



GUÍA DEL ESTADO DE CAROLINA DEL SUR

EE. UU.
Diciembre 2017

Este documento ha sido realizado por Jurdana Izaguirre y Guillermo Rodríguez, bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Washington, D.C.

ÍNDICE

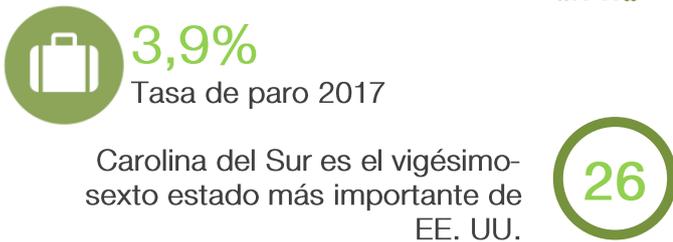
1. PRINCIPALES INDICADORES	4
2. PANORAMA	5
2.1. Introducción	5
2.2. Historia	5
2.3. Geografía	6
2.4. Clima	7
2.5. Población	8
2.6. Infraestructuras	9
2.7. Marco Institucional	11
3. ESTRUCTURA ECONÓMICA	13
3.1. Renta y producto estatal bruto	13
3.2. Situación financiera	14
3.3. Educación	17
3.4. Población activa y mano de obra	18
3.5. Industrias prioritarias	19
3.6. Servicios financieros	20
4. RELACIONES COMERCIALES Y DE INVERSIÓN	22
4.1. Relaciones comerciales	22
4.2. Inversiones extranjeras	24
4.3. Presencia española	26
5. ESTABLECER UN NEGOCIO	28
5.1. ¿Cuáles son los Pasos para establecer un negocio en Carolina del Sur?	28
5.2. ¿Qué tipo de Estructura societaria es más recomendable?	30
5.3. ¿Qué tipo de Incentivos y organismos de apoyo a la inversión existen en Carolina del Sur?	32

5.4. ¿Cuáles son los Sectores que ofrecen mayores oportunidades de inversión en Carolina del Sur?	34
5.5. ¿Qué Costes de establecimiento existen en Carolina del Sur?	36
5.6. ¿Que Normativa puede ser interesante para mi sector si quiero establecer mi negocio en Carolina del Sur?	37
5.7. Normalización y certificación de productos	39
5.8. Protección de patentes y marcas	40
5.9. Otras legislaciones estatales de interés	41
6. SISTEMA FISCAL	43
6.1. Información general y aclaraciones	43
6.2. Impuestos federales	44
6.3. Impuestos estatales	46
6.4. Convenio para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal	48
7. CONCLUSIONES	50
8. ANEXOS	51
8.1. Contactos administración española	51
8.2. Enlaces de interés	52
9. BIBLIOGRAFÍA	53



1. PRINCIPALES INDICADORES

ENTORNO ECONOMICO



SECTORES CLAVE



SECTOR EXTERIOR



PRINCIPALES PRODUCTOS ESPAÑOLES EN CAROLINA DEL SUR

QUÍMICOS



ELECTRO-DOMÉSTICOS

TRANSPORTE



PRODUCTOS ELECTRÓNICOS

2. PANORAMA

2.1. INTRODUCCIÓN

Carolina del Sur, localizado en la región sureste del país, ha desarrollado una economía fundamentada en el sector servicios, aunque el manufacturero, concentrado en las industrias del automóvil y equipamiento de transporte, materiales avanzados e industria pesada, mantiene una importancia superior a la media nacional.

Actualmente, su legislación favorable a las inversiones ha llevado a más de 1.200 empresas con matriz extranjera a establecerse en Carolina del Sur dando empleo a unos 114.000 trabajadores en el sector manufacturero. Carolina del Sur ocupa el cuarto puesto en EE. UU. por empleados trabajando para empresas de origen extranjero.

A lo largo de esta guía se analizan los marcos político, fiscal y legal de Carolina del Sur, junto con los principales datos macroeconómicos del mismo, la descripción de su estructura productiva y oportunidades de negocio. Con ello se pretende facilitar información relevante acerca de sectores de interés, incentivos a la implantación e inversión, y evolución económica y de empleo recientes, de forma clara y compacta. En la misma se puede encontrar también menciones a las empresas de referencia en el estado, tanto españolas como nacionales, junto con información útil y enlaces de interés a través de los cuales poder ampliar la información expuesta a continuación.

2.2. HISTORIA

Varios intentos fallidos de colonización europea (entre otros, uno por parte del español Lucas Vázquez de Ayllón en 1526 y, otro, por el francés Jean Ribault en 1562) fueron realizados antes de que en 1670 los británicos, por cédula real otorgada por Carlos II de Inglaterra a ocho nobles, fundaran la primera colonia estable en la provincia de Carolina, por entonces poblada por unas 30 tribus de nativos americanos. En 1712 la provincia de Carolina se dividió en las provincias de Carolina del Sur y del Norte.

Gráfico I
Ubicación de Carolina del Sur en EE. UU.



GUÍA DEL ESTADO DE CAROLINA DEL SUR EE. UU.

Desde la década de 1700 los colonizadores disfrutarían de una vasta prosperidad económica gracias al comercio de pieles, y de arroz, algodón y añil, cultivados por los esclavos africanos. Se estima que en 1775 de los 175.000 surcarolinenses, 75.000 eran esclavos de raza africana.

Carolina del Sur y las otras colonias, que no se sentían representadas por la corona, aunque debían respaldarla contribuyendo con impuestos, reclamaron su autonomía en la Guerra de la Independencia, cuya Declaración fue aprobada en 1776. Además, en 1788 Carolina del Sur fue el octavo estado en ratificar la Constitución para formar parte de los EE. UU.

Cuando en 1860 Abraham Lincoln, fuerte oponente a la esclavitud, fue elegido Presidente de los EE. UU. los líderes de Carolina del Sur, por miedo a que éste la aboliera, decidieron separarse de la Unión y formar, junto a otros estados secesionistas, los Estados Confederados de América. Un año más tarde, la Guerra Civil Americana estalló cuando tropas Confederadas atacaron a las de la Unión, estacionadas en la base militar de Fort Sumter, en Carolina del Sur. La rendición del General de los Confederados Robert E. Lee, en 1865, dio punto final a la guerra y acabó oficialmente con la esclavitud. En 1868, Carolina del Sur fue readmitido a la Unión, y al igual que los demás estados sureños, tardó en recuperarse económicamente de este enfrentamiento. Los pocos y muy limitados derechos que los afroamericanos liberados consiguieron tras la Guerra Civil, se desvanecieron con las leyes de segregación que se fueron aprobando entre 1876-1965 con el lema de “separados pero iguales”.

Este hecho y la implicación de los EE. UU. en la I y II Guerra Mundial llevó a muchos afroamericanos de Carolina del Sur a emigrar hacia el norte para trabajar en fábricas, mientras que muchos otros se alistaron al ejército.

En 1954, la Corte Suprema de los EE. UU. prohibió la segregación en las instituciones educativas públicas. Carolina del Sur se resistió a esta decisión, pero finalmente en 1963 el primer estudiante afroamericano pudo inscribirse en la Clemson University, universidad pública segregada hasta entonces.

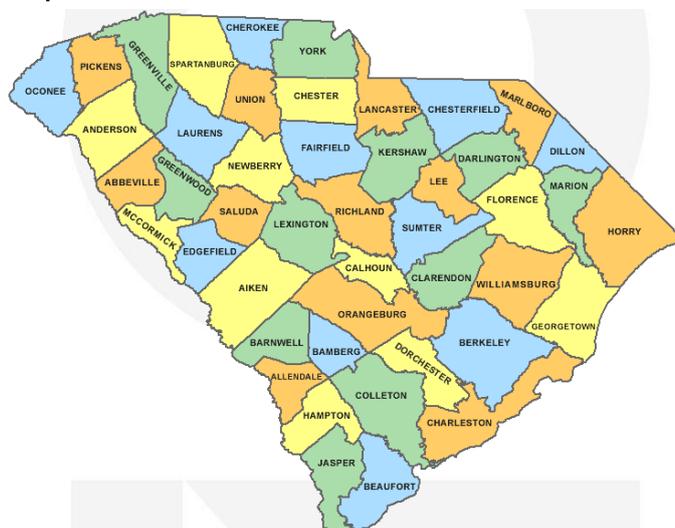
2.3. GEOGRAFÍA

Carolina del Sur, situado en el sureste de los EE. UU. y cuya capital es Columbia, se puede asociar a la forma de un triángulo invertido. Al norte limita con Carolina del Norte; al sur y al oeste con Georgia y al este con el Océano Atlántico. Se extiende a lo largo de 82.931 km² (unas 32,020 millas cuadradas) de los cuales un 6% comprende territorios cubiertos por agua. A nivel estatal se sitúa en el 40º estado más grande de EE. UU. En comparación, Andalucía tiene una superficie de 87.268 km².

Este estado incluye tres paisajes de la región del este de los EE. UU.:

- La llanura costera (Atlantic Coastal Plain)

Gráfico II
Mapa de Carolina del Sur



GUÍA DEL ESTADO DE CAROLINA DEL SUR EE. UU.

- La meseta Piedmont
- Las montañas Blue Ridge

La primera, mayoritariamente cubierta de bosques, ocupa dos tercios del estado y se eleva ligeramente a unos 152 metros (unos 500 pies) del Océano Atlántico hasta la meseta del Piedmont. Esta última zona se va elevando gradualmente desde los 123 metros (unos 400 pies) hasta los 366 metros (unos 1.200 pies) de altura al borde noroeste del estado. En este punto es donde el Piedmont se encuentra con las montañas Blue Ridge.

Los ríos principales de Carolina del Sur son: el Santee, el Great Pee Dee y el Savannah, que se estrecha a lo largo de la frontera con Georgia. Los principales lagos, Lake Marion de 44.758 hectáreas (110,600 acres), Lake Moultrie de 24.443 hectáreas (60,400 acres) y Lake Murray de 20.234 hectáreas (50,000 acres) son artificiales, y fueron creados para proporcionar energía hidroeléctrica.

La costa de norte a sur tiene una extensión de 300 km (unas 187 millas). Sin embargo, y considerando todas las bahías e islas, la línea costera computa unos 4.628 km (2.876 millas), situándose en el 12º puesto estatal, y revelando el gran número de islas del que dispone.

2.4. CLIMA¹

Carolina del Sur está situada en zona climática subtropical con veranos muy húmedos y calientes y, en general, con inviernos cortos y templados. Las temperaturas varían según se viaje del litoral al interior, hacia el sur o al noroeste del estado. Los meses más fríos los encontramos en invierno con una temperatura mínima media que varía entre los 3 °C (38 °F) en la zona montañosa del noroeste, y los 7 °C (45 °F) en la región central hasta los 10 °C (50 °F) en la zona costera calentada por la corriente del Golfo. La temperatura estival media es de 28 °C (82 °F). Esta también oscila según nos encontremos en la zona montañosa del noroeste con unos 20 °C (68 °F) o en la zona central y costera registrando unas temperaturas alrededor de los 30 °C (86 °F).

La temperatura más alta, 45°C (113 °F), fue registrada en junio de 2012 en Columbia; la más baja, -28 °C (-19 °F), se anotó durante el invierno de 1985 en Caesars Head². Cada año Carolina del Sur recibe un promedio de unos 130 cm (51 pulgadas) de precipitación, pero en las montañas del Blue Ridge y el Piedmont, la zona noroeste, se registra una media de unos 190 cm (unas 75 pulgadas) especialmente en forma de nieve.

Como el resto de estados de la costa atlántica del país, Carolina del Sur, está sujeto a la presencia de tornados y ciclones tropicales. Se suelen presentar un promedio de 10 tornados al año, casi siempre en la época primaveral. Los huracanes, menos frecuentes, pueden causar fuertes destrucciones, como fue el caso del huracán Hugo, que en 1989 destruyó la costa de Carolina del Sur.³

¹ NOAA's National Weather Service: <http://www.noaa.gov/weather>

² SC Department of Natural Resources: http://www.dnr.sc.gov/climate/sco/ClimateData/cli_table_temp_extremes.php

³ SC Department of Natural Resources, Historical Hurricanes in South Carolina: http://www.dnr.sc.gov/climate/sco/Education/facts/historical_hurricanes.pdf

2.5. POBLACIÓN⁴

Según el informe del censo americano, el crecimiento demográfico de Carolina del Sur entre los años 2000 y 2010 fue de un 15,3%⁵. De acuerdo con las previsiones oficiales publicadas en 2015⁶, la población de Carolina del Sur alcanzaría las 5.020.400 personas en el año 2020, lo que supondría un aumento a una tasa media anual del 0,9% durante este periodo.

Los condados más importantes del estado de Carolina del Sur en cuanto a volumen de población son Greenville, Richland, Charleston, Spartanburg, Lexington y York.

Los datos que se presentan a continuación provienen del censo americano de 2010, que se realiza cada diez años.

Población por edades:⁷

- Menor de 18 años: 1.080.474 personas, (22,6%)
- Entre 18 y 44 años: 1.669.793 personas, (35,8%)
- Entre 45 y 64 años: 1.243.223 personas, (26,4%)
- Mayores de 65 años: 631.874 personas, (15,2%)

Población por sexos:

- Mujeres: 51,3%
- Hombres: 48,7%

Población en las principales ciudades:⁸

- Charleston: 134.385 personas
- Columbia: 134.309 personas
- North Charleston: 97.471 personas

Población por razas:⁹

- Población blanca: 63,0%
- Población afroamericana: 27,5%
- Población de origen hispano: 5,5%
- Población asiática: 1,6%
- Población de dos o más razas: 1,8%
- Población india americana y nativos de Alaska: 0,5%
- Población nativa hawaiana y otras islas del Pacífico: 0,1%

⁴ US Census Bureau, South Carolina (Pegar enlace en el navegador): <https://www.census.gov/prod/cen2010/cph-2-42.pdf>

⁵ US Census Bureau, pág. 2, Population Distribution & Change (Pegar enlace en el navegador): <http://www.census.gov/prod/cen2010/briefs/c2010br-01.pdf>

⁶ SC Revenue and Fiscal Affairs Office, Population Projections 2015-2020: <http://sccommunityprofiles.org/census/proj2020.html>

⁷ US Census Bureau, pág. 7, Age and Sex composition (Pegar enlace en el navegador): <http://www.census.gov/prod/cen2010/briefs/c2010br-03.pdf> actualizado con datos de <http://www.sciway.net/facts/>

⁸ US Census Bureau, American Fact Finder: https://factfinder.census.gov/faces/nav/jsf/pages/community_facts.xhtml?src=bkmk

⁹ US Census Bureau, Quick facts: <https://www.census.gov/quickfacts/fact/table/SC/PST045216>

2.6. INFRAESTRUCTURAS

Carretera

Carolina del Sur cuenta con la cuarta mayor red estatal de autopistas del país¹⁰, con más de 41.500 millas (66.700 kilómetros) de autopistas estatales y gestiona una ambiciosa agenda de construcción y renovación de carreteras. Entre ellas está la ampliación de la interestatal I-20 entre su intersección con la I-77 y la salida 82; y la rehabilitación y ampliación de varios tramos de la I-26 (la interestatal con más tráfico de Carolina del Sur). En total, su red de carretera está formada por más de 76.250 millas (122.700 kilómetros) de carreteras públicas, de las cuales 8.000 millas (12.800 km) son carreteras principales y un 16% de estas es están en malas condiciones, según los datos que ofrece la ASCE (American Society of Civil Engineers), en su *Report Card* de 2017¹¹.

En términos comparativos, Carolina del Sur es el quinto estado de la Unión que menos dinero dedica al mantenimiento de sus carreteras, medido en coste por milla, y el que menos gasta por milla. El Departamento de Transporte estima que son necesarios 1.500 millones de dólares anuales para mantener y expandir el sistema de transporte estatal, 1.200 millones más de lo dedicado en la actualidad.

