



2018



Guía de Estado

Oregon

EE.UU.

Noviembre 2018

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Los Ángeles

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

icex



OTROS
DOCUMENTOS

20 de noviembre de 2018
Los Ángeles

Este estudio ha sido realizado por
Francisco Escamilla Garzón

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Los Ángeles.

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E., M.P.

NIPO: 060-18-048-0



Índice

1. INFORMACIÓN GENERAL DEL ESTADO	5
1.1. INTRODUCCIÓN	5
1.2. HISTORIA	6
1.3. GEOGRAFÍA	6
1.4. CLIMA	7
1.5. POBLACIÓN	7
1.6. INFRAESTRUCTURAS	8
1.7. MARCO INSTITUCIONAL	12
2. ESTRUCTURA ECONOMICA	14
2.1. RENTA Y PRODUCTO ESTATAL BRUTO	14
2.2. SITUACIÓN FINANCIERA DEL ESTADO	16
2.3. EDUCACIÓN	17
2.4. POBLACIÓN ACTIVA Y TASA DE PARO	19
2.5. PRINCIPALES INDUSTRIAS Y EMPRESAS	20
2.6. SERVICIOS FINANCIEROS	25
3. RELACIONES COMERCIALES Y DE INVERSIÓN ESPAÑA-OREGON	27
3.1. RELACIONES COMERCIALES ESPAÑA – OREGON	27
3.2. INVERSIONES EXTRANJERAS EN OREGON	32
3.3. PRESENCIA ESPAÑOLA EN EL ESTADO	33
4. ESTABLECER UN NEGOCIO EN OREGON	34
4.1. PASOS A SEGUIR EN OREGON	34
4.2. INCENTIVOS Y ORGANISMOS DE APOYO A LA INVERSIÓN	38
4.3. SECTORES CON MAYORES OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN Y PRINCIPALES PROYECTOS	40
4.4. COSTES DE ESTABLECIMIENTO	40
4.5. NORMATIVA	40
4.5.1. NORMALIZACIÓN Y CERTIFICADOS DE PRODUCTOS	40
4.5.2. PROTECCIÓN DE PATENTES Y MARCAS	41
4.5.3. INFORMACIÓN NORMATIVA ESTATAL Y FEDERAL	42
5. SISTEMA FISCAL Y COSTES LABORALES	43
5.1. GENERALIDADES Y ACLARACIONES	43
5.2. IMPUESTOS FEDERALES	44
5.2.1. Impuestos sobre la Renta de las Personas Físicas	44
5.2.2. Impuestos sobre las Personas Jurídicas	46
5.2.3. Costes Laborales de tipo fiscal a nivel Federal	46
5.3. IMPUESTOS ESTATALES	48



5.3.1. Impuesto sobre la renta de las personas físicas	48
5.3.2. Impuesto sobre sociedades	48
5.3.3. Impuesto sobre las ventas y el consumo	49
5.3.4. Impuesto sobre la propiedad	49
5.4. CONVENIO PARA EVITAR LA DOBLE IMPOSICIÓN Y PREVENIR LA EVASIÓN FISCAL ENTRE ESPAÑA Y EEUU	50
6. ANEXOS	51
6.1. CONTACTOS ADMINISTRACIÓN ESPAÑOLA	51

icex

1. INFORMACIÓN GENERAL DEL ESTADO

1.1. INTRODUCCIÓN

Oregon se ubica en la costa del Pacífico, al sur de Washington, al oeste de Idaho y al norte de California y Nevada. Los ríos Columbia y Snake forman la mayor parte de sus fronteras al norte y este, respectivamente. El valle del río Willamette en el oeste de Oregon es la región más densamente poblada y en la que la agricultura es más productiva.

Oregon es el noveno estado más extenso de Estados Unidos y el 27º más poblado. Salem es la capital del estado y la tercera ciudad más poblada; Portland es la de mayor población.

GRÁFICO 1.1. UBICACIÓN DE OREGON EN EE.UU.



Fuente: Wikipedia

1.2. HISTORIA¹

El 21 de febrero de 1819 España se ve obligada a ceder Oregon a Estados Unidos por el Tratado de Adams-Onís. Los asentamientos españoles en la zona habían sido escasos, pequeños y en su mayoría temporales.

Hasta 1846 el enorme Territorio de Oregon, que se extendía desde la California entonces mexicana hasta la Alaska rusa, se encontraba bajo un régimen especial por el que Estados Unidos y Reino Unido ejercían un dominio común sobre estas tierras. Por el Tratado de Oregon se fijó la frontera en los 49° N, dejando la zona desde esa latitud hasta los 54° 40' N para los británicos y la zona hasta los 42° para los estadounidenses. Tales límites se basaban en gran medida en las convenciones de Nutka, que había fijado la frontera entre los territorios ingleses y españoles.

En 1853, la parte estadounidense del Territorio de Oregon fue dividida en dos, tomando como frontera el río Columbia: la parte sur seguiría llamándose Oregon, mientras que el norte pasaría a ser el Territorio de Washington.

En 1859 el Territorio de Oregon fue nuevamente recortado, hasta tener las fronteras actuales. Parte de su territorio pasó a formar parte del Territorio de Washington y Oregon se convirtió en estado de los Estados Unidos.

1.3. GEOGRAFÍA

Oregon está ubicado en el noroeste de los Estados Unidos. Su territorio ocupa una superficie de 254.805 km², que a efectos comparativos corresponde a la mitad de la española. La superficie del Estado puede dividirse en siete regiones geográficas bien diferenciadas: las cordilleras costeras, las montañas de Klamath, el valle del río Willamette, la cordillera de las Cascadas, la meseta de Columbia, las montañas Azules (Blue Mountains) y la Gran Cuenca (Great Basin).

Al norte de Oregon está el estado de Washington, hacia el este el estado de Idaho, al sur es el estado de California y al sureste está el estado de Nevada. Al oeste Oregon limita con el océano Pacífico. Una formación montañosa llamada Cascade Range (Cordillera de las Cascadas) está ubicada en el Oeste de Oregon, y conforma una zona de las Montañas Rocosas. El estado de Oregon se conoce por su cubierta vegetal, ya que las partes al oeste de las Cascadas son muy verdes, especialmente la del valle del río Willamette, donde está la ciudad de Portland. Una gran parte del estado, la de los ríos, es muy árida y polvorienta, con un paisaje que contrasta con otras zonas mucho más boscosas.

¹ Oregon en Wikipedia (inglés): <http://en.wikipedia.org/wiki/Oregon>
Oregon en la web de History: <http://www.history.com/topics/us-states/oregon>



Oregon tiene el lago más profundo en los Estados Unidos, lago del Cráter (Crater Lake). Su profundidad máxima es de 608,4 metros. Destacan sus parques y bosques, viveros de peces, lugares históricos, interesantes refugios de fauna silvestre, volcanes y otros puntos de interés geológico.

1.4. CLIMA²

El clima, en general, presenta temperaturas templadas y húmedas en la costa, y secas y extremas hacia la parte continental interior. Las distancias relativas del océano a ciertas áreas y las cadenas de montañas paralelas a la costa determinan las diferentes regiones climáticas del estado. Así, las zonas costeras, por los efectos moderados del océano cercano, registran temperaturas estacionales, de clima marino, con veranos fríos (debajo de 21°C) e inviernos moderados. Otras áreas tienen un tipo de clima típico de las tierras montañosas, con veranos frescos e inviernos severos (temperaturas promedio bajo cero y nevadas que cubren por varios meses del año). Cerca de dos tercios del territorio de Oregon se caracteriza por un clima de mediana latitud, semiárido, con veranos calurosos e inviernos fríos.

1.5. POBLACIÓN³

En base a la información recogida en el US Census Bureau, la población del Estado estimada para 2017 fue de 4.142.776 habitantes, siendo en 2010 de unos 3.831.072 habitantes, por lo que ha aumentado un 8,1% en dicho período de tiempo.

Más del 46% de la población del Estado se centra en la porción que ocupa el área metropolitana de Portland, siendo las siguientes ciudades más pobladas Eugene y Salem. La densidad de población en promedio es de 16,25 hab/km².

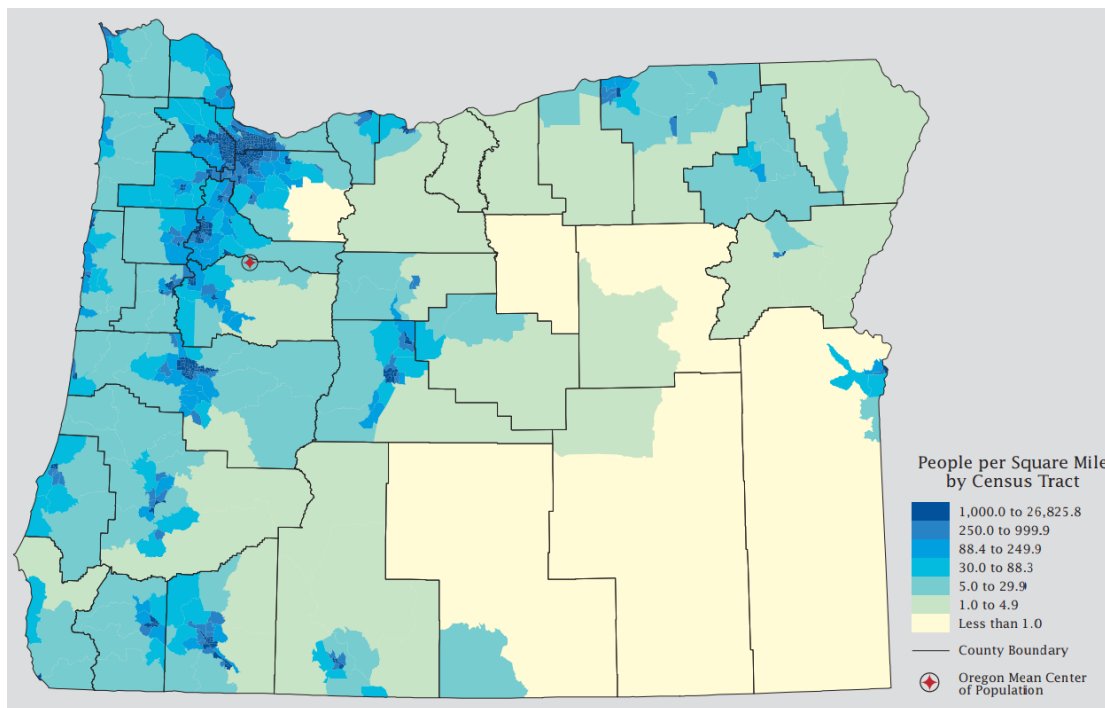
De acuerdo con la los datos oficiales el Estado de Oregon cuenta con la siguiente composición racial:

- 75,8% blancos (europeos o descendientes de europeos).
- 13,1% hispanoamericanos.
- 4,7% asiáticos.
- 2,2% afroamericanos.
- 1,8% amerindios o nativos de Alaska.
- El resto lo conforman personas de otras etnias.

² National Climate Data Center (NCDC): <http://www.ncdc.noaa.gov/>

³ US Census Bureau: <http://www.census.gov/> and <https://www.census.gov/quickfacts/or>

GRÁFICO 1.2. DENSIDAD DE POBLACIÓN DE OREGON (2010)



Fuente: US Census Bureau

1.6. INFRAESTRUCTURAS

Carreteras⁴

El sistema de carreteras se incluye en la *Federal Highway Administration*, que forma parte del *U.S. Department of Transportation*. Los sistemas de transporte terrestre por carretera en EE.UU. son básicamente cuatro:

1. El *National Highway System*, que consiste en una red de vías de importancia para la economía, defensa y movilidad del país⁵. El NHS incluye los siguientes subsistemas de carreteras:
 - *Interstate Highway System*, (en rojo en el esquema inferior). Se trata de una red de carreteras impulsada por el presidente Eisenhower en 1956 según estándares federales, y base del transporte terrestre por carretera.
 - *Strategic Highway Network (STRAHNET)*, red de carreteras de importancia en el ámbito de la defensa.
 - Conexiones con instalaciones intermodales de transporte e instalaciones militares.

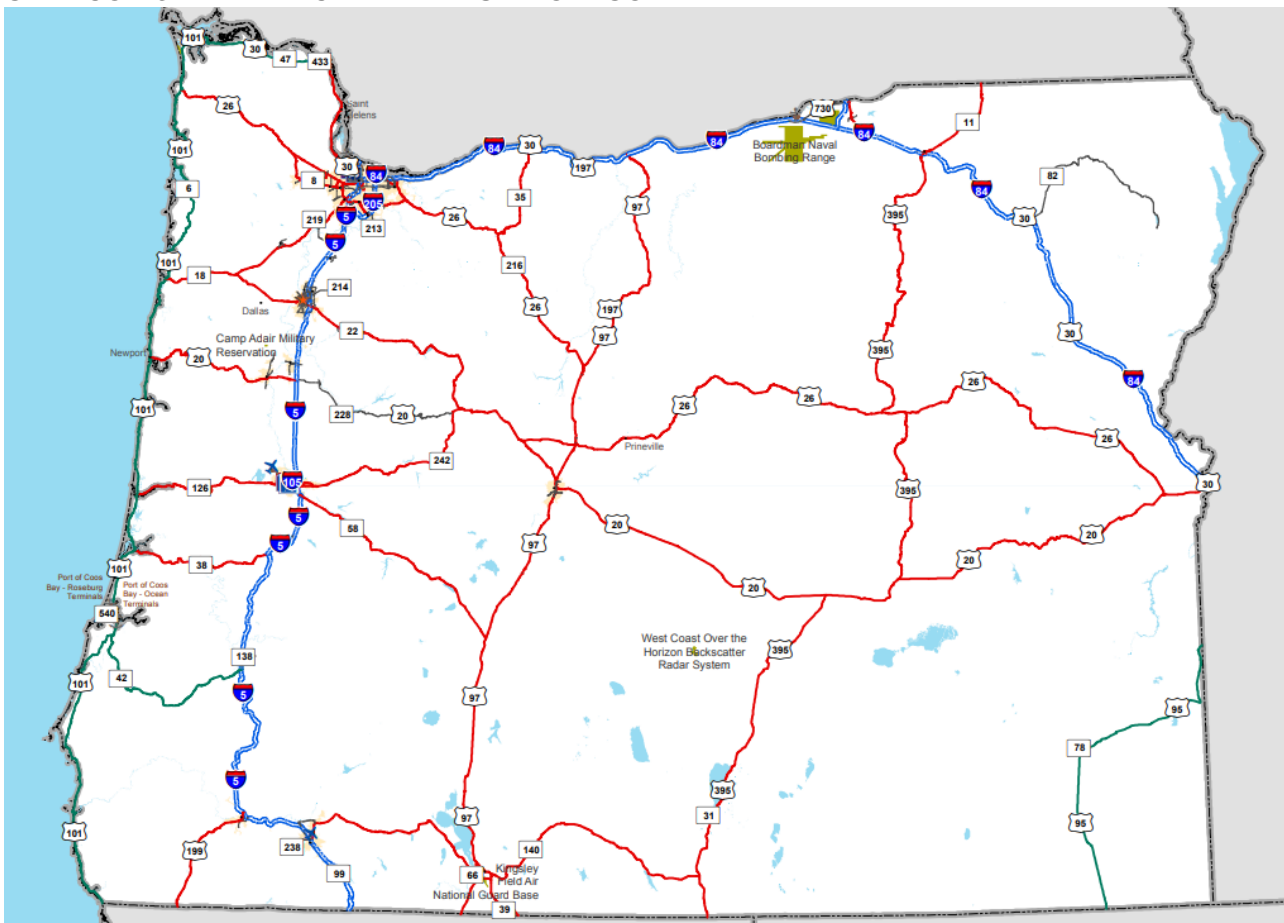
⁴ Oregon Department of Transportation: <http://www.oregon.gov>

⁵ http://www.fhwa.dot.gov/planning/national_highway_system/

2. El *US Highway System* o *US Routes*, (oficialmente denominado *United States Numbered Highways*, en azul en el esquema inferior), anterior al NHS, está conformado por una red de carreteras numeradas en ámbito nacional. Son mantenidas por los gobiernos estatales o locales, y en la actualidad se utilizan para la movilidad intraestatal o regional.
3. Las *State Highway* (verde en el esquema inferior). Cada estado tiene su propio sistema *State Highway System*, con estándares y calidades variables.
4. Las *County Highways*, mantenidas por los condados y de ámbito regional o local.

