,80% de la población hispanoparlante. Este porcentaje se incrementa en ciertas ciudades de Oklahoma, como en Oklahoma City, donde alrededor del 9% de la población habla español.¹¹

La Figura 5, a continuación, muestra el número de habitantes de las cinco áreas urbanas más importantes.

⁹ US Census Bureau, 2019.

¹⁰ American Fact Finder, US Census Bureau, 2019

¹¹ Language spoken at home 2011-2017 American Community Survey 5-Year Estimates: https://factfinder.census.gov/faces/tableservices/jsf/pages/productview.xhtml?pid=ACS_15_5YR_S1601&prodType=table

FIGURA 5: POBLACIÓN PRINCIPALES NÚCLEOS URBANOS (2018)¹²

Ciudad	Número de habitantes	Área Metropolitana	Número de habitantes ¹³	Variación 2010-2018
Oklahoma City	661.641	Oklahoma County	792.582	10,3%
Tulsa	403.045	Tulsa County	648.360	7,4%
Norman	128.168	Cleveland County	281.669	10,0%
Broken Arrow	110.016	Tulsa County	648.360	7,4%
Lawton	89.679	Comanche County	120.422	-3,0%

Fuente: US Census Bureau, Quick Facts, 2019.

Las principales concentraciones de población se encuentran en las cinco principales áreas metropolitanas. El porcentaje de población acumulado en estas áreas es de más del 63% del total del estado.

2.5. Infraestructuras

2.5.1. Carreteras

Oklahoma cuenta con tres autopistas interestatales: Interestatal 35, 44 y 40, que se cruzan en Oklahoma City y configuran una de las intersecciones más importantes de autopistas de Estados Unidos.

Asimismo, tiene cuatro autopistas interestatales auxiliares (I-235, I-240, I.244 e I-444) y 10 autopistas de peaje. Por Oklahoma pasa además el tramo más largo transitable de la famosa Ruta 66. El estado cuenta, en suma, con más de 182.378 kilómetros de carreteras, el 70% de las cuales se considera que no están en buenas condiciones.

En 2017, en el estudio anual de autopistas publicado por “Reason Foundation”, Oklahoma fue considerado el estado número 33 con carreteras mejor preparadas del país, lo que supone un gran empeoramiento, ya que, en el mismo estudio del año anterior, el Estado de Oklahoma ocupaba el puesto 17 en lo que respecta a la calidad de las carreteras.¹⁴ Este mismo estudio refleja una alta congestión y que Oklahoma es uno de los Estados que tiene más puentes considerados como estructuralmente deficientes (22,4%) o funcionalmente obsoletos (6,7%). Anualmente se transportan más de 500 millones de toneladas a través de sus carreteras.

¹² US Census Bureau, 2019.

¹³ US Census Bureau, Fact Finder, 2018 <https://factfinder.census.gov>

¹⁴ 23rd Annual Highway Report. The Performance of State Highway Systems

2.5.2. Ferrocarril

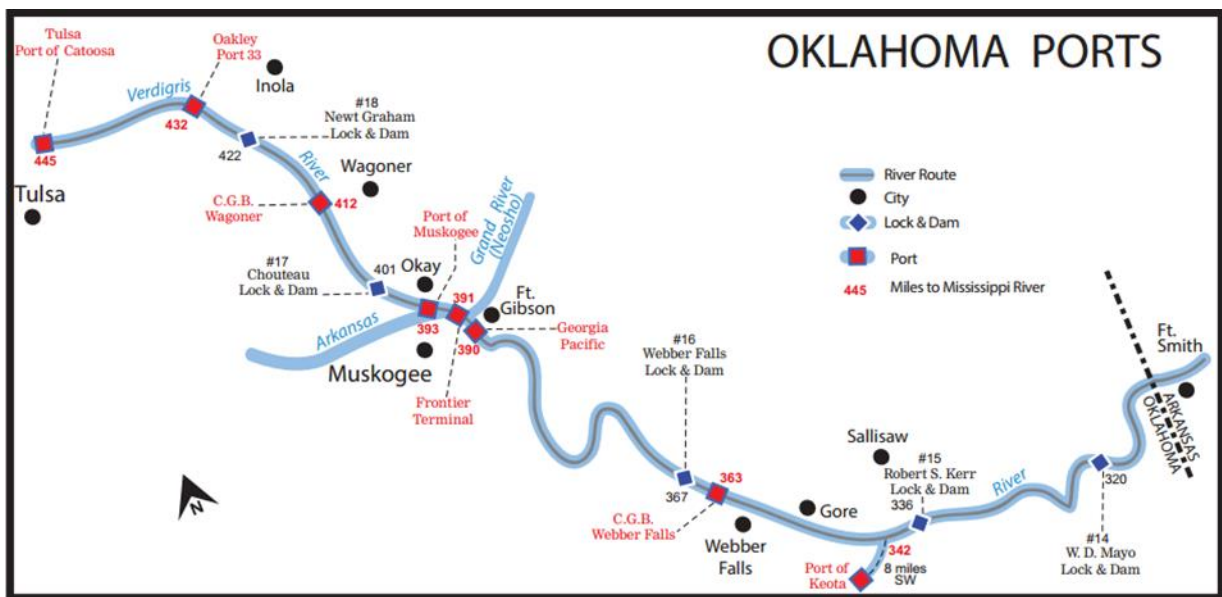
En Oklahoma se cruzan trenes de mercancías y pasajeros provenientes de distintas regiones de Estados Unidos.

El estado dispone de más de 6.450 kilómetros de línea de ferrocarril para mercancías que transportan 226 millones de toneladas anuales. En los últimos años, el transporte de mercancías de esta modalidad aumentó al año un 1,6% de media.¹⁵ Los tres operadores principales de mercancías son Burlington Northern Santa Fe (BNSF), Union Pacific Railroad (UPRR) y Kansas City Southern Railways (KCS).

Por otra parte, el transporte de pasajeros lo realiza la línea Heartland Flyer de Amtrak, con transporte diario entre Oklahoma City a Forth Worth (Texas) y paradas en Norman, Purcell, Pauls Valley, Ardmore y Gainsville (Texas).

2.5.3. Transporte marítimo

El McClellan-Kerr Arkansas River Navigation System (MKARNS) es la principal vía fluvial en Oklahoma, la cual se origina en el Puerto de Tulsa en Catoosa y llega hasta el río Mississippi. El sistema formado por 18 diques y esclusas (13 en Arkansas y 5 en Oklahoma) permite a los barcos sortear el desnivel a través de los 716 kilómetros de navegación. El sistema une a Oklahoma con diversos puertos nacionales y puertos internacionales a través de New Orleans (Luisiana) y el Golfo de México.



Fuente: 2017 Inland Waterway Fact Sheet- McClellan-Kerr Arkansas River Navigation System

¹⁵ <http://www.okladot.state.ok.us/newsmedia/pdfs/freight-goods-movement.pdf>



Los puertos de Muskogee y Catoosa son los 2 puertos públicos del estado y abarcan la mayoría de las 31 terminales existentes. Hay otros puertos privados repartidos a través del sistema, destaca el Johnston's Port 33.

El comercio a través de la vía fluvial en Oklahoma alcanzó los 5,8¹⁶ millones de toneladas con un valor que superó ligeramente los 2.000 millones de dólares (el transporte fluvial total que se realiza en todo el MKARNS es de 12.139.812 toneladas, con un valor de 3.850 millones de dólares).

Los principales productos exportados son fertilizantes, productos de agricultura y cereales, productos a granel y productos petrolíferos; mientras que la importación se centra en el acero y tuberías. Se espera que se realicen proyectos para la mejora y el incremento del transporte fluvial, como aumentar la profundidad del canal, reforzar diques y presas, reformar el final del canal de navegación, etc.

2.5.4. Transporte aéreo

Oklahoma dispone de 137 aeropuertos de uso público. Los principales aeropuertos comerciales son Tulsa International Airport, Oklahoma City Will Rogers World Airport y Lawton-Fort Sill Regional Airport. El resto de aeropuertos son de aviación general, incluidos 49 aeropuertos comerciales regionales. La Oklahoma Aeronautics Commission (OAC) invierte el 83% de su presupuesto en la mejora de la infraestructura. La inversión anual promedio de todas las fuentes de ingresos (federales, estatales y locales) en la OAC durante los últimos 5 años ha sido de \$ 50 millones (\$ 40 millones federales, 4 millones de estados y \$ 5 millones locales). El ingreso total previsto para los próximos 20 años es de \$ 1 billón.¹⁷

- **Oklahoma City's Will Rogers World Airport:** Con sus 3 pistas de aterrizaje y puede acoger aviones de cualquier tipo de tamaño. Dispone de un mix de actividad comercial, de mercancías, militar, corporativo y de aviación general y gestiona más de 130.000 operaciones cada año. En el año 2018, más de 4,3 millones de pasajeros utilizaron los servicios del aeropuerto.¹⁸
- **Tulsa International Airport:** Ofrece servicios de transporte aéreo a través de 6 aerolíneas; Allegiant Air, American Airlines, Delta, Frontier Airlines, Southwest Airlines y United Airlines. En 2018, más de 3 millones de pasajeros hicieron uso de las instalaciones del aeropuerto. Es la sede de mantenimiento global de American Airlines.

¹⁶ <http://www.okladot.state.ok.us/newsmedia/pdfs/freight-goods-movement.pdf>

¹⁷ <https://oac.ok.gov/advocacy-industry/legislation>

¹⁸ <https://flyokc.com/2017-passenger-traffic-sets-all-time-record>

2.6. Marco institucional

El marco institucional estatal de Oklahoma se encuentra recogido en la Constitución del estado adoptada en el año 1907. En la misma se recoge la separación de poderes: legislativo, ejecutivo y judicial.

El **poder legislativo** de Oklahoma está constituido por el Senado y por la Cámara de Representantes. El Senado está formado por un total de 48 miembros y la Cámara de Representantes tiene 101 miembros elegidos por los votantes de cada distrito por periodos de cuatro y dos años, respectivamente. Su principal función consiste en redactar y aprobar leyes, siendo de su competencia recaudar los fondos necesarios para gobernar y la asignación eficiente de los mismos.

El **poder judicial** del estado lo encabezan dos órganos: la Corte Suprema de Oklahoma y el Tribunal de Apelaciones Criminales de Oklahoma. El propio Gobernador del estado es quien elige a sus miembros. Además, el estado también cuenta con el Tribunal de Apelaciones Civiles de Oklahoma y con órganos judiciales, entre ellos 77 Tribunales de Distrito, encargados de los distritos judiciales de cada condado.



El principal representante del **poder ejecutivo** de Oklahoma es el Gobernador, que cuenta con derecho a veto y ejerce de Comandante en Jefe de la Guardia Nacional de Oklahoma. Éste es elegido por mandatos de hasta cuatro años de duración. La reelección está limitada a dos mandatos. El poder ejecutivo tiene como competencia velar por la paz del estado y garantizar el respeto de la ley.

El actual Gobernadora de Oklahoma es Kevin Stitt, fue elegido en enero de 2019 en representación del Partido Republicano. Después de una exitosa carrera en el sector privado, esta es su primera incursión en la política tras el anuncio de su candidatura en julio de 2017 a gobernador de estado de Oklahoma.

Los representantes de Oklahoma se eligen mediante un sistema de escrutinio uninominal mayoritario, y tradicionalmente los votantes han apoyado a ambos partidos principales, alternándose en el poder, aunque en la última década se aprecia una tendencia de mayor apoyo al Partido Republicano. Se puede acceder a la página Web de los representantes institucionales más relevantes elegidos por la ciudadanía de Oklahoma a través del siguiente enlace: http://www.ok.gov/portal/section.php?sec_id=1

Por último, debemos señalar que el estado está dividido en 77 condados. Esta subdivisión ayuda al reparto de competencias además de las propias del Gobierno Federal y el Gobierno Estatal. La unidad administrativa menor es la ciudad, gobernada por un alcalde y por un consejo municipal.

3. Estructura económica

3.1. Producto Interior Bruto

Oklahoma, con un Producto Interior Bruto (PIB) de 199.975 millones de dólares en 2018¹⁹, es la 29ª potencia económica dentro de los EE. UU. El PIB de Oklahoma supone un **0,97%** del PIB total de EE. UU.

FIGURA 6: DATOS COMPARATIVOS ENTRE OKLAHOMA Y EE. UU (2018)

PIB (en millones de dólares)	Oklahoma	EE. UU.
PIB (millones de dólares)	199.975	20.494.079
PIB real per cápita (en dólares)	48.954	56.749

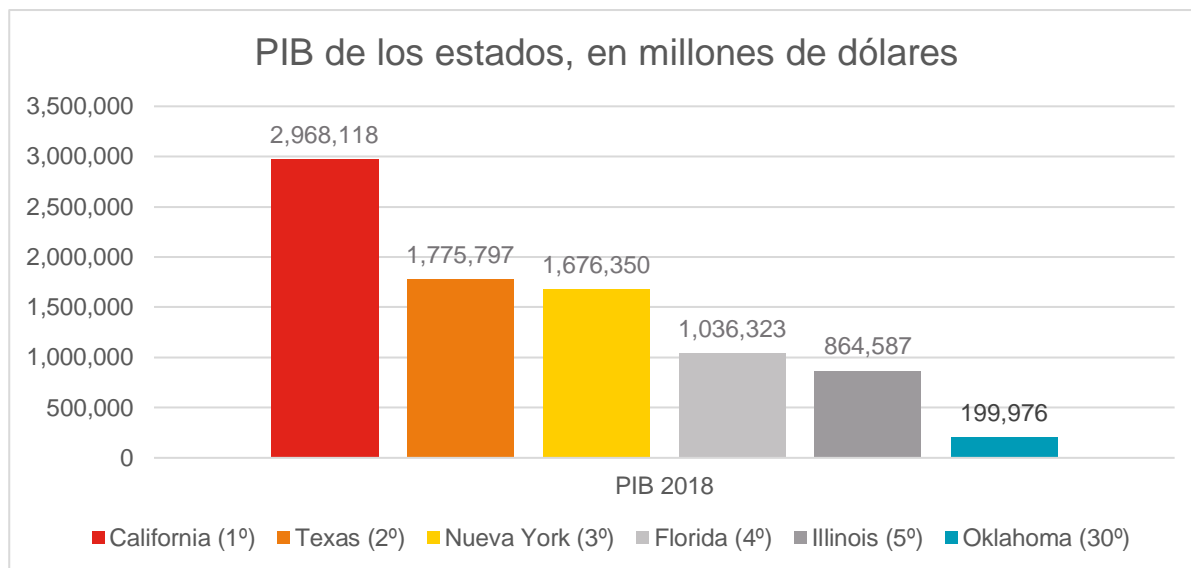
Fuente: BEA (Bureau of Economic Analysis), 2019.

Fuente: Bureau of Economic Analysis, 2018

El ranking de los 5 estados con mayor producto interior bruto en Estados Unidos se muestra invariable en los últimos años con California como líder a nivel nacional. Oklahoma, por su parte, también se ha mantenido estable alrededor de la posición 29ª y 30ª.

¹⁹ US Department of Commerce, Bureau of Economic Analysis, 2019

GRÁFICO 1: PIB DE LOS PRINCIPALES ESTADOS DE EE.UU Y OKLAHOMA (2018) EN MILLONES DE DÓLARES



Fuente: BEA (Bureau of Economic Analysis), 2019.

3.2. Composición sectorial del PIB

En el estado de Oklahoma los sectores con mayor peso económico son: (1) gobierno²⁰, (2) minería, (3) sector financiero, de seguro e inmobiliario, (4) manufacturas y (5) sanidad y servicios sociales. En total, estos sectores suman casi el 59,6% del PIB de Oklahoma.