Cruzan Carolina del Sur las siguientes autopistas interestatales:

- I-20, que conecta Dallas, TX con Florence, SC, cruzando Texas, Mississippi, Alabama y Georgia. En Florence conecta a su vez con la I-95 que recorre la costa este de los EE. UU.
- I-26, que conecta Charleston, SC con Asheville, NC, cruzando el estado de sureste a noroeste conectando las principales ciudades del mismo.
- I-77, que conecta Columbia, SC, con Cleveland, OH.
- I-85, que conecta Columbus, GA con Richmond, VA, cruzando la zona noroeste de Carolina del Sur y conectando Greenville con grandes plazas como Atlanta, Charlotte y Greensboro.
- I-95, que conecta Canadá con Miami, Florida, cruzando el estado de sureste a noreste.

Además, actualmente se está realizando un estudio de la interestatal I-73 a la altura de su conexión con la I-95; y análisis de la I-85 y la I-526 para averiguar cómo reducir el tráfico.

Aéreo

El estado de Carolina del Sur cuenta con ocho aeropuertos comerciales en su territorio, además de numerosos aeródromos y pequeñas instalaciones aeroportuarias privadas y militares. Entre los ocho inicialmente mencionados, tres son aeropuertos internacionales: Charleston International Airport (CHS), Greenville-Spartanburg International Airport (GSP) y Myrtle Beach International Airport (MYR). Por su parte, el principal aeropuerto nacional es Columbia Metropolitan Airport (CAE), que ofrece conexiones con las principales ciudades de la mitad este de los EE. UU. con periodicidad diaria. Otros aeropuertos nacionales son Florence Regional Airport (FLO) y Hilton Head Airport

¹⁰ Reason Foundation, 22nd Annual Highway Report: http://reason.org/files/22nd_annual_highway_report.pdf

¹¹ ASCE, South Carolina Report Card (Copiar y pegar en el navegador) :<https://www.infrastructurereportcard.org/wp-content/uploads/2016/10/South-Carolina-Final.pdf>

GUÍA DEL ESTADO DE CAROLINA DEL SUR EE. UU.

(HHH), más reducidos y cuya oferta se limita a conexiones con Charlotte, la ciudad más grande de Carolina del Norte.

Marítimo¹²

La Autoridad Portuaria del estado de Carolina del Sur (SCPA, en sus siglas anglosajonas) es la encargada de gestionar las instalaciones públicas de los dos principales puertos de Carolina del Sur: el puerto de Georgetown y el puerto de Charleston.

Charleston es uno de los principales puertos del sureste de los EE. UU. y el sexto mayor puerto del país por valor de las importaciones y las exportaciones. Según datos de noviembre 2016, la suma de la carga del año 2015 ascendió a más de 75.800 millones de dólares.¹³ La actividad principal en el puerto de Georgetown es el transporte a granel, mientras que el transporte por contenedores se lleva a cabo desde Charleston. Las principales cargas en el año fiscal 2016 fueron vehículos, papel, automoción, madera, muebles, agrícolas, maquinaria, metales y químicos¹⁴.

El Puerto es un elemento clave entre las ventajas competitivas que ofrece Carolina del Sur y crea 1 de cada 10 puestos de trabajo que surgen en el estado, con salarios un 40% superiores a la media estatal. Según un estudio de la escuela de negocios Darla Moore de la University of South Carolina publicado en septiembre de 2015¹⁵ el impacto del Puerto incluye: 53.000 millones de actividad económica anual, 187.600 puestos de trabajo, 10.200 millones en sueldos, 10% del PIB anual estatal y 912 millones de ingresos fiscales.

Las autoridades portuarias pretenden destinar hasta 1,3 billones de dólares durante la próxima década en proyectos de inversión. Actualmente se están llevando a cabo diversas obras destinadas a ampliar la capacidad y operatividad de estas instalaciones, entre las que destaca el proyecto para aumentar el calado del puerto más allá de los 45 pies alcanzados tras las obras de 2004, así como la ampliación del Puerto con una nueva terminal de más de un kilómetro cuadrado (280 acres), que incluirá tres nuevos amarraderos, en lo que era anteriormente la base naval de Charleston. Además, y en colaboración con el estado de Georgia, la SCPA participa en la construcción de un nuevo puerto en el condado de Jasper, junto al río Savannah. El Puerto de Charleston será uno de los puertos de la costa este que se beneficiaría de las obras del Canal de Panamá.

Ferrocarril

La red ferroviaria de Carolina del Sur incluye catorce líneas de transporte de mercancías, operadas principalmente por CSX (www.csx.com) y Norfolk Southern (www.nscorp.com), y que engloban más de 2.300 millas (3.700 kilómetros) de vías. Según datos del Departamento de Comercio de Carolina del Sur, el volumen de carga gestionado a través de estas líneas supera los 80 millones de toneladas. Las principales vías ferroviarias de carga del estado parten desde Charleston, dada su condición de puerto de entrada y salida, y se extienden hacia el resto de principales plazas de la mitad este del país.

Por el lado del transporte de pasajeros, Amtrak es el principal operador de transporte del estado, y cuenta con cuatro grandes líneas de transporte: Crescent, Palmetto, Silver Meteor y Silver Star.

¹² South Carolina State Ports Authority (SPA): <http://www.port-of-charleston.com/>

¹³ U.S. Census Bureau FT920, Port Ranking by value, 2015: <http://www.scspace.com/about/cargo-value/>

¹⁴ South Carolina State Ports Authority (SPA): <http://www.scspace.com/about/top-10-list/>

¹⁵ South Carolina State Ports Authority (SPA): <http://www.scspace.com/documents/2015EconomicImpactStudyFINAL.pdf>

Dichas líneas conectan las principales ciudades del estado, cubriendo en cada caso un área distinta del mismo. Así, la línea Crescent recorre la zona norte del estado, Palmetto y Silver Meteor la zona sur del mismo, y Silver Star la zona central.

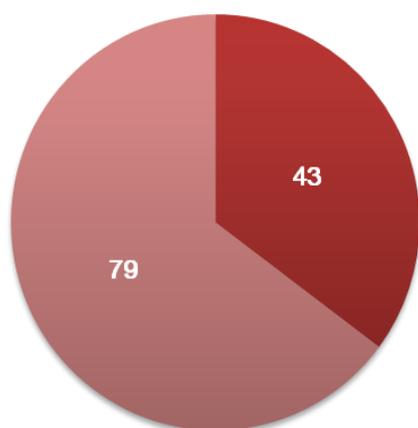
2.7. MARCO INSTITUCIONAL

- **Partido gobernante:** Republicano
- **Gobernador:** Henry McMaster ejerce las funciones de gobernador desde el 24 de enero de 2017. En 1981 dio comienzo su carrera política, siendo el primer fiscal nombrado por el presidente Ronald Reagan para el distrito de Carolina del Sur. 21 años más tarde, en 2002, fue elegido fiscal general del estado de Carolina del Sur, cargo que ocupó durante 8 años.

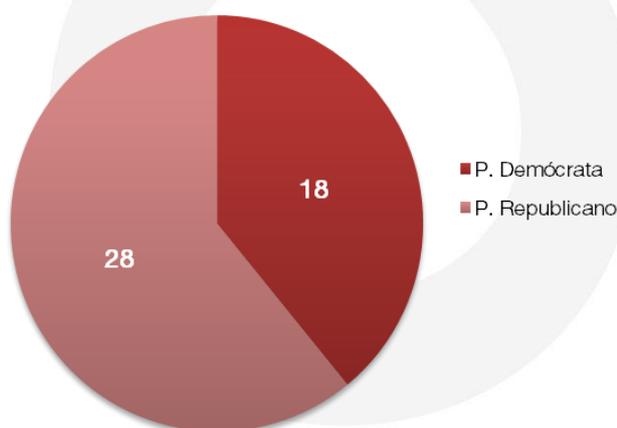
El poder estatal sigue una estructura tripartita:

- **Poder Ejecutivo:** Su máxima figura es el gobernador¹⁶, elegido por cuatro años y con la posibilidad de ocupar el cargo durante un máximo de dos legislaturas seguidas. El gobernador tiene autoridad y responsabilidad exclusiva sobre la burocracia estatal. Entre sus funciones se encuentran las de proponer un presupuesto anual, nombrar a cargos de su gobierno (fiscal general, tesorero, entre otros) y garantizar que las leyes estatales se apliquen.
- **Poder Legislativo:** Descansa en la Asamblea General de Carolina del Sur¹⁷, que se compone de dos instituciones: el Senado (46 miembros elegidos cada cuatro años, uno por cada distrito electoral) y la Cámara de Representantes (124 constituyentes elegidos por dos años). Entre sus funciones figura la de revisar el presupuesto estatal sugerido por el gobernador y aprobar los impuestos. La Asamblea puede ser convocada por el gobernador en casos de emergencia. En el gráfico III se puede observar la composición actual del Senado y de la Cámara de Delegados. En la Cámara de Delegados hay dos vacantes a fecha de 31 de agosto.

Gráfico III
Composición del Congreso, 2016



Composición del Senado, 2016



Fuente: Elaboración propia en base a <http://www.scstatehouse.gov/senate.php>

¹⁶ Página oficial de la Gobernadora de Carolina del Sur: <http://www.governor.sc.gov>

¹⁷ Página oficial de la Asamblea General de Carolina del Sur: <http://www.scstatehouse.gov>

GUÍA DEL ESTADO DE CAROLINA DEL SUR EE. UU.

- **Poder Judicial:**¹⁸ El sistema judicial de Carolina del Sur está compuesto por:
 - Corte Suprema
 - Corte de Apelaciones
 - Cortes de Circuito
 - Cortes de primera instancia: Cortes Municipales, Cortes de Magistrados, Cortes de Sucesiones y Cortes de Familia.

A nivel federal Carolina del Sur, al igual que el resto de estados, está representado en el Congreso de los EE. UU. Éste se compone del Senado, la cámara alta, y la Cámara de los Representantes, la cámara baja. A todos los congresistas les vota la población de cada estado por sufragio directo.

Cada estado está representado por dos senadores, cada uno de ellos en el poder por seis años. Los actuales titulares de Carolina del Sur son: Lindsey Graham¹⁹ y Tim Scott,²⁰ ambos del partido Republicano.

El número de diputados en la Cámara de los Representante se fija proporcionalmente a la población de cada estado, pero nunca excederá de 435, cifra máxima establecida por la ley. A estos se les vota por un mandato de dos años. A Carolina del Sur actualmente le representan siete diputados:²¹ Mark Sanford²² (R), Joe Wilson²³ (R), Jeff Duncan²⁴ (R), Trey Gowdy²⁵ (R), Ralph Norman Jr.²⁶ (R), James E. Clyburn²⁷ (D) y Tom Rice²⁸ (R).

En las últimas elecciones presidenciales de 2016 en las que resultó vencedor el actual presidente Donald Trump, Carolina del Sur votó por el candidato republicano Donald Trump.

¹⁸ Página oficial de las Cortes de Carolina del Sur: <http://www.judicial.state.sc.us/>

¹⁹ Página oficial del Senador Graham: <http://www.lgraham.senate.gov/public>

²⁰ Página oficial del Senador Scott: <http://www.scott.senate.gov/contact/email-me>

²¹ Página oficial de la Cámara de Representantes de los EE. UU.: http://www.house.gov/representatives/#state_sc

²² Página oficial del Representante Mark Sanford: <http://sanford.house.gov>

²³ Página oficial del Representante Joe Wilson: <http://joewilson.house.gov>

²⁴ Página oficial del Representante Jeff Duncan: <http://jeffduncan.house.gov>

²⁵ Página oficial del Representante Trey Gowdy: <http://gowdy.house.gov>

²⁶ Página oficial del Representante Ralph Norman Jr.: <https://norman.house.gov/>

²⁷ Página oficial del Representante James E. Clyburn: <http://clyburn.house.gov>

²⁸ Página oficial del Representante Tom Rice: <http://rice.house.gov>

3. ESTRUCTURA ECONÓMICA

3.1. RENTA Y PRODUCTO ESTATAL BRUTO

- **PIB real (2016):**²⁹ 209.716 millones de dólares USD (PIB real en Estados Unidos en el mismo período: 18.624.500 millones de dólares USD).
- **PIB per cápita real (2016):**³⁰ 39.465 dólares USD (PIB per cápita real en EE. UU. en el mismo periodo: 49.571 dólares USD)
- **Variación del PIB real (2015-2016):** 2,1% (variación real del PIB en el mismo periodo en EE. UU.: 1,5%).³¹

Carolina del Sur muestra una estructura productiva a medio camino entre las economías del sur y del noreste de Estados Unidos. Aunque está crecientemente enfocada hacia el sector servicios (59,8% del PIB del estado) y la influencia del sector público es superior a la media nacional (15,4% frente al 12,3% federal), el sector industrial (22,0%) mantiene una importancia superior a la media nacional (16,0%). El sector primario, finalmente, es reducido (2,8% vs. 3,9% federal).

Cuadro I
CONTRIBUCIÓN AL PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD
 (En millones de USD, 2016)

	EE. UU.	SOUTH CAROLINA	% sobre total EE. UU.	% sobre total SOUTH CAROLINA
Total	18.456.293	209.717		
Sector primario	712.615	5.863	3,9%	2,8%
Sector secundario	2.959.242	46.114	16,0%	22,0%
Sector terciario	12.505.683	125.385	67,8%	59,8%
Sector público	2.278.753	32.355	12,3%	15,4%

Fuente: Elaboración propia según datos del US Bureau of Economic Analysis

²⁹ US Bureau of Economic Analysis (Oficina de Análisis Económico de Estados Unidos): <http://www.bea.gov>

³⁰ US Bureau of Economic Analysis (Oficina de Análisis Económico de Estados Unidos): <http://www.bea.gov>

³¹ US Bureau of Economic Analysis (Oficina de Análisis Económico de Estados Unidos): <http://www.bea.gov>

GUÍA DEL ESTADO DE CAROLINA DEL SUR EE. UU.

De manera más detallada, las industrias con mayor peso en el PIB son las actividades financieras y seguros (17,0%), las manufacturas (16,8%) y la gestión inmobiliaria (12,6%). Por su parte, las que mayor desarrollo han mostrado en el último año han sido la construcción (13,2% de crecimiento entre 2015 y 2016), los servicios profesionales (6,3%) y los servicios de hostelería (6,3%). Por el contrario, hubo un sector que mostró una tendencia negativa: la agricultura, caza y pesca (-5,0%).

Cuadro II

PIB DE SOUTH CAROLINA POR INDUSTRIAS 2015-2016

(En millones de USD)

Industria	2015	2016	% sobre el total	Variación 2015/16
Sector privado	170.024	177.361	84,6%	↑ 4,3%
Agricultura, caza y pesca	982	933	0,4%	↓ -5,0%
Minería	351	352	0,2%	→ 0,3%
Utilidades	4.539	4.578	2,2%	→ 0,9%
Construcción	9.675	10.953	5,2%	↑ 13,2%
Manufacturas	34.824	35.161	16,8%	→ 1,0%
Bienes duraderos	19.727	20.178	9,6%	↑ 2,3%
Bienes no duraderos	15.097	14.983	7,1%	→ -0,8%
Comercio mayorista	11.680	11.850	5,7%	↑ 1,5%
Comercio minorista	14.253	14.823	7,1%	↑ 4,0%
Transporte y logística	4.801	4.982	2,4%	↑ 3,8%
Información	5.009	5.192	2,5%	↑ 3,7%
Actividades financieras y seguros	33.855	35.660	17,0%	↑ 5,3%
Gestión inmobiliaria	25.128	26.360	12,6%	↑ 4,9%
Servicios profesionales	20.761	22.060	10,5%	↑ 6,3%
Gestión empresarial	14.735	15.466	7,4%	↑ 5,0%
Servicios de administración y limpieza	8.688	8.951	4,3%	↑ 3,0%
Servicios educativos	1.408	1.463	0,7%	↑ 3,9%
Atención sociosanitaria	13.327	14.003	6,7%	↑ 5,1%
Arte y entretenimiento	9.569	10.156	4,8%	↑ 6,1%
Servicios de hostelería	8.224	8.741	4,2%	↑ 6,3%
Otros servicios privados	4.992	5.196	2,5%	↑ 4,1%
Sector público	31.807	32.355	15,4%	↑ 1,7%
Total PIB	201.831	209.716	100,0%	↑ 3,9%

Fuente: Elaboración propia según datos del *US Bureau of Economic Analysis*

3.2. SITUACIÓN FINANCIERA

Carolina del Sur, al igual que la mayoría de los estados de EE. UU., elabora y aprueba presupuestos estatales anuales. Así, el presupuesto actualmente en vigor corresponde al año 2017, el cual entró en vigor el pasado 1 de julio de 2017, y que permanece vigente hasta la entrada en vigor del siguiente presupuesto el 1 de julio de 2018.