El principal medio de transporte de Oregon (en términos de pasajeros) es el sistema de transporte terrestre por carretera. Tal como se observa en el mapa inferior, la Interestatal 5 es el principal corredor norte-sur, conectando Salem y la zona de California. El resto de carreteras más relevantes lo conforman la Interestatal 82 y 84 que conectan Washington con Idaho, por medio de Oregon.

GRÁFICO 1.3. MAPA DE CARRETERAS DE OREGÓN



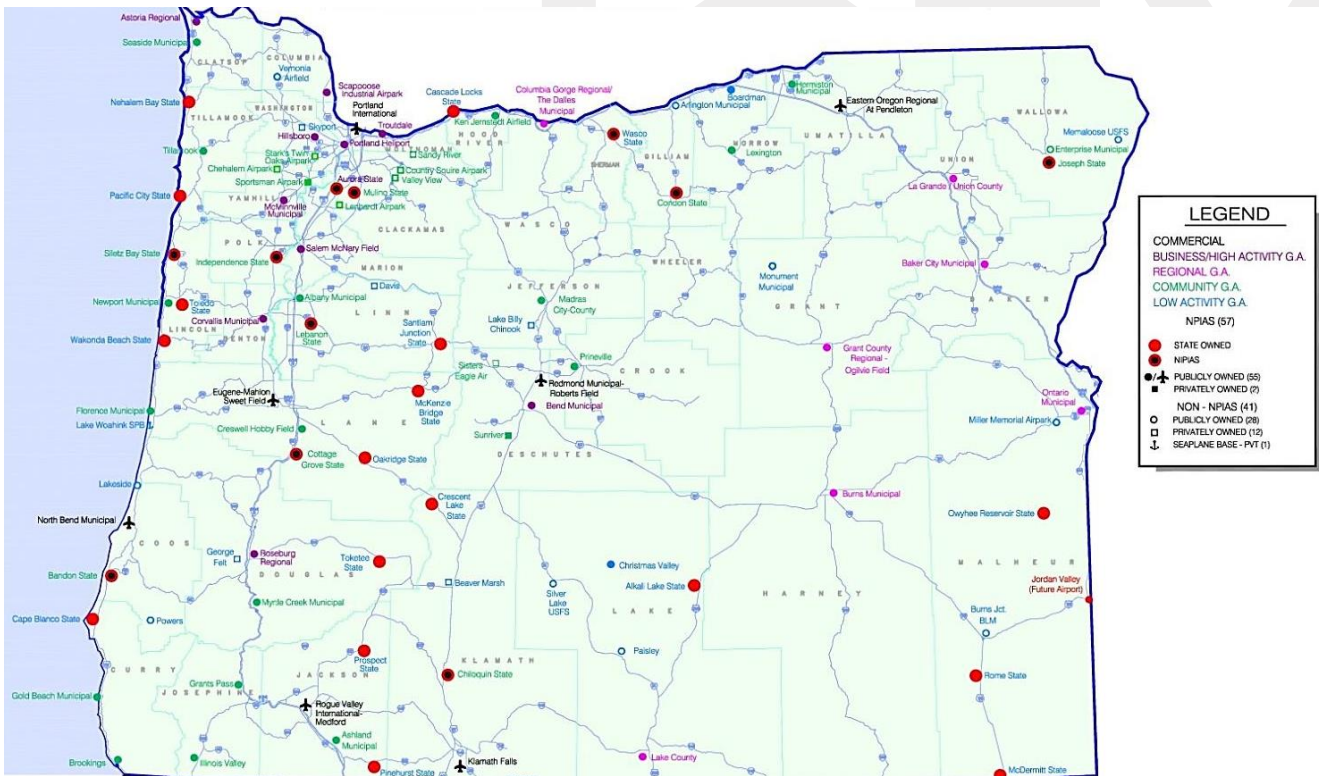
Fuente: Federal Highway Administration

Aeropuertos⁶

Los aeropuertos con vuelos comerciales del estado de Oregon son:

- Alkali Lake
- Aurora
- Bandon
- Cape Blanco
- Cascade Locks
- Chiloquin
- Condon
- Cottage Grove
- Crescent Lake
- Independence
- Joseph
- Lebanon
- McDermitt
- McKenzie Bridge
- Mulino
- Nehalem Bay
- Oakridge
- Owyhee Reservoir
- Pacific City
- Pinehurst
- Portland International
- Prospect
- Rome
- Santiam Junction
- Siletz Bay
- Toketee
- Toledo
- Wakonda Beach
- Wasco

GRÁFICO 1.4. RED DE AEROPUERTOS DE OREGÓN



Fuente: State of Oregon – Department of Aviation

Sin duda, el aeropuerto de mayor importancia es el de Portland, con un tráfico de casi 7,5 millones de pasajeros y con conexiones internacionales a los principales destinos de Asia y América.

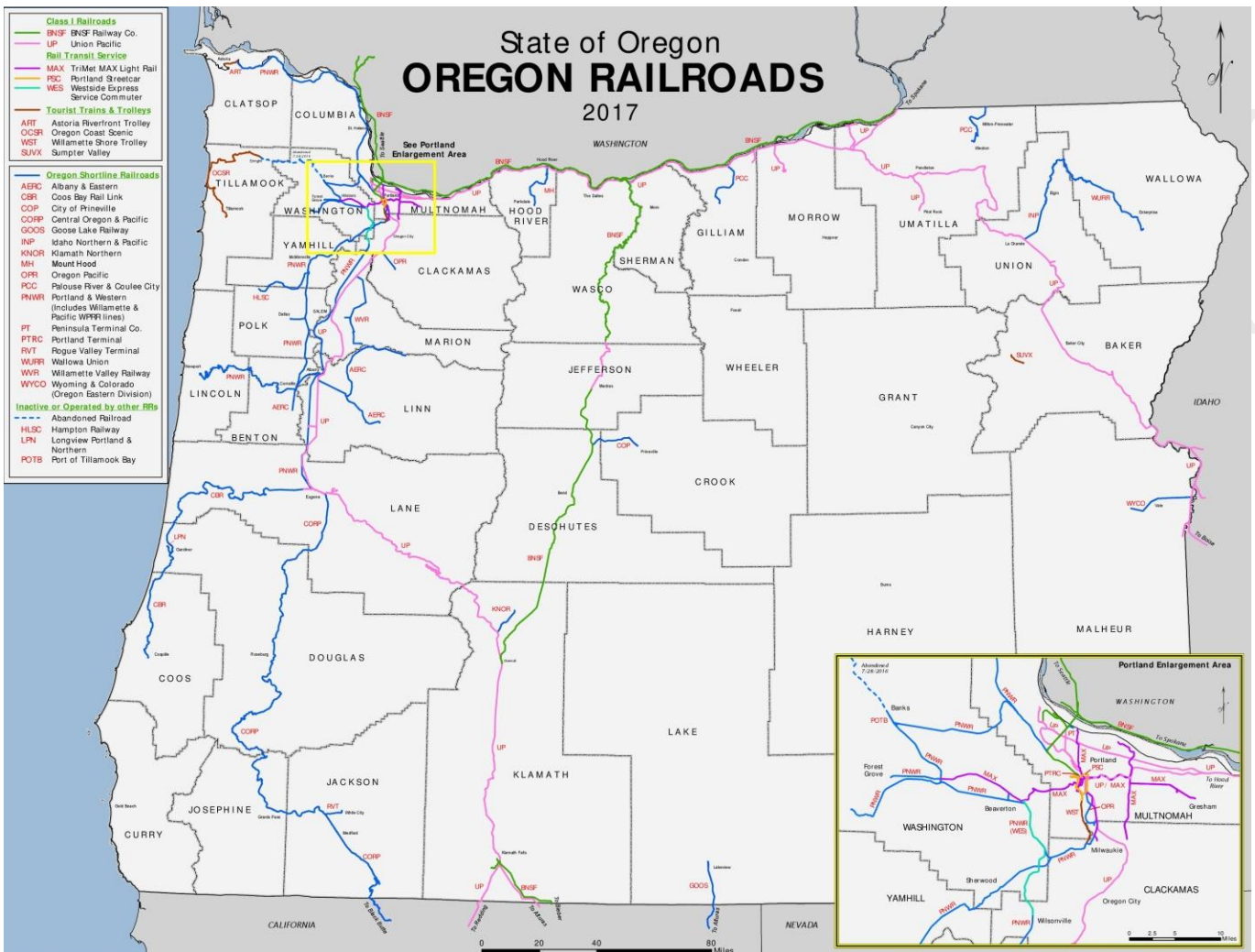
⁶ State of Oregon – Department of Aviation: <https://www.oregon.gov/aviation>

Ferrocarril

El transporte por ferrocarril en Oregon es un sistema de red de transporte de bastante relevancia, habiendo existido de manera continuada desde 1855. Este estado ha sido pionero con el desarrollo de los primeros sistemas de railways electrónicos, aunque es innegable que el automóvil es un importante elemento que quita protagonismo a los sistemas ferroviarios.

En 2004 el Estado de Oregon contaba con alrededor de 3.900 km de trayecto y unos 280 km de trayecto right-of-way (concesión privada). Oregon cuenta con dos trayectos de Class 1 que completan un trayecto de unos 1.800 km; respecto a los trayectos de Class 2 y 3 cuenta con unos 20 trayectos.

GRÁFICO 1.5. RED DE FERROCARRILES DE OREGÓN



Fuente: Oregon Department of Transportation

El servicio ferroviario se ofrece por AMTRAK principalmente, cubriendo sobre todo la zona del valle del Willamette y la zona del sur y centro de Oregon. Además, el sistema ferroviario es el elemento clave del tránsito de masas en la ciudad de Portland y comunidades aledañas.

Respecto al sistema de cercanías, hay numerosos operadores de trayectos cortos, sobre todo en ciudades como Washington, Yamhill, Polk y Benton, además de otras zonas de la costa y las montañas de Willamette. Estos trayectos son gestionados por operadores privados como *Union Pacific* o *BNSF Railway*.

1.7. MARCO INSTITUCIONAL

La capital del estado de Oregon es Salem. La Constitución del estado de Oregon separa el poder en tres ramas de gobierno: el legislativo, el ejecutivo y el judicial.

Poder ejecutivo⁷: Los habitantes de Oregon eligen cinco representantes para representar al poder ejecutivo en el estado. Estos cinco representantes son: el Gobernador, Secretario de Estado, Tesorero, Fiscal General y Comisionado de Trabajo e Industria.

El gobernador actual de Oregon es Kate Brown (partido demócrata), quien, como Secretaria de Estado, sucedió al gobernador anterior tras su dimisión en febrero de 2015. Su labor principal es, junto a su equipo, proveer de liderazgo, planificación y coordinación dentro del brazo ejecutivo. Dirige a muchos departamentos y agencias dentro del poder ejecutivo, siendo responsable de alrededor de 300 entidades, entre las que se hallan diferentes instituciones y comisiones de política, regulación y consultoría.



Kate Brown

El reparto de votantes es bastante equilibrado, ya que en las últimas elecciones (celebradas en 2016) el resultado obtenido fue del 43.45% (845,609 votantes) para el partido republicano y del 50.62% (985,027 votantes) del partido demócrata.

Poder legislativo⁸: Originalmente, la legislación de Oregon establecía en 1845 un sistema monocameral que operaba con un sistema incierto y bastante precario. Posteriormente en 1859, se adoptó el actual sistema bicameral que cuenta con dos cámaras: la cámara de Senadores y la cámara de Representantes, los cuales tienen un encuentro anual en Salem como sesión en pleno.

⁷ Government of Oregon: <http://www.oregon.gov>

⁸ Oregon General Assembly: <http://bluebook.state.or.us/state/legis/legis01.htm>



El Senado se forma con 30 miembros elegidos en equipos vigentes durante cuatro años, siendo la mitad de asientos elegibles cada dos años. En cambio, la cámara de representantes cuenta con 60 miembros elegidos cada dos años. En la actualidad, el partido demócrata domina ambas cámaras con 35 miembros en la cámara de representantes y 17 miembros en el senado.

Las principales funciones del poder legislativo son la creación de nuevas leyes y revisar las existentes, tomar decisiones que mantienen al Estado en un buen estado económico y contextual, proveyendo un foro de discusión para asuntos públicos.

Poder Judicial⁹: El poder judicial ayuda a individuales, negocios y grupos gubernamentales a resolver sus disputas, proteger sus derechos y reforzar sus deberes legales. La legislatura de 1981 aprobó la legislación que unificaba los organismos en el denominado Departamento Judicial.

El tribunal supremo es el organismo más alto en la jerarquía y tiene siete jueces elegidos en el ámbito de Oregon por un periodo de 6 años, siendo uno de ellos escogido como *Chief Justice* (Presidente). Su jurisdicción atiende casos de las instancias inferiores y otros casos de tipo puntual y único, como pueden ser asuntos relacionados con leyes electorales y sistema de votos.

El tribunal de apelaciones es el órgano intermedio, encargado de llevar su jurisdicción para asuntos civiles y penales, además de revisar acciones de otras agencias administrativas. Está compuesto por 10 jueces elegidos para todo el estado por un periodo de 6 años. Su director es el *Chief Judge* elegido por su homónimo en el tribunal supremo.

Además, el sistema cuenta con un tribunal fiscal, cuyo magistrado se encarga de todos los asuntos que se encuadran en la legislación fiscal del Estado. Por otro lado, el sistema judicial cuenta con un conjunto de juzgados que, repartidos en 27 distritos judiciales, se encargan de las instancias más básicas y se especializan en asuntos como derecho de familia, efectos probatorios y otros similares.

⁹ Oregon Judicial Branch: <http://courts.oregon.gov/>

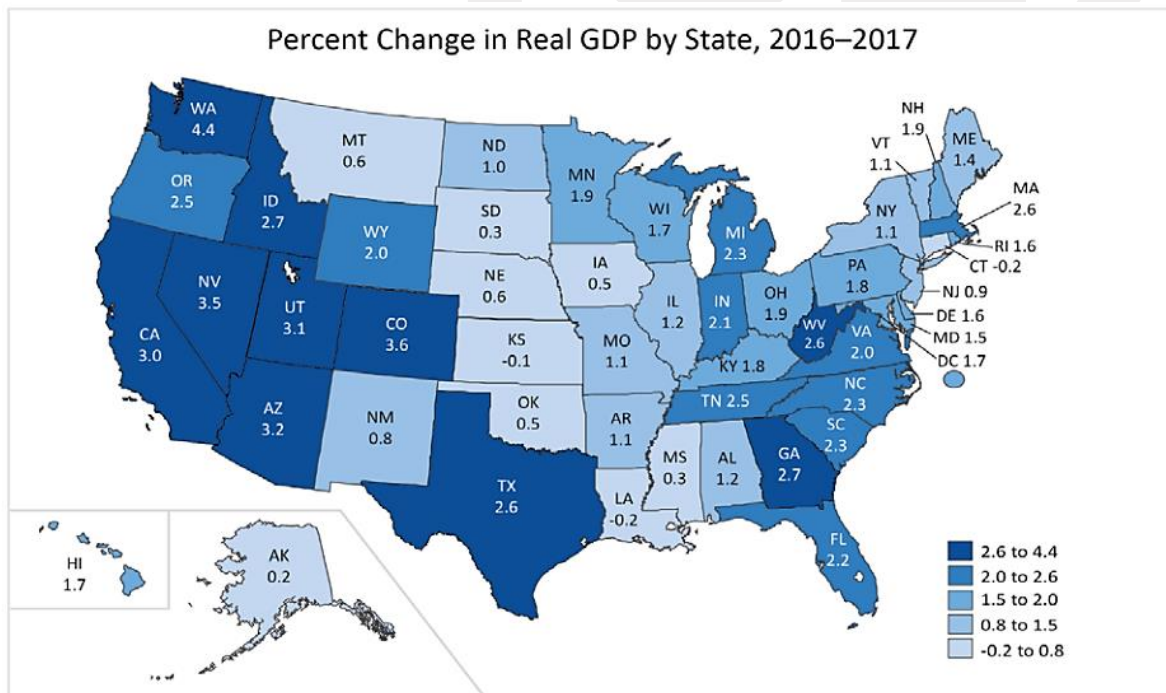
2. ESTRUCTURA ECONOMICA

2.1. RENTA Y PRODUCTO ESTATAL BRUTO¹⁰

Producto Interior Bruto (PIB)

- PIB Real en 2017: 212.573 millones de USD a precios constantes de 2009 (el PIB real de EE.UU. en el mismo periodo fue de 16.721.499 millones). Por tanto, el estado de Oregon representó en 2017 el 1,27% del PIB total del país.
- La PIB Real per cápita del año 2017, a precios constantes de 2009, fue de 51.312 USD. La media en Estados Unidos se encuentra ligeramente por encima de la de Oregon, al situarse en 51.337 USD. El estado con mayor PIB per cápita es Massachusetts (66.500 USD), y el que cuenta con el menor es Mississippi (32.447 USD).