FIGURA 7: DISTRIBUCIÓN SECTORIAL DEL PIB (2018)

Sectores	PIB Oklahoma (millones de dólares)	PIB EE. UU. (millones de dólares)	% PIB respecto a EE. UU.
Agricultura, silvicultura, pesca y caza	2.545	164.188	1,55%
Minería y extracción de petróleo	27.728	321.119	8,63%
Servicios públicos	3.855	319.427	1,21%
Construcción	7.449	839.994	0,89%
Manufacturas	19.479	2.334.604	0,83%
Comercio al por mayor	11.803	1.234.033	0,96%
Comercio al por menor	11.112	1.132.486	0,98%

²⁰ Incluye la aportación a los gastos del estado en materia civil y militar, así como los gastos del propio estado.



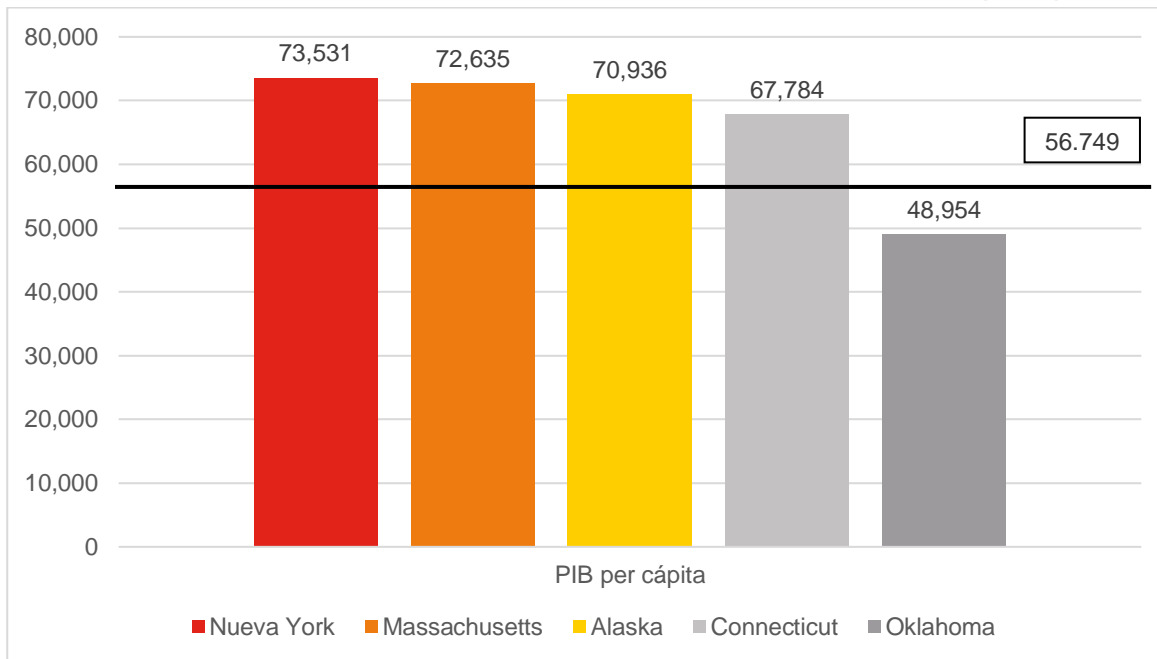
Transporte y almacenamiento	12.984	648.036	2,00%
Servicios de información	4.714	1.125.876	0,42%
Sector financiero, de seguros e inmobiliario	27.151	4.239.300	0,64%
Servicios profesionales y técnicos	8.245	1.548.260	0,53%
Gestión de empresas	2.248	387.120	0,58%
Servicios administrativos y de apoyo, gestión de residuos	6.358	640.831	0,99%
Servicios educativos	1.154	254.198	0,45%
Sanidad y servicios sociales	14.467	1.526.062	0,95%
Artes, entretenimiento y hostelería	1.478	223.496	0,66%
Servicios de alojamiento y alimentación	5.536	615.632	0,90%
Otros (servicios, excepto gobierno)	4.244	434.697	0,98%
Gobierno	30.690	2.504.720	1,23%
Total (millones de dólares)	199.976	20.494.079	0,99%

Fuente: Bureau of Economic Analysis, 2019.

3.3. PIB per cápita

El PIB per cápita de Oklahoma en 2018 fue de 48.954 dólares, lo que lo sitúa como el 49º estado en cuanto a nivel de PIB per cápita, muy por debajo de la media nacional de 56.749 dólares.

GRÁFICO 2: ESTADOS CON MAYOR PIB PER CÁPITA*Y OKLAHOMA (2018)²¹, EN DÓLARES



Fuente: Bureau of Economic Analysis, 2019.

*No se ha incluido el PIB per cápita del Distrito de Columbia por representar datos extremos dentro de la muestra que distorsiona el análisis (cuenta con un PIB per cápita de 176.534 dólares y no es representativo del país).

** La media nacional (56.749 dólares) se ha representado con una línea negra trasversal.

3.4. Población activo y mano de obra

Según el Departamento de Trabajo de Estados Unidos²², Oklahoma contaba en marzo de 2019 con una población activa de 1.830.700 personas.

FIGURA 8: ESTATUS LABORAL DE LA POBLACIÓN (MARZO 2019)²³

	Oklahoma	EE. UU.
Población activa	1.830.700	162.960.000
Empleados	1.770.600	156.748.000
Desempleados	60.100	6.211.000
Tasa de desempleo	3,30%	3,60%

²¹ Bureau of Economic Analysis, 2019.

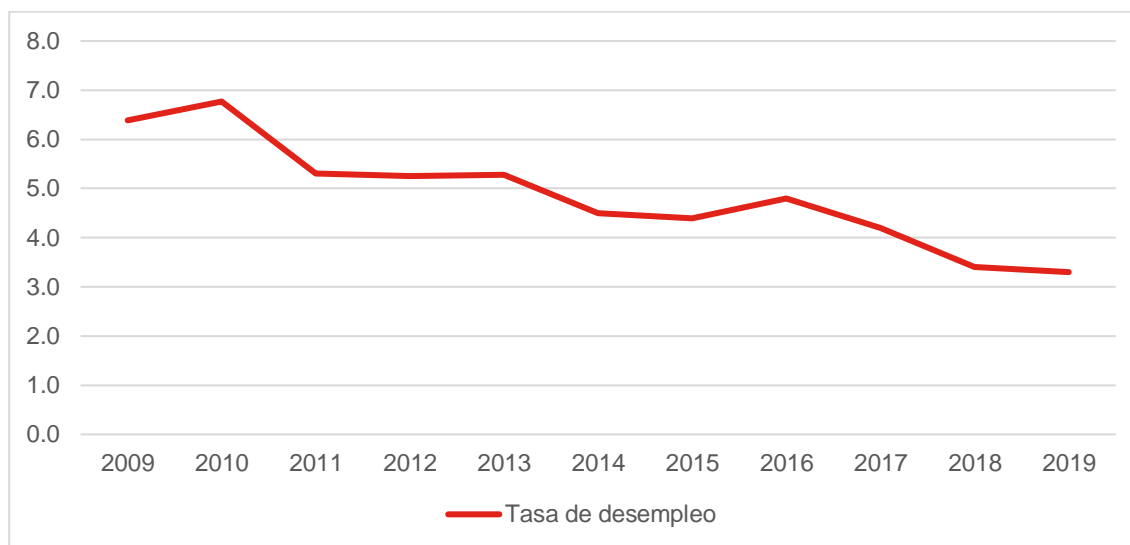
²² Bureau of Labor Statistics, 2019.

²³ Bureau of Labor Statistics, 2019.

Fuente: Bureau of Labor Statistics, 2019.

La tasa de desempleo de Oklahoma en abril de 2019 fue del 3,30%, tres décimas por debajo de la media nacional, que está al 3,60%.

FIGURA 9: EVOLUCIÓN DE LA TASA DE DESEMPLEO DE OKLAHOMA²⁴



Fuente: Bureau of Labor Statistics, 2019.

La tasa de desempleo a nivel estatal y nacional ha seguido patrones similares en los últimos años, con Oklahoma mostrando habitualmente mejores datos. Los niveles de desempleo en 2010 arrojaron sus peores cifras, llegando a alcanzar tasas del 9,90% en el estado y 7,10% en el país.

Desde 2012, una vez la economía Oklahoma se recompuso, la tasa de desempleo ha ido reduciéndose cada año hasta llegar al nivel actual, el más bajo del siglo XXI.

En la siguiente figura se puede observar el peso de cada grupo de ocupaciones profesionales y de su estructura salarial.

²⁴ Bureau of Labor Statistics, 2019. Los datos de 2019 corresponden al mes de abril.

FIGURA 10: ESTRUCTURA SALARIAL DE OKLAHOMA (MAYO 2018)²⁵

Ocupación	Nº de empleos	Salario medio anual (USD)	Salario medio por hora (USD)
Administración	254.090	35.390	17,01
Comercial y ventas	162.690	36.410	17,51
Hostelería	158.940	21.450	10,31
Producción	107.690	39.850	19,16
Transporte y mudanzas	107.070	36.120	17,36
Sanitarios	97.030	69.320	33,33
Educación, formación y bibliotecarios	93.310	40.050	19,26
Directivos	84.300	99.680	39,39
Construcción y extracción	85.600	45.570	21,72
Instalación, mantenimiento y reparación	76.670	45.900	22,07
Operaciones de negocios y financieras	72.370	64.780	31,14
Ocupaciones sanitarias de apoyo	46.410	29.190	14,04
Cuidado personal	43.020	23.670	11,38
Mantenimiento y limpieza de espacios	43.990	25.090	12,06
Servicios de protección	36.310	41.360	19,89
Informáticos y matemáticos	30.540	71.540	34,39
Arquitectura e ingeniería	28.550	82.100	39,47
Servicios sociales	24.000	41.370	19,89
Arte, entretenimiento, comunicación	15.080	42.560	20,46
Legal	15.580	87.070	41,86
Ciencias sociales, físicas y biológicas	10.960	68.440	27,10
Agricultura, pesca y silvicultura	3.160	31.630	15,21
TOTAL Y MEDIA	1.594.370	44.220	21,26

Fuente: Bureau of Labor Statistics, 2019.

3.5. Sistema educativo y actividad investigadora

El **American Legislative Exchange Council (ALEC)** situó a Oklahoma en la posición 8º ²⁶ del ranking de educación 2017 entre los 50 estados de EE. UU.²⁷ La evaluación del estado se basa en seis factores: estándares académicos del estado, escuelas autónomas, carga reglamentaria de la educación en el hogar, elección de escuela privada, calidad de los maestros y aprendizaje digital, teniendo unos, más peso que otros en la calificación.

²⁵ [May 2018 Occupational Employment and Wage Estimates Oklahoma](#), Bureau of Labor Statistics, 2019.

²⁶ [22nd Alec Report Card on American Education](#), American Legislative Exchange Council, 2019

²⁷ [Report Card on American Education, 22nd edition, 2018](#), American Legislative Exchange Council, 2019.

De 2013 a 2017, Oklahoma ha mejorado mucho en el ranking de ALEC, pasando del puesto 41^o³⁵ al 8^o. Algunos de los factores que provoca esta subida son³⁶ el aumento de fondos y la mejora generalizada de las calificaciones NAEP (National Assessment of Educational Progress)³⁷ con una mejora media de 1,5 puntos.

Cabe destacar, aunque no entra dentro de la valoración, la mejora en la tasa de graduados de 2015 a 2017 (78,50% frente a 83,00%) y la reducción del gasto por estudiante (8.863 dólares frente a 7.977 dólares). El aumento de la tasa de graduados y la disminución del gasto por estudiante pueden ser un indicativo de una aplicación más eficiente del incremento de fondos producido en el último año.

Según datos del Centro Estadístico Nacional de Educación (National Center for Education Statistics) podemos resaltar los siguientes datos para el año académico 2017-2018:³⁸

- Oklahoma cuenta con 1.817 instituciones de educación primaria y secundaria, las cuales ofrecen formación a 6924.816 estudiantes y emplean a 41.305 profesores. La ratio alumno/profesor se sitúa en un 16,32, ligeramente superior a la media nacional (15,97).
- En 2017, el 24,8% de los habitantes de Oklahoma habían cumplimentado algún tipo de educación superior, varios puntos por debajo de la media nacional (30,9%).³⁹
- Oklahoma posee 63 instituciones de educación superior, 25 de ellas públicas.⁴⁰
- Los fondos para educación provienen en un 11,4% del Gobierno Federal y un 88,6% de fondos estatales.

A continuación, se muestra la clasificación estatal de las principales universidades de Oklahoma, según la clasificación anual de Forbes⁴¹. Este ranking, elaborado en cooperación con el Center for College Affordability and Productivity (CCAP), y se basa en factores como satisfacción de los estudiantes, éxito profesional post-graduación, ratio de deuda estudiantes, porcentaje de graduado y éxito académico.

³⁵ [21st Alec Report Card on American Education](#), American Legislative Exchange Council, 2018

³⁷ Método de evaluación nacional de los estudiantes estadounidenses tanto de escuelas públicas como privadas. El Centro Nacional de Estadísticas de la Educación (NCES) es el encargado de llevar a cabo esta evaluación desde 1969.

³⁸ National Center for Education Statistics: <https://nces.ed.gov/programs/stateprofiles/>

³⁹ [Census Bureau](#), 2019

⁴⁰ [Oklahoma State Regents for Higher Education](#), 2019

⁴¹ Forbes Top Colleges List for Oklahoma: https://www.forbes.com/top-colleges/list/#tab:rank_state:Oklahoma La metodología empleada para elaborar los rankings puede consultarse en http://centerforcollegeaffordability.org/uploads/2014_Methodology1.pdf

FIGURA 11: RANKING FORBES UNIVERSIDADES EN OKLAHOMA (2018)

Puesto estatal	Puesto nacional	Universidad	Ubicación	Coste anual (USD)	Número de estudiantes
1	171	University of Tulsa	Tulsa	59.435	4.563
2	195	University of Oklahoma, Norman	Norman	43.764	27.918
3	300	Oklahoma State University	Stillwater	38.686	25.622
4	465	Oklahoma City University	Oklahoma City	45.408	2.968
5	552	Oklahoma Baptist University	Shawnee	39.840	2.073
6	592	Oral Roberts University	Tulsa	41.054	3.852

Fuente: Forber, 2019.

Además, según el Academic Ranking of World Universities 2017⁴², también conocido como el **Ranking de Shangai**, Oklahoma State University se encuentra entre las 500 mejores universidades del mundo.

FIGURA 12: RANKING DE SHANGAI (2018)

Puesto mundial	Puesto nacional	Universidad
401-500	120-135	Oklahoma State University

Fuente: Ranking of Shangái, 2018

Oklahoma destinó dentro de su presupuesto estatal para el año fiscal 2017-2018, **104.066.430 dólares a la investigación universitaria** (se incluye la parte del presupuesto destinado a la investigación de la Estación Experimental Agrícola de Oklahoma), mientras que el presupuesto para

⁴² [Academic Ranking of World Universities \(2018\)](#) Utiliza seis indicadores: el número de alumnos y profesores que han ganado premios Nobel y medallas Fields, el número de investigadores altamente citados, el número de artículos publicados en revistas de Nature y Science, el número de artículos indexados en Science Citation Index - Expanded (SCIE) y Social Sciences Citation Index (SSCI) y el rendimiento per cápita respecto al tamaño de la institución.

el año fiscal 2018-2019 ha sido de 104.833.538 dólares, un 1% superior. Sin embargo, si solo nos centramos en la investigación universitaria, el aumento del presupuesto ha sido de un 2,92%.⁴³

Las universidades y centros de investigación del estado de Oklahoma participan en diversos programas de investigación. Los más relevantes serían los siguientes:

- **OneNet:** Es la red más avanzada de tecnología de Oklahoma diseñada para proporcionar la infraestructura necesaria para proveer servicios de banda ancha de alta velocidad con tarifas equitativas. A través de una tecnología vanguardista, en la actualidad ofrece servicios de Internet de alta velocidad y otras soluciones de redes a entidades de Oklahoma, incluidos colegios y universidades. OneNet también es miembro de las dos principales redes de investigación y educación en el país: Internet2 (I2) y el Lambda Rail Nacional (NLR). I2 y NLR son parte de una comunidad internacional donde los centros de investigación, las instituciones de enseñanza, las empresas y los gobiernos crean y colaboran con el fin de promover la innovación.
- **National LambdaRail:** Oklahoma es una parte del proyecto nacional LambdaRail (NLR) a través de un consorcio liderado por los Regentes del Estado y OneNet. El NLR es una red de computadoras de alta velocidad que proporciona una estructura nacional de apoyo técnico para la investigación y la experimentación. La red de fibra de 12.000 millas de longitud discurre a lo largo de Oklahoma de norte a sur. La implantación de NLR en Oklahoma en el año 2005 ha repercutido positivamente tanto en las actividades económicas como en las educativas e investigadoras.
- **EPSCoR:** El Programa Experimental para Estimular la Investigación Competitiva (EPSCoR), desarrollado originalmente por la National Science Foundation (NSF), está diseñado para ampliar las oportunidades de investigación en los estados que han recibido tradicionalmente menos fondos de ayuda federal para la investigación universitaria. Oklahoma es uno de los estados que participan en el programa EPSCoR mediante una asociación entre universidades, empresas e instituciones de investigación.