El proceso de aprobación es similar en la mayoría de estados, con la preparación de programas de gasto a cargo de cada una de las agencias estatales, que son posteriormente remitidos al De-

partamento de Presupuestos y Planificación. Este examina los distintos programas y transmite sus resultados al gobernador (generalmente a finales de otoño de cada año) quien, conjuntamente con su gabinete, debe preparar una propuesta en forma de Ley, que es remitida a su vez a la Asamblea General. Junto con dicha propuesta (*Budget Bill*) se suele incluir un “documento de presupuestos” (*Budget Document*) donde recoge las propuestas incluidas en el presupuesto de una forma más comprensible y explicada. Tras su discusión y aprobación en ambas Cámaras (Cámara de Representantes y Senado), el texto final aprobado es de nuevo remitido al Gobernador para su firma, teniendo éste poder para firmarlo, vetarlo (total o parcialmente) o solicitar modificaciones, lo que obligaría a devolverlo a la Asamblea General para la valoración de las mismas. La entrada en vigor de cada presupuesto tiene lugar al principio del año fiscal (1 de julio).

Por otro lado, y a diferencia del gobierno federal estadounidense, la mayoría de los estados de EE. UU. cuenta, ya sea en sus constituciones o en sus estatutos, con regulaciones que exigen equilibrio presupuestario (siguiendo el criterio de caja) para la aprobación de sus presupuestos. En la mayoría de los casos, dicho compromiso incluye únicamente lo relativo a apropiaciones y pagos recogidos en el denominado presupuesto operativo, asociado a ingresos y gastos incluidos dentro del *General Fund*, y que incluye como ingresos la mayoría de impuestos estatales, y como gastos los relacionados con el mantenimiento de la Administración, Sanidad, Educación, Justicia, etc. (gasto corriente).

En el caso de Carolina del Sur, dicho compromiso se recoge en la sección 7ª del artículo X de su Constitución.³²

En lo referente a la deuda pública estatal, y con periodicidad anual, el *Comptroller* de Carolina del Sur prepara su Informe Financiero Anual, el CAFR³³ (*Comprehensive Annual Financial Report*), que representa una imagen fiel y exhaustiva de la situación financiera del estado, junto con datos económicos de relevancia.

Dicho informe es auditado por la figura del Auditor Estatal³⁴ y por una firma de auditoría independiente de forma conjunta, y publicado en la página web del *Comptroller General* de Carolina del Sur. En él, se recogen los ingresos y gastos asociados a todos los fondos en base al principio de devengo, para ajustarse a la metodología GAAP (*Generally Accepted Accounting Principles*) exigida en EE. UU. para que unas cuentas puedan ser aprobadas.

Durante el año fiscal 2016 (julio 2015 - junio 2016), Carolina del Sur logró mantener la calificación del ejercicio anterior para sus emisiones de bonos garantizados por parte de las tres agencias de calificación. Fitch y Moody's le otorgaron la nota más alta “AAA” y “Aaa”, respectivamente, y Standard & Poor's la segunda más elevada, “AA+”.³⁵

Al final del año fiscal 2015-2016, la deuda total en forma de bonos ascendía a 13.054 millones de dólares. Dicha deuda se puede dividir principalmente en dos tipos: *General Obligation Bonds* y *Other Tax Supported and Non-Tax Supported Bonds*. El primero, con un total de 1278 millones de dólares (9,8% del total), engloba emisiones de deuda por parte del estado en las que el mismo garantiza el pago con cargo a impuestos. El segundo (11.776 millones de dólares, 90,2% del total)

³² South Carolina Legislature, *Constitución de Carolina del Sur, Artículo X, Sección 7a*: <http://www.scstatehouse.gov/sconstitution/SCConstitution.pdf>

³³ Comptroller General, CAFR: <http://www.cg.sc.gov/publicationsandreports/Pages/CAFR.aspx>

³⁴ Office of the State Auditor: <http://osa.sc.gov/Pages/default.aspx>

³⁵ Comptroller General, CAFR, State of South Carolina 2015-2016: <http://www.cg.sc.gov/publicationsandreports/Pages/CAFR.aspx>

GUÍA DEL ESTADO DE CAROLINA DEL SUR EE. UU.

engloba emisiones de obligaciones dirigidas a financiar la construcción, mejora o adquisición de bienes generadores de ingresos, y cuya deuda se paga con los ingresos generados por los mismos con el posible apoyo de cuentas específicas del presupuesto estatal. Estos bonos son emitidos sin garantía estatal sino con la del cuerpo emisor, principalmente agencias del estado o autoridades creadas bajo leyes estatales con el fin de emitir bonos para financiar los diversos programas. Entre dichas agencias se encuentran la Public Service Authority y la State Port Authority, entre otras.

Además, la emisión de dicha deuda puede ser llevada a cabo por dos conjuntos de entes distintos: el “gobierno primario” (*primary government*), definido como el conjunto de agencias, comisiones y demás entes públicos estatales no separados legalmente del mismo, y las “unidades componentes” (*component units*), entes públicos legalmente separados del gobierno pero de los cuales este último es financieramente responsable. A este grupo pertenecen las universidades públicas y, de nuevo, la State Port Authority, entre otros.

En la siguiente tabla se recogen los totales de deuda pública estatal por tipo de deuda y emisor a 30 de junio de 2016³⁶.

Cuadro III
DEUDA PÚBLICA POR TIPO Y EMISOR 2016
(En millones \$)

Deuda estatal	Primary Government	Component Units	Total
General obligations	962	316	1.278
Other Tax & Non-Tax Supported Debt	1.874	9.901	11.776
Total	2.837	10.217	13.054

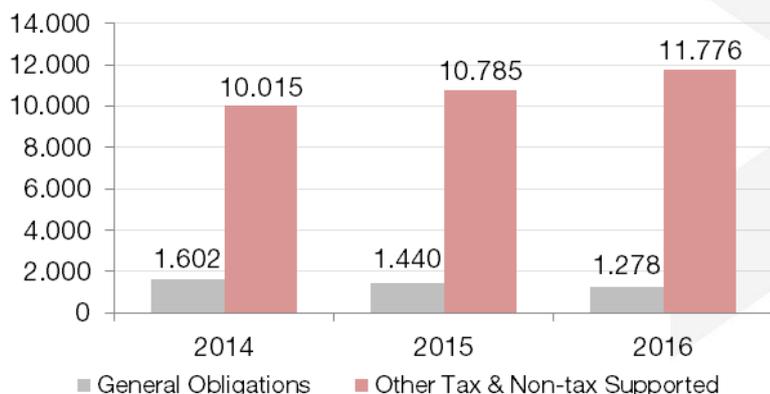
Fuente: Elaboración propia a partir del CAFR de SOUTH CAROLINA 2016

En su conjunto, 423,0 millones de dólares (un 2,0% de los gastos estatales totales) se dedicaron al servicio de la deuda en el año fiscal 2016. Esto supone una reducción de 26,8 millones de dólares respecto al año fiscal 2015 (2,14% de los gastos estatales totales de ese año). Los gastos totales del estado han variado levemente en los últimos tres años; de 2015 a 2016 se han reducido en 298,9 millones de USD, situándose en un total de 20.696 millones de USD en el 2016³⁷.

³⁶ Comptroller General, CAFR. State of South Carolina, 2016:
<http://www.cg.sc.gov/publicationsandreports/Pages/CAFR.aspx>

³⁷ CAGR 2016 – Statement of Revenues, Expenditures and Changes in Fund Balances:
<http://www.cg.sc.gov/publicationsandreports/Pages/CAFR.aspx>

Gráfico IV
CATEGORÍA DE DEUDA (2014-2016)
 (En millones de USD)



Fuente: Elaboración propia a partir de CAFR de Carolina del Sur (2014-16)

En el gráfico IV se puede apreciar cómo la deuda del estado ha incrementado ligeramente en los últimos tres años. Se observa una tendencia creciente en los Component Units de en torno al 8% que contrastan con la disminución en las General Obligations (serie gris en el gráfico) en los tres últimos años.

3.3. EDUCACIÓN

El estado de Carolina del Sur cuenta en la actualidad con 1.269 colegios públicos de primaria y secundaria, representando un 1,24% sobre el total de EE. UU., y 75 universidades³⁸. En la edición más reciente de su ranking de mejores universidades del país, *U.S. News & World Report* incluía una de las universidades de Carolina del Sur, Clemson (67^a) entre las 100 mejores a nivel nacional³⁹. En cuanto a educación secundaria, tres institutos del estado aparecen en el “Best High Schools U.S. News Ranking”: el *Academic Magnet* (11^o) y el Charles School of Arts (271^o) de North Charleston y el Wade Hampton High (632^o) de Greenville. En conjunto, el sistema de enseñanza pública en Carolina del Sur se sitúa 23^o en el ranking nacional, según la clasificación anual realizada por la revista especializada *Education Week*⁴⁰, tras una importante mejora desde el puesto 41^o que ocupaba en el año 2014.

En términos de formación de su población, y según los últimos datos disponibles de la Oficina del Censo de los EE. UU. (U.S. Census Bureau) correspondientes a 2015, un 85,6% de la población mayor de 25 años ha finalizado la enseñanza secundaria, lo que le otorga el 37^o puesto a nivel nacional, 1,1 puntos por debajo de la media nacional (86,7%). En el caso de titulados universitarios (*Bachelor's Degree*, equivalente a las licenciaturas en España), el porcentaje es del 25,8%, lo que sitúa al estado en la 39^a posición en EE. UU., cuatro puntos por debajo de la media nacional del 29,8%. Dicha posición mejora ligeramente en el ranking de titulaciones superiores (másteres y doctorados), en el cual Carolina del Sur alcanza la 35^a posición, con un 9,3% de la población (frente al 11,2% a nivel nacional)⁴¹.

³⁸ NCES (National Center for Education Statistics): <https://nces.ed.gov/programs/stateprofiles/sresult.asp?mode=short&s1=45>

³⁹ U.S. News & World Report: <https://www.usnews.com/best-colleges/sc?school-type=national-universities>

⁴⁰ Education Week, Quality Counts 2017 Report: <http://www.edweek.org/ew/qc/2017/2017-state-education-grades-map.html>

⁴¹ U.S. Census, EDUCATIONAL ATTAINMENT 2011-2015 American Community Survey 5-Year Estimates: https://factfinder.census.gov/faces/tableservices/jsf/pages/productview.xhtml?pid=ACS_15_5YR_S1501

3.4. POBLACIÓN ACTIVA Y MANO DE OBRA

Según datos del Departamento de Estadísticas Laborales de EE. UU. (BLS, en sus siglas anglosajonas), la población ocupada de Carolina del Sur (descontada la agrícola), como la del resto de EE. UU., se encuentra cada vez más concentrada en el sector servicios, que engloba el 66,1% de los ocupados, frente al sector de producción de bienes (16,2%), y al sector público (17,7%).

Dentro de ellos, las industrias que menos han crecido en el periodo 2015-2016 en cuanto al porcentaje de población ocupada han sido las dedicadas a los sectores de “Otros servicios” e “Información” que pasaron de ocupar 73.700 personas, la primera, y 74.400 personas, la segunda, en el 2015 a 74.400 y 27.100 personas, en 2016, respectivamente. Por el contrario, los subsectores de “construcción” y “recursos naturales y minería” fueron los que mostraron una evolución más positiva, con crecimientos del 8,97% y del 5,0% en el último año respectivamente. En su conjunto, la economía de Carolina del Sur creó empleo durante dicho período, pasando de 2.006.800 empleos en 2015 a 2.054.100 en 2016, suponiendo un incremento del 2,4%.

En la actualidad, en el sector privado las industrias que ocupan al 67,7% de la población activa en Carolina del Sur se agrupan en los sectores de “comercio, transporte y suministros”, “servicios profesionales y empresariales”, “manufacturas”, “hostelería & ocio” y “sanidad y educación”.

Cuadro IV

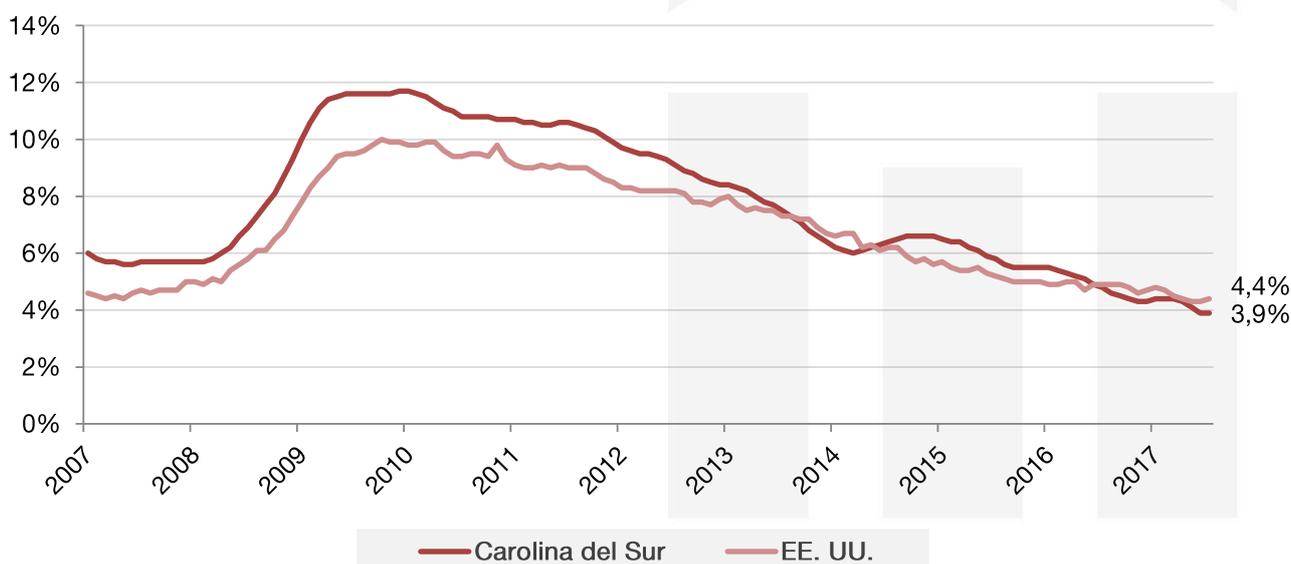
POBLACIÓN OCUPADA POR SECTORES DE ACTIVIDAD (2014-2016) (En miles de personas)

Industria	2014	2015	2016	Variación % 15/16
Empleados totales	1.951,3	2.006,8	2.054,1	↑ 2,36%
Gobierno total	355,9	360,2	363,9	↑ 1,03%
Sector privado total	1.595,4	1.646,6	1.690,2	↑ 2,65%
Comercio, Transporte y suministros	373,4	385,1	394,5	↑ 2,44%
Sanidad y educación	227,5	235,0	241,9	↑ 2,94%
Manufacturas	230,2	235,9	238,4	↑ 1,06%
Servicios profesionales y empresariales	254,0	262,9	268,0	↑ 1,94%
Hostelería y ocio	229,2	238,7	246,9	↑ 3,44%
Actividades financieras	96,2	97,4	100,0	↑ 2,67%
Construcción	82,6	87,0	94,8	↑ 8,97%
Otros servicios	72,0	73,7	74,4	→ 0,95%
Información	26,4	26,9	27,1	→ 0,74%
Recursos naturales y minería	3,9	4,0	4,2	↑ 5,00%

Fuente: US Bureau of Labor Statistics

La media de desempleo en Carolina del Sur, es tradicionalmente superior a la nacional. Con el inicio de la crisis en 2008, el diferencial se amplió notablemente en la mayoría de los estados de Atlántico Medio. Este estado, pese a mostrar dicha tendencia, ha llevado a cabo una fuerte corrección positiva a partir del último trimestre de 2009 que le ha llevado a recuperar, e incluso reducir, los diferenciales habituales a partir del tercer trimestre de 2010. Durante 2013 ocurrió lo que hasta ese momento era inédito: la tasa de paro de Carolina del Sur estuvo por debajo de la nacional hasta finales de 2014, y desde julio de 2016 vuelve a situarse por debajo de la media nacional. Actualmente se encuentra en el puesto 22º del ranking estadounidense, empatada con Montana.⁴²

Gráfico V
EVOLUCIÓN TASA DE PARO (2007-2017) (%)



Fuente: Elaboración propia a partir del US Bureau of Labor Statistics

3.5. INDUSTRIAS PRIORITARIAS

Carolina del Sur ha sido tradicionalmente un estado con importante producción de tabaco, papel, textiles, fármacos y madera y derivados. Sin embargo, en las últimas décadas del siglo XX, dichas industrias, especialmente la textil y la del tabaco, sufrieron un progresivo deterioro debido al incremento de la competencia exterior y cambios en las tendencias de consumo, respectivamente.

