



OTROS
DOCUMENTOS

2019



Guía del Estado de Mississippi, EE. UU.

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Miami

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

icex



OTROS
DOCUMENTOS

12 de febrero de 2019

Miami

Este estudio ha sido realizado por
Carol Merkos Doueih

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Miami.

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E., M.P.

NIPO: 114-19-039-X

Índice

1.	Resumen ejecutivo	5
2.	Características generales de Mississippi	7
2.1.	Historia	7
2.2.	Geografía y organización territorial	8
2.3.	Clima	9
2.4.	Población	10
2.5.	Infraestructuras	11
2.6.	Marco institucional	17
3.	Estructura económica	19
3.1.	Producto Interior Bruto	19
3.2.	Composición sectorial del PIB	20
3.3.	PIB per cápita	22
3.4.	Población activa y mano de obra	23
3.5.	Sistema educativo y actividad investigadora	26
3.6.	La economía de Mississippi en perspectiva y últimas actualizaciones	28
4.	Relaciones comerciales y de inversión	30
4.1.	Relaciones comerciales	30
4.1.1.	Exportaciones de Mississippi al resto del mundo	30
4.1.2.	Importaciones de Mississippi del resto del mundo	31
4.1.3.	Balanza comercial de Mississippi	32
4.2.	Comercio bilateral Mississippi-España	34
4.2.1.	Exportaciones de Mississippi a España	34
4.2.2.	Importaciones de Mississippi desde España	34
4.2.3.	Balanza comercial entre Mississippi y España	35
4.3.	Inversiones extranjeras en Mississippi	36
4.3.1.	Presencia española en el estado	36
5.	Establecer un negocio en Mississippi	37
5.1.	¿Cuáles son los pasos para establecer un negocio en Mississippi?	37
5.2.	¿Qué tipo de estructura societaria es más recomendable?	40
5.3.	Servicios financieros en el estado de Mississippi	41
5.4.	¿Organismos e incentivos existentes para apoyar la inversión?	43
5.5.	¿Existen zonas francas o zonas económicas especiales en Mississippi?	44
5.6.	¿Qué incubadoras existen en Mississippi que puedan ayudarme en mis primeros pasos?	45
5.7.	¿Cuáles son los sectores con mayor atractivo en Mississippi?	46
5.7.1.	Agricultura y Ganadería	46
5.7.2.	Aeroespacial	46



5.7.3.	Automoción	47
5.7.4.	Petróleo y energía	48
5.7.5.	Sanidad	49
5.7.6.	Construcción naval	49
5.7.7.	Turismo	50
5.7.8.	Cine	50
5.8.	¿Qué costes de establecimiento existen en Mississippi?	50
5.9.	¿Cuál es la normativa más importante que he de conocer si quiero establecer mi negocio en Mississippi?	51
5.9.1.	Normalización y certificación de productos	51
5.9.2.	Estándares y homologaciones sectoriales:	51
5.9.3.	Entidades de verificación y certificación:	51
5.9.4.	Acuerdos de Reconocimiento Mutuo (ARM)	52
5.9.5.	Normas de calidad para productos alimentarios	52
5.9.6.	Protección de patentes y marcas	52
6.	Sistema fiscal	54
6.1.	Generalidades y aclaraciones	54
6.2.	Impuestos federales	54
6.2.1.	Impuestos que gravan la actividad de la empresa	54
6.2.2.	Impuestos que gravan la remuneración de los asalariados	55
6.2.3.	Impuestos que gravan el patrimonio	57
6.3.	Impuestos del estado de Mississippi	58
6.3.1.	Registro de sociedades	58
6.3.2.	Alta de la actividad	59
6.3.3.	Registro de propiedad inmobiliaria	59
6.3.4.	Impuesto de sociedades	59
6.3.5.	Impuesto sobre bienes muebles tangibles	59
6.3.6.	Impuesto sobre el petróleo y el gas (petroleum taxes)	60
6.4.	Tratado para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal entre España y los EE. UU.	60
7.	Anexos	62
7.1.	Contactos con la administración española	62
7.1.1.	Contactos en EE. UU. (Organismos oficiales españoles en el estado)	62
7.1.2.	Contactos en España	62
7.2.	Enlaces de interés en el Estado	63
7.2.1.	Mississippi	63
7.2.2.	Estados Unidos	64
8.	Links de interés	66
8.1.	Información general	66
8.2.	Impuestos y tasas	66
8.3.	Legislación	66
8.4.	Datos económicos	66
8.5.	Mercado laboral	67

1. Resumen ejecutivo

- Mississippi, con un Producto Interior Bruto (PIB) de 109.375 millones de dólares en 2017, lo que le sitúa como la trigésimo séptima potencia económica dentro de los EE. UU. El PIB de Mississippi supone el 0,56% del total de EE. UU.
 - La economía de Mississippi ha venido creciendo a tasas inferiores a la media nacional en los últimos años, con una media de crecimiento anual del 2% en los últimos 8 años.
 - En 2017, Mississippi ha sido uno de los estados con menor crecimiento del PIB dentro del contexto nacional. El PIB estimado para el segundo trimestre de 2018 es de 113.334 millones de dólares, un 4,38% más que en el mismo periodo de 2017.
- El PIB per cápita de Mississippi en 2017 fue de 33.558 dólares, por debajo de la media nacional que se sitúa en 55.418 dólares. Mississippi es el estado con la renta per cápita más baja de los Estados Unidos.
- La tasa de desempleo de Mississippi en octubre de 2018 fue del 4,7%, un porcentaje superior a la media nacional, que se sitúa en el 3,8%.
- En julio de 2018 la población en Mississippi alcanzó los 2.986.530 habitantes. Desde el año 2010, la población de Mississippi ha aumentado un 0,6%, creciendo por debajo de la media nacional, que registró un crecimiento del 6% para el mismo periodo. El estado de Mississippi aglutina cerca del 1% de la población estadounidense.
- En cuanto a la distribución racial en Mississippi, resalta el mayor número de afroamericanos que viven en este estado (un 37,8% en comparación al 13,4% de la media nacional). El porcentaje de población hispano-latina ha pasado del 2,7% en 2010 a un 3,2% en 2017. A pesar de este crecimiento, se trata de un porcentaje inferior a la media nacional que se sitúa en el 18,1%¹.
- Mississippi es el 30º estado que más exporta de los EE. UU.,
 - En 2017 exportó mercancías por valor de 10.995 millones de dólares.
 - Hasta noviembre de 2018, las exportaciones de Mississippi, alcanzaron un valor de 10.850 millones de dólares, un 8,94% más que en el mismo periodo de 2017.
 - Sobre el total de exportaciones estadounidenses, el 0,7% fueron productos procedentes de Mississippi.
 - Los productos que más exporta son: (1) petróleo, carbón y derivados (2) equipos de transporte, (3) productos químicos, (4) productos electrónicos y de ordenador y (5) productos manufacturados diversos.

¹ [Mississippi and United States](#). American Fact Finder, U.S. Census Bureau, 2019



- España es el 37º socio receptor de mercancías procedentes de Mississippi, por un valor de 52.060.014 dólares en 2017.
- Mississippi es el 30º estado que más importa del país,
 - En 2017 importó mercancías por valor de 14.989 millones de dólares.
 - Sobre el total de importaciones estadounidenses, el 0,64% se realizaron desde Mississippi.
 - Los productos que más importa son: (1) petróleo y gas, (2) productos electrónicos y de ordenador, (3) equipos de transporte, (4) equipos eléctricos, electrodomésticos y componentes y (5) maquinaria excepto maquinaria eléctrica.
 - España (que envió mercancías a Mississippi por un valor de 16.061.051 dólares en 2017) ocupa el puesto 58º en la lista de socios que envían mercancías a EE. UU. a través de Mississippi.
- La balanza comercial de Mississippi ha sido tradicionalmente deficitaria a nivel mundial pero no en sus relaciones con España.
- En cuanto a la inversión extranjera directa (IED), en el año 2017, se contabilizaron 199 empresas extranjeras instaladas en Mississippi que generan alrededor de 37.000 empleos.

Mississippi ha sido tradicionalmente un estado dominado por granjas y pequeñas ciudades, dependiente de la agricultura y de la ganadería. Gracias en buena medida a los esfuerzos de las autoridades federales y locales, el estado ha conseguido diversificar relativamente su economía, con cierta presencia de una industria de manufactura y un turismo en crecimiento. Se están llevando a cabo políticas para fomentar la diversificación en su economía y atraer capital extranjero.

2. Características generales de Mississippi

2.1. Historia

Los indígenas que habitaban en el territorio que hoy en día forma Mississippi fueron los Choctaw, Natchez y los Chickasaw.

Los exploradores españoles llegaron a la región en 1540 guiados por Hernando de Soto, pero fueron los franceses quienes establecieron el primer asentamiento permanente en 1699 llamado Ocean Springs, en Old Biloxi.

Tras la revolución americana, con la independencia de las Trece Colonias, la región pasó a formar parte de los recién creados Estados Unidos de América. El Territorio de Mississippi fue creado en 1798, y ya como el actual Mississippi, fue elevado a la categoría de Estado el 10 de diciembre de 1817, convirtiéndose en el vigésimo estado en ser admitido.

Mississippi prosperó económicamente, ya que era el mayor productor de algodón y disponía de grandes plantaciones trabajadas por los esclavos negros, y durante décadas fue uno de los estados más ricos del país. La gran disparidad de riqueza y el uso de las grandes masas de esclavos tuvieron mucha repercusión en las políticas del estado y su apoyo a la secesión de La Unión.

Mississippi fue el segundo estado en separarse de los Estados Unidos en 1861; se unió a los Estados Confederados de América y fue uno de los estados más afectados por la Guerra Civil Estadounidense. De acuerdo con las condiciones de la Reconstrucción, Mississippi fue admitido en la Unión en febrero de 1870 después de que los Estados Confederados perdieran la Guerra Civil Americana.

En los años cuarenta, una serie de leyes de segregación racial que entraron en vigor a principios del siglo 20 tuvieron como consecuencia la emigración de casi medio millón de personas (tres cuartos de esta cifra eran de raza negra).

Mississippi fue el foco del movimiento de los derechos civiles americanos en los años sesenta debido a la violencia del Ku Klux Klan y las acciones de muchos políticos blancos y de organizaciones de supremacistas blancos como los White Citizens' Councils y como consecuencia se ganó una reputación negativa como estado reaccionario. De hecho, Mississippi fue el último estado en derogar las leyes de segregación racial en 1966. En 1995 adoptó de forma simbólica la décimo tercera enmienda que abolía la esclavitud.

2.2. Geografía y organización territorial

El estado de Mississippi se encuentra en el centro-sur del país, y ocupa el trigésimo segundo lugar por extensión geográfica entre los 50 estados, con una superficie de 125.433 km² de terreno de la que el 3% es agua. Limita al norte con Tennessee, al este con Alabama, al sur con el Golfo de México, y al oeste con Louisiana y Arkansas. El litoral de Mississippi a lo largo del Golfo de México tiene una extensión de 71 kilómetros.



El río Mississippi (que da nombre al estado) es el más importante de Mississippi y forma la frontera oeste con Arkansas y gran parte de la frontera con Louisiana. Al ser un estado de baja altitud, su terreno es relativamente plano, sin casi accidentes geográficos, y las regiones cercanas al río son vulnerables frente a las inundaciones.

Los bosques cubren casi el 55% del estado. En Mississippi se pueden encontrar tres regiones geográficas distintas: las Llanuras aluviales de Mississippi, extremadamente planas, las Llanuras occidentales de la Costa del Golfo, la zona más extensa y llena de pequeñas colinas de baja altitud, y el Cinturón Negro, una región de praderas con un suelo poco fértil.

Mississippi se organiza territorialmente en torno a 82 condados y 298 municipios. Jackson es la capital del estado y pertenece al condado de Hinds, ubicado en el centro oeste del estado.

El siguiente cuadro muestra las distancias entre los principales núcleos urbanos de Mississippi:

FIGURA 1. DISTANCIA ENTRE PRINCIPALES CIUDADES (KM POR CARRTERA)

Ciudad	Jackson	Gulfport	Southaven	Hattiesburg	Biloxi
Jackson	-	258	317	145	266
Gulfport	258	-	571	111	21
Southaven	317	571	-	458	578
Hattiesburg	145	111	458	-	120
Biloxi	266	21	578	120	-

Fuente: Google maps, 2019.

2.3. Clima

Mississippi posee un clima subtropical, con veranos largos y calientes, e inviernos cortos. La temperatura media de Mississippi en invierno es de 8 °C. Por el contrario, en verano, la temperatura media es de 27 °C. La temperatura media de la región sur es de 10 °C y la del norte de 5 °C. La temperatura media de la región oeste es de 28 °C y la del este de 26 °C.

FIGURA 2. TEMPERATURA MEDIA EN LAS PRINCIPALES CIUDADES

	°C	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Media
Jackson	Alta	13,4	15,8	20,3	24,4	28,4	31,9	33,1	33,1	30,4	25,1	19,7	14,6	24,2
	Baja	1,8	3,6	7,4	11,2	16,4	20,3	22	21,6	18,1	11,7	6,7	2,9	11,9
Gulfport	Alta	15,9	17,8	21,3	24,7	28,7	31,6	32,9	32,6	30,6	26,2	21,1	17,2	25,1
	Baja	5,9	7,7	11,4	14,8	19,1	22,1	23,3	23,2	21,2	15,3	10,6	7,2	15,5
Hattiesburg	Alta	14,7	16,9	21,1	24,8	28,6	31,5	32,7	32,7	30,5	25,7	20,8	15,9	24,7
	Baja	3,1	4,8	8,7	12,5	17,2	21	22,4	22,4	19,4	13,1	8,1	4,2	13,1

Fuente: US Climate Data

La tasa de precipitación media anual de Mississippi disminuye a medida en que se viaja en dirección al norte, variando entre los 130 cm³ anuales en el noroeste del Estado a más de 165 cm³ anuales en el sur. La nieve es un fenómeno escaso, sin embargo, heladas y lluvias de granizo son relativamente comunes.

Durante los meses de verano tiene lugar la temporada de huracanes, por lo que entre junio y octubre, tormentas tropicales y huracanes pueden llegar a las costas de Mississippi provenientes del Caribe.

2.4. Población

Según la Oficina del Censo de EE. UU. en julio de 2018 la población alcanzó los 2.986.530 habitantes², lo que supone un aumento del 0,1% con respecto a 2017 (2.984.100 habitantes), y un aumento del 0,6% en comparación con el año 2010 (2.968.118 habitantes)³. Estos datos sitúan a Mississippi como el cuadragésimo quinto estado de EE. UU. con un mayor crecimiento poblacional desde 2010. En ese mismo periodo el número de habitantes a nivel nacional creció un 6%. Actualmente, el estado de Mississippi aglutina cerca del 1% de la población estadounidense.

Mississippi presenta una población comparativamente más joven que la de EE. UU. La media de edad del estado⁴ a julio de 2018 fue de 36,9 años, siendo uno de los estados con la población más joven de media. Dentro de la población de Mississippi, las mujeres tienen una media de edad más alta (38,7 años) que los hombres (35,9 años).

Según el último censo⁵, la distribución racial de Mississippi es:

- 59,2% blancos
- 37,8% afroamericanos
- 0,6% nativos americanos
- 1,1% asiáticos
- 0,1% hawaianos y otras islas del Pacífico
- 1,3% dos o más razas

Resalta el mayor número de afroamericanos que viven en este estado (un 37,8% en comparación al 13,4% de la media nacional). Por otro lado, es importante señalar que la población hispano-latina asciende al 3,2% del total de la población, un porcentaje de la población muy inferior al de EE. UU. (18,1%) a pesar de haber crecido desde 2010 donde Mississippi contaba con un 2,7% de la población de origen hispano-latino⁶.

Mississippi cuenta con cinco áreas urbanas que destacan por su número de habitantes:

² [Mississippi Quickfacts](#). US Census Bureau, 2019

³ [Annual Estimates of the Resident Population: April 1, 2010- July 1, 2017](#). Population Estimates, US Census Bureau, 2019

⁴ [Population Estimates: April 1, 2010 to July 1, 2017](#). US Census Bureau, 2019

⁵ [Mississippi Quickfacts](#). US Census Bureau, 2019

⁶ [Mississippi and United States](#). American Fact Finder, U.S. Census Bureau, 2019

FIGURA 3. POBLACIÓN PRINCIPALES NÚCLEOS URBANOS (2018)⁷

Ciudad	Número de habitantes ⁸	Área Metropolitana	Número de habitantes ⁹	Variación 2010-2017 ¹⁰
Jackson	166.965	Jackson, MS Metro Area	580.178	-3,8%
Gulfport	71.822	Gulfport-Biloxi-Pascagoula, MS Metro Area	391.266 ¹¹	6,0%
Southaven	54.031	Memphis-Forrest City TN-MS-AR.	222.706 ¹²	10,3%
Hattiesburg	46.377	Hattiesburg, MS Metro Area	148.071	1,4%
Biloxi	45.908	Gulfport-Biloxi-Pascagoula, MS Metro Area	391.266	3,7%

Fuente: U.S. Census Bureau, 2019

Las cinco principales áreas metropolitanas, aglutinan un total del 58% de la población de Mississippi.

La densidad de población a julio 2018 es de 23,80 habitantes/km², por debajo de la media nacional que se sitúa en 33,27 habitantes/km².

En Mississippi el idioma oficial es el inglés, con un 96,3% de habitantes en el estado que sólo hablan inglés, mientras que la segunda lengua más hablada es el español, con un 2,2% de la población hispanoparlante¹³.

2.5. Infraestructuras

El Departamento de Transporte de Mississippi es el organismo que gestiona las infraestructuras y los servicios de transporte del Estado.