GRÁFICO 2.1. CRECIMIENTO DEL PIB REAL POR ESTADOS 2016-17



Fuente: U.S. Bureau of Economic Analysis

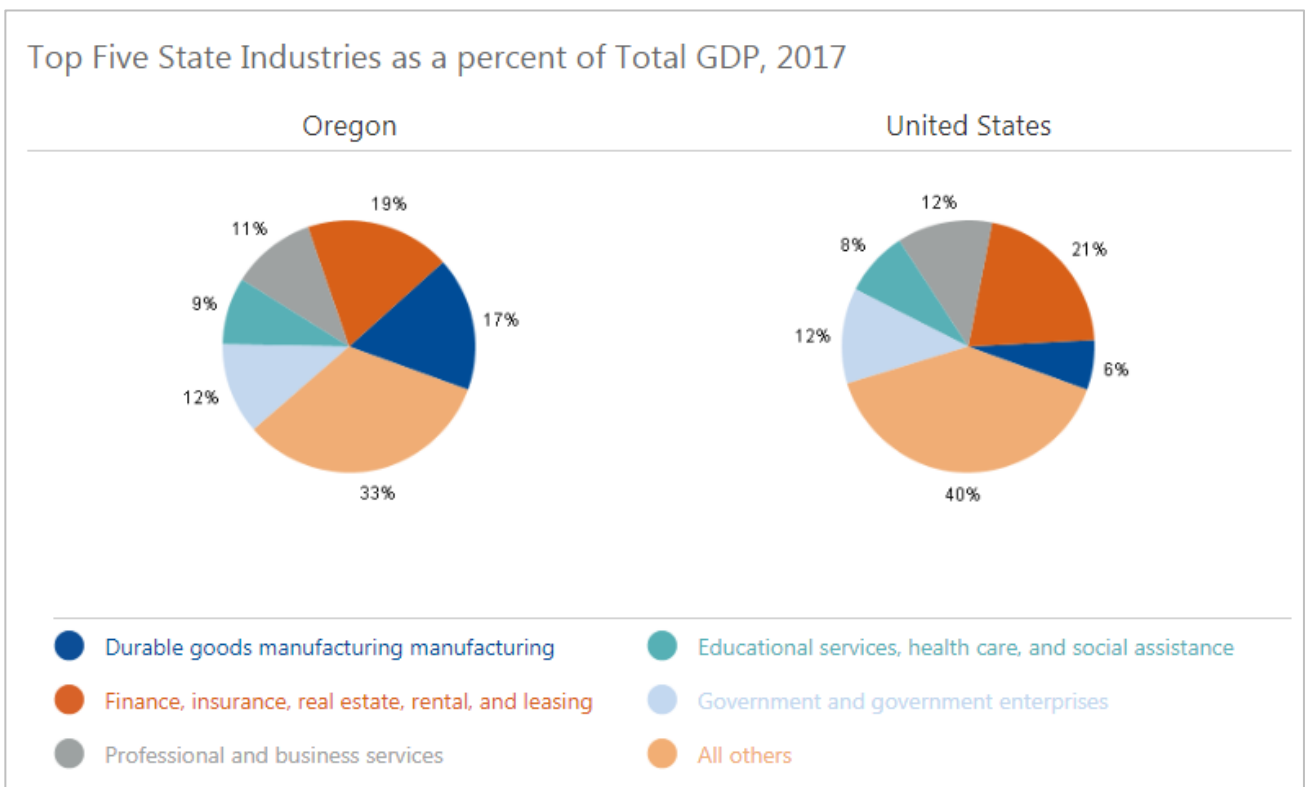
¹⁰ US Department of Commerce. Bureau of Economic Analysis. <http://www.bea.gov>

- El crecimiento del PIB real (a precios de 2009) en el año 2017 fue del 2,5%. En el gráfico de la página anterior se presentan las tasas de crecimiento del PIB Real para cada estado, en el que se puede observar que Oregon se halla en torno a la media, pero sin llegar a ser de los Estados que más crecen.

Estructura productiva

En 2017, la industria más grande de Oregon fue finanzas, seguros, bienes inmobiliarios, alquiler y arrendamiento. Esta industria representó el 18.7% del PIB de Oregon y tuvo un crecimiento real del 2.0%. La segunda industria más grande fue la manufactura de bienes duraderos, que representó el 17.2% del PIB de Oregon y tuvo un crecimiento real del 0.2%.

GRÁFICO 2.2. APORTACIÓN AL PIB ESTATAL Y NACIONAL POR INDUSTRIAS 2017.



Fuente: U.S. Bureau of Economic Analysis

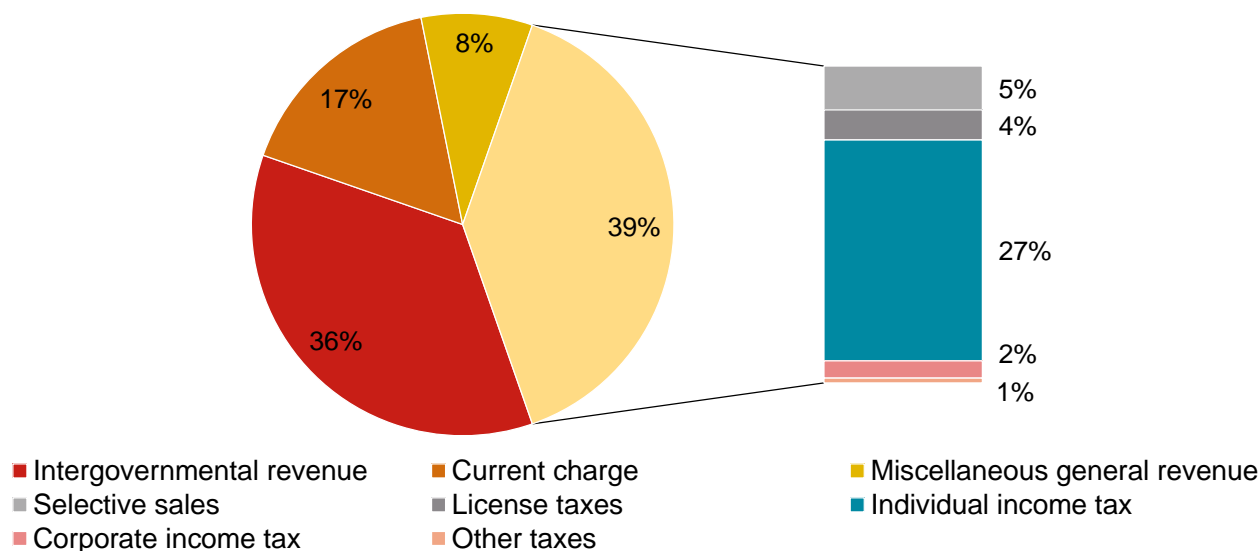
El mayor contribuyente al crecimiento del PIB real en Oregon fue el de los servicios profesionales y de negocios. Esta industria representó 0,47 puntos porcentuales del crecimiento total del PIB real. El segundo mayor contribuyente fue finanzas, seguros, bienes raíces, alquileres y arrendamientos. Esta industria representó 0,37 puntos porcentuales del crecimiento total del PIB real.

2.2. SITUACIÓN FINANCIERA DEL ESTADO¹¹

Oregon tiene un presupuesto bienal. Los presupuestos comienzan el 1 de julio de los años impares y se prolongan durante dos años. La ley de Oregon requiere que todos los gobiernos estatales y locales equilibren sus presupuestos. El presupuesto total aprobado por la legislatura para el bienio 2015-2017 fue de 70.9 mil millones de dólares; con un aumento de 4.8 mil millones de dólares (7.2%) frente al presupuesto aprobado para 2013-2015 de 66.1 mil millones de dólares.

Respecto a los ingresos con los que contó Oregon durante el año fiscal 2016 (último año del que se han publicado datos oficiales), estos ascendieron a un total de 32.764 millones de dólares. A continuación puede observarse la procedencia de dichos ingresos:

GRÁFICO 2.3. PROCEDENCIA DE LOS INGRESOS ESTATALES (2016).



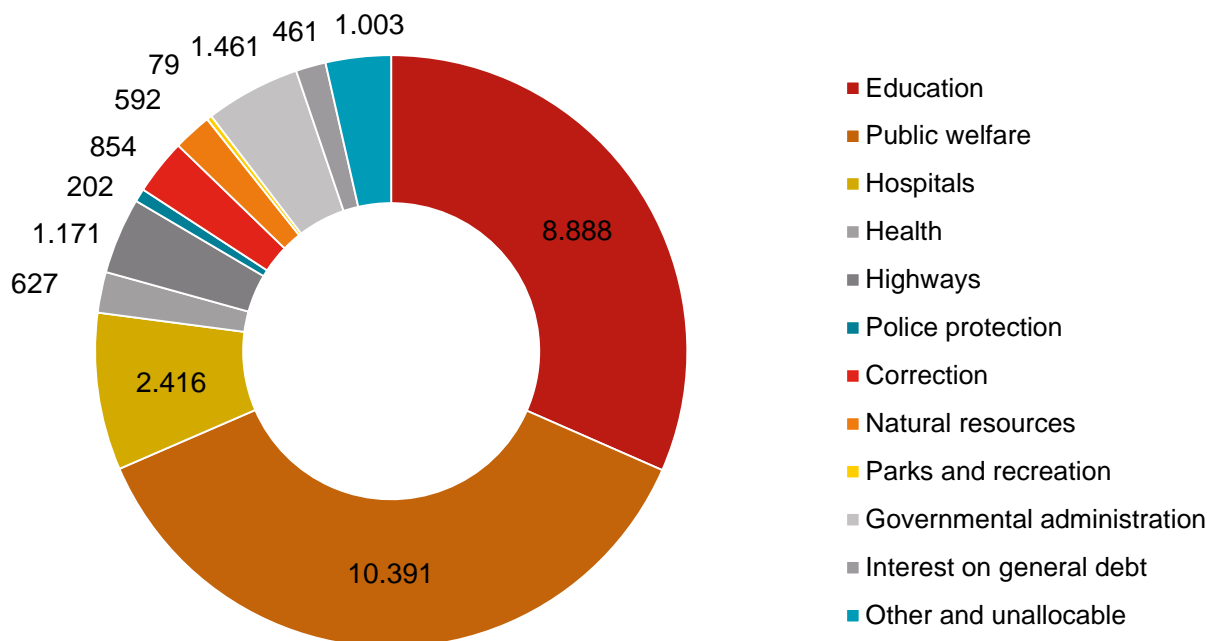
Fuente: Elaboración propia a partir de los datos de US Census Bureau.

La principal fuente de ingresos son los impuestos y los ingresos intergubernamentales. El impuesto sobre la renta personal (*individual income tax*) supone el 70% del total de los impuestos recaudados en Oregon.

Por otra parte, el gasto estatal en 2016 alcanzó los 33.939 millones de dólares, siendo las partidas de gasto de educación y de bienestar público las más elevadas, con 8.888 y 10.391 millones de dólares respectivamente.

¹¹ <https://www.census.gov/data/tables/2016/econ/state/historical-tables.html>

GRÁFICO 2.4. GASTO GENERAL, POR PARTIDAS EN MILLONES DE DÓLARES (2016).



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos de US Census Bureau.

La deuda estatal al final del año fiscal fue de 13.356 millones de dólares, lo que supone una deuda per cápita de 3.268,70 dólares, ligeramente por debajo de la media nacional (3.588,33 dólares).

2.3. EDUCACIÓN

El organismo que gestiona el campo de la educación en el estado de Oregon es el *Department of Education*¹², cuya misión es asegurar que las escuelas públicas son igualmente accesibles para todos y donde pueda ofrecerse un nivel de calidad adecuado para los servicios educacionales.

El organismo fue creado en 1951 para supervisar las escuelas estatales y las universidades. Este departamento fija políticas comunes y únicas para los 197 distritos de enseñanza pública, 17 distritos universitarios y los 20 distritos de servicio educacionales. Hay que tener en cuenta que cada una de estas agencias posee cuerpos de gobierno separados, los cuales se responsabilizan de las operaciones dentro de su jurisdicción.

¹² <http://oregon.gov/ode>



La junta estatal de educación (*Oregon State Board of Education*) se compone de 7 miembros seleccionados por el Gobernador y confirmados por el Senado del Estado. Su función es establecer normas y políticas para las escuelas públicas, desde preescolar hasta el instituto. La junta se reúne al menos 6 veces al año en convocatoria pública.

En cuanto al sistema universitario, Oregon cuenta 7 universidades públicas y 17 escuelas universitarias (*community colleges*), existiendo al mismo tiempo otras universidades privadas de gestión propia. El listado de universidades y escuelas universitarias presentes en Oregon es el siguiente:

Universidades:

- Eastern Oregon University, La Grande
- Oregon Institute of Technology, Klamath Falls
- Oregon State University, Corvallis
- Portland State University, Portland
- Southern Oregon University, Ashland
- University of Oregon, Eugene
- Western Oregon University, Monmouth

Escuelas universitarias:

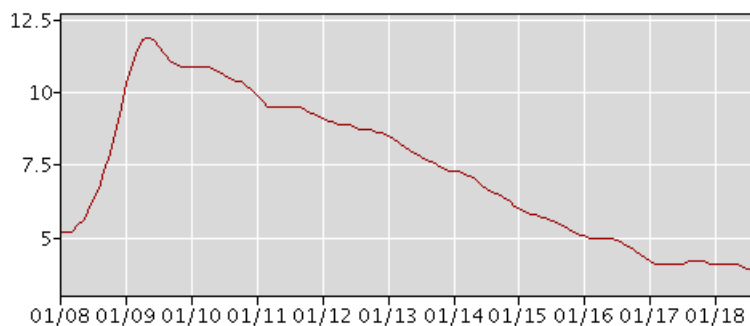
- Blue Mountain Community College (BMCC), Pendleton
- Central Oregon Community College (COCC), Bend
- Chemeketa Community College (Chemeketa CC), Salem
- Clackamas Community College (Clackamas CC), Oregon City
- Clatsop Community College (Clatsop CC), Astoria
- Columbia Gorge Community College (CGCC), The Dalles
- Klamath Community College (KCC), Klamath Falls
- Lane Community College (LCC), Eugene
- Linn-Benton Community College (LBCC), Albany
- Mt. Hood Community College (MHCC), Gresham
- Oregon Coast Community College (OCCC), Newport
- Portland Community College (PCC), Portland
- Rogue Community College (RCC), Grants Pass
- Southwestern Oregon Community College (SOCC), Coos Bay
- Tillamook Bay Community College (TBCC), Tillamook
- Treasure Valley Community College (TVCC), Ontario
- Umpqua Community College (UCC), Roseburg

2.4. POBLACIÓN ACTIVA Y TASA DE PARO¹³

De acuerdo con los últimos datos disponibles (agosto 2018), la población activa en el estado de Oregon es de 2.112.282 personas, con un total de 2.031.670 personas empleadas y 80.612 desempleadas. Por tanto, la tasa de desempleo a tal fecha es de 3,8%.

