



OTROS
DOCUMENTOS

2018



Guía del estado de Dakota del Sur

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Chicago

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

icex



OTROS
DOCUMENTOS

7 de noviembre de 2018
Chicago

Este estudio ha sido realizado por
Gorka Vigalondo Fernández

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Chicago

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E., M.P.

NIPO: 060-18-048-0



Índice

1. Resumen ejecutivo	5
2. Características generales de Dakota del Sur	7
2.1. Historia	7
2.2. Geografía y organización territorial	8
2.3. Clima	8
2.4. Población	9
2.5. Marco institucional	11
3. Estructura económica	14
3.1. Producto Interior Bruto y su composición sectorial	14
3.2. PIB per cápita	16
3.3. Perspectivas económicas	17
3.4. Actividad sectorial	17
3.4.1. Agricultura y ganadería	18
3.4.2. Industria manufacturera	19
3.4.3. Tecnología	20
3.4.4. Energía	21
3.4.5. Salud	23
3.4.6. Finanzas	24
3.4.7. Servicios	25
4. Infraestructuras	26
4.1. Autopistas y carreteras	26
4.2. Ferrocarril	27
4.3. Aeropuertos	28
4.4. Aguas navegables y puertos	29
4.5. Telecomunicaciones	29
5. Estructura social en Dakota del Sur	30
5.1. Población activa y mano de obra	30
5.2. Sistema educativo y actividad investigadora	32
5.3. Calidad de vida	33
6. Relaciones comerciales y de inversión	35
6.1. Relaciones comerciales	35
6.1.1. Exportaciones	35
6.1.2. Importaciones	36
6.2. Comercio bilateral Dakota del Sur – España	38
6.2.1. Importaciones españolas desde Dakota del Sur	38



6.2.2. Exportaciones españolas a Dakota del Sur	39
6.3. Inversiones extranjeras en Dakota del Sur	41
6.3.1. Consideraciones generales	41
6.3.2. Incentivos a la inversión extranjera	41
6.3.3. Subvenciones	42
6.3.4. Exenciones fiscales	43
6.3.5. Programas de obtención de financiación	44
6.3.6. Presencia española en Dakota del Sur	44
7. Establecer un negocio en Dakota del Sur	46
7.1. Trámites previos para establecerse	46
7.2. Tipos de sociedades	47
7.3. Servicios financieros	51
7.4. Organismos e incentivos para apoyar inversión	52
7.5. Localización geográfica, ocupación, zonas francas y zonas económicas en Dakota del Sur	53
7.6. Costes del establecimiento	53
7.7. Normativa y regulación local	54
7.7.1. Normalización y certificación de productos	54
7.7.2. Protección de patentes y marcas	56
8. Sistema fiscal	58
8.1. Generalidades y aclaraciones	58
8.2. Impuestos federales	59
8.2.1. Impuestos sobre particulares	60
8.2.2. Impuestos sobre empresas	61
8.2.3. Impuestos a la propiedad	63
8.3. Impuestos del estado de Dakota del Sur	63
8.4. Tratado para evitar doble imposición y prevenir evasión fiscal entre España y los EE.UU.	65
9. Organismos oficiales españoles en la zona	67
10. Conclusiones	68
11. Enlaces de interés	69
12. Bibliografía	71

1. Resumen ejecutivo

Esta guía analiza las características generales del estado de Dakota del Sur, su estructura económica y social y sus relaciones comerciales. Del mismo modo, incluye información útil para el establecimiento de un nuevo negocio en Dakota del Sur, incluyendo aspectos como los trámites requeridos para establecerse, los tipos de sociedades o el sistema fiscal, entre otros. Con ello se pretende facilitar información relevante acerca del comportamiento económico reciente del estado, los sectores de interés y los incentivos a la implantación e inversión.

El estado de Dakota del Sur se encuentra situado en la parte central de los Estados Unidos, en la zona denominada "Medio Oeste" (Midwest). Con 869.666 habitantes en 2017, era el 5º estado con menos población de Estados Unidos. Tiene 66 condados y el río Misuri divide el estado en dos partes geográficamente, económicamente y socialmente diferentes, entre el este y el oeste del estado. La capital del estado es Pierre y la ciudad más poblada es Sioux Falls.

Dakota del Sur es la 4ª menor economía estatal de Estados Unidos. Su Producto Interior Bruto en 2016 fue de 48.354 millones de dólares, lo que supone solo el 0,26% del PIB total de Estados Unidos. Una vez superada la crisis del 2008, la economía de Dakota del Sur ha tenido un crecimiento constante, y es que desde 2009 a 2016 el crecimiento medio anualizado del PIB de este estado ha sido de un 4,54%. Asimismo, se espera que este crecimiento continúe en los próximos años.

En el año 2016, Dakota del Sur registró un PIB per cápita de 47.808 dólares, lo que le sitúa por debajo de la media nacional. Aun así, el PIB per cápita Dakota del Sur ha obtenido un crecimiento del 4,83% en los últimos siete años y en el ranking por estados ocupa el puesto número 24.

El principal motor en la economía de Dakota del Sur es el sector financiero, que aporta casi el 25% del PIB estatal. Esto se debe a los incentivos fiscales que se ofrecen en el estado, lo que hace que empresas líderes en el sector como Citibank NA, Wells Fargo & Co, TCF Bank y Great Western Bank se encuentren en Dakota del Sur. Los siguientes sectores más importantes son los servicios gubernamentales, los cuidados de salud y asistencia social, la industria manufacturera, y la agricultura junto con la ganadería. Estos dos últimos sectores tradicionalmente han tenido una gran importancia en el estado, y es que ningún otro de los Estados Unidos depende tanto de la agricultura y ganadería como Dakota del Sur. Los cinco principales productos agrícolas que se cultivan son maíz, soja, heno, trigo y alfalfa, y últimamente gran parte de la producción de maíz va dirigida a la comercialización de etanol.



En sus relaciones comerciales, Dakota del Sur es un estado netamente exportador. Pese al descenso de las exportaciones en un 13,75% y el aumento de las importaciones en un 5,37% en los últimos cuatro años, el estado mantiene una balanza comercial positiva de 262 millones de dólares en 2017. En lo que se refiere a las relaciones comerciales entre Dakota del Sur y España, España se sitúa como país netamente exportador de productos a Dakota del Sur, con un superávit en la Balanza Comercial de 9.221.857 dólares en 2017. Aun así, Dakota del Sur es el 8º estado de Estados Unidos que menos importa desde España.

Asimismo, la inversión extranjera directa (IED) en Dakota del Sur es cada vez mayor, como en toda el área del Midwest de los Estados Unidos. Entre 2010 y 2015 el número de empleados en empresas controladas por capital mayoritariamente extranjero aumentó un 75%. La IED en Dakota del Sur se da principalmente en el sector manufacturero.

La inversión extranjera en Dakota del Sur es cada vez más importante. Según los últimos datos disponibles, 12.600 personas estaban empleadas en 2015 por empresas controladas por capital mayoritariamente extranjero, lo que representaba un 4% del empleo del sector privado.

Es el caso de las empresas españolas, hay muy pocas implantadas en Dakota del Sur. Concretamente, solo se encuentran Iberdrola y Acciona ambas con parques eólicos, y Grifols con un centro de donación de plasma.

El proceso de constitución de una empresa es similar en todos los estados del país, al igual que los tipos de sociedades existentes. En Dakota del Sur, al igual que en el resto de los estados, la constitución de una empresa es más sencillo que en España. Para operar en un estado distinto al de constitución, la empresa tiene que registrarse en la oficina del Secretario de Estado y la de Hacienda del estado en el que vaya a operar.

Por último, el sistema impositivo en Dakota del Sur incluye los impuestos federales, comunes a todos los estados y que están regulados por el Departamento del Tesoro (US Department of the Treasury) a través de la agencia IRS (Internal Revenue Service), así como los impuestos estatales, la mayoría regulados por el Departamento de Hacienda (South Dakota Department of Revenue). Dakota del Sur es el segundo estado con mejor clima fiscal de todo el país, y es que los trabajadores del estado no tienen que pagar el Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas ni las empresas el Impuesto de Sociedades.

2. Características generales de Dakota del Sur

2.1. Historia

El territorio conocido actualmente como el estado de Dakota del Sur, fue explorado por primera vez en 1743 por los hermanos franceses Verendrye. En 1763 Francia cedió todo el territorio al oeste del río Misisipi, territorio en el que se encontraba la actual Dakota del Sur y conocido como Territorio de Luisiana, a España como parte del Tratado de París.

Por otro tratado en 1800 (el 3º de San Ildefonso) España cedió de nuevo este territorio a Francia y en 1803 Napoleón lo vendió a los Estados Unidos definitivamente. Años después la actual Dakota del Sur pasó a formar parte del Territorio de Misuri. En 1861 se creó el Territorio de Dakota, en el que se encontraban los actuales estados de Dakota del Sur y Dakota del Norte junto a partes de Iowa, Wisconsin y Minnesota, siendo estas dejadas fuera de Dakota dos años más tarde.

Dakota del Sur fue admitida finalmente como el 39º estado de los Estados Unidos el 2 de noviembre de 1889 junto con Dakota del Norte¹.

Entre 1927 y 1941 se esculpieron en el Monte Rushmore los bustos de los presidentes George Washington, Thomas Jefferson, Abraham Lincoln y Theodore Roosevelt. Actualmente este monumento nacional es uno de los puntos turísticos más importantes del país.

La recesión que hubo en la década de 1930 se acabó en 1941 debido a la entrada de los Estados Unidos en la Segunda Guerra Mundial y la notable mejora de la economía del estado. Esta se dio gracias a la venta de productos agrícolas y ganaderos al gobierno, principal actividad en el estado.

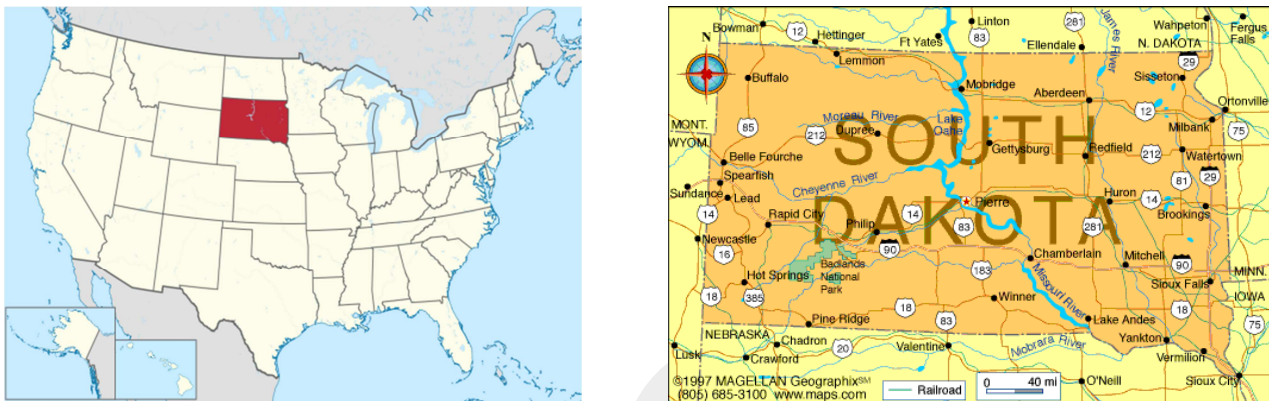
En la década de 1980 varios bancos se instalaron en el estado gracias a los beneficios fiscales que se les ofrecieron. Desde entonces los servicios financieros constituyen el sector más importante del estado. La industria manufacturera también creció notablemente en la década de 1990, lo que conllevó un crecimiento correlativo de la población.

¹ <https://www.travelsouthdakota.com/before-you-go/about-south-dakota/south-dakota-timeline>

2.2. Geografía y organización territorial

El estado de Dakota del Sur se encuentra situado en la parte central de los Estados Unidos, en la zona denominada “Medio Oeste” (Midwest), y su territorio linda con los estados de Dakota del Norte, Minnesota, Iowa, Nebraska, Wyoming y Montana.

GRÁFICO 1: SITUACIÓN Y GEOGRAFÍA DEL ESTADO DE DAKOTA DEL SUR



El río Misuri divide el estado en dos partes geográficamente, económicamente y socialmente diferentes entre el este y el oeste del estado. En el gráfico 1 se puede apreciar claramente como el río Misuri cruza el estado de norte a sur dividiendo Dakota del Sur, lo que hace que se conozcan dichas mitades como “East River” y “West River”. Al este predominan las explotaciones ganaderas de cerdo y vacuno y los cultivos de maíz y trigo, en tanto que la zona oeste es más seca y en ella se da más la minería, la ganadería extensiva en ranchos y la agricultura de secano.

Administrativamente, sus 199.730 km² de superficie, 17º estado más grande de Estados Unidos, están divididos en 66 condados. La capital del estado es Pierre y la ciudad más poblada es Sioux Falls, con 174.360 habitantes en 2016. Las principales ciudades del estado por número de habitantes después de Sioux Falls son Rapid City, Aberdeen, Brookings, Watertown, Mitchell, Yankton, Pierre y Huron.

2.3. Clima

El clima de Dakota del Sur es continental, en el que se distinguen cuatro estaciones, con veranos cálidos y semihúmedos, e inviernos fríos y secos. En verano son habituales las tormentas eléctricas, con fuertes vientos, truenos y granizo, mientras que en invierno las nevadas son frecuentes, siendo las más intensas al final del otoño. Además, el estado está en una zona con frecuentes tornados (30 cada año).

El tiempo atmosférico es inestable y posee grandes variaciones de temperatura. El principal motivo de esta inestabilidad es la ausencia de obstáculos geográficos en el estado, que permiten el rápido movimiento de corrientes de aire venidas de cualquier dirección.



La temperatura media de las máximas en verano a lo largo del estado ronda los 32°C, aunque baja por las noches y llega hasta los 16°C. Además, en esta época se suelen dar periodos de calor y sequía severa, llegando las temperaturas por encima de los 38°C. En invierno las medias máximas se sitúan por debajo de los 0°C, mientras que las mínimas por debajo de los -12°C.

Las tasas de precipitación varían de 380 milímetros al año en el norte a 640 milímetros en el sur. En una pequeña área situada al oeste del estado, en las Colinas Negras, la precipitación media es de 760 milímetros.

GRÁFICO 2: CLIMA EN PIERRE, CAPITAL DE DAKOTA DEL SUR

	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic
Media máxima (°C)	-1,1	7,6	7,4	15,4	21,2	26,7	31,6	30,7	24,7	16,1	6,7	-0,4
Media mínima (°C)	-12	-10	-4,7	1,2	7,6	13	16,6	15,6	9,6	2,4	-4,8	-11
Media precipitaciones (mm)	11	15	31	46	80	91	66	46	47	42	18	14

Fuente: elaboración propia a partir de los datos de www.usclimatedata.com

2.4. Población

Dakota del Sur alcanzó los 869.666 habitantes en 2017, situándose como el quinto estado menos poblado de Estados Unidos.

GRÁFICO 3: POBLACIÓN EN DAKOTA DEL SUR Y ESTADOS UNIDOS

	2010	2011	2012	2013	2014
Estados Unidos	309.338.421	311.644.280	313.993.272	316.234.505	318.622.525
Dakota del Sur	816.227	823.338	832.576	842.513	849.455
	2015	2016	2017	Variación 2010-2017 Total	Variación 2010-2017 %
Estados Unidos	321.039.839	323.405.935	325.719.178	16.380.757	5,30%
Dakota del Sur	854.036	861.542	869.666	53.439	6,55%

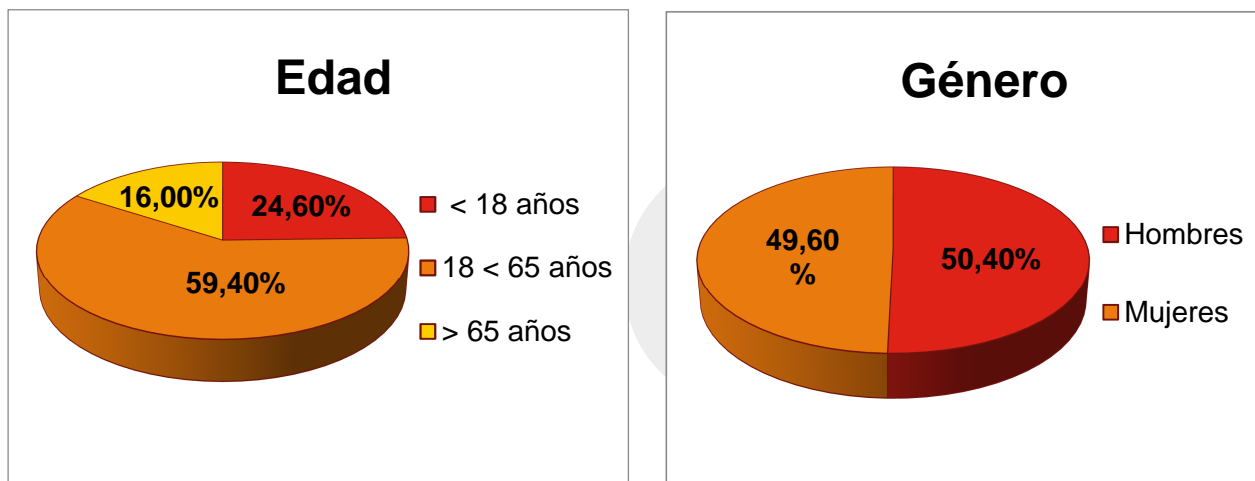
Fuente: elaboración propia a partir de los datos del US Census Bureau

Como se puede apreciar en el gráfico 3, Dakota del Sur ha tenido un aumento de la población de 53.439 personas entre 2010 y 2017, lo que significa un aumento del 6,55%, algo superior al de la media de crecimiento del país (5,3%).

Según los datos del US Census Bureau, la distribución por género muestra una leve mayoría de hombres con respecto a las mujeres, concretamente el 50,4% de la población frente al 49,6%.

La distribución por edad nos indica que los menores de 18 años suponen un 16% de la población; los que están entre los 18 y 65 años un 59,40%; y el 24,60% restante lo forman los mayores de 65 años.

GRÁFICO 4: REPARTO DE LA POBLACIÓN POR EDAD Y GÉNERO



Fuente: elaboración propia a partir de los datos del US Census Bureau

En cuanto al reparto territorial de la población de Dakota del Sur, conviene resaltar que dos condados se diferencian del resto al tener un número de habitantes muy superior. En primer lugar Minnehaha, condado al sureste con 187.318 habitantes cuya sede es Sioux Falls, y en segundo lugar Pennington, condado al este con 109.372 habitantes cuya sede es Rapid City. El siguiente condado más poblado es Lincoln, situado al sureste del estado y con 54.469 habitantes².