Aeropuerto

⁷ Estimación a Julio 2018

⁸ [Población Ciudades Mississippi](#) US Census Bureau, American Fact Finder, 2019

⁹ [Población Áreas Metropolitanas Mississippi](#) United States Census Bureau, 2019

¹⁰ Variación entre abril 2010 y julio 2017

¹¹ Gulfport y Biloxi pertenecen al área metropolitana de Gulfport-Biloxi-Pascagoula.

¹² Southaven pertenece al área metropolitana de Memphis-Forrest City TN-MS-AR.

¹³ [Language Spoken At Home 2017 American Community Survey 1Yr Estimates](#). American Fact Finder, US Census Bureau, 2019

Mississippi dispone de 73 aeropuertos¹⁴ de carácter público y 4 privados. Los aeropuertos comerciales operados por compañías aéreas son siete y 53 son de aviación general, asimismo los 20 restantes ofrecen servicios “on-call”. Los principales aeropuertos comerciales son los siguientes:

- **Jackson-Evers International Airport**¹⁵: Se sitúa a 6 millas (9,7 Km.) al este de la capital, cerca del río Pearl. Operan 5 compañías aéreas con destinos a Atlanta, Charlotte, Chicago, Dallas, Houston, Orlando y Washington D.C. Se estima que, a noviembre de 2018, 431.135 pasajeros recurrieron a dicho aeropuerto como puerto de salida.
- **Gulfport-Biloxi International Airport**¹⁶: Se sitúa a 3 millas (4,83 Km.) al noreste del distrito de negocios de Gulfport y es operado por 4 compañías aéreas que ofrecen servicio a Atlanta, Charlotte, Dallas, Houston y Orlando. Se estima que durante el 2018, 369.318 pasajeros embarcaron por dicho aeropuerto.

Autopistas

El sistema de autopistas de Mississippi incluye 6 autopistas interestatales que cubren 698 millas (1.123 Km.) y 14 autopistas federales.

A través del programa “Access Road Program” la Autoridad de Desarrollo de Mississippi (Mississippi Development Authority, MDA) designa lugares para la construcción de carreteras o autopistas conectando los puntos industriales con las autopistas ya existentes. Estas conexiones se construyen con fondos de la Comisión de Transportes de Mississippi que posteriormente reembolsa la Autoridad de Desarrollo de Mississippi.

Ferrocarril

Mississippi dispone de 2.541 millas (4.089 Km.) de vías férreas a través de 28 sistemas ferroviarios.

Transporte marítimo y fluvial

El estado de Mississippi ofrece una ventaja de transporte única ya que está rodeado de 3 vías navegables: el río Mississippi en el oeste, la vía navegable de Tennessee-Tombigbee al este y el Golfo de México al sur. Esto supone casi 800 millas (1.287 Km.) de vías navegables para el comercio, lo cual le proporciona acceso económico eficiente a los mercados nacionales e internacionales.

¹⁴ <https://www.infrastructurereportcard.org/wp-content/uploads/2017/01/Mississippi.pdf>

¹⁵ <http://jmaa.com/jmaa-history/statistics/>

¹⁶ <http://www.flygpt.com/connect/statisticsfinancials/>



Los están Natchez, Greenville puertos

- **Río Mississippi:** principales puertos localizados en Vicksburg, y Rosedale. Estos disponen de instalaciones para recibir barcos de carga general o contenedores, así como conexiones con el transporte por carretera y ferrocarril. Otro puerto de menor tamaño está localizado en Yazoo City, en el río Yazoo que conecta con el río Mississippi en Vicksburg.
- **Tennessee-Tombigbee Waterway:** Se trata de un sistema de canales y esclusas de 234 millas (377 Km.) de extensión a través del río Tombigbee, en la parte noreste del Estado. Esta vía provee una ruta corta desde la parte central del país hasta el Golfo de México. Los principales puertos para el transporte de mercancías se sitúan en Yellow Creek y en la ciudad de Columbus.
- **Golfo de México:** Dos puertos de amplio calado localizados en el Golfo de México ofrecen al estado de Mississippi la conexión con el comercio internacional.
 - El puerto más importante es el de **Pascagoula**: dispone de un calado de 38 pies (11,58 metros) y se sitúa en el puesto 20 del país en cuanto a volumen de carga internacional. Anualmente gestiona más de 35 millones de toneladas de carga a través de los canales.
 - El puerto de **Gulfport**¹⁷, dispone de 36 pies de calado (10,97 metros) y es el segundo mayor importador de fruta verde en los EE.UU.

¹⁷ <http://shipmspa.com/carriers-customers/#sthash.HVR0bj3u.dpbs>

America's Marine Highway Program¹⁸

Se trata de un programa impulsado por el Departamento de Transporte de EE.UU en 2010, con el objetivo de aumentar el uso e integrar una serie de rutas marítimas navegables dentro del sistema infraestructural de transporte del país y así mejorar la eficiencia y sostenibilidad tanto en el transporte de mercancías como de personas. El objetivo de la iniciativa es utilizar los casi 47.000 km de vías navegables del territorio americano para aliviar el tráfico y el desgaste de las carreteras de la nación.

El programa busca incorporar, aún más, estas vías fluviales en el sistema de transporte de los EE. UU., especialmente donde los servicios de transporte marítimo son la opción más eficiente, eficaz y sostenible. La idea se basa en considerar la red multimodal como interconectada, utilizando todos los medios de transporte (barcos, camiones y trenes) para aliviar la congestión del tráfico terrestre, excesivas emisiones a la atmosfera, así como otros problemas y retos medioambientales.

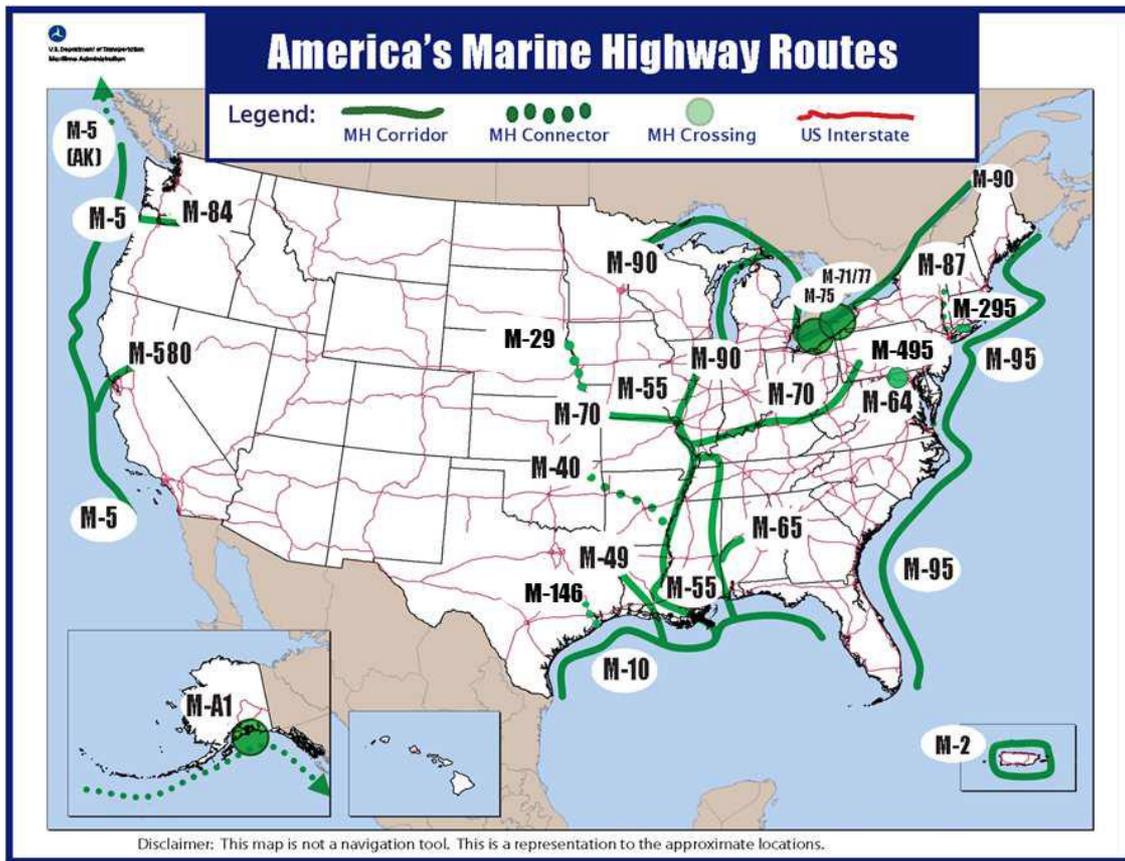
El sistema de vías marítimas navegables que se quiere impulsar dispone de aproximadamente 29.000 millas (46.671 Km) e incluye ríos, bahías, canales, así como rutas de costa y mar abierto.

Esta rutas marítimas se dividen en 3 categorías:

- Corredores: Se trata de rutas marítimas largas que pasan por distintos estados de forma paralela a las principales autopistas nacionales.
- Conectores: Representan rutas marítimas más cortas que sirven a los principales corredores.
- Cruces: Son rutas cortas que ofrecen alternativas a rutas terrestres más largas.

¹⁸ <https://www.marad.dot.gov/ships-and-shipping/dot-maritime-administration-americas-marine-highway-program/>

Las rutas marítimas navegables que transitan por el estado de Mississippi son las siguientes:



- M-10** El Departamento de Transporte de Mississippi es la principal agencia patrocinadora del M-10 Marine Highway Corridor. Se trata de un sistema de vías fluviales que incluyen el Golfo de México, sus vías navegables interiores y sus conexiones con otros canales de navegación, puertos y muelles. Esta ruta que se extiende desde Texas a Florida, incluyendo también los estados de Louisiana, Mississippi y Alabama, se mueve de forma paralela a la interestatal I-10 y conecta con el sistema M-49 en Morgan City (Louisiana), M-65 en Mobile (Louisiana) y M-55 en New Orleans (Louisiana).

La M-10 y la extensa red de vías costeras e interiores a lo largo de esta ruta marítima pueden suponer un alivio a los retrasos en los viajes existentes y proyectados en la interestatal I-10 altamente congestionada. El corredor I-10 soporta una cantidad considerable de movimiento de mercancías de este a oeste, y el Departamento de Transporte de EE.UU. ha identificado cuellos de botella de camiones en algunos puntos del corredor. Por otra parte, el transporte a través del sistema ferroviario está congestionado. Según el estudio National I-10 Freight Study, 400 millas (643,74 Km.) de este corredor están operando a un nivel de servicio inaceptable y se espera que el tráfico aumente para 2025.

- **M-55** El corredor M-55 incluye los ríos Mississippi e Illinois desde Nueva Orleans hasta Chicago, pasando por los estados de Louisiana, Mississippi, Arkansas, Tennessee, Missouri, e Illinois. Conecta con canales, puertos y muelles de navegación comercial; con el corredor M-90 en Chicago, el M-40 en Napoleon (Arkansas); cruza el corredor M-70 en St. Louis (Missouri) y se encuentra con el M-10 en Nueva Orleans.
- **I-65** sufre grandes cuellos de botella de camiones de carga en varios puntos a lo largo de su ruta, incluyendo el área metropolitana de Chicago, St. Louis, Baton Rouge y Nueva Orleans; así como cuellos de botella de trenes de mercancías en Chicago y St. Louis.

El uso del corredor marítimo tiene el potencial de reducir emisiones a la atmosfera, ahorrar energía, reducir los costes de mantenimiento de las autopistas y aumentar la seguridad. No obstante, resulta necesario invertir en la modernización de infraestructuras clave como esclusas y diques.

- **M-65** El corredor M-65 incluye los ríos Mobile, Tombigbee y Black Warriot desde el puerto de Mobile (Alabama) hasta el puerto de Birmingham (Alabama); y los ríos Mobile y Tennessee, así como la vía navegable Tennessee-Tombigbee hasta el río Mississippi. El corredor incluye canales, puertos y muelles de navegación comercial en Alabama, Mississippi y Tennessee. Sirve de conexión entre el corredor M-10 en Mobile y el M-55 en Cairo (Illinois).

Diariamente, 3.150 camiones se mueven desde el sur hacia el norte de Alabama a través de la I- 65 y se calcula que 500 de ellos transportan materiales peligrosos. Una mayor utilización de la vía marítima Tennessee-Tombigbee podría ayudar a mitigar los movimientos de este tipo de materiales.

Proyectos

Inicialmente, con la aprobación del programa en el año 2010, fueron 8 los proyectos seleccionados. En la actualidad, el número de proyectos ha ascendido hasta alcanzar los 25¹⁹ incluidos en el *Marine Highway System*. Se trata de 25 rutas marítimas que sirven como extensiones del sistema de transporte de superficie. Uno de los primeros proyectos aprobados como parte del America´s Marine Highway Program es el “*Tenn-Tom Freight Project*”²⁰ presentado por la Tennessee-Tombigbee Waterway Development Authority, en relación al corredor M-65.

Dicho proyecto consiste en un servicio de contenedores entre el puerto de Itawamba (Fulton, Mississippi) y el puerto de Mobile (Alabama). La vía navegable de Tennessee-Tombigbee va de norte a sur a través de la parte oriental de Mississippi. El canal conecta el río Tombigbee con el río Tennessee, creando una ruta de transporte que sirve a 23 estados del sur y del medio oeste desde

¹⁹ [America´s Highway Projects](#)

²⁰ <https://www.marad.dot.gov/wp-content/uploads/pdf/Click-here-for-Marine-Highway-Project-Designations-1.pdf>.

el Golfo de México (Puerto de Mobile) hacia el norte. Seis puertos públicos están ubicados en el estado de Mississippi: Puerto de Aberdeen, Puerto de Itawamba, Puerto del Condado de Lowndes, Puerto de Amory, Puerto de Yellow Creek y Puerto del Condado de Clay.

Al margen de los 25 proyectos que engloba el *America's Marine Highway Program*, es de destacar el proyecto de restauración y expansión del puerto de Gulfport por el que apostaron las autoridades tanto locales como estatales tras la devastación del huracán Katrina en 2005.

El citado proyecto se inició hace más de una década y culminó en diciembre de 2018, habiendo convertido al puerto de Gulfport en un puerto más competitivo que se duplica en tamaño y con un canal más profundo. En concreto, y a partir del 2015, la profundidad del canal se estableció en los 36 pies haciendo posible que las naves Panamax Class, tanto las de 250 metros de longitud como las de 290 metros, pudiesen operar en dicho canal²¹.

2.6. Marco institucional

Estados Unidos es una república federal compuesta por 50 estados y el distrito federal de Washington DC. Ello se traduce en una división de funciones entre el gobierno federal y los diferentes gobiernos estatales.

La constitución original del Estado de Mississippi se adoptó en 1817 y la versión actual es la adoptada en 1870. El marco institucional de Mississippi engloba tres poderes diferentes: legislativo, ejecutivo y judicial.

El poder legislativo de Mississippi está constituido por el Senado y por la Cámara de Representantes. El Senado posee un total de 52 miembros y la Cámara de Representantes tiene 122 miembros, elegidos por los votantes de cada distrito por periodos de cuatro años en ambos casos. Su principal función consiste en redactar y aprobar leyes, siendo competencia suya recaudar los fondos necesarios para gobernar y asignarlos eficientemente.

El poder judicial del Estado lo encabezan dos órganos: la Corte Suprema de Mississippi y el Tribunal de Apelaciones Criminales de Mississippi. El propio Gobernador del Estado es quien elige a sus miembros. El principal oficial del poder ejecutivo de Mississippi es el Gobernador. Éste es elegido



²¹ <http://shipmspa.com/wp-content/uploads/2017/04/2015-Port-of-Gulfport-Status-Report-1.pdf>



por mandatos de hasta cuatro años de duración. Una persona puede ejercer el cargo de Gobernador sólo dos veces.

El actual Gobernador de Mississippi es Phil Bryant, que llegó al poder en enero de 2012, en representación del Partido Republicano. Dewey Phillip "Phil" Bryant nació en Moorhead (Mississippi) en 1954. Obtuvo el título en Justicia Criminal en Hinds Community College y completó sus estudios en University of Southern Mississippi. Más tarde, realizó el Máster en Ciencias Políticas en Mississippi College.

En 1990, fue elegido para representar a su distrito legislativo en la Cámara de Representantes de Mississippi, hasta que en 1996 fue nombrado Auditor del Estado por el Gobernador republicano Kirk Fordice. En 1999 fue elegido para un periodo completo en el cargo y reelegido en 2003.

En 2008 pasó a ser Lieutenat Governor de Mississippi, hasta que en 2012 lo nombraron el 64º Gobernador del Estado, tras obtener el 62% de los votos en las elecciones de 2011 frente al candidato demócrata Johnny DuPree. En enero de 2016, fue reelegido como Gobernador del Estado frente al candidato demócrata Robert Gray, con el 66,6% de los votos. El próximo 5 de noviembre de 2019 se celebrarán las elecciones para elegir al nuevo gobernador de Mississippi, siendo el actual gobernador, Phil Bryant, inelegible debido a los límites de mandato impuestos.