Tal y como se observa en la siguiente gráfica, la tasa de desempleo ha disminuido de forma continuada en la última década desde 2009, en el que se alcanzó un máximo de 11,9% de desempleo.

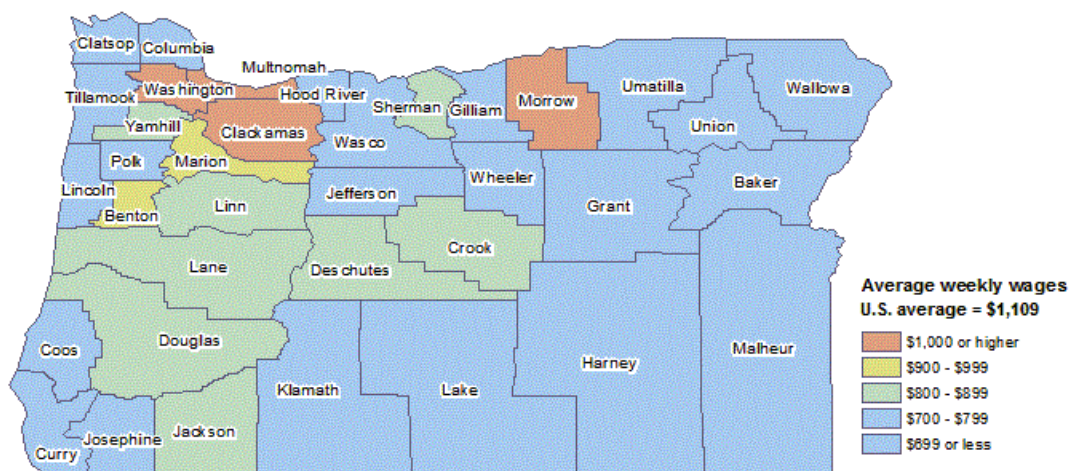
GRÁFICO 2.5. EVOLUCIÓN DE LA TASA DE DESEMPLEO EN EL ESTADO DE OREGON.



Fuente: US Bureau of Labor Statistics.

Con respecto a los salarios medios en Oregon, en el siguiente mapa puede observarse la influencia de *Silicon Forest*. No obstante, el salario medio suele estar por debajo de la media nacional en la mayoría de condados.

GRÁFICO 2.6. SALARIO MEDIO SEMANAL POR CONDADO EN OREGON (CUARTO TRIMESTRE 2017).



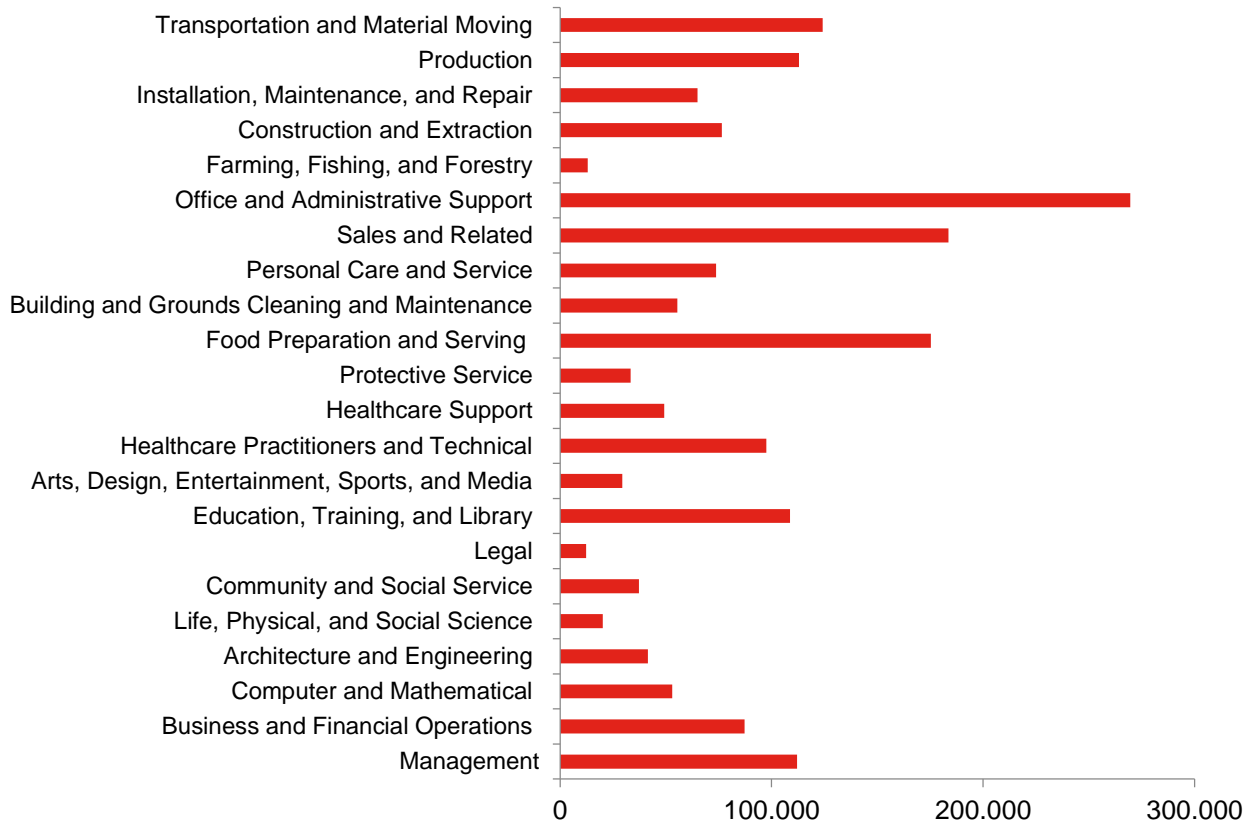
Fuente: US Bureau of Labor Statistics

¹³ US Bureau of Labor Statistics: <https://www.bls.gov/>

Por sectores

A continuación se detalla la distribución de empleo por sectores (datos de mayo de 2017).

GRÁFICO 2.7. DISTRIBUCIÓN DE EMPLEO POR SECTORES



Fuente: Elaboración propia a partir de datos de US Bureau of Labor Statistics.

2.5. PRINCIPALES INDUSTRIAS Y EMPRESAS¹⁴

La oficina de desarrollo económico de Oregon ha desarrollado un plan estratégico para potenciar ciertos sectores objetivo para potenciar la economía, competitividad y crecimiento del estado. A continuación se detallan dichos sectores:

Manufactura avanzada (Advanced Manufacturing)

Este grupo incluye fabricantes innovadores que desarrollan y utilizan materiales avanzados en sus productos. Los fabricantes de Oregon son particularmente competitivos en el desarrollo y uso de metales avanzados, en parte debido a la larga historia de la industria de los metales en Oregon.

¹⁴ Business Oregon: <https://www.oregon4biz.com/>



Las exportaciones de manufacturas avanzadas de Oregon se han duplicado en los últimos diez años. El aumento de las exportaciones no se limita a un sector concreto: los sectores de metalurgia y maquinaria, aeroespacial y defensa, y biomédico han experimentado un tremendo crecimiento en sus exportaciones.

En concreto, los sectores emergentes (aeroespacial y defensa, y biomédico) están generando empleos, aumentando sus cuotas de mercado a nivel nacional y han triplicado sus exportaciones en los últimos diez años.

Oregon es conocido por sus fabricantes de **metales** avanzados, incluidos los que trabajan con titanio, como *ATI Specialty Alloys & Components* en Albany y *Precision Castparts* en Portland. El titanio es un metal importante y de gran valor utilizado en productos aeroespaciales y biomédicos. Los fabricantes de **maquinaria** en Oregon se especializan en la producción de equipos utilizados para levantamiento de materiales pesados, movimiento de materiales, bombeo, metalurgia, tala y construcción. Los fabricantes de maquinaria de Oregon están muy orientados a la exportación, enviando sus equipos avanzados a todo el mundo.

La **industria aeroespacial** y de **defensa** de Oregon puede no ser tan grande y establecida como en otros estados, pero claramente es un sector en expansión en Oregon, con un crecimiento del 51% en el empleo en los últimos 10 años. *Boeing* tiene una presencia considerable en Portland, *Erickson Air-Crane* se encuentra en el sur de Oregon y el centro de Oregon alberga varios pequeños fabricantes. Alrededor de una cuarta parte del empleo en aeronáutica y defensa está en instrumentos de búsqueda, detección y navegación, que incluyen empresas como *FLIR Systems* y *Garmin*.

Los **vehículos aéreos no tripulados** (UAV) son otro sector emergente de la industria aeroespacial y la defensa en Oregon. Compañías como *Northwest UAV* en McMinnville (el mayor fabricante de sistemas de propulsión de UAV en los EE. UU.), e *Insitu* en Hood River y *Bingen* (WA), hacen que Oregon esté bien posicionada para hacer crecer su industria de UAV. Oregon también cuenta con tres campos de prueba de UAV aprobados por la FAA en Pendleton, Tillamook y Warm Springs que ofrecen una gran variedad de condiciones de prueba.

Dos sectores forman el núcleo de la **industria biomédica** en Oregon: fabricación de equipos médicos e investigación y desarrollo científico, representando casi tres cuartos del empleo en la industria. Tanto los equipos médicos como la fabricación farmacéutica triplicaron sus exportaciones entre 2005 y 2015.



Industria de alta tecnología

Como hogar de *Silicon Forest*, el *cluster* de compañías de alta tecnología, Oregon es un referente en esta industria. Compañías como *Intel*, *Tektronix* y *Mentor Graphics* están muy arraigadas en la región y cientos de *startups* han derivado de ellas. A día de hoy hay 4,184 firmas de alta tecnología a lo largo del estado.

El *cluster* más grande de compañías de tecnología de Oregon está ubicado alrededor de la ciudad de Hillsboro, anclado por la instalación más grande de Intel en el mundo y respaldado por una fuerza laboral altamente capacitada y experimentada. Oregon es uno de los pocos estados en los Estados Unidos especializados en la fabricación de semiconductores. Esta acumulación de talento e infraestructura relacionada con los semiconductores y la electrónica también ha contribuido al desarrollo de la creciente industria de software y tecnología de la información (TI).

La industria de **semiconductores y electrónica** es el sector manufacturero de mayor relevancia en empleo, exportaciones y contribución al PIB estatal. La importancia para la economía del estado no puede ser exagerada, y ha desempeñado un papel importante en el desarrollo de la industria de software e informática de rápido crecimiento. Oregon es el hogar de las instalaciones productivas de mayor tamaño de *Intel*, que se especializa en investigación y desarrollo y en la fabricación de algunos de los microprocesadores más avanzados del mundo, siendo el mayor empleador privado en Oregon.

El sector del **software y tecnología de la información (TI)** es uno de los grupos industriales de crecimiento más rápido en Oregon, con cerca de 3,700 compañías con base en este estado. Estas compañías se especializan en las áreas de diseño, medios digitales y redes sociales, soluciones financieras, código abierto, formación, aplicaciones móviles y atención médica.

Su crecimiento se debe al atractivo del estado para los trabajadores más jóvenes y al menor costo de hacer negocios aquí en comparación con otras compañías de la costa oeste. Asimismo, se ha beneficiado enormemente de la presencia de la industria de semiconductores y electrónica, que ha ayudado a atraer talento profesional a la región.

Industria forestal y maderera

Oregon es el mayor productor de madera en los EE. UU. Con 12,5 millones de hectáreas de tierras forestales, alrededor del 50% de la superficie total del estado está cubierta por bosques. La innovación es imprescindible para que los productos de madera mantengan su posición competitiva en el mercado, por lo que combinando técnicas de vanguardia con la materia prima de fácil acceso se fabrican una amplia gama de productos de madera de alta calidad y valor añadido que se exportan a todos los rincones del mundo.



El empleo en silvicultura y productos de madera está más concentrado en las zonas rurales de Oregon que en cualquier otra industria; por lo que se trata de una industria vital para la prosperidad económica de muchos residentes en las regiones rurales de Oregon.

Las actividades de tala y apoyo para la **silvicultura** forman la base de la industria forestal de Oregon. Este estado es conocido mundialmente por sus maderas blandas de alta calidad. La mayoría de los troncos son comprados por fabricantes de productos de madera dentro del propio estado, por lo que la demanda de madera está vinculada a la demanda de productos derivados. La cosecha de madera de Oregon a día de hoy proviene principalmente de tierras forestales privadas.

Desde vigas de madera hasta contrachapado y ventanas y puertas listas para instalar, los **productos de madera** de alto valor añadido de Oregon son mundialmente reconocidos. La demanda de productos de madera de Oregon en todo el mundo está creciendo, con un aumento de las exportaciones del 44% entre 2005 y 2015. Este crecimiento supone una oportunidad para esta industria que históricamente no ha exportado gran porcentaje de sus productos. Muchos de los principales fabricantes de productos de madera y papel, como *Weyerhaeuser*, *Georgia-Pacific*, *Roseburg Forest Products* y *The Collins Companies*, están basados en Oregon. Estas y otras compañías están continuamente innovando y creando procesos más eficientes y mejores productos para satisfacer las necesidades modernas.

Servicios empresariales

En una sociedad globalizada, los proveedores de servicios compiten cada vez más en los mercados nacionales e internacionales. Bajo la categoría de servicios empresariales se incluyen servicios profesionales y técnicos, gestión de empresas y atención al cliente. Oregon es un mercado emergente y competitivo para servicios profesionales y técnicos, como consultoría, publicidad y relaciones públicas, servicios de arquitectura, diseño gráfico e investigación de mercado. Es uno de los sectores de más rápido crecimiento de Oregon, con un crecimiento del 32% en el empleo en los últimos 10 años. De igual modo, los salarios también han crecido mucho más rápido en servicios empresariales que otros sectores.

Los **servicios profesionales y técnicos** es una industria emergente y de rápido crecimiento en Oregon formada por empresas y trabajadores innovadores que utilizan su experiencia y creatividad para ayudar a las empresas a crecer. La consultoría técnica y de gestión es la industria más grande de este grupo, seguida por los servicios de ingeniería y publicidad, relaciones públicas y servicios relacionados. La consultoría y la ingeniería incluyen varias empresas que se especializan en tecnología limpia. *CH2M*, por ejemplo, es una empresa de ingeniería global especializada en la gestión de grandes proyectos de infraestructura en todo el mundo, con un enfoque en la sostenibilidad.

Algunas de las mejores agencias en publicidad y relaciones públicas se pueden encontrar en Oregon. Por ejemplo, *Wieden + Kennedy*, una de las agencias de publicidad independientes más grandes del mundo, tiene su sede en Oregon.

Por otra parte, en el sector de la **administración de empresas**, muchas compañías tienen oficinas administrativas en Oregon y su número está creciendo. Las empresas eligen expandir sus oficinas en Oregon porque el coste de hacer negocios en Oregon es más bajo que en la mayoría de los demás estados y el coste de vida es el más bajo de la costa oeste. Las empresas con operaciones de administración de empresas en Oregon incluyen *Daimler Trucks*, *Wells Fargo* y las compañías de tecnología limpia *Vestas* y *Avangrid*.

Por último, la importancia del sector de los servicios de **atención al cliente** proviene principalmente de una establecida industria de centros de llamadas, que se encuentran en todo Oregon, incluidas muchas áreas rurales del estado. Estos trabajos son una fuente importante de ingresos en las comunidades rurales.