En cuanto a la división por razas, al igual que en el resto del país, Dakota del Sur cuenta con una gran mayoría de raza blanca. Sin embargo, a diferencia de lo que sucede en el resto del país, la segunda tasa de población más numerosa no es la raza negra sino los indios americanos y nativos de Alaska. Las estimaciones del año 2016 así lo muestran:

² https://www.southdakota-demographics.com/counties_by_population

GRÁFICO 5: REPARTO DEMOGRÁFICO DE LA POBLACIÓN DE DAKOTA DEL SUR POR RAZAS

	Dakota del Sur	Estados Unidos
Blancos no hispanos	85,17%	76,91%
Negros	2,00%	13,31%
Indios americanos y nativos de Alaska	8,98%	1,25%
Asiáticos	1,48%	5,67%
Nativos de Hawái y otras islas del pacífico	0,08%	0,24%
Mezcla de dos o más razas	2,30%	2,62%
Origen hispano (cualquier raza)	3,72%	17,79%

Fuente: elaboración propia a partir de los datos del US Census Bureau

En lo referente a la religión, la mayoría de la población es cristiana (79%), entre la cual el protestantismo se encuentra como la rama mayoritaria (32%). El resto de confesiones religiosas no representan más del 3% de la población (1% budista). El 7% de la población se declara no creyente (atea o agnóstica), mientras que el 11% no se posiciona al respecto³.

2.5. Marco institucional

Estados Unidos es una república federal compuesta por 50 estados y el distrito federal de Washington DC. Ello se traduce en una división de funciones entre el gobierno federal y los diferentes gobiernos estatales.

La estructura político-administrativa de Dakota del Sur es igual a la del resto de los estados de Estados Unidos, es decir, está compuesta por tres poderes: el ejecutivo, el legislativo y el judicial. Se rige por la Constitución de Dakota del Sur, que fue adoptada en 1889 cuando Dakota del Sur se convirtió en estado.

El líder del Poder Ejecutivo es el/la Gobernador/a, que actualmente es Kristi Noem, republicana, que ha sido elegida el 6 de noviembre de 2018 sustituyendo a Dennis Daugaard. Por otra parte, el Poder Legislativo de Dakota del Sur está constituido por el Senado y la Cámara de los Representantes, y es responsable de promulgar las leyes por las que se rige el estado. El Senado está formado por 35 miembros y la Cámara de los Representantes por 70. Las cámaras se reúnen anualmente en una sesión que empieza la segunda semana de enero y que puede extenderse entre 35 y 40 días laborables. Por último, el órgano superior del Poder Judicial es el Tribunal Supremo de Dakota del Sur, que está compuesto por cinco jueces.

³ <http://www.pewforum.org/religious-landscape-study/state/south-dakota/>



A nivel federal, los dos representantes del estado en el Senado de Estados Unidos son John Thune y Mike Rounds, ambos republicanos. En lo que se refiere a la Cámara de los Representantes de Estados Unidos, Dakota del Sur es uno de los siete estados que solo cuentan con un representante, y éste es el republicano Dusty Johnson.

Desde su creación en 1889 Dakota del Sur ha sido un estado dominado por el Partido Republicano. La mayoría de los políticos electos para puestos tanto locales como nacionales han sido republicanos, y de los 32 gobernadores que ha tenido el estado en toda su historia sólo 6 no han sido republicanos.

A continuación se describen las principales instituciones del estado de Dakota del Sur:

1. *South Dakota Governor's Office of Economic Development – Oficina del gobernador de Desarrollo Económico de Dakota del Sur*

Principal organismo de desarrollo económico del estado, es responsable de la expansión de negocios y del desarrollo de los recursos humanos de las empresas de Dakota del Sur.

<http://www.sdreadytowork.com/home.aspx>

2. *South Dakota Department of Labor & Regulation – Departamento de Empleo y Regulación de Dakota del Sur*

Su misión es promover y proteger los derechos, salarios, bienestar, condiciones de trabajo, seguridad y salud de los trabajadores del estado mediante el desarrollo de leyes estatales conformes a los estándares del mercado laboral.

<http://dlr.sd.gov/>

3. *South Dakota Department of Revenue – Agencia Tributaria de Dakota del Sur*

Su misión del es recaudar los impuestos estatales y locales necesarios para la financiación del estado.

<http://dor.sd.gov/>



4. *South Dakota Department of Transportation – Departamento de Transporte de Dakota del Sur*

Se encarga de construir, mantener y operar la red de transportes del estado, promoviendo la seguridad y movilidad para el buen desarrollo económico.

<http://www.sddot.com/>

ICEX

3. Estructura económica

3.1. Producto Interior Bruto y su composición sectorial

El Producto Interior Bruto en Dakota del Sur ascendió a 48.354 millones de dólares en 2016, según los últimos datos revisados. Respecto al PIB del año anterior, que fue de 47.356 millones de dólares, se obtuvo un crecimiento del 2,11%. Como se puede ver en el gráfico 6 durante los años anteriores también ha habido un constante crecimiento, en el que destaca el de 2011 con un 10,68%.

El PIB de Dakota del Sur supone un total del 0,26% sobre el PIB total de Estados Unidos, por lo que el peso es muy pequeño, situándose concretamente en el puesto 47 del ranking por estados. Esta cantidad ha sido similar los años precedentes.

GRÁFICO 6: PRODUCTO INTERIOR BRUTO EN DAKOTA DEL SUR Y ESTADOS UNIDOS (MILLONES DE DÓLARES)

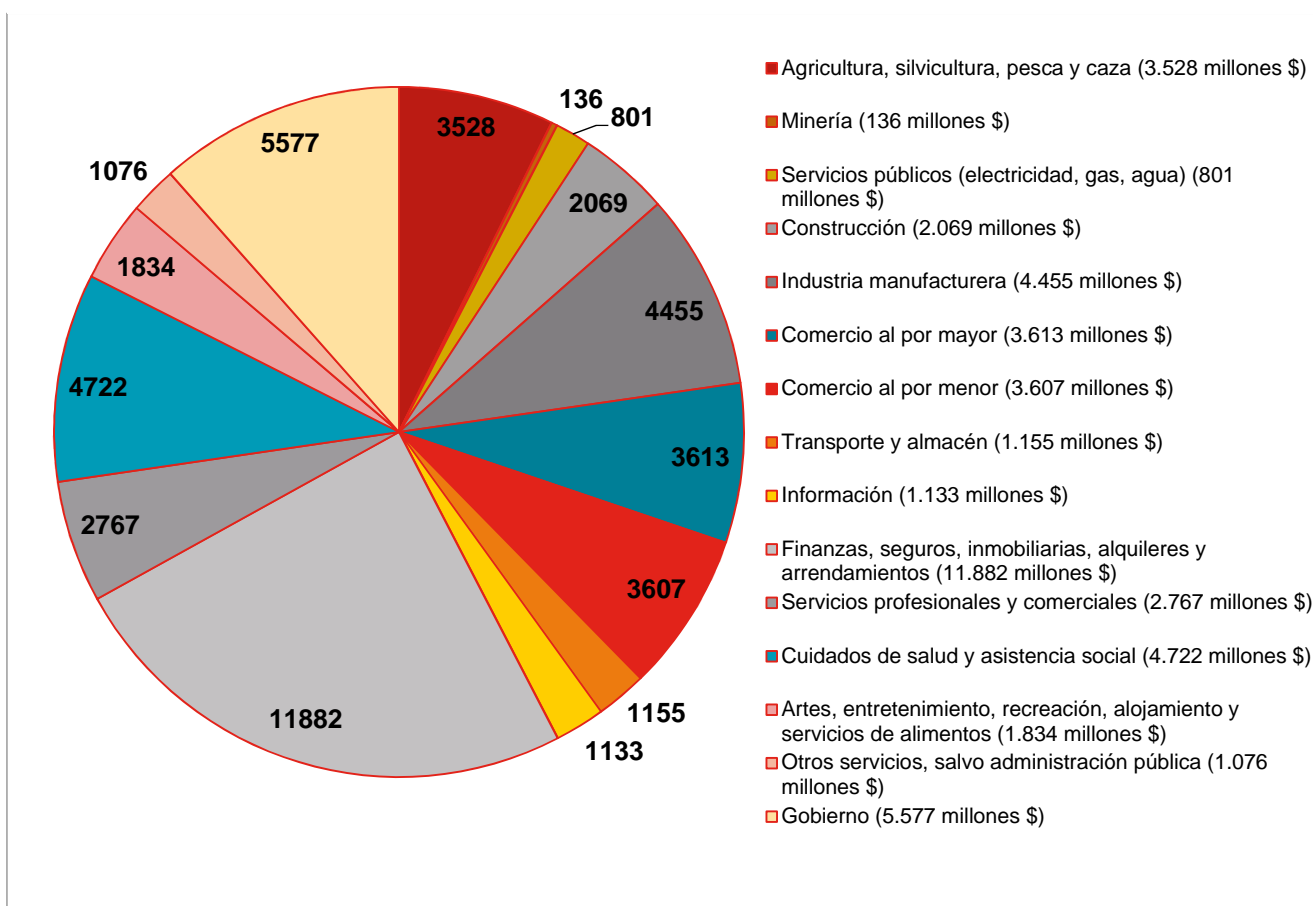
	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Dakota del Sur	38.176	42.253	43.056	44.560	45.647	47.356	48.354
Variación año anterior	4,06%	10,68%	1,90%	3,49%	2,44%	3,74%	2,11%
EEUU	14.859.772	15.406.002	16.041.243	16.576.738	17.312.381	18.007.085	18.511.499
Variación año anterior	3,77%	3,68%	4,12%	3,34%	4,44%	4,01%	2,80%
Porcentaje en EEUU	0,26%	0,27%	0,27%	0,27%	0,26%	0,26%	0,26%

Fuente: elaboración propia a partir de los datos de Bureau of Economic Analysis

La composición sectorial del PIB del año 2016 deja patente el gran peso que el sector financiero tiene en la economía de Dakota del Sur. Este es con diferencia el más importante y se debe a los incentivos fiscales que se ofrecen en el estado, atrayendo diversas instituciones financieras. Los servicios financieros e inmobiliarios representan cerca del 25% del PIB.

Los siguientes sectores que aportan más al PIB en Dakota del Sur son los servicios gubernamentales, los cuidados de salud y asistencia social, la industria manufacturera, y la agricultura junto con la ganadería. Este último sector primario tiene una gran importancia, y es que ningún otro estado de los Estados Unidos depende tanto de la agricultura y ganadería como Dakota del Sur.

GRÁFICO 7: COMPOSICIÓN SECTORIAL DEL PRODUCTO INTERIOR BRUTO EN DAKOTA DEL SUR



Fuente: elaboración propia a partir de los datos de Bureau of Economic Analysis

3.2. PIB per cápita

En el año 2016, Dakota del Sur registró un PIB per cápita de 47.808\$, disminuyendo en un 0,20% respecto al del año 2015. Pese a esta disminución y a las obtenidas en otros años como 2012 y 2013, Dakota del Sur ha obtenido un crecimiento total del 4,83% entre 2010 y 2016.

El PIB per cápita de Dakota del Sur se sitúa por debajo de la media nacional en cerca de 3.000\$ anuales. Aun así, en el ranking por estados, Dakota del Sur ocupa el puesto número 24.

GRÁFICO 8: PIB PER CÁPITA EN DAKOTA DEL SUR Y ESTADOS UNIDOS

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Dakota del Sur	45.605\$	47.972\$	46.965\$	46.869\$	46.874\$	47.894\$	47.808\$
Variación año anterior	0,30%	5,20%	-2,10%	-0,20%	0,00%	2,20%	-0,20%
EEUU	47.287\$	47.595\$	48.173\$	48.538\$	49.339\$	50.323\$	50.708\$
Variación año anterior	1,30%	0,70%	1,20%	0,80%	1,70%	2,00%	0,80%

Fuente: elaboración propia a partir de los datos de Bureau of Economic Analysis

Según los datos suministrados por la BEA, la variación del PIB per cápita no fue uniforme en todas las principales áreas metropolitanas del país. Además, hay una gran diferencia entre dichas áreas, como es el caso de Sioux Falls en donde el PIB per cápita es bastante superior a la media del estado. En el siguiente gráfico podemos observar el PIB per cápita de cada una de las principales metrópolis de Dakota del Sur:

GRÁFICO 9: RENTA PER CÁPITA DE LAS PRINCIPALES METRÓPOLIS DE DAKOTA DEL SUR

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Rapid City	38.539\$	40.278\$	40.094\$	38.936\$	39.363\$	38.652\$	38.701\$
Sioux City	51.168\$	47.371\$	44.554\$	46.628\$	46.075\$	47.953\$	49.014\$
Sioux Falls	58.973\$	61.482\$	62.341\$	59.223\$	59.794\$	61.237\$	61.657\$
Dakota del Sur	45.605\$	47.972\$	46.965\$	46.869\$	46.874\$	47.894\$	47.808\$

Fuente: elaboración propia a partir de los datos de Bureau of Economic Analysis

3.3. Perspectivas económicas

La tendencia positiva de crecimiento de los últimos 6 años del Producto Interior Bruto de Dakota del Sur continuará durante los próximos años. El crecimiento no será tan destacado como el obtenido tras la Gran Recesión, en 2010 se obtuvo un 10,68%, pero se espera que sea similar al logrado en los últimos años. El PIB del conjunto de los Estados Unidos se espera que llegue hasta 19.917,9 billones de dólares en 2024, una media de crecimiento anual del 2,2%⁴.

Por su parte, tras el aumento constante del PIB per cápita desde 2011 hasta hoy en día, se espera que siga por este camino. El PIB per cápita del conjunto de los Estados Unidos se espera que llegue hasta 57.917,6\$ en 2024, una media de crecimiento anual de 1,4%.

En lo que se refiere al empleo, Dakota del Sur era en septiembre de 2018 el estado número 16º con menos desempleo de todo el país con un 3%⁵. Se espera que el número de empleados llegue hasta 510.501 en 2024, lo que supone un crecimiento anual del 0,67%. Esta tasa es un poco superior al 0,6% que se espera a nivel nacional⁶.

Desde una perspectiva sectorial, cabe destacar la expectativa de pérdida de empleo que se espera en el sector de la agricultura y ganadería debido a los avances tecnológicos que hacen que la labor humana no sea tan necesaria. Por otro lado, se espera un gran aumento de empleo en el sector de los cuidados salud y asistencia social, esto viene en gran parte del crecimiento considerable durante los últimos años de la población por encima de 65 años.

3.4. Actividad sectorial

El sector predominante en la economía de Dakota del Sur es el financiero, y tras él otros sectores importantes son los de servicios sanitarios y asistencia social, la industria manufacturera, y la agricultura junto con la ganadería.

En Dakota del Sur no se encuentra ninguna de las empresas más grandes de Estados Unidos, concretamente en la lista Fortune 500 de 2018 que reúne a las principales empresas del país, no entra ninguna empresa del estado⁷. Aun así, existen grandes empresas como Black Hills Corp. (electricidad y gas, Rapid City), Poet LLC (agricultura – Sioux Falls), South Dakota Wheat Growers

⁴ <https://www.bls.gov/opub/mlr/2015/article/pdf/the-us-economy-to-2024.pdf>

⁵ <https://www.bls.gov/web/laus/laumstrk.htm>

⁶ https://dlr.sd.gov/lmic/lb/2016/lbart_july2016_industry_employment_trends_to_2024.pdf

⁷ <http://fortune.com/fortune500/list/>

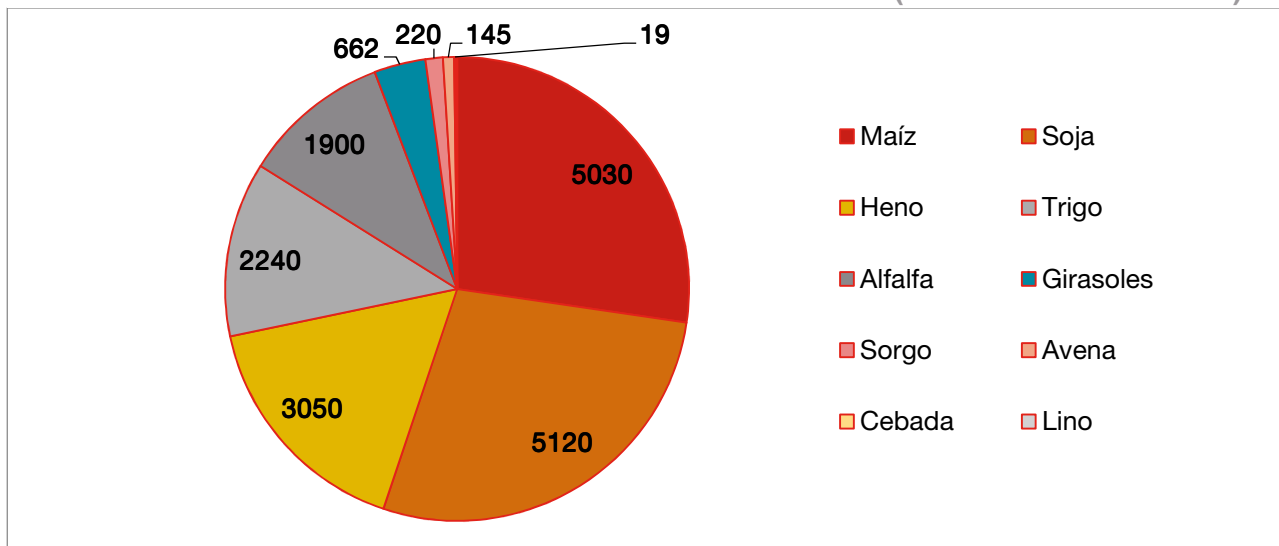
Association (agricultura – Aberdeen), Citibank National Association (finanzas – Sioux Falls) o Sanford Health (salud – Sioux Falls)⁸.

3.4.1. Agricultura y ganadería

Con una aportación al PIB del estado de 3.528 millones de dólares, la industria agrícola y ganadera es muy importante en Dakota del Sur (7,30% del PIB) y es que ningún otro estado depende tanto de la agricultura y ganadería. Hay más de 31.000 granjas, con una dimensión media de 1.397 hectáreas, lo que supone un total de 43,3 millones de hectáreas de cultivo. Hay un total de 46.000 productores y siempre ha sido una industria muy familiar y tradicional, ya que una gran parte de las granjas del estado pertenecen a familias que las han cultivado por varias generaciones⁹.

Los cinco principales cultivos son el maíz, la soja, el heno, el trigo y la alfalfa. Como se puede ver en el gráfico 10, estos ocupan la mayor parte de la superficie cultivada. Además, también es muy significativa la producción en otros cultivos como los girasoles, que representa el 42,1% del total de Estados Unidos, y la avena, que supuso un 14,1% del total del país¹⁰.