El Instituto Nacional de Salud otorgó mediante el programa IDEA \$18 millones en cinco años para establecer una Red idea de Investigación Biomédica de Excelencia (OK-INBRE). Otros focos de investigación se centran en la bioenergía y estudios sobre el clima.

⁴³ [Budget & Asset Management](#), 2019

4. Relaciones comerciales y de inversión

4.1. Relaciones comerciales

4.1.1. Exportaciones de Oklahoma

El volumen de exportaciones desde Oklahoma al resto del mundo en 2018 fue de **6.102.425.059 dólares**, un 0,3667% de lo exportado a nivel nacional al resto del mundo ese mismo año (1.664.055.580.908 dólares dólares).

Así, Oklahoma es el **40º estado** de EE. UU. que más exportó al mundo en 2018.

En 2019, hasta el mes de febrero el volumen de exportaciones de Oklahoma al resto del mundo ha alcanzado los **922 millones de dólares**, un 15,10% del volumen exportado en el año 2018 completo.

Los principales países destino de las exportaciones de Oklahoma en 2018 fueron los siguientes:

FIGURA 13: PRINCIPALES PAÍSES DESTINO DE LAS EXPORTACIONES DE OKLAHOMA (2018)⁴⁵

País	Exportaciones USD
Canadá	1.638.956.727
México	783.308.110
Alemania	611.761.042
Japón	295.780.415
Países Bajos	246.136.821
China	203.211.428
Singapour	188.831.819
Reino Unido	157.488.413
Hong Kong	154.662.535

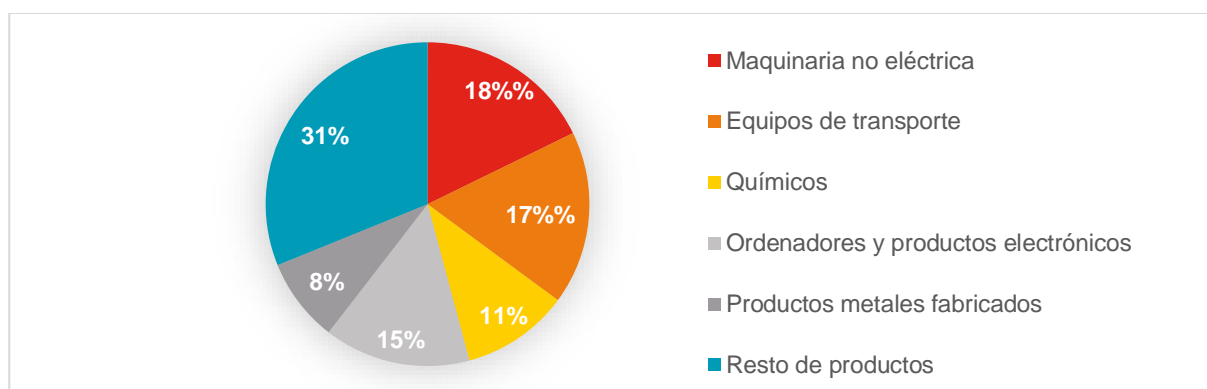
Fuente: International Trade Administration, US Department of Commerce, 2019.

⁴⁵ International Trade Administration, US Department of Commerce, 2019.

España en **2018** se coloca como **destino 26º** de las exportaciones de Oklahoma (41.804.411 dólares).

A nivel global, los productos que más exporta Oklahoma son (1) maquinaria no eléctrica, (2) Equipos de transporte, (3) Químicos, (4) Ordenadores y productos electrónicos y (5) Productos metales fabricados:

GRÁFICO 3: EXPORTACIONES DE OKLAHOMA AL MUNDO (2018)



Fuente: International Trade Administration, US Department of Commerce, 2019

A pesar de que Oklahoma es el **5º estado** que más petróleo extrae en EE. UU., con una producción que **triplica sus necesidades de abastecimiento**, el excedente de este producto no se exporta internacionalmente, sino que es redirigido al resto de los 50 estados americanos. La prohibición de las exportaciones de crudo al mercado internacional impuesta a los productores estadounidenses durante la crisis del petróleo de 1973 ha supuesto, históricamente, una ralentización de la venta al exterior de este producto. No obstante, desde que Barack Obama eliminase esta ley (2015), coincidiendo con un aumento de la producción, la balanza comercial para el petróleo cada vez se equilibra más a cero, con lo que podría suponer que, en unos años, esta partida, tomara una importancia mayor en las exportaciones de Oklahoma.

En el periodo hasta febrero de 2019, no se muestran variaciones muy significativas en la distribución por productos de las exportaciones: el ranking se mantiene constante, manteniendo cada categoría su puesto.

4.1.2. Importaciones de Oklahoma

EE. UU. importó a través de Oklahoma 11.278.111.318 en 2018, lo que supone un 0,44% sobre el total de importaciones de EE. UU (2.542.733.263.436 dólares).

Oklahoma es el **37º estado que más importó en 2018** de Estados Unidos.

Los principales países origen de las importaciones de Oklahoma en 2018 son los siguientes:

FIGURA 14: PRINCIPALES PAISES ORIGEN IMPORTACIONES OKLAHOMA (2018)

País	Exportaciones USD
Canadá	4.306.171.249
China	2.766.951.006
México	796.836.799
Alemania	364.871.031
Reino Unido	356.324.034
Japón	333.800.337
India	218.389.256
Sur África	188.720.371
Italia	177.744.037
Taiwan	175.800.306

Fuente: International Trade Administration, US Department of Commerce, 2019.

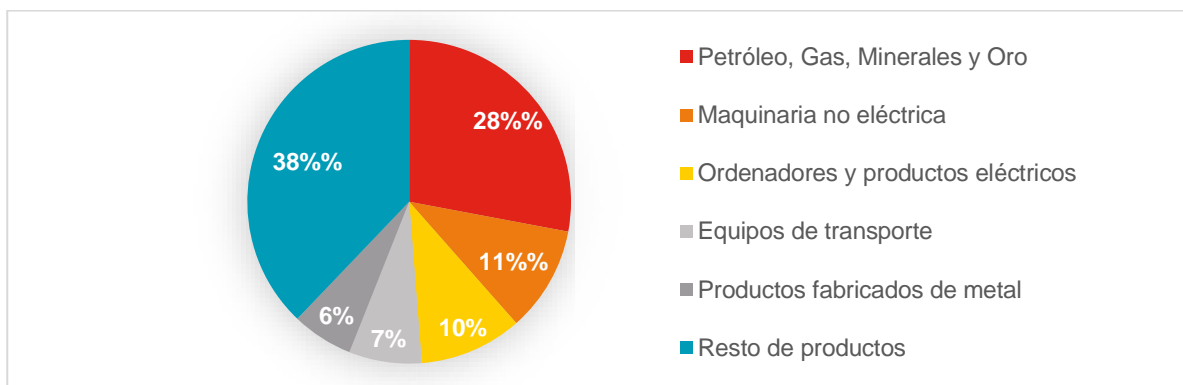
España en **2018** se coloca como **destino 22º** de las importaciones de Oklahoma (47.911.474 dólares).

A nivel global, los productos que más importa Oklahoma son (1) Petróleo, gas, minerales y oro, (2) Maquinaria no eléctrica, (3) Ordenadores y productos electrónicos, (4) Equipos de transporte y (5) Productos metales fabricados.

La **distribución por productos de las importaciones en 2018⁴⁶** es la siguiente:

⁴⁶ [International Trade Administration](#), United States Department of Commerce, 2018

GRÁFICO 4: IMPORTACIONES DE OKLAHOMA (2018)



Fuente: International Trade Administration, US Department of Commerce, 2019

En el inicio de 2019, esta proporción se ha mantenido constante, con un total de importaciones en febrero de 2019 de 1.754 millones de dólares.

4.1.3. Balanza comercial de Oklahoma

Las importaciones en Oklahoma, en el periodo 2011-2018, han sido siempre superiores a las exportaciones, lo que se ha traducido en **una balanza comercial deficitaria** para Oklahoma.

Desde el año 2011 las **exportaciones** de Oklahoma han aumentado año tras año hasta 2014, que comenzaron a bajar, no volviendo a experimentar crecimiento hasta 2017. El crecimiento más alto de las exportaciones se muestra en el año 2011, con un 16,32%; la mayor caída, por otro lado, se muestra en 2015, con -16,77%. No obstante, en 2018, con un aumento de las exportaciones de un 13,76%, ha vuelto a alcanzarse un volumen similar al de 2011.

Por su parte, las importaciones han aumentado en los últimos años en mayor o menor medida (el crecimiento más alto se muestra en 2011, con un 73,51%), salvo en 2015 y 2016 donde experimentan unos decrecimientos bastante altos, del -19,16% y -22,95%, respectivamente.

Estas subidas y bajadas en las importaciones están muy relacionadas con su principal sector importado, el petróleo. Los periodos en los que **las importaciones suben** vienen acompañados de **subidas en el precio del barril** de petróleo para ese momento, como es el caso de la crisis del petróleo de 2011. Por otro lado, en los casos en los que las importaciones bajan, como ocurre en 2015 y 2016, el precio del barril de petróleo también experimenta esta bajada.

Por otro lado, el saldo de la balanza comercial ha permanecido negativo desde 2011, mostrándose el saldo más negativo en 2014, resultado de una subida de las importaciones del 10,04% y una

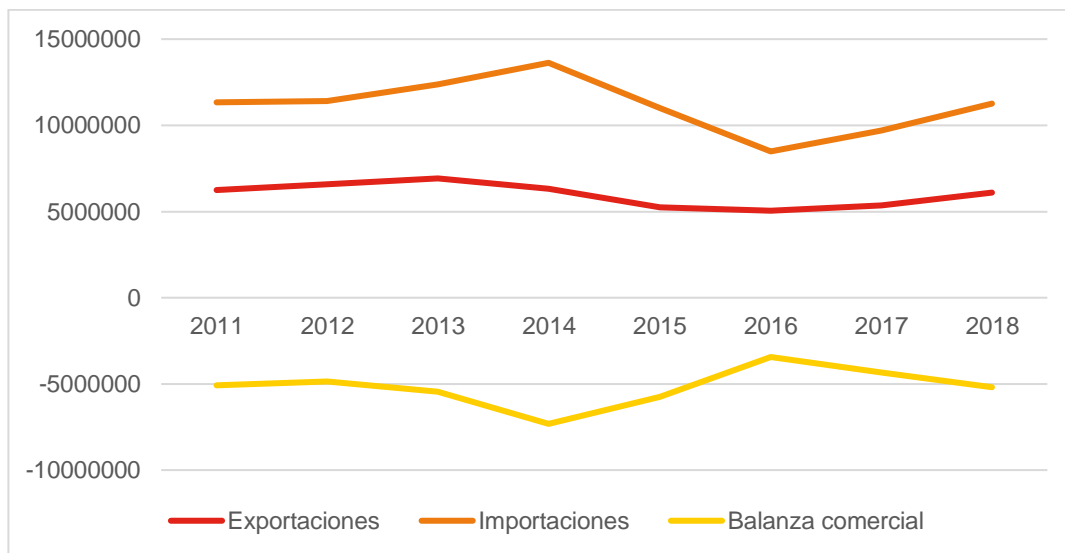
caída de las exportaciones del -8.84%. Así pues, se mantiene la misma tendencia hasta 2018, esperándose resultados muy similares para 2019.

FIGURA 15: BALANZA COMERCIAL ENTRE OKLAHOMA Y EL RESTO DEL MUNDO (2010-18), EN DÓLARES (USD)

Año	Exportaciones Oklahoma	Porcentaje de cambio	Importaciones Oklahoma	Porcentaje de cambio	Balanza comercial	Porcentaje de cambio
2011	6.227.675.655	16,32%	11.325.013.173,00	73,51%	-5.097.337.518,00	-334,60%
2012	6.578.543.474	5,63%	11.419.204.829,00	0,83%	-4.840.661.355,00	5,04%
2013	6.919.746.438	5,19%	12.382.689.022,00	8,44%	-5.462.942.584,00	-12,86%
2014	6.308.264.729	-8,84%	13.626.042.501,00	10,04%	-7.317.777.772,00	-33,95%
2015	5.250.680.332	-16,77%	11.015.367.256,00	-19,16%	-5.764.686.924,00	21,22%
2016	5.046.076.938	-3,90%	8.485.862.315,00	-22,96%	-3.439.785.377,00	40,33%
2017	5.364.366.602	6,31%	9.697.776.319,00	14,28%	-4.333.409.717,00	-25,98%
2018	6.102.425.059	13,76%	11.278.111.318,00	16,30%	-5.175.686.259,00	-19,44%

Fuente: International Trade Administration, US Department of Commerce, 2019.

GRÁFICO 5: EVOLUCIÓN COMERCIO INTERNACIONAL (2011-2018), MILES DE DÓLARES⁴⁷



Fuente: Economic Indicators Division USA Trade Online. U.S. Census Bureau, 2019

⁴⁷ Bureau of Labor Statistics, 2019.

4.2. Comercio bilateral Oklahoma- España

4.2.1. Exportaciones de Oklahoma a España

El volumen de **exportaciones de Oklahoma a España** en el año **2018** fue de **41.804.411** dólares (frente a los 35.823.903 dólares de 2017, lo que supone un aumento del 16,69%). Así, el estado de Oklahoma se sitúa como 40º estado de EE.UU. que más exporta a España.

Por otro lado, España en 2018 es el destino 26º de las exportaciones de Oklahoma.

Los productos que Oklahoma más exportó en 2018 a España son:

FIGURA 16: EXPORTACIONES DE ESPAÑA A OKLAHOMA (2018)

Mercancía	Volumen \$ (2018)	% sobre el total
Productos Químicos	24.133.146	57,7%
Maquinaria, excepto eléctrica	11.656.334	27,9%
Equipos de transporte	1.743.299	4,2%
Ordenadores y productos electrónicos	1.500.623	3,6%
Metales primarios	1.223.4460	2,93%
Productos metálicos fabricados	636.186	1,52%
Productos varios fabricados	213.404	0,51%
Equipos eléctricos, aplicaciones y componentes	191.359	0,46%
Provisiones de clasificación especial	176.410	0,42%
Productos minerales no metálicos	123.489	0,30%
Resto	206.715	0,49%
Total	41.804.411	100,00%

Fuente: Economic Indicators Division USA Trade Online. U.S. Census Bureau, 2019

Es importante destacar la evolución de las exportaciones de Oklahoma a España en los últimos años, ya que ha experimentado un aumento exponencial. En el periodo 2014-2018, el volumen de exportaciones se ha visto incrementado en el doble. Algunas partidas, como los productos de industrias químicas, han sufrido bruscos aumentos. En 2014, el volumen de exportaciones en esta categoría tan solo era 130.959 dólares, y en 2018, ha alcanzado la cifra de 24.133.146 dólares, lo que supone un aumento del 1.840%. Sin embargo, hay otras partidas como los productos agrícolas que en 2014 tuvieron un volumen de exportación hacia España de 3.215.342 dólares (lo que suponía un 17% de las exportaciones en ese año) y en 2018, su volumen de exportación es cero. El resto de los productos principales se mantienen estables en los últimos años.