Alimentación y bebida

Debido a la amplia gama de productos agrícolas que se cultivan en Oregon, cientos de empresas que realizan el procesamiento de esos productos operan en este estado. También se ha convertido en un lugar emblemático para la cerveza artesanal y el vino. El sector de producción de alimentación y bebida incluye marcas como *Nabisco*, *Flav-r-Pac*, *Bob's Red Mill* y *ConAgra Foods*. En la actualidad esta industria genera 11.000 millones de dólares en ventas, con más de 1.200 empresas en todo el estado.

El sector de la **alimentación** tiene una gran importancia en el estado de Oregon, tanto en zonas urbanas como rurales. Por ejemplo, las instalaciones de *ConAgra Foods* en Boardman emplean 400 personas y procesan alrededor de 1.000 toneladas de patatas al día.

Respecto al sector de **bebidas**, la cerveza y el vino de Oregon están recibiendo una gran atención. Oregon tiene cientos de bodegas y cervecerías artesanales, y la ciudad de Portland tiene más cervecerías que cualquier otra ciudad del mundo.

Equipamiento de actividades al aire libre y ropa

Con empresas como *Nike*, *Adidas America* y *Columbia Sportswear*, la industria de ropa y equipamiento para actividades al aire libre es una de las industrias más emblemáticas de Oregon. La industria ha florecido a partir de estas grandes marcas globales, y empresas medianas y en crecimiento como *Keen*, *Dakine*, *Ruff Wear* y *LaCrosse / Danner* se han beneficiado de la amplia experiencia en diseño y logística que se encuentra en la región.

La industria de **ropa y calzado** en Oregon se originó con el nacimiento de *Nike*, ahora un icono mundial y más de 8,000 empleados en el estado. Unido a la presencia de la sede norteamericana de *Adidas*, puede apreciarse la importancia de este sector en Oregon.

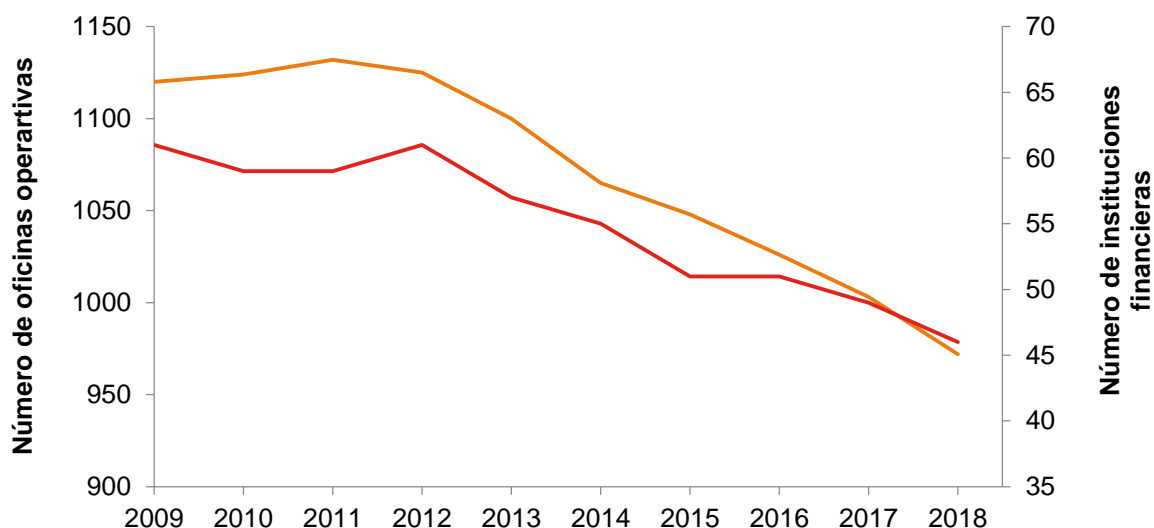
Por otra parte, Oregon es un lugar con una línea de costa extensa, cadenas montañosas cubiertas de nieve, desiertos rocosos e innumerables lagos, ríos y arroyos, que unido a una cultura de exterior, propician un estilo de vida abierto al exterior. Por este motivo han prosperado las empresas de **equipamiento para actividades al aire libre**. Con un equilibrio entre maestría en la fabricación y diseños innovadores, en Oregon se han desarrollado fabricantes de este tipo de productos como *Leatherman Tools*, *Benchmade Knives*, *Dakine* y *Yakima*.

2.6. SERVICIOS FINANCIEROS

El sector bancario se haya regulado por la FFIEC¹⁵ (Federal Financial Institutions Examination Council) a nivel federal, siendo un ente regulador a nivel federal compuesto por cinco órganos que regulan diferentes sectores: Board of Governors of the Federal Reserve System (FRB), Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC), National Credit Union Administration (NCUA), Office of the Comptroller of the Currency (OCC), and Consumer Financial Protection Bureau (CFPB).

Con respecto al estado de Oregon, la evolución del sector bancario ha sido la siguiente en la última década:

GRÁFICO 2.8. EVOLUCIÓN DEL SECTOR BANCARIO EN OREGON



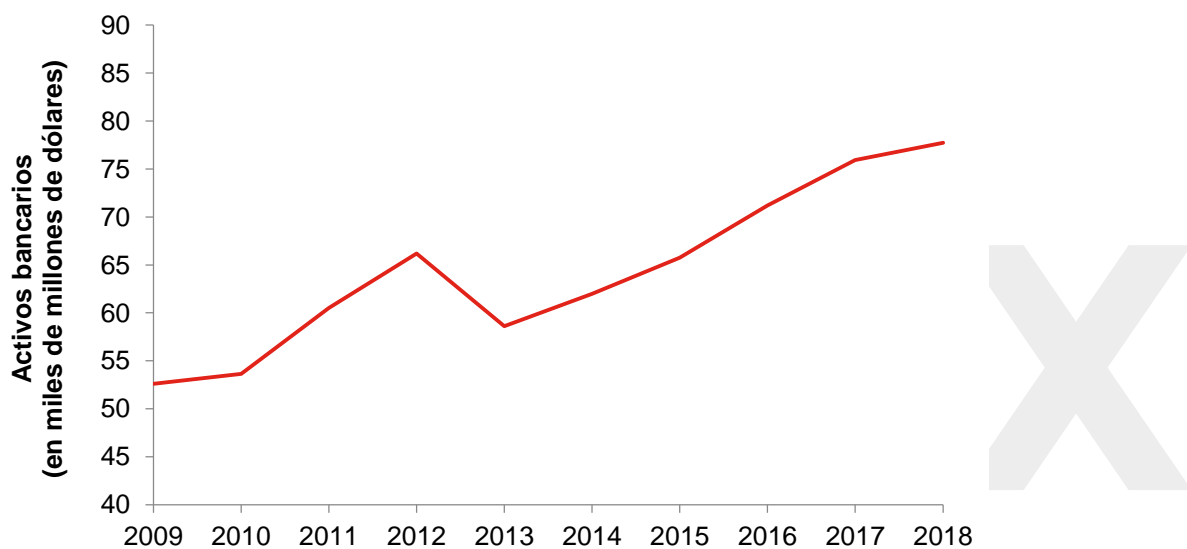
Fuente: FDIC. <https://www5.fdic.gov/sod/sodSummary.asp?barItem=3>

¹⁵ FFIEC: <https://www.ffiec.gov/about.htm>

Como puede comprobarse, se ha producido una concentración del sector bancario en Oregon a lo largo de la última década. Tanto el número de instituciones financieras operando en Oregon como el número de oficinas abiertas ha disminuido en la última década.

No obstante, esta concentración no se ha reflejado en el valor de los activos, que ha aumentado considerablemente en la última década.

GRÁFICO 2.9. EVOLUCIÓN DE LOS ACTIVOS BANCARIOS EN OREGON



Fuente: FDIC. <https://www5.fdic.gov/sod/sodSummary.asp?barItem=3>

3. RELACIONES COMERCIALES Y DE INVERSIÓN ESPAÑA-OREGON

3.1. RELACIONES COMERCIALES ESPAÑA – OREGON

*Importaciones*¹⁶

En primer lugar, indicar que para exportar a Oregon la empresa española necesitará contar con un *Taxpayer Identification Number* o TIN, que es el número de identificación fiscal. El *Taxpayer Identification Number* o TIN es el nombre genérico para todas las tipologías de identificadores fiscales, ya sean de un particular o una empresa, es por ello que en el caso de las empresas el documento concreto que se necesita es el *Employer Identification Number* (Número de Identificación Patronal), conocido como EIN. El motivo de que la empresa española necesite esta identificación es que, a la hora de confeccionar sus impuestos, las empresas estadounidenses han de indicar el número de identificación de todas las empresas con las que han realizado transacciones comerciales.

Es importante remarcar que el hecho de que la empresa tenga este identificador no implica que tenga que declarar en Estados Unidos ni tenga obligación fiscal alguna con el gobierno estadounidense.

Por su parte, la empresa americana necesitará igualmente un identificador que la empresa española pueda utilizar cuando haga sus impuestos y ese identificativo es el EIN.

El EIN se puede solicitar por teléfono u online y, con el fin de agilizar la solicitud, es recomendable que, antes de llamar, se rellene el formulario SS4 que se puede descargar en el siguiente enlace: <http://www.irs.gov/pub/irs-pdf/fss4.pdf>

El teléfono a través del que se puede solicitar el EIN es el +1-267-941-1099 y el enlace para hacerlo online: [http://www.irs.gov/Businesses/Small-Businesses-&Self-Employed/Apply-for-an-Employer-Identification-Number-\(EIN\)-Online](http://www.irs.gov/Businesses/Small-Businesses-&Self-Employed/Apply-for-an-Employer-Identification-Number-(EIN)-Online)

¹⁶ US Census Bureau: <http://www.census.gov/foreign-trade/statistics/state/data/imports/or.html>

Para localizar más información relacionada con este asunto siempre se puede recurrir a la página web del Organismo de Hacienda estadounidense: <http://www.irs.gov/Businesses/Small-Businesses-&Self-Employed/Employer-ID-Numbers-EINs>

En cuanto al valor de las importaciones de Oregon desde España, la evolución temporal es la que se muestra en la siguiente tabla. Como puede comprobarse, se aprecia una tendencia creciente en los últimos años, salvo en el año 2017 en el que se ha producido una caída pronunciada del aproximadamente el 33%.

GRÁFICO 3.1. VALOR DE LAS IMPORTACIONES DE OREGON DESDE ESPAÑA

Año	2014	2015	2016	2017
Valor de las importaciones (en millones de dólares)	21,7	30,6	33,3	22,3

Fuente: USA Trade Online. <https://usatrade.census.gov/>

Comparando con el resto de países, se puede observar que España no es uno de los socios comerciales principales de este estado, situándose muy por debajo de los 10 de mayor relevancia.

GRÁFICO 3.2. IMPORTACIONES DE OREGON (EN MILLONES DE DÓLARES) POR PAÍS DE ORIGEN

Rank	Country	2014	2015	2016	2017
---	Total Oregon Imports	13,797	14,822	17,595	18,308
1	Canada	2,731	2,703	2,479	2,761
2	China	2,635	2,547	2,152	2,571
3	Ireland	165	571	2,996	2,480
4	Japan	1,830	1,521	2,143	2,085
5	Korea, South	1,573	1,587	1,760	1,866
6	Israel	150	804	949	909
7	Mexico	577	713	874	876
8	Netherlands	284	618	303	751
9	Taiwan	365	382	513	539
10	Germany	403	450	458	486

Fuente: US Census Bureau: <http://www.census.gov/foreign-trade/statistics/state/data/imports/or.html>

No es ninguna sorpresa que el país desde el que más importa productos Oregon sea Canadá, debido principalmente a la cercanía geográfica y la existencia del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (NAFTA, por su siglas en inglés). Es destacable el rápido crecimiento de las importaciones desde Irlanda en el último año, que aumentaron su valor en más del 500%.

Con respecto a los productos que más se importan desde España, en la siguiente tabla se muestran para los últimos 4 años (ordenados en base al año 2017):

GRÁFICO 3.3. IMPORTACIONES POR PARTIDA ARANCELARIA DESDE ESPAÑA (EN MILES DE DÓLARES)

HS Code	Description	2014	2015	2016	2017
	All Commodities	21.701	30.554	33.341	22.303
220410	Sparkling Wine Of Fresh Grapes	986	1.308	1.095	1.593
150910	Olive Oil/fractions, Virgin, Not Chem Modified	1.944	1.874	1.760	1.466
220421	Wine, Fr Grape Nesoi & Gr Must W Alc, Nov 2 Liters	1.543	1.848	1.959	1.444
151590	Fixed Veg Oil, Ref Or Not, Nesoi, Nt Chem Modified	295	349	257	1.324
841330	Fuel, Lub/cooling Med Pumps For Int Comb Pistn Eng	968	799	590	1.188
847989	Mach & Mechanical Appl W Individual Function Nesoi	---	---	971	1.082
690740	Finishing Ceramics	---	---	---	760
842230	Machinery For Filling, Closing Bottles, Etc	23	---	---	731
843880	Ind Prep,manuf Food,drink Exc Ext,prep Anim,veg Ol	---	22	---	598
310100	Animal/veg Fertilizer, Mixed/nt/chemically Treated	---	---	14	586

Fuente: USA Trade Online. <https://usatrade.census.gov/>

Los productos que más se importan en Oregon desde España son vino espumoso, aceite de oliva y vino. No obstante, no se corresponden con los productos más importados por este estado, principalmente partes y componentes industriales y electrónicos, tal y como puede comprobarse en la siguiente tabla.

GRÁFICO 3.4. IMPORTACIONES DE OREGON POR PARTIDA ARANCELARIA (EN MILLONES DE DÓLARES)

HS Code	Description	2014	2015	2016	2017
---	Total Oregon Imports	13,797	14,822	17,595	18,308
854231	Processors and controllers, electronic integ circct	50	781	3,338	2,495
870323	Pass veh spk-ig int com r	1,010	881	1,026	1,040
848620	Machines for man. Semiconductor devices/elec ic	611	740	1,006	788
848690	Parts & accesories for mach to man. Semicnt, etc	178	317	406	776
310420	Potassium chloride	611	548	233	472
847150	Digital processing units, n.e.s.o.i.	67	33	91	427
870324	Pass veh spk-ig int com rcpr p eng > 3000 cc	553	486	417	381
440710	Coniferous wood sawn, sliced etc, over 6 mm thick	162	185	336	265
848640	Machines specified in note 9(c) to chapter 84	60	92	135	232
720712	Smfd irn/nal stl lt .25 pct crb	479	231	123	205

Fuente: US Census Bureau: <http://www.census.gov/foreign-trade/statistics/state/data/imports/or.html>

Exportaciones¹⁷

En cuanto al valor de las exportaciones de Oregon a España, la evolución temporal es la que se muestra en la siguiente tabla. En 2017 se produjo un crecimiento significativo en las exportaciones, aumentando en mayor medida el superávit comercial de Oregon sobre España.

GRÁFICO 3.5. VALOR DE LAS EXPORTACIONES DE OREGON A ESPAÑA

Año	2014	2015	2016	2017
Valor de las exportaciones (en millones de dólares)	69,1	54,6	52,8	79,1

Fuente: USA Trade Online. <https://usatrade.census.gov/>

Nuevamente, se puede comprobar que España no es un destino primordial de las exportaciones procedentes de Oregon. Los principales receptores de las exportaciones de Oregon, salvo Canadá, Alemania y Reino Unido, son países asiáticos.

GRÁFICO 3.6. EXPORTACIONES DE OREGON (EN MILLONES DE DÓLARES) POR PAÍS DE DESTINO

Rank	Country	2014	2015	2016	2017
---	Total Oregon Exports	20,889	20,057	21,772	21,895
1	China	4,263	4,796	5,812	3,933
2	Canada	3,124	2,564	2,154	2,332
3	Malaysia	2,570	2,499	2,333	2,302
4	Korea, South	1,234	1,051	1,130	2,031
5	Japan	1,580	1,432	1,585	1,805
6	Vietnam	538	533	1,880	1,598
7	Taiwan	981	839	816	852
8	Germany	381	359	381	498
9	Singapore	336	423	568	465
10	United Kingdom	276	377	345	451

Fuente: US Census Bureau: <https://www.census.gov/foreign-trade/statistics/state/data/or.html>

Al igual que las importaciones, las exportaciones también han crecido en los últimos años, aunque a un ritmo más bajo. No obstante, el estado de Oregon sigue presentando superávit comercial en lo que respecta al comercio internacional. Resulta obvio, que uno de los países a los que más se exporta sea China, dado que la industria electrónica es realmente potente en Oregon.