GRÁFICO 10: PRODUCCIÓN AGRÍCOLA EN DAKOTA DEL SUR (MILES DE HECTÁREAS)



Fuente: elaboración propia a partir de los datos de South Dakota Department of Agriculture

⁸ <http://www.hoovers.com/company-information/company-search.html>

⁹ <http://sdda.sd.gov/office-of-the-secretary/agriculture-industry/>

¹⁰ <http://sdda.sd.gov/office-of-the-secretary/publications/pdf/2016%20SD%20rankings%20sheet.pdf>

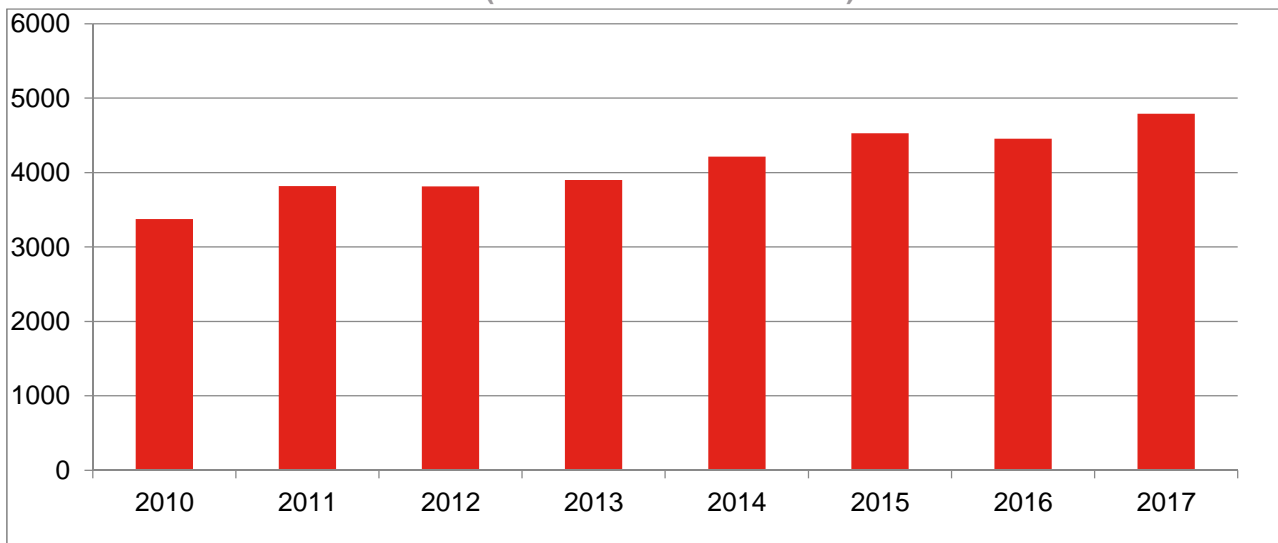
Gran parte del maíz cosechado en Dakota del Sur se destina a la producción de etanol. La producción de etanol en 2016 fue de 15.300 millones de galones (57.916,80 millones de litros)¹¹. Algunas de las empresas más importantes son Advanced Bioenergy, Dakota Ethanol, Glacial Lakes Energy, Poet Biorefining y Redfield Energy¹².

Por otra parte, la ganadería no tiene tanto peso como la agricultura, pero aun así es el estado número uno en carne de bison, 5º en vacuno, 7º en cordero y 11º en porcino.¹³

3.4.2. Industria manufacturera

La industria manufacturera en Dakota del Sur es también un sector importante, siendo el tercero que más aporta. Concretamente en 2017 aportó 4.790 millones de dólares al PIB estatal, un 9,6%¹⁴ del mismo, y emplea a 44.500 personas¹⁵. Entre 2010 y 2016 ha crecido un 31,92%, más que en el resto de Estados Unidos que lo ha hecho en un 19,25%.

GRÁFICO 11: INGRESOS TOTALES DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA EN DAKOTA DEL SUR (MILLONES DE DÓLARES)



Fuente: elaboración propia a partir de los datos de Bureau of Economic Analysis

Sin embargo, el pequeño tamaño del estado hace que su industria no tenga un gran peso en relación al total del país.

¹¹ <http://www.sdcorn.org/learn/ethanol/>

¹² <http://sdethanol.com/>

¹³ <https://sdda.sd.gov/office-of-the-secretary/publications/pdf/Common.Thread.2017.pdf>

¹⁴ <http://www.nam.org/Data-and-Reports/State-Manufacturing-Data/State-Manufacturing-Data/January-2018/Manufacturing-Facts---South-Dakota/>

¹⁵ <https://www.bls.gov/eag/eag.sd.htm>

Según los datos del Bureau of Economic Analysis, dentro de los subsectores más importantes dentro de la industria manufacturera en Dakota del Sur cabe destacar el sector de manufacturas diversas, que genera 888 millones de dólares, un 19,62% del total de la industria manufacturera. La maquinaria es el siguiente sector en importancia, con 689 millones de dólares, y tras él, el de alimentación, bebidas y tabaco con 629 millones de dólares. Otros subsectores importantes en este estado, aunque con un peso inferior, son la manufactura de productos químicos y el sector de automoción.

Los líderes empresariales de Dakota del Sur dentro la industria manufacturera, son entre otras, Daktronics (electrónica: pantallas digitales), 3M (conglomerado diversificado; sede central en Minnesota), Smithfield Foods (cárnicos; sede en EE.UU en Virginia. Su matriz es WH Group, una empresa china), Raven Industries (equipos para agricultura, películas plásticas, globos aerostáticos) y Toshiba America Business Solutions (impresoras y otros equipos de oficina). Para una información más detallada de las empresas manufactureras en Dakota del Sur, acceder al siguiente enlace: <http://www.sdreadytowork.com/ManufacturerDirectory>

3.4.3. Tecnología

El sector de la tecnología es uno de los sectores con mayor proyección en Dakota del Sur. En los últimos cinco años, el sector de ciencias y tecnología ha sido uno de los 5 sectores que más empleos ha creado en el estado. Concretamente, en 2016 este sector contaba con más de 123.000 trabajadores, lo que supone casi un 22% del total del estado, y este número seguirá creciendo.

La biotecnología está ayudando a diversificar y hacer crecer la economía de Dakota del Sur, teniendo una gran importancia en los avances en la salud humana, la energía y la agricultura. Además el empleo en tecnologías de la información crecerá un 11,6% en todo el estado para 2020, superando la tasa de crecimiento nacional del 9,6%¹⁶.

Las empresas dedicadas a este sector se concentran principalmente en el área del sudeste, donde se concentran casi 75.000 empleos de los mencionados a nivel estatal. La siguiente área en importancia es el oeste del estado¹⁷, con 43.401 trabajadores.

Los esfuerzos por parte de la administración estatal con respecto a este sector son evidentes. Las empresas del sector están contribuyendo al crecimiento económico del estado gracias al plan de ciencia y tecnología 2020 Vision: The South Dakota Science and Innovation Strategy, publicado en 2013. El objetivo de este plan es desarrollar capacidades científicas y tecnológicas en Dakota

¹⁶ <http://sdepscor.org/2017/south-dakotas-science-technology-industries-paving-way-south-dakotas-economic-growth/>

¹⁷ <http://sdepscor.org/sdepscorHome/wp-content/uploads/2014/02/MPA-FINAL.pdf>

del Sur que promuevan la innovación, fomenten las empresas basadas en el conocimiento, creen empleos mejor remunerados y generen más oportunidades para todos los ciudadanos¹⁸.

3.4.4. Energía

Dakota del Sur produce un total de 242 trillones de BTUs (unidad térmica británica equivalente a 1.055,05585262 Julios de energía) al año, siendo el 39º estado de mayor producción de energía en EEUU. Las siguientes tablas nos muestran la cantidad de energía producida mediante cada uno de los principales recursos energéticos en Dakota del Sur y Estados Unidos en el año 2015, en trillones de BTUs, así como en las unidades de medición utilizadas en el mercado de consumo de cada uno de estos recursos energéticos.

GRÁFICO 12: PRODUCCIÓN DE ENERGÍA EN DAKOTA DEL SUR EN 2015 (TRILLONES DE BTU)

	Combustibles fósiles			Energía nuclear	Energías renovables			Total
	Carbón	Gas natural	Petróleo		Biocombustibles	Otros	Total	
Dakota del Sur	0,0	15,3	9,5	0,0	144,3	72,6	216,9	241,8
Estados Unidos	17.931,0	32.810,1	19.646,6	8.336,9	1.998,0	7.326,0	9.324,0	88.048,5

Fuente: elaboración propia con datos de US Energy Information Administration

GRÁFICO 13: PRODUCCIÓN DE ENERGÍA EN DAKOTA DEL SUR RESPECTO A ESTADOS UNIDOS

	Dakota del Sur	Posición en Estados Unidos
Energía total (trillones BTUs)	241,8	39º
Petróleo (barriles)	1.407.000	25º (2016)
Gas natural (millones de pies cúbicos)	10.109	23º (2016)
Carbón (miles de toneladas cortas)	0	-
Electricidad (miles de MW-h)	858	45º (Noviembre 2017)

Fuente: elaboración propia con datos de US Energy Information Administration

¹⁸ <http://sdepscor.org/sdepscorHome/wp-content/uploads/2015/07/2020-Vision.pdf>

A continuación se ofrece la comparativa de la evolución entre 2013 y 2015 del peso de los distintos recursos energéticos en Dakota del Sur.

GRÁFICO 14: PRODUCCIÓN DE ENERGÍA EN DAKOTA DEL SUR

	Combustibles fósiles			Energía nuclear	Energías renovables	
	Carbón	Gas natural	Petróleo		Biocombustibles	Otros
2013	0%	7,07%	4,52%	0%	59,28%	29,12%
2015	0%	6,35%	3,94%	0%	59,68%	30,03%

Fuente: elaboración propia con datos de US Energy Information Administration

En su comparativa con los datos de 2013, estos datos permiten concluir que las energías renovables siguen siendo el principal recurso energético utilizado en Dakota del Sur para la producción de energía. Como se puede ver, prácticamente el 90% de la energía que se produce en el estado proviene de energías renovables, siendo el estado con más porcentaje de Estados Unidos. Dentro de la producción de biocombustibles el etanol y el biodiesel son los principales. Los combustibles fósiles por su parte tienen una pequeña importancia en el estado, y es que el petróleo y el gas natural no suponen más del 10%. Mientras que el carbón y la energía nuclear no son parte de la producción de energía en Dakota del Sur.

En lo referente al consumo, conviene resaltar que pese a que Dakota del Sur es el 6º estado que menos energía consume del país con un total de 383 trillones de BTUs en 2015, es el 8º estado que más energía consume por habitante, un total de 447 millones de BTUs per cápita. Se sitúa al mismo tiempo como el 4º estado que menos gasta en energía con un total de 3.860 millones de dólares anuales, pero es a la vez el 6º que más gasta por habitante, un total de 4.499 dólares per cápita.

GRÁFICO 15: PRECIOS DE LOS RECURSOS ENERGÉTICOS EN DAKOTA DEL SUR Y ESTADOS UNIDOS

Precios	Dakota del Sur	Estados Unidos
Petróleo crudo nacional	46,67 \$/barril	49,13 \$/barril
Gas natural	11,09 \$/mil pies cúbicos	13,50 \$/mil pies cúbicos
Carbón	-	30,57 \$/tonelada corta
Electricidad		
Residencial	0,1243 \$/kWh	0,1284 \$/kWh
Comercial	0,0973 \$/kWh	0,1082 \$/kWh
Industrial	0,0784 \$/kWh	0,0695 \$/kWh

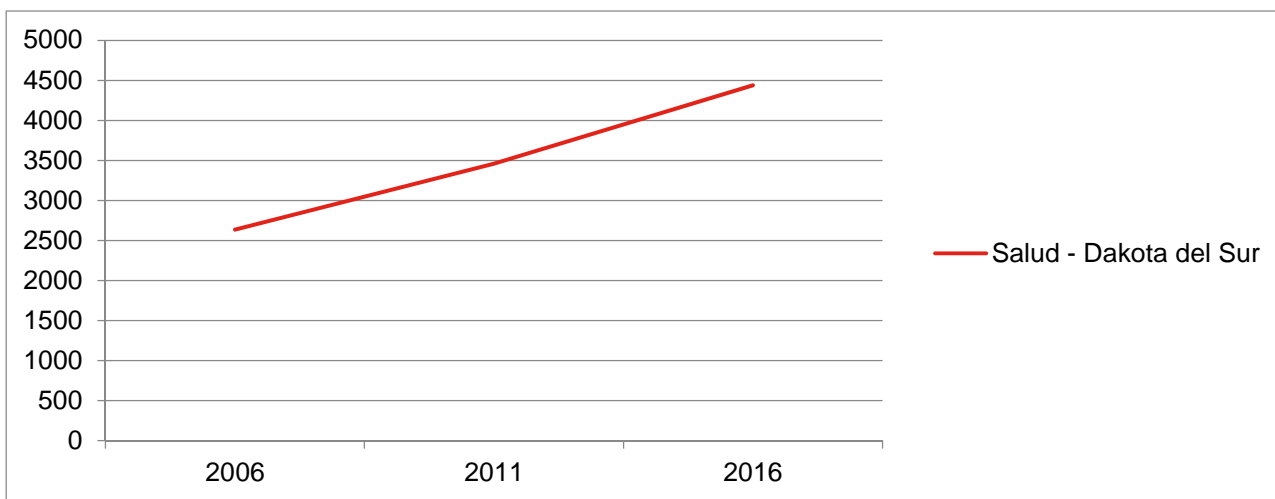
Fuente: elaboración propia con datos de US Energy Information Administration

3.4.5. Salud

El sector de los cuidados de la salud y asistencia social aporta 4.439 millones de dólares a la economía de Dakota del Sur, lo que supone casi un 10% del PIB total (últimos datos disponibles de 2016). De este modo, es el tercer sector que más aporta del estado.

Como se puede ver en el gráfico 16, este sector ha crecido considerablemente en Dakota del Sur durante los últimos años. Concretamente, en el periodo entre 2006 y 2016 ha crecido un 68,46%. Este aumento ha sido superior al de Estados Unidos que ha sido de un 52,81%.

GRÁFICO 16: CRECIMIENTO DEL SECTOR SALUD EN DAKOTA DEL SUR (MILLONES \$)



Fuente: elaboración propia a partir de los datos de Bureau of Economic Analysis

La empresa más importante del estado se encuentra en este sector y esta es Sanford Health. Es una empresa sin ánimo de lucro que tiene obtiene ingresos netos anuales de 4.400 millones de dólares. Tiene 289 clínicas repartidas en 9 estados y 3 países diferentes, y da empleo a más de 28.000 trabajadores¹⁹.

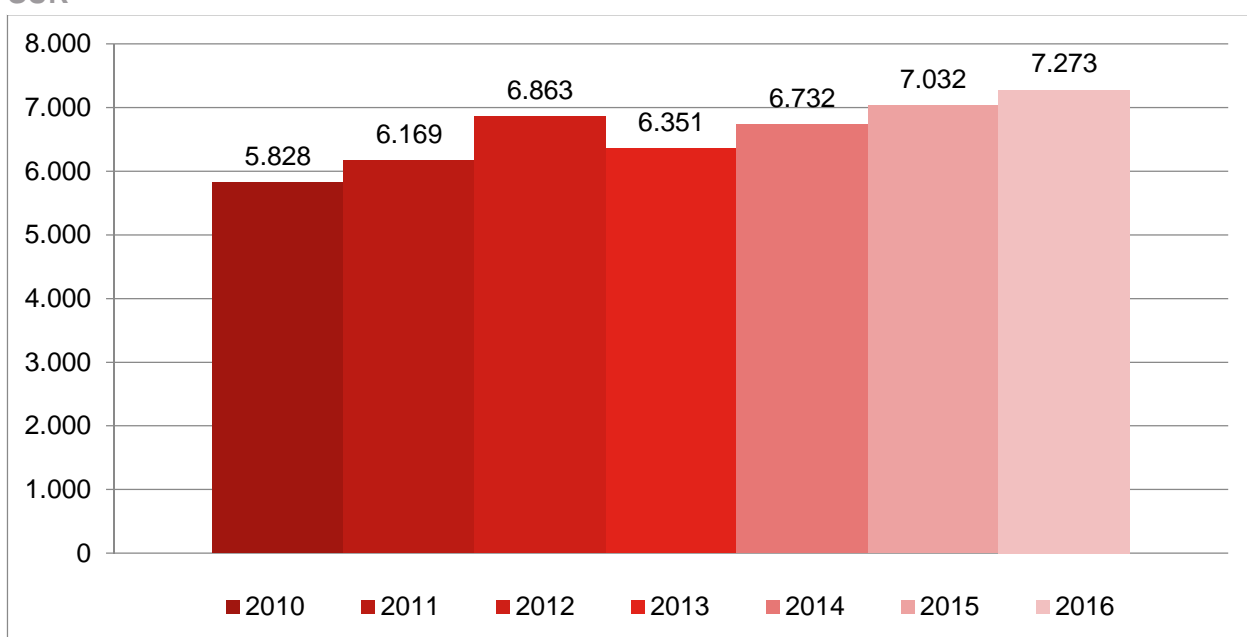
Además, Dakota del Sur cuenta con una importante universidad médica que es *Sanford School of Medicine*, dentro de la *University of South Dakota*.

¹⁹ <http://www.sanfordhealth.org/about>

3.4.6. Finanzas

El sector de las finanzas y seguros en Dakota del Sur es el más importante del estado, siendo el que más aporta al PIB. Este sector ha crecido un 24,79% desde 2010 a 2016, alcanzando unos ingresos totales de 7.273 millones de dólares. En 2015 empleó a un total de 18.437 trabajadores. Se espera que esta dinámica de crecimiento continúe en los próximos años.

GRÁFICO 17: INGRESOS TOTALES SECTOR FINANCIERO Y SEGUROS EN DAKOTA DEL SUR



Fuente: elaboración propia a partir de los datos de Bureau of Economic Analysis

Representa más del 15% de la economía de Dakota del Sur y esto hace que sea el segundo estado de Estados Unidos en el que más peso tiene este sector, solo por detrás de Delaware. Además posee 2,83 billones de dólares en activos bancarios, más que ningún otro estado del país²⁰.

Esta gran importancia de las finanzas y seguros en el estado proviene de la regulación favorable y las ventajas fiscales que se ofrecen para las empresas del sector. Estas condiciones se ofrecieron cuando los líderes de estado, desesperados por atraer negocios durante la recesión económica de principios de la década de 1980, cambiaron las leyes de Dakota del Sur para eliminar el límite de las tasas de interés.

Las principales empresas financieras con sede en el estado son Citibank NA, Wells Fargo & Co, TCF Bank y Great Western Bank. La llegada de estas grandes empresas supuso un gran

²⁰<http://www.screadytowork.com/SouthDakota/media/SouthDakota/docs/NewPDFsFolder/Key%20Industries/Financial%20Services/FinancialServices-QuickStats-2015.pdf?ext=.pdf>



beneficio para el estado al crear también muchos puestos de trabajo y la opción de formarse en el mundo financiero para los habitantes de Dakota del Sur. De este modo, se ofrecen en el estado abundantes programas de grado y postgrado sobre servicios bancarios y financieros.

3.4.7. Servicios

Dentro del sector servicios, como ya hemos comentado anteriormente, el más importante es el de finanzas con una gran diferencia. El grupo de servicios comunitarios, comerciales y personales (asistencia sanitaria privada, bufetes de abogados, talleres de reparación, hoteles) ocuparía el segundo lugar, seguido por el comercio al por mayor y el comercio minorista²¹.