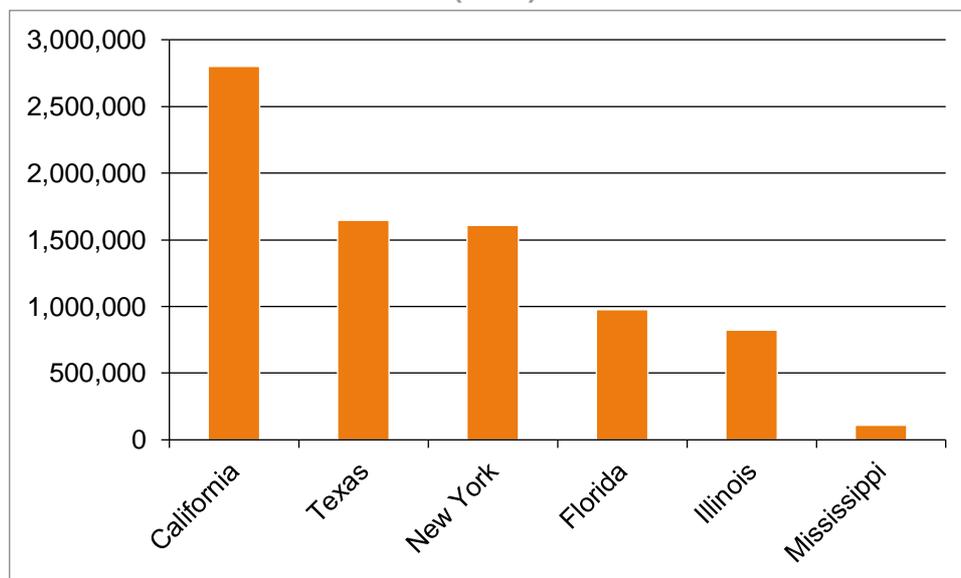
A través del siguiente enlace se puede acceder a la biografía oficial de Phil Bryant: <http://www.governorbryant.ms.gov/Pages/About.aspx>.

3. Estructura económica

3.1. Producto Interior Bruto

Mississippi, con un Producto Interior Bruto (PIB) de **109.375 millones de dólares**, es la trigésimo séptima potencia económica de EE. UU.²².

FIGURA 4. TOP 5 ESTADOS CON MAYOR PIB Y MISSISSIPPI, EN MILLONES DE DÓLARES (2017)



Fuente: Bureau of Economic Analysis, 2019

El PIB de Mississippi representa el 0,56% del PIB nacional (19.485.394 millones de dólares) en 2017.²³

El PIB estimado para el segundo trimestre de 2018 es de 113.334 millones de dólares, un 4,38% más que en mismo periodo de 2017.

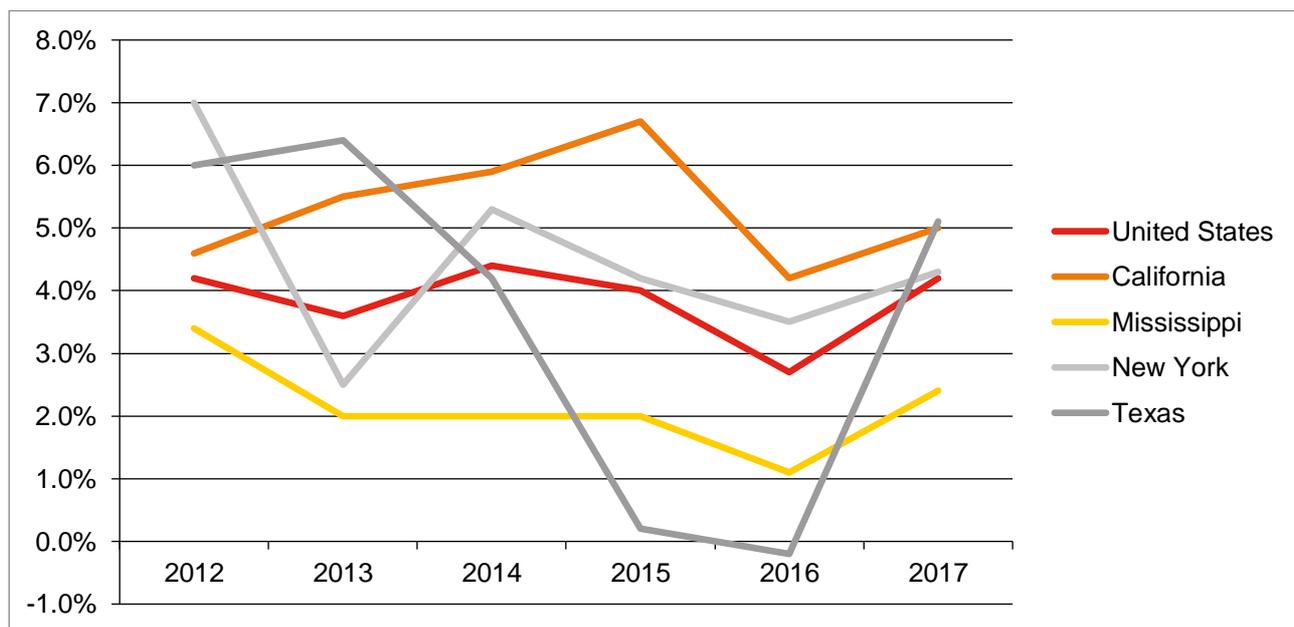
En la siguiente figura se muestra una comparación entre la evolución en porcentaje, del PIB de Mississippi, PIB nacional y el PIB de las principales economías del país durante el período 2012-

²² [PIB Mississippi y Estados Unidos](#)

²³ [US Department of Commerce, Bureau of Economic Analysis, 2019.](#) (PIB nominal)

2017.

FIGURA 5. EVOLUCIÓN PIB DE MISSISSIPPI Y PRINCIPALES ECONOMÍAS DE EE. UU. (2012-2017), EN PORCENTAJE



Fuente: Bureau of Economic Analysis, 2019

3.2. Composición sectorial del PIB

En el estado de Mississippi los sectores con mayor peso económico son: (1) El sector público (“Gobierno”), (2) el sector manufacturero, (3) finanzas, seguros, bienes inmuebles, alquiler y arrendamiento, (4) Servicios educativos, asistencia sanitaria y social y (5) servicios profesionales y de negocio Se pueden consultar cuáles son los sectores con mayor atractivo en el apartado 5.7.

En total, estos cinco sectores suman el 63,93% del PIB de Mississippi.

A continuación, se representa la composición sectorial completa del PIB de Mississippi.

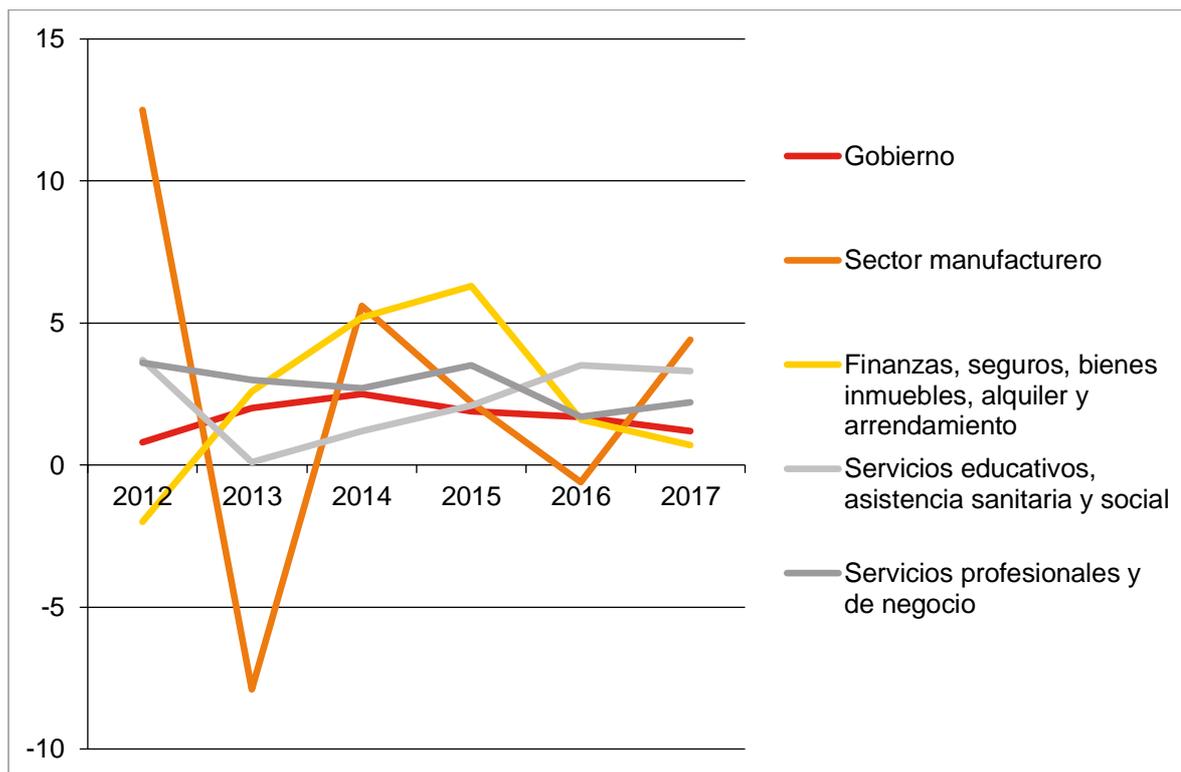
FIGURA 6: DISTRIBUCIÓN SECTORIAL DEL PIB (2017)

Sector	PIB en millones de dólares				
	Mississippi	% sobre el total de Mississippi	EE. UU.	% sobre el total de EE. UU.	% PIB Sectorial Mississippi respecto a EE. UU.
Agricultura, bosques, pesca y caza	1.911	1,75	169.225	0,87	1,13
Actividades mineras y extracción de gas y petróleo	676	0,62	268.619	1,38	0,25
Utilities	3.170	2,90	307.496	1,58	1,03
Construcción	4.186	3,83	781.413	4,01	0,54
Manufactura	17.129	15,66	2.179.633	11,19	0,79
Comercio al por menor	6.020	5,50	1.174.123	6,03	0,51
Comercio al por mayor	9.029	8,26	1.087.107	5,58	0,83
Transporte y almacenamiento	3.947	3,61	608.735	3,12	0,65
Servicios de la información	2.470	2,26	1.050.767	5,39	0,24
Finanzas, seguros, bienes inmuebles, alquiler y arrendamiento	16.621	15,20	4.057.129	20,82	0,41
Servicios profesionales y de negocios	7.990	7,31	2.426.347	12,45	0,33
Servicios educativos, asistencia sanitaria y social	9.551	8,73	1.700.275	8,73	0,56
Arte, entretenimiento, recreación, alojamiento y restauración	5.016	4,59	804.737	4,13	0,62
Otros, excepto gobierno	2.521	2,30	416.083	2,14	0,61
Gobierno	19.137	17,50	2.453.704	12,59	0,78
Total (millones de dólares)	109.376	100	19.485.394	100	0,56

 Fuente: Bureau of Economic Analysis, 2019²⁴
²⁴ Bureau of Economic Analysis, 2019

Por otra parte, la siguiente figura ilustra la evolución económica de los sectores más importantes en Mississippi:

FIGURA 7: EVOLUCIÓN PRINCIPALES SECTORES (2012-2017), EN PORCENTAJE



Fuente: Bureau of Economic Analysis, 2019

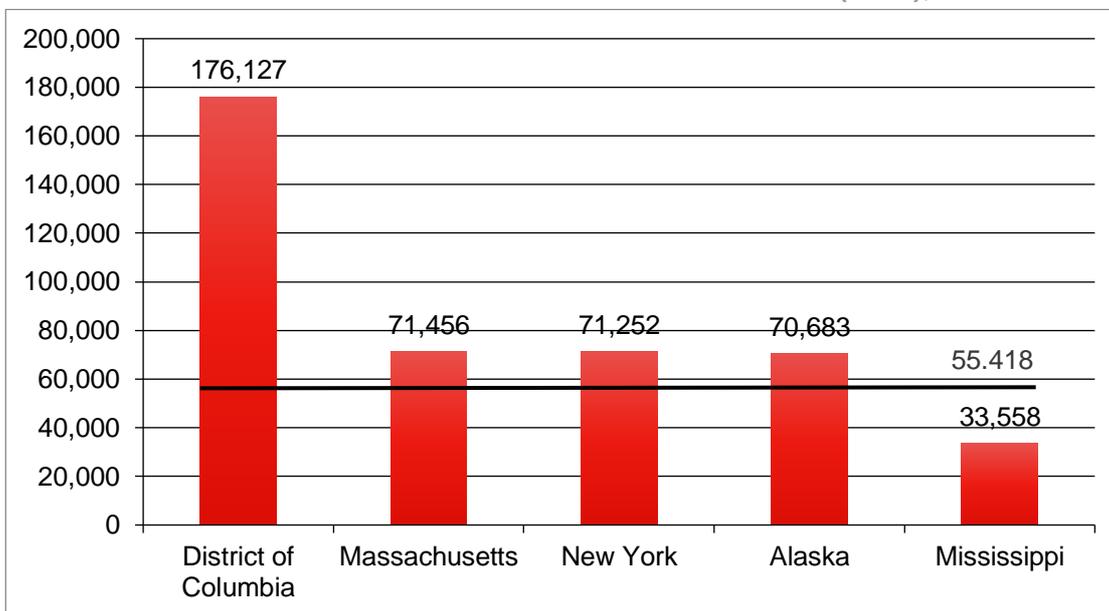
Los principales sectores del estado han ido mostrando una tendencia positiva, aunque no muy acusada, a lo largo de los años. El crecimiento más notable ha sido en el sector manufacturero.

3.3. PIB per cápita²⁵

El PIB per cápita de Mississippi en 2017 fue de **33.558 dólares**, lo que le sitúa muy por debajo de la media nacional que fue de 55.418 dólares. Mississippi es el estado con la renta per cápita más baja de los Estados Unidos.

²⁵ [US Department of Commerce, Bureau of Economic Analysis, 2019.](#) (PIB per cápita en términos reales)

FIGURA 8: TOP 5 ESTADOS CON MAYOR PIB PER CÁPITA (2017), EN DÓLARES



Fuente: Bureau of Economic Analysis, 2019

3.4. Población activa y mano de obra

El estado de Mississippi tiene la peculiaridad de que aplica la ley Right-to-work. El derecho a trabajar es parte de la legislación en 27²⁶ estados, principalmente del sur y el oeste de EE.UU. Esta ley prohíbe los acuerdos entre sindicatos y empleadores que imponen como condición laboral el pago de cuotas sindicales o tasas, ya sea antes o después de la contratación. Por eso, en comparación con otros estados, existe un número muy bajo de sindicatos.

Según el Departamento de Trabajo de Estados Unidos, Mississippi contaba en octubre de 2018 con una población activa de 1.286.545 personas.

FIGURA 9: ESTATUS LABORAL DE LA POBLACIÓN (2018)

Estatus Laboral	Mississippi ²⁷	EE. UU. ²⁸
Población Activa	1.286.545	162.694.000
Empleados	1.225.713	156.582.000
Desempleados	60.832	6.112.000

²⁶ [Right-to-Work, States 2018](#), National Conference of States Legislatures

²⁷ [Mississippi, Economy at a Glance](#), US Bureau of Labor Statistics, 2019

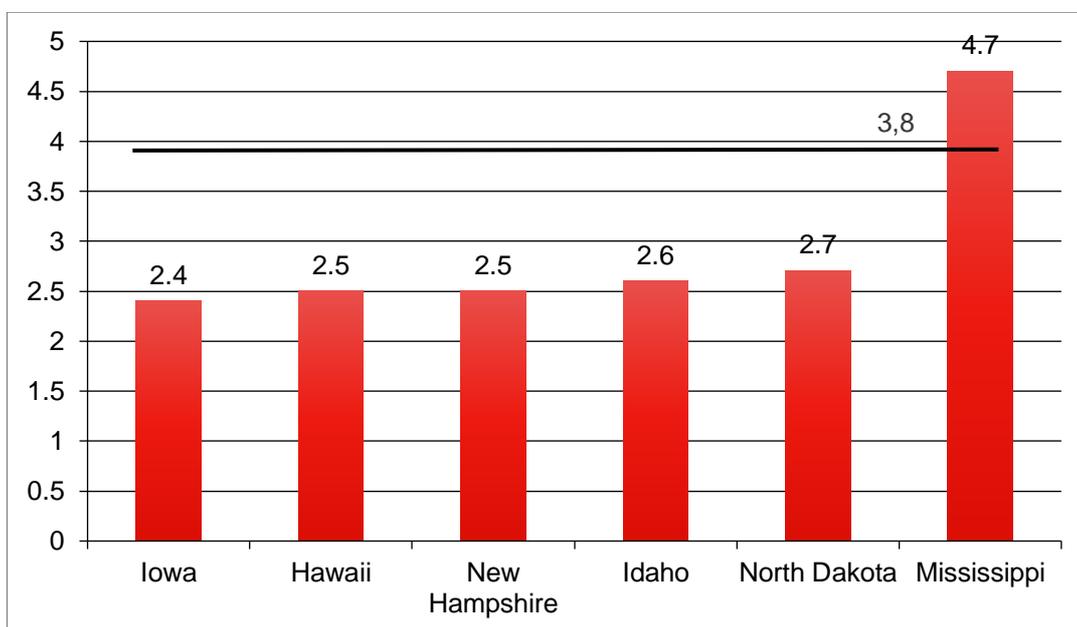
²⁸ [United States Labor Force Statistics](#), US Bureau of Labor Statistics, 2019

Tasa de desempleo	4,7%	3,8%
-------------------	------	------

Fuente: Bureau of Economic Analysis, 2019

La tasa de desempleo de Mississippi en octubre de 2018 fue de 4,7%, un porcentaje superior a la media nacional, que fue de 3,8%.