Por ello, las autoridades de Carolina del Sur decidieron llevar a cabo importantes esfuerzos para reconducir su tejido productivo hacia actividades con mayor valor añadido y mano de obra más cualificada. Así, en los últimos años se aprecia un rápido crecimiento en la fabricación de equipos de transporte y manufacturas mecánicas, equipos electrónicos, tecnologías de información y la industria química y plástica; las industrias tradicionales se concentran en los procesos de mayor valor añadido, como la industria editorial y la producción de bienes finales de madera y alimentos, comprando la materia prima a otros estados o importándola; y determinados servicios, especialmente financieros y de seguros, pero también turísticos, han mostrado una evolución muy positiva, si bien siguen por detrás de la media nacional en lo que se refiere a aportación al PIB estatal.

⁴² Bureau of Labor Statistics, Unemployment Rates for States, Jul 2017: <http://www.bls.gov/web/laus/laumstrk.htm>

Así, las industrias prioritarias en el estado son actualmente la de automóvil y equipamiento de transporte, materiales avanzados e industria pesada.

Automoción y equipamiento de transporte

La industria de la automoción en Carolina del Sur representa la 5ª fuente directa de empleo, y es la tercera fuerza en automoción de EE. UU. Esta industria y sus auxiliares totalizan más de 250 empresas en el estado, con gigantes como Milliken & Company, Daimler AG, Michelin North America y la única planta de ensamblaje de BMW en EE. UU.

Como apoyo al desarrollo de esta industria, la universidad de Clemson, en asociación con algunas de las principales empresas tecnológicas del país como Microsoft, IBM y SAE International, constituyó el Clemson's University International Center for Automotive Research.⁴³ Este centro se encuentra entre los 10 centros universitarios más importantes del país en lo referente a esta industria.

Industria pesada

La industria pesada, y especialmente la manufactura de bienes de consumo duradero dirigidos al uso industrial (máquina-herramienta, maquinaria de construcción, rodamientos, etc), presenta en Carolina del Sur una importancia muy superior a la media nacional.

3.6. SERVICIOS FINANCIEROS

El mercado financiero estadounidense es el más importante y desarrollado a nivel mundial. La Reserva Federal (FED), fundada en 1913, ejerce el papel de Banco Central en EE. UU. Sin embargo, los bancos comerciales estadounidenses pueden elegir ser o no miembros del Sistema de la Reserva Federal (Federal Reserve System). En todo caso, la amplia mayoría de ellos forman parte del Sistema ante el riesgo reputacional que implica lo contrario. El hecho de no ser miembro no les impide obtener la licencia estatal (State Charter) para operar, emitida por la Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC), que es además en estos casos su organismo regulador.

Toda entidad financiera que acepte depósitos en territorio americano, forme o no parte del Sistema de la Reserva Federal, e independientemente del tipo de licencia obtenida, tiene la obligación de obtener el aseguramiento de sus depósitos (hasta 250.000 dólares por depositante, tras la elevación del límite en 2008 desde 100.000 dólares a raíz de la crisis financiera) por parte de dicha agencia. Dicha obligación, así como la propia FDIC, quedó formalmente establecida a partir de la aprobación de la Glass-Steagall Act en 1933. Con esta ley, además, se prohibía que una entidad bancaria pudiera actuar conjuntamente como entidad captadora de depósitos y banco de inversión, hasta la aprobación en 1999 de la Gramm-Leach-Bliley Act.

Además de la licencia estatal, los bancos comerciales estadounidenses pueden optar por obtener la licencia federal (Federal Charter), la cual es expedida por una agencia dependiente de la Oficina del Tesoro, la Office of the Comptroller of the Currency, que es también el organismo regulador para las entidades que se acogen a este tipo de licencia para operar.

Desde 1994, a raíz de la aprobación de la Riegle-Neal Interstate Banking and Branching Efficiency Act, las entidades financieras norteamericanas están autorizadas a desarrollar su actividad en diferentes estados bajo una misma marca, independientemente del tipo de licencia.

⁴³ CUICAR: <http://cuicar.com/>

GUÍA DEL ESTADO DE CAROLINA DEL SUR EE. UU.

Según la última edición del informe “Quarterly Banking Profile, Second Quarter 2017”⁴⁴, elaborado por el FDIC en el segundo trimestre de 2017 operaban en EE.UU. 5.787 instituciones financieras aseguradas, de las cuales 5.011 son bancos comerciales y 776 instituciones de ahorro (tradicionalmente dedicadas a la captación de depósitos para otorgar créditos hipotecarios); de los cuales, 55 contaban con presencia en Carolina del Sur⁴⁵, a través de un total de 277 oficinas, y con unos activos totales valorados en 31.368 millardos de dólares. Entre éstas, cabe destacar First Citizens Bank, Wells Fargo Bank, BB & T Bank, Bank of America, y el TD Bank. Todos ellos cuentan con servicios de banca particular y corporativa, y con amplia presencia tanto en el estado, como en estados limítrofes del Atlántico Medio y Noreste de EE.UU. (en el caso de Wells Fargo Bank, BB&T Bank, Bank of America y TD Bank, de presencia nacional).

44 Quarterly Banking Profile. Second Quarter 2017: <https://www.fdic.gov/bank/analytical/qbp/2017jun/qbp.pdf>

45 Federal Deposit Insurance Corporation, *State Profile. Second Quarter 2017*:
<https://www.fdic.gov/bank/analytical/stateprofile/atlanta/sc.pdf>

4. RELACIONES COMERCIALES Y DE INVERSIÓN

4.1. RELACIONES COMERCIALES

1) IMPORTACIONES⁴⁶

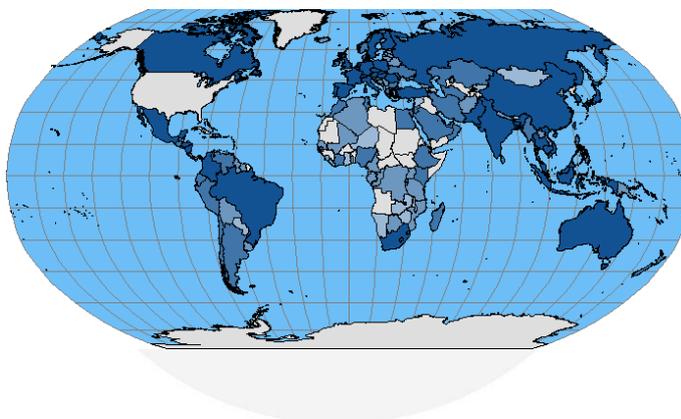
- **Total de importaciones de Carolina del Sur procedentes de todo el mundo (2016):** 36.107 millones de dólares.

Tras una importante caída de las importaciones en 2013, en el año 2014 se produjo un aumento del 14,6% interanual, volviendo a la senda de crecimiento que había seguido en los tres años anteriores a 2013. En 2015 se mantuvo la tendencia, con un crecimiento del 3,3%, hasta los 39.038 millones de dólares. Sin embargo, en 2016 las importaciones del estado se contrajeron un 7,5% hasta los 36.107 millones de dólares, situándose por debajo de la cifra de los dos años anteriores.

Las principales compras de Carolina del Sur al resto del mundo corresponden a “equipos de transporte”, “maquinaria excepto maquinaria electrónica”, “productos químicos”, “productos electrónicos e informáticos” y “productos de plástico y de goma”, según la nomenclatura NAICS.

Los principales países proveedores de Carolina del Sur durante 2016 fueron **Alemania** (con un 18,3% del total en 2016, tras un 19,1% en 2015), **China** (con un 16,4%, tras un 15,1%), **México** (con un 9,4%, tras un 8,8%), **Canadá** (con un 8,1%, tras un 7,1%) y **Japón**, cuyas importaciones descendieron en 1.106 millones en el último año (con un 4,2%, tras un 6,7%).

Gráfico VI
Origen de las importaciones de Carolina del Sur



- **Total de importaciones de Carolina del Sur procedentes España (2016):** 391,9 millones de dólares.⁴⁷

⁴⁶ U.S. Census Bureau: <http://www.census.gov/foreign-trade/statistics/state>

España es el 22º proveedor de Carolina del Sur. Tras un descenso de más de 22 millones de dólares en el periodo del año 2013 a 2014, las compras del estado a España han experimentaron un gran crecimiento en los dos últimos años, al haber aumentado en 76,1 millones en 2015 y 79,8 millones en 2016, hasta alcanzar los 391,9 millones de dólares. En el periodo 2014-2016 las importaciones de España crecieron un 66,1%.

Destacan las importaciones de “equipamiento de transporte” que se duplicaron en el último año, las de “productos electrónicos y ordenadores” que sumaron más de 77 millones de dólares y las de “electrodomésticos y sus partes” que incrementaron un 138,9% en 2016. Entre las tres suman casi dos terceras partes de las exportaciones de España a Carolina del Sur.

Cuadro V

IMPORTACIONES DE Carolina del Sur DE ESPAÑA (2016/2015)

(En millones \$)

Productos importados	2015	2016	% sobre total	Variación 2016 / 2015
336 Equipamiento de transporte	66.187.892	131.589.584	33,6%	98,8%
334 Productos electrónicos e informáticos	79.392.693	77.058.422	19,7%	-2,9%
335 Electrodomésticos y sus partes	20.036.626	47.862.921	12,2%	138,9%
332 Otros Productos de metal	26.540.226	37.156.772	9,5%	40,0%
326 Productos de goma o plástico	35.221.235	31.779.155	8,1%	-9,8%
Total	312.078.861	391.895.440	100%	25,6%

Fuente: Elaboración propia en base a datos de TSE

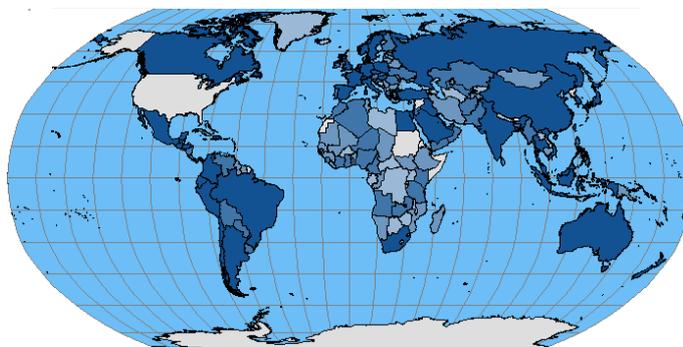
2) EXPORTACIONES^{48 49}

- **Total de exportaciones de Carolina del Sur a todo el mundo (2016):** 31.322 millones de dólares.

Las exportaciones de Carolina del Sur, siguiendo la tendencia general del país, sufrieron una importante recuperación tras la contracción de 2008, vienen creciendo de manera continuada durante los últimos años. En 2016, las compras del estado al extranjero alcanzaron los 31.322 millones de dólares, cifra que supuso un crecimiento del 1,1% tras los 30.989 millones de dólares registrados en 2015.

Las principales exportaciones de Carolina del Sur al resto del mundo corresponden a “equipos de transporte”, “maquinaria excepto maquinaria electrónica”, “productos químicos”, “pro-

Gráfico VII
Destino de las exportaciones de Carolina del Sur



⁴⁷ TradeStats Express, Imports: <http://tse.export.gov/stateimports/TSIREports.aspx?DATA=>

⁴⁸ U.S. Census Bureau: <http://www.census.gov/foreign-trade/statistics/state>

⁴⁹ TradeStats Express: <http://tse.export.gov>

ductos de plástico y de goma” y “productos metálicos fabricados misceláneos”, según la nomenclatura NAICS.

Por su parte, los principales clientes de Carolina del Sur durante 2016 fueron **China** (con un 20,5% del total en 2016, tras un incremento del 45% en el último año), **Alemania** (con un 12,0% del total en 2016, tras un 12,6% en 2014), **Canadá** (con un 11,1%, tras un 11,9%), **Reino Unido** (con un 9,1%, tras un 9,2%) y **México** (con un 6,8%, tras un 8,1%).

- **Total de exportaciones de Carolina del Sur a España (2016):** 667,2 millones de dólares.

En los últimos años las exportaciones de Carolina del Sur a España se han situado en torno a los 100 millones de dólares. El año pasado, sus exportaciones crecieron un 634% hasta situarse en los 667,2 millones. La principal causa ha sido el enorme incremento en el equipamiento de transporte, que ha pasado de exportar 1,7 millones de dólares en 2015 a 619,8 millones en 2016.

El “equipamiento de transporte” representó el año pasado el 91,5% de las exportaciones de Carolina del Sur a España. “Productos químicos”, “electrodomésticos y sus partes”, “otros productos de metal” y “productos de goma o plástico” fueron los siguientes 4 productos exportados, representando entre los 5 el 97% de las exportaciones del estado a España.

Cuadro VI
EXPORTACIONES DE Carolina del Sur A ESPAÑA (2016/2015)
 (En millones \$)

Productos exportados	2015	2016	% sobre total	Variación 2016 / 2015
336 Equipamiento de transporte	1.753.290	619.816.495	91,5%	>500%
325 Productos químicos	16.912.674	12.999.035	1,9%	-23,1%
335 Electrodomésticos y sus partes	5.848.430	8.455.150	1,2%	44,6%
332 Otros Productos de metal	12.666.526	7.877.693	1,2%	-37,8%
326 Productos de goma o plástico	6.525.958	7.684.899	1,1%	17,8%
Total	92.270.577	677.220.700	100%	>500%

Fuente: Elaboración propia en base a datos de TSE

4.2. INVERSIONES EXTRANJERAS

Carolina del Sur es un estado abierto a la inversión exterior y cuenta con la presencia de más de 1.200 empresas extranjeras que han invertido más de 46.000 millones de dólares en el en las últimas cuatro décadas.⁵⁰ El 7,6% de los trabajadores del estado (más de 114.100 empleados) trabajan para una compañía extranjera.⁵¹ ⁵² El pasado mes de junio, Samsung aprobó la inversión de

⁵⁰ US Department of Commerce South Carolina: <http://sccommerce.com/locate-sc/sc-quick-reference>

⁵¹ US Department of Commerce ITA, *SC exports, jobs and FI*: <http://www.trade.gov/mas/ian/statereports/states/sc.pdf>

⁵² Organization for International Investment, foreign direct investment in South Carolina: http://www.ofii.org/sites/default/files/South%20Carolina_0.pdf

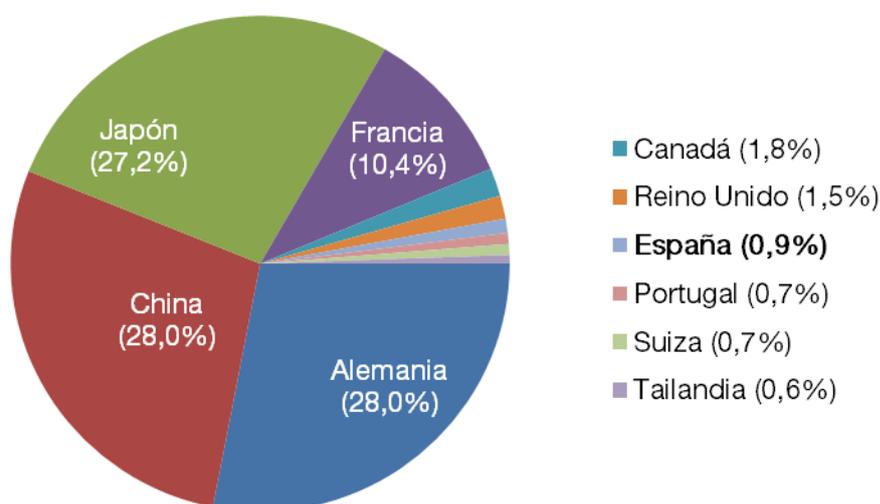
GUÍA DEL ESTADO DE CAROLINA DEL SUR EE. UU.