Destaca la importancia del sector del turismo y el crecimiento que está teniendo año tras año. Este crecimiento se está dando tanto en el número de turistas como en el desembolso que estos hacen, lo que ha supuesto unos ingresos de 3.900 millones de dólares para el estado en 2017. El turismo aportó en 2017 al PIB de Dakota del Sur 1.377,5 millones de dólares, casi un 3% del total²².

En lo que se refiere al empleo creado por el turismo, cabe destacar que es el sexto sector de todo el estado que más puestos de trabajo genera. En 2017 empleaba de manera directa a 37.482 trabajadores.

Para mayor información sobre este sector en Dakota del Sur, ver el informe “Economic Impact of Tourism in South Dakota, 2017”:

<https://sdvisit.com/research-reports/econ/2017-economic-impact-report>

²¹ http://www.netstate.com/economy/sd_economy.htm

²² <https://sdvisit.com/research-reports/econ/2017-economic-impact-report>

4. Infraestructuras

Dakota del Sur cuenta con una amplia red de infraestructuras. Aun así, una gran parte de estas se encuentran en deterioro, lo que dificulta la capacidad del estado para competir en un mercado cada vez más global. Sioux Falls es la ciudad principal en cuanto a infraestructuras se refiere del estado.

4.1. Autopistas y carreteras

Dakota del Sur cuenta con un total de 82.576 millas de carreteras (132.893 km). De acuerdo a la ASCE (American Society of Civil Engineers), el 17% de las carreteras se encuentran en un estado pobre²³.

GRÁFICO 18: MAPA DE CARRETERAS DE DAKOTA DEL SUR



Las principales carreteras interestatales que atraviesan Dakota del Sur son la I-90 y la I-29. La I-90, la carretera más larga de todo el país, cruza el estado de este a oeste por el sur en un total de

²³ <https://www.infrastructurereportcard.org/state-item/south-dakota/>

412,76 millas (664,27km). Mientras que la I-29 atraviesa Dakota del Sur de norte a sur por el este en un total de 252 millas (406 km).

El estado de Dakota del Sur está trabajando actualmente en varios proyectos para mejorar la red de carreteras del estado, a través del programa 2018-2021 STIP “(Statewide Transportation Improvement Program)”. Este programa de cuatro años coordinado por el Departamento de Transporte junto a otras entidades identifica mejoras en carreteras con el objetivo de preservar, renovar y mejorar el sistema de transporte de Dakota del Sur²⁴.

4.2. Ferrocarril

La construcción de vías de ferrocarril a finales del siglo XIX mejoró considerablemente el transporte en el estado, y es que hasta 1948 se habían construido 4.420,5 millas (7.114,11 km). Sin embargo, el abandono de las vías provocó la pérdida del servicio en más del 75% del sistema ferroviario. Tras ello, el estado de Dakota del Sur en cooperación con empresas privadas consiguió restaurar las líneas más importantes del estado²⁵.

Actualmente, Dakota del Sur cuenta con 1.839,5 millas (2.960,39 km) de ferrocarril siendo el estado número 35º del país con más distancia. Además ocupa el puesto número 32 en el ranking de vías en funcionamiento con 11 vías de ferrocarril para transporte de mercancías²⁶.

La mayoría de las vías son para trenes de transporte de mercancías. Dakota del Sur es uno de los pocos estados en los que Amtrak, el operador público ferroviario para transporte de pasajeros, no da servicio.

En lo que se refiere a las empresas ferroviarias operadoras de las vías, BNSF (Burlington Northern Santa Fe) es la principal operadora con un total de 884,4 millas (1.423,30km). Esto significa que es el responsable de casi la mitad de las vías del estado²⁷.

²⁴ <http://www.sddot.com/transportation/highways/planning/stip/Default.aspx>

²⁵ <http://www.sddot.com/transportation/railroads/current/Default.aspx>

²⁶ <https://www.aar.org/data-center/railroads-states#state/SD>

²⁷ <http://www.sddot.com/transportation/railroads/docs/BNSF.pdf>

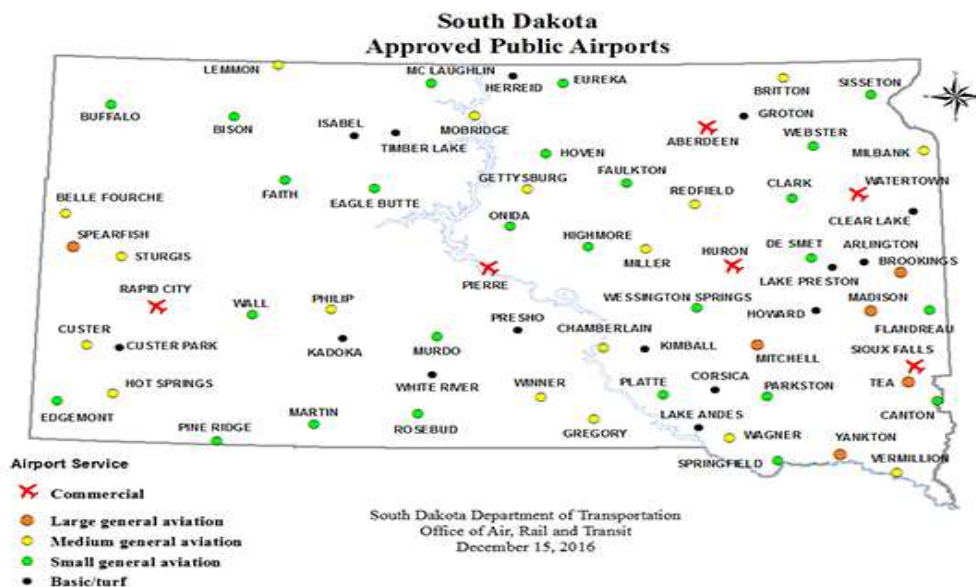
4.3. Aeropuertos

Dakota del Sur cuenta con un total de 71 aeropuertos de uso público, de los cuales 6 son para vuelos comerciales²⁸. Estos son los siguientes:

- Joe Joss Field Airport (Sioux Falls)
- Rapid City Regional Airport
- Aberdeen Regional Airport
- Huron Regional Airport
- Pierre Regional Airport
- Watertown Regional Airport

El aeropuerto más importante del estado es el Joe Joss Field Airport de Sioux Falls. Teniendo en cuenta los principales 813 aeropuertos de todo el país, el aeropuerto de Sioux Falls fue el número 79º en el que más transporte de mercancías se realizó en 2017. Además, también fue el número 116º en vuelos de pasajeros²⁹.

GRÁFICO 19: MAPA DE AEROPUERTOS DE DAKOTA DEL SUR



²⁸ <http://www.sddot.com/transportation/aviation/Default.aspx>

²⁹ https://www.transtats.bts.gov/airports.asp?pn=1&Airport=FSD&Airport_Name=Sioux%20Falls,%20SD:Joe%20Foss%20Field&carrier=FACTS

4.4. Aguas navegables y puertos

El río Misuri recorre Dakota del Sur de norte a sur. Aun así, el transporte marítimo apenas existe en el estado debido a los peligros de la navegación por el río. El cuerpo de ingenieros del ejército de Estados Unidos (USACE) lleva años realizando alteraciones en el río Misuri para hacer que la navegación por este sea posible, pero estas modificaciones se han realizado una vez el río abandona Dakota del Sur, en Sioux City (Iowa) concretamente. Igualmente, tampoco existe en Dakota del Sur ningún puerto marítimo importante.

Según los datos del informe publicado por USACE sobre el sistema de vías navegables, en 2016 no existió tráfico marítimo en Dakota del Sur³⁰.

4.5. Telecomunicaciones

El sector de telecomunicaciones ha ido creciendo poco a poco en Dakota del Sur durante los últimos años, aunque aún su importancia en la economía del estado es pequeña. Algunas de las empresas más importantes de telecomunicaciones en Dakota del Sur son Golden West Telecommunications, Venture Communications y SDN Communications.

Para más información, se puede acceder al siguiente enlace: <http://sdtaonline.com/>

³⁰ <http://www.navigationdatacenter.us/factcard/FactCard2016.pdf>

5. Estructura social en Dakota del Sur

5.1. Población activa y mano de obra

La población activa en Dakota del Sur en diciembre de 2017 fue de 459.771 personas, de las que estaban empleadas un total de 443.694 y desempleadas 16.077. El número de población activa ha crecido progresivamente durante los últimos años de una manera reseñable. Concretamente en los dos últimos años, es decir desde diciembre de 2015 a diciembre de 2017, el total de la población disponible para trabajar ha aumentado en 8.520 personas, lo que supone un aumento del 1,89%.

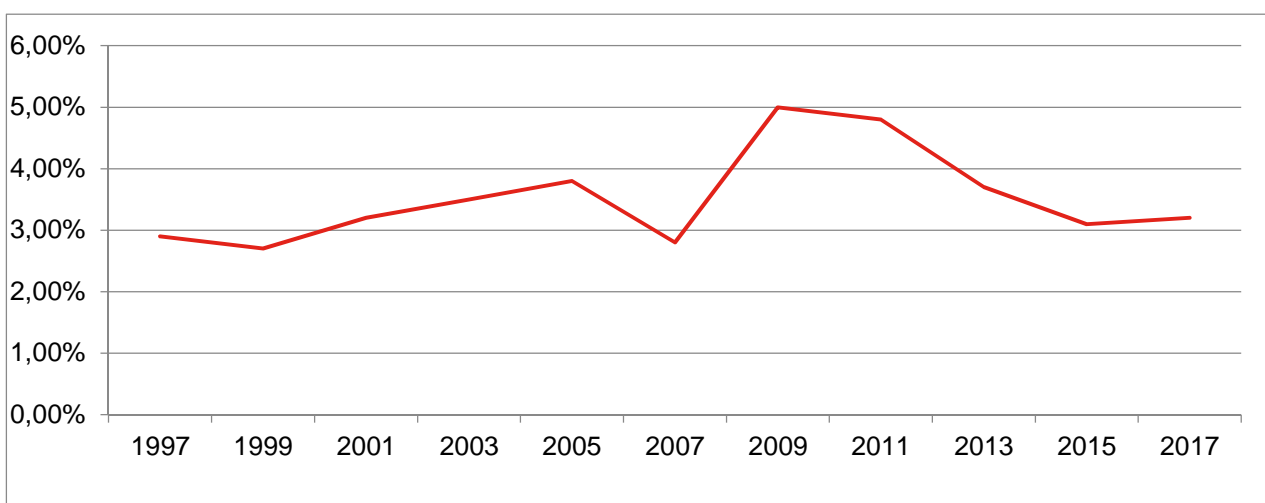
GRÁFICO 20: EMPLEO EN DAKOTA DEL SUR

Segmento poblacional	Total Dakota del Sur Diciembre 2017
Población activa	459.771
Empleados totales	443.694
Desempleados totales	16.077
Tasa de desempleo	3,5%
Tasa desempleo Estados Unidos	4,1%

Fuente: elaboración propia a partir de los datos del US Bureau of Labor Statistics

La tasa de desempleo en septiembre de 2018 se situó en un 3%, cuatro décimas menos que en el mismo mes del año pasado. De este modo, Dakota del Sur es el estado número 16º con menos desempleo de Estados Unidos. Como se puede ver en el gráfico 21, en 2009 la tasa de desempleo llegó a máximos de 5,1%, y tras ello ha ido reduciéndose hasta llegar a un 2,7% a principios de 2016. Desde entonces la tasa de desempleo subió hasta 3,4% desde julio de 2017 a abril de 2018, mes a partir del cual ha bajado progresivamente hasta la tasa actual.

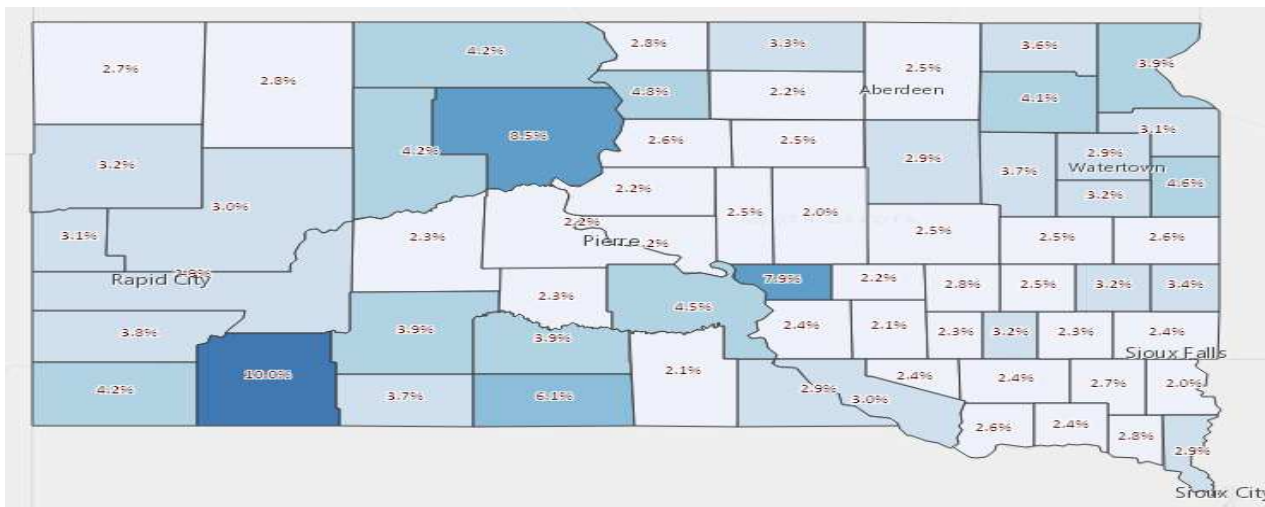
GRÁFICO 21: EVOLUCIÓN DE LA TASA DE DESEMPLEO EN DAKOTA DEL SUR



Fuente: elaboración propia a partir de los datos del US Bureau of Labor Statistics

La distribución geográfica del desempleo por otro lado, no es uniforme en todo el estado de Dakota del Sur. Como se puede ver en el siguiente gráfico, las tasas de desempleo más altas se dan en los condados de Oglala Lakota, Dewey y Buffalo, con unas tasas del 10%, 8,5% y 7,9% respectivamente. Estos tres condados se corresponden en su mayoría a territorio de reservas indias, con altos índices de pobreza. Por otro lado, en gran parte del estado (en azul claro y blanco en el mapa) están en torno a unas tasas entre 2 y 3%.

GRÁFICO 22: TASAS DE DESEMPLEO EN DAKOTA DEL SUR POR CONDADOS



Fuente: South Dakota Department of Labor & Regulation

El salario mínimo en Dakota del Sur en 2018 es de 8,85\$/hora para los empleados que no reciben propinas, siendo 7,25\$/hora el mínimo más bajo posible dentro del marco regulado a nivel nacional. Mientras que el salario mínimo para los trabajadores que reciben propinas es de 4,425\$/hora. El salario mínimo de Dakota del Sur se ajusta anualmente en variación al índice de precios al consumidor publicado por el Departamento de Trabajo de los Estados Unidos, y en ningún caso se puede disminuir³¹.

De cara al futuro, cabe resaltar que se espera que el empleo crezca en Dakota del Sur a un mayor ritmo incluso que la media nacional. Como ya se ha comentado anteriormente en el apartado de perspectivas económicas, se espera que el empleo estatal crezca un 0,67% anualmente por un 0,60% nacional.

Desde una perspectiva sectorial, cabe resaltar la expectativa de pérdida de empleo que se espera en el sector de la agricultura y ganadería. Sin embargo, se espera un gran aumento de empleo en el sector de los cuidados salud y asistencia social.

5.2. Sistema educativo y actividad investigadora

Dakota del Sur cuenta con más de 132.000 estudiantes entre educación primaria y secundaria, de los cuales más de un 85% están matriculados en escuelas públicas. Además, Dakota del Sur cuenta con 718 escuelas repartidas en 176 distritos, lo que le hace uno de los estados con el número más alto de escuelas per cápita de Estados Unidos³².

³¹ http://dlr.sd.gov/employment_laws/minimum_wage.aspx

³² <https://www.neighborhoodscout.com/sd/schools>

En la edición más reciente de sus rankings de mejores universidades e institutos del país, U.S. News & World Report no incluía ningún centro de Dakota del Sur entre los 100 mejores a nivel nacional. Aun así, Dakota del Sur se sitúa como el estado número 17º con mejor educación del país³³.

Algunos de los centros educativos de mayor renombre en Dakota del Sur son:

1. Centros Públicos:

- South Dakota State University
- University of South Dakota
- Dakota State University
- Northern State University

2. Centros Privados:

- Augustana College
- Dakota Wesleyan University
- Mount Marty College
- University of Sioux Falls

En términos de formación de su población, y según datos de la Oficina del Censo de EE.UU. (*U.S. Census Bureau*) correspondientes a 2012-2016, un 91,2% de los habitantes de Dakota del Sur mayores de 25 años ha finalizado la enseñanza secundaria, por encima de la media nacional (87%). Por el contrario, en el caso de titulados universitarios (*Bachelor's Degree*, equivalente a las licenciaturas en España), el porcentaje es del 27,5%, por debajo de la media nacional de 30,3%³⁴.

5.3. Calidad de vida

El estudio de U.S. News & World Report que incluye múltiples factores como la calidad y cobertura de los seguros sanitarios, salud general de la población, educación, calidad medioambiental, infraestructuras, fiscalidad, medidas antidiscriminatorias, tasa de crímenes, entre otros, sitúan a Dakota del Sur en el puesto 14º de los 50 estados³⁵.

- Coste de la vida: Dakota del Sur es según el estudio mencionado, el estado número 26º con menor coste de vida en Estados Unidos.
- Población sin seguro médico en Dakota del Sur: los últimos datos disponibles de julio de 2017, señalan que el 10,3% de la población menor de 65 años carecía dicho año de seguro médico³⁶.

³³ <https://www.usnews.com/news/best-states/rankings/education>

³⁴ <https://www.census.gov/quickfacts/SD>

³⁵ <https://www.usnews.com/news/best-states/rankings>

³⁶ <https://www.census.gov/quickfacts/SD>



- Pobreza: en 2017 un 13,3% de la población de Dakota del Sur vivía bajo el umbral de la pobreza, un porcentaje similar al de la media nacional.
- Tasa de criminalidad: en cuanto a crímenes violentos como homicidio, robo con fuerza, violaciones o asaltos, en Dakota del Sur se producen 4,18 crímenes violentos por cada 1000 habitantes. Por su parte, tiene un índice de delitos contra la propiedad como hurto o estafa de 19,81 cada 1000 habitantes³⁷.

icex

³⁷ <https://www.neighborhoodscout.com/sd/crime>

6. Relaciones comerciales y de inversión

6.1. Relaciones comerciales

Dakota del Sur es un estado que exporta más de lo que importa. Pese al descenso de las exportaciones en un 13,75% y el aumento de las importaciones en un 5,37% en los últimos cuatro años, el estado mantuvo una balanza comercial positiva de 262 millones de dólares en 2017. Cabe destacar también que en este periodo la balanza comercial positiva se redujo en un 51,03%.