FIGURA 10: ESTADOS CON MENOR TASA DE DESEMPLEO Y MISSISSIPPI (DICIEMBRE 2018)²⁹

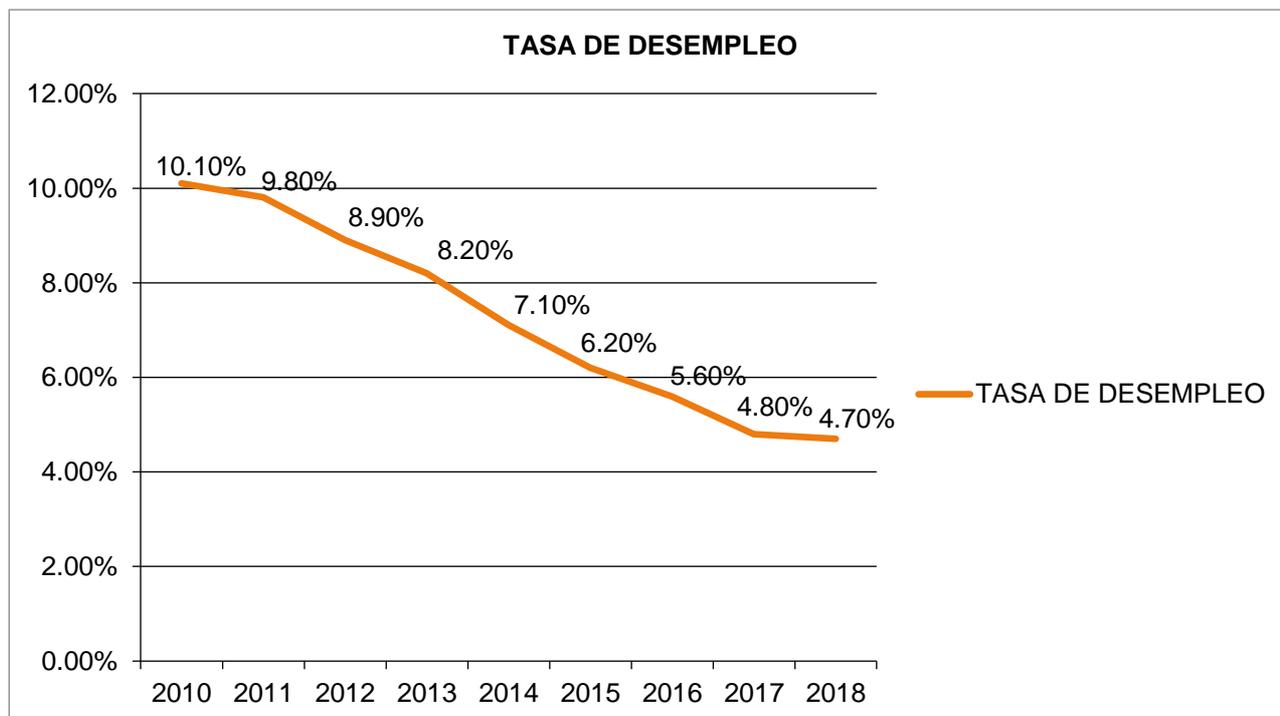


Fuente: Bureau of Economic Analysis, 2019

La tasa de desempleo de Mississippi alcanzó su máximo en 2010 (10,1% de desempleo) como consecuencia de la crisis económica. Desde ese momento, ha seguido una tendencia descendente.

²⁹ [Bureau of Economic Analysis](#), 2019

FIGURA 11: EVOLUCIÓN TASA DE DESEMPLEO DE MISSISSIPPI (2010-2018)³⁰



Fuente: Bureau of Economic Analysis, 2019

En el último año, la tasa de ocupación de Mississippi ha aumentado un 1%. Además, se han creado 9.160 nuevos puestos de trabajo.

En la Figura 12 se resumen los últimos datos publicados de la distribución por trabajadores por profesión y sus salarios en el Estado.

FIGURA 12. ESTRUCTURA SALARIAL DE MISSISSIPPI (DICIEMBRE 2018)³¹

Ocupación	N.º de empleos	Salario medio por hora (dólares)	Salario medio anual (dólares) ³²
Administración	162.920	15,37	31.970
Comercial y Ventas	115.800	14,21	29.560
Producción	109.210	16,62	34.560
Hostelería y restauración	104.000	9,94	20.680
Transporte y mudanza	96.310	15,66	32.560
Sanitarios	77.830	31,07	64.620

³⁰ Bureau of Labor Statistics, 2019

³¹ Estructura salarial de Mississippi

³² El salario medio anual incluye las partidas especificadas en el siguiente enlace: http://www.bls.gov/dofaq/bls_ques20.htm

Educación, formación y bibliotecarios	76.490	21,16	44.020
Directivos	56.960	39,27	81.680
Instalación, mantenimiento y reparación	51.710	20,35	42.330
Construcción y extracción	40.520	19,07	39.660
Limpieza y mantenimiento de espacios	36.540	10,93	22.730
Servicios de protección	32.800	15,67	32.600
Ocupaciones sanitarias de apoyo	31.420	12,17	25.320
Cuidado de personal	31.020	11,02	22.930
Operaciones de negocios y financieras	30.420	29,29	60.910
Arquitectura e ingeniería	14.950	35,43	73.690
Servicios sociales	13.890	18,58	38.650
Informática y matemáticas	11.810	32,61	67.820
Arte, Entretenimiento y Comunicación	7.420	21,05	43.780
Ciencias físicas y sociales	6.560	29,24	60.820
Legal	5.820	38,23	79.510
Agricultura, pesca y silvicultura	5.060	16,60	34.530
TOTAL Y MEDIA	1.119.47	18,71	38.910

Fuente: Bureau of Labor Statistics, 2019

3.5. Sistema educativo y actividad investigadora

El American Legislative Exchange Council situó a Mississippi en la posición 32³³ del ranking de educación en 2017 de entre los 50 estados de EE. UU.

Según datos del Centro Estadístico Nacional de Educación (National Center for Education Statistics) podemos resaltar lo siguiente³⁴:

- Mississippi cuenta con 1.097 instituciones de educación primaria y secundaria, las cuales ofrecen formación a 491.962 estudiantes y emplean a 33.358 profesores. La ratio alumno/profesor se sitúa en 14,74, una cifra ligeramente inferior a la media nacional (16,06).
- Mississippi cuenta con 36³⁵ centros de educación terciaria o universitaria (26 de ellos públicos). Estos centros dan cabida a 193.722 estudiantes, una cifra que supone cerca del 1% del total de estudiantes universitarios de los Estados Unidos que cuenta con un total de 22.294.251 alumnos. El porcentaje de estudiantes matriculados en centros públicos en

³³ <https://www.alec.org/publication/report-card-on-american-education-22nd-edition/>

³⁴ National Center for Education Statistics: <https://nces.ed.gov/programs/stateprofiles/>

³⁵ [Mississippi Higher Education](#), Mississippi Development Authority

Mississippi es del 85,2%, siendo una cifra ligeramente superior si se compara con el 75,3% de todo el país³⁶.

A continuación, se muestra la clasificación estatal de las principales universidades de Mississippi, según los criterios seguidos por Forbes³⁷. Este ranking, es elaborado en cooperación con el *Center for College Affordability and Productivity* (CCAP), y se basa en factores como satisfacción de sus estudiantes, éxito profesional post-graduación, grado de deuda estudiantil, ratio de graduados y éxito académico.

FIGURA 13. RANKING FORBES UNIVERSIDADES EN MISSISSIPPI (2018)³⁸

Puesto estatal	Puesto nacional	Universidad	Ubicación	Número de estudiantes
1	268	Millsaps College	Jackson	1.668
2	367	University of Mississippi	Oxford	42.823
3	419	Mississippi State University	Starkville	39.712
4	533	Mississippi College	Clinton	8.193
5	629	University of Southern Mississippi	Hattiesburg	26.331

Fuente: Forbes, 2019

Además, según el *Academic Ranking of World Universities 2018*³⁹, también conocido como el Ranking de Shangai, las siguientes universidades de Mississippi se encuentran entre las 500 mejores universidades del mundo.

FIGURA 14. RANKING DE SHANGAI (2018)

Puesto mundial	Universidad	Áreas en las que destaca y puesto a nivel mundial
401-500	Mississippi State University	<ul style="list-style-type: none"> Ciencias de la computación (puesto 401-500)

Fuente: Ranking de Shangai, 2019

³⁶ [American Community Survey](#), United States Census Bureau

³⁷ Forbes Top Colleges List: https://www.forbes.com/top-colleges/list/#tab:rank_state:Mississippi

³⁸ Forbes Top Colleges List: https://www.forbes.com/top-colleges/list/#tab:rank_state:Mississippi

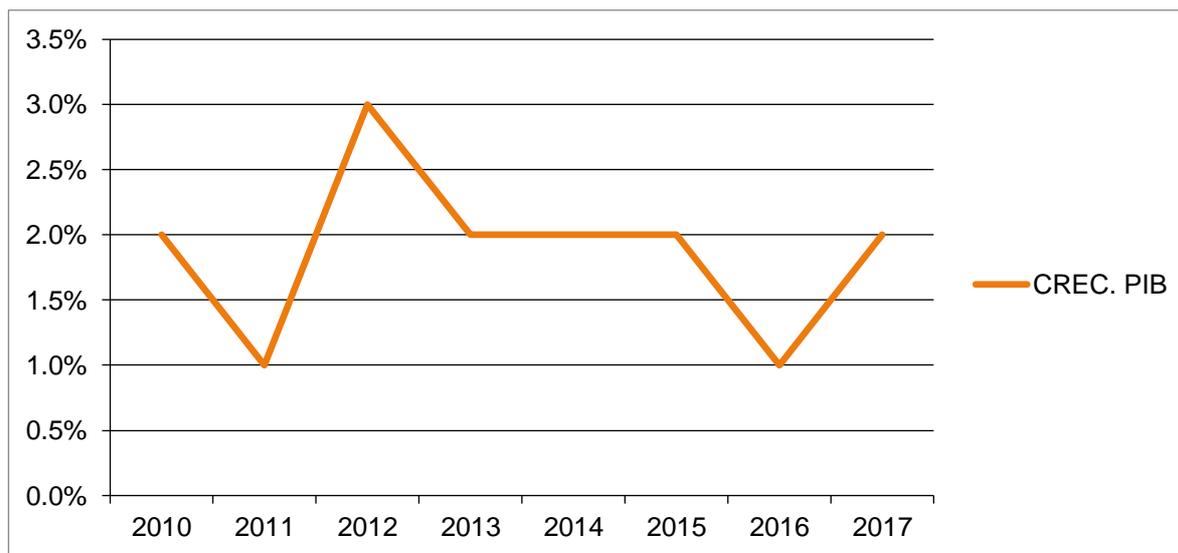
³⁹ Academic Ranking of World Universities: <http://www.shanghairanking.com/ARWU2018.html>. Utiliza seis indicadores para clasificar las universidades a nivel mundial: el número de alumnos y profesores que han ganado premios Nobel y medallas Fields, el número de investigadores altamente citados, el número de artículos publicados en revistas de Nature y Science, el número de artículos indexados en Science Citation Index - Expanded (SCIE) y Social Sciences Citation Index (SSCI) y el rendimiento per cápita respecto al tamaño de la institución.

Por otra parte, el gasto en I+D+i en Mississippi asciende a más de 943 millones de dólares, lo que le sitúa como el 40º estado con mayor inversión en investigación y desarrollo⁴⁰ del país. Además, es el 17º estado donde más patentes se registran (2.465 patentes en 2016)⁴¹.

3.6. La economía de Mississippi en perspectiva y últimas actualizaciones

La recuperación de la economía de Mississippi tras la crisis fue rápida, puesto que subió casi 6 puntos en 1 año; desde de ese momento la evolución de su PIB no ha sido constante, ha tenido diversas subidas y bajadas. En 2017, la economía creció a un ritmo del 2,4%, por debajo del crecimiento de la media nacional (4,2%).

FIGURA 15. TASA CRECIMIENTO PIB NOMINAL MISSISSIPPI (2010-2017)



Fuente: Bureau of Economic Analysis, 2019

Mississippi no presenta una coyuntura económica excesivamente favorable. En términos de evolución, Mississippi se encuentra entre los últimos estados. En concreto en el puesto 46.

El desempleo se situó en octubre de 2018 en 4,7% mientras que la media nacional en términos de desempleo se sitúa en el 3,8%.

⁴⁰ <http://nsf.gov/statistics/states/#ui-tabs-4>

⁴¹ http://www.uspto.gov/web/offices/ac/ido/oeip/taf/cst_utl.htm



Mississippi ha sido tradicionalmente un estado dominado por granjas y pequeñas ciudades, dependiente de la agricultura y de la ganadería. Gracias en buena medida a los esfuerzos de las autoridades federales y locales, el estado ha conseguido diversificar relativamente su economía, con cierta presencia de una industria de manufactura y un turismo en crecimiento. Se están llevando a cabo políticas para fomentar la diversificación en su economía y atraer capital extranjero

icex

4. Relaciones comerciales y de inversión

4.1. Relaciones comerciales

4.1.1. Exportaciones de Mississippi al resto del mundo⁴²

En 2017, Estados Unidos exportó productos por valor de **10.995.000 dólares** a través de Mississippi, lo que supone un 0,7% sobre el total de exportaciones estadounidenses al mundo y le sitúa como el trigésimo estado que más exporta del país.

Hasta noviembre de 2018, las exportaciones de Mississippi, alcanzaron un valor de 10.850 millones de dólares, un 8,94% más que en el mismo periodo de 2017.

Los países a los que más exportó Mississippi en 2017 fueron los siguientes:

FIGURA 16. PAÍSES DESTINO DE LAS EXPORTACIONES DE MISSISSIPPI (2017)

Ranking	País	Volumen de exportaciones (millones de dólares)
1	Canadá	2.248
2	Panamá	985
3	México	962
4	China	787
5	Bélgica	468
6	Guatemala	435
7	Honduras	393
8	Países Bajos	365
9	Gibraltar	351
10	Brasil	304

Fuente: International Trade Administration, United States Department of Commerce, 2019

España es el 37º país al que Mississippi más exporta.

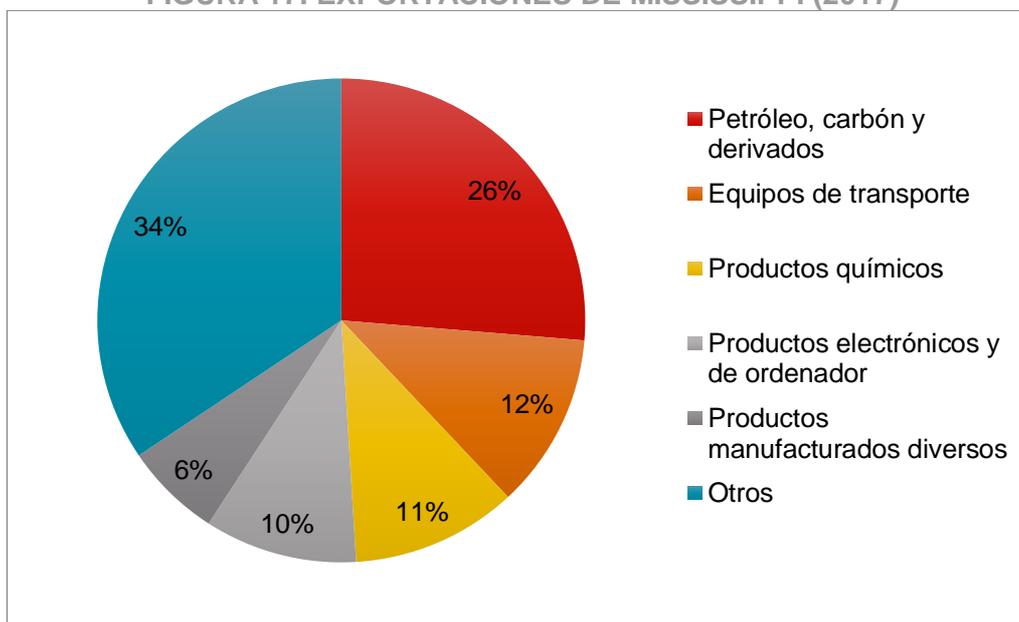
En 2017, las exportaciones a los mercados dentro de los Tratados del Libre Comercio⁴³ han sido de 3.210 millones de dólares.

⁴² International Trade Administration, United States Department of Commerce, 2019

⁴³ Canadá y México.

- A nivel global, los productos que más exporta Mississippi son (1) petróleo, carbón y derivados, (2) equipos de transporte, (3) productos químicos, (4) productos electrónicos y de ordenador (5) productos manufacturados diversos.

FIGURA 17. EXPORTACIONES DE MISSISSIPPI (2017)



Fuente: International Trade Administration, United States Department of Commerce, 2019

4.1.2. Importaciones de Mississippi del resto del mundo⁴⁴

EE. UU. importó a través de Mississippi **14.989 millones de dólares** en 2017, lo que supone un 0,64% sobre el total de importaciones de EE. UU. y le sitúa como el trigésimo estado que más importa.

FIGURA 18. PAÍSES ORIGEN DE LAS IMPORTACIONES DE GEORGIA (2017)

Ranking	País	Volumen de importaciones (millones de dólares)
1	China	3.884
2	México	1.607
3	Venezuela	1.392
4	Canadá	900
5	Japón	810
6	Alemania	740

⁴⁴ International Trade Administration, United States Department of Commerce, 2019

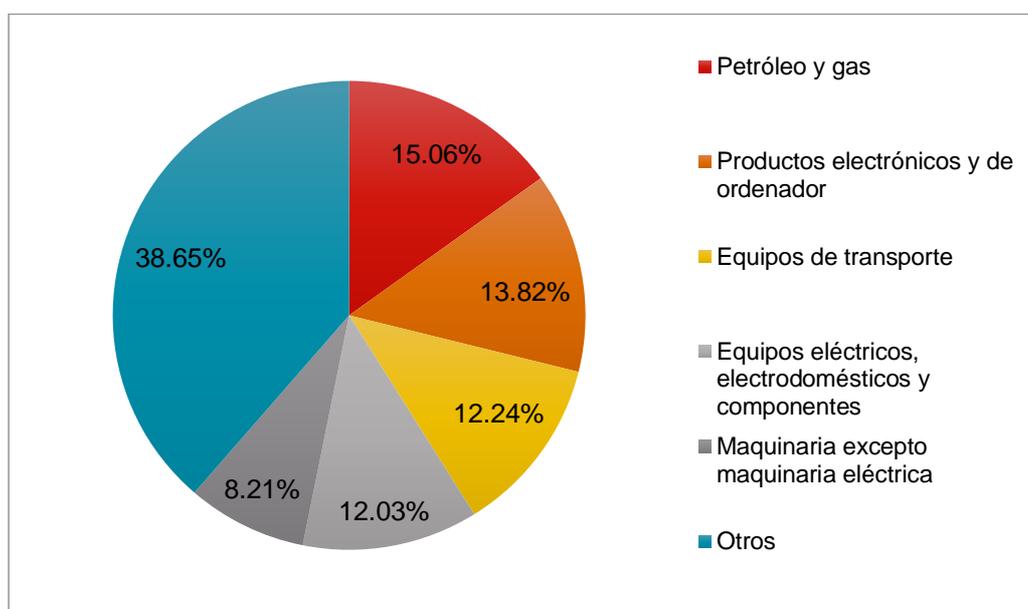
7	Brasil	481
8	Viet Nam	366
9	Malasia	338
10	Taiwán	324

Fuente: International Trade Administration, United States Department of Commerce, 2019

España es el 58º país del que Mississippi más importa.