¹⁷ US Census Bureau: <http://www.census.gov/foreign-trade/statistics/state/data/or.html>

Con respecto al desglose por partidas, a continuación se detallan las exportaciones más importantes en valor a España en el año 2017 y su evolución temporal.

GRÁFICO 3.7. EXPORTACIONES POR PARTIDA ARANCELARIA A ESPAÑA (EN MILES DE DÓLARES)

HS Code	Description	2014	2015	2016	2017
	All Commodities	69.083	54.588	52.828	79.124
380891	Insecticides, Exc Those Specified In Subhead. Nt 1	5.268	4.336	6.613	12.888
880000	Civilian Aircraft, Engines, And Parts	8.998	7.179	4.582	10.353
902110	Orthopedic Or Fractre Appliances, Parts & Accessor	5.061	6.299	6.156	7.937
847150	Digital Processing Units, N.E.S.O.I.	11.395	8.858	8.923	7.734
850790	Pts Elect Storage Batteries Inc Separators Thereof	200	---	965	5.242
283620	Disodium Carbonate	---	---	---	3.512
732690	Articles Of Iron Or Steel Nesoi	---	47	1.056	3.167
060220	Edible Fruit Or Nut Trees, Shrubs And Bushes	868	1.042	2.654	2.786
120923	Fescue Seeds Of A Kind Used For Sowing	1.220	692	872	2.682
120925	Rye Grass Seeds Of A Kind Used For Sowing	3.305	2.529	1.472	2.045

Fuente: USA Trade Online. <https://usatrade.census.gov/>

Salvo las cuatro primeras partidas (insecticidas, motores y partes de motores de aviones civiles, artefactos ortopédicos y unidades de procesamiento digital), no existe una continuidad temporal en el resto de productos exportados a España. Comparando con las exportaciones a nivel global, se puede comprobar que casi el 25% de las exportaciones de Oregon son procesadores y controladores (circuitos electrónicos integrados).

GRÁFICO 3.8. EXPORTACIONES DE OREGON POR PARTIDA ARANCELARIA (EN MILLONES DE DÓLARES)

HS Code	Description	2014	2015	2016	2017
---	Total Oregon Exports	20,889	20,057	21,772	21,895
854231	Processors and controllers, electronic integ circct	4,649	5,409	6,628	5,147
848620	Machines for man. Semiconductor devices/elec ic	940	1,154	1,372	2,281
100199	Wheat and meslin, nesoi	1,590	931	991	1,003
847150	Digital processing units, n.e.s.o.i.	896	976	754	895
310420	Potassium chloride	792	628	344	655
854239	Electronic integrated circuits, nesoi	445	434	437	514
300215	Immunological products, in measured doese/rtl sale	0	0	0	496
880000	Civilian aircraft, engines, and parts	536	454	409	469
848690	Parts & accesories for mach to man. Semicnt, etc	131	188	253	459
640690	Parts footwear removable insoles g	158	193	206	293

Fuente: US Census Bureau: <http://www.census.gov/foreign-trade/statistics/state/data/or.html>

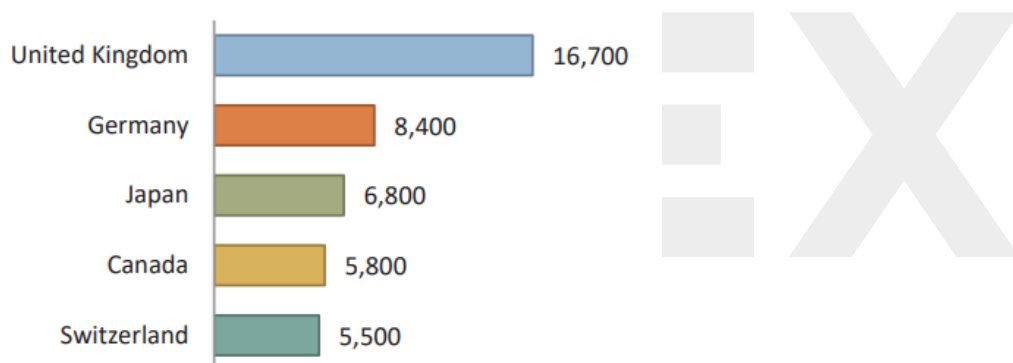
3.2. INVERSIONES EXTRANJERAS EN OREGON¹⁸

EEUU es el país del mundo que recibe mayor inversión extranjera directa procedente del resto del mundo. En 2017 la inversión extranjera directa acumulada fue de aproximadamente 4 billones (millones de millones) de dólares.

Si bien Oregon no es uno de los estados con mayor inversión extranjera, a continuación se presentan una serie de datos con respecto a su influencia en el estado:

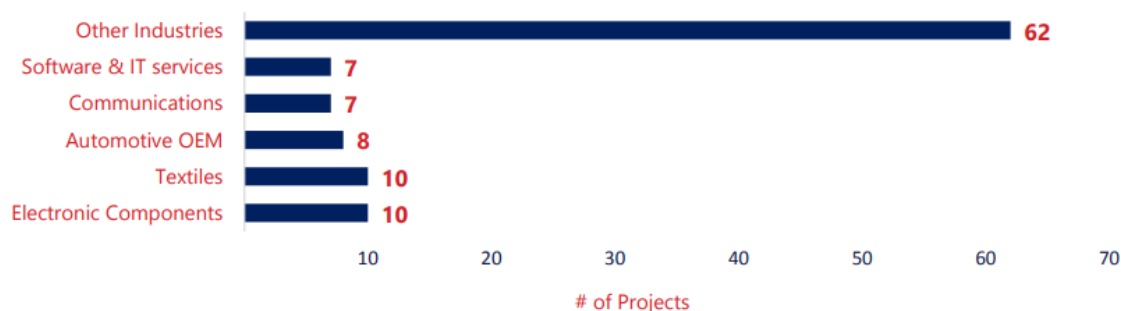
- Proporciona empleo a 61.700 trabajadores en Oregon, dato en aumento en los últimos años.
- Los países de los que proviene la mayor parte de empleo son Reino Unido, Alemania y Japón:

Oregon Employment in Foreign-Owned Companies
Number of Employees by Country of UBO



- Esta inversión está repartida entre diferentes sectores, siendo los más importantes componentes electrónicos y textiles.

Top Industry Sectors in Oregon:



¹⁸ Select USA: <https://www.selectusa.gov/>



3.3. PRESENCIA ESPAÑOLA EN EL ESTADO

La presencia de empresas españolas en Oregon es escasa. En concreto, las empresas que cuentan con mayor presencia en Oregon son:

Compañía	Página web	Dirección	Número de contacto
Avangid Renewables LLC (filial de Iberdrola)	http://www.avangidrenewables.us	1125 NW Couch St, Portland, OR 97209	503-796-7000
Biomat USA (filial de Grifols International)	https://www.grifolsplasma.com/en/home	8033 SE Holgate Blvd, Portland, OR 97206	503-777-5320
Simple Finance Technology Corp (empresa del grupo BBVA Compass)	https://www.simple.com/	120 SE Clay St fl 2, Portland, OR 97214	888- 248-0632

Se puede obtener más información sobre las empresas españolas en Oregon y otros estados del oeste de EEUU a través de la [Oficina Económica y Comercial de España en Los Angeles](#).



4. ESTABLECER UN NEGOCIO EN OREGON

4.1. PASOS A SEGUIR EN OREGON

En EEUU, una sociedad mercantil se encuentra sujeta a la legislación del estado de constitución debido a que no existen leyes federales que regulen la creación de sociedades. Los procedimientos a seguir son muy parecidos en todos los estados, si bien las implicaciones fiscales, laborales y la normativa mercantil varían sustancialmente.

Una empresa constituida legalmente en cualquiera de los 50 estados O en el Distrito de Columbia puede desarrollar su actividad en los demás estados, pero todas las operaciones estarán sujetas a la normativa mercantil del estado de constitución. Para operar en un estado distinto al de origen, la empresa tiene que presentar ante la correspondiente oficina de la Secretaría de Estado, entre otros, el documento de constitución "*Certificate of Incorporation*".

La creación de una entidad mercantil en los EEUU difiere sensiblemente del proceso a seguir en España. En general, se puede decir que el procedimiento es más rápido y fácil en los Estados Unidos y que los requisitos fundacionales son menores. Las principales diferencias son:

- No existe un capital mínimo para la constitución de ningún tipo de entidad.
- Su constitución se realiza ante una serie de instituciones en cada estado y municipio. EEUU se regula por la *Common Law*, por lo que la figura del notario no es necesaria, sí lo es la de una figura similar al registrador mercantil. Se puede hacer el registro en el *Oregon Department of Revenue* o en el *Bureau of Labor and Industries*.
- La intervención de un abogado no es necesaria, aunque sí conveniente. Todos los trámites pueden llevarse a cabo sin la presencia de un letrado, pero existen detalles en el proceso a seguir, en la configuración de los estatutos de la sociedad (*by-laws*) y otros que pueden resultar confusos o complicados sin la participación de un abogado.

Para el establecimiento efectivo de un negocio en Oregon, el gobierno estatal de Oregon ha puesto a disposición de quién la necesite una guía para establecer negocios en este estado, y que se puede consultar en el siguiente [enlace](#).

Los pasos básicos que se presentan para poder instalar una empresa en Oregon son varios:

1. PREPARACIÓN E INVESTIGACIÓN

Desde la web oficial se recomienda un trabajo previo de preparación y conocimiento del sector y el encaje de la empresa en el conjunto del Estado. Entre otros consejos, se recomiendan varias medidas para poder hacer efectivo este primer paso:

- Los Centros para el Desarrollo de Negocios Pequeños de (SBDC) prestan servicios a los pequeños negocios de Oregon. Encuentre el SBDC de su zona en www.bizcenter.org
- Verificar con la Administración de Negocios Pequeños en www.sba.gov.
- Consultar a un asesor en www.score.org
- Consultar a un asesor del Centro de Negocios para Mujeres en www.mercycorpsnw.org
- *Small Business Legal Clinic* (SBLC) de la Escuela de Derecho Lewis and Clark. Estos establecimientos ofrecen servicios de consultoría legal, entre los que se incluyen financiación comercial, revisión y redacción de contratos, y elección y formación del tipo de entidad, con costes accesibles para los negocios pequeños y emergentes con bajos recursos.
- La Universidad de la Facultad de derecho de Oregon, *Small Business Clinic* (SBC) proporciona servicios jurídicos libres a pequeños negocios.

2. PLANIFICACIÓN

Un plan empresarial básico es imprescindible para tener éxito. La Administración de Pequeñas Empresas (*Small Business Administration*, SBA) ofrece una herramienta gradual “Para Construir Su Plan Empresarial.” Una imagen clara de los fundamentales del negocio creará una fundación fuerte para construir nuevas ideas, mercados, y estrategias.

Es recomendable contar con un abogado que examine los papeles que firma. Igualmente, es importante la información sobre cualquier tema legal relacionado con su negocio como por ejemplo la ley tributaria, cuestiones sobre responsabilidad civil y leyes laborales si va a contratar personal, o leyes de arrendamiento. También es aconsejable consultar la figura del contador público matriculado o un consultor impositivo autorizado, el cual puede revisar la declaración de impuestos, ayudar a completar los informes correspondientes y brindar una rápida información financiera.

Al mismo tiempo, es importante conocer la estructura financiera de la posible sede en Oregon. Un emprendedor necesita identificar tanto los costos del capital inicial como las necesidades de movimiento de efectivo para el negocio. La suma de esos dos valores, más una reserva, es el capital que se recomienda para poner en marcha un negocio. La Sección de Financiación Comercial de Negocios en Oregon (*Business Oregon*), puede aportar líneas de financiación muy interesantes para empresas extranjeras.

3. SELECCIÓN DE ESTRUCTURA Y NOMBRE DEL NEGOCIO

La elección que haga puede tener incidencia en múltiples aspectos del negocio, incluyendo impuestos, obligaciones, sucesión en la titularidad y otros.

Es importante comprobar la disponibilidad del nombre en la base de datos del Registro de Comercio. Los propietarios únicos pueden ejercer el comercio con su propio nombre legal completo (primer nombre, segundo nombre o su inicial y apellido) o pueden elegir registrar un nombre comercial asumido. Para obtener mayor información, puede resultar útil hacer una búsqueda de marcas a nivel nacional en www.uspto.gov.

Es muy importante al inicio de la creación de la empresa, revisar las licencias, ya que muchas ocupaciones y actividades comerciales requieren de licencias, permisos, inscripciones o certificaciones especiales expedidas por agencias o asociaciones del Estado.

Como cuadro resumen, se pueden diferenciar varias formas empresariales que actualmente se hayan vigentes en el Estado de Oregon, siendo importante conocer las implicaciones fiscales y financieras que conlleva cada una de ellas respecto a titularidad, responsabilidad, control de gestión y tributos impositivos:

	PROPIETARIO ÚNICO	ASOCIACIÓN GENERAL	COMPANÍA DE RESPONSABILIDAD LIMITADA	CORPORACIÓN EMPRESARIAL	CORPORACIÓN SIN FINES DE LUCRO
REQUISITO DE INSCRIPCIÓN	No es necesario, salvo para el nombre comercial asumido	No es necesario, salvo para el nombre comercial asumido	Sí, presentación de artículos de organización y reportes anuales	Sí, presentación de artículos de incorporación y reportes anuales	Sí, presentación de artículos de incorporación y reportes anuales
DOCUMENTACIÓN QUE LAS REGULA	Un plan de negocios es recomendado	Contrato de asociación	Contrato de funcionamiento	Estatutos	Estatutos
TITULARIDAD	Propietario único	Dos o más socios (propietarios)	Uno o más socios (propietarios)	Uno o más accionistas (propietarios)	No hay propietarios. Los bienes se deben donar a otra asociación sin fines de lucro al momento de la disolución
RESPONSABILIDAD	Responsabilidad personal ilimitada por deudas propias y del negocio	Responsabilidad personal ilimitada por deudas de la sociedad, incluidas las acciones de los socios	Los socios (propietarios) tienen responsabilidad limitada por las deudas de la LLC	La responsabilidad de los accionistas está limitada a la pérdida de la inversión aportada	Los operadores no son personalmente responsables por las deudas de la sociedad



	PROPIETARIO ÚNICO	ASOCIACIÓN GENERAL	COMPAÑÍA DE RESPONSABILIDAD LIMITADA	CORPORACIÓN EMPRESARIAL	CORPORACIÓN SIN FINES DE LUCRO
CONTROL DE GESTIÓN	El propietario toma las decisiones	El contrato de asociación establece el control de los socios y la responsabilidad en la toma de decisiones	Los miembros gestionan o los propietarios pueden designar a un gerente de conformidad con los Artículos de la Organización	Los accionistas eligen directores para que fijen políticas y designen funcionarios	Puede haber miembros que pueden elegir directores; debe tener directores que fijen políticas y designen funcionarios
IMPUESTOS	El propietario informa y paga sus impuestos según su declaración personal de	Cada socio informa y paga su porción de impuestos según la declaración personal de impuestos	Se elige entre pagar impuesto a las ganancias como sociedad comercial o anónima	La sociedad anónima paga impuesto a las ganancias; los accionistas pagan impuestos sobre los dividendos	Las organizaciones sin fines de lucro pagan impuesto a los ingresos, salvo que estén exentas

4. REGISTRO DE LA EMPRESA

La División Corporativa de la Secretaria de Estado de Oregon, es el lugar para registrar una corporación empresarial, una corporación sin fines de lucro, una compañía de responsabilidad limitada, una asociación de responsabilidad limitada y el nombre asumido de la empresa. La mayoría de las clases de negocios se pueden registrar en línea a través de la Registro Central de Negocios, con la posibilidad de realizar cualquier trámite en línea.