6.1.1. Exportaciones

Las exportaciones desde Dakota del Sur al exterior han subido este último año un 11,28%. De esta manera, vuelven a crecer tras las caídas que sufrieron los dos años anteriores. El valor total de las exportaciones realizadas desde Dakota del Sur en 2017 alcanzó los 1.361 millones de dólares, lo que significa un importe muy pequeño a nivel nacional, suponiendo exactamente un 0,1% del total exportado por el país.

El número de empresas que exportaron desde Dakota del Sur en 2014 fue de 982, de las cuales 735 fueron PYMES. En términos de empleo, las exportaciones desde Dakota del Sur en 2015, generaron un total de 23.848 empleos en el estado³⁸.

GRÁFICO 23: EXPORTACIONES DESDE DAKOTA DEL SUR AL EXTERIOR

	2014	2015	2016	2017
Exportaciones totales de Dakota del Sur (millones de \$)	1.578	1.420	1.223	1.361
Variación año	-	-10,01%	-13,87%	11,28%

Fuente: elaboración propia a partir de los datos del US Census Bureau

³⁸ <https://www.trade.gov/mas/ian/statereports/states/sd.pdf>

Para ver los 25 productos más exportados de Dakota del Sur de 2014 a 2017, el total exportado y su valor porcentual respecto al total: <https://www.census.gov/foreign-trade/statistics/state/data/sd.html>

GRÁFICO 24: LOS 10 PAÍSES A LOS QUE MÁS SE EXPORTA DESDE DAKOTA DEL SUR

Ranking	País	Total 2014 millones \$	% del total 2014	Total 2015 millones \$	% del total 2015	Total 2016 millones \$	% del total 2016	Total 2017 millones \$	% del total 2017
1	Canadá	697	44,2%	526	37,1%	454	37,1%	536	39,4%
2	México	343	21,7%	389	27,4%	308	25,2%	345	25,3%
3	Japón	43	2,7%	56	4,0%	61	5,0%	80	5,9%
4	China	39	2,5%	34	2,4%	65	5,3%	64	4,7%
5	Bélgica	51	3,2%	23	1,6%	20	1,7%	38	2,8%
6	Australia	29	1,8%	34	2,4%	29	2,4%	33	2,4%
7	Arabia Saudí	51	3,3%	64	4,5%	7	0,6%	30	2,2%
8	Alemania	19	1,2%	15	1,1%	16	1,3%	28	2,0%
9	Corea del Sur	34	2,2%	32	2,2%	28	2,3%	18	1,3%
10	Reino Unido	10	0,6%	9	0,7%	18	1,5%	18	1,3%

Fuente: elaboración propia a partir de los datos del US Census Bureau

6.1.2. Importaciones

Las importaciones a Dakota del Sur desde el exterior crecieron un 6,60% este último año, alcanzando un valor total de 1.099 millones de dólares en 2017. A nivel nacional este importe es muy pequeño puesto que no supone ni el 0,1% de las importaciones totales de Estados Unidos.

GRÁFICO 25: IMPORTACIONES EN DAKOTA DEL SUR DESDE EL EXTERIOR

	2014	2015	2016	2017
Importaciones totales de Dakota del Sur (millones de \$)	1.043	1.140	1.031	1.099
Variación año	-	9,30%	-9,56%	6,60%

Fuente: elaboración propia a partir de los datos del US Census Bureau

Los 25 productos más importados a Dakota del Sur, el total importado y su valor porcentual respecto al total de 2014 a 2017, pueden verse en este enlace: <https://www.census.gov/foreign-trade/statistics/state/data/imports/sd.html>

GRÁFICO 26: LOS 10 PAÍSES DE LOS QUE MÁS IMPORTA DAKOTA DEL SUR

Ranking	País	Total 2014 millones \$	% del total 2014	Total 2015 millones \$	% del total 2015	Total 2016 millones \$	% del total 2016	Total 2017 millones \$	% del total 2017
1	Canadá	481	46,2%	543	47,6%	361	35,1%	414	37,6%
2	China	143	13,8%	153	13,4%	198	19,2%	216	19,7%
3	Brasil	141	13,6%	158	13,9%	168	16,3%	142	12,9%
4	México	71	6,8%	70	6,1%	72	7,0%	84	7,6%
5	Japón	37	3,5%	32	2,8%	29	2,8%	29	2,7%
6	Alemania	22	2,1%	21	1,9%	33	3,2%	28	2,5%
7	Taiwán	23	2,2%	25	2,2%	21	2,1%	24	2,2%
8	Corea del Sur	7	0,7%	14	1,2%	12	1,1%	17	1,6%
9	Italia	13	1,3%	15	1,3%	23	2,2%	15	1,3%
10	Malasia	13	1,2%	11	0,9%	10	1,0%	14	1,3%

Fuente: elaboración propia a partir de los datos del US Census Bureau

6.2. Comercio bilateral Dakota del Sur – España

Las relaciones comerciales entre Dakota del Sur y España los últimos años han situado a España como país netamente exportador de productos a Dakota del Sur, con un superávit en la Balanza Comercial de 9.221.857 dólares en 2017.

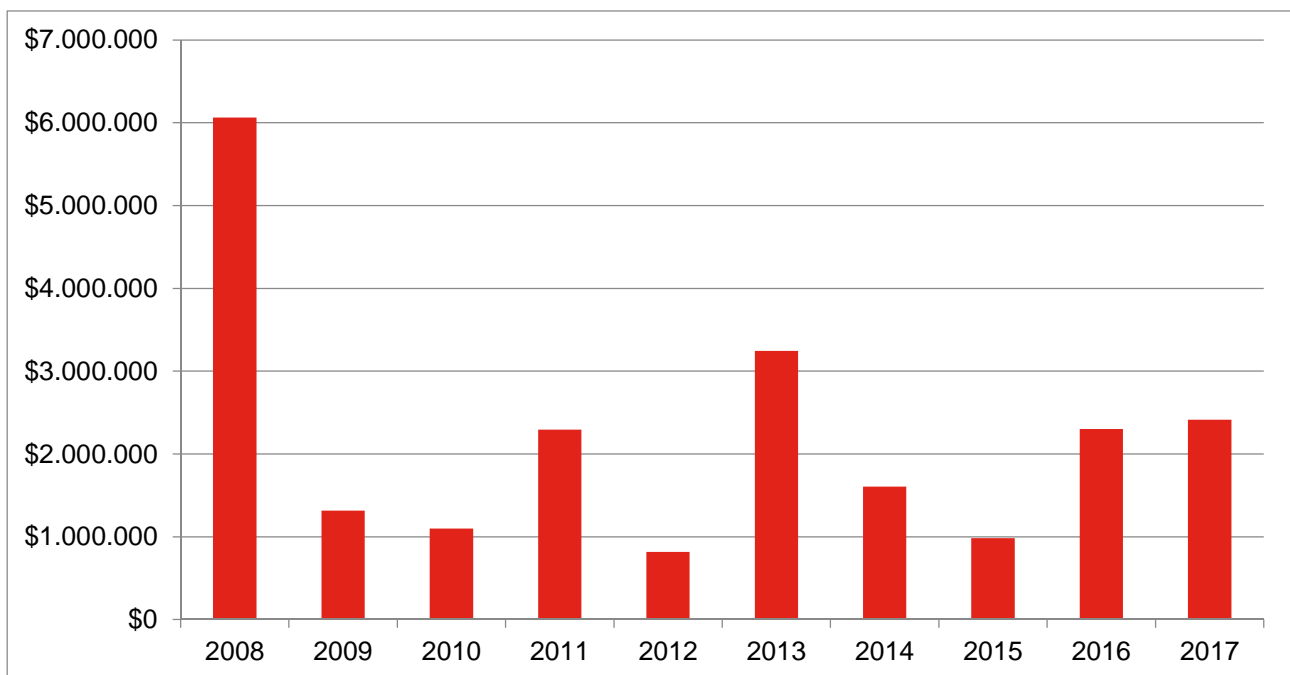
El aumento de las exportaciones españolas a Dakota del Sur en los últimos seis años, y concretamente el aumento de un 144,40% en 2017, y la caída durante la crisis económica de las importaciones desde Dakota del Sur, han hecho que el superávit de la Balanza Comercial se haya disparado tanto durante los últimos años.

6.2.1. Importaciones españolas desde Dakota del Sur

Dakota del Sur es el tercer estado de los Estados Unidos del que menos importa España, un total de 2,3 millones de dólares en 2016. Desde el punto de vista de Dakota del Sur, España no tiene gran importancia como cliente puesto que no se encuentra ni entre los 25 países a los que más exporta.

Dakota del Sur redujo sus exportaciones a España drásticamente en 2009 debido a la crisis económica (2008-2012). En 2013 las exportaciones aumentaron, aunque en los dos años siguientes volvieron a bajar. En 2017 las exportaciones de Dakota del Sur a España han sido de 2.414.368\$, solo un 4,84% superiores a las de 2016.

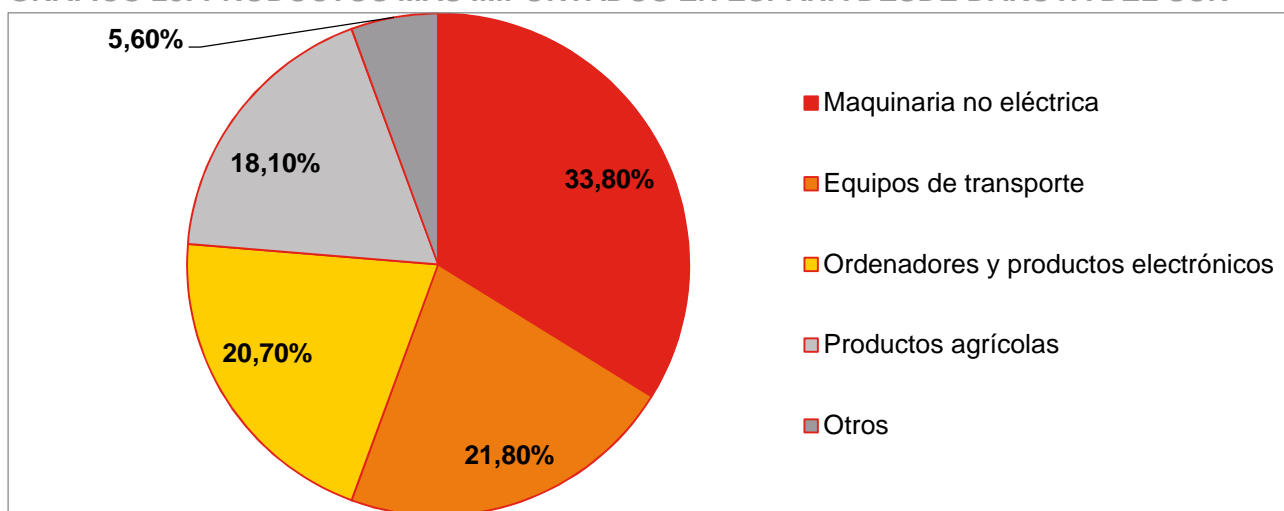
GRÁFICO 27: IMPORTACIONES ESPAÑOLAS DESDE DAKOTA DEL SUR



Fuente: elaboración propia a partir de los datos del International Trade Administration

En cuanto a los productos más exportadas desde Dakota del Sur a España y su valor total en dólares en 2017, estos serían: maquinaria no eléctrica (817.221\$), equipos de transporte (526.377\$), ordenadores y productos electrónicos (499.499\$), y productos agrícolas (436.019\$), quedando por último los restantes productos por el sistema de clasificación NAICS (135.252\$).

GRÁFICO 28: PRODUCTOS MÁS IMPORTADOS EN ESPAÑA DESDE DAKOTA DEL SUR



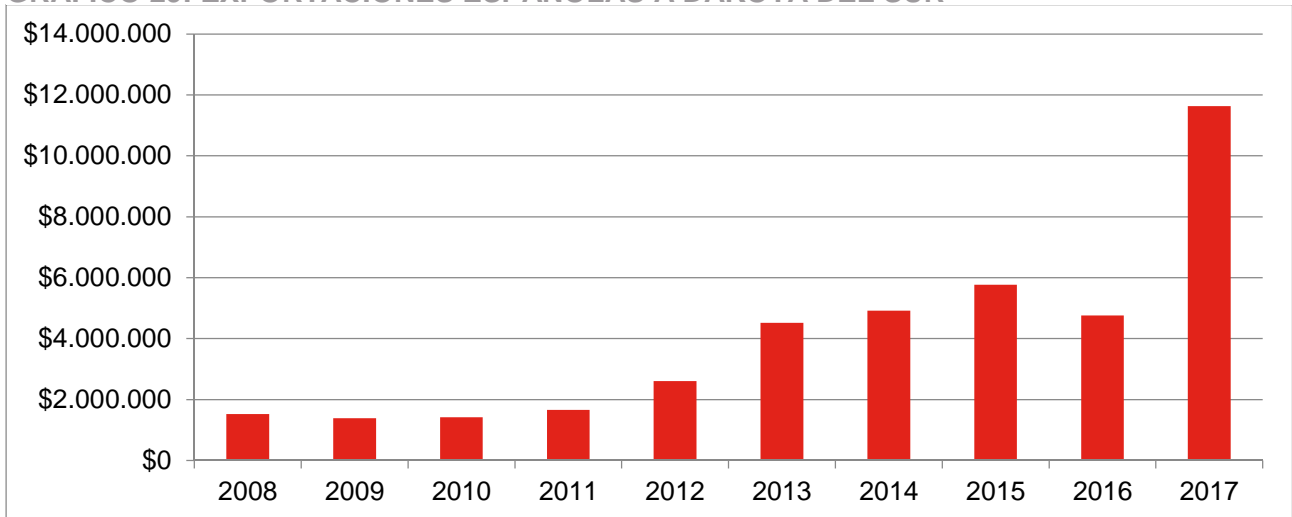
Fuente: elaboración propia a partir de los datos del International Trade Administration

6.2.2. Exportaciones españolas a Dakota del Sur

Dakota del Sur es el 8º estado de Estados Unidos que menos importa desde España, con un valor total de 11.636.225\$ en importaciones provenientes de España en 2017. Para Dakota del Sur, España es el 12º país del que más importa.

Las exportaciones de España a Dakota del Sur desde 2008 a 2017 muestran una tendencia de continuo crecimiento, excepto en los años 2009 y 2016, en el que el valor de éstas se vio reducido mínimamente. Así, desde 2009 a 2017, el valor de las exportaciones españolas a Dakota del Sur ha aumentado en 10.250.671\$, un 739,82%. El año en el que se ha dado un aumento más significativo ha sido 2017 con un crecimiento de 6.875.071\$.

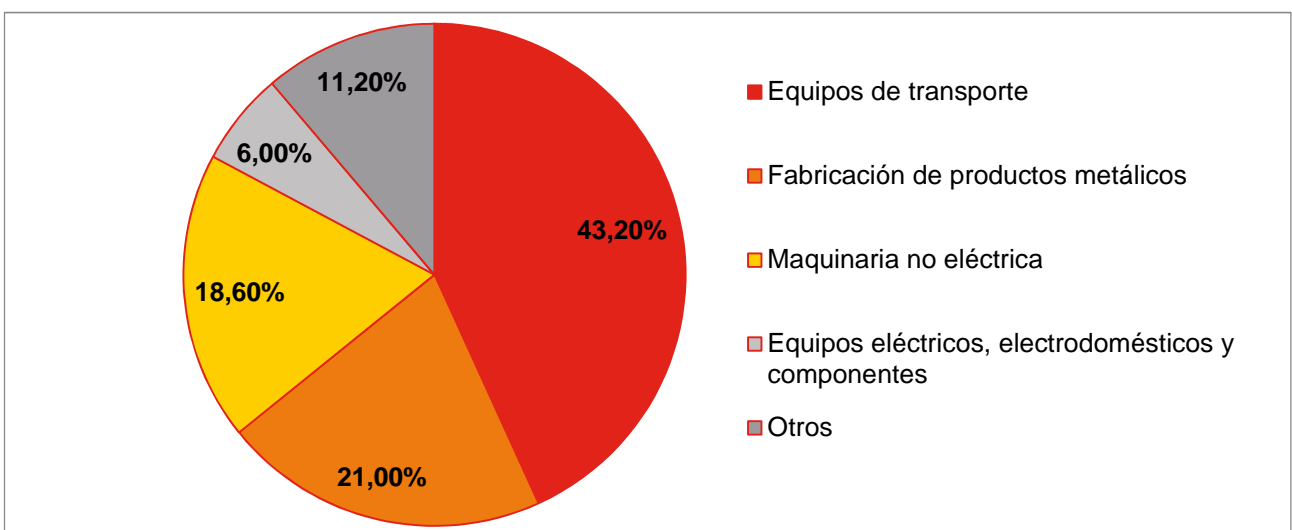
GRÁFICO 29: EXPORTACIONES ESPAÑOLAS A DAKOTA DEL SUR



Fuente: elaboración propia a partir de los datos del International Trade Administration

En cuanto a los productos más importados en Dakota del Sur desde España y su valor total en dólares, estos serían: equipos de transporte (5.026.894\$), fabricación de productos metálicos (2.442.099\$), maquinaria no eléctrica (2.161.901\$), equipos eléctricos, electrodomésticos y componentes (702.007\$), quedando por último los restantes productos por el sistema NAICS (1.303.324\$).

GRÁFICO 30: EXPORTACIONES ESPAÑOLAS A DAKOTA DEL SUR



Fuente: elaboración propia a partir de los datos del International Trade Administration

6.3. Inversiones extranjeras en Dakota del Sur

6.3.1. Consideraciones generales

La inversión extranjera en Dakota del Sur es cada vez más importante. Según los últimos datos disponibles, 12.600 personas estaban empleadas en 2015 por empresas controladas por capital mayoritariamente extranjero, lo que significa un aumento del 75% desde 2010. Esto supuso que la IED (Inversión Directa Extranjera) en 2015 diera lugar al 4% del empleo del sector privado³⁹.

El sector que más IED recibe es el sector manufacturero, que supone casi el 70% de los empleos generados por capital extranjero, concretamente un total de 8.700 puestos de trabajo. Los siguientes en orden de importancia serían el sector de la venta al por mayor y el sector de las finanzas y seguros.

En total son más de 210 las empresas internacionales que operan en Dakota del Sur. La mayoría de estas provienen de Canadá, Reino Unido y Francia. Otros países que tienen presencia en Dakota del Sur aunque no tan importante como los comentados anteriormente serían Suiza y Japón.