A nivel global, los productos más importados por Mississippi son (1) petróleo y gas, (2) productos electrónicos y de ordenador, (3) equipos de transporte, (4) equipos eléctricos, electrodomésticos y componentes (5) maquinaria excepto maquinaria eléctrica.

FIGURA 19. IMPORTACIONES DE MISSISSIPPI (2017)



Fuente: International Trade Administration, United States Department of Commerce, 2019

4.1.3. Balanza comercial de Mississippi⁴⁵

- Las exportaciones, después de dos años consecutivos en descenso, volvieron a aumentar en 2017, en un 4,66%.
- Por otro lado, las importaciones de Mississippi, vuelven a aumentar en un 7,49% en 2017 después de llevar cuatro años consecutivos en descenso.

⁴⁵ International Trade Administration, United States Department of Commerce, 2010-2017

- La balanza comercial de Mississippi ha sido deficitaria en los últimos dos años, con un incremento del déficit en un 9,58% en el 2017.

En la siguiente figura se detallan las cifras de la evolución de las importaciones, exportaciones y saldo de la balanza comercial, así como su variación interanual.

FIGURA 20. EVOLUCIÓN DE LA BALANZA COMERCIAL DE MISSISSIPPI (2010-2017), EN DÓLARES

Año	Exportaciones de Mississippi	% de cambio	Importaciones de Mississippi	% de cambio	Balanza comercial	% de cambio
2010	8.223.946.006		15.919.063.817		-7.695.117.811	
2011	10.938.941.186	33,01%	20.469.540.365	28,59%	-9.530.599.179	-23,85%
2012	11.793.765.943	7,81%	20.666.152.558	0,96%	-8.872.386.615	6,91%
2013	12.415.151.592	5,27%	20.003.507.156	-3,21%	-7.588.355.564	14,47%
2014	11.484.927.655	-7,49%	17.286.198.575	-13,58%	-5.801.270.920	23,55%
2015	10.848.570.073	-5,54%	14.078.385.064	-18,56%	-3.229.814.991	44,33%
2016	10.504.702.756	-3,17%	13.945.323.564	-0,95%	-3.440.620.808	-6,53%
2017	10.994.562.973	4,66%	14.989.362.676	7,49%	-3.994.799.703	-16,11%

Fuente: International Trade Administration, United States Department of Commerce, 2019

4.2. Comercio bilateral Mississippi-España

4.2.1. Exportaciones de Mississippi a España

- Mississippi exportó a España mercancías por valor de 52.060.014 dólares en 2017, lo que supuso un 0,47% de todas las exportaciones de EE. UU. a España, experimentando un ligero descenso respecto al año anterior donde las exportaciones habían supuesto el 0,54%.
- En 2018, hasta el mes de octubre, el volumen de exportaciones de Mississippi a España alcanzó los 54.874.664 dólares, un 26,40% más que el año anterior en las mismas fechas.

FIGURA 21. EXPORTACIONES DE MISSISSIPPI A ESPAÑA EN 2017

Mercancías más exportadas	Volumen (USD)	% sobre el total
Petróleo, carbón y derivados	19.158.056	36,8%
Productos químicos	12.503.944	24,0%
Papel	11.931.827	22,9%
Productos manufacturados diversos	2.562.976	4,9%
Maquinaria excepto maquinaria eléctrica	1.805.447	3,5%
Otros	3.973.684	7,6%
TOTAL	52.060.014	99,8%

Fuente: International Trade Administration, United States Department of Commerce, 2019

España fue el 36º socio receptor de mercancías procedentes de Mississippi.

4.2.2. Importaciones de Mississippi desde España⁴⁶

- Mississippi importó mercancías desde España por valor de **16.061.051 dólares** en 2017, lo que supone que un 0.11% de todas las importaciones a Mississippi tienen como país de origen España.
- En 2018, hasta el mes de octubre, el volumen de importaciones a Mississippi desde España ha alcanzado los 19.732.384 dólares, un 39,04% más que el año anterior en las mismas fechas.

⁴⁶ International Trade Administration, United States Department of Commerce, 2019

FIGURA 22. IMPORTACIONES A MISSISSIPPI DESDE ESPAÑA EN 2017

Mercancías más importadas	Volumen (USD)	% sobre el total
Productos metálicos	3.841.018	23,92%
Productos químicos	3.757.067	23,39%
Petróleo, carbón y derivados	2.638.769	16,43%
Maquinaria excepto maquinaria eléctrica	1.281.136	7,98%
Productos electrónicos y de ordenador	1.215.319	7,57%
Otros	3.309.942	20,61%
TOTAL	16.061.051	99,89%

Fuente: International Trade Administration, United States Department of Commerce, 2019

4.2.3. Balanza comercial entre Mississippi y España

En la *Figura 23* se puede observar la evolución de las exportaciones e importaciones entre Mississippi y España durante el periodo 2010-2017, así como el saldo comercial para Mississippi resultante de esas operaciones.

- Las exportaciones de Mississippi a España disminuyeron un 7,32% en 2017.
- Las importaciones a Mississippi desde España aumentaron un significativo 50,26% en 2017.

Mississippi presenta una balanza comercial superavitaria con respecto a España.

FIGURA 23. BALANZA COMERCIAL ENTRE MISSISSIPPI Y ESPAÑA (2010-2017)

Comercio de mercancías entre Mississippi y España (USD)						
Año	Exportaciones de Mississippi	% de cambio	Exportaciones de España	% de cambio	Balanza comercial de Mississippi	% de cambio
2010	76.546.691		6.976.123		69.570.568	
2011	84.770.353	10,74%	7.310.032	4,79%	77.460.321	11,34%
2012	59.085.114	-30,30%	10.969.840	50,07%	48.115.274	-37,88%
2013	45.537.160	-22,93%	34.430.103	213,86%	11.107.057	-76,92%
2014	58.692.435	28,89%	12.741.757	-62,99%	45.950.678	313,71%
2015	64.915.828	10,60%	10.430.867	-18,14%	54.484.961	18,57%
2016	56.172.300	-13,47%	10.688.966	2,47%	45.483.334	-16,52%
2017	52.060.014	-7,32%	16.061.051	50,26%	35.998.963	-20,85%

Fuente: International Trade Administration, United States Department of Commerce, 2019

4.3. Inversiones extranjeras en Mississippi

- Según datos de la Mississippi Development Authority⁴⁷ en 2017 hay 199 empresas extranjeras instaladas en Mississippi; los países que mayores empleos generan en Mississippi son Japón, Reino Unido y Alemania.
- Los mismos datos indican que las empresas extranjeras dan trabajo a alrededor de 37.000 empleados de Mississippi, siendo las principales fuentes de proyectos greenfield de Inversión Extranjera Directa: Japón (19%), Alemania (9%), Israel (9%) y Francia (8%)⁴⁸ El sector que mayor inversión extranjera atrae es el manufacturero, que emplea alrededor de 15.000 personas.
- Muchas de las empresas se han implantado en Mississippi aprovechando que es uno de los estados con menores costes del país para hacer negocios y con menores costes de mano de obra. Asimismo, debe destacarse el gran volumen de incentivos a disposición de las empresas que deseen establecerse en este Estado.

4.3.1. Presencia española en el estado

En Mississippi se encuentran establecidas dos empresas españolas. En concreto se trata de:

- Orbinox, en Amory, especializada en la fabricación, distribución y diseño de válvulas de guillotina, compuertas, dampers y equipos hidromecánicos, que emplea a 9 personas.
- Biomat USA (filial de Grifols) tiene un centro de donación de plasma en Hattiesburg. Grifols es una empresa especializada en el sector farmacéutico y hospitalario, constituye la tercera mayor empresa del mundo en el sector de hemoderivados y la primera de Europa.

⁴⁷ Datos proporcionados por la Mississippi Development Authority

⁴⁸ [FDI Markets & Bureau of Economic Analysis](#)

5. Establecer un negocio en Mississippi

5.1. ¿Cuáles son los pasos para establecer un negocio en Mississippi?

El Departamento de Desarrollo Económico de Mississippi publica una guía donde se resume toda la información necesaria para emprender un negocio en el estado y cómo fomentar su posterior crecimiento. Puede accederse a la documentación en el siguiente enlace:

<https://www.mississippi.org/home-page/business-services/entrepreneurs-small-business/how-to-start-a-business/>

Por otra parte, para constituir una sociedad en EE.UU. es recomendable, en primer lugar, ponerse en contacto con un abogado (o despacho de abogados) estadounidense que gestione las operaciones. Las etapas para constituir una empresa son las siguientes:

1. Elección de la estructura corporativa y nombre de la empresa

En primer lugar, se debe escoger la estructura básica legal del negocio. Este paso es importante ya que las implicaciones financieras varían según cual sea la estructura legal seleccionada. Además, la cuota de registro también varía en función de la estructura legal adoptada.

Las diferentes opciones de estructura corporativa son:

- **Sole Proprietorship:** un único individuo que puede ejercer su actividad empresarial bajo su nombre propio o bajo un nombre empresarial. La responsabilidad es por tanto ilimitada y personal. Esta estructura es comparable a la del autónomo en España.
- **General Partnership:** resulta de la asociación de dos o más personas o entidades, cuya principal característica es que todos los socios tienen responsabilidad ilimitada, aunque no contribuyan de igual forma al capital de la empresa (responsabilidad solidaria). No se requiere un mínimo de capital suscrito por los socios. Es aconsejable que los socios firmen un convenio por escrito, llamado convenio de asociación (*Partnership Agreement*), para definir los derechos y obligaciones de cada uno.
- **Corporation:** sociedad con responsabilidad limitada que separa la figura de los accionistas de la de los directivos. Existen dos tipos, Subchapter S o C, que difieren en los impuestos por retribución de beneficios a los socios.

- **Limited Liability Company:** son estructuras empresariales muy flexibles, en cuya organización se incurre en mayores gastos, pero que combinan las ventajas de una *Corporation C* (la responsabilidad de los propietarios es limitada), con las ventajas impositivas de la *General Partnership*: se evita la doble imposición asociada con la *C Corporation*, al no estar sujeta al impuesto de sociedades, y los propietarios pueden deducir las pérdidas de sus declaraciones de renta por ingresos personales.
- **Limited Partnership:** combina socios de responsabilidad limitada e ilimitada.
- **Limited Liability Partnership:** estructura similar a la *Limited Partnership* o *General Partnership*, que limita ciertas responsabilidades de los socios con responsabilidad ilimitada.

Todos los negocios con un nombre ficticio (razón social), deben inscribirse en la División de Corporaciones de la Secretaría de Estado (excepto si tienen dueño único, que utiliza su propio nombre y no será incorporado). La comprobación de la disponibilidad del nombre y el posterior registro pueden hacerse a través del siguiente enlace: <https://corp.sos.ms.gov/>

2. Estatutos (Articles of Incorporation)

En el caso de corporaciones (responsabilidad limitada), para cumplimentar el registro de formación es obligatorio facilitar la siguiente información:

- Nombre de la futura corporación: debe contener la palabra “corporation”, “company”, “incorporated” o cualquiera de sus abreviaciones.
- Objetivos y propósito de la corporación.
- Nombre de un agente (*Registered Agent*) y dirección de una oficina (*Registered Office*), ambos necesarios para toda correspondencia con el Secretario de Estado. En el caso del agente, éste debe residir en el estado y puede desempeñar la función de *Incorporator*, director o empleado de la corporación.
- Número de acciones: la Ley de Sociedades (*Business Corporation Act*) no establece ningún tipo de limitación en lo que se refiere al número de acciones que la futura empresa desee emitir. Sin embargo, se deberá estipular si las acciones tendrán un precio mínimo de venta (*Par Value*), el número de acciones autorizadas (*Authorized Shares*) y el número de acciones que se prevé emitir (*Shares Proposed to be Issued*). Por último, en el impreso se debe especificar el precio a pagar a la empresa por la compra de las acciones emitidas, aunque este precio no será en ningún caso inferior al total del *par value*, en caso de que éste hubiese sido especificado.
- Si no se especifica lo contrario en el impreso/formulario, la fecha de comienzo de las operaciones será la de entrega de dicho formulario.

Para registrar la corporación, o cualquier otro tipo de estructura empresarial, debe rellenarse el formulario correspondiente, facilitando los datos arriba indicados. Junto a la solicitud deberá



abonarse la tasa de registro de la sociedad, que variará conforme al tipo de estructura seleccionada. La solicitud de registro podrá completarse online, a través de <https://ecorp.sos.ms.gov/>

Es altamente recomendable utilizar un abogado (aunque no es requerido por ley) para redactar e inscribir los estatutos corporativos, cuyo certificado de inscripción se emite aproximadamente dos semanas después de la inscripción.

3. Libro corporativo

El abogado de la sociedad obtendrá un libro corporativo (*Corporate Record Book*), sello y certificados de las acciones de la corporación.

4. Preparación y firma de documentos

Se han de preparar los siguientes documentos:

- Los estatutos de la sociedad, o *By-Laws*: contemplan el funcionamiento interno y regulación de la sociedad (pago de dividendos, etc.), y no constituyen documento público.
- La declaración del *incorporator* (persona que ha constituido la empresa en EE. UU.).
- Las actas de la primera reunión del Consejo de Administración, o en su lugar, un consentimiento por escrito.
- Oferta y aceptación de suscripciones al capital social de la nueva corporación, elección de los directivos, año fiscal adoptado, regulación de la sociedad a efectos fiscales, etc.
- Registro de la corporación en los estados en los que realizará operaciones.
- Apertura de cuentas bancarias en los EE. UU.

Por otro lado, al constituir una sociedad también hay que:

- a) Determinar las responsabilidades fiscales (Internal Revenue Service): el siguiente paso tras el registro debe ser determinar las obligaciones federales, estatales, y locales fiscales. El IRS mantiene una red de oficinas por todo el territorio nacional, que pueden visitarse sin cita previa para solicitar asistencia fiscal y resolver dudas concretas. A continuación, se incluye un listado de las oficinas en las principales ciudades de Mississippi. El listado completo puede consultarse en <https://www.irs.gov/help/contact-my-local-office-in-mississippi>

FIGURA 24. OFICINAS IRS EN MISSISSIPPI

Localidad	Dirección	Teléfono
Columbus	2209 Fifth St. N.Columbus, MS 39705	662-328-6957



Gulfport	11309 Old Highway 49 Gulfport, MS 39503	228-831-3320
Hattiesburg	701 North Main St. Hattiesburg, MS 39401	601-264-7991
Jackson	100 W. Capital St. Jackson, MS 39269	601-292-4711

Fuente: IRS

- b) Determinar las licencias y permisos necesarios: existen licencias de negocio y profesionales para determinadas actividades. Por ejemplo: tasadores inmobiliarios, electricistas, dietistas, fabricantes de productos alimentarios, etc. Para más información acerca de las licencias necesarias, puede consultarse el enlace: <http://sos.ms.gov//?section=licensing>
- c) Determinar los requisitos para ser empleador: el estado de Mississippi publica anualmente un manual para empleadores que contiene información acerca de salarios, retenciones, impuestos, etc. relacionados con los empleados. La guía puede consultarse en el siguiente enlace: <http://mdes.ms.gov/media/11531/EmployerReferenceGuide0412ARev6.pdf>

Existen además ciertas legislaciones que obligan a los empleadores a cumplir con determinadas condiciones:

- Condiciones de seguridad (Safety Requirements): www.osha.gov
- Condiciones de igualdad en el trabajo (Equal Employment Requirements): <http://www.eeoc.gov/employers/>
- Requisitos respecto a discapacitados (Americans with Disabilities Act Requirements): www.eeoc.gov.

5.2. ¿Qué tipo de estructura societaria es más recomendable?

Para elegir el tipo de estructura societaria, es necesario tener en cuenta el tratamiento fiscal y la limitación de responsabilidades que la sociedad elegida va a comportar. Por ello, se aconseja el previo estudio de cada una de las estructuras y del sistema fiscal americano aplicable a esas estructuras, sin olvidar los efectos fiscales que se producirán en España para los accionistas españoles residentes en España (sean personas físicas o jurídicas). Es importante, por tanto, prestar especial atención a la incidencia del Tratado para evitar la Doble Imposición entre España y EE. UU. (para más información, consultar el apartado 6.4.).

La creación de una entidad mercantil en los EE. UU. difiere sensiblemente del proceso a seguir en España. En general, se puede decir que el procedimiento es más rápido y fácil en los Estados Unidos y que los requisitos fundacionales son menores. Las principales diferencias son:

- No existe un capital mínimo para la constitución de ningún tipo de entidad.
- Su constitución se realiza ante una serie de instituciones (Departamento de Estado...) sin intervención de una figura como la del notario público en España.
- La intervención de un abogado no es necesaria, aunque sí conveniente. Todos los trámites pueden llevarse a cabo sin la presencia de un letrado, pero existen detalles en el proceso a seguir, en la configuración de los estatutos y otros que pueden resultar confusos o complicados sin la presencia de una persona con experiencia.