5. OBLIGACIONES FISCALES

La mayoría de los negocios necesitará solicitar un número de identificación como empleador federal (*Employer Identification Number, EIN*) al Servicio de Impuestos Internos (*Internal Revenue Service, IRS*). Igualmente, según sea la situación de la empresa, por ejemplo para contratar personal, también puede necesitar un número de identificación de la empresa (BIN), que es el número de identificación de impuestos de nómina estatal.

Todos los negocios necesitan presentar cada año una declaración de bienes personales en la oficina del asesor del condado. El informe deberá incluir todos los bienes personales que existan en las oficinas del negocio en la fecha de la valuación. Si su negocio posee bienes personales en más de un condado, deberá presentar una declaración por separado en cada condado. En su condición de persona empleada por cuenta propia, estará sujeto a los impuestos federales por empleo por cuenta propia. Esto incluye el Medicare y los impuestos para la seguridad social.

6. OTROS REQUISITOS

Es esencial verificar con el Departamento de Calidad Ambiental y con el Jefe de Bomberos del Estado si en su negocio se manipularán residuos peligrosos, a fin de tomar las medidas de seguridad necesarias.

Determinar si la empresa cumple con la Ley para personas con discapacidades (*Americans with Disabilities Act, ADA*) es otro requisito fundamental, ya que muchos negocios están sujetos a la ley nacional que prohíbe la discriminación de personas con discapacidades.

Es esencial también conocer el trámite para inscribir patentes, derechos de autor, marcas de productos y marcas de servicios en el estado de Oregon y ante el gobierno federal.

4.2. INCENTIVOS Y ORGANISMOS DE APOYO A LA INVERSIÓN¹⁹

El estado de Oregon ofrece incentivos competitivos para alentar la creación y crecimiento de negocios y empresas.

Impuesto sobre el patrimonio

Zonas empresariales: a cambio de invertir y contratar personal local en una zona empresarial, las empresas reciben una exención de los impuestos locales al patrimonio en nuevas plantas y equipos durante al menos tres años (con un máximo de cinco) en el programa estándar. Además, muchas zonas pueden ofrecer incentivos especiales para las inversiones en instalaciones rurales calificadas o en operaciones de comercio electrónico.

Programa de inversión estratégica (*Strategic Investment Program, SIP*): el programa permite exenciones parciales al impuesto al patrimonio en grandes inversiones de capital durante 15 años. El programa está disponible en todo el estado.

Construcción en proceso: las mejoras en proceso en instalaciones pueden estar exentas de impuestos locales al patrimonio durante dos años mientras se están construyendo. En una zona empresarial, la mayoría de las empresas autorizadas disfrutan de una reducción de impuestos más amplia utilizando un formulario diferente.

Maquinaria y equipo de procesamiento de alimentos: durante cinco años comenzando en 2020 o antes, la maquinaria y equipo de nueva operación está exento del impuesto sobre el patrimonio siempre que esté certificado por el Departamento de Agricultura de Oregon.

¹⁹ Business Oregon: <https://www.oregon4biz.com/Oregon-Business/Tax-Incentives/>



Impuesto estatal sobre la renta

[Oregon Investment Advantage](#): este programa ayuda a las empresas a iniciar o localizar nuevas operaciones en varios condados de Oregon al proporcionar una reducción del impuesto sobre la renta, pudiendo eliminar la obligación del impuesto estatal sobre la renta en nuevas operaciones durante varios años después de su inicio.

Más información en [Oregon Department of Revenue](#).

Otros programas

[Programa de zona de oportunidad federal](#): este nuevo programa federal está diseñado para incentivar las inversiones en comunidades de bajos ingresos a cambio de beneficios fiscales.

[Programa de expansión comercial de Oregon](#): se trata de un préstamo perdonable basado en efectivo equivalente al aumento estimado en el ingreso del impuesto a la renta personal de las nuevas contrataciones.

[Programa de Crédito Fiscal para Nuevos Mercados de Oregon](#) (NMTC): ofrece opciones de inversión por debajo de la tasa de mercado para empresas de Oregon que crean empleos en comunidades de bajos ingresos. Ya no se aceptan solicitudes.

[Programa de expansión de pequeños negocios de manufactura](#): este es un préstamo perdonable basado en efectivo para proyectos de expansión de pequeños negocios de manufactura.

[Programa de incentivos para el desarrollo solar](#): un programa que ofrece incentivos a los propietarios de sistemas de energía fotovoltaica que recolectan energía solar y distribuyen electricidad.

[Crédito fiscal para la oportunidad de trabajo federal](#): el Congreso ofrece este incentivo a empresas del sector privado para la contratación de personas de los grupos objetivo, para los cuales el estado de Oregon ha instituido sistemas para acelerar y facilitar la documentación.

[Incentivos de cine y video](#): Oregon ofrece programas para atraer producciones de video y cine:

- Rebaja del 20% de los bienes y servicios de la producción provenientes de Oregon
- Pago adicional en efectivo de hasta el 16.2% del salario pagado al personal de producción
- A diferencia de los programas de otros estados, estos incentivos para películas y videos se basan en efectivo en lugar de créditos fiscales. Esto simplifica y acelera el proceso.

4.3. SECTORES CON MAYORES OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN Y PRINCIPALES PROYECTOS

En el apartado 2.5. *Principales industrias y empresas* se detallan los sectores de mayor importancia en el estado de Oregon. En concreto, los que presentan mayor crecimiento en los últimos años son la industria aeroespacial y de defensa, la industria de tecnología de la información (TI) y la industria de servicios profesionales y técnicos.

4.4. COSTES DE ESTABLECIMIENTO

Las Oficinas Económicas y Comerciales de España en EEUU elaboran y actualizan periódicamente una aplicación interactiva con información relativa a los costes societarios, fiscales, laborales, inmobiliarios o de suministros para establecerse en cada mercado. Los datos están disponibles en euros, dólares o moneda local del país. También puede hacer comparaciones de los costes entre cinco países distintos.

En la actualidad este es un servicio de pago. Para contratarlo póngase en contacto con ICEX.

4.5. NORMATIVA

4.5.1. NORMALIZACIÓN Y CERTIFICADOS DE PRODUCTOS

En EE.UU. la normativa de homologación y certificación de productos se encuentra repartida entre el Gobierno Federal, las autoridades estatales y municipales, y un gran número de asociaciones del sector privado. Las normas de calidad establecidas por el sector privado son, en principio, voluntarias, si bien en muchos casos acaban siendo de cumplimiento forzoso en la medida en que los diferentes agentes del mercado así lo exijan como requisito previo a la comercialización de la mercancía y como garantía de calidad.

Estándares y homologaciones sectoriales:

- El *American National Standards Institute* (ANSI) es la institución privada sin ánimo de lucro que administra y coordina el sistema voluntario de estandarización de EE.UU. En su página web, (www.ansi.org/), se puede consultar un catálogo de sus normas, el listado de asociaciones colaboradoras que desarrollan dichas normas, así como normas internacionales.
- El organismo federal *National Center for Standards and Certification Information* ofrece la posibilidad de localizar normas, regulaciones técnicas y procedimientos de control de calidad para productos no agrícolas. Asimismo, publica una lista de asociaciones privadas de EE.UU. dedicadas a la investigación y desarrollo de normas o pruebas de ensayo para la verificación de parámetros de calidad. www.nist.gov/director/sco/ncsci/index.cfm



Entidades de verificación y certificación:

- Algunas normas federales, estatales o locales, exigen la verificación y certificación apropiada de los productos. En algunos casos, el fabricante puede auto-certificarse y en otros se exige la certificación de un laboratorio acreditado. *Underwriters Laboratories, Inc.* (www.ul.com) es la entidad de verificación y certificación de calidad y seguridad con mayor reputación en EE.UU. Sin embargo, en los últimos tiempos están surgiendo otros laboratorios independientes, entre los que destacan:
- Intertek Testing Services ITS www.intertek.com
- IAPMO R&T www.iapmort.org
- MET Laboratories, Inc www.metlabs.com
- NTA Inc www.ntainc.com

Acuerdos de Reconocimiento Mutuo (ARM)

EE.UU. y la U.E. han firmado acuerdos para varios sectores, estando sujetos a períodos de aplicación transitorios. Se recomienda a las firmas exportadoras consulten con la Subdirección General de Inspección, Certificación y Asistencia Técnica del Comercio Exterior (SOIVRE), para informarse sobre sectores específicos.

Normas de Calidad para productos alimentarios:

Existen numerosas normas y disposiciones de carácter técnico y jurídico para productos agroalimentarios, farmacéuticos y destinados a la salud. Todo ello es regulado por la *Food and Drug Administration* (<http://www.fda.gov>). Respecto a los primeros, se puede consultar la Guía Práctica para la Importación de Alimentos en Estados Unidos, editada por el Instituto Español de Comercio Exterior (ICEX). Concretamente, para conocer los requisitos para la importación de bebidas alcohólicas se sugiere contactar con la Oficina Económica y Comercial en Washington, DC.

4.5.2. PROTECCIÓN DE PATENTES Y MARCAS

El organismo federal encargado del registro y administración de la normativa de patentes y marcas en EE.UU. es el *Patent & Trademark Office* (PTO), cuya web es www.uspto.gov. La legislación federal que recoge estas cuestiones comprende las referencias 37CFR1 a 37CFR.150.

De acuerdo con la legislación estadounidense una marca es una palabra, frase, símbolo o diseño que identifica y distingue el origen o producto o servicio del mismo.



Los derechos de las marcas se originan mediante el uso real de la marca, o rellenando una solicitud para registrar la marca ante la PTO. Esta segunda opción es más recomendable, ya que si bien cualquier operador económico que reclame derechos sobre una marca puede usar los símbolos TM (*trademark*) o SM (*servicemark*) con el fin de alertar sobre su derecho, el símbolo de copyright solamente puede ser utilizado cuando la marca está registrada ante la PTO.

Existen tres maneras de solicitar el registro de marcas ante la PTO:

1. Solicitud de uso, si ya se está usando la marca comercialmente.
2. Solicitud de intención de uso, si no se está utilizando la marca pero existe intención de usarla comercialmente.
3. Si la marca está inscrita en el registro de otro país, según ciertos acuerdos internacionales.

La presentación de la solicitud puede hacerse en nombre del propietario de la marca; normalmente, una persona, empresa o sociedad. Las personas que no residan en EE.UU. deben designar, por escrito, el nombre y la dirección de un representante local. También puede ser útil hacer una investigación de conflicto con otras marcas antes del registro. La duración de una marca registrada ante la PTO es de diez años, prorrogables por otros diez años. A diferencia de los derechos de autor y de las patentes, los derechos de una marca prevalecen indefinidamente si el propietario sigue utilizando la marca para identificar su producto o servicio.

Es recomendable que las empresas y ciudadanos españoles se dirijan a la Oficina Española de Patentes y Marcas (OEPM) y a una empresa especializada en propiedad industrial para obtener recomendaciones sobre el registro de marcas en España y las opciones de registro en EE.UU.

4.5.3. INFORMACIÓN NORMATIVA ESTATAL Y FEDERAL

Para una información más detallada y específica respecto a la normativa estatal y federal vigente para los distintos sectores e industrias, se recomienda consultar la base de datos del *Bureau of Labor and Industries* de Oregon. En ella se encuentra la regulación y normativa que afecta a cada industria, y se remite al órgano o institución que regula y supervisa la implantación de la misma.

Puede existir normativa adicional impuesta por las ciudades y condados, por lo que se recomienda igualmente revisar la información dispuesta por los Departamentos de Licencias de las distintas ciudades y condados dentro del Estado.

5. SISTEMA FISCAL Y COSTES LABORALES

5.1. GENERALIDADES Y ACLARACIONES

Estados Unidos tiene un sistema impositivo complejo debido a que, tanto el gobierno central como los gobiernos estatales y locales elaboran sus propias leyes y tienen sus propios tribunales, existiendo más de 10.000 jurisdicciones fiscales.

Por tanto, hay que tener en consideración que en los Estados Unidos tanto los individuos como las corporaciones son responsables de pagar los siguientes tipos de impuestos:

- Impuestos federales: Son impuestos a nivel nacional, comunes a todos los estados y que están regulados por el Departamento del Tesoro (*Department of the Treasury*) www.treas.gov
- Impuestos estatales y del condado (o locales): Son impuestos fijados de forma independiente por cada estado y por cada ciudad, recaudándose conjuntamente.

Es por ello que, antes de iniciar un negocio en Estados Unidos, es preciso determinar además de los impuestos federales, aquellos otros que serán exigidos por los distintos estados y municipios en que la empresa ejerza sus actividades. El importe total de la deuda tributaria de la empresa puede así variar significativamente de una localidad a otra.

En líneas generales, los costes fiscales del establecimiento en EE.UU. son, en cuanto a la estructura, similares a los que pueden apreciarse en los demás países de la OCDE. La creación de una sociedad no supone una carga fiscal importante para la empresa, existiendo en muchos casos beneficios e incentivos de tipo fiscal.

El Servicio de Rentas Internas (*Internal Revenue Service, IRS*) ofrece publicaciones gratuitas sobre impuestos para los negocios, que también están accesibles a través de su página de Internet: www.irs.ustreas.gov. También ofrece seminarios relacionados con el sistema impositivo (*Small Business Tax Workshop*).

En el sistema tributario estadounidense, aparte de los impuestos federales y estatales, también hay cargas fiscales municipales (a veces incluso dentro del mismo tipo de impuesto). Como indican los términos, los impuestos federales afectan equitativamente a todo el país; mientras que los estatales los establecen cada uno de los estados. Por ello, se tendrá que tener presente cuando se vaya a establecer un negocio o hacerse cargo de uno ya existente, que los impuestos variarán considerablemente según la ubicación, así como también repercutirá el tipo de entidad seleccionado en caso de creación de una empresa.

En relación al ejercicio fiscal hay que destacar que siempre tendrá una duración de 12 meses, y se podrá elegir entre dos variantes, o bien el *Calendar Tax Year* (año natural) que se extenderá de enero a diciembre, o el *Fiscal Tax Year* (año fiscal) que comprenderá cualquier período de 12 meses consecutivos que se escoja por el sujeto fiscal.

Aquellos ciudadanos españoles que dispongan de una *Green Card* (tarjeta de residencia) deberán tributar al estado americano. Los que no la tengan, pero cumplan con unos requisitos mínimos de estancia, como puede ser el personal desplazado desde España, deberán comprobar si tienen obligaciones fiscales en EEUU por las estancias anuales que hayan realizado.

Por último, cabe destacar que entre España y los EEUU existe un tratado para evitar la doble imposición y la evasión fiscal.

5.2. IMPUESTOS FEDERALES

El IRS es el equivalente a la Agencia Estatal de Administración Tributaria, y es el organismo encargado de la recaudación fiscal y del cumplimiento y la aplicación de las leyes tributarias. Constituye una de las agencias del Departamento del Tesoro de los EEUU (*US Department of the Treasury*). En cada estado hay una oficina presencial; en Washington DC se ubica su oficina principal. Todos los formularios requeridos para hacer las declaraciones de los impuestos federales se pueden descargar en la página oficial del IRS.

5.2.1. Impuestos sobre la Renta de las Personas Físicas

Federal Individual Income Tax: el Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas se aplica en EEUU a los ciudadanos americanos, a los residentes permanentes (llamados *Green Card Holders*) y a aquellos que, no siéndolo, hayan cumplido con ciertas condiciones de estancia en el país²⁰. El impuesto es, en realidad, doble: uno federal y otro estatal. Diferencia cuatro baremos en función de la situación familiar, en los cuales varían las cuotas fijas y los tramos en cuanto a la base imponible, pero no los tipos marginales, que se sitúan, en la parte federal, entre un 10% y un 37%. Normalmente, el día límite para presentar la declaración es el 15 de abril, salvo fin de semana o festivo; en ese caso, el último día de entrega será el próximo laboral.