6.3.2. Incentivos a la inversión extranjera

Muchos estados ofrecen incentivos fiscales con el objetivo de atraer nuevas inversiones que varían mucho en cuantía y alcance. Algunos se dirigen a incentivar la contratación de nuevos trabajadores, mientras que otros están destinados a compensar los costes de inversión de nuevas fábricas y equipos. En Dakota del Sur se ofrecen más préstamos y subvenciones que ventajas fiscales. Se destacan algunos de los programas que se encuentran activos:

³⁹ http://www.ofii.org/sites/default/files/South%20Dakota_4.pdf

GRÁFICO 32: INCENTIVOS PARA LAS EMPRESAS EN DAKOTA DEL SUR

Subvenciones	Financiación
Reinvestment Payment Program	REDI, Revolving Economic Development & Initiative Fund
South Dakota Jobs Program	EDFA, Economic Development Finance Authority
New Frontiers	SBA 504
Proof of Concept Fund	South Dakota Microloan / Microloan Express
Dakota Seeds	South Dakota Works
Workforce Development Program	
Local Infrastructure Improvement Program	
Community Development Block Grant Program	
Economic Development Partnership Program	

Fuente: elaboración propia a partir de los datos de South Dakota Governor’s Office of Economic Development

En los siguientes puntos de la guía se puede encontrar información más detallada sobre estos programas. Aun así, para mayor información, se puede seguir el siguiente enlace:

<http://sdreadytowork.com/SouthDakota/media/SouthDakota/docs/Finance/Finance-lowers.pdf?ext=.pdf>

6.3.3. Subvenciones

Las subvenciones actuales ofrecidas por el estado son las siguientes:

- *Reinvestment Payment Program*

Ayuda a las empresas en gastos provenientes de expansión de operaciones y renovación de equipamiento.

- *South Dakota Jobs Program*



Ayuda a las empresas en gastos provenientes de expansión de operaciones y renovación de equipamiento.

- *New Frontiers*

Cubre gastos de las empresas por las operaciones de I+D.

- *Proof of Concept Fund*

Hasta 25.000\$ para llevar a cabo investigaciones que demuestren la técnica y la viabilidad económica de una innovación.

- *Dakota Seeds*

Ayuda a las empresas para crear programas de prácticas, con el objetivo de crear futuros trabajadores cualificados.

- *Workforce Development Program*

Subvención para cubrir gastos de las empresas por la formación de sus trabajadores.

- *Local Infrastructure Improvement Program*

Subvención para proyectos de infraestructuras.

- *Community Development Block Grant Program*

Subvención para proyectos comunitarios y formación de trabajadores, generalmente para personas de bajos ingresos.

- *Economic Development Partnership Program*

Subvención para programas comunitarios en desarrollo.

6.3.4. Exenciones fiscales

Dakota del Sur es uno de los mejores estados para las empresas en cuanto a fiscalidad. Y es que los empresarios de Dakota del Sur no tienen ni el impuesto de sociedades ni el impuesto sobre la renta de las personas físicas, entre otros⁴⁰.

Además, se ofrecen en el estado exenciones fiscales con el objetivo de lograr una mayor eficiencia energética de las empresas e impulsar las energías no contaminantes.

⁴⁰ <http://www.sreadytowork.com/South-Dakota-Advantages/Taxes.aspx>

Se explicará más detalladamente el sistema fiscal de Dakota del Sur más adelante, en el apartado número 8 de la guía.

6.3.5. Programas de obtención de financiación

Los programas de financiación ofrecidos actualmente por el estado son los siguientes:

- *Programa REDI, Revolving Economic Development & Initiative Fund*

Proporciona financiación para proyectos de tierras, edificios, maquinaria y equipamiento. El importe del préstamo no puede ser superior al 45% del coste total del proyecto.

- *Programa EDFA, Economic Development Finance Authority*

Diseñado para proyectos de al menos 1 millón de dólares, proporciona acceso a las empresas pequeñas al mercado de bonos públicos.

- *SBA 504*

Disponible para todas las empresas con ánimo de lucro, proporciona financiamiento para activos fijos. El importe máximo del préstamo es de 5 millones de dólares, pudiendo aumentarse en medio millón más si el proyecto cumple con objetivos nacionales.

- *South Dakota Microloan / Microloan Express*

Ofrecido también para PYMES, el coste total del proyecto a financiar no puede superar los 500.000\$. El importe máximo del préstamo es 100.000\$ y el mínimo 1.000\$, mientras que el 50% de la financiación debe ser proporcionada por un banco.

- *South Dakota Works*

Proporciona financiación para equipamiento, capital de trabajo y construcción.

6.3.6. Presencia española en Dakota del Sur

Actualmente la presencia española en Dakota del Sur es muy pequeña. Las únicas empresas españolas ubicadas en Dakota del Sur son las siguientes:

IBERDROLA

La empresa española dedicada a la producción, distribución y comercialización energética tiene dos parques eólicos en Dakota del Sur a través de su filial norteamericana Avangrid. El parque eólico de MinnDakota se encuentra al este del estado entre el condado de Brookings y el oeste de Minnesota, y cuenta con 100 turbinas y una capacidad de 150 MW. Mientras que Buffalo Ridge I y



II con un total de 129 turbinas y una capacidad de 260,4 MW, se encuentran también al este del estado en los condados de Brookings y Deuel⁴¹.

ACCIONA

La empresa española dedicada a la promoción y gestión de infraestructuras y energías renovables tiene el parque eólico Tatanka al norte de Dakota del Sur, concretamente entre el condado de McPherson y el sur de Dakota del Norte. Con una capacidad de 180 MW y puesto en marcha en 2008, Tatanka es el mayor parque de Acciona en Estados Unidos⁴².

GRIFOLS

La empresa española especializada en el sector farmacéutico y hospitalario tiene un centro de donación de plasma en Dakota del Sur. Este centro está gestionado a través de la filial norteamericana Talecris Plasma Resources y se encuentra en Sioux Falls, la ciudad con más habitantes del estado⁴³.



⁴¹ <http://www.avangridrenewables.us/featured-operations-wind.html>

⁴² <http://www.acciona-energia.com/es/areas-de-actividad/eolica/instalaciones-destacadas/parque-eolico-tatanka/>

⁴³ <https://www.grifolsplasma.com/en/web/plasma/-/siouxfalls-sd>

7. Establecer un negocio en Dakota del Sur

7.1. Trámites previos para establecerse

Una empresa constituida legalmente en cualquiera de los 50 estados del país o en el Distrito de Columbia, puede desarrollar su actividad en los demás estados. Para operar en un estado distinto, la empresa tiene que registrarse en las oficinas del Secretario de Estado y Hacienda del estado en el que vaya a operar y presentar, entre otros documentos el de constitución, y pagar una tasa.

La creación de una entidad mercantil en Estados Unidos difiere sensiblemente del proceso a seguir en España. En general, se puede decir que el procedimiento es más rápido y fácil en Estados Unidos y que los requisitos fundacionales son menores. Las principales diferencias son:

- No existe un capital mínimo para la constitución de ningún tipo de entidad.
- Su constitución se realiza ante una serie de instituciones en cada Estado y municipio, sin intervención de una figura como la del notario público en España.
- La intervención de un abogado no es necesaria aunque sí conveniente porque existen cuestiones de procedimientos fiscales y de la configuración de los estatutos de la sociedad (*by-laws*), entre otros, que pueden resultar confusos o complicados sin la participación de un abogado.

A continuación se presentan de manera resumida los pasos a seguir para establecerse en Dakota del Sur. Para obtener información de manera más detallada, acceder al siguiente documento editado por el gobierno de Dakota del Sur sobre todos los pasos para crear una empresa: <http://sdreadytowork.com/SouthDakota/media/SouthDakota/docs/Misc/BusinessStart-upPacket.pdf?ext=.pdf>

1. Escoger la estructura legal de la empresa. Los tipos de sociedades se encuentran explicados en el apartado 7.2. de la guía.
2. Registrar el nombre de la empresa.
3. Averiguar si la empresa necesita alguna licencia o registro especial.
4. Registrar la empresa en el Departamento de Impuestos de Dakota del Sur.
5. Solicitar el número de identificación de la empresa.

6. Informarse de las obligaciones de todo empleador y de los trabajadores.
7. Cumplir con todos los requisitos de medioambiente.
8. Contratar el seguro necesario para el nuevo negocio.

Un aspecto importante a tener en cuenta es el de la residencia del empresario en el país. Los ciudadanos europeos pueden viajar a Estados Unidos sin visado por una duración inferior a tres meses pero para que un ciudadano extranjero pueda trabajar o actuar como empresario en EE.UU. necesita obtener un visado. La agencia encargada de la concesión y gestión de visados es el *US Citizenship and Immigration Services (USCIS)*, perteneciente al Departamento de *Homeland Security*. Existe una gran variedad de visados, en función del motivo y la duración de la estancia en el país. Los más utilizados para la realización de negocios son, simplificando: B-1 (realización de negocios para una empresa no estadounidense con una duración máxima de 6 meses), H-1 (para trabajadores especializados, 3 años prorrogables), L-1 (para ejecutivos desplazados) y E-2 (para inversores extranjeros)⁴⁴.

7.2. Tipos de sociedades

En Estados Unidos existen tres grandes tipos de sociedades:

1. *Sole proprietorship*: el tipo societario más simple. El propietario y su negocio son la misma entidad jurídica por lo que el propietario o empresario es personalmente responsable de todas las obligaciones del negocio.
2. *Partnership*: cuando dos o más individuos son propietarios del negocio. La responsabilidad ante las obligaciones puede ser limitada o ilimitada.
3. *Corporation*: entidad jurídica independiente de sus accionistas.

Estos tipos principales además se dividen en otros subtipos:

- Sociedad Anónima (*Corporation C*)
- Sociedad Anónima (*Corporation S*)
- Sociedad Colectiva (*General Partnership*)
- Sociedad Comanditaria (*Limited Partnership*)
- Sociedad de Responsabilidad Limitada (*Limited Liability Company (LLC)*)
- Propietario individual (*Sole Proprietorship*)
- Sucursal de una empresa extranjera (*Branch*)
- Joint Venture

⁴⁴ <https://www.uscis.gov/>

1. Sociedad Anónima (*Corporation C*):

Se trata de una organización empresarial con entidad jurídica separada y distinta de la de sus accionistas, que son sus propietarios o *shareholders*. Esta figura coincide, casi completamente, con lo que en España se conoce como Sociedad Anónima, con las excepciones de que la *Corporation C* no requiere un capital social mínimo para su constitución y los requisitos para su formación son menores. Las *Corporations C* deben pagar impuestos federales sobre las ganancias corporativas y, si una *Corporation C* distribuye dividendos, ya sea en dinero o especie a sus accionistas, éstos deben pagar también impuestos sobre beneficios.

2. *Corporation S*:

Esta variación de la *Corporation C* difiere principalmente en el tratamiento fiscal, ya que no paga impuestos sobre las ganancias corporativas. Se considera que las ganancias y las pérdidas se transmiten a los accionistas, de modo que son ellos los que pagan impuestos sobre los beneficios que hayan obtenido de la corporación hayan o no recibido dividendos de la misma. Una *Corporation S* percibe ventajas impositivas sólo si está integrada por 75 o menos accionistas, ninguno de los cuales puede ser extranjero no residente en el país ni otra corporación, y, con algunas limitaciones, un fideicomiso. Todos los accionistas deben estar de acuerdo en constituirse en una *Corporation S* y la entidad no puede emitir más de un tipo de acciones.

3. Sociedad Colectiva (*General Partnership*):

Es el equivalente a lo que conocemos por sociedad colectiva. Resulta de la asociación de dos o más personas o entidades, cuya principal característica es que todos los socios tienen responsabilidad ilimitada, aunque no contribuyan de forma igual al capital de la empresa (responsabilidad solidaria). No se requiere un mínimo de capital suscrito por los socios. Es aconsejable que los socios celebren un convenio por escrito, llamado convenio de asociación (*partnership agreement*) para definir los derechos y obligaciones de cada uno.

4. Sociedad Comanditaria (*Limited Partnership*):

Consiste en uno o más socios con responsabilidad ilimitada (*general partners*) y uno o más socios con responsabilidad limitada (*limited partners*) a sus respectivas contribuciones de capital. Los socios pueden ser personas físicas o jurídicas (otros *partnerships*, *corporations*, etc.). Equivaldría a una sociedad comanditaria española.

Los socios de responsabilidad ilimitada son personalmente responsables de las deudas y obligaciones de la sociedad. El socio de responsabilidad limitada no puede participar activamente en la gestión de la sociedad.

5. Sociedad de Responsabilidad Limitada (*Limited Liability Company (LLC)*):

Este tipo de sociedad es una forma nueva de organización que se estableció en la mayoría de los Estados a partir de la década de los 90. Las LLC son similares a las sociedades españolas de responsabilidad limitada. Son estructuras empresariales muy flexibles, en cuya organización se incurren en mayores gastos, pero que combinan las ventajas de una *Corporation C* (la responsabilidad de los propietarios es limitada), con las ventajas impositivas de la *General Partnership* (se evita la doble imposición asociada con la *Corporation C* al no estar sujeta al impuesto de sociedades).

6. Propietario individual (*Sole Proprietorship*):

Es el tipo de sociedad básico y el más recomendable para el inicio de una actividad empresarial a pequeña escala. El propietario individual o empresario autónomo es responsable personalmente de todas las obligaciones inherentes a la explotación de su negocio o actividad profesional, incluidas las fiscales.

7. Sucursal de una empresa extranjera (*Branch*):

La sucursal no tiene personalidad jurídica propia (no es titular de derechos y obligaciones), es una extensión de una compañía extranjera y depende completamente de la sociedad matriz que responde legalmente de todas las obligaciones que pudiera contraer. Al no ser una sociedad constituida en Estados Unidos no tiene que cumplir con todas las formalidades legales que conlleva la constitución de una corporación (elimina los trámites de su constitución jurídica pero limita las posibilidades de operar). El establecimiento es mucho más sencillo debiéndose únicamente gestionar la obtención de una autorización para operar en el estado en el que vaya a establecerse.

No se exige ningún mínimo o máximo de capital que provenga de la empresa matriz. No hay requerimientos para una auditoría estatutaria. Sin embargo, se exige que se lleven los libros y registros adecuadamente para reflejar con claridad los ingresos impositivos de la sucursal.

La sucursal más simple consiste en un agente que actúa en nombre ajeno con inventario o instalación permanente registrados a su nombre, siendo los gastos de organización mínimos, al no ser necesario crear una nueva entidad en Estados Unidos. En el caso de que la empresa

española decida operar a través de una sucursal, esta debería serlo de una compañía de nueva constitución y no de la casa matriz, pues de lo contrario, los activos mundiales de la matriz quedarían expuestos a la fiscalidad de EE.UU. y sujetos a cualquier responsabilidad legal (por ejemplo, responsabilidad civil de los productos).

La siguiente tabla resume las principales diferencias entre los distintos tipos de entidades mercantiles, así como sus equivalentes españolas.

GRÁFICO 32: TIPOS DE ENTIDADES EN DAKOTA DEL SUR

Equivalente español	Denominación en EE.UU.	Personalidad Jurídica Propia	Capital mínimo	Responsabilidad	Constitución y actuación
Sociedad Anónima	<i>Corporation</i>	Sí	No se requiere	Limitada	Requiere cierta formalidad
Sociedad Colectiva	<i>General Partnership</i>	Sí	No se requiere	Ilimitada	Relativamente simple, informal, pero es deseable realizar el acuerdo por escrito entre los socios
Sociedad Comanditaria	<i>Limited Partnership</i>	Sí	No se requiere	Ilimitada para <i>General Partners</i> y limitada para <i>Limited Partners</i>	Su constitución es más compleja y costosa que la del <i>General Partnership</i>
Joint Venture	<i>Joint Venture</i>	Sí	No se requiere	Depende del tipo de sociedad que se constituya	Depende del tipo de sociedad que se constituya
Empresario Individual	<i>Sole Proprietorship</i>	No	No se requiere	Ilimitada	Tiene la forma más simple de constitución y actuación
Sucursal	<i>Branch</i>	No	No se requiere	Es la sociedad matriz quien responde	Depende del tipo de sociedad que sea la sociedad matriz

Fuente: elaboración propia

7.3. Servicios financieros

Los agentes institucionales que operan en el sistema financiero de Estados Unidos pueden agruparse en cuatro amplios grupos:

- Instituciones del mercado de valores: bancos de inversión, *brokers* y *dealers* y mercados organizados.
- Instituciones de inversión: fondos mutuos y sociedades de financiación.
- Instituciones de ahorro contractual: compañías de seguros y fondos de pensiones.
- Instituciones de depósito: bancos comerciales, asociaciones de préstamo y ahorro, bancos de ahorro mutuo y cooperativas de crédito.

Como ya se ha comentado en el apartado 3.4.6. de la guía, el sector de las finanzas en Dakota del Sur es el más importante del estado, siendo el que más aporta al PIB. Dakota del Sur es sede de algunas de las mayores empresas financieras del país como NA, Wells Fargo & Co, TCF Bank, Meta Payment Systems, The Bancorp, CNA Surety, Sammons Financial and Synchrony Financial⁴⁵.

En el siguiente gráfico se pueden ver los bancos más importantes de Dakota del Sur en cuanto a sucursales y presencia en distintas ciudades se refiere:

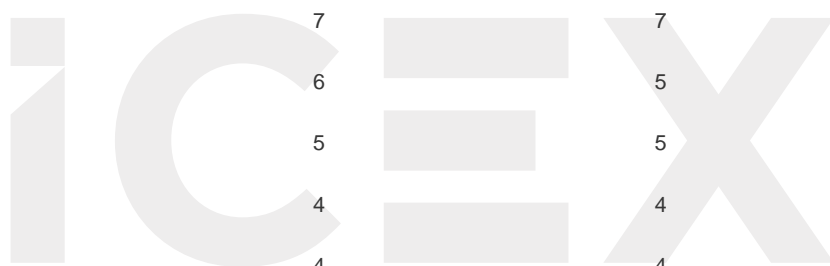
GRÁFICO 33: PRINCIPALES INSTITUCIONES FINANCIERAS EN DAKOTA DEL SUR

Posición	Nombre	Sucursales	Ciudades
1	WELLS FARGO BANK	42	9
2	GREAT WESTERN BANK	38	26
3	DACOTAH BANK	23	18
4	COR TRUST BANK	22	16
5	FIRST DAKOTA NATIONAL BANK	19	14
6	FIRST PREMIER BANK	17	6
7	THE FIRST NATIONAL BANK IN SIOUX FALLS	17	6
8	BANK WEST	17	14

⁴⁵ <http://www.sdreadytowork.com/FinancialServices>



9	U.S. BANK	16	7
10	FIRST BANK & TRUST	16	11
11	FIRST INTERSTATE BANK	14	12
12	FIRST NATIONAL BANK	12	11
13	AMERICAN BANK & TRUST	10	9
14	FIRST SAVINGS BANK	10	10
15	PLAINS COMMERCE BANK	8	6
16	RELIABANK DAKOTA	8	7
17	BANK OF THE WEST	8	8
18	LIBERTY NATIONAL BANK	7	5
19	FIRST FIDELITY BANK	7	7
20	PIONEER BANK & TRUST	6	5
21	RIVERS EDGE BANK	5	5
22	FIRST NATIONAL BANK OF OMAHA	4	4
23	HEARTLAND STATE BANK	4	4
24	FARMERS STATE BANK	4	4
25	FIRST STATE BANK OF CLAREMONT	4	4



Fuente: elaboración propia a partir de los datos de www.bankbranchlocator.com

7.4. Organismos e incentivos para apoyar inversión

En el apartado anterior 6.3.2. de la guía se encuentra la información correspondiente a organismos e incentivos para apoyar la inversión.