Por último, la siguiente tabla ilustra las principales diferencias entre los distintos tipos de entidades mercantiles, así como sus equivalentes españoles.

FIGURA 25. ENTIDADES MERCANTILES ESTADOUNIDENSES

Fuente: Guía de Negocios de EE. UU. ICEX

Tipo de entidad						
Denominación en EE. UU.	Corporation	General Partnership	Limited Partnership	Joint Venture	Sole Proprietorship	Branch
Equivalente español	Sociedad Anónima	Sociedad Colectiva	Sociedad Comanditaria	Joint Venture	Empresario individual	Sucursal
Personalidad Jurídica Propia	Si	Si	Si	Si	-	No
Capital mínimo	No requiere	No requiere	No requiere	No requiere	No requiere	No requiere
Responsabilidad	Limitada	Ilimitada	Ilimitada para general partners y limitada para limited partners	Depende del tipo de sociedad que se constituya	Ilimitada	Es la sociedad matriz quien responde
Constitución y actuación	Requiere formalidad	Informal pero aconsejable realizar un acuerdo por escrito	Más costosa y compleja que la del General Partnership	Depende del tipo de sociedad que se constituya	Tiene la forma más simple de constitución y actuación	Depende del tipo de sociedad que sea la sociedad matriz

5.3. Servicios financieros en el estado de Mississippi

Para que una entidad mercantil pueda abrir una cuenta bancaria en EE. UU., primero ha de cumplir algunos requisitos formales y documentales:

- La empresa tendrá que estar dada de alta ante la Hacienda del país, el IRS (Internal Revenue Service, www.irs.gov).

- Tendrá que presentar: (1) un Número de Identificación Fiscal, llamado Business Tax ID Number (similar al CIF español); (2) el contrato de constitución, que incluya el nombre de la empresa y de los propietarios o socios; y (3) el certificado de registro de la empresa, sellado por un empleado del estado. En el caso de una corporación, también es necesario aportar el “Certificate of Incorporation”, equivalente americano a la acreditación de que la empresa ha sido dada de alta en el registro mercantil en España.

Entre los principales servicios que proveen las instituciones financieras se encuentran:

- **Servicios de depósitos comerciales** (*Commercial Deposit Services*): los bancos comerciales permiten que las empresas puedan cambiar dinero, retirar efectivo o hacer depósitos. Tanto las personas físicas como las jurídicas tienen acceso a los servicios bancarios por medio de los cajeros automáticos. Los Servicios de Depósito del Impuesto Federal (*Federal Tax Depository Services*) están disponibles para ayudar a evitar multas por pago atrasado de impuestos, ya que mismo día en que el banco acepta el pago es la fecha en la que se considera legalmente que ha sido realizado.
- **Servicios de ahorro comercial e inversión** (*Commercial Savings/Investment Services*): los Programas de Ahorro para Empresas (*Business Savings Programs*) permiten a los empresarios depositar una determinada cantidad en la cuenta de ahorros para obtener un interés anual y así acumular un crédito inmediatamente disponible. También se ofrecen inversiones a corto plazo mediante Certificados de Depósito.
- **Servicios de préstamo** (*Loan Services*): las entidades crediticias ofrecen muchos servicios de préstamo, entre ellos pueden destacarse los siguientes:
 - Préstamos de capital circulante (*Working Capital Loans*)
 - Crédito renovable (Revolving Line of Credit)
 - Financiación de inventario o línea temporal de crédito (*Inventory Financing or Seasonal Line of Credit*)
 - Carta de crédito (*Letter of Credit*)
 - Financiación a través de cuentas pendientes de cobro (*Accounts Receivable Financing*)
 - Acuerdos de financiación o de arrendamiento financiero (*Financing and Leasing Arrangements*)
 - Préstamos de capital (*Capital Loans*)
 - Hipotecas (*Real Estate Mortgages*)

También se ofrecen otro tipo de servicios desde otros departamentos como:

- **Departamento de negocios** (*Business Advice*): generalmente los directores de los bancos o su personal realizan un seguimiento de las operaciones de sus clientes para servirles de guía y para resolver cualquier duda o petición de orientación que tengan.
- **Departamento de créditos** (*Credit Advice*): los bancos tienen un departamento de crédito que se ocupa de los problemas que surgen cada día.
- **Servicios de fideicomiso** (*Trust Services*): la mayoría de los bancos tienen un departamento de fideicomiso que, entre otras cosas, se encarga de los asuntos financieros de las personas que desean que el banco les administre sus inversiones o propiedades.

- **Servicios de caja de seguridad** (*Safe Deposit Boxes*): muchos bancos proporcionan servicios de caja de seguridad, que se utilizan para custodiar documentos importantes.

5.4. ¿Organismos e incentivos existentes para apoyar la inversión?

La Mississippi Development Authority (MDA) es la agencia principal de desarrollo económico y comunitario del estado de Mississippi. Se encarga de ofrecer servicios a empresas, comunidades y trabajadores en todo Mississippi. La agencia trabaja para reclutar nuevos negocios para el estado y retener y expandir la industria y los negocios existentes en Mississippi.

Además ofrece asistencia técnica tanto a los empresarios ya establecidos como a aquellos que se quieran establecer en el estado. Asiste en las exportaciones, administra los programas de energía del estado y supervisa los programas que ayudan a sus comunidades a ser más competitivas. La agencia también promueve Mississippi como un destino turístico y apoya la economía creativa y la industria cinematográfica.

Existe un amplio abanico de incentivos fiscales en Mississippi enfocado a impulsar la actividad económica en el estado. Entre ellos, habría que destacar el *Jobs Tax Credit* para la creación de empleos, el *Income Tax Exemption for Businesses in Growth and Prosperity (GAP) Areas* para empresas que decidan establecerse o expandir su negocio en determinadas áreas de Mississippi; y el *National or Regional Headquarters Tax Credits* para empresas que decidan ubicar o transferir tanto las operaciones de sus oficinas centrales así como los más altos cargos de las empresas a Mississippi.

Por otra parte, a nivel sectorial destacan dos programas. Por una parte, la *Income tax exemption for Aerospace Businesses* en la que se aplica una exención de impuestos y otros incentivos fiscales a empresas que se ubican o se expanden en Mississippi creando al menos 100 empleos a tiempo completo y realizando una inversión de 30 millones de dólares; y por otra la *Income Tax Exemption for Clean Energy Businesses* para las compañías que fabrican sistemas o componentes utilizados para generar energía limpia, renovable o alternativa y que creen al menos 250 empleos a tiempo completo e inviertan un mínimo de 50 millones de dólares en Mississippi.

El listado general de programas de ayudas, subvenciones y préstamos se puede consultar en el siguiente enlace: <https://www.mississippi.org/home-page/our-advantages/incentives/complete-incentives-list/>

La *Appalachian Regional Commission (ARC)* que trabaja en estrecha colaboración con la MDA, es una agencia de desarrollo económico regional que proporciona fondos para inversiones en la Región de los Apalaches, en áreas tales como desarrollo de negocio, educación y capacitación laboral, telecomunicaciones, infraestructura, desarrollo comunitario, vivienda y transporte.



La *Delta Regional Authority (DRA)*, es un organismo que trabaja para mejorar las oportunidades económicas regionales ayudando en la creación de empleos, y en la construcción y mejora de los 8 estados que engloba. De los 252 condados que conforman el área de actuación de la DRA, 45 condados pertenecen al estado de Mississippi. A través del Programa de Asistencia para el Desarrollo Económico de los Estados, la DRA realiza inversiones que ayudan a mejorar el transporte y la infraestructura pública básica así como a fortalecer el sistema de desarrollo de la población activa y los entornos comerciales locales.

El Mississippi Business Finance Corporation (MBFC) es una corporación pública que coordina una variedad de recursos estatales para ayudar a las empresas a obtener financiación. Su misión, además de aumentar el empleo y la inversión de capital en Mississippi, es estimular el desarrollo y la expansión comercial e industrial ofreciendo tasas de interés competitivas o inferiores al mercado e incentivos fiscales para proyectos calificados a través de los programas de financiación que gestiona. Cabe destacar dos programas. Por una parte, el *Industrial Revenue Bond Financing (IRB)* que contempla la emisión de bonos para que las empresas ubicadas o en expansión en Mississippi puedan financiar proyectos. El programa ofrece costos de intereses reducidos, financiamiento a largo plazo, así como una serie de incentivos fiscales. Por otra parte, destaca el *Mississippi Small Enterprise Development Finance Program (SED)*, un programa de financiación para la pequeña empresa, a través del cual la MBFC otorga préstamos para aquellas compañías que aumenten el empleo y la inversión en el estado. Se trata de un programa que ofrece financiación exenta de impuestos para proyectos que requieran un máximo de 4 millones de dólares.

Para más información acerca de los incentivos de desarrollo económico de Mississippi, puede solicitar la Guía de Incentivos a la Implantación que ofrece la Oficina Económica y Comercial de España en Miami, poniéndose en contacto a través de la siguiente dirección de correo:

miami@comercio.mineco.es

5.5. ¿Existen zonas francas o zonas económicas especiales en Mississippi?

Las zonas francas (Foreign Trade Zones o FTZ) son áreas geográficas en (o adyacentes a) un puerto de entrada a los Estados Unidos, donde la mercancía comercial tanto doméstica como extranjera recibe el mismo tratamiento. Funcionan como áreas públicas con instalaciones para carga, descarga, manipulación, almacenaje, fabricación o exhibición de bienes. Todo tipo de mercancía puede depositarse en las zonas francas sin que esté sujeta a impuestos ni a tasas de aduanas.

El estado de Mississippi cuenta en la actualidad con 3 zonas francas, en los puertos de Gulfport Jackson, y Memphis. Para más información sobre sub-zonas y puertos de entrada, recomendamos la consulta al siguiente enlace:

<https://enforcement.trade.gov/mississippi>

5.6. ¿Qué incubadoras existen en Mississippi que puedan ayudarme en mis primeros pasos?

En Mississippi hay un ecosistema de emprendimiento que viene impulsado por la relación entre el Estado, las empresas y las Universidades. Hay un gran interés por parte de las empresas en la retención de talento, por lo que se trabaja conjuntamente con las Universidades para formar y atraer talento. Su clave principal está en dirigir los esfuerzos para evitar la brecha que existe entre la formación de los estudiantes y la necesidad de las empresas. Esta relación potencia el emprendimiento, gracias a que las empresas cuentan con incubadoras o aceleradoras de ideas, apoyando la tecnología e innovación y sobre todo dando oportunidad al talento para el lanzamiento de ideas y proyectos.

Existe una amplia lista de incubadoras en el Estado que se pueden consultar en la página web del Mississippi Development Authority⁴⁹. Sin embargo, cabe destacar la incubadora *Alcorn State University Technology* que cuenta con el e-Center de Mississippi perteneciente a la Jackson State University que ofrece un espacio para el desarrollo de la tecnología cibernética ofreciendo ventajas competitivas, además de un desarrollo profesional y de negocios.

A su vez, el *Mississippi Development Authority* cuenta con un Centro de Emprendedores cuya misión es prestar asesoramiento a todos aquellos empresarios que tengan como objetivo crear una nueva empresa o expandirse por el estado. Dentro de los servicios que ofrece, destacan la asistencia en el desarrollo de planes de negocio, la identificación de nuevos mercados así como el asesoramiento en la aplicación de estrategias de marketing.

Para ampliar información sobre las incubadoras existentes en Mississippi le recomendamos que consulte la guía Directorio de Incubadoras en los Estados del Sureste de EE. UU., la cual puede obtener poniéndose en contacto con la Oficina Comercial de España en Miami por correo electrónico en la siguiente dirección: miami@comercio.mineco.es.

⁴⁹ <http://www.mississippi.org/business-resources/business-incubators/>

5.7. ¿Cuáles son los sectores con mayor atractivo en Mississippi?

Mississippi ha sido históricamente un Estado dominado por granjas y pequeñas ciudades, dependiente de la agricultura y la ganadería. Actualmente, aunque productos como el pescado, las tierras de cultivo, la industria avícola y la madera siguen teniendo cierta importancia, el Estado posee una economía diversificada con una industria manufacturera cada vez más sofisticada y en crecimiento, impulsada en gran parte por los reducidos costes energéticos y laborales, así como por la situación geográfica y la disponibilidad de instalaciones infraestructurales.

5.7.1. Agricultura y Ganadería⁵⁰

- Mississippi tiene más de 35.000 granjas que ocupan un territorio de 40.468km², y la agricultura es la industria más importante del estado: da trabajo a un 29% del total de población activa.
- Destacan la avicultura, la semilla de soja, el maíz y el algodón.
 - Los pollos de engorde (pollos de 5 a 12 semanas) son el producto de ganadería más valioso. Tyson Foods opera en Mississippi y es la segunda empresa procesadora más importante del mundo.
- La producción de algodón genera el 13% de los ingresos de la agricultura, y es el tercer estado que más algodón produce.
- Sanderson Farms, empresa con sede en Mississippi, está entre los cinco mayores productores de aves de corral de los Estados Unidos.
- Otras compañías importantes de este sector que tienen plantas en Mississippi son Raybern Foods, Mars Food North America, y Koch Food.
- Vicksburg Forest Products anunció en mayo de 2018 que abrirá un aserradero en Vicksburg, Mississippi. La inversión creará 125 empleos⁵¹. Forest Products fabricará la madera de Southern Yellow Pine con el objetivo de producir hasta 100 millones de pies de tabla por turno.

5.7.2. Aeroespacial⁵²

- El número de empresas del sector en el estado está aumentando debido a los bajos costes operativos tanto fiscales como de mano de obra.
- Mississippi posee las mayores instalaciones para el testeo de motores de cohete del país y aloja a tres empresas de desarrollo de sistemas de navegación no tripulada de aviones.

⁵⁰ [Mississippi Agribusiness Industry](#), Mississippi Development Authority

⁵¹ [Vicksburg Forest Products](#), Mississippi Development Authority.

⁵² [Mississippi Aerospace Industry](#), Mississippi Development Authority

- Destacan tres compañías de un sector pionero e innovador como el de sistemas aéreos no tripulados (UAS): Aurora Flight Sciences, Northrop Grumman Unmanned Systems y Stark Aerospace.
- También alberga a empresas muy reconocidas en la industria aeroespacial como GE Aviation, Airbus Helicopters, Rolls-Royce y Lockheed Martin. La NASA, por otra parte, tiene un centro en Mississippi, el INFINITY Science Center.
- Raytheon, empresa líder en la industria de defensa, anunció en mayo de 2018⁵³ que se halla en pleno proceso de expansión de sus instalaciones para la fabricación de radar en Forest, Mississippi. El proyecto conlleva una inversión corporativa de \$ 100 millones y supondrá la creación de docenas de empleos directos durante los próximos cinco años.
- Los 15 centros de formación de Mississippi ofrecen alrededor de 26.400 clases de capacitación y atienden a más de 550 compañías aportando soluciones de capacitación personalizadas.
- Varios centros de formación de Mississippi ofrecen programas de especial interés para compañías relacionadas con la industria aeroespacial y de la aviación. Entre ellos destacan el programa de Tecnología de Mantenimiento de Aviación del Northwest Mississippi Community College y el Programa de Mantenimiento de Aviación y Tecnología Aviónica del Hinds Community College.

5.7.3. Automoción⁵⁴

- Mississippi ha sido tradicionalmente el hogar de fabricantes y proveedores de la industria automovilística, aunque vio su mayor impulso a partir del año 2000 cuando Nissan anunció la apertura de una planta productiva en Canton, con una inversión que superaba los 1.400 millones de dólares americanos.
- Mississippi cuenta con nueve modelos en producción, llegando a superar el medio millón de unidades al año. Existen más de 200 empresas en el sector, que emplean a más de 20.000 trabajadores cualificados.
- Empresas como Nissan, Toyota, PACCAR, Grammer AG y Yokohama tienen plantas en Mississippi. Toyota, por ejemplo, da trabajo directo a 1.500 personas y produce anualmente 170.000 vehículos, además en abril de 2018 se comunicó el comienzo de la construcción de un centro de entrenamiento interactivo de 1.400 metros cuadrados. Además, está invirtiendo en nuevas líneas de producción en su planta de fabricación de automóviles en Blue Springs. El proyecto representa una inversión corporativa de \$ 170 millones y creará 400 empleos en los próximos 12 meses.

⁵³ [Raytheon en pleno proceso de expansión](#), Mississippi Development Authority.

⁵⁴ [Mississippi Automotive Industry](#), Mississippi Development Authority

- El proveedor de automoción Hago Automotive está duplicando su presencia en Iuka, Mississippi, debido a la firma de un nuevo contrato con BMW. El proyecto representa una inversión corporativa de \$ 4 millones en nuevos equipos y creará 60 empleos en los próximos cuatro años. Se espera que el proyecto esté finalizado en primavera de 2019.

5.7.4. Petróleo y energía⁵⁵

- En 2015 el Instituto Fraser⁵⁶ calificó Mississippi como el quinto mejor sitio en el mundo para invertir en petróleo y gas por detrás de Países Bajos, Alabama, Oklahoma y Texas.
- Mississippi posee el mayor reactor nuclear del país y tres refinerías de petróleo, incluida la mayor refinería de Chevron en el país, que procesa 330.000 barriles de crudo al día. Además de una formación rocosa sedimentaria como la Tuscaloosa Marine Shale (TMS) ideal para la extracción de petróleo, gas, carbón y biomasa.
- Además, posee las infraestructuras pertinentes para su distribución. Como por ejemplo, más de 20.000 kilómetros de oleoducto que transporta crudo, gas natural y productos de petróleo refinado.
- BP, Great River Industries o Enviva, son algunas de las muchas empresas destacadas en el sector.
- El estado de Mississippi ofrece incentivos fiscales a las empresas que ubican o expanden sus operaciones en Mississippi y fabrican sistemas o componentes utilizados para generar energía limpia, renovable o alternativa, incluida la energía nuclear, solar y eólica, y la generación hidroeléctrica. Para mayor información, se puede consultar el siguiente enlace: [Incentivos Energía Limpia](#)
- La exportación de Gas Natural. Una de las principales ventajas potenciales de la ampliación del canal de Panamá para los EE.UU. se encuentra en el mercado del gas natural. Debido al *fracking*, las reservas de gas natural del país han aumentado de forma considerable y la forma más eficiente de transportarlo es creando gas natural licuado. El gas natural licuado (Liquefied Natural Gas, LNG) es gas natural enfriado a -162 C hasta convertirse en líquido y así almacenarse. Este proceso reduce su volumen 600 veces y permite ser transportado internacionalmente a través de buques de carga. Una vez llega a su destino, se calienta a su estado gaseoso y puede ser utilizado a través de la distribución habitual por tuberías.