4.2.2. Importaciones de Oklahoma desde España

El volumen de importaciones de Oklahoma desde España en 2018 fue de 47.911.474 dólares, lo que representa un 0,27% de las importaciones totales que se realizan a EE.UU. desde España (17.241.456.887 dólares). Así, Oklahoma es el **39º** estado de EE.UU. que más importó de España en 2018.

Por otro lado, España en 2018 se coloca como 22º país más importante en cuanto a volumen de mercancías importadas por Oklahoma, con 47.911.474 dólares, mientras que, en 2017, se situó en el puesto 15º con 105.979.276 dólares.

Los productos que Oklahoma más importó de 2018 a España son:

FIGURA 17: IMPORTACIONES DE OKLAHOMA DESDE ESPAÑA (2018)

Mercancía	Volumen \$ (2018)	% sobre el total
Metales primarios	22.417.935	46,8%
Productos metálicos fabricados	6.352.817	13,3%
Maquinaria, excepto eléctrica	5.070.003	10,6%
Productos minerales no metálicos	4.183.684	8,70%
Productos de plástico y goma	4.113.797	8,59%
Productos exportados a Canadá y reimportados a EE.UU	1.773.832	3,70%
Productos Químicos	1.058.381	2,21%
Ordenadores y productos electrónicos	652.646	1,36%
Equipos de transporte	374.890	0,78%
Productos varios fabricados	366.205	0,76%
Resto	1.547.284	3,23%
Total	47.911.474	100,00%

Fuente: Economic Indicators Division USA Trade Online. U.S. Census Bureau, 2019

La distribución de las importaciones no sigue un patrón concreto. Como veremos en el siguiente punto a cerca de la balanza comercial.

4.2.3. Balanza comercial entre Oklahoma y España

En el cuadro de la siguiente página se puede observar la evolución de las exportaciones e importaciones entre Oklahoma y España durante el periodo 2010-2018, así como la balanza comercial de España resultante de esas operaciones.

FIGURA 18: BALANZA COMERCIAL ENTRE OKLAHOMA Y ESPAÑA (2012-18), EN DÓLARES (USD)

Año	Exportaciones Oklahoma	Porcentaje de cambio	Importaciones Oklahoma	Porcentaje de cambio	Balanza comercial	Porcentaje de cambio
2010	31.588.763	n/a	11.887.112	n/a	19.701.651	n/a
2011	22.002.645	-30,35%	25.328.745	113,08%	-3.326.100	-116,88%
2012	14.530.988	-33,96%	32.462.160	28,16%	-17.931.172	-439,11%
2013	21.167.349	45,67%	10.711.468	-67,00%	10.455.881	158,31%
2014	20.254.275	-4,31%	10.515.047	-1,83%	9.739.228	-6,85%
2015	15.016.988	-25,86%	63.356.137	502,53%	-48.339.149	-596,33%
2016	20.932.453	39,39%	111.786.864	76,44%	-90.854.411	-87,95%
2017	35.823.903	71,14%	105.979.276	-5,20%	-70.155.373	22,78%
2018	41.804.411	16,69%	47.911.474	-54,79%	-6.107.063	91,29%

Fuente: International Trade Administration, US Department of Commerce, 2019.

La balanza comercial, como se puede ver en la Figura 18, ha sufrido variaciones contrastadas. En general, encontramos una balanza negativa para Oklahoma en el periodo 2010-2018, a excepción de los años 2010, 2013 y 2014. El saldo positivo más alto se muestra en 2010, cuando las exportaciones triplicaban el valor de las importaciones, debido principalmente a la partida de maquinaria no eléctrica, que supuso el 64% de las exportaciones de ese año.

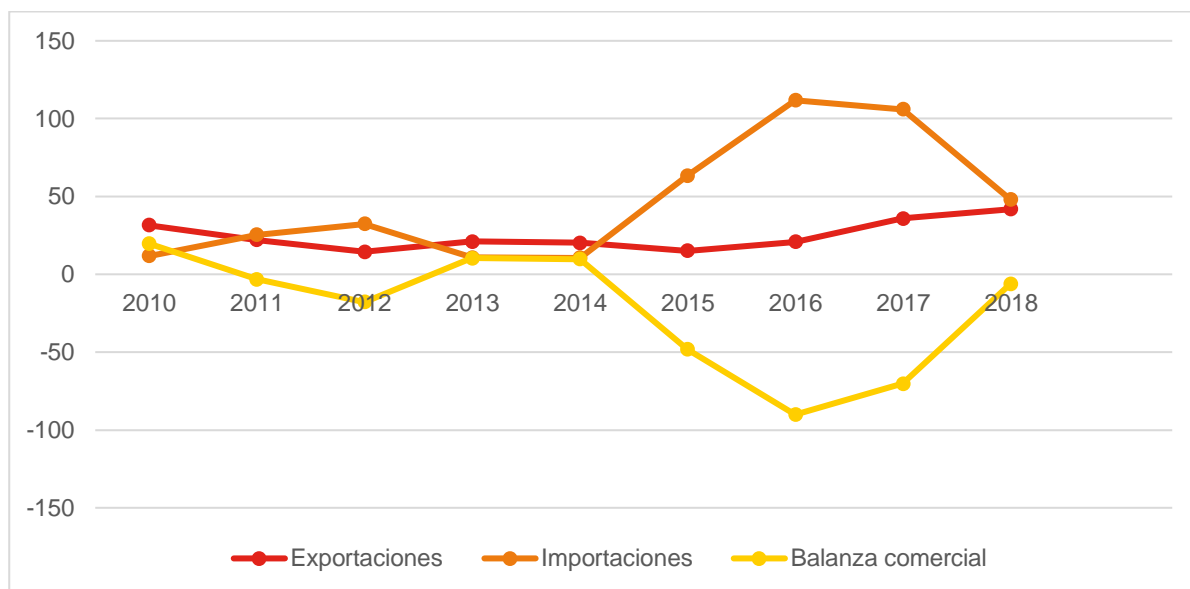
Por otro lado, el saldo negativo más bajo lo encontramos en 2016, debido a la fuerte subida de las importaciones. Este año, la partida mayoritaria fueron los equipos eléctricos y componentes con más de 59 millones en importaciones, suponiendo el 56% de las mismas en ese año. Cabe destacar, que esta partida no ha tenido un repunte similar en ningún otro periodo.

Así mismo, en 2018, los metales primarios suponen el 46,8% de las importaciones a España, mientras que, en 2017, esta misma partida tan solo suponía 0,076%. Igualmente, en 2018, la maquinaria no eléctrica ha supuesto el 10%, mientras que, en 2017, este porcentaje alcanzó el 67,6%.⁴⁸

⁴⁸ International Trade Administration, US Department of Commerce, 2019.

Todo esto nos lleva a comprobar que la balanza comercial entre Oklahoma y España no lleva un patrón concreto, sino que cada año son unas partidas u otras las que cobran mayor relevancia. Incluso algunas por periodos de tiempo muy breves. Del mismo modo, el comercio bilateral entre España y Oklahoma también ha fluctuado constantemente en los últimos ocho años, manteniendo una evolución irregular. En 2010 el comercio total ⁴⁹ fue de 43.475.875 dólares, experimentando su punto más bajo en 2014 con 30.769.322 dólares y su pico más alto en 2017 con 141.803.179 dólares.⁵⁰

GRÁFICO 6: COMERCIO BILATERAL OKLAHOMA – ESPAÑA (2012-18), EN MILLONES DE DÓLARES (USD)



Fuente: International Trade Administration, US Department of Commerce, 2019.

4.3. Inversiones en Oklahoma

- En 2018 Oklahoma cuenta con más de 140 compañías extranjeras implantadas, que emplean a más de 51.800 personas⁵¹, lo que supone un incremento de casi el 50% desde 2002⁵². De estas personas, 21.500 trabajan en el sector manufacturero, lo que supone el 42% del total.

⁴⁹ Exportaciones más importaciones entre Oklahoma y España.

⁵⁰ International Trade Administration, US Department of Commerce, 2019.

⁵¹ [2017 Global Report](#). Oklahoma Department of Commerce, 2018

⁵² [Organization for International Investment](#), 2018

FIGURA 19: PRESENCIA INTERNACIONAL DE EMPRESAS EN OKLAHOMA POR PAÍSES (2018)

Ranking empresas	País	Número de empresas	Rankings empleados	País	Número de empleados
1	Canadá	67		México	6.846
2	Reino Unido	64		Francia	5.765
3	Japón	58		Irlanda	5.448
4	Alemania	53		Reino Unido	4.352
5	Francia	49		Suecia	4.270
6	Suiza	35		Canadá	3.756
7	Irlanda	20		Japón	2.874
8	Australia	17		Alemania	2.831
9	Suecia	17		Suiza	2.525
10	México	16		Bélgica	970

Fuente: Oklahoma Global Report (2017), Economic Development Commission, 2019.

- La mayor parte de la inversión extranjera directa en Oklahoma procede de Francia, México, Japón, Reino Unido, Alemania, Irlanda, Australia, Italia Suiza y Canadá⁵³. Ejemplos de grandes empresas extranjeras alojadas en Oklahoma son: Acciona, Lufthansa, Michelin, Siemens, Bimbo Bakeries, ThyssenKrupp, etc.
- El 3,8% de los puestos de trabajo en el sector privado pertenecen a empresas extranjeras⁵⁴, frente al 5,2% a nivel del país (2018)⁵⁵.
- Un informe de 2018 publicado por Wallethub, sitúa a Oklahoma como la mejor ciudad para hacer negocios, debido, entre otros puntos, a sus bajos costos laborales (22% inferiores a la media nacional) y a sus bajas tasas industriales y comerciales de electricidad.
- En 2019, como séptimo año consecutivo, la ciudad de Oklahoma recibió la calificación de “AAA” por Standard & Poor’s y una calificación “Aaa” de Moody’s Investor Services, lo que indica una **solventia crediticia** muy sólida.
- El mercado de la vivienda en la ciudad de Oklahoma está considerado como el tercero mejor en una encuesta de más de 300 ciudades estadounidenses.

⁵³ Oklahoma Department of Commerce, 2018

⁵⁴ Organization for International Investment, 2018

⁵⁵ Organization for International Investment, 2018

- En el primer trimestre de 2018⁵⁶, seis empresas nuevas llegaron a Oklahoma, construyendo nuevas oficinas o instalaciones en Oklahoma, con un total de 1.000 millones de dólares de nueva inversión y más de 1.650 empleos nuevos. Las inversiones que más puestos de trabajo crearon en este periodo son las anunciadas por CACI Technologies Inc. y Sofidel Group, que contrataron 550 y 300 personas respectivamente.
- En el segundo trimestre de 2018⁵⁷, destacaron tres nuevas empresas y diez que expandieron sus instalaciones, sumando un total de 100 millones de dólares en nueva inversión y 4.125 empleos nuevos. La mayor inversión anunciada en este periodo es la de Amazon y su Tulsa Fulfillment Center, creando 1.500 empleos.
- En abril de 2019, Tubacex, empresa española dedicada a la fabricación de distintos tipos de tuberías, anunció la construcción de una nueva planta en Durant (Oklahoma). Anteriormente ya contaba con una en Pensilvania, y para finales de 2019, se espera que la nueva construcción esté operativa. Este proyecto supone una inversión inicial de 40 millones de dólares, creando más de 140 empleos y esperándose una facturación anual de más de 60 millones de dólares.
- El estado de Oklahoma, según los datos de la Oficina Económica y Comercial de España en Miami, cuenta con **5 empresas españolas** que operan en el estado. Las empresas aquí instaladas cubren diferentes ámbitos como son: Acciona Windpower North America LLC (energía renovable), Biomat USA, perteneciente al ámbito sanitario, más concretamente en la creación de plasma, Campofrío Food Group, Tubacex y Ferrovial.

- **Acciona Windpower North America LLC.**

Cuenta con tres parques eólicos, todos ellos en la mitad oeste del estado: Dempsey Ridge cerca de Cheyenne, Red Hills Wind Farm cerca de Elk City y Blue Canyon Wind Farm cerca de Lawton. Entre los tres parques generan una potencia total de 329,25 MW con 193 turbinas.

- **Grifols - Biomat USA**

Pertenece a la española Grifols y es la principal proveedora de plasma del grupo farmacéutico, para su fraccionamiento, estudio y producción de terapias derivadas. Dispone de oficinas en Midwest City y Oklahoma City dentro del Estado.

⁵⁶ [QUARTER 1 2018 REPORT](#). Employers, [Economic Data & Research Services](#). Oklahoma Department of Commerce, 2018

⁵⁷ [QUARTER 2 2018 REPORT](#). Employers, [Economic Data & Research Services](#). Oklahoma Department of Commerce, 2018



- **Campofrío**

Con presencia en el estado por su Join-Venture con Armour para la fabricación de productos cárnicos.

- **Tubacex**

En proceso de construcción de una nueva planta en Durant, con una inversión inicial de 40 millones de dólares. Se espera que a finales de 2019 esté operativa y de trabajo a más de 140 empleados. Con ella se espera atender a los principales clientes estratégicos de instrumentos, tubos hidráulicos e intercambiadores de calor que se concentran principalmente en el golfo de México y Oklahoma.

- **Ferrovial – Webber, LLC**

Presente a través de su filial Webber, LLC está construyendo desde otoño de 2017 un puente en el condado de McClain por 35 millones de dólares. Se espera que para otoño de 2019 hayan finalizado las tareas de construcción.



5. Establecer un negocio en Oklahoma

5.1. ¿Cuáles son los pasos para establecer un negocio en Oklahoma?

Para constituir una sociedad en EE. UU. es recomendable, en primer lugar, ponerse en contacto con un abogado (o despacho de abogados) estadounidense que gestione las operaciones. El departamento de comercio de Oklahoma publica una guía donde se resume información práctica para emprender un negocio en el estado. Puede accederse a la documentación en el siguiente enlace:

<https://okcommerce.gov/business/startup/>

Las etapas para constituir una empresa son las siguientes:

1. Elección de la estructura corporativa y nombre de la empresa

Las diferentes opciones de estructura corporativa son:

- *Sole Proprietorship*: un único individuo que puede ejercer su actividad empresarial bajo su nombre propio o bajo un nombre empresarial. La responsabilidad es por tanto ilimitada y personal. Esta estructura es comparable a la figura del autónomo en España.
- *General Partnership*: resulta de la asociación de dos o más personas o entidades, cuya principal característica es que todos los socios tienen responsabilidad ilimitada, aunque no contribuyan de igual forma al capital de la empresa (responsabilidad solidaria). No se requiere un mínimo de capital suscrito por los socios. Es aconsejable que los socios celebren un convenio por escrito, llamado convenio de asociación (*Partnership Agreement*), para definir los derechos y obligaciones de cada uno.
- *Corporation*: sociedad de responsabilidad limitada que separa la figura de los accionistas de la de los directivos. Existen dos tipos, Subchapter S o C, que difieren en los impuestos por retribución de beneficios a los socios.
- *Limited Liability Company (LLC)*: son estructuras empresariales muy flexibles, en cuya organización se incurre en mayores gastos, pero que combinan las ventajas de una *Corporation C* (la responsabilidad de los propietarios es limitada), con las ventajas impositivas de la *General Partnership*: se evita la doble imposición asociada con la *C Corporation*, al no estar sujeta al impuesto de sociedades, y los propietarios pueden deducir las pérdidas de sus declaraciones de renta por ingresos personales.
- *Limited Partnership (LP)*: combina socios de responsabilidad limitada e ilimitada.