380 millones de dólares en Carolina del Sur, donde ya contaba con un centro de atención telefónica que cuenta con 800 empleados y que se prevé que cree otros 954 puestos de trabajo⁵³.

Para seguir promoviendo dicha tendencia, el estado cuenta con oficinas internacionales de representación, situadas en Múnich, Shanghái, Tokio y Nueva Delhi⁵⁴.

Por último, a través del Departamento de Comercio (SCDOC)⁵⁵, se puede acceder a información y vías de contacto con los principales organismos y asociaciones públicos y privados del estado en materia de inversión, establecimiento de negocios, etc.

Gráfico VIII
Stock de inversión acumulada en Carolina del Sur (2011-2014)



En términos de procedencia de las inversiones, y según datos del SCDOC, en 2014 (último dato disponible), el stock de inversión productiva extranjera en Carolina del Sur acumulada de enero de 2011 a agosto de 2014, asciende a 12.480 millones de dólares. El área geográfica con mayores inversiones en el estado es Asia-Pacífico (6.970 millones, un 55,9% del total), entre cuyos inversores destacan China y Japón (28% y 27,2% respectivamente, del total mundial). Excluyendo las inversiones procedentes de Canadá (1,8%), el resto de las inversiones (42,3%) provinieron de Europa, lideradas por Alemania (3.500 millones, y primer inversor a nivel mundial en el estado), seguido de Francia (1.300 millones).

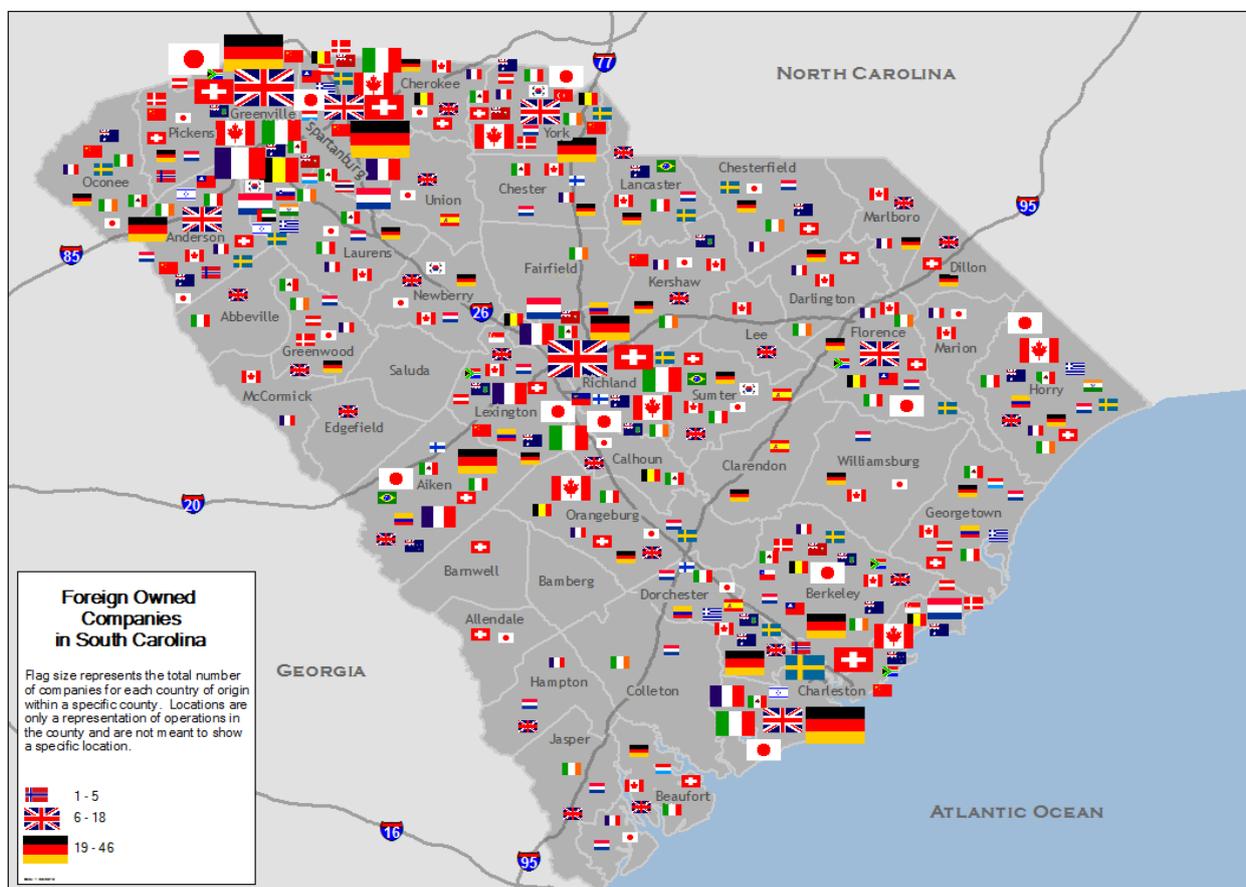
El siguiente gráfico⁵⁶ muestra el gran número de empresas extranjeras existente y su ubicación en los condados de Carolina del Sur. La concentración de las mismas refleja los lugares con mayor población e inversión.

⁵³ Department of Commerce: <https://www.commerce.gov/news/press-releases/2017/06/secretary-ross-celebrates-380-million-samsung-investment-south-carolina>

⁵⁴ SCCommerce Global Network: <https://www.sccommerce.com/about/global-network>

⁵⁵ Departamento de Comercio de Carolina del Sur: <http://sccommerce.com>

⁵⁶ Departamento de Comercio de Carolina del Sur: <http://sccommerce.com/sc-advantage/global-network>



4.3. PRESENCIA ESPAÑOLA

Según la Oficina del Censo de los EE. UU., el número de españoles o descendientes de españoles residentes en EE. UU. ascendió a 635.000 personas en 2010, en términos porcentuales corresponde a una subida de un 534,4% en comparación a los datos registrados en 2000.⁵⁷ En concreto, en Carolina del Sur según la misma fuente, un 1,2% de la población en 2010 (22.268 personas) era de procedencia hispana. En términos de residentes registrados por los consulados españoles, residen actualmente 94 españoles.

Cabe destacar que Carolina del Sur es sede del principal centro internacional del European Software Institute,⁵⁸ fundación sin ánimo de lucro y centro tecnológico privado creado en 1993 en Zamudio (Vizcaya) por la Comisión Europea, en colaboración con el Gobierno Vasco.

Entre las empresas españolas que eligieron instalarse en el estado, la siguiente tabla recoge algunas de las más importantes.

⁵⁷ US Census 2010, *The Hispanic Population* (Copiar y pegar en el navegador): <http://www.census.gov/prod/cen2010/briefs/c2010br-04.pdf>

⁵⁸ European Software Institute – Tecnalia: <http://www.esi.es/>

GUÍA DEL ESTADO DE CAROLINA DEL SUR EE. UU.

Cuadro VII
ALGUNAS EMPRESAS UBICADAS EN EL ESTADO

Nombre	Sector	Web	Empresa matriz
ALUCOIL USA	Aluminio	www.aliberico.com	GRUPO ALIBERICO
CARBURES LLC	Aeronáutico y automoción (composites)	www.carbures.com	CARBURES EUROPE, S. A.
GESTAMP LLC	Automoción	www.gestamp.com	GRUPO GESTAMP
GONVAUTO SC LLC	Automoción, metal, siderurgia	www.gonvarristeelsservices.com	CORPORACIÓN GESTAMP
MECALUX INTERLAKE	Soluciones de almacenaje	www.mecalux.es	GRUPO MECALUX
HIDRAL USA	Ascensores	www.hidral.com	GRUPO HIDRAL
GIANT CEMENT	Hormigonado	www.giantcement.com/	FCC

Fuente: Elaboración propia en base al Directorio de empresas españolas establecidas en el exterior de ICEX

Las oficinas comerciales publican directorios de empresas españolas establecidas en el exterior. Para Estados Unidos, debido a su gran tamaño, se elaboran varios directorios específicos, que cubren las grandes zonas geográficas del país (estados del Atlántico Medio, estados del Noreste, estados del Medio Oeste y estados del Sudeste). Carolina del Sur se ubica en el Atlántico Medio.

[Directorio de empresas españolas establecidas en Estados Unidos - estados del Noreste](#)

[Directorio de empresas españolas establecidas en Estados Unidos - estados del Sureste](#)

[Directorio de empresas españolas establecidas en Estados Unidos – estados del Atlántico Medio](#)

[Directorio de empresas españolas establecidas en Estados Unidos - estados del Medio Oeste](#)

[Directorio de empresas españolas establecidas en Estados Unidos - estados del Oeste](#)

5. ESTABLECER UN NEGOCIO

5.1. ¿CUÁLES SON LOS PASOS PARA ESTABLECER UN NEGOCIO EN CAROLINA DEL SUR?

El primer paso para establecer una empresa en Estados Unidos es seleccionar un estado. En EE. UU. una sociedad mercantil se encuentra sujeta a la legislación local y estatal del estado de constitución debido a que no existen leyes federales que regulen la creación de sociedades. En todo caso, los procedimientos a seguir son muy parecidos en la mayoría de los estados.

Una empresa constituida legalmente en cualquiera de los 50 estados de la Unión o en el Distrito de Columbia, puede desarrollar su actividad en los demás estados, pero todas las operaciones estarán sujetas a la normativa mercantil del estado de constitución. Para operar en un estado distinto al de origen, la empresa tiene que presentar ante la oficina del Secretario de estado del estado correspondiente entre otros documentos, su documento de constitución "Certificate of Incorporation", y pagar una tasa anual.

La creación de una entidad mercantil en los EE. UU. difiere sensiblemente del proceso a seguir en España. En general, se puede decir que el procedimiento es más rápido y fácil en Estados Unidos y que los requisitos fundacionales son menores. Las principales diferencias son:

- No existe un capital mínimo para la constitución de ningún tipo de entidad.
- Su constitución se realiza ante una serie de instituciones en cada estado federal y municipio, sin intervención de una figura como la del notario público en España.

La intervención de un abogado no es necesaria aunque sí conveniente. Todos los trámites pueden llevarse a cabo sin la presencia de un letrado, pero existen detalles en el proceso a seguir, en la configuración de los estatutos de la sociedad (*by-laws*), y otros que pueden resultar confusos o complicados sin la participación de un abogado. Para localizar un abogado en el estado de Carolina del Sur, se puede consultar el Colegio de Abogados estatal, el South Carolina Bar Association⁵⁹.

El *South Carolina Business One Stop* (SCBOS) es la web oficial para la creación de empresas del estado y ofrece amplia información acerca de los pasos a seguir a la hora de establecer una sociedad (información sobre los diferentes tipos de sociedades, requisitos para su formalización y

⁵⁹ South Carolina State Bar Association: <http://www.sctbar.org/>

GUÍA DEL ESTADO DE CAROLINA DEL SUR EE. UU.

registro, obtención de licencias, acceso a capital, etc.): https://www.scbos.sc.gov/Start_Your_Business.aspx. Además, ha elaborado una lista que resume los principales aspectos a tener en cuenta: <http://www.scsbdc.com/start.php>.

Con carácter general, los **pasos a seguir** son los siguientes:

1. Seleccionar la estructura de la sociedad (ver apartado Escoger el tipo de entidad empresarial). Es muy importante elegir correctamente la forma jurídica de la compañía ya que determinará el grado de responsabilidad de la empresa y los socios así como el régimen fiscal aplicable. Además el tipo societario elegido determina la clase de documentación que debe presentarse. La secuencia normal de implantación en Estados Unidos debería ser: Venta directa, agentes comerciales y distribuidores, sucursal y filial (en cualquiera de sus formas). La principal ventaja de crear una empresa local es poder separar a la empresa matriz de la filial en caso de que se produzca una demanda local para evitar que un problema en EEUU afecte a la empresa matriz en España.
2. Elegir y registrar un nombre para la sociedad.
3. Obtener un número fiscal ante el Internal Revenue Service (IRS)⁶⁰.
4. Registro formal ante la Oficina del *Secretary of State*, tras lo cual recibirá el *Certificate of Existence*. Completar los formularios requeridos para la figura societaria seleccionada (Articles of Incorporation para las Corporaciones y Articles of Organization, para las Sociedades de Responsabilidad Limitada)⁶¹.
5. Obtención de las licencias o permisos necesarios. la mayoría de negocios, así como el ejercicio de una profesión, requieren la obtención previa de una licencia. Para conocer si el tipo de negocio o profesión que se quiere iniciar requiere una licencia específica se puede consultar la siguiente página web: <http://www.llr.state.sc.us/>.
6. Contratación de seguros. Desde el punto de vista comercial los riesgos que mejor deben cubrirse son aquellos relacionados con el riesgo crediticio y los seguros de mercancías. También de firmarse un contrato de seguro para los empleados (*Workers' Compensation Insurance*). La legislación de Carolina del Sur exige a todo empleador la contratación de un seguro para sus empleados que cubra accidentes laborales con independencia de la parte responsable (el empleador, el empleado, otro trabajador o una persona ajena al trabajo)
7. Contratación de personal local. Para facilitar la contratación de personal local se recomienda el uso de empresas de contratación temporal que se encargan no solo del proceso de búsqueda de personal, sino que también realizan el pago de los salarios incluyendo todos los impuestos aplicables, lo cual es de gran ayuda para las empresas nuevas.

Por último, un aspecto importante a tener en cuenta es el de la residencia del empresario en el país. Los ciudadanos europeos pueden viajar a EE. UU. sin visado por una duración inferior a tres meses pero para que un ciudadano extranjero pueda trabajar o actuar como empresario en EE. UU. necesitará obtener un visado. La agencia encargada de la concesión y gestión de visados es el *US Citizenship and Immigration Services (USCIS)*, perteneciente al Departamento de *Homeland Security*⁶². Existe una gran variedad de visados, en función del motivo y la duración de la estancia en el país. Los más utilizados para la realización de negocios son: B-1 (realización de negocios para una empresa no estadounidense con una duración máxima de 6 meses), H-1 (para trabaja-

⁶⁰ Internal Revenue Service: *Employer Identification Number (EIN)*:

<https://www.irs.gov/businesses/small-businesses-self-employed/apply-for-an-employer-identification-number-ein-online>

⁶¹ *Workers' Compensation Insurance*: <http://www.wcc.sc.gov/Pages/default.aspx>

<http://www.wcc.sc.gov/Pages/FAQEmployers.aspx>

⁶² *US Citizenship and Immigration Services (USCIS)*: <http://www.uscis.gov/portal/site/uscis>

dores especializados, 3 años prorrogables), L (para ejecutivos desplazados) y E (para inversores extranjeros).