Se calcula que Estados Unidos tiene suficiente gas natural como para satisfacer la demanda actual durante los próximos 100 años. El gas natural se utiliza actualmente para calentar o enfriar aproximadamente la mitad de los hogares en Estados Unidos y supone el 23% de la

⁵⁵ [Mississippi Forestry and Energy](#), Mississippi Development Authority

⁵⁶ Global Petroleum Survey, 2015. Fraser Institute. [Global Petroleum Survey, 2015](#)

electricidad

del

país.

Actualmente existen 11 instalaciones en el país capaces de albergar LNG y hay varios proyectos en marcha aprobados por la DOE (*Department of Energy*) para convertir estas instalaciones en centros bidireccionales, es decir, que puedan tanto importar como exportar el gas a nivel mundial en función de las necesidades y condiciones del mercado.

En Mississippi hay 1 proyecto dirigido a la exportación de LNG en Pascagoula: la terminal en Pascagoula operada por la compañía Gulf LNG Liquefaction Co. consiguió la aprobación por parte de la DOE para la exportación de 11,5 millones de toneladas anuales de LNG a países con los que EE.UU. tiene Acuerdos de Libre Comercio, como Australia, Canadá y otros países en Centroamérica y Sudamérica.

5.7.5. Sanidad⁵⁷

- Durante más de 50 años, Mississippi ha estado a la vanguardia de la investigación sanitaria; desde el primer trasplante de pulmón de los Estados Unidos en 1963 hasta el primer trasplante de órgano sintético de tráquea gracias al nano químico desarrollado por Hybrid Plastic's.
- Destaca el North Mississippi Medical Center en Tupelo como el hospital no metropolitano más grande de EE. UU. que atiende a más de 700.000 personas anualmente.
- El estado promueve la educación en sanidad con dos escuelas médicas, cinco escuelas de enfermería y numerosas escuelas de cuidados sanitarios varios.
- Tres compañías médicas, que se encuentran entre las compañías más grandes según el ranking de Fortune 500, tienen centros en Mississippi: McKesson (mayor distribuidor de farmacéuticos en Estados Unidos), AmerisourceBergen y Cardinal Health.

5.7.6. Construcción naval⁵⁸

- Mississippi ofrece a los astilleros acceso a más de 15 puertos⁵⁹ a lo largo del Golfo de México, del río Mississippi y de la vía Tennessee-Tombigbee. El Puerto de Gulfport y el de Pascagoula en la costa proporcionan acceso de profundidad para el comercio internacional, y éste último se encuentra en el top 20 de los mejores puertos del país para comercio exterior.
- Más del 70% de la flota militar del gobierno del país ha sido producida en Mississippi por Huntington Ingalls.

⁵⁷ [Mississippi Healthcare](#), Mississippi Development Authority

⁵⁸ [Mississippi Shipbuilding](#), Mississippi Development Authority

⁵⁹ Listado de puertos, Mississippi Economic Development en <https://www.mississippi.org/assets/docs/maps13/ms-ports.pdf>.

- Más de 33 empresas relacionadas con la construcción naval emplean a más de 23.450 trabajadores cualificados.
- VT Halter Marine es la empresa de construcción y diseño de navíos de tamaño medio más importante del mundo y tiene su sede en Pascagoula, Mississippi, además de otras dos plantas en el estado. Se calcula que ha construido más de 2.600 navíos para clientes comerciales y gubernamentales en 29 países en los 5 continentes.
- Huntington Ingalls Inc. es la compañía que más habitantes de Mississippi emplea; produce buques de guerra para la Marina estadounidense desde 1930.
- Otra empresa que cabe destacar en la construcción de barcos militares es United States Marine, Inc (USMI); tiene su sede de más de 9.000 metros cuadrados en Gulfport.
- Trinity Yachts, Rolls Royce y Signal International son también algunas de las compañías navales más importantes del país. .

5.7.7. Turismo⁶⁰

- Mississippi es uno de los estados con más historia de Estados Unidos, por eso no es de extrañar que haya sido la localización ideal para muchas películas y series.
- En 2017⁶¹, más de 23 millones de personas visitaron Mississippi y se gastaron 6.300 millones de dólares. Es un sector que emplea a 87.335 personas de forma directa.
- La página web <http://visitmississippi.org/> ofrece información sobre todas las actividades turísticas que se pueden realizar en Mississippi: degustar la tradicional cocina sureña, acudir al Tupelo Elvis Festival, o realizar un tour por Natchez, la ciudad con las casas más emblemáticas de Mississippi. Sin olvidar la historia que envuelve Mississippi, especialmente en lo referente a los Derechos Civiles y la Guerra Civil.

5.7.8. Cine⁶²

- Mississippi ofrece incentivos para el sector cinematográfico como el “Mississippi Motion Picture Incentive Program”. Existe una página web con toda la información necesaria para aquellas productoras que quieran rodar en Mississippi: <http://filmmississippi.org/index.php>.

5.8. ¿Qué costes de establecimiento existen en Mississippi?

Para ampliar información sobre costes societarios, inmobiliarios, laborales, de suministro o de comunicaciones, le recomendamos que accedan a la ficha de Costes de Establecimiento en Georgia. Para ello debe entrar en la página del ICEX (www.icex.es), en el apartado de “Simulador

⁶⁰ [Mississippi Tourism](#), Mississippi Development Authority

⁶¹ Mississippi Tourism Association, 2017 en <http://mstourism.com/about-mta/why-we-exist/>.

⁶² [Mississippi Film Industry](#), Mississippi Development Authority

de Costes de Establecimiento”, y seleccionar el estado o país correspondiente. A continuación, aparecerá un breve resumen de los datos macroeconómicos del país o estado, y podrá adquirir la versión completa.

5.9. ¿Cuál es la normativa más importante que he de conocer si quiero establecer mi negocio en Mississippi?

5.9.1. Normalización y certificación de productos

En EE. UU., la normativa de homologación y certificación de productos se encuentra repartida entre el Gobierno Federal, las autoridades estatales y municipales, y un gran número de asociaciones del sector privado. Las normas de calidad establecidas por el sector privado son, en principio, voluntarias, si bien en muchos casos acaban siendo de cumplimiento forzoso en la medida en que los diferentes agentes del mercado así lo exijan como requisito previo a la comercialización de la mercancía, y como garantía de calidad.

5.9.2. Estándares y homologaciones sectoriales:

- **El American National Standards Institute (ANSI)** es la institución privada sin ánimo de lucro que administra y coordina el sistema voluntario de estandarización de EE. UU. En su página web, (www.ansi.org), se puede consultar un catálogo de sus normas, el listado de asociaciones colaboradoras que desarrollan dichas normas, así como normas internacionales.
- El organismo federal **National Center for Standards and Certification Information** ofrece la posibilidad de localizar normas, regulaciones técnicas y procedimientos de control de calidad para productos no agrícolas. Asimismo, publica una lista de asociaciones privadas de EE.UU. dedicadas a la investigación y desarrollo de normas o pruebas de ensayo para la verificación de parámetros de calidad. www.nist.gov/director/sco/ncsci/index.cfm

5.9.3. Entidades de verificación y certificación:

Algunas normas federales, estatales o locales, exigen la verificación y certificación apropiada de los productos. En algunos casos, el fabricante puede auto-certificarse y en otros se exige la certificación de un laboratorio acreditado. Underwriters Laboratories, Inc. (UL www.ul.com) es la entidad de verificación y certificación de calidad y seguridad con mayor reputación en EE.UU. Sin embargo, en los últimos tiempos están surgiendo otros laboratorios independientes, entre los que destacan:

- Intertek Testing Services ITS www.intertek.com
- IAPMO R&T www.iapmort.org



- MET Laboratories, Inc www.metlabs.com
- NTA Inc. www.ntainc.com

5.9.4. Acuerdos de Reconocimiento Mutuo (ARM)

EE. UU. y la U.E. han firmado acuerdos para varios sectores, estando sujetos a períodos de aplicación transitorios. Se recomienda a las empresas exportadoras que consulten con la **Subdirección General de Inspección, Certificación y Asistencia Técnica del Comercio Exterior (SOIVRE)**, para informarse sobre sectores específicos:

<http://www.comercio.mineco.gob.es/es-es/comercio-exterior/control-calidad-asistencia-tecnica-exportador/paginas/mapa-catices.aspx>

5.9.5. Normas de calidad para productos alimentarios

Existen numerosas normas y disposiciones de carácter técnico y jurídico para productos agroalimentarios, farmacéuticos y destinados a la salud. Todo ello es regulado por la **Food and Drug Administration** (www.fda.gov).

Respecto a los productos agroalimentarios, se puede consultar la Guía Práctica para la Importación de Alimentos en Estados Unidos, editada por el Instituto Español de Comercio Exterior (ICEX) y a disposición de las empresas previa solicitud en la Oficina Económica y Comercial en Washington, DC (washington@mcx.es).

5.9.6. Protección de patentes y marcas

El organismo federal encargado del registro y administración de la normativa de patentes y marcas en EE. UU. es el **Patent & Trademark Office (PTO)**, cuya página web es www.uspto.gov. La legislación federal que recoge estas cuestiones comprende las referencias 37CFR1 a 37CFR.150.

Los costes de registro de una patente varían de acuerdo con su utilización. Estos requisitos federales están disponibles electrónicamente en la página de Internet de la Oficina de Patentes y Marcas (USPTO, según sus siglas en inglés) del gobierno de los EE.UU. En general, el coste del registro de una patente es 280 dólares para una patente básica de utilidad y 180 dólares para una patente básica de invención. Estos precios se reducen a la mitad para Small Business (equivalente a PYMES en España). Sin embargo, existen gastos adicionales (comprobación de patentes, asesoría jurídica, etc.) que pueden alcanzar precios muy elevados. La propia USPTO recomienda el servicio de asesores legales especializados. Para más detalles, consultar: www.uspto.gov/main/howtofees.htm

En cuanto a marcas comerciales, de acuerdo con la legislación estadounidense una marca es una palabra, frase, símbolo o diseño que identifica y distingue el origen o producto o servicio del mismo.



Los derechos de las marcas se originan mediante el uso real de la marca, o rellenando una solicitud para registrar la marca ante la PTO. Esta segunda opción es más recomendable, ya que si bien cualquier operador económico que reclame derechos sobre una marca puede utilizar los símbolos TM (Trademark) o SM (Servicemark) con el fin de alertar sobre su derecho, el símbolo de copyright © solamente puede ser empleado cuando la marca está registrada ante la PTO.

Existen tres maneras de solicitar el registro de marcas ante la PTO:

- Solicitud de uso, si ya se está utilizando la marca comercialmente.
- Solicitud de intención de uso, si no se está utilizando la marca, pero existe intención de hacerlo comercialmente.
- Si la marca está inscrita en el registro de otro país, según ciertos acuerdos internacionales.

Para evitar problemas de disponibilidad puede ser útil hacer una investigación de conflicto con otras marcas antes del registro. Puede comprobarse la disponibilidad de la marca utilizando el Trademark Electronic Search System (TESS) de PTO:

<http://www.uspto.gov/trademarks-getting-started/trademark-basics/searching-marks-uspto-database>

La presentación de la solicitud puede hacerse en nombre del propietario de la marca; normalmente, una persona, empresa o sociedad. Las personas que no residan en EE.UU. deben designar, por escrito, el nombre y la dirección de un representante local. La duración de una marca registrada ante la PTO es de diez años, prorrogables por otros diez años. El coste de registro de una marca ante la PTO oscila entre los 275 y los 375 dólares.

Por otra parte, también existe la posibilidad de hacer un registro de marca solo a nivel estatal.

A diferencia de los derechos de autor y de las patentes, los derechos de una marca prevalecen indefinidamente si el propietario sigue utilizando la marca para identificar su producto o servicio. Es recomendable que las empresas y ciudadanos españoles se dirijan a la Oficina Española de Patentes y Marcas (OEPM) y a una empresa especializada en propiedad industrial para obtener recomendaciones sobre el registro de marcas en España y las opciones de registro en EE. UU.

6. Sistema fiscal

6.1. Generalidades y aclaraciones

Estados Unidos tiene un sistema impositivo complejo, debido a que tanto el gobierno central como los gobiernos estatales y locales elaboran sus propias leyes y tienen sus propios tribunales, existiendo más de 10.000 jurisdicciones fiscales.

Por tanto, hay que tener en consideración que en los Estados Unidos tanto los individuos como las corporaciones son responsables de pagar los siguientes tipos de impuestos:

- **Impuestos federales:** son impuestos a nivel nacional, comunes a todos los estados y que están regulados por el Departamento del Tesoro (Department of the Treasury)⁶³
- **Impuestos estatales y del condado (o locales):** son impuestos fijados de forma independiente por cada estado y por cada ciudad, recaudándose conjuntamente.

Es por ello que, antes de iniciar un negocio en Estados Unidos, es preciso determinar además de los impuestos federales, aquellos otros que serán exigidos por los distintos estados y municipios en que la empresa ejerza sus actividades. El importe total de la deuda tributaria de la empresa puede así variar significativamente de una localidad a otra.

En líneas generales, los costes fiscales del establecimiento en EE.UU. son, en cuanto a la estructura, similares a los que pueden apreciarse en los demás países de la OCDE. La creación de una sociedad no supone una carga fiscal importante para la empresa, existiendo en muchos casos beneficios e incentivos de tipo fiscal.

El Internal Revenue Service (IRS) ofrece publicaciones gratuitas sobre impuestos para los negocios, a los que se puede acceder a través de su página de Internet: www.irs.ustreas.gov. También ofrece seminarios relacionados con el sistema impositivo (Small Business Tax Workshop).

6.2. Impuestos federales

6.2.1. Impuestos que gravan la actividad de la empresa

La aplicación de estos impuestos dependerá del tipo de estructura corporativa y del tipo de negocio de que se trate. El principal impuesto que grava la actividad empresarial es el Impuesto General Sobre la Renta de Sociedades (Federal Income Tax).

A partir del 1 de enero de 2018, el tipo impositivo se reduce de forma permanente, de un 35% a un 21%. Sin embargo, en el caso de las entidades transparentes el impuesto será del 25%, y en aquellas en las que tributan los dueños al tipo personal, se les otorgará una deducción del 20% de

⁶³ Department of Treasury: www.treas.gov

los ingresos, siempre y cuando exista un salario en la empresa. Además, se elimina el impuesto corporativo alternativo mínimo, por lo que las empresas estadounidenses no tendrán la obligación de pagar un impuesto mínimo en EE. UU.

El Internal Revenue Code es el conjunto de leyes que definen lo que se está sujeto al impuesto federal sobre la renta y lo que debe ser declarado como ingreso bruto. Además, el código especifica qué costes y qué gastos pueden ser deducidos del ingreso bruto para llegar a la base imponible.

Implicaciones internacionales

La nueva reforma se orienta hacia un modelo de tributación de base territorial, lo que se consigue mediante la exención de los dividendos derivados de participaciones superiores al 10% (en capital, derechos de voto o derecho a participar en beneficios) en entidades residentes fuera de EEUU. Con carácter previo, se aplicará el Transition Tax, que se exigirá sobre los beneficios no distribuidos de las entidades participadas, sean efectivamente repatriados o no. Este impuesto de repatriación es del 15,5% para reservas materializadas en efectivo o equivalentes, y del 8% para el resto (activos no realizables). Este gravamen será aplazable en 8 años.

6.2.2. Impuestos que gravan la remuneración de los asalariados

El empleador es responsable de tres clases diferentes de deducciones y pagos⁶⁴:

- **Seguridad Social (*Federal Insurance Contribution Act, FICA*) y Medicare**

Para el impuesto del FICA, trabajador y empresa contribuyen con el mismo porcentaje del salario bruto y es pagadero trimestralmente. La tasa de impuesto para la Seguridad Social en 2017 es de 12,4%, de los cuales un 6,2% se lo retienen al empleado y el otro 6,2% va a cuenta del empleador, con un sueldo base límite, o *FICA wage base*, de hasta 128.400 dólares. Este límite se revisa anualmente de acuerdo con la inflación.

Medicare, por otra parte, es un programa de la seguridad social estadounidense que provee atención médica a mayores de 65 años, discapacitados, personas que reciben diálisis continuas y pacientes de esclerosis lateral amiotrófica. La tasa de impuesto para Medicare en 2018 es de 2,9%; un 1,45% se retiene al empleado y el otro 1,45% va a cuenta del empleador. Se aplica sobre todo el salario, sin límite.

Los trabajadores autónomos deberán abonar la totalidad del porcentaje, 15,30% (12,4%+2,9%) al IRS (Internal Revenue Service) en concepto de impuesto de la Seguridad Social. No obstante, este 15,30% sólo se aplicará al 92,35% de sus ingresos.