- *Limited Liability Partnership (LLP)*: estructura similar a la Limited Partnership o General Partnership que limita ciertas responsabilidades de los socios con responsabilidad ilimitada.

Todos los negocios con un nombre ficticio (razón social), deben inscribirse en la División de Corporaciones de la Secretaría de Estado (excepto si tienen dueño único, que utiliza su propio nombre y no será incorporado). La comprobación de la disponibilidad del nombre y el posterior registro pueden hacerse a través del enlace:

<https://www.sos.ok.gov/corp/corpNameAvailability.aspx>

2. Estatutos (Articles of Incorporation) y registro de la empresa

Para cumplimentar el registro de constitución de la empresa es obligatorio facilitar la siguiente información:

- Nombre de la futura empresa: debe contener la palabra “corporation”, “company”, “incorporated” o cualquiera de sus abreviaciones.
- Objetivos y propósito de la empresa.
- Nombre de un agente (*Registered Agent*) y dirección de una oficina (*Registered Office*), ambos necesarios para toda correspondencia con la oficina del Secretario de Estado. En el caso del agente, éste debe residir en el estado y puede desempeñar la función de *Incorporator*, director o empleado de la corporación.
- Número de acciones: la Ley de Sociedades (*Business Corporation Act*) no establece ningún tipo de limitación en lo que se refiere al número de acciones que la futura empresa desee emitir. Sin embargo, se deberá estipular si las acciones tendrán un precio mínimo de venta (*Par Value*), el número de acciones autorizadas (*Authorized Shares*) y el número de acciones que se prevé emitir (*Shares Proposed to be Issued*). Por último, en el impreso se debe especificar el precio a pagar a la empresa por la compra de las acciones emitidas, aunque este precio no será en ningún caso inferior al total del *par value*, en caso de que éste hubiese sido especificado.
- Si no se especifica lo contrario en el impreso/formulario, la fecha de comienzo de las operaciones será la de entrega de dicho formulario.

Para registrar la corporación, o cualquier otro tipo de estructura empresarial, debe rellenarse el formulario correspondiente, facilitando los datos arriba indicados. Junto a la solicitud deberá abonarse la tasa de registro de la sociedad, que variará conforme al tipo de estructura seleccionada. La solicitud de registro podrá completarse online, a través de:

<https://www.sos.ok.gov/corp/filing.aspx>.

Es altamente recomendable utilizar un abogado (aunque no es requerido por ley) para redactar e inscribir los estatutos corporativos, cuyo certificado de inscripción se emite aproximadamente dos semanas después de la inscripción.

3. Libro corporativo

El abogado de la sociedad obtendrá un libro corporativo (*Corporate Record Book*), sello y certificados de las acciones de la corporación.

4. Preparación y firma de documentos

Se han de preparar los siguientes documentos:

- Los estatutos de la sociedad, o *By-Laws*: contemplan el funcionamiento interno y regulación de la sociedad (pago de dividendos, etc.), y no constituyen documento público.
- La declaración del *incorporator* (persona que ha constituido la empresa en EE. UU.).
- Las actas de la primera reunión del Consejo de Administración, o en su lugar, un consentimiento por escrito.
- Oferta y aceptación de suscripciones al capital social de la nueva corporación, elección de los directivos, año fiscal adoptado, regulación de la sociedad a efectos fiscales, etc.
- Registro de la corporación en los estados en los que realizará operaciones.
- Apertura de cuentas bancarias en los EE. UU.

Por otro lado, al constituir una sociedad también hay que:

- a) Determinar las responsabilidades fiscales (Internal Revenue Service): El siguiente paso tras el registro debe ser determinar las obligaciones federales, estatales, y locales fiscales. El IRS mantiene una red de oficinas por todo el territorio nacional, que pueden visitarse sin cita previa para solicitar asistencia fiscal y resolver dudas concretas. A continuación, se incluye un listado de las oficinas en las principales ciudades de Oklahoma. El listado completo puede consultarse en <http://www.irs.gov/uac/Contact-My-Local-Office-in-Oklahoma>.

Localidad	Dirección	Teléfono
Enid	601 S. Harding, Enid, OK 73703	(580) 234-5417
Lawton	2202 SW A Ave., Lawton, OK 73501	(580) 357-5492
Oklahoma City	55 N. Robinson, Oklahoma City, OK 73102	(405) 297-4057
Tulsa	1645 S. 101st East Ave., Tulsa, OK 74128	(918) 622-8482

- b) Determinar las licencias y permisos necesarios: Existen licencias de negocio y profesionales para determinadas actividades, por ejemplo: tasadores inmobiliarios, electricistas, dietistas, fabricantes de productos alimentarios, etc. Para más información acerca de las licencias necesarias, puede consultarse el enlace: http://www.ok.gov/section.php?sec_id=4
- c) Existen además ciertas legislaciones que obligan a los empleadores a cumplir con determinadas condiciones:
- Condiciones de seguridad (*Safety Requirements*): www.osha.gov
 - Condiciones de igualdad en el trabajo (*Equal Employment Requirements*): <http://www.eeoc.gov/employers/>

5.2. ¿Qué tipo de estructura societaria es más recomendable?

Para elegir el tipo de estructura societaria, es necesario tener en cuenta el tratamiento fiscal y la limitación de responsabilidades que la sociedad elegida va a comportar. Por ello, se aconseja el previo estudio de cada una de las estructuras y del sistema fiscal americano aplicable a esas estructuras, sin olvidar los efectos fiscales que se producirán en España para los accionistas españoles residentes en España (sean personas físicas o jurídicas). Es importante, por tanto, prestar especial atención a la incidencia del Tratado para Evitar la Doble Imposición entre España y EE.UU.

La creación de una entidad mercantil en los EE.UU. difiere sensiblemente del proceso a seguir en España. En general, se puede decir que el procedimiento es más rápido y fácil en los Estados Unidos y que los requisitos fundacionales son menores. Las principales diferencias son:

- No existe un capital mínimo para la constitución de ningún tipo de entidad.
- Su constitución se realiza ante una serie de instituciones (Departamento de Estado, etc.) sin intervención de una figura como la del notario público en España.
- La intervención de un abogado no es necesaria, aunque sí conveniente. Todos los trámites pueden llevarse a cabo sin la presencia de un letrado, pero existen detalles en el proceso a seguir, en la configuración de los estatutos y otros que pueden resultar confusos o complicados sin la presencia de una persona con experiencia.

Por último, la siguiente tabla ilustra las principales diferencias entre los distintos tipos de entidades mercantiles, así como sus equivalentes españolas:

FIGURA 20: ENTIDADES MERCANTILES ESTADOUNIDENSES

Denominación en EE. UU	Corporation	General Partnership	Limited Partnership	Joint Venture	Sole Proprietorship	Branch
Equivalente en español	Sociedad Anónima	Sociedad Colectiva	Sociedad Comanditaria	Joint Venture	Empresario individual	Sucursal
Personalidad Jurídica Propia	Si	Si	Si	Si	-	Si
Capital mínimo	No requiere	No requiere	No requiere	No requiere	No requiere	No requiere
Responsabilidad	Limitada	Ilimitada	Ilimitada para general partners, Limitada para limited partners	Depende del tipo de sociedad que se constituya	Ilimitada	Es la sociedad matriz quien responde
Constitución y actuación	Requiere formalidad	Informal pero aconsejable realizar un acuerdo por escrito	Más costosa y compleja que la del General Partnership	Depende del tipo de sociedad que se constituya	Tiene la forma más simple de constitución y actuación	Depende del tipo de sociedad que sea la sociedad matriz

Fuente: Guía de Negocios de EE. UU. ICEX

5.3. Servicios financieros en el estado de Oklahoma

Para que una entidad mercantil pueda abrir una cuenta bancaria en EE. UU., primero ha de cumplir algunos requisitos formales y documentales:

- La empresa tendrá que estar dada de alta ante la Hacienda del país, el IRS (Internal Revenue Service, www.irs.gov).
- Tendrá que presentar: (1) un Número de Identificación Fiscal, llamado Business Tax ID Number (similar al CIF español); (2) el contrato de constitución, que incluya el nombre de la empresa y de los propietarios o socios; y (3) el certificado de registro de la empresa, sellado por un empleado del estado. En el caso de una corporación, también es necesario aportar el "Certificate of Incorporation", equivalente americano a la acreditación de que la empresa ha sido dada de alta en el registro mercantil en España.

Entre los principales servicios que proveen las instituciones financieras se encuentran:

- **Servicios de depósitos comerciales** (*Commercial Deposit Services*): los bancos comerciales permiten que las empresas puedan cambiar dinero, retirar efectivo o hacer depósitos. Tanto las personas físicas como las jurídicas tienen acceso a los servicios bancarios por medio de los cajeros automáticos. Los Servicios de Depósito del Impuesto Federal (*Federal Tax Depository Services*) están disponibles para ayudar a evitar multas por pago atrasado de impuestos, ya que mismo día en que el banco acepta el pago es la fecha en la que se considera legalmente que ha sido realizado.
- **Servicios de ahorro comercial e inversión** (*Commercial Savings/Investment Services*): los Programas de Ahorro para Empresas (*Business Savings Programs*) permiten a los empresarios depositar una determinada cantidad en la cuenta de ahorros para obtener un interés anual y así acumular un crédito inmediatamente disponible. También se ofrecen inversiones a corto plazo mediante Certificados de Depósito.
- **Servicios de préstamo** (*Loan Services*): las entidades crediticias ofrecen muchos servicios de préstamo, entre ellos pueden destacarse los siguientes:
 - Préstamos de capital circulante (*Working Capital Loans*)
 - Crédito renovable (*Revolving Line of Credit*)
 - Financiación de inventario o línea temporal de crédito (*Inventory Financing or Seasonal Line of Credit*)
 - Carta de crédito (*Letter of Credit*)
 - Financiación a través de cuentas pendientes de cobro (*Accounts Receivable Financing*)
 - Acuerdos de financiación o de arrendamiento financiero (*Financing and Leasing Arrangements*)
 - Préstamos de capital (*Capital Loans*)
 - Hipotecas (*Real Estate Mortgages*)

También se ofrecen otro tipo de servicios desde otros departamentos como:

- **Departamento de negocios** (*Business Advice*): generalmente los directores de los bancos o su personal realizan un seguimiento de las operaciones de sus clientes para servirles de guía y para resolver cualquier duda o petición de orientación que tengan.
- **Departamento de créditos** (*Credit Advice*): los bancos tienen un departamento de crédito que se ocupa de los problemas que surgen cada día.
- **Servicios de fideicomiso** (*Trust Services*): la mayoría de los bancos tienen un departamento de fideicomiso que, entre otras cosas, se encarga de los asuntos financieros de las personas que desean que el banco les administre sus inversiones o propiedades.
- **Servicios de caja de seguridad** (*Safe Deposit Boxes*): muchos bancos proporcionan servicios de caja de seguridad, que se utilizan para custodiar documentos importantes.

Oklahoma cuenta con 215 instituciones financieras con un total de 100.658 millones de dólares en activos y 22.907 empleados, si bien es cierto que el número de instituciones se ha reducido en un 6,11% en los últimos tres años.⁵⁸

Estos son los principales bancos en Oklahoma, ordenados por volumen de activos:

FIGURA 21: PRINCIPALES BANCOS EN OKLAHOMA

Banco	Sede	Activo (miles de dólares)
BOKF, National Association	Tulsa	30.615.811
MidFirst Bank	Oklahoma City	11.662.004
BancFirst	Oklahoma City	6.484.144
First United Bank and Trust Company	Durant	3.073.699
InterBank	Oklahoma City	2.889.114
RCB Bank	Claremore	2.478.939
Bank SNB	Stillwater	2.023.162
First Fidelity Bank, National Association	Oklahoma City	1.415.442
American Heritage Bank	Sapulpa	1.084.311
Armstrong Bank	Muskogee	840.648
Mabrey Bank	Bixby	788.259
SpiritBank	Tulsa	730.165
Kirkpatrick Bank	Edmond	715.266
Frontier State Bank	Oklahoma City	691.093
Vision Bank, National Association	Ada	651.334

Fuente: FDIC (Federal Deposit Insurance Corporation)

⁵⁸ Federal Deposit Insurance Corporation: <http://www2.fdic.gov/SDI/main4.asp>



5.4. ¿Qué tipo de organismos e incentivos existen para apoyar la inversión?

El Estado de Oklahoma ha sido reconocido a escala nacional por sus excepcionales incentivos a la ubicación de negocios y a la creación de empleo. El Oklahoma Business Incentives and Tax Guide, ofrece una visión de estos incentivos: <https://okcommerce.gov/assets/files/reports/Incentives.pdf>

En el Estado de Oklahoma el órgano encargado de fomentar la inversión es el “Oklahoma department of commerce”. Existen diversos programas para incentivar la creación y la expansión de negocios, la mayoría de ellos son incentivos fiscales. Puede consultar mayor detalle en la página web:

Oklahoma Department of Commerce,

900 N Stiles Ave.
Oklahoma City, OK 73104
Teléfono: (405) 815-6552
<http://okcommerce.gov/>

Se recomienda a las empresas interesadas en expandir o establecer sus operaciones en el estado de Oklahoma, se pongan en contacto con el Departamento de comercio de Oklahoma, donde les proveerán de la información actualizada sobre las exenciones y beneficios fiscales, teniendo en cuenta que el porcentaje de algunos de los beneficios puede variar según el presupuesto de la legislatura.

Los siguientes organismos también pueden ayudar a las inversiones de diferentes formas:

Oklahoma Minority-Owned Business Supplier Development Council.

7301 N. Broadway, Suite 224
Oklahoma City, OK 73116
Teléfono: (405) 767-9900
<http://www.smsdc.org/>

Career Tech, Business and Industry Services.

1500 West 7th Avenue
Stillwater, OK 74074
Teléfono: (405) 377-2000
<http://www.okcareertech.org/>

The State Chamber of Oklahoma.

330 NE 10th Street
Oklahoma City, Ok 73104



Teléfono: 405-235-3669

<http://www.okstatechamber.com/>

The Greater Oklahoma City Chamber.

123 Park Avenue

Oklahoma City, Ok 73102

Teléfono: 405-297-8900

<http://www.okcchamber.com/index.php>

Para más información acerca de las agencias de los incentivos disponibles por parte del departamento de comercio de Oklahoma puede acceder al siguiente enlace:

http://okcommerce.gov/assets/files/incentives/Oklahoma_Business_Incentives_and_Tax_Guide.pdf

5.4.1. Principales incentivos fiscales a la inversión

Los incentivos para la creación de empleo (**Quality Jobs**) basados en créditos fiscales han situado a Oklahoma como localización de vanguardia para la nueva inversión de la industria manufacturera y de servicios. Dentro de los “Quality Jobs”, encontramos diversas categorías:

- **Incentivos a Puestos de Trabajo de Calidad (Quality Jobs Program)** ⁵⁹:

El Quality Jobs Program de Oklahoma sirve como incentivo para que las empresas amplíen o se trasladen a Oklahoma ofreciendo un reembolso de una parte de la nómina recién creada en el estado. El programa induce a la creación de empleos cualificados y bien pagados, promoviendo así el desarrollo económico. Las compañías pueden recibir pagos en efectivo de hasta el 5% de la nueva nómina hasta un máximo de 10 años, mientras trabajan para alcanzar el umbral de nómina requerido para la calificación completa.

- **Incentivos a Puestos de Trabajo Cualificados para Pequeñas Empresas (Small Employer Quality Jobs Program)** ⁶⁰:

Permite a las empresas de 500 o menos empleados que creen puestos de trabajos cualificados y bien remunerados (deben de estar entre un 110%-125% del salario medio del Condado) recibir un reembolso de hasta el 5% de la nómina durante un máximo de 7 años. En función del número de habitantes en la población donde se desarrolle el proyecto, la empresa debe crear entre 5 y 15 nuevos puestos de trabajo. La mayoría de las empresas tienen 24 meses para alcanzar estos nuevos requisitos de creación de empleo.