Tras la llegada de Donald Trump a la presidencia de EEUU en enero de 2017, los temas inmigratorios se han convertido en un tema central para la administración americana. Se augura que durante esta administración se producirán importantes reformas en la materia por lo que en estos momentos es especialmente importante contar con la asesoría de un experto antes de llevar a cabo cualquier trámite inmigratorio.

AVISO: El 21 de enero de 2016, EEUU introdujo una modificación en su Programa de Exención de Visado estableciendo que aquellos ciudadanos españoles que tengan doble nacionalidad de algunos de estos países (Irán, Iraq, Siria o Sudán) ya no podrán participar en el Programa. Así mismo los españoles que aún sin tener doble nacionalidad hayan visitado Irán, Iraq, Siria o Sudán a partir del 1 marzo del 2011, tampoco serán elegibles.

Los ciudadanos que se encuentren en alguno de estos dos supuestos deben solicitar un visado con una antelación mínima de tres meses antes de la fecha del viaje.

<https://www.dhs.gov/news/2016/01/21/united-states-begins-implementation-changes-visa-waiver-program>

5.2. ¿QUÉ TIPO DE ESTRUCTURA SOCIETARIA ES MÁS RECOMENDABLE?

En Estados Unidos existen tres grandes tipos de sociedades:

1. **Sole proprietorship:** el tipo societario más simple. El propietario y su negocio son la misma entidad jurídica por lo que el propietario o empresario es personalmente responsable de todas las obligaciones del negocio.
2. **Partnership:** cuando dos o más individuos son propietarios del negocio. La responsabilidad ante las obligaciones puede ser limitada o ilimitada.
3. **Corporation:** entidad jurídica independiente de sus accionistas.

Estos tipos además se dividen en otros subtipos:

- Sociedad Anónima (*Corporation C*)
- Sociedad Anónima (*Corporation S*)
- Sociedad Colectiva (*General Partnership*)
- Sociedad Comanditaria (*Limited Partnership*)
- Sociedad de Responsabilidad Limitada (*Limited Liability Company (LLC)*)
- Propietario individual (*Sole Proprietorship*)
- Sucursal de una empresa extranjera (*Branch*)
- Joint Venture

Sociedad Anónima (*Corporation C*)

Se trata de una organización empresarial con entidad jurídica separada y distinta de la de sus accionistas, que son sus propietarios o *shareholders*. Esta figura coincide, casi completamente, con lo que en España se conoce como Sociedad Anónima, con las excepciones de que la *Corporation C* no requiere un capital social mínimo para su constitución y los requisitos para su formación son menores. Las *Corporations C* deben pagar impuestos federales sobre las ganancias corporativas

y, si una *Corporation C* distribuye dividendos ya sea en dinero o especie a sus accionistas, éstos deben de pagar también impuestos sobre beneficios.

Corporation S

Esta variación de la *Corporation C* difiere principalmente en el tratamiento fiscal, ya que no paga impuestos sobre las ganancias corporativas. Se considera que las ganancias y las pérdidas se transmiten a los accionistas, de modo que son ellos los que pagan impuestos sobre los beneficios que hayan obtenido de la corporación hayan o no recibido dividendos de la misma. Una *Corporation S* percibe ventajas impositivas sólo si está integrada por 75 o menos accionistas, ninguno de los cuales puede ser extranjero no residente en el país ni otra corporación, y, con algunas limitaciones, un fideicomiso. Todos los accionistas deben estar de acuerdo en constituirse en una *Corporation S* y la entidad no puede emitir más de un tipo de acciones.

Sociedad Colectiva (*General Partnership*)

Es el equivalente a lo que conocemos por sociedad colectiva. Resulta de la asociación de dos o más personas o entidades, cuya principal característica es que todos los socios tienen responsabilidad ilimitada, aunque no contribuyan de forma igual al capital de la empresa (responsabilidad solidaria). No se requiere un mínimo de capital suscrito por los socios. Es aconsejable que los socios celebren un convenio por escrito, llamado convenio de asociación (*partnership agreement*) para definir los derechos y obligaciones de cada uno.

Sociedad Comanditaria (*Limited Partnership*)

Consiste en uno o más socios con responsabilidad ilimitada (*general partners*) y uno o más socios con responsabilidad limitada (*limited partners*) a sus respectivas contribuciones de capital. Los socios pueden ser personas físicas o jurídicas (otros *partnerships*, *corporations*, etc.). Equivaldría a una sociedad comanditaria española.

Los socios de responsabilidad ilimitada son personalmente responsables de las deudas y obligaciones de la sociedad. El socio de responsabilidad limitada no puede participar activamente en la gestión de la sociedad.

Sociedad de Responsabilidad Limitada (*Limited Liability Company (LLC)*)

Este tipo de sociedad es una forma nueva de organización que se estableció en la mayoría de los estados a partir de la década de los 90. Las LLC son similares a las sociedades españolas de responsabilidad limitada. Son estructuras empresariales muy flexibles, en cuya organización se incurren en mayores gastos, pero que combinan las ventajas de una *Corporation C* (la responsabilidad de los propietarios es limitada), con las ventajas impositivas de la *General Partnership* (se evita la doble imposición asociada con la *Corporation C* al no estar sujeta al impuesto de sociedades, y los propietarios pueden deducir las pérdidas de sus declaraciones de renta por ingresos personales).

Propietario individual (*Sole Proprietorship*)

Es el tipo de sociedad básico y el más recomendable para el inicio de una actividad empresarial a pequeña escala. El propietario individual o empresario autónomo es responsable personalmente de todas las obligaciones inherentes a la explotación de su negocio o actividad profesional, incluidas las fiscales.

GUÍA DEL ESTADO DE CAROLINA DEL SUR EE. UU.

Sucursal de una empresa extranjera (*Branch*)

La sucursal no tiene personalidad jurídica propia (no es titular de derechos y obligaciones), es una extensión de una compañía extranjera y depende completamente de la sociedad matriz que responde legalmente de todas las obligaciones que pudiera contraer. Al no ser una sociedad constituida en los EE. UU. no tiene que cumplir con todas las formalidades legales que conlleva la constitución de una corporación (elimina los trámites de su constitución jurídica pero limita las posibilidades de operar). El establecimiento es mucho más sencillo debiéndose únicamente gestionar la obtención de una autorización para operar en el estado en que vaya a establecerse.

No se exige ningún mínimo o máximo de capital que provenga de la empresa matriz. No hay requerimientos para una auditoría estatutaria. Sin embargo, se exige que se lleven los libros y registros adecuadamente para reflejar con claridad los ingresos impositivos de la sucursal.

La sucursal más simple consiste en un agente que actúa en nombre ajeno con inventario o instalación permanente registrados a su nombre. Los gastos de organización son mínimos, al no ser necesario crear una nueva entidad en EE. UU. En el caso de que la empresa española decida operar a través de una sucursal, ésta deberá serlo de una compañía de nueva constitución y no de la casa matriz. De lo contrario, los activos mundiales de la matriz quedarían expuestos a la fiscalidad de EE. UU. y sujetos a cualquier responsabilidad legal (por ejemplo, de los productos).

Cuadro VIII
PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DE LAS DIFERENTES ENTIDADES MERCANTILES Y SUS EQUIVALENTES ESPAÑOLES

Equivalente español	Denominación en EE.UU.	Pers. Jurídica Propia	Capital mínimo	Responsabilidad	Constitución y actuación
Sociedad Anónima	<i>Corporation</i>	Sí	No	Limitada	Requiere cierta formalidad
Sociedad Colectiva	<i>General Partnership</i>	Sí	No	Ilimitada	Relativamente simple, informal, pero es deseable realizar el acuerdo por escrito entre los socios
Sociedad Comanditaria	<i>Limited Partnership</i>	Sí	No	Ilimitada para General Partners y limitada para Limited Partners	Su constitución es más compleja y costosa que la del General Partnership
Joint Venture	<i>Joint Venture</i>	Sí	No	Depende del tipo de sociedad que se constituya	Depende del tipo de sociedad que se constituya
Empresario Individual	<i>Sole Proprietorship</i>	No	No	Ilimitada	Tiene la forma más simple de constitución y actuación
Sucursal	<i>Branch</i>	No	No	Es la sociedad matriz quien responde	Depende del tipo de sociedad que sea la sociedad matriz

Fuente: Elaboración propia

5.3. ¿QUÉ TIPO DE INCENTIVOS Y ORGANISMOS DE APOYO A LA INVERSIÓN EXISTEN EN CAROLINA DEL SUR?

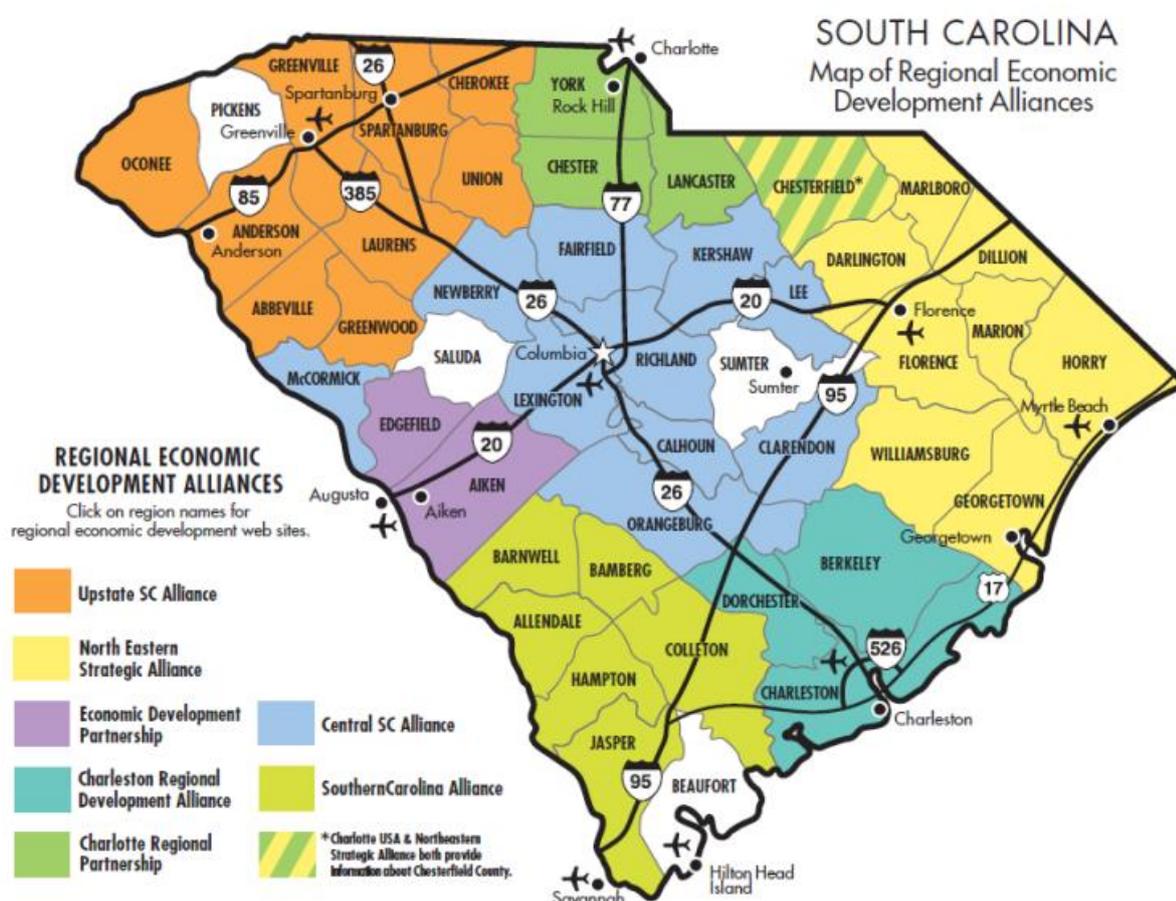
Estados Unidos ofrece incentivos y ayudas, tanto a nivel federal como a nivel estatal y local, para fomentar la creación de empresas en el país. El Departamento de Comercio de Carolina del Sur

GUÍA DEL ESTADO DE CAROLINA DEL SUR EE. UU.

(South Carolina Department of Commerce) ofrece incentivos, beneficios fiscales y apoyo a las empresas interesadas en establecerse o hacer negocios en Carolina del Sur. Se puede consultar su página web en el siguiente enlace: <http://sccommerce.com> y las ventajas competitivas que ofrece en: <http://sccommerce.com/sc-advantage/growth-incentives>

Además, los organismos de desarrollo económico regional (*Regional Economic Development Alliances*) ofrecen incentivos locales específicos para las ocho subdivisiones geográficas y condados que representan. SC Power Team (ver Gráfico XI):

Gráfico XI
Alianzas regionales de desarrollo regional



Junto con los incentivos fiscales tradicionales, ofrecen paquetes personalizados en función del sector, del tipo de inversión y de las necesidades de la empresa. Además, asisten a las empresas desde el inicio de la operación tanto en los aspectos legales como en los aspectos prácticos (vivienda, visados, alquiler de una oficina para los primeros trámites, etc.). También ofrecen un apoyo importante en el proceso de selección y formación de personal e incluso se encargan de todo el proceso previo (publicación de puestos, selección de candidatos, formación, preparación, etc.) sin coste para la empresa, mediante el programa conocido como ReadySC. De este modo, optimizan la eficiencia del nuevo personal, alcanzando prácticamente el 100% desde los primeros días de trabajo. Otra herramienta importante es la gestión del visado EB-5, que permite la obten-

ción de un permiso de residencia y trabajo para empresarios extranjeros de forma más rápida, siempre que se cumplan una serie de requisitos.

Por último, Carolina del Sur cuenta con un interesante programa diseñado para localizar suministradores y compradores en el estado. Las compañías pueden presentar sus solicitudes a través de: <http://sccommerce.com/buy-south-carolina-supplier-locator-program>

5.4. ¿CUÁLES SON LOS SECTORES QUE OFRECEN MAYORES OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN EN CAROLINA DEL SUR?

Carolina del Sur ha sido un estado tradicionalmente textil y agrícola (tabaco) pero en los últimos años se ha producido una importante transformación hacia actividades con mayor valor añadido y mano de obra más cualificada.

Automoción: La industria del automóvil se ha cuadruplicado en los últimos 20 años, ha recibido 6 billones de inversión en los últimos 5 años y emplea a más de 66.000 trabajadores⁶³. Se ha convertido en una industria prioritaria en el estado⁶⁴.

- Según OESA⁶⁵, Carolina del Sur cuenta con el mejor clima de negocios para la industria de la automoción.
- El estado cuenta con un *cluster* del sector: más de 400 suministradores⁶⁶ (Bosch, Magna, Schaeffler, Bridgestone, ZF Group, Gestamp, etc.) que dan empleo a más de 46.000 trabajadores. El sector del automóvil representa la 4ª mayor fuente directa de empleo. Además, hay más de 1.000 suministradores del sector de la automoción en un radio de 500 millas del centro de Carolina del Sur.
- La primera y única planta de BMW en EE. UU. está en Carolina del Sur. Han invertido más de 5.000 millones y emplean a más de 9.000 trabajadores. Además, en junio de 2017 anunciaron que invertirán otros \$600 millones y crearán otros 1.000 puestos de trabajo⁶⁷. También está presente Michelin, desde los años 70, que emplea a más de 8.500 personas⁶⁸ y Daimler AG. Las tres empresas han realizado nuevas inversiones en el estado en los últimos 5 años.
- Para apoyar el desarrollo de esta industria, la Universidad de Clemson, junto con varias empresas tecnológicas (Microsoft, IBM, etc.) constituyó el CU-ICAR, Clemson's University *International Center for Automotive Research*⁶⁹. Este centro ha firmado un acuerdo con AIC, el *Automotive Intelligence Center* de Bilbao⁷⁰ y celebran encuentros periódicos tanto en Bilbao como en Carolina del Sur. El 82% de la I+D de la universidad proviene del propio sector (cuando la media en estos casos es del 7%).

⁶³ South Carolina Department of Commerce: <https://www.sccommerce.com/industries/automotive>

⁶⁴ En el sector aeroespacial está pasando algo similar. Cada vez más empresas internacionales se están estableciendo en el sur del país: Boeing en Charleston, SC, Airbus en Mobile, Alabama, etc.