7.5. Localización geográfica, ocupación, zonas francas y zonas económicas en Dakota del Sur

Las zonas de mayor actividad económica en Dakota del Sur son las áreas próximas a las grandes ciudades: Rapid City al oeste del estado, Pierre en el centro y Sioux Falls al este. Es de destacar también que se desarrolla una actividad económica mayor en la mitad este del estado que en la oeste. En esta mitad este también se ubican ciudades importantes como Vermillion, Brookings o Aberdeen, y varias más de menor relevancia. Además, en esta parte de Dakota del Sur es donde se encuentran la mayoría de las universidades, la mayoría de los parques eólicos y todas las empresas de etanol.

La herramienta de selección de localización de South Dakota Governor's Office of Economic Development (<http://www.sdreadytowork.com/Site-Selection-Data.aspx>) resulta muy útil para ayudar a seleccionar la ubicación más adecuada para un nuevo establecimiento en Dakota del Sur, ya que permite conocer datos geográficos, demográficos, económicos, fiscales, etc. para poder facilitar esta decisión.

A continuación se muestra la única zona franca localizada en el estado de Dakota del Sur⁴⁶:

- FTZ No. 220 Sioux Falls

Cesionario: Sioux Falls Development Foundation

1 W. Weather Lane, Suite 400, Sioux Falls, SD, 57104

Contacto: Rock Nelson (605) 338-3424 / rock@siouxfalls.com

Puerto de entrada: Sioux Falls

Página web: <http://www.internationalportinfo.com/>

7.6. Costes del establecimiento

Según el ranking de la revista Forbes de los mejores estados de Estados Unidos para hacer negocios en 2017, Dakota del Sur es un 15,9% más barato que la media nacional en cuanto a coste para hacer negocios, situándose como el estado más barato. Es considerado el 17º mejor estado para hacer negocios. El siguiente gráfico muestra las principales características a considerar según la revista Forbes:

⁴⁶ <https://enforcement.trade.gov/ftzpage/letters/ftzlist-map.html>

GRÁFICO 34: SITUACIÓN DE DAKOTA DEL SUR PARA LOS NEGOCIOS

Categoría	Posición ranking
Mejor estado para los negocios	17º
Coste para los negocios	1º
Oferta de mano de obra	21º
Normativa y regulación	20º
Clima económico	37º
Perspectivas de crecimiento	28º
Calidad de vida	27º

Fuente: elaboración propia a partir de los datos de <https://www.forbes.com/places/sd/>

Por otra parte, ICEX dispone de una herramienta para estimar los costes de establecimiento en los distintos estados de Estados Unidos así como en otras partes del mundo. Se recomienda consultar la siguiente página web: www.icex.es/simuladordecostes

7.7. Normativa y regulación local

7.7.1. Normalización y certificación de productos

En Estados Unidos la normativa de homologación y certificación de productos se encuentra repartida entre el Gobierno Federal, las autoridades estatales y municipales, y un gran número de asociaciones del sector privado. Las normas de calidad establecidas por el sector privado son en principio voluntarias, si bien en muchos casos acaban siendo de cumplimiento forzoso en la medida en que los diferentes agentes del mercado así lo exijan como requisito previo a la comercialización de la mercancía y como garantía de calidad.

1. Estándares y homologaciones sectoriales

- El *American National Standards Institute* (ANSI) es la institución privada sin ánimo de lucro que administra y coordina el sistema voluntario de estandarización de EE.UU. En su página web (www.ansi.org) se puede consultar un catálogo de sus normas, el listado de asociaciones colaboradoras que desarrollan dichas normas, así como normas internacionales.
- El organismo federal *National Center for Standards and Certification Information* ofrece la posibilidad de localizar normas, regulaciones técnicas y procedimientos de control de calidad para productos no agrícolas. Asimismo, publica una lista de asociaciones privadas

de Estados Unidos dedicadas a la investigación y desarrollo de normas o pruebas de ensayo para la verificación de parámetros de calidad.

- En el estado hay varios permisos y licencias necesarios para realizar distintas actividades o desempeñar determinadas profesiones. Hay algunos permisos que hay que tramitar también a nivel de condado y ciudad.
- El *South Dakota Department of Environment & Natural Resources* es otra agencia estatal, en este caso centrada en medioambiente y recursos naturales, y en todas las licencias y estándares relacionados con dichos ámbitos. <http://denr.sd.gov/>

2. Entidades de verificación y certificación

Algunas normas federales, estatales o locales exigen la verificación y certificación apropiada de los productos. En algunos casos el fabricante puede auto-certificarse y en otros se exige la certificación de un laboratorio acreditado. *Underwriters Laboratories, Inc.* es la entidad de verificación y certificación de calidad y seguridad con mejor reputación de Estados Unidos. Sin embargo, en los últimos años han adquirido reconocimiento otros laboratorios independientes como *Intertek Testing Services ITS*, *IAPMO R&T*, *MET Laboratories Inc.*, *NTA Inc.* y *Canadian Standards International (CSA)*.

3. Acuerdos de Reconocimiento Mutuo (ARM)

Estados Unidos y la Unión Europea han firmado acuerdos para varios sectores, estando sujetos a períodos de aplicación transitorios. Se recomienda a las empresas exportadoras que consulten con la Subdirección general de Inspección, Certificación y Asistencia Técnica del Comercio Exterior (SOIVRE) para informarse sobre sectores específicos. En el siguiente enlace se encuentra toda la información para ello: <http://www.comercio.gob.es/es-ES/comercio-exterior/control-calidad-asistencia-tecnica-exportador/Paginas/inspeccion-de-calidad-comercial.aspx>

4. Normas de calidad para productos alimentarios

Existen numerosas normas y disposiciones de carácter técnico y jurídico para productos agroalimentarios, farmacéuticos y destinados a la salud. Todo ello es regulado por la *U.S. Food and Drug Administration* (www.fda.gov).

Respecto a los productos agroalimentarios, se puede consultar la Guía Práctica para la Importación de Alimentos en Estados Unidos, editada por el ICEX y a disposición de las empresas previa solicitud a la Oficina Económica y Comercial en Washington (washington@comercio.mineco.es).

7.7.2. Protección de patentes y marcas

El organismo federal encargado del registro y administración de la normativa de patentes y marcas en Estados Unidos es el *United States Patent & Trademark Office* (USPTO). La legislación federal que recoge estas cuestiones comprende las referencias 37CFR1 a 37CFR.150.

Los costes de registro de una patente varían de acuerdo con su utilización. Estos requisitos federales están disponibles electrónicamente en la página de internet de la Oficina de Patentes y Marcas (USPTO, por sus siglas en inglés). En general, el coste de registro de una patente es de 280 dólares para una patente básica de utilidad y 180 dólares para una patente básica de invención. Estos precios se reducen a la mitad para PYMES. Sin embargo, existen gastos adicionales como comprobación de patentes, asesoría jurídica, etc. que pueden alcanzar precios muy elevados. La propia USPTO recomienda el servicio de asesores legales especializados⁴⁷.

En cuanto a marcas comerciales, de acuerdo con la legislación estadounidense una marca es una palabra, frase, símbolo o diseño que identifica y distingue el origen o producto o servicio del mismo. Los derechos de las marcas se originan mediante el uso real de la marca, o rellenando una solicitud para registrar la marca ante la USPTO. Esta segunda opción es más recomendable, ya que si bien cualquier operador económico que reclame derechos sobre una marca puede usar los símbolos TM (*Trademark*) o SM (*Servicemark*) con el fin de alertar sobre su derecho, el símbolo de copyright solamente puede ser utilizado cuando la marca está registrada ante la USPTO⁴⁸.

Existen tres maneras de solicitar el registro de marcas ante la USPTO:

- Solicitud de uso, si ya se está usando la marca comercialmente.
- Solicitud de intención de uso, si no se está utilizando la marca pero existe intención de usarla comercialmente.
- Si la marca está inscrita en el registro de otro país, según ciertos acuerdos internacionales.

Para evitar problemas de disponibilidad puede ser útil hacer una investigación de conflicto con otras marcas antes del registro. Puede comprobarse la disponibilidad de la marca utilizando el *Trademark Electronic Search System* (TESS) de USPTO.

La presentación de la solicitud puede hacerse en nombre del propietario de la marca; normalmente, una persona, empresa o sociedad. Las personas que no residan en Estados Unidos deben designar, por escrito, el nombre y la dirección de un representante local. Puede ser útil dar

⁴⁷ <https://www.uspto.gov/patent>

⁴⁸ <https://www.uspto.gov/trademark>



el nombre y la dirección de un representante local. También puede ser útil hacer una investigación de conflicto con otras marcas antes del registro. La duración de una marca registrada ante la USPTO es de diez años, prorrogables por otros diez años.

icex

8. Sistema fiscal

8.1. Generalidades y aclaraciones

A la hora de invertir en Dakota del Sur, hay que tener en cuenta que el sistema tributario en Estados Unidos se organiza en tres niveles, como corresponde a la estructura federal del país. Las empresas están sujetas a imposición a escala federal, estatal y local. En la esfera local, tienen capacidad para exigir tributos tanto los gobiernos municipales como los del condado.

La fiscalidad de los diferentes estados va desde recargos sobre el impuesto de sociedades federal (en su caso) a impuestos sobre la propiedad o por el hecho de desarrollar un negocio en el estado (franchise tax) e impuestos sobre ventas o servicios. Hay mucha disparidad en cuanto al nivel impositivo entre estados. Los impuestos afectan las decisiones de localización, la creación de empleo y su retención, la competitividad internacional, etc.

La agencia competente a nivel federal es el *Internal Revenue Service* (Servicio de Impuesto Interno, abreviado IRS)⁴⁹, y a nivel estatal, en el caso de Dakota del Sur, es el *South Dakota Department of Revenue* (Departamento de Impuestos)⁵⁰.

En relación al ejercicio fiscal hay que destacar que siempre tendrá una duración de 12 meses, y se podrá elegir entre dos variantes. Por una parte, el *Calendar tax year* (año natural) que se extiende de enero a diciembre, y por otra parte, el *Fiscal tax year* (año fiscal) que comprenderá cualquier período de 12 meses consecutivos que escoja el sujeto fiscal.

Aquellos ciudadanos españoles que dispongan de una *Green Card* (equivalente a una tarjeta de residencia) deberán tributar en el estado americano. Los que no la tengan pero cumplan con unos requisitos mínimos de estancia, como el personal desplazado desde España, deberán comprobar si tienen obligaciones fiscales en Estados Unidos por las estancias anuales que hayan realizado.

De acuerdo con el índice elaborado por la *Tax Foundation* (Fundación para Impuestos) sobre el clima inversor en cuanto a impuestos de cada estado, Dakota del Sur ocupa el segundo puesto en tanto y cuanto su sistema fiscal facilita el hacer negocios en el estado. Al realizar el estudio se tienen en cuenta el impuesto sobre la renta de las personas físicas, el impuesto sobre ventas, el

⁴⁹ <https://www.irs.gov/>

⁵⁰ <http://dor.sd.gov/>

impuesto de sociedades, el impuesto sobre bienes inmuebles y el impuesto del seguro por desempleo de los diferentes estados de Estados Unidos. Se puede ver el estudio completo en el siguiente link: https://files.taxfoundation.org/20171016171625/SBTCl_2018.pdf

Los diez estados con mejor y peor clima fiscal en Estados Unidos según la Tax Foundation, son:

- | | |
|--------------------|------------------|
| 1. Wyoming | 41. Rhode Island |
| 2. Dakota del Sur | 42. Luisiana |
| 3. Alaska | 43. Maryland |
| 4. Florida | 44. Connecticut |
| 5. Nevada | 45. Ohio |
| 6. Montana | 46. Minnesota |
| 7. Nuevo Hampshire | 47. Vermont |
| 8. Utah | 48. California |
| 9. Indiana | 49. Nueva York |
| 10. Oregón | 50. Nueva Jersey |

A continuación se tratará de dar una idea general de algunos impuestos federales, estatales y locales, aunque no se podrá profundizar a causa del complejo sistema tributario. También se nombrarán algunos puntos del tratado para evitar la doble imposición y la evasión fiscal entre España y Estados Unidos. Siempre que se invierta en un negocio en EE.UU. se aconseja contratar los servicios de un profesional especializado en temas fiscales.

8.2. Impuestos federales

Los impuestos federales son impuestos a nivel nacional, comunes a todos los Estados. El IRS es el equivalente a la Agencia Estatal de Administración Tributaria, y es el organismo público de la administración americana encargado de la recaudación fiscal y del cumplimiento, la aplicación y la interpretación de las leyes tributarias. Constituye una de las oficinas de la agencia del Departamento del Tesoro de Estados Unidos (*US Department of the Treasury*)⁵¹. En cada estado hay una oficina presencial y en Washington D. C. se ubica su oficina principal.

Los principales impuestos federales son los siguientes:

- Impuestos sobre particulares
- Impuestos sobre empresas
- Impuestos a la propiedad

⁵¹ <https://home.treasury.gov/>

Todos los formularios requeridos para hacer las declaraciones de los impuestos federales se pueden descargar en la página oficial del IRS.

8.2.1. Impuestos sobre particulares

El impuesto *Federal Individual Income Tax*, equivalente al Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas, se aplica a los estadounidenses y a los residentes que dispongan de *Green Card* o que, sin tenerla, hayan cumplido ciertos requisitos⁵². Se diferencian tres baremos conforme a la situación familiar (soltero, casado y cabeza de familia), en los cuales varían los tramos de la base imponible pero no los tipos marginales, que se sitúan entre un 10% y un 37% como se puede ver en el siguiente gráfico.

GRÁFICO 35: TASAS MARGINALES DEL IMPUESTO FEDERAL SOBRE LA RENTA DE LAS PERSONAS FÍSICAS 2018

Rate	For Unmarried Individuals, Taxable Income Over	For Married Individuals Filing Joint Returns, Taxable Income Over	For Heads of Households, Taxable Income Over
10%	\$0	\$0	\$0
12%	\$9,525	\$19,050	\$13,600
22%	\$38,700	\$77,400	\$51,800
24%	\$82,500	\$165,000	\$82,500
32%	\$157,500	\$315,000	\$157,500
35%	\$200,000	\$400,000	\$200,000
37%	\$500,000	\$600,000	\$500,000

Fuente: <https://taxfoundation.org/>

⁵² <https://www.irs.gov/publications/p519>

8.2.2. Impuestos sobre empresas

a. Impuestos sobre la actividad de la empresa

La aplicación de estos impuestos dependerá del tipo de estructura corporativa y del tipo de negocio de que se trate.

Corporate Federal Income Tax⁵³

Tras el *Tax Cuts and Jobs Act (TCJA)* que ha entrado en vigor el 1 de enero de 2018, el impuesto sobre la renta de las corporaciones que era variable y podía llegar a ser de hasta un 35% pasa a ser fijo y de un 21%. Las empresas estadounidenses están también gravadas por el mismo impuesto a nivel estatal (*Corporate Income Tax*). En la declaración federal de este impuesto se podrá deducir el importe estatal retribuido como un gasto.

Partnerships⁵⁴

A este tipo de sociedad se acogen el *General Partnership*, *Limited Partnership* y *Limited Liability Company*. Esta entidad mercantil no paga impuestos por sus beneficios, si no que reparte sus ganancias o pérdidas entre sus socios e informa al IRS sobre ello. De este modo, los socios declararán posteriormente en sus declaraciones individuales estas ganancias o pérdidas repartidas.

Sole Proprietorship⁵⁵

El propietario individual, equivalente al trabajador autónomo en España, es el único responsable de sus actividades profesionales y de todos los deberes fiscales que estos conlleven. Deberá pagar impuestos cuatro veces al año sobre las estimaciones de sus beneficios. Adicionalmente abonará las respectivas tasas a la Seguridad Social.

b. Impuestos sobre la remuneración de los trabajadores (Payroll taxes)

El empleador es responsable de tres clases diferentes de retenciones y pagos en nombre del empleado:

⁵³ <https://www.irs.gov/businesses/small-businesses-self-employed/forming-a-corporation>

⁵⁴ <https://www.irs.gov/businesses/small-businesses-self-employed/partnerships>

⁵⁵ <https://www.irs.gov/businesses/small-businesses-self-employed/sole-proprietorships>



Seguridad Social (Federal Insurance Contribution Act, FICA) y Medicare⁵⁶

La contribución por parte de la empresa y por parte del trabajador es a partes iguales. Ambos contribuyen con el mismo porcentaje del salario bruto y es pagadero trimestralmente.

La tasa de impuesto para la Seguridad Social en 2018 es de un 12,4%, de los cuales un 6,2% se le retienen al empleado y el otro 6,2% va a cuenta del empleador, con un sueldo base límite (FICA-*wage base*) de hasta 128.400 dólares. Este límite se revisa anualmente de acuerdo con la inflación. Mientras que la tasa de impuesto para Medicare en 2018 es de un 2,9%, de los cuales un 1,45% se lo retienen al empleado y el otro 1,45% va a cuenta del empleador, y se aplica a todo el salario sin límite.

Los trabajadores autónomos deberán abonar la totalidad del porcentaje, es decir el 15,30% (12,4% + 2,9%), al IRS en concepto de impuestos de la Seguridad Social. No obstante, este 15,30% sólo se aplicará al 92,35% de sus ingresos.

Resumiendo, los tipos de cotizaciones son los siguientes:

- Trabajador: 7,65% (6,2% Seguridad Social y 1,45% Medicare)
- Empleador: 7,65% (6,2% Seguridad Social y 1,45% Medicare)
- Trabajadores por cuenta propia: 15,30% (12,40 Seguridad Social y 2,90% Medicare)

Impuesto Federal del Desempleo (Federal Unemployment Tax Act, FUTA)⁵⁷

Es un seguro de desempleo soportado por la empresa con un tipo impositivo del 6% sobre los primeros 7.000 dólares pagados en concepto de salario/año a cada empleado. Si el impuesto estatal de desempleo cumple con los requisitos establecidos por el Gobierno Federal (pago antes del 31 de enero), la empresa podrá deducirse un 5,4 % de la contribución federal abonando así una tasa federal neta del 0,6%.

Impuesto sobre la renta de las personas físicas (*Income Taxes Withheld from Employee Wages*)⁵⁸

Se trata del impuesto sobre la renta de las personas físicas comentado anteriormente. Para el cual el empleador deberá, en la mayoría de los casos, retener determinado porcentaje de la nómina del trabajador. La cantidad a retener se regirá dependiendo de los importes salariales remunerados, el período de pago y el estado civil del trabajador.