⁶⁴ Para consultar una guía detallada sobre los impuestos que gravan la renta de los trabajadores, se recomienda visitar el enlace: <http://www.irs.gov/pub/irs-pdf/p15.pdf>

En resumen, los tipos impositivos son:

- Empresa: 7,65% (6,20% Seguridad Social y 1,45% Medicare)
- Trabajador: 7,65% (6,20% Seguridad Social y 1,45% Medicare)
- Trabajadores por cuenta propia: 15,30% sobre el 92,35% de los ingresos

- **Impuesto Federal del Desempleo (FUTA)**

Es un impuesto abonado por los empleadores. El impuesto federal es del 6% sobre los primeros 7.000 dólares de salario de los empleados. Si el impuesto estatal de desempleo (pagado directamente al estado) cumple con los requisitos establecidos por el Gobierno Federal (pago antes del 31 de enero), la empresa podrá deducirse un 5,4% de la contribución federal (abonando así una tasa federal neta del 0,6%)⁶⁵.

- **Impuesto sobre los salarios (*Income Taxes Withheld From Employee Wages*)**

Se trata del Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas, para el cual el empleador deberá, en la mayoría de las ocasiones, retener determinado porcentaje.

A partir del 1 de Enero de 2018, el cambio de la reforma fiscal más relevante ha sido la disminución del tipo impositivo de 39,6% a 37% de las rentas más altas. No obstante, cabe destacar, que alrededor del 90% de la población americana se encuentra en el tramo más bajo, con un tipo impositivo de entre el 10% y el 12%, el cual no ha sufrido ninguna reducción del tipo.

Para el año fiscal 2017, los tipos impositivos son los siguientes:

⁶⁵ Internal Revenue Service (IRS) (2017): <http://www.irs.gov/taxtopics/tc759.html>

FIGURA 26. IMPUESTO SOBRE LA RENTA DE LAS PERSONAS FÍSICAS (2017)

IMPUESTO SOBRE LA RENTA DE LAS PERSONAS FÍSICAS
A. Solteros (Schedule X)

Base Imponible	Desde \$	Hasta \$	Tipo impositivo \$	Sobre la cantidad que exceda de \$:
	0	9.325	0 + 10%	0
	9.325	37.950	932,50 + 15%	9.325
	37.950	91.900	5.226,25 + 25%	37.950
	91.900	191.650	18.713,75 + 28%	91.900
	191.650	416.700	46.643,75 + 33%	191.650
	416.700	418.400	120.910,25 + 35%	416.700
	418.400	-	121.505,25 + 39,6%	415.050

B. Matrimonios que hagan declaración conjunta y viudos (Schedule Y-1)

Base Imponible	Desde \$	Hasta \$	Tipo impositivo \$	Sobre la cantidad que exceda de \$:
	0	18.650	0 + 10%	0
	18.650	75.900	1.865,00 + 15%	18.650
	75.900	153.100	10.452,50 + 25%	75.900
	153.100	233.350	29.752,50 + 28%	153.100
	233.350	416.700	52.222,50 + 33%	233.350
	416.700	470.700	112.728,00 + 35%	416.700
	470.700	-	131.628,00 + 39,6%	470.700

C. Cabeza de familia (Schedule Z)

Base Imponible	Desde \$	Hasta \$	Tipo impositivo \$	Sobre la cantidad que exceda de \$:
	0	13.350	0 + 10%	0
	13.350	50.800	1.335,00 + 15%	13.350
	50.800	131.200	6.952,50 + 25%	50.800
	131.200	212.500	27.052,50 + 28%	131.200
	212.500	416.700	49.816,50 + 33%	212.500
	416.700	444.550	11202,50 + 35%	416.700
	444.550	-	126.950,00 + 39,6%	444.550

Fuente: Internal Revenue Service

6.2.3. Impuestos que gravan el patrimonio

No existe Impuesto sobre el Patrimonio (Property Tax) a nivel federal. Este tipo de gravamen se recauda a nivel estatal o local y por tanto son las entidades locales las que determinan su cuantía.

No obstante, sí existe un Impuesto Federal sobre la Inversión Extranjera en Bienes Inmuebles (Foreign Investors Real Property Tax Act, FIRPTA). Este gravamen afecta a las ventas de propiedad localizadas en los EE. UU. que pertenecen a un individuo o compañía extranjera. El tipo impositivo es del 10% sobre el precio de venta, o el 15% para los bienes adquiridos con fecha posterior a 17 de febrero de 2016, que el comprador se encargará de retener y pagar al IRS. Este impuesto sólo



se aplica si la persona física o jurídica es extranjera, y por lo tanto no grava la creación de una empresa filial americana. Para más información sobre el FIRPTA, visitar:

<http://www.irs.gov/Individuals/International-Taxpayers/FIRPTA-Withholding>.

6.3. Impuestos del estado de Mississippi

Cualquier sociedad que haya establecido una entidad o tenga representación en el estado de Mississippi queda bajo su jurisdicción, y debe por tanto registrarse en la División de Corporaciones. Para ello debe inscribirse y obtener un número fiscal que identifique a la sociedad ante dicho departamento. La empresa queda obligada a recaudar y declarar determinados impuestos. El registro puede hacerse online, en el siguiente enlace:

<http://www.sos.ms.gov/BusinessServices/Pages/default.aspx>

6.3.1. Registro de sociedades

Toda sociedad debe estar registrada en la División de Corporaciones del Departamento de Estado de Mississippi.

Los gastos asociados con el registro de una sociedad incluyen: la escritura de constitución (articles of incorporation), la aplicación para el registro del representante legal (Consejo de Administración, etc.) y la reserva del nombre. Los otros costes se aplican cuando la sociedad está ya constituida, ya que, resultan relativos a cambios de administradores, etc.

Costes iniciales totales:

Sociedades locales:

- Sociedad Anónima (Corporations): 85 \$
- Sociedad de Responsabilidad Limitada (Limited Liability Companies-LLC): 85 \$
- Partnership: 85 \$

Sociedades extranjeras:

- Sociedad Anónima (Corporations): 560 \$
- Sociedad de Responsabilidad Limitada (Limited Liability Companies-LLC): 300 \$
- Partnership: 310 \$

Fuente: www.sos.ms.gov



6.3.2. Alta de la actividad

El Estado de Mississippi requiere la obtención de un certificado o licencia para el desempeño de ciertas profesiones. En cada caso, será el organismo especializado correspondiente quién gestione la obtención o renovación de estas licencias. Puede encontrar el listado completo en el siguiente enlace: www.mississippi.gov

6.3.3. Registro de propiedad inmobiliaria

Title Insurance: Se trata de una póliza opcional, no obstante, resulta recomendable contratar la misma para el caso de que pueda haber una reclamación relacionada con la propiedad de dicho inmueble. El coste de esta póliza depende del valor del inmueble y de la hipoteca.

Fuente: Mississippi Insurance Department www.mid.ms.gov

6.3.4. Impuesto de sociedades

State Corporate Income Tax: El State Corporate Income Tax grava a todas las empresas registradas en Mississippi, salvo a las que se encuentren exentas. El impuesto es progresivo y se paga 3% en los primeros 5.000 \$, 4% en los siguientes 5.000 \$ y 5% en lo que exceda de 10.000 \$.

6.3.5. Impuesto sobre bienes muebles tangibles

Property Tax (Ad-Valorem Tax): A la hora de evaluar el impuesto a pagar, las propiedades gravadas se dividen en 5 tipos y se calcula como porcentaje sobre su valor real:

- Clase 1: Propiedad inmobiliaria unifamiliar residencial. Impuesto:10%
- Clase 2: Las demás propiedades inmobiliarias, excepto las del grupo 1 y 5. Impuesto: 15%
- Clase 3: Propiedad personal, excepto vehículos de motor y propiedades de la clase 1. Impuesto:15%
- Clase 4: Propiedad de dominio público estatal o del condado, excepto ferrocarril y aerolíneas. Impuesto:30%
- Clase 5: Vehículos de motor. Impuesto: 30%

Fuente: www.dor.ms.gov

6.3.6. Impuesto sobre el petróleo y el gas (petroleum taxes)

El Estado de Mississippi aplica distintas tasas en función del tipo de combustible o gas. Las tasas pueden ser de hasta 0,184 \$ por galón (0,0486 \$ por litro). Además, los condados de Hancock, Harrison y Jackson aplican una tasa de 0,04 \$ adicionales por galón para cualquier tipo de combustible. Pueden consultarse las tasas concretas en el siguiente enlace: www.dor.ms.gov

6.4. Tratado para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal entre España y los EE. UU.

El “Convenio entre el Reino de España y los Estados Unidos de América para evitar la doble imposición internacional y prevenir la evasión fiscal respecto de los impuestos sobre la renta” tiene como propósito evitar la doble imposición y asegurar las percepciones fiscales de ambos gobiernos. El acuerdo en vigor data de febrero de 1990, con algunas modificaciones posteriores. El nuevo convenio fue firmado el 14 de enero de 2013 pero está pendiente de ratificación por Estados Unidos. El nuevo protocolo, se asemeja al que tiene España con sus socios preferentes de la Unión Europea.

Para consultar en detalle el convenio puede visitar la página del Ministerio de Hacienda http://www.hacienda.gob.es/Documentacion/Publico/NormativaDoctrina/Tributaria/CDI/En%20Traduccion/BOCG/Protocolo_BOCG_EEUU_300.pdf, y la página web de la Agencia tributaria, <http://www.agenciatributaria.es/>.

Impuestos afectados

El convenio trata los impuestos que gravan los ingresos obtenidos por las personas físicas y jurídicas, a excepción de las contribuciones a la Seguridad Social.

A efectos prácticos, los artículos más importantes para un español que lleve a cabo negocios en los EE. UU. o tenga intereses económicos en el país son los que recogen la exención de la doble imposición y el principio de no discriminación.

Además, el Convenio exime del pago del *personal holding company tax* en caso de que todas las acciones del holding estén en manos de ciudadanos no residentes. Dicho impuesto grava los dividendos y *royalties* generados por la tendencia de participaciones societarias en un tipo especial de *corporation*, creada para la gestión de las diversas inversiones y acciones poseídas por un individuo en EE. UU. Los ciudadanos españoles también están exentos del pago de otros impuestos como el *accumulated earnings tax*, que es un impuesto dirigido a los propietarios de acciones en empresas con beneficios que no reparten dividendos.

Exención de la doble imposición

Si un residente español tiene ingresos sujetos a gravamen en EE. UU., la autoridad tributaria española deberá permitir una exención de valor igual al impuesto satisfecho en EE. UU. La deducción no puede superar, en ningún caso, la cantidad que resultaría gravada en caso de un ingreso equivalente en España por el mismo concepto.

De igual modo, si una persona jurídica posee más de un 25% de una sociedad estadounidense de la que recibe dividendos, disfrutará de una deducción proporcional a los impuestos ya pagados en EE. UU. el límite de esta deducción coincide con el caso anterior y no podrá superar la cantidad que la empresa pagaría en España por idéntico concepto.

Principio de no discriminación

En EE. UU., los ciudadanos españoles no podrán estar sujetos a ninguna carga impositiva superior a la que un ciudadano estadounidense soportaría en la misma situación jurídico-económica. El mismo principio es de aplicación a las personas jurídicas, que tendrán en cada caso el mismo tratamiento fiscal que las nacionales de cada uno de los dos países.

Los cambios en el nuevo protocolo

Aunque no está en vigor todavía, en el nuevo convenio destaca la supresión o reducción de las retenciones y el arbitraje obligatorio.

Dividendos

Con el convenio de 1990, las retribuciones a España se retenían, con un porcentaje del 10%, pero con la entrada en vigor del nuevo protocolo la retención se eliminará si se cumplen las siguientes dos condiciones: poseer el 80% de las acciones con derecho de voto de la subsidiaria estadounidense, tener una antigüedad superior a 12 meses y satisfacer test LOB (*limitation on benefits*).

Intereses y royalties

Con el actual convenio. Los pagos de intereses se retienen al 10% y los royalties entre 5-10%. Con el nuevo protocolo entre Estados Unidos y España, la retención se puede llegar a reducir al 0% en intereses y royalties.

Arbitraje vinculante obligatorio

Otra novedad notable es el arbitraje obligatorio vinculante cuando las autoridades competentes no puedan llegar a un acuerdo en dos años de litigio.

7. Anexos

7.1. Contactos con la administración española

7.1.1. Contactos en EE. UU. (Organismos oficiales españoles en el estado)

La Oficina Comercial de España en Miami tiene la responsabilidad geográfica de nueve de los estados del sur de los Estados Unidos: Arkansas, Alabama, Florida, Georgia, Louisiana, Mississippi, Oklahoma y Tennessee. La dirección de la Oficina Comercial de España en Miami es:

- **Oficina Comercial de España en Miami**
2655 Le Jeune Road, Suite 1114
Coral Gables, Florida 33136
Tel: (305) 446-4387
E-mail: miami@comercio.mineco.es
- **Consulado General de España en Miami**
2655 Le Jeune Road, Suite 203
Coral Gables, Florida 33134
Teléfono: 305 446 5511
Fax: 305 446 0585
Jurisdicción: Florida, Carolina del Sur, Georgia

7.1.2. Contactos en España

- **Instituto Español de Comercio Exterior (ICEX)**
Pº de la Castellana 278
28046 MADRID
Teléfono: +34 900 349 000
- **Embajada de los Estados Unidos de América**
Serrano 75
28006 Madrid, España
Teléfono: +34 91 587-2200
Fax: +34 91 587-2303

7.2. Enlaces de interés en el Estado

7.2.1. Mississippi

- Mississippi Official State Website
<http://www.mississippi.gov/Pages/default.aspx>
- Mississippi Development Authority
<http://www.mississippi.org/>
- Mississippi Governor
<http://www.governorbryant.com/>
- Mississippi Secretary of State
<http://www.sos.ms.gov/Pages/default.aspx>
- Mississippi Department of Finance & Administration
<http://www.dfa.state.ms.us/>
- Mississippi Economic Council
<http://www.msmecc.com/>
- World Trade Center Mississippi
<http://mswtc.org/>
- Mississippi Site Selection Center
<http://www.mississippiselection.com/>
- Mississippi Gulf Coast
<http://www.gulfcoast.org/>
- Mississippi Department of Transportation
<http://mdot.ms.gov/>
- Gulfport-Biloxi International Airport
<http://www.flygpt.com/>
- Jackson Municipal Airport Authority
<http://jmaa.com/>
- Port of Gulfport
<http://shipmspa.com/>
- Port of Pascagoula
<http://www.portofpascagoula.com/>
- Mississippi Department of Banking and Consumer Finance
<http://www.dbcf.state.ms.us/>
- Mississippi Department of Education
<http://www.mde.k12.ms.us/>
- Mississippi Public Universities
<http://www.mississippi.edu/>

7.2.2. Estados Unidos

- Administración de Comercio Internacional (*US International Trade Administration*): www.trade.gov
- Comisión de Comercio Internacional (*US International Trade Commission*): <http://dataweb.usitc.gov/scripts/INTRO.asp>
- Departamento Federal del Censo (*US Census Bureau*): www.census.gov
- Departamento Federal de Comercio (*US Bureau of Economic Analysis*): www.bea.gov
- Departamento Federal de Trabajo (*US Department of Labor*): www.bls.gov
- Información acerca de exportaciones de los EE. UU. (*US Trade Data Express*): <http://tse.export.gov/>
- Sitio oficial del gobierno sobre energía (*US Energy Information Administration*): http://tonto.eia.doe.gov/state/state_energy_profiles.cfm?sid=TX
- Asociación de Vías Férreas Americanas (*Association of American Railroads*): www.aar.org
- Administración Federal de Aviación (*Federal Aviation Administration*): www.faa.gov
- Consejo del Intercambio Legislativo de América (*American Legislative Exchange Council*): www.alec.org
- Corporación Federal de Depósitos y Seguros (*Federal Deposit Insurance Corporation*): www.fdic.gov
- Reserva Federal (*Federal Reserve*): www.federalreserve.gov
- Departamento de Energía (*US Department of Energy*): www.energy.gov
- Administración de Alimentos y Medicamentos (*US Food and Drug Administration*): www.fda.gov
- Hacienda (*Internal Revenue Service*): www.irs.gov
- Departamento del Tesoro (*US Department of the Treasury*): www.treasury.gov
- Oficina de Marcas y Patentes (*US Patent and Trademark Office*): www.uspto.gov
- Seguridad Social (*US Social Security Administration*): www.ssa.gov



icex

8. Links de interés

8.1. Información general

- Portal del estado de Mississippi: www.mississippi.gov
- Oficina del Gobernador (*Office of the Governor*): www.governorbryant.ms.gov
- U.S. Census Bureau: www.census.gov
- CIA, The World Factbook: www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/geos/us.html
- American Legislative Exchange Council: www.alec.org
- Forbes: www.forbes.com

8.2. Impuestos y tasas

- División de Desarrollo Económico de Mississippi: www.mississippi.org
- Cámara de Comercio de Mississippi: www.ms.gov/Business/Chambers_of_Commerce
- Departamento del Tesoro: www.irs.gov
- División de Corporaciones de Mississippi: www.sos.ms.gov/businessservices

8.3. Legislación

- US Patent and Trademark Office: www.uspto.gov/main/howtofees.htm
- Embajada de Estados Unidos en España: www.embusa.es
- Departamento de Homeland Security: www.uscis.gov
- US Department of State: www.state.gov
- United States Department of Labor: www.dol.gov

8.4. Datos económicos

- Bureau of Economic Analysis: www.bea.gov
- Energy Information Administration: www.eia.gov/state
- International Trade Administration: <http://tse.export.gov>



- Departamento de Transporte de Mississippi: www.dot.ms.gov
- Consejo Internacional de Aeropuertos: www.aci.aero

8.5. Mercado laboral

- Departamento de Trabajo de Mississippi: www.mdes.ms.us
- Departamento de Educación de Mississippi: www.mde.org
- Bureau of Labor Statistics: www.bls.gov

ICEX

ICEX

Si desea conocer todos los servicios que ofrece
ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar
la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

900 349 000 (9 a 18 h L-V)

informacion@icex.es

www.icex.es



ICEX España
Exportación
e Inversiones