⁶⁵ Original Equipment Suppliers Association <http://www.oesa.org/>

⁶⁶ Directorio de empresas de automoción (SC Department of Commerce): <https://www.sccommerce.com/sc-industry-directory/results?sort=asc&order=Number%20of%20Employees>

⁶⁷ BMW adding 1,000 jobs at South Carolina plant (CNBC): <https://www.cnbc.com/2017/06/26/bmw-adding-1000-jobs-at-south-carolina-plant.html>

⁶⁸ Michelin North America Inc, Who we are: <https://www.michelinman.com/US/en/why-michelin/about.html>

⁶⁹ CU-ICAR: <http://cuicar.com/>

⁷⁰ <http://www.aicenter.eu/ing/index.aspx>

- El SC Automotive Council organiza un foro anual del sector: SC Automotive Summit⁷¹. La quinta y más reciente edición tuvo lugar el 24-26 de febrero de 2016 en Greenville.

Oportunidades en el sector: En julio de 2017, **Mercedes** comenzó la construcción de una nueva planta en Charleston, SC para el ensamblaje de furgoneta comercial *Sprinter*. Se trata de una inversión de 500 millones de dólares que supondrá la creación de 1.300 puestos de trabajo. Se espera que entre en producción en 2018. Esta planta puede abrir oportunidades de negocio para las empresas en tres áreas principales: empresas de ingeniería y construcción para la construcción de la planta, empresas suministradoras de equipos de automatización para automoción y proveedores de la cadena de suministro para estos vehículos.⁷²

En mayo de 2015 **Volvo**⁷³ anunció la selección de Carolina del Sur, concretamente Berkeley County, a las afueras de Charleston, para la construcción de su primera planta en EE. UU., con una inversión de 500 millones de dólares y una capacidad de producción inicial de 100.000 vehículos anuales. En la planta se fabricarán los modelos de última generación de Volvo destinados al mercado estadounidense y a la exportación. La construcción comenzó a principios de otoño de 2015 y se espera que los primeros vehículos salgan de la línea de ensamblaje en 2018. Volvo cuenta actualmente con dos plantas en Europa y otras dos en China. Volvo ya está presente en Carolina del Norte y Virginia. La decisión del lugar se debió a factores como el buen acceso a infraestructuras y puertos internacionales, la existencia de mano de obra cualificada, un ambiente atractivo para la inversión y la experiencia en el sector de manufactura de alta tecnología. La planta empleará alrededor de 2.000 personas en la próxima década, contribuyendo con alrededor de 4,8 millones de dólares anuales a la economía local.

Otras empresas extranjeras del sector de automoción, como Jaguar Land Rover, están estudiando la posibilidad de establecer una planta en el área de Charleston⁷⁴.

Aeroespacial: Carolina del Sur es líder del sector en el sudeste del país, gracias a la presencia de empresas como Lockheed Martin, General Electric, Honeywell y 3D Systems. Boeing fabrica y ensambla los componentes de fuselaje para el 787 Dreamliner en Carolina del Sur y están terminando la construcción de su segunda planta en el estado. En 2014, inauguraron el Boeing Research & Technology Center en Charleston⁷⁵. El *cluster* aeroespacial del estado está compuesto por 400 empresas y 55.000 empleados⁷⁶

Energías Renovables: Actualmente hay un gran número de proyectos en marcha. GE opera la mayor fábrica de turbinas de gas del mundo en Greenville y está trabajando en el sector eólico, en colaboración con Duke Energy. Southeast Renewable Energy va a invertir 50 millones de dólares en el estado para la creación de una planta de biomasa. La empresa PROTERRA, en colaboración con universidades locales, ha fabricado el primer autobús 100% eléctrico en Greenville y espera

⁷¹ SC Automotive Council: www.scautomotivecouncil.com/2017-auto-summit-home/

⁷² South Carolina Department of Commerce: Mercedes-Benz Vans to invest \$500 million in new manufacturing plant in Charleston County: <http://sccommerce.com/news/press-releases/mercedes-benz-vans-invest-500-million-new-manufacturing-plant-charleston-county>

⁷³ <https://www.media.volvocars.com/us/en-us/media/pressreleases/162728/volvo-cars-selects-south-carolina-for-its-first-american-factory>

⁷⁴ <http://www.charlotteobserver.com/news/business/article12592124.html>

⁷⁵ <https://airwaysmag.com/industry/visit-boeing-south-carolina-787-final-production-line/>

⁷⁶ SC Commerce Aerospace: <https://www.sccommerce.com/industries/aerospace>

fabricar 400 autobuses de este tipo al año. Rollcast Energy está desarrollando una planta de biomasa, cuya electricidad será adquirida por la empresa local Santee Cooper. Varias compañías (Timken, Kaydon, ILJIN America, Ahlstrom, AGY, IMO Group) fabrican componentes para las turbinas. También hay presencia de empresas en el campo de la energía solar como Staubli, que tiene su sede para Norteamérica en el estado.

Oportunidades en el sector: actualmente hay cierta presencia de empresas en el campo de la energía solar y están buscando empresas interesadas en hacer inversiones a gran escala en el sector solar.

Biotecnología y Farmacia: El sector de la biotecnología está creciendo gracias a la presencia de empresas del sector dedicadas a la fabricación e investigación como Bausch & Lomb, Nutra Manufacturing o Perrigo y la excelente colaboración con la Universidad de Clemson. Se trata de uno de los sectores con mayor potencial de crecimiento en el estado, principalmente en la zona norte de Greenville. Actualmente hay 165 empresas del sector en Carolina del Sur que emplean a aproximadamente 19.000 personas⁷⁷.

Distribución: Grandes empresas estadounidenses como Target, Walgreens, Walmart o QVC han situado sus centros de distribución logística en el estado, gracias a sus excelentes comunicaciones vía carretera, ferrocarril, aire y mar.

Próximos proyectos previstos en el estado a medio y largo plazo: Mejoras de las instalaciones portuarias y las infraestructuras de ferrocarril, construcción de una nueva planta nuclear, un tren de alta velocidad entre Charlotte y Atlanta, ampliación del aeropuerto GSP, mejoras de las infraestructuras en zonas rurales, etc. El estado cuenta con legislación específica para PPP y ha sido tradicionalmente favorable a este tipo de financiación de proyectos, especialmente en el área metropolitana de Greenville, mediante la participación de universidades, de la administración y del sector privado.

5.5. ¿QUÉ COSTES DE ESTABLECIMIENTO EXISTEN EN CAROLINA DEL SUR?

Las Oficinas Económicas y Comerciales de España en EE. UU. elaboran y actualizan anualmente una aplicación interactiva con información relativa a los costes societarios, fiscales, laborales, inmobiliarios o de suministros para establecerse en cada mercado. Los datos están disponibles en euros, dólares o moneda local del país. También se pueden hacer comparaciones de los costes entre cinco países distintos.

Debido a su gran tamaño, la información relativa a Estados Unidos se divide a su vez en varias zonas geográficas. De este modo, se pueden consultar los costes de establecimiento específicos en ciudades como Nueva York, Miami, Los Ángeles, Chicago o Washington, D.C.

Esta herramienta se puede consultar a través de la siguiente dirección:

<http://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/exportadores-habituales/informacion-de-mercados/simulador-costes-de-establecimiento/index.html>

⁷⁷ SC Commerce Life Sciences: <https://www.sccommerce.com/industries/life-sciences>

GUÍA DEL ESTADO DE CAROLINA DEL SUR EE. UU.

De acuerdo al ranking “Best States For Business 2016” de la revista Forbes, Carolina del Sur se sitúa en el puesto número 31 en el apartado de coste de la actividad empresarial⁷⁸. Por otro lado, el ranking America's Top States for Business 2017⁷⁹ de la CNBC la sitúa en el puesto 16 en el coste de la actividad empresarial. Por tanto, se puede concluir que no es un estado caro para hacer negocios.

5.6. ¿QUE NORMATIVA PUEDE SER INTERESANTE PARA MI SECTOR SI QUIERO ESTABLECER MI NEGOCIO EN CAROLINA DEL SUR?

a. Energías renovables

Según estimaciones de la US Energy Information Administration (EIA), el organismo de análisis estadístico del Energy Department de los EE. UU., Carolina del Sur se situaba en el puesto 25º de la producción total de energía de EE. UU. (676 Trillion Btu)⁸⁰. La primera fuente de energía en el estado es la energía nuclear. Carolina del Sur es el tercer estado de la nación en capacidad de generación nuclear, mediante la cual se produce más de la mitad de la energía eléctrica del estado (57,1%). Actualmente el estado cuenta con 7 reactores nucleares en cuatro plantas y dos reactores adicionales en construcción. El estado no tiene reservas o producción de energía fósil pero tiene algunos recursos de energías renovables ya que su sistema de ríos y lagos tiene potencial para la generación de energía hidráulica. Además, los residuos de los bosques del estado ofrecen importantes cantidades de biomasa, actualmente su primera fuente de energía renovable.

La industria es el principal consumidor de energía del estado (dos tercios del consumo total), seguido del sector transporte. Las actividades manufactureras del estado incluyen productos químicos, farmacéuticos, plásticos, productos forestales, textiles, alimentación y ensamblaje aeronáutico y de automoción.

Tanto a nivel federal como a nivel estatal existe una gran variedad de incentivos y políticas para promover las energías renovables. Para mayor información se recomienda visitar la página del DSIRE (*Database of State Incentives for Renewables & Efficiency*),⁸¹ una de las agencias del Energy Department de EE. UU., en la cual se pueden buscar los incentivos y las normativas según las siguientes variables: Energía renovable o energía eficiente, sector, estado o territorio, tecnología, sector de implementación, tipo de incentivo o política, incentivo o política.

A pesar de que Carolina del Sur no cuenta con un estándar específico para el uso de energías renovables, la Oficina de Energía del estado, la South Carolina Energy Office (SCEO)⁸² promueve el uso de las energías renovables y las prácticas de desarrollo sostenible como medio para reducir la polución, el coste energético y la dependencia de energía importada.

⁷⁸ Forbest Best States for Business: <https://www.forbes.com/places/sc/>

⁷⁹ America's Top States for Business 2017: <https://www.cnbc.com/2017/07/11/americas-top-states-for-business-2017-overall-ranking.html>

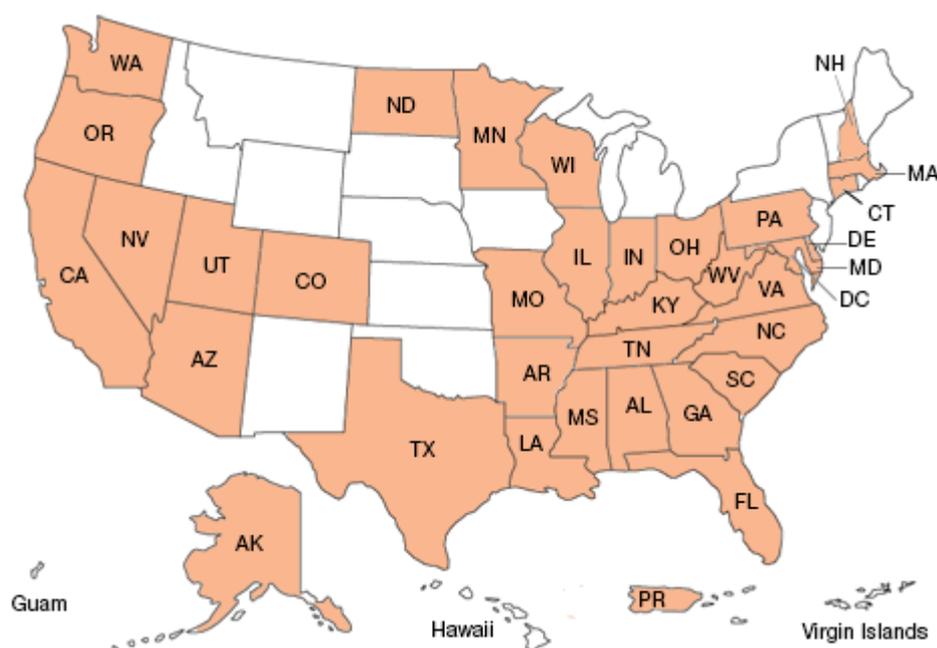
⁸⁰ US Energy Information Administration (South Carolina State Energy Profile) <https://www.eia.gov/state/print.php?sid=SC>

⁸¹ Database of State Incentives for Renewables & Efficiency, DSIRE, *Incentives / Políticas for Renewables & Efficiency*. <http://www.dsireusa.org>

⁸² South Carolina Energy Office: <http://www.energy.sc.gov/>

b. Legislación sobre Partenariados Público-Privados (PPP)

El Congreso de EE. UU. ha aprobado legislación para fomentar el uso de partenariados público-privados (public-private partnerships, P3 o PPP) con el fin de cubrir necesidades públicas en diversos sectores como transporte, educación, aguas y saneamiento. La actual coyuntura económica, caracterizada por presupuestos públicos cada vez más ajustados y la imperiosa necesidad de renovar las infraestructuras existentes, está forzando a los estados a ser más innovadores en la búsqueda de mecanismos de financiación. Europa, Canadá y Australia cuentan con mercados de PPP maduros mientras que la mayor economía del mundo sigue utilizando financiación pública tradicional para desarrollar sus infraestructuras. Así, según datos de 2016, 35 estados -incluyendo los de mayor tamaño y peso económico como California, Nueva York o Texas-, el Distrito de Columbia y un territorio asociado (Puerto Rico) han aprobado legislación que permite el uso de distintas modalidades de PPP para el desarrollo de infraestructuras de transporte⁸³.



This map identifies the 35 U.S. States, District of Columbia, and one U.S. territory that have enacted statutes that enable the use of various P3 approaches for the development of transportation infrastructure

Fuente: US Department of Transportation

El estado de Carolina del Sur ha aprobado legislación autorizando el uso de PPP para proyectos de transporte en el estado. La legislación específica está recogida en el South Carolina Code of Laws, Title 57- Highways, Bridges and Ferries, Chapter 3, Department of Transportation 57-3-200⁸⁴ y 57-5-1310⁸⁵. A continuación se incluyen los aspectos más importantes de la legislación:

- El Departamento de Transporte de South Carolina es la entidad con autoridad para imponer tarifas

⁸³ US Department of Transportation, 2016 State P3 Legislation: <https://www.fhwa.dot.gov/ipd/p3/legislation/>

A modo de ejemplo, Yonkers, Nueva York, está estudiando la renovación de sus escuelas mediante PPP (\$1.7 billion) así como el desarrollo y modernización de la terminal central del Aeropuerto La Guardia. También están en marcha proyectos para parkings en Chicago, Indianápolis y Ohio. www.ip3.org

⁸⁴ South Carolina Code of Laws: <http://www.scstatehouse.gov/code/t57c003.php>

⁸⁵ South Carolina Code of Laws: <http://www.scstatehouse.gov/code/t57c005.php>

GUÍA DEL ESTADO DE CAROLINA DEL SUR EE. UU.

- No existen restricciones geográficas para los proyectos
- Existen restricciones en relación al tipo de infraestructura de transporte (exclusivamente autopistas, carreteras, caminos y puentes)
- No se requiere mantener rutas gratuitas alternativas
- No se requiere aprobación del legislativo
- Su uso está limitado exclusivamente al Departamento de Transporte estatal, el Departamento de Transporte de Carolina del Sur

Para mayor información sobre la situación de la normativa sobre PPPs en cada uno de los estados se puede consultar el informe publicado en enero de 2016 por la National Conference of State Legislators: Public-Private Partnerships for Transportation: Categorization and Analysis of State Statutes⁸⁶.

5.7. NORMALIZACIÓN Y CERTIFICACIÓN DE PRODUCTOS

La normativa, homologación y certificación de productos en EE. UU. no se encuentra centralizada, sino que está repartida entre el gobierno federal, las autoridades estatales y municipales y un gran número de asociaciones del sector privado.