⁵⁶ <https://www.irs.gov/taxtopics/tc751>

⁵⁷ <https://www.irs.gov/individuals/international-taxpayers/federal-unemployment-tax>

⁵⁸ <https://www.irs.gov/individuals/employees/tax-withholding>

8.2.3. Impuestos a la propiedad

No existe un impuesto sobre el patrimonio a nivel federal. Este tipo de gravamen se recauda a nivel estatal o local y, por tanto, son las entidades locales las que determinan su cuantía.

No obstante, sí existe un impuesto federal sobre la inversión extranjera en bienes inmuebles (*Foreign Investors Real Property Tax Act*, FIRPTA). Este gravamen afecta a las ventas de propiedad localizadas en los Estados Unidos que pertenecen a un particular o compañía extranjera. El tipo impositivo es del 15% sobre el precio de venta, que el comprador se encargará de retener y pagar al IRS. Este impuesto sólo aplica si la persona física o jurídica es extranjera, por lo tanto no se aplicaría en el caso de crear una empresa filial americana⁵⁹.

8.3. Impuestos del estado de Dakota del Sur

En Dakota del Sur la autoridad encargada del cobro y la supervisión de la mayoría de los impuestos estatales es el *South Dakota Department of Revenue*.

Como se ha comentado al inicio del apartado 8, Dakota del Sur es el segundo estado con mejor clima fiscal de todo el país. Esto se debe a que los trabajadores de Dakota del Sur no tienen que pagar el Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas (Personal Income Tax) ni las empresas el Impuesto de Sociedades (Corporate Income Tax), generalmente los dos impuestos estatales más importantes. Además, en Dakota del Sur tampoco existen el Impuesto sobre Bienes Personales (Personal Property Tax), el Impuesto por Inventario Comercial (Business Inventory Tax) y el Impuesto sobre Sucesiones (Inheritance Tax)⁶⁰.

Por lo tanto, los principales impuestos estatales que se aplican en Dakota del Sur son los siguientes:

Impuesto sobre Ventas (Sales and Use Tax)

En Estados Unidos no existe un impuesto que grave el valor añadido como el IVA en la UE, sino un impuesto sobre el consumo final de los bienes con unas características más parecidas al antiguo ITE español que al actual IVA (el IVA sustituyó al ITE con la incorporación en su día de España a la CEE). Este impuesto estatal es el *Sales Tax* y se puede establecer también a nivel de condado y a nivel de ciudad o población e incluso a nivel de zonas, siendo todos estos porcentajes, si existen, aditivos. No existe en ningún caso un mecanismo de devolución de este impuesto a entidades no nacionales como en el caso de la UE, ya que por la naturaleza misma del impuesto, es un impuesto al consumo y no un impuesto sobre el valor añadido de la industria.

⁵⁹ <https://www.irs.gov/individuals/international-taxpayers/firpta-withholding>

⁶⁰ <http://www.sreadytwork.com/South-Dakota-Advantages/Taxes.aspx>

El impuesto sobre ventas en Dakota del Sur es del 4,5%, lo que le coloca en el puesto 33 en el ranking 2018 del Tax Foundation. Cualquier empresa, organización o persona dedicada a la venta minorista, incluida la venta, alquiler y arrendamiento de bienes muebles tangibles, productos transferidos electrónicamente o la venta de servicios debe obtener la licencia de dicho impuesto para así recogerlo y remitirlo posteriormente. Los vehículos a motor no entran dentro de este impuesto estatal, sino que están sujetos a un impuesto federal del 4% sobre el precio de compra.

Como se ha comentado anteriormente también existe un impuesto sobre las ventas municipal, *Municipal Sales Tax*, que en el caso de existir se suma al estatal. La mayoría de las ciudades y pueblos de Dakota del Sur tienen este impuesto local sobre las ventas además del impuesto estatal. El importe de este impuesto municipal varía de una ciudad a otra entre un 0% y un 2%.

Por último, el *Use Tax* se aplica cuando el *Sales Tax* no se ha pagado en bienes o servicios sujetos a impuestos, como en los casos de compras al por mayor o de un producto comprado en otro estado pero entregado en Dakota del Sur. La tasa del *Use Tax* es la misma que la tasa del *Sales Tax*, tanto para el estado como para los municipios.

Impuesto sobre Bienes Inmuebles (Real Property Tax)

Los impuestos locales sobre bienes inmuebles en Dakota del Sur varían del 1% al 4% del valor real de la estructura, situándose la mayoría de las tasas entre el 2% y el 3%. Esto sitúa a Dakota del Sur en el puesto 25 en el ranking 2018 del Tax Foundation.

Existen reducciones de este impuesto por cinco años en nuevos inmuebles o en modificaciones a inmuebles ya existentes. Además, las comisiones de cada condado pueden eximir del 0% al 100% de este impuesto en nuevas estructuras o en modificaciones a estructuras ya existentes. Esta reducción se puede dar en todas las estructuras industriales, comerciales y agrícolas no residenciales con un valor superior de 30.000 dólares.

Se puede encontrar toda la información sobre este impuesto en Dakota del Sur en el siguiente enlace: http://dor.sd.gov/Taxes/Property_Taxes/

Impuesto del Seguro por Desempleo (Unemployment Insurance)

El seguro por desempleo en Dakota del Sur es gestionado por La División del Seguro por Desempleo del Departamento de Trabajo⁶¹. Estos impuestos por desempleo los pagan las empresas en relación a las nóminas de sus trabajadores, con el objetivo de financiar las

⁶¹ <http://dlr.sd.gov/ui/default.aspx>

prestaciones por desempleo que beneficiarán a sus trabajadores en caso de que éstos se queden sin empleo.

Dakota del Sur se sitúa en el puesto 39º en el ranking 2018 del Tax Foundation, y es que la tasa del impuesto del seguro por desempleo en Dakota del Sur varía entre un 0% a un 9,5% de los primeros 15.000 dólares pagados durante el año en concepto de salario a cada empleado.

Para las nuevas empresas creadas en el estado, excepto empresas de construcción, la tasa es de un 1,75% el primer año. Para el segundo y tercer año dicha tasa no podrá ser superior a 1,75%, mientras que si la empresa mantiene un balance positivo esta podrá bajar hasta un 1,55%. A partir de entonces, la tasa se basa en el historial del negocio a nivel de solicitudes de desempleo de sus trabajadores.

Por último, las nuevas empresas de construcción pagarían una tasa de 6,55% durante el primer año. Los dos próximos años esta tasa se reduciría a un 3,55% si la empresa mantiene un balance positivo.

8.4. Tratado para evitar doble imposición y prevenir evasión fiscal entre España y los EE.UU.

Estados Unidos firmó un tratado con España el 22 de diciembre de 1990 para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de impuestos sobre la renta de las sociedades y de las personas físicas. Hay que tener en cuenta que sólo incluye los impuestos federales y no los estatales o locales. Este convenio impone límites a la posibilidad por parte de Estados Unidos de gravar a través del impuesto federal las rentas obtenidas por empresas residentes en España, a la vez que garantiza un marco jurídico estable para la inversión, y establece un mecanismo para que los dos países solventen las controversias que se deriven de la aplicación del convenio. Este tratado se puede consultar directamente en la página web de la Agencia Tributaria⁶².

Se trata de un convenio de cierta complejidad. La retención aplicable sobre los dividendos distribuidos por sociedades estadounidenses a sus accionistas españoles no puede exceder del 10% siempre que la participación de dichos accionistas sea al menos del 25%, mientras que la retención no puede exceder del 15% si la participación no llega al 25%. El tipo de retención aplicable a los intereses no puede exceder del 10% si la empresa española es el beneficiario efectivo del interés. Por último, el tipo aplicable a los cánones o royalties se sitúa entre el 5% y el 8%.

En 2014 se negoció un protocolo con profundas modificaciones del convenio original, para reflejar los intereses actuales de las empresas en ambos países con el fin de mantener las inversiones

⁶² <http://www.boe.es/buscar/pdf/1990/BOE-A-1990-30940-consolidado.pdf>

norteamericanas ya existentes en España y atraer otras nuevas, y al mismo tiempo favorecer la competitividad de las empresas españolas en Estados Unidos. En definitiva, se pretendía mejorar el régimen fiscal aplicable a las empresas sobre las ganancias de capital, reducir los tipos de tributación aplicables a los dividendos, modificar los intereses de préstamos a largo plazo pagados a bancos u otras instituciones financieras (y de las plusvalías en caso de participaciones), así como establecer un único tipo impositivo aplicable a los diversos tipos de rentas consideradas como cánones.

España publicó en julio de 2014 la modificación de dicho convenio en el Boletín Oficial de las Cortes Generales⁶³. Aunque el ministro de Hacienda español y el embajador de Estados Unidos en España lo firmaron, dicho convenio debía ser ratificado por los parlamentos de ambos países y todavía no se ha procedido a su aprobación por parte de Estados Unidos. Esto se debe a la oposición del senador por el estado de Kentucky en el Senado de los Estados Unidos Rand Paul, por oponerse dicho tratado a las intromisiones burocráticas que conlleva a su entender, en la privacidad de empresas y personas. El político aprovecha que la legislación estadounidense permite que un solo senador pueda vetar un acuerdo de doble imposición.

ICEX

⁶³ http://www.minhfp.gob.es/Documentacion/Publico/NormativaDoctrina/Tributaria/CDI/En%20Tramitacion/BOCG/Protocolo_BOCC_EEUU_300.pdf

9. Organismos oficiales españoles en la zona

En Dakota del Sur no se encuentra ningún organismo oficial español. El estado está englobado bajo el paraguas jurisdiccional común a todo el Medio Oeste, cuyos principales organismos oficiales españoles están localizados en Chicago (Illinois):

- **Consulado General:** <http://www.exteriores.gob.es/Consulados/CHICAGO>
180 N Michigan Ave, suite 1500
Chicago, IL 60601
Teléfono: +1 312 782 4588
Fax: +1 312 782 1635
E-mail: cog.chicago@maec.es
- **Oficina Comercial:** www.spainbusiness.com – www.oficinascomerciales.es
500 N Michigan Ave, suite 1500
Chicago, IL 60611
Teléfono: +1 312 644 1154
Fax: +1 312 527 5531
E-mail: chicago@comercio.mineco.es
- **Oficina de Turismo:** <http://www.tourspain.es>
845 N Michigan Ave, Water Tower Place, suite 915 East
Chicago, IL 60611
Teléfono: +1 312 642 1992
Fax: +1 312 642 9817
E-mail: chicago@tourspain.es
- **Instituto Cervantes:** <http://chicago.cervantes.es/en/>
31 W Ohio St
Chicago, IL 60654
Teléfono: +1 312 335 1996
Fax: +1 312 587 1992
E-mail: info.chicago@cervantes.org

10. Conclusiones

La información recogida en esta guía muestra que Dakota del Sur es un estado con una economía pequeña en tamaño, pero dinámica. Destaca en su baja presión fiscal y nivel de desempleo. En los últimos años la economía ha crecido y a corto plazo se prevé un crecimiento similar al de la media nacional.

La fortaleza del estado reside en su sector financiero, siendo el segundo estado del país en el que más peso tiene éste, tan solo por detrás de Delaware. Las ventajas fiscales que se ofrecen para empresas del sector hacen que algunas de las más importantes tengan su sede en Dakota del Sur, generando esto riqueza para el estado. Otro de los sectores a destacar es el de la salud, con una gran relevancia en el estado y con un crecimiento en los últimos años superior a la media nacional, y la industria manufacturera, con un crecimiento en los últimos años también superior a la media nacional. Además, es de destacar el sector de ciencias y tecnología debido a la gran proyección que está teniendo gracias a la biotecnología. Por último, el tradicional sector de la agricultura es uno de los que más peso tiene en Dakota del Sur, siendo el etanol que se produce mediante el maíz una de las principales actividades del estado.

Aunque no exista una gran presencia española en Dakota del Sur puede ser interesante para algunas empresas instalarse en este estado, puesto que las ventajas fiscales que se ofrecen resultan atractivas. En particular, hay más oportunidades en sectores, como financiero, salud, equipos y tecnología agrícola y ganadera y energía renovable (eólica, biocombustibles). Por otro lado, el clima para la inversión extranjera en Dakota del Sur es favorable y se ofrecen varios programas de subvenciones y de obtención de financiación.

11. Enlaces de interés

- South Dakota State Government Website
<http://sd.gov/>
- South Dakota Governor's Office of Economic Development
<http://www.sdreadytowork.com/South-Dakota-Advantages/Taxes.aspx>
- South Dakota Department of Revenue
<http://dor.sd.gov/>
- South Dakota Department of Labor & Regulation
http://dlr.sd.gov/employment_laws/minimum_wage.aspx
- South Dakota Department of Transportation
<http://www.sddot.com/transportation/highways/planning/stip/Default.aspx>
- South Dakota Department of Agriculture
<http://sdda.sd.gov/office-of-the-secretary/agriculture-industry/>
- United States Census Bureau
<https://www.census.gov/en.html>
- Bureau of Economic Analysis
<https://www.bea.gov/>
- Bureau of Labor Statistics
<https://www.bls.gov/home.htm>
- Bureau of Transportation Statistics
<https://www.bts.dot.gov/>
- U.S. Climate Data
<https://www.usclimatedata.com/>



- U.S. Energy Information and Administration
<https://www.eia.gov/state/data.php?sid=SD#SupplyDistribution>
- International Trade Administration
<http://tse.export.gov/tse/MapDisplay.aspx>
- U.S. Department of the Treasury
<https://home.treasury.gov/>
- Internal Revenue Service
<https://www.irs.gov/>
- U.S. Citizenship and Immigration Services
<https://www.uscis.gov/>
- United States Patent and Trademark Office
<https://www.uspto.gov./patent>

ICEX

12. Bibliografía

Acciona Energía (2018). *Parque eólico de Tatanka*. Obtenido en marzo de 2018 en <http://www.acciona-energia.com/es/areas-de-actividad/eolica/instalaciones-destacadas/parque-eolico-tatanka/>

Agencia Estatal Boletín Oficial del Estado (1990). *Instrumento de Ratificación del Convenio entre el Reino de España y los Estados Unidos de América para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal respecto de los impuestos sobre la renta*. Obtenido en marzo de 2018 en <http://www.boe.es/buscar/pdf/1990/BOE-A-1990-30940-consolidado.pdf>

American Society of Civil Engineers (2018). *Infrastructure in South Dakota*. Obtenido en febrero de 2018 en <https://www.infrastructurereportcard.org/state-item/south-dakota/>

Avangrid Renewables (2018). *Featured operations*. Obtenido en marzo de 2018 en <http://www.avangridrenewables.us/featured-operations-wind.html>

Business Insider (2016). *The largest company by revenue in every state*. Obtenido en febrero de 2018 en <http://www.businessinsider.com/largest-company-in-every-state-2016-2>

Grifols (2018). *Talecris Plasma Resources Sioux Falls*. Obtenido en marzo de 2018 en <https://www.grifolspasma.com/en/web/plasma/-/siouxfalls-sd>

International Trade Administration (2018). *U.S. foreign trade zones*. Obtenido en marzo de 2018 en <https://enforcement.trade.gov/ftzpage/letters/ftzlist-map.html>

Ministerio de Hacienda y Función Pública (2014). *Autorización de Tratados y Convenios Internacionales*. Obtenido en marzo de 2018 en [http://www.minhafp.gob.es/Documentacion/Publico/NormativaDoctrina/Tributaria/CDI/En%20Tramitacion/BOCG/Protocolo BOCG EEUU 300.pdf](http://www.minhafp.gob.es/Documentacion/Publico/NormativaDoctrina/Tributaria/CDI/En%20Tramitacion/BOCG/Protocolo%20BOCG%20EEUU%20300.pdf)

National Association of Manufacturers (2015). *South Dakota Manufacturing Facts*. Obtenido en enero de 2018 en <http://www.nam.org/Data-and-Reports/State-Manufacturing-Data/2014-State-Manufacturing-Data/Manufacturing-Facts--South-Dakota/>

Neighborhood Scout (2018). *South Dakota Crime*. Obtenido en febrero de 2018 en <https://www.neighborhoodscout.com/sd/crime>



Neighborhood Scout (2018). *South Dakota School*. Obtenido en febrero de 2018 en

<https://www.neighborhoodscout.com/sd/schools>

Netstate (2017). *South Dakota Economy*. Obtenido en febrero de 2018 en

http://www.netstate.com/economy/sd_economy.htm

Pew Research Center (2017). *Religious Landscape Study*. Obtenido en enero de 2018 en

<http://www.pewforum.org/religious-landscape-study/state/south-dakota/>

Sanford Health (2018). *About Sanford Health*. Obtenido en febrero de 2018 en

<http://www.sanfordhealth.org/about>

SDEPSCoR (2017). *South Dakota's science and technology industries are paving the way for South Dakota's economic growth*. Obtenido en febrero de 2018 en <http://sdepacor.org/2017/south-dakotas-science-technology-industries-paving-way-south-dakotas-economic-growth/>

South Dakota Corn (2018). *Ethanol*. Obtenido en febrero de 2018 en

<http://www.sdcorn.org/learn/ethanol/>

South Dakota Dashboard (2017). *Economic Output (GDP)*. Obtenido en febrero de 2018 en

<https://www.southdakotadashboard.org/economic-output-gdp#0-7131-g>

South Dakota Department of Labor & Regulation (2016). *South Dakota Industry Employment Trends to 2024*. Obtenido en febrero de 2018 en

https://dlr.sd.gov/lmic/lb/2016/lbart_july2016_industry_employment_trends_to_2024.pdf

South Dakota Department of Tourism (2017). *Economic Impact of Tourism in South Dakota, 2017*. Obtenido en febrero de 2018 en

http://sdvisit.com/tools/research/pdf/17Ecolmp_Tourism_Economics.pdf

South Dakota Governor's Office of Economic Development (2015). *South Dakota Financial Services Industry Quick Stats*. Obtenido en febrero de 2018 en

<http://www.sdreadytowork.com/SouthDakota/media/SouthDakota/docs/NewPDFsFolder/Key%20Industries/Financial%20Services/FinancialServices-QuickStats-2015.pdf?ext=.pdf>

Travel South Dakota (2017). *South Dakota Timeline*. Obtenido en enero de 2018 en

<https://www.travelsouthdakota.com/before-you-go/about-south-dakota/south-dakota-timeline>

U.S. Army Corps of Engineers (2017). *The U.S. Waterway System – 2016 Transportation Facts & Information*. Obtenido en febrero de 2018 en

<http://www.navigationsdatacenter.us/factcard/FactCard2016.pdf>

U.S. Bureau of Labor Statistics (2015). *The U.S. economy to 2024*. Obtenido en febrero de 2018

en <https://www.bls.gov/opub/mlr/2015/article/pdf/the-us-economy-to-2024.pdf>



U.S. News (2018). *Education rankings*. Obtenido en febrero de 2018 en <https://www.usnews.com/news/best-states/rankings/education>

U.S. News (2018). *Best states rankings*. Obtenido en febrero de 2018 en <https://www.usnews.com/news/best-states/rankings>

icex

ICEX

Si desea conocer todos los servicios que ofrece
ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar
la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

900 349 000 (9 a 18 h L-V)
informacion@icex.es

www.icex.es



ICEX España
Exportación
e Inversiones