²⁰ IRS, Publication 519 (2013) U.S. Tax Guide for Aliens: <http://www.irs.gov/pub/irs-pdf/p519.pdf>



GRÁFICO 5.1. IMPUESTO FEDERAL SOBRE LA RENTA

Impuesto Federal sobre la renta						
CONCEPTO	TIPOS					
Personal Income Tax - Matrimonios que hagan declaración conjunta y viudos	Base imponible	Más de	Hasta	Cuota fija	Impuesto variable	Sobre la cantidad que exceda de
		\$0	19050	-	10%	\$0
		\$19,051	77400	1905	12%	\$19,051
		\$77,401	165000	8907	22%	\$77,401
		\$165,001	315000	28179	24%	\$165,001
		\$315,001	400000	64179	32%	\$315,001
		\$400,001	600000	91379	35%	\$400,001
\$600,001+		161379	37%	\$600,001		
Personal Income Tax- Cabezas de familia (Para que una persona pueda declarar como cabeza de familia ha de ser soltera o divorciada, tener a su cargo a una segunda persona y soportar más del 50% de los gastos del hogar en el año)	Base imponible	Más de	Hasta	Cuota fija	Impuesto variable	Sobre la cantidad que exceda de
		\$0	13600	-	10%	0 \$
		\$13,601	51800	1360	12%	\$13,601
		\$51,801	82500	5944	22%	\$51,801
		\$82,501	157500	12698	24%	\$82,501
		\$157,501	200000	30698	32%	\$157,501
		\$200,001	500000	44298	35%	\$200,001
\$500,001+	-	149298	37%	\$500,001		
Personal Income Tax - Solteros	Base imponible	Más de	Hasta	Cuota fija	Impuesto variable	Sobre la cantidad que exceda de
		0 \$	9.525 \$	-	10%	0 \$
		9.526 \$	38.700 \$	952,5\$	12%	9.526 \$
		38.701\$	82.500 \$	4453,5 \$	22%	38.701\$
		82.501\$	157.500 \$	14.089,5 \$	24%	82.501\$
		157.501\$	200.000 \$	32.089,5 \$	32%	157.501\$
		200.001 \$	500.000 \$	45.689,5 \$	35%	200.001 \$
500.001 \$	-	150.689,5 \$	37%	500.001 \$		
Personal Income Tax - Matrimonios que hagan declaraciones individuales	Base imponible	Más de	Hasta	Cuota fija	Impuesto variable	Sobre la cantidad que exceda de
		0 \$	9.525 \$	-	10%	0 \$
		9.526 \$	38.700 \$	952,5\$	12%	9.526 \$
		38.701 \$	82.500 \$	4.453,5 \$	22%	38.701 \$
		82.501 \$	157.500\$	14.089,5 \$	24%	82.501 \$
		157.501 \$	200.000 \$	32.089,5 \$	32%	157.501 \$
		200.001\$	300.000 \$	45.689,5 \$	35%	200.001\$
300.001 \$	-	80.689,5 \$	37%	300.001 \$		

Fuente: elaboración propia a partir de datos de <http://www.irs.gov/pub/irs-drop/rp-13-15.pdf>

5.2.2. Impuestos sobre las Personas Jurídicas

Varían en función del tipo de entidad mercantil:

a. *Corporations*: pagan el Impuesto de Sociedades, que grava sus beneficios. En realidad, es un impuesto doble: con un tramo federal (*Corporate Federal Income Tax*) y otro estatal (*Corporate Income Tax*). Si bien en la declaración federal de este impuesto se podrán deducir determinadas partidas del importe estatal, la declaración de impuestos federales y estatales es diferente.

Desde el 1 de Enero de 2018, el tipo impositivo a empresas en los Estados Unidos de América se fijó en el 21% debido a la aprobación del “*Tax Cuts and Jobs Act*” del 20 de Diciembre de 2017.

b. *Partnerships*²¹: en este tipo de sociedades, entre las que se incluyen la *General Partnership*, la *Limited Partnership* y la *Limited Liability Company*, la entidad mercantil reparte sus ganancias o pérdidas entre sus socios y son éstos los que pagan el correspondiente impuesto personal sobre la renta. La entidad deberá presentar el formulario 1065, *Partnership Return*, detallando la repartición de los dividendos a sus socios; y, a su vez, estos tendrán que entregar el formulario 1040 desglosando todos los ingresos obtenidos, a partir de los cuales se abonarán las cantidades correspondientes del *Personal Income Tax*.

c. *Sole Proprietorship*²²: El propietario individual (autónomo) es el único responsable de sus actividades profesionales y de todos los deberes fiscales que estas conlleven. Éste pagará impuestos cuatro veces al año sobre las estimaciones de sus beneficios. El tipo impositivo dependerá del tramo de ingresos en el cual se encuadre, hasta un máximo del 35% aproximadamente a nivel federal (ver tabla V.2.1).

5.2.3. Costes Laborales de tipo fiscal a nivel Federal

Clasificación de impuestos laborales federales:

- Impuestos que gravan la actividad de la empresa
- Impuestos que gravan la remuneración de los asalariados (*Payroll tax*)
- Impuestos que gravan el patrimonio (*Property taxes*)

Impuestos que gravan la Actividad de la Empresa

La aplicación de estos impuestos dependerá del tipo de empresa y del tipo de negocio de que se trate. El principal impuesto que grava las actividades empresariales es el Impuesto General Sobre la Renta de Sociedades que pasamos a detallar:

²¹ IRS, Tax Information for Partnerships: <http://www.irs.gov/businesses/partnerships/index.html>

²² IRS, Forms For Sole Proprietorship: <http://www.irs.gov/businesses/small/article/0,,id=158446,00.html>

El tipo impositivo del Impuesto Federal sobre la Renta de las Sociedades es del 21%, como se indica en el apartado anterior. La base imponible es igual a los ingresos brutos derivados de la actividad de la empresa en los EE.UU., menos los gastos de operación y otras deducciones aplicables.

El *Internal Revenue Code* es el conjunto de leyes que define lo que está sujeto al impuesto federal sobre la renta y lo que debe ser declarado como ingreso bruto. Además, el código especifica qué costes y qué gastos pueden ser deducidos del ingreso bruto para llegar a la base imponible.

Impuestos que gravan la Remuneración de los Asalariados (Payroll Tax)

El empleador es responsable por ley de tres clases diferentes de deducciones y pagos:

- Seguridad Social (Federal Insurance Contribution Act, FICA)
- Impuesto Federal del Desempleo (Federal Unemployment Tax Act, FUTA)
- Impuesto sobre los salarios (Income Taxes Withheld From Employee Wages)

Seguridad Social (FICA): La contribución por parte de la empresa y por parte del trabajador es a partes iguales. Ambos contribuyen con el mismo porcentaje del salario bruto y es pagadero trimestralmente.

La tasa de impuesto para la Seguridad Social en 2018 es de 12,4%, de los cuales un 6,2% se lo retienen al empleado y el otro 6,2% va a cuenta del empleador, con un sueldo base límite (*FICA-wage-base*) de hasta 128.700\$. Este límite se revisa anualmente de acuerdo con la inflación. Asimismo, la tasa de impuesto para Medicare en el 2018 es de 2,9%, de los cuales un 1,45% se lo retienen al empleado y el otro 1,45% va a cuenta del empleador, y se aplica a todo el salario, sin límite.

Resumiendo, los tipos de cotizaciones son:

- Empresa: 7,65% (6,20% Seguridad Social y 1,45% Medicare)
- Trabajador: 7,65% (6,20% Seguridad Social y 1,45% Medicare)
- Trabajadores por cuenta propia: 15,30% (12,40 Seguridad Social y 2,90% Medicare)²³

Impuesto Federal del Desempleo (FUTA): Es un seguro de desempleo soportado por la empresa con un tipo impositivo del 6,2% sobre los primeros 7.000 dólares pagados en concepto de salario/año a cada empleado. Si el impuesto estatal de desempleo (pagado directamente al Estado) cumple con los requisitos establecidos por el Gobierno Federal, la empresa podrá repercutir el impuesto estatal contra el federal, hasta en un 5,4% de este último²⁴.

²³ US Social Security Administration: <http://www.ssa.gov/legislation/2014factsheet.pdf>

²⁴ US Internal Revenue Service: <http://www.irs.gov/publications/p15/ar02.html#d0e5712>

Impuestos que Gravan el Patrimonio (Property Taxes)

El Impuesto federal sobre la inversión extranjera en bienes inmuebles (*Foreign Investors Real Property Tax Act, FIRPTA*), afecta a las ventas de propiedad localizada en los EE.UU. El tipo impositivo es de 10% sobre el precio de venta, o el 35% de la plusvalía, que el comprador se encargará de retener y pagar al IRS. Este impuesto sólo aplica si la persona física o jurídica es extranjera, por tanto no aplicaría en el caso de crear una empresa filial americana.²⁵

5.3. IMPUESTOS ESTATALES

5.3.1. Impuesto sobre la renta de las personas físicas

El impuesto estatal sobre la renta de las personas físicas cuenta con 4 tramos, con tipos impositivos que varían entre el 5% y el 9,9%.

GRÁFICO 5.2. IMPUESTO ESTATAL SOBRE LA RENTA

Impuesto Estatal sobre la renta						
CONCEPTO	TIPOS					
Personal Income Tax - Solteros y Matrimonios que NO hagan declaración conjunta	Base imponible	Más de	Hasta	Cuota fija	Impuesto variable	Sobre la cantidad que exceda de
		0 \$	3.400 \$	-	5%	0 \$
		3.400 \$	8.500 \$	170 \$	7%	3.400 \$
		8.500 \$	125.000 \$	527 \$	9%	8.500 \$
		125.000 \$		11.012 \$	9,9%	125.000 \$
Personal Income Tax- Cabezas de familia y matrimonios que hagan declaración conjunta	Base imponible	Más de	Hasta	Cuota fija	Impuesto variable	Sobre la cantidad que exceda de
		0 \$	6.800 \$	-	5%	0 \$
		6.800 \$	17.000 \$	340 \$	7%	6.800 \$
		17.000 \$	250.000 \$	1.054 \$	9%	17.000 \$
		250.000 \$		22.024 \$	9,9%	250.000 \$

Fuente: Oregon Department of Revenue <https://www.oregon.gov/DOR/Pages/index.aspx>

5.3.2. Impuesto sobre sociedades

El impuesto estatal sobre sociedades cuenta con dos tramos, con tipos impositivos del 6,6% y el 7,6%, estructurados en los siguientes tramos:

- 6,6% para unos ingresos inferior o igual a 1.000.000 \$
- 7,6% para la parte de ingresos superior a 1.000.000 \$

²⁵ US Internal Revenue Service: <http://www.irs.gov/Individuals/International-Taxpayers/FIRPTA-Withholding>

5.3.3. Impuesto sobre las ventas y el consumo

Impuesto sobre Ventas: ni el estado ni los condados gravan las ventas que se producen en Oregon.

Impuesto sobre Bebidas Alcohólicas:

- Cerveza: 0,08 \$ / galón (3,785 litros)
- Vino: Hasta 14% alcohol: 0,67 \$ / galón (3,785 litros)
Más de 14% alcohol: 0,77 \$ / galón (3,785 litros)
- Licores: 22,73 \$ / galón (3,785 litros)

Impuesto sobre el Tabaco:

- Cigarros: 1,33 \$ / cajetilla de 20 cigarros
- Puros: Menos del 65% del precio establecido por el productor al distribuidor o 0,5 \$ / puro
- Rapé húmedo: 1,78 \$ / onza. El mínimo por unidad de venta es 2,14 \$.
- Resto de productos derivados del tabaco: 65% del precio establecido por el productor al distribuidor.

Impuestos sobre Combustibles:

- Gasolina para vehículos de motor y otros combustibles (incluyendo diesel y biodiesel): 0,34 \$ / galón (3,785 litros)
- Gasolina de aviación (*Aviation Gasoline*): 0,11 \$ / galón (3,785 litros)
- Combustible de aviación (*Jet Fuel*): 0,03 \$ / galón (3,785 litros)

Los impuestos locales sobre combustibles pueden consultarse en el siguiente [enlace](#).

5.3.4. Impuesto sobre la propiedad

Oregon grava con un impuesto sobre la propiedad todos los bienes personales salvo mobiliario personal, ropa y aquellos ya tasados o para los que hay una exención especial. La tipo impositivo varía en función del distrito.

La tasa media efectiva en el estado es del 1,07%, siendo el distrito con el tipo más bajo Josephine County (0.61%) y el más alto puede encontrarse en Linn County (1.28%).



5.4. CONVENIO PARA EVITAR LA DOBLE IMPOSICIÓN Y PREVENIR LA EVASIÓN FISCAL ENTRE ESPAÑA Y EEUU

En 1990, España y Estados Unidos firmaron un Convenio para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de impuestos sobre la renta de las sociedades y de las personas físicas. El texto se modificó el pasado 13 de enero de 2013 y, pese a no estar todavía en vigor, se puede consultar directamente en la página web de la Agencia Tributaria²⁶.

Los principales cambios introducidos se pueden consultar en:

https://www.agenciatributaria.es/AEAT.internet/Inicio/La_Agencia_Tributaria/Normativa/Fiscalidad_Internacional/Convenios_de_doble_imposicion_firmados_por_Espana/Estados_Unidos/Estados_Unidos.shtml

En los últimos años, Estados Unidos se ha convertido, junto con el Reino Unido, en el primer destino de las inversiones españolas directas en el exterior por lo que tanto el número de empresas españolas establecidas en EEUU, como su actividad, han aumentado considerablemente. Por su parte, en el 2015 EEUU fue el octavo mayor inversor extranjero en nuestro país.

Para consultar los convenios de doble imposición entre España y terceros países acudir al siguiente enlace: [Convenios Doble Imposición Internacional](#)

²⁶ Convenio entre el Reino de España y los Estados Unidos de América para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal respecto de los impuestos sobre la renta.

http://www.boe.es/diario_boe/txt.php?id=BOE-A-1990-30940
<http://www.boe.es/boe/dias/1990/12/22/pdfs/A38251-38259.pdf>



6. ANEXOS

6.1. CONTACTOS ADMINISTRACIÓN ESPAÑOLA

Contactos en Estados Unidos

La Oficina Económica y Comercial de España en Los Ángeles tiene responsabilidad sobre los siguientes estados: Alaska, Arizona, California, Colorado, Hawaii, Idaho, Montana, Nevada, New Mexico, Oregon, Utah, Washington, Wyoming

Oficina Comercial de España en Los Ángeles

1900 Avenue of the Stars Ste. 5430, Los Angeles, California 90067

Tel.: (310) 277-5125

E-mail: losangeles@comercio.mineco.es

A continuación se presentan el consulado general en Los Ángeles que tiene jurisdicción sobre Sur de California, Arizona, Colorado y Utah.

Consulado General de España en Los Ángeles

5055 Wilshire Blvd. Ste. 860, Los Angeles, California 90036

Tel.: 323-938-0158

E-mail: cog.losangeles@maec.es

El Consulado General con jurisdicción en Oregon es el siguiente:

Consulado General de España en San Francisco

D. Diego Muñoz Lovelace

1405 Sutter St., San Francisco, CA 94109

Tel. (415) 922-2995/96

Fax: (415) 931-9706

E-mail: cog.sanfrancisco@maec.es

[Página Web](#)

Jurisdicción: Alaska, California (salvo parte sur), Hawaii, Idaho, Montana, Nevada, Oregon, Washington, Wyoming, posesiones estadounidenses en el Pacífico.

ICEX

Si desea conocer todos los servicios que ofrece
ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar
la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

900 349 000 (9 a 18 h L-V)
informacion@icex.es

www.icex.es



ICEX España
Exportación
e Inversiones