⁵⁹ [Oklahoma - Quality Jobs Program 2019](#)

⁶⁰ [Oklahoma - Small Employer Quality Jobs Program 2019](#)

- **Incentivos a Puestos de Trabajo Cualificados (21st Century Quality Jobs)⁶¹**

La empresa debe crear al menos 10 empleos cualificados antes de 3 años con un nivel de salarios situados sobre el 300% respecto de la media del Condado, o de los 101.650 \$. Estas empresas deben realizar al menos el 50% de sus ventas fuera del Estado, a intermediarios que revendan en otros estados o al gobierno federal. Las empresas recibirán un reembolso fiscal de hasta el 7% sobre las nóminas mientras crean los puestos de trabajo requeridos, cantidad que puede aumentar hasta el 10% una vez creados los 10 empleos.

- **Créditos fiscales a la inversión o a la Creación de Empleo (Investment/New Jobs Tax Credit).⁶²**

Son ayudas dirigidas a las empresas de fabricación, que permiten beneficios fiscales del 1% durante cinco años por la inversión en una nueva propiedad, o de 500 \$ en la contratación de nuevos empleados. Asimismo, el crédito fiscal se duplica en “Enterprise Zones” y cuando la inversión supera los 40.000.000 \$. La inversión mínima es de 50.000\$.

- **Business Expansion Incentive Program**

El Programa de incentivos para la expansión comercial ayuda a las compañías de Oklahoma a realizar importantes inversiones de capital en maquinaria, equipos y edificios. Este incentivo ofrece pagos en efectivo para ayudar a las compañías a crecer e impulsar las inversiones de expansión de negocios en Oklahoma.

Asimismo, puede solicitar la Guía de Incentivos a la Implantación que ofrece la Oficina Económica y Comercial de España en Miami, donde encontrará información más detallada sobre los incentivos fiscales que puede encontrar en Oklahoma. Para ello, puede ponerse en contacto a través de la siguiente dirección de correo: Miami@comercio.mineco.es.

5.5. ¿Existen zonas francas o zonas económicas especiales en Oklahoma?

Las zonas francas (Foreign Trade Zones o FTZ) son áreas geográficas en (o adyacentes a) un puerto de entrada a los Estados Unidos, donde la mercancía comercial tanto doméstica como extranjera recibe el mismo tratamiento. Funcionan como áreas públicas con instalaciones para carga, descarga, manipulación, almacenaje, fabricación o exhibición de bienes. Todo tipo de

⁶¹ [Oklahoma - 21st Century Quality Jobs 2019](#)

⁶² [Oklahoma - Investment/New Jobs Tax Credit 2019](#)

mercancía puede depositarse en las zonas francas sin que esté sujeta a impuestos ni a tasas de aduanas.

El estado de Oklahoma cuenta en la actualidad con 4 zonas francas, que dan servicio a las ciudades de Oklahoma city, Tulsa y a la zona de Dallas-Fort Worth. Cabe destacar, que a pesar de que en Texas encontramos 32 zonas francas y 5 de ellas dan servicio únicamente a la zona de Dallas-Fort Worth, al tratarse de un estado con tan alto volumen de comercio internacional, la zona franca más cercana de Oklahoma a Texas, concretamente la nº 227, da apoyo igualmente, a la zona de Dallas-Fort Worth. Para mayor información sobre sub-zonas y puertos de entrada, recomendamos la consulta al siguiente enlace:

<http://enforcement.trade.gov/ftzpage/letters/ftzlist-map.html>

5.6. ¿Qué incubadoras existen en Oklahoma que puedan ayudarme en mis primeros pasos?

Puede encontrar el listado de las incubadoras certificadas por el estado de Oklahoma en el siguiente enlace:

<https://okcommerce.gov/wp-content/uploads/2019/01/Incubator-Report-2018.pdf>

5.7. ¿Cuáles son los sectores con mayor atractivo en Oklahoma?

El gobierno de Oklahoma está centrando sus esfuerzos en apoyar el desarrollo de ciertas industrias estratégicas que ofrezcan el mayor retorno de la inversión para sus residentes, al aumentar el rango de salarios de los trabajadores. El rendimiento de la economía de Oklahoma ha sido superior a la media nacional, con incrementos salariales por encima de otros estados.

El Estado es reconocido por crear y mantener un ambiente propicio para el desarrollo de los negocios a través de una política basada en programas contruidos para satisfacer las necesidades de las empresas y atraer así sus inversiones. Ofrecen incentivos, personal cualificado e infraestructuras a las compañías que operan en ciertos sectores definidos como estratégicos, a fin de retenerlas, atraer nuevas o fomentar la expansión de las actuales. Otros factores adicionales como el reducido coste para los negocios (energía, inmobiliaria, seguros...) o el bajo coste de vida hacen de Oklahoma un destino atractivo para estas empresas.

Los sectores prioritarios para el Estado son los siguientes: la industria aeroespacial y de defensa, la industria energética, la biotecnología y agricultura, los servicios de procesamiento de datos, así como el transporte y la distribución:

5.7.1. Agricultura y biotecnología⁶³

- Los institutos públicos de Oklahoma son pioneros en la investigación en áreas como geofísica, agricultura, materiales avanzados, desarrollo de surfactantes, microscopía, desarrollo de fármacos y avances en el cuidado de la salud.
- El campus The **University of Oklahoma Research Park** es un espacio de más de 10 ha y un complejo de más de 60.000 m² que apoya la tecnología biomédica.
- El campus de la Universidad de Oklahoma alberga al Centro de Ciencias de la Salud de la Universidad de Oklahoma (OUHSC), el cual consta de siete escuelas de medicina, siendo el lugar principal de instrucción para muchas de las profesiones de salud de Oklahoma. Se trata de uno de los cuatro centros de salud en los Estados Unidos con siete colegios profesionales. Las 30 instituciones en su campus emplean a más de 15.000 personas con un ingreso general de más de \$ 3.5 mil millones por año.
- Las instituciones de Oklahoma registraron más de 597 patentes en 2015.⁶⁴
- La fundación The Oklahoma Medical **Research Foundation (OMRF)** es líder global en investigación de las enfermedades de lupus y Alzheimer.
- El distrito de innovación de Oklahoma City actualmente abarca en torno a 2,6 Km² al este del centro de la ciudad e incluye el Centro de Salud de Oklahoma y Automobile Alley.
- Las compañías de biociencias de Oklahoma City cuentan con ingresos anuales de más de 6,7 mil millones de dólares y dan trabajo a más de 51.000 trabajadores.
- **Cytovance Biologics**, una empresa pionera en biotecnología, tiene su sede en Oklahoma, y en 2017, terminó la construcción de unas nuevas instalaciones, invirtiendo 22,5 millones de dólares, para expandir su actividad en la ciudad.
- En abril de 2018, **Tetherex Pharmaceutical**, empresa líder en estudios biotecnológicos con sede en Oklahoma, recaudó 50 millones de dólares para llevar a cabo un ensayo clínico en fase II para dos aplicaciones de su anticuerpo SelK2, para el tratamiento de coágulos de sangre en pacientes sometidos a cirugía de reemplazo total de rodilla.
- Oklahoma aloja a varios centros de salud especializados y de renombre nacional, incluyendo: Harold Hamm Diabetes Center, Stephenson Cancer Center, Dean McGee Eye Institute entre otros.
- Otros ejemplos de empresas y organizaciones de investigación que desarrollan su actividad en Oklahoma son: Allergy Laboratories Inc., Astellas Pharma Technologies, Kerr Center for Sustainable Agriculture, y Koch Nitrogen Company.

⁶³ Agriculture & Bioscience Industry. The State of Success. Oklahoma Department of Commerce, 2017

⁶⁴ https://www.uspto.gov/web/offices/ac/ido/oeip/taf/cst_all.htm

5.7.2. Sector aeroespacial, de aviación y defensa ⁶⁵

- La tradición aeroespacial de Oklahoma se remonta a 1933, cuando **Wiley Post**, nativo de la región, realizó el primer vuelo en solitario alrededor del mundo. La situación geográfica de Oklahoma le ha permitido convertirse en un centro de mantenimiento, reparación y reacondicionamiento para el sector aeroespacial, con una fuerte mano de obra cualificada empleada en la reconstrucción y reparación de aviones. En torno a **78 compañías** emplean a más de **4.700 trabajadores** que brindan estos servicios en la región de Oklahoma, generando una producción de 1,3 mil millones de dólares al año.
- El sector aeroespacial en Oklahoma emplea directa o indirectamente a más de **67.600 trabajadores** que generan una producción de bienes y servicios de 8,2 mil millones de dólares, según el último estudio aeroespacial de la región de Oklahoma.⁶⁶
- El Centro de Logística Aérea **The Oklahoma City Air Logistics Center** en la base **Tinker Air Force Base**, es el almacén más grande del Departamento de Defensa de los Estados Unidos.
- The Oklahoma Air & Spaceport tiene el único **corredor de vuelo espacial** aprobado por la FAA (Federal Aviation Administration) en el Sistema Nacional de Espacio Aéreo que no está dentro del espacio aéreo restringido o del Área Operativa Militar. Tiene una de las pistas más largas y anchas de América del Norte (4.116 x 91 metros), seis hangares de aviones comerciales y tierras disponibles para arrendamiento.
- Es uno de los diez estados de Estados Unidos con una Licencia de Operador del Sitio de Lanzamiento de la FAA.
- El **Centro de Mantenimiento e Ingeniería de American Airlines** en Tulsa es la mayor instalación comercial de MRO (Mantenimiento, reparación y revisión de aeronaves comerciales, por sus siglas en inglés) en el mundo.
- El centro aeronáutico Mike Monroney Aeronautical Center de la FAA es la central de apoyo y entrenamiento en los Estados Unidos para la FAA y el Departamento de Transporte de los Estados Unidos. El centro entrena a más de 20.000 estudiantes al año.
- Doce de los centros de educación superior de Oklahoma tienen programas aeroespaciales.
- Oklahoma cuenta con el primer programa de grado enfocado en UAS (sistemas de aviones no tripulados, por sus siglas en inglés).
- En agosto de 2018, Valkyrie Systems Aerospace firmó un contrato con la ciudad de Oklahoma para la instalación de tareas de fabricación, operaciones de vuelo y capacitación que darán empleo cualificado a más de 350 personas dentro de los próximos cinco años.
- En marzo de 2019, se aprobó la nueva ampliación del aeropuerto Will Rogers de Oklahoma, que supondrá una inversión de 89 millones de dólares e implicará, entre otras cosas, cuatro nuevas puertas de aerolíneas, un punto de control de seguridad consolidado y un nuevo espacio de recepción. A partir de diciembre de 2019, American Airlines ofrecerá un vuelo directo desde Oklahoma a Miami.

⁶⁵ [Aerospace & Defense Industry](#). The State of Success. Oklahoma Department of Commerce, 2019

⁶⁶ [Aviación y Aeroespacial](#). Greater Oklahoma city, 2019

- JetSet, anunció en mayo de 2019 la construcción de una nueva instalación de operador de base fija de 3.065 m², así como los planes para la construcción de un programa de entrenamiento de pilotos y una instalación de mantenimiento de aeronaves en el aeropuerto de Wiley Post en Bethany (Oklahoma).

5.7.3. Energía⁶⁷

- Conocida por ser una capital petrolera mundial, la industria energética de la ciudad de Oklahoma se ha desarrollado significativamente desde sus inicios. El interés en el sector energético de Oklahoma incluye desde industrias petrolíferas y de gas hasta las energías renovables, con especial atención en las eólicas.
- El **nuevo centro global de investigación** de tecnologías de gas y petróleo GE Oil & Gas Technology Center se encuentra en Oklahoma City, y planea triplicar la inversión en I+D en el sector de petróleo y gas en los próximos tres años. Además, Devon Energy Corp. fue la primera empresa en asociarse con GE para acelerar el desarrollo de productos y su testeo y para impulsar los avances tecnológicos en sistemas de elevación artificial usados para aumentar el flujo de líquidos de pozos de producción, tecnologías de perforación avanzadas y soluciones de tratamiento de agua.
- La industria energética emplea a una gran parte de la mano de obra del estado, **más de 190.000 personas**. Se espera que para 2025 se creen 10.000 nuevos puestos de trabajo.
- De media, se genera una producción cercana a los 51.700 millones de dólares y la producción de petróleo y gasolina sigue aumentando a medida que la tecnología mejora la tasa de éxito de las extracciones.
- Oklahoma tiene **cinco refinerías de petróleo** con una capacidad combinada de más de 500.000 barriles diarios, aproximadamente el 5% de la capacidad total de los Estados Unidos. En 2017, fue el sexto estado en cuanto a producción de crudo con un total de 165.920.000 barriles. Dos de los 100 campos más grandes de petróleo del país se encuentran en Oklahoma.
- A su vez, ocupa el tercer puesto a nivel nacional en cuanto a **capacidad eólica** total, con una capacidad de 6.645 megavatios en 2016. En cuanto a potencia solar, se encuentra en la sexta posición a nivel nacional.
- Más del **8% de las reservas** de gas natural de la nación se encuentran en Oklahoma y 14 de los 100 campos de gas natural más grandes de EE. UU., se encuentran en dicho estado.
- En los últimos seis años, el sistema de educación superior de Oklahoma ha producido alrededor **de 7.000 grados anuales** en el sector de la energía.
- Ejemplos de grandes empresas del sector que desarrollan su actividad en Oklahoma son: Access Midstream Partners, Chesapeake Energy, Continental Resources, Devon Energy, GE Oil & Gas.

⁶⁷ [Energy Industry](#). The State of Success. Oklahoma Department of Commerce, 2019

5.7.4. Procesamiento de datos⁶⁸

- Oklahoma cuenta con más de **70 centros** de datos que sirven como centros que cubren sus necesidades de almacenamiento IT para empresas como Google, IBM o ADP.
- En la ciudad de Oklahoma, 400 empresas emplean a unas 30.000 personas en IT, alta tecnología y desarrollo de software.
- Ejemplos de grandes empresas del sector que desarrollan su actividad en Oklahoma son: Google, HP, IBM, Avaya, y AT&.
- Los principales empleadores de Oklahoma en el sector financiero incluyen Verizon, con un centro de servicios financieros en Tulsa, y Paycom, que tiene su sede en Oklahoma City.

5.7.5. Transporte y distribución⁶⁹

- Oklahoma cuenta con tres puertos interiores, 2 aeropuertos internacionales, 140 aeropuertos de uso público y 7 de uso comercial, **3.850 millas de ferrocarril** y 12.000 millas de carreteras.
- Así mismo, es uno de los centros logísticos de Estados Unidos. Equidistante de Nueva York, Los Ángeles, Ciudad de México y Toronto. También cuenta con una ubicación privilegiada para servir a todos los Estados Unidos, al NAFTA y a mercados del mundo. Dentro de un radio de 800 km tiene acceso a **88 millones de personas**.
- Dicho estado, está en la vanguardia de los transportes que cambian a CNG (Gas natural comprimido) / GNL (Gas natural licuado).
- Anualmente, los aeropuertos internacionales de Oklahoma reciben 227 millones de kilogramos de carga.
- Ejemplos de grandes empresas del sector que desarrollan su actividad en Oklahoma son: Melton Trucking Lines, FedEx, Miller Truck Lines, Inc., YRC Freight Inc., Freymiller, y Con-Way Freight.

5.8. ¿Qué costes de establecimiento existen en Oklahoma?

Para ampliar información sobre costes societarios, inmobiliarios, laborales, de suministro o de comunicaciones, le recomendamos que accedan a la ficha de Costes de Establecimiento en Oklahoma. Para ello debe entrar en la página del ICEX (www.icex.es), en el apartado de “Simulador de Costes de Establecimiento”, y seleccionar el estado o país correspondiente. A continuación, aparecerá un breve resumen de los datos macroeconómicos del país o estado, y podrá adquirir la versión completa.

⁶⁸ [Information & Financial Services Industry](#). The State of Success. Oklahoma Department of Commerce, 2019

⁶⁹ [Transportation & Distribution Industry](#). The State of Success. Oklahoma Department of Commerce, 2017

5.9. ¿Cuál es la normativa más importante que he de conocer si quiero establecer mi negocio en Oklahoma?

5.9.1. Normalización y certificación de productos

En EE. UU., la normativa de homologación y certificación de productos se encuentra repartida entre el Gobierno Federal, las autoridades estatales y municipales, y un gran número de asociaciones del sector privado. Las normas de calidad establecidas por el sector privado son, en principio, voluntarias, si bien en muchos casos acaban siendo de cumplimiento forzoso en la medida en que los diferentes agentes del mercado así lo exijan como requisito previo a la comercialización de la mercancía, y como garantía de calidad.

Estándares y homologaciones sectoriales:

- El American National Standards Institute (ANSI) es la institución privada sin ánimo de lucro que administra y coordina el sistema voluntario de estandarización de EE.UU. En su página web, (www.ansi.org), se puede consultar un catálogo de sus normas, el listado de asociaciones colaboradoras que desarrollan dichas normas, así como normas internacionales.
- El organismo federal National Center for Standards and Certification Information ofrece la posibilidad de localizar normas, regulaciones técnicas y procedimientos de control de calidad para productos no agrícolas. Asimismo, publica una lista de asociaciones privadas de EE.UU. dedicadas a la investigación y desarrollo de normas o pruebas de ensayo para la verificación de parámetros de calidad. www.nist.gov/director/sco/ncsci/index.cfm

Entidades de verificación y certificación:

Algunas normas federales, estatales o locales, exigen la verificación y certificación apropiada de los productos. En algunos casos, el fabricante puede auto-certificarse y en otros se exige la certificación de un laboratorio acreditado. Underwriters Laboratories, Inc. (UL www.ul.com) es la entidad de verificación y certificación de calidad y seguridad con mayor reputación en EE.UU. Sin embargo, en los últimos tiempos están surgiendo otros laboratorios independientes, entre los que destacan:

- Intertek Testing Services ITS www.intertek.com
- IAPMO R&T www.iapmort.org
- MET Laboratories, Inc www.metlabs.com
- NTA Inc www.ntainc.com

Acuerdos de Reconocimiento Mutuo (ARM)

EE.UU. y la U.E. han firmado acuerdos para varios sectores, estando sujetos a períodos de aplicación transitorios. Se recomienda a las empresas exportadoras que consulten con la Subdirección General de Inspección, Certificación y Asistencia Técnica del Comercio Exterior

(SOIVRE), para informarse sobre sectores específicos: <http://www.comercio.mineco.gob.es/es-es/comercio-exterior/control-calidad-asistencia-tecnica-exportador/paginas/mapa-catices.aspx>

Normas de calidad para productos alimentarios

Existen numerosas normas y disposiciones de carácter técnico y jurídico para productos agroalimentarios, farmacéuticos y destinados a la salud. Todo ello es regulado por la Food and Drug Administration (www.fda.gov).

Respecto a los productos agroalimentarios, se puede consultar la Guía Práctica para la Importación de Alimentos en Estados Unidos, editada por el Instituto Español de Comercio Exterior (ICEX) y a disposición de las empresas previa solicitud en la Oficina Económica y Comercial en Washington, DC (washington@mcx.es).

5.9.2. Protección de patentes y marcas

El organismo federal encargado del registro y administración de la normativa de patentes y marcas en EE. UU. es el Patent & Trademark Office (PTO), cuya página web es www.uspto.gov. La legislación federal que recoge estas cuestiones comprende las referencias 37CFR1 a 37CFR.150.

Los costes de registro de una patente varían de acuerdo con su utilización. Estos requisitos federales están disponibles electrónicamente en la página de Internet de la Oficina de Patentes y Marcas (USPTO, según sus siglas en inglés) del gobierno de los EE. UU. En general, el coste del registro de una patente es 280 dólares para una patente básica de utilidad y 180 dólares para una patente básica de invención. Estos precios se reducen a la mitad para Small Business (equivalente a PYMES en España). Sin embargo, existen gastos adicionales (comprobación de patentes, asesoría jurídica, etc.) que pueden alcanzar precios muy elevados. La propia USPTO recomienda el servicio de asesores legales especializados. Para más detalles, consultar: www.uspto.gov/main/howtofees.htm.

En cuanto a marcas comerciales, de acuerdo con la legislación estadounidense una marca es una palabra, frase, símbolo o diseño que identifica y distingue el origen o producto o servicio del mismo. Los derechos de las marcas se originan mediante el uso real de la marca, o rellenando una solicitud para registrar la marca ante la PTO. Esta segunda opción es más recomendable, ya que si bien cualquier operador económico que reclame derechos sobre una marca puede utilizar los símbolos TM (Trademark) o SM (Servicemark) con el fin de alertar sobre su derecho, el símbolo de copyright ® solamente puede ser empleado cuando la marca está registrada ante la PTO.

Existen tres maneras de solicitar el registro de marcas ante la PTO:

- Solicitud de uso, si ya se está utilizando la marca comercialmente.
- Solicitud de intención de uso, si no se está utilizando la marca, pero existe intención de hacerlo comercialmente.
- Si la marca está inscrita en el registro de otro país, según ciertos acuerdos internacionales.

Para evitar problemas de disponibilidad puede ser útil hacer una investigación de conflicto con otras marcas antes del registro. Puede comprobarse la disponibilidad de la marca utilizando el Trademark Electronic Search System (TESS) de PTO: <http://www.uspto.gov/trademarks-getting-started/trademark-basics/searching-marks-uspto-database>

La presentación de la solicitud puede hacerse en nombre del propietario de la marca; normalmente, una persona, empresa o sociedad. Las personas que no residan en EE.UU. deben designar, por escrito, el nombre y la dirección de un representante local. La duración de una marca registrada ante la PTO es de diez años, prorrogables por otros diez años. El coste de registro de una marca ante la PTO oscila entre los 275 y los 375 dólares.

Por otra parte, también existe la posibilidad de hacer un registro de marca solo a nivel estatal, en cuyo caso el coste en Oklahoma sería de 50 dólares. La solicitud del registro en este caso puede realizarse en: <https://www.sos.ok.gov/forms/fm0054.pdf>.

A diferencia de los derechos de autor y de las patentes, los derechos de una marca prevalecen indefinidamente si el propietario sigue utilizando la marca para identificar su producto o servicio. Es recomendable que las empresas y ciudadanos españoles se dirijan a la Oficina Española de Patentes y Marcas (OEPM) y a una empresa especializada en propiedad industrial para obtener recomendaciones sobre el registro de marcas en España y las opciones de registro en EE.UU.

5.9.3. Legislación sobre Partenariados Público-Privados (PPP)

Actualmente existen tres principales grupos para catalogar los estados respecto a la legislación de partenariados público-privados. El primer grupo tiene legislación completa sobre los partenariados público-privados, el segundo grupo se encuentra en un proceso intermedio de adecuación de los PP y el último grupo no tiene legislación alguna.

Oklahoma forma parte de este último grupo. Hoy en día no existe ninguna legislación vigente que regule los partenariados público-privados en el estado⁷⁰.

5.9.4. Energías renovables

Oklahoma es un gran productor y consumidor de energía y sus precios de consumo son reducidos. Destaca la energía eólica como fuente principal de energía renovable, el sector ha ido creciendo hasta situarse como el tercer estado en cuanto a términos de capacidad total instalada en el primer cuarto de 2019.

Oklahoma es uno de los 8 estados que, aunque no se unieron al **Renewable Portfolio Standards** (RPS), decidieron marcar objetivos relacionados con la energía renovable de forma voluntaria. El

⁷⁰ <http://www.ncsl.org/documents/transportation/PPPTOOLKIT.pdf>

RPS es un programa que promueve que las empresas energéticas vayan incluyendo en su mix de producción un cierto cupo de energías renovables.

De esta manera, en 2010 Oklahoma estableció el *Renewable Energy Standard*, con el objetivo de que el 15% de su capacidad total de generación de energía instalada fuera de fuentes renovables para 2015. Oklahoma, no solo cumplió con dicho objetivo, sino que lo superó, cubriendo en 2018 el 38% de la generación de energía del estado a través de energías renovables.

A diferencia de otros estados donde se requiere de la retirada de Renewable Energy Credits (RECs) para demostrar el cumplimiento, la ley de Desarrollo de Energía Eólica de Oklahoma (*The Oklahoma Wind Energy Development Act*) no requiere la compra y retirada de este tipo de créditos. No obstante, las empresas que posean u operen instalaciones de generación de energía deben presentar un informe anual a la Oklahoma Corporation Commission (OCC). El informe debe incluir la capacidad total instalada, la cantidad de kilowatios generados cada hora (KWh) en cada instalación y la fuente de energía utilizada. También deberán detallar los programas de eficiencia energética que estén llevando a cabo.

La *Oklahoma Wind Energy Development Act* también hace referencia al cierre, los pagos y los seguros para los proyectos eólicos. Algunas de las disposiciones más importantes son las siguientes:

- Una vez finalicen los proyectos y se proceda a su cierre, el equipamiento de las instalaciones de energía eólica debe ser retirado y los terrenos deben volver al estado anterior a la construcción.
- Los propietarios de instalaciones eólicas deben presentar una estimación del coste de desmantelamiento y un aval financiero que cubra esos gastos una vez transcurridos 15 años de funcionamiento.
- Los propietarios de instalaciones eólicas que realicen pagos al propietario de los terrenos en función de la producción de energía, se les requiere presentar un informe con la explicación del cálculo de dicho pago en un máximo de 10 días tras la realización del mismo, con el objetivo de que los propietarios puedan confirmar la exactitud del importe comprobando los registros oportunos.
- El promotor del proyecto informará el 1 de marzo de cada año de la energía generada en la instalación, la capacidad de los aerogeneradores y su ubicación.
- Las instalaciones de energía eólica deben tener un seguro de responsabilidad comercial en el que el propietario del terreno aparezca como asegurado.

Los principales incentivos que ofrece el estado de Oklahoma respecto al uso de energías renovables se pueden consultar con más detalle en el siguiente enlace:

<http://programs.dsireusa.org/system/program?state=OK>

6. Sistema fiscal

6.1. Generalidades y aclaraciones

Estados Unidos tiene un sistema impositivo complejo, debido a que tanto el gobierno central como los gobiernos estatales y locales elaboran sus propias leyes y tienen sus propios tribunales, existiendo más de 10.000 jurisdicciones fiscales.

Por tanto, hay que tener en consideración que en los Estados Unidos tanto los individuos como las corporaciones son responsables de pagar los siguientes tipos de impuestos:

- **Impuestos federales:** son impuestos a nivel nacional, comunes a todos los estados y que están regulados por el Departamento del Tesoro (Department of the Treasury)
- **Impuestos estatales y del condado (o locales):** son impuestos fijados de forma independiente por cada estado y por cada ciudad, recaudándose conjuntamente.

Es por ello por lo que, antes de iniciar un negocio en Estados Unidos, es preciso determinar además de los impuestos federales, aquellos otros que serán exigidos por los distintos estados y municipios en que la empresa ejerza sus actividades. El importe total de la deuda tributaria de la empresa puede así variar significativamente de una localidad a otra.

En líneas generales, los costes fiscales del establecimiento en EE. UU. son, en cuanto a la estructura, similares a los que pueden apreciarse en los demás países de la OCDE. La creación de una sociedad no supone una carga fiscal importante para la empresa, existiendo en muchos casos beneficios e incentivos de tipo fiscal.

El Internal Revenue Service (IRS) ofrece publicaciones gratuitas sobre impuestos para los negocios, a los que se puede acceder a través de su página de Internet: www.irs.ustreas.gov. También ofrece seminarios relacionados con el sistema impositivo (Small Business Tax Workshop).

6.2. Impuestos federales

6.2.1. Impuestos que gravan la actividad de la empresa

La aplicación de estos impuestos dependerá del tipo de estructura corporativa y del tipo de negocio de que se trate. El principal impuesto que grava la actividad empresarial es el Impuesto General Sobre la Renta de Sociedades (Federal Income Tax).

A partir del 1 de enero de 2018, el tipo impositivo se reduce de forma permanente, de un 35% a un 21%. Sin embargo, en el caso de las entidades transparentes el impuesto será del 25%, y en aquellas en las que tributan los dueños al tipo personal, se les otorgará una deducción del 20% de los ingresos, siempre y cuando exista un salario en la empresa. Además, se elimina el impuesto corporativo alternativo mínimo, por lo que las empresas estadounidenses no tendrán la obligación de pagar un impuesto mínimo en EE. UU.

El Internal Revenue Code es el conjunto de leyes que definen lo que está sujeto al impuesto federal sobre la renta y lo que debe ser declarado como ingreso bruto. Además, el código especifica qué costes y qué gastos pueden ser deducidos del ingreso bruto para llegar a la base imponible.

Implicaciones internacionales

La nueva reforma se orienta hacia un modelo de tributación de base territorial, lo que se consigue mediante la exención de los dividendos derivados de participaciones superiores al 10% (en capital, derechos de voto o derecho a participar en beneficios) en entidades residentes fuera de EEUU. Con carácter previo, se aplicará el Transition Tax, que se exigirá sobre los beneficios no distribuidos de las entidades participadas, sean efectivamente repatriados o no. Este impuesto de repatriación es del 15,5% para reservas materializadas en efectivo o equivalentes, y del 8% para el resto (activos no realizables). Este gravamen será aplazable en 8 años. Para información más detallada, se puede visitar el siguiente enlace:

<http://www.irs.gov/publications/p542/ar02.html#d0e1896>

6.2.2. Impuestos que gravan la remuneración de los asalariados

El empleador es responsable de tres clases diferentes de deducciones y pagos⁷¹:

- **Seguridad Social (*Federal Insurance Contribution Act, FICA*) y Medicare**

Para el impuesto del FICA, trabajador y empresa contribuyen con el mismo porcentaje del salario bruto y es pagadero trimestralmente. La tasa de impuesto para la Seguridad Social en 2018 es de

⁷¹ Para consultar una guía detallada sobre los impuestos que gravan la renta de los trabajadores, se recomienda visitar el enlace: <http://www.irs.gov/pub/irs-pdf/p15.pdf>

12,4%, de los cuales un 6,2% se lo retienen al empleado y el otro 6,2% va a cuenta del empleador, hasta una base salarial máxima de 132.900 dólares. Este límite se revisa anualmente de acuerdo con la inflación.

Medicare, por otra parte, es un programa de la seguridad social estadounidense que provee atención médica a mayores de 65 años, discapacitados, personas que reciben diálisis continuas y pacientes de esclerosis lateral amiotrófica. La tasa de impuesto para Medicare en 2018 es de 2,9% sobre el salario del empleado; un 1,45% se retiene al empleado y el otro 1,45% va a cuenta del empleador. No existe un salario base máximo, se aplica sobre todo el salario, sin límite.

Si el salario base supera los 200.000 dólares anuales, el empresario tendrá que pagar un 0,9% adicional al Medicare, cargo al que se le denomina *Additional Medicare Tax Withholding*, mientras que al empleado no se le realizarán retenciones adicionales.

Los trabajadores autónomos⁷² deberán abonar la totalidad del porcentaje, 15,30% (12,40 por el impuesto de Seguridad Social +2,9% de Medicare) al IRS (Internal Revenue Service) en concepto de impuesto de la Seguridad Social. No obstante, este 15,30% sólo se aplicará al 92,35% de sus ingresos. En el caso de los trabajadores autónomos, el impuesto adicional al Medicare⁷³ se aplicará sobre los montos que excedan: \$250.000 para una persona casada que presenta una declaración conjunta, \$125.000 para una persona casada que presenta una declaración por separado, y \$200.000 para todos los demás.

En resumen, los tipos impositivos son:

- Empresa: 7,65% (6,20% Seguridad Social y 1,45% Medicare)
- Trabajador: 7,65% (6,20% Seguridad Social y 1,45% Medicare)
- Trabajadores por cuenta propia: 15,30% sobre el 92,35% de los ingresos

- **Impuesto Federal del Desempleo (FUTA)**⁷⁴

Es un impuesto abonado por los empleadores. El impuesto federal es del 6% sobre los primeros 7.000 dólares de salario de los empleados. Si el impuesto estatal de desempleo (pagado directamente al estado) cumple con los requisitos establecidos por el Gobierno Federal (pago antes del 31 de enero), la empresa podrá deducirse un 5,4% de la contribución federal (abonando así una tasa federal neta del 0,6%).

- **Impuesto sobre los salarios (*Income Taxes Withheld From Employee Wages*)**

Se trata del Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas, para el cual el empleador deberá, en la mayoría de las ocasiones, retener determinado porcentaje.

⁷² [Impuesto sobre el trabajo por cuenta propia](#). Internal Revenue Service (2019)

⁷³ [Impuesto sobre el trabajo por cuenta propia](#). Internal Revenue Service (2019)

⁷⁴ [Employer's Annual Federal Unemployment \(FUTA\) Tax Return](#). Internal Revenue Service (IRS)

Para el año fiscal 2018, los tipos impositivos son los siguientes:

FIGURA 22: IMPUESTO SOBRE LA RENTA DE LAS PERSONAS FÍSICAS (2018)

IMPUESTO SOBRE LA RENTA DE LAS PERSONAS FÍSICAS

A. Solteros (período de nómina anual)				
	Desde \$	Hasta \$	Tipo impositivo \$	Sobre la cantidad que exceda de \$:
	0	3.800	0	-
	3.800	13.500	0 + 10%	3.800
	13.500	43.275	970 + 12%	13.500
Base Imponible	43.275	88.000	4.543 + 22%	43.275
	88.000	164.525	14.382,5 + 24%	88.000
	164.525	207.900	32.748,5 + 32%	164.525
	207.900	514.100	46.628,5 + 35%	207.900
	514.100	-	153.798,5 + 37%	514.100
B. Matrimonios que hagan declaración conjunta y viudos (período de nómina anual)				
	Desde \$	Hasta \$	Tipo impositivo \$	Sobre la cantidad que exceda de \$:
	0	11.800	0	-
	11.800	31.200	0 + 10%	11.800
Base Imponible	31.200	90.750	1.940 + 12%	31.200
	90.750	180.200	9.086 + 22%	90.750
	180.200	333.250	28.765 + 24%	180.200
	333.250	420.000	65.497 + 32%	333.250
	420.000	624.150	93.257 + 35%	420.000
	624.150	-	164.709,5 + 37%	624.150

Fuente: Internal Revenue Service, 2019

6.2.3. Impuestos que gravan el patrimonio

No existe Impuesto sobre el Patrimonio (Property Tax) a nivel federal. Este tipo de gravamen se recauda a nivel estatal o local y por tanto son las entidades locales las que determinan su cuantía.

No obstante, sí existe un Impuesto Federal sobre la Inversión Extranjera en Bienes Inmuebles (Foreign Investors Real Property Tax Act, FIRPTA). Este gravamen afecta a las ventas de propiedad

localizadas en los EE. UU. que pertenecen a un individuo o compañía extranjera. El tipo impositivo es del 15% sobre el precio de venta, que debe retenerse el comprador, o el 35% de la plusvalía en caso de venta, que el vendedor habrá de retener y pagar al IRS. Este impuesto sólo se aplica si la persona física o jurídica es extranjera, y por lo tanto no grava la creación de una empresa filial americana.

Para más información sobre el FIRPTA, visitar:

<http://www.irs.gov/Individuals/International-Taxpayers/FIRPTA-Withholding>

6.3. Impuestos del estado de Oklahoma

6.3.1. El impuesto sobre sociedades (State Corporation Income Tax):

Como se indicaba más arriba, el tipo impositivo federal pasó, desde enero de 2018, a una tasa fija del 21%. A nivel estatal, sin embargo, el tipo impositivo aplicable del impuesto de sociedades (**State Corporate Income**) es del 6%, el décimo más bajo de EE.UU. La tasa más baja del país pertenece a Carolina del Norte, con un 2,5% de impuesto.

En los estados del sureste esta tasa se mantiene entre el cinco y seis por ciento. Por ejemplo, Florida aplica un 5,5% mientras que Georgia alcanza el 5,75%. Destacar, que hay algunos estados que no aplican un impuesto sobre las ganancias de la compañía, sino sobre sus ingresos. Este es el caso de estados como Texas, Washington y Nevada.

6.3.2. Impuestos sobre franquicias⁷⁵

Si nos centramos en los impuestos que deben pagar las franquicias (**Franchise Tax**), hablamos de una tasa de \$1,25 por cada \$1.000 de capital invertido o empleado en Oklahoma. Además, las empresas extranjeras deben pagar un impuesto adicional de \$100 anuales.

6.3.3. Impuesto sobre las ventas y el consumo⁷⁶

Este impuesto denominado **Sales and Use Tax** obliga a los usuarios, consumidores, arrendatarios y aquellas personas que hayan sido beneficiarias de un bien o servicio, a abonar la cantidad correspondiente:

⁷⁵ [Franchise Tax](#), Oklahoma Tax Commission, 2019

⁷⁶ [Oklahoma Tax Commission](#). The State of Oklahoma, 2019

- El impuesto sobre las ventas grava el 4,5% de los ingresos brutos procedentes de la venta de propiedades personales materiales o en alquiler, o el suministro de determinados servicios.
- El impuesto sobre el consumo grava el 4,5% del precio de venta de bienes tangibles almacenados, usados o consumidos en Oklahoma, incluso si la propiedad fue adquirida en otro estado.

En estos dos impuestos los condados, pueblos, ciudades, autoridades de tránsito y distritos para propósitos especiales pueden cargar impuestos adicionales que pueden suponer hasta un 4,5% extra (9% en total).

6.3.4. Impuestos que gravan el patrimonio⁷⁷

Todas las propiedades reales y tangibles están sujetas a impuestos en función de su valor real, a excepción de las tierras dedicadas a la agricultura. Para la estimación del valor real se toma como referencia el valor que tendría el bien en el mercado en una transacción comercial corriente. Aunque se trata de un impuesto recaudado a nivel local, las exenciones se conceden a nivel estatal o federal. Por tanto, el tipo impositivo varía en cada condado y oscila entre el 11% y el 13,5%.

En el siguiente enlace se ofrece una guía detallada sobre cómo liquidar el impuesto de la propiedad: (copiar en el navegador)

<http://www.ok.gov/tax/documents/TES-14.pdf>

6.4. Tratado para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal entre España y los EE.UU.

El “Convenio entre el Reino de España y los Estados Unidos de América para evitar la doble imposición internacional y prevenir la evasión fiscal respecto de los impuestos sobre la renta” tiene como propósito evitar la doble imposición y asegurar las percepciones fiscales de ambos gobiernos. El acuerdo en vigor data de febrero de 1990, con algunas modificaciones posteriores. El nuevo convenio fue firmado el 14 de enero de 2013 pero está pendiente de ratificación por Estados Unidos. El nuevo protocolo, se asemeja al que tiene España con sus socios preferentes de la Unión Europea.

Para consultar en detalle el convenio puede visitar la página del Ministerio de Hacienda <http://www.hacienda.gob.es/Documentacion/Publico/NormativaDoctrina/Tributaria/CDI/En%20Tra>

⁷⁷ [Oklahoma Tax Commission](#). The State of Oklahoma, 2019

[mitacion/BOCG/Protocolo_BOCG_EEUU_300.pdf](#), y la página web de la Agencia tributaria, <http://www.agenciatributaria.es/>.

Impuestos afectados

El convenio trata los impuestos que gravan los ingresos obtenidos por las personas físicas y jurídicas, a excepción de las contribuciones a la Seguridad Social.

A efectos prácticos, los artículos más importantes para un español que lleve a cabo negocios en los EE. UU. o tenga intereses económicos en el país son los que recogen la exención de la doble imposición y el principio de no discriminación.

Además, el Convenio exime del pago del *personal holding company tax* en caso de que todas las acciones del holding estén en manos de ciudadanos no residentes. Dicho impuesto grava los dividendos y *royalties* generados por la tendencia de participaciones societarias en un tipo especial de *corporation*, creada para la gestión de las diversas inversiones y acciones poseídas por un individuo en EE. UU. Los ciudadanos españoles también están exentos del pago de otros impuestos como el *accumulated earnings tax*, que es un impuesto dirigido a los propietarios de acciones en empresas con beneficios que no reparten dividendos.

Exención de la doble imposición

Si un residente español tiene ingresos sujetos a gravamen en EE. UU., la autoridad tributaria española deberá permitir una exención de valor igual al impuesto satisfecho en EE. UU. La deducción no puede superar, en ningún caso, la cantidad que resultaría gravada en caso de un ingreso equivalente en España por el mismo concepto.

De igual modo, si una persona jurídica posee más de un 25% de una sociedad estadounidense de la que recibe dividendos, disfrutará de una deducción proporcional a los impuestos ya pagados en EE. UU. el límite de esta deducción coincide con el caso anterior y no podrá superar la cantidad que la empresa pagaría en España por idéntico concepto.

Principio de no discriminación

En EE. UU., los ciudadanos españoles no podrán estar sujetos a ninguna carga impositiva superior a la que un ciudadano estadounidense soportaría en la misma situación jurídico-económica. El mismo principio es de aplicación a las personas jurídicas, que tendrán en cada caso el mismo tratamiento fiscal que las nacionales de cada uno de los dos países.



Los cambios en el nuevo protocolo

Aunque no está en vigor todavía, en el nuevo convenio destaca la supresión o reducción de las retenciones y el arbitraje obligatorio.

Dividendos

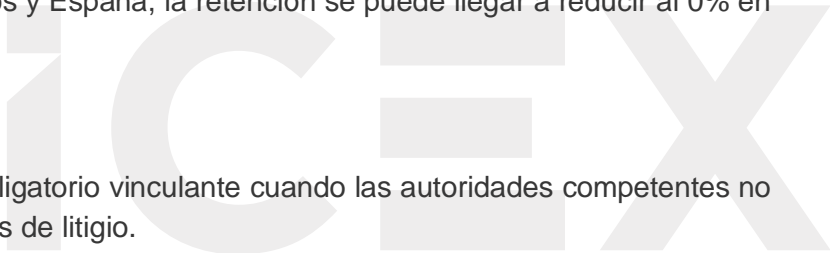
Con el convenio de 1990, las retribuciones a España se retenían, con un porcentaje del 10%, pero con la entrada en vigor del nuevo protocolo la retención se eliminará si se cumplen las siguientes dos condiciones: poseer el 80% de las acciones con derecho de voto de la subsidiaria estadounidense, tener una antigüedad superior a 12 meses y satisfacer test LOB (*limitation on benefits*).

Intereses y royalties

Con el actual convenio. Los pagos de intereses se retienen al 10% y los royalties entre 5-10%. Con el nuevo protocolo entre Estados Unidos y España, la retención se puede llegar a reducir al 0% en intereses y royalties.

Arbitraje vinculante obligatorio

Otra novedad notable es el arbitraje obligatorio vinculante cuando las autoridades competentes no puedan llegar a un acuerdo en dos años de litigio.



7. Anexos

7.1. Contactos con la administración española

7.1.1. Contactos en EE. UU. (Organismos oficiales españoles en el estado)

La Oficina Económica y Comercial de España en Miami tiene la responsabilidad geográfica de nueve de los estados del sur de los Estados Unidos: Arkansas, Alabama, Florida, Georgia, Luisiana, Mississippi, Oklahoma y Tennessee. La dirección de la Oficina Comercial de España en Miami es:

- **Oficina Económica y Comercial de España en Miami**
2655 Le Jeune Road, Suite 1114
Coral Gables, Florida 33136
Tel: (305) 446-4387
E-mail: miami@comercio.mineco.es
- **Consulado General de España en Houston**
D. Enric Panés Calpe
1800 Bering Drive, Suite 660
Houston, Texas 77057
Tel: (713) 783-6200
E-mail: cog.houston@maec.es
Jurisdicción: Texas, New México, Oklahoma, Louisiana, Arkansas, Tennessee, Alabama y Mississippi.

7.1.2. Contactos en España

- **ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E., M.P.**
Pº de la Castellana 278
28046 MADRID
Teléfono: +34 91 349 61 00
- **Embajada de los Estados Unidos de América**
Serrano 75
28006 Madrid, España
Teléfono: +34 91 587-2200
Fax: +34 91 587-2303

7.2. Enlaces de interés en el Estado

7.2.1. Oklahoma

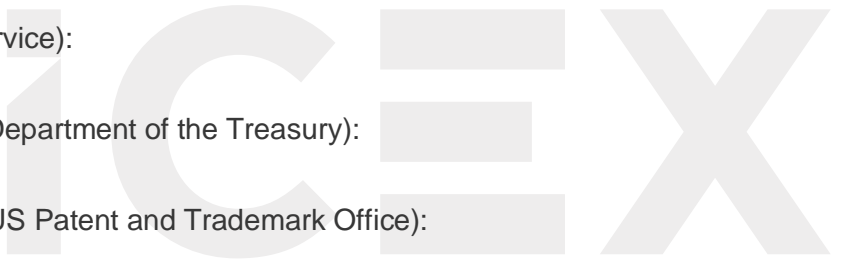
- Portal Oficial del Estado de Oklahoma (*The Official Portal of the State*):
www.ok.gov
- Departamento de Estado de Oklahoma: División de Corporaciones:
<https://www.sos.ok.gov/corp/>
- Departamento de Educación de Oklahoma (*Oklahoma Department of Education*):
<http://www.ok.gov/sde/>
- Departamento de Transporte de Oklahoma (*Oklahoma Department of Transportation*):
<http://ok.gov/odot/>
- Departamento de Hacienda Estatal (Department of Revenue)
<http://www.ok.gov/tax/>

7.2.2. Estados Unidos

- Administración de Comercio Internacional (US International Trade Administration):
www.trade.gov
- Comisión de Comercio Internacional (US International Trade Commission):
<http://dataweb.usitc.gov/scripts/INTRO.asp>
- Departamento Federal del Censo (US Census Bureau):
www.census.gov
- Departamento Federal de Comercio (US Bureau of Economic Analysis):
www.bea.gov
- Departamento Federal de Trabajo (US Department of Labor):
www.bls.gov
- Información acerca de exportaciones de los EE. UU. (US Trade Data Express):
<http://tse.export.gov/>
- Sitio oficial del gobierno sobre energía (US Energy Information Administration):
http://tonto.eia.doe.gov/state/state_energy_profiles.cfm?sid=TX



- Asociación de Vías Férreas Americanas (Association of American Railroads):
www.aar.org
- Administración Federal de Aviación (Federal Aviation Administration):
www.faa.gov
- Consejo del Intercambio Legislativo de América (American Legislative Exchange Council):
www.alec.org
- Corporación Federal de Depósitos y Seguros (Federal Deposit Insurance Corporation):
www.fdic.gov
- Reserva Federal (Federal Reserve):
www.federalreserve.gov
- Departamento de Energía (US Department of Energy):
www.energy.gov
- Administración de Alimentos y Medicamentos (US Food and Drug Administration):
www.fda.gov
- Hacienda (Internal Revenue Service):
www.irs.gov
- Departamento del Tesoro (US Department of the Treasury):
www.treasury.gov
- Oficina de Marcas y Patentes (US Patent and Trademark Office):
www.uspto.gov
- Seguridad Social (US Social Security Administration):
www.ssa.gov



ICEX

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

900 349 000 (9 a 18 h L-V)
informacion@icex.es

www.icex.es



ICEX España
Exportación
e Inversiones