Las normas federales son de obligado cumplimiento en todo el país, mientras que las estatales y/o municipales deben cumplirse a nivel estatal, y/o local. Por otra parte, las normas o estándares establecidas por el sector privado, son en principio voluntarias, pero en muchos casos acaban resultando de cumplimiento forzoso, cuando un organismo las incorpora en sus regulaciones, o en la medida en que los comerciantes, compañías de seguros, y consumidores exigen que los productos se ajusten a ellas como prueba/garantía de calidad y seguridad.

Existen numerosos organismos regulatorios oficiales, así como entidades privadas de normalización y certificación. En el ámbito federal destacan el US Department of Agriculture (USDA), Food and Drug Administration (FDA), Alcohol and Tobacco Tax and Trade Bureau (TTB), Consumer Product Safety Commission (CPSC), Federal Trade Commission (FTC), Environmental Protection Agency (EPA), Occupational Safety & Health Administration (OSHA), US Department of Transportation (DOT), muchos de los cuales tienen sus organismos equivalentes en el ámbito estatal, también con competencia normativa, entre los que destacan: Consumer and Regulatory Affairs, Alcoholic Beverage Control, Environmental Quality, Occupational Safety and Health Compliance, Transportation. En el ámbito privado destacan American Standards Institute (ANSI), American Society for Testing Materials (ASTM), American Society of Mechanical Engineers (ASME), National Sanitation Foundation (NSF), American Gas Association (AGA), Underwriters Laboratories (UL).

Ante esta multiplicidad, lo más aconsejable es consultar a los clientes, distribuidores o agentes estadounidenses ya que en muchos casos pueden orientar al exportador sobre los requerimientos existentes, o bien a entidades de certificación acreditadas por la Occupational Safety & Health Administration (OSHA) como Underwriters Laboratories (www.ul.com) en materia de seguridad, y National Sanitation Foundation (www.nsf.org) en todo lo relacionado con aspectos sanitarios. También desde las Oficinas Comerciales se puede obtener asistencia sobre regulación específica de cada producto.

⁸⁶ Public-Private Partnerships for Transportation Categorization and Analysis of State Statutes. National Conference of State Legislators. January 2016.

<http://www.ncsl.org/research/transportation/public-private-partnerships-for-transportation-categorization-and-analysis-of-state-statutes-january-2016.aspx>

5.8. PROTECCIÓN DE PATENTES Y MARCAS

Patentes

Una patente es un tipo de derecho o conjunto de derechos exclusivos de propiedad, concedidos por un estado a un inventor o a su cesionario, por un período limitado de tiempo a cambio de la divulgación de una invención. Este período es normalmente de veinte años.

Dentro de EE. UU., La Ley de Protección de los Inventores Americanos que fue promulgada en noviembre de 1999 y modificada por la Ley Técnica de Enmiendas de la Propiedad Intelectual y la Tecnología Avanzada de 2002 regula la concesión de patentes. Por su parte, en el marco internacional, destacan el Tratado de la Ley de Patentes (*Patent Law Treaty*) y el Tratado de Cooperación en Materia de Patentes (*Patent Cooperation Treaty*).

La gestión de adquisición de la patente puede ser dividida en cinco sencillos pasos:

1. Buscar y comprobar en la base de datos *USPTO Patent full-text and Image* si una idea ya ha sido patentada. <http://patft.uspto.gov/>
2. Ver las tarifas fijas para las tasas actuales y la información relacionada con el proceso de patente.
<http://www.uspto.gov/web/offices/ac/qs/ope/fee2009september15.htm#patapp>
3. Solicitar la patente mediante el Sistema Electrónico (*Electronic Filing System*) como registrada (para mejorar una solicitud existente, seguir el proceso de solicitud o acceder a una que ya esté guardada) o no registrada (solicitud básica de presentación de patentes). <http://www.uspto.gov/patents/process/file/efs/index.jsp>
4. Comprobar el estado de una solicitud de patente en curso o cualquier otra aplicación publicada usando el Sistema de Información de Solicitud de Patente (*PAIR*, según sus siglas en inglés). <http://www.uspto.gov/patents/process/status/index.jsp>
5. Mantener una patente mediante el pago de las tasas de mantenimiento utilizando la contabilidad de los ingresos y el sistema de gestión. Hay tres métodos para pagar: mediante Internet, fax o correo ordinario.
<http://www.uspto.gov/patents/process/maintain.jsp>

Por último, la autoridad normativa para la protección de patentes y marcas es la United States Patent and Trademark Office, cuyas oficinas centrales se encuentran en Alexandria, Maryland. (<https://www.uspto.gov/>).

Marcas

En el caso de las marcas, se define a éstas como una palabra, frase, símbolo o diseño, o una combinación de éstos, que identifica y distingue los bienes o servicios producidos por una persona específica o por una empresa.

La Ley de Marcas de 1946, (también conocida como la Ley de Lanham) regula el registro federal de marcas. Esta ley queda recogida en el Título 15 del US Code sección 1051. Para una información más completa, copiar y pegar en el navegador el siguiente enlace: http://www.uspto.gov/trademarks/law/CFR_12-28-09_tmlaw2.pdf

La solicitud de registro puede realizarse vía Internet, usando el Sistema Electrónico de Solicitud de Marcas (TEAS, según sus siglas en inglés), disponible en <http://www.uspto.gov/teas/e-TEAS/index.html>; o bien vía correo ordinario: enviando la solicitud a la siguiente dirección: Commissioner for Trademarks P.O. Box 1451 Alexandria, VA 22313-1451. Dicha solicitud debe incluir el nombre del solicitante, un nombre y dirección para la correspondencia, un dibujo claro de la marca, una lista de los bienes o servicios, y la tasa de registro de al menos de una de las clases de los bienes o servicios. Las tasas actuales se pueden consultar en el siguiente enlace: <http://www.uspto.gov/web/offices/ac/qs/ope/fee2009september15.htm>, para las distintas clases dirigirse a <http://www.uspto.gov/faq/trademarks.jsp>.

Los derechos de una marca comercial registrada pueden durar indefinidamente si el propietario sigue utilizando la marca en relación con los productos y/o servicios del registro y archivos de toda la documentación necesaria en la USPTO en el momento apropiado. Para ello, el propietario de un registro debe presentar periódicamente declaraciones juradas de continuo uso o desuso excusable, así como las correspondientes solicitudes de renovación.

5.9. OTRAS LEGISLACIONES ESTATALES DE INTERÉS

El Departamento de Comercio de Carolina del Sur ha puesto en marcha una serie de programas y acciones dirigidos específicamente a la atracción de inversión en el estado, logrando mejorar su atractivo para el establecimiento de empresas, tanto nacionales como extranjeras⁸⁷.

Carolina del Sur se caracteriza por su bajo coste para hacer negocios y en particular, por el bajo coste de la energía. Además de contar con uno de los costes de vida más bajos del país (un 16 % más bajo que la media nacional), el precio de la energía es también muy bajo. La tarifa media de la electricidad industrial en el estado es de 5,76 céntimos por kilovatio, un 14 % más baja que la media nacional (6,68 céntimos). En el área de Greenville el precio es aún menor (hasta 4 céntimos en algunos casos). Además, Carolina del Sur utiliza un sistema integrado con múltiples fuentes de energía: hidroeléctrica, nuclear, carbón y gas natural, que garantiza un servicio más eficiente y seguro. Es el tercer estado en generación de energía nuclear del país y el sexto por mayor uso de energías alternativas.

Cuenta con un excelente clima de negocios y una legislación laboral muy favorable para las empresas. Gracias a su política de Right-to-work, los trabajadores pueden elegir si quieren o no pertenecer a un sindicato. Por ello, Carolina del Sur es uno de los estados con menor actividad sindical del país y el porcentaje de trabajadores que son miembros de un sindicato (union) es inferior al 4,5 %.

Fiscalidad: El impuesto de sociedades de Carolina del Sur es uno de los más bajos del país (con un tipo de un 5 %) y no hay un impuesto estatal sobre la propiedad.

Presencia de mano de obra cualificada: Carolina del Sur cuenta con una alta concentración de ingenieros, químicos y especialistas en tecnologías de la información. El estado cuenta con un gran número de universidades especializadas en diversas ingenierías y educación técnica, así como con importantes centros de investigación y desarrollo, entre los que destaca el centro para la in-

⁸⁷ South Carolina Department of Commerce: Pro-Business environment
<http://sccommerce.com/sc-advantage/pro-business-environment>

investigación en el sector de la automoción de la Universidad de Clemson. Además, el Departamento de Comercio ofrece excelentes programas de formación a las empresas, tanto antes como después de la contratación (ReadySC, Incumbent Worker Training).

Su situación geográfica y sus infraestructuras son también muy favorables. Situado en la costa Este, el 75 % de la población de EE. UU. se encuentra a menos de 1.000 millas de distancia (1.600 kilómetros). Cuenta con 8 aeropuertos comerciales y dos puertos. El puerto de Charleston es el octavo del país por valor de mercancía. La duración media del transporte de mercancías desde la Unión Europea hasta Charleston es de 10 días. Al estar situado a mar abierto, el tránsito de mar a puerto es el más rápido de la costa este (1-2 horas) lo que le convierte en el puerto de containers más eficiente del país.

Por todos los factores mencionados, Carolina del Sur se ha convertido en un estado muy atractivo para la inversión y cuenta con una gran presencia de empresas extranjeras. Actualmente, hay más de 1.200 empresas de matriz extranjera operando en el estado, procedentes de más de 40 países. Estas empresas dan empleo a más de 103.000 residentes del estado (6,9 % del empleo privado del estado) lo que sitúa a Carolina del Sur en el cuarto puesto en el ranking de estados con un mayor porcentaje de empleados trabajando para empresas de origen extranjero. Entre las grandes multinacionales con presencia en el estado destacan: BMW, Michelin, Boeing, GE, Roche, BAE, Adidas o Google. Recientemente dos empresas españolas han realizado importantes inversiones en el estado: Alcaliber y Carbures.

6. SISTEMA FISCAL

6.1. INFORMACIÓN GENERAL Y ACLARACIONES

En el sistema tributario estadounidense aparte de los impuestos federales y estatales, también hay cargas fiscales municipales, a veces incluso dentro del mismo tipo de impuesto. Como indican los términos, los impuestos federales afectan equitativamente a todo el país; los estatales los establecen cada uno de los estados. Por ello, se tendrá que tener presente cuando se vaya a establecer un negocio o hacerse cargo de uno ya existente, que los impuestos variarán considerablemente según la ubicación, así como también repercutirá el tipo de entidad seleccionado en caso de creación de una empresa.

La agencia competente a nivel federal, es el Internal Revenue Service (Servicio de Impuesto Interno, abreviado IRS),⁸⁸ y a nivel estatal, es el S.C. Department of Revenue.⁸⁹

En relación al ejercicio fiscal hay que destacar que siempre tendrá una duración de 12 meses, y se podrá elegir entre dos variantes, o bien el *Calendar tax year* (año natural) que se extenderá de enero a diciembre, o el *Fiscal tax year* (año fiscal) que comprenderá cualquier período de 12 meses consecutivos que se escoja por el sujeto fiscal.

Carolina del Sur dispone de programas para atraer la inversión a su estado que ofrecen incentivos fiscales sobre todo a aquellas empresas que estén situadas en *Enterprise Zones* (Zona Empresarial).⁹⁰

Aquellos ciudadanos españoles que dispongan de una *Green Card* (equivalente a una tarjeta de residencia) deberán tributar al estado americano. Los que no la tengan, pero cumplan con unos requisitos mínimos de estancia, como puede ser el personal desplazado desde España, deberán comprobar si tienen obligaciones fiscales en EE. UU. por las estancias anuales que hayan realizado.

También conviene destacar que, como se explica más adelante, existe un tratado para evitar la doble imposición y la evasión fiscal entre España y los EE. UU.⁹¹

⁸⁸ Internal Revenue Service, IRS: www.irs.gov

⁸⁹ South Carolina Department of Revenue: www.sctax.org

⁹⁰ South Carolina Coordinating Council for Economic Development, 2015 Annual Report of Enterprise Zone Activity <http://www.scstatehouse.gov/reports/DeptofCommerce/EZ%20Annual%20Report%202016%20Final.pdf>

⁹¹ BOE de 22 de diciembre de 1990: <http://www.boe.es/boe/dias/1990/12/22/pdfs/A38251-38259.pdf>

GUÍA DEL ESTADO DE CAROLINA DEL SUR EE. UU.

En septiembre de 2017 el Presidente Trump presentó un ambicioso plan de reforma fiscal dirigido a reducir la carga impositiva de las empresas del 35% actual al 20%, y a simplificar los tramos fiscales para los contribuyentes de siete a tres. A diciembre de 2017 el plan está en proceso de ser aprobado.

A continuación se tratará de dar una idea general de algunos impuestos federales, estatales y locales, aunque no se podrá profundizar a causa del complejo sistema tributario. También se nombrarán algunos puntos del convenio para evitar la doble imposición. Siempre que se invierta en un negocio en EE. UU. se aconseja contratar los servicios de un profesional especializado en temas fiscales.

6.2. IMPUESTOS FEDERALES

El IRS es el equivalente a la Agencia Estatal de Administración Tributaria, y el organismo público de la administración americana encargada de la recaudación fiscal y del cumplimiento, la aplicación y la interpretación de las leyes tributarias. Constituye una de las oficinas de la agencia del Departamento del Tesoro de los EE. UU. (US Department of the Treasury). En cada estado hay una oficina presencial; en Washington D.C. se ubica su oficina principal. Todos los formularios requeridos para hacer las declaraciones de los impuestos federales se pueden descargar en la página oficial del IRS.⁹²

A. Particulares

Federal Individual Income Tax: Este impuesto, la Renta de las Personas Físicas, se aplica a los americanos y a los residentes, que dispongan de Green Card, o que sin tenerla, hayan cumplido ciertos requisitos.⁹³ Según si se es residente o no y la dificultad de la declaración se podrá escoger en rellenar uno de estos cinco formularios: 1040, 1040EZ, 1040A, 1040NR y 1040NR-EZ. Se diferencian cuatro baremos conforme a la situación familiar, en los cuales varían los tramos en cuanto a la base imponible, pero no los tipos marginales, que se sitúan entre un 10% y un 39,6%. Normalmente, el día límite para presentarla es el 15 de abril, exceptuando que éste caiga en fin de semana o festivo, en ese caso, el último día de entrega será el próximo laboral.

Cuadro IX
TASAS MARGINALES DE LA RENTA DE LAS PERSONAS FÍSICAS SEGÚN SITUACIÓN FAMILIAR
(2017)
(En USD)

Gravamen	Base imponible (beneficios en dólares) desde - hasta			
	Solteros	Casado/a con declaración conjunta	Casado/a declaración individual	Cabeza de familia
10%	1 a 9.325	1 a 18.650	1 a 9.325	1 a 13.350
15%	9.326 a 37.950	18.651 a 75.900	9.326 a 37.950	13.351 a 50.800
25%	37.951 a 91.900	75.901 a 153.100	37.951 a 76.550	50.801 a 131.200
28%	91.901 a 191.650	153.101 a 233.350	76.551 a 116.675	131.201 a 212.500
33%	191.651 a 416.700	233.351 a 416.700	116.676 a 208.350	212.501 a 416.700

⁹² IRS, *Forms and Publications*: <http://www.irs.gov/formspubs/>

⁹³ IRS, *Publication 519 (2016) U.S. Tax Guide for Aliens*: <http://www.irs.gov/publications/p519/index.html>

GUÍA DEL ESTADO DE CAROLINA DEL SUR EE. UU.

35%	416.701 a 418.400	416.701 a 470.700	208.351 a 235.350	416.701 a 444.550
39.6%	más de 418.401	más de 470.701	más de 235.351	más de 444.551

Fuente: <http://www.efile.com/tax-rate/federal-income-tax-rates/>

B. Cargas fiscales según el tipo de entidad mercantil

- a. Corporate Federal Income Tax: Este impuesto, el Impuesto Federal Sobre la Renta de las Corporaciones, está sujeto a dos tramos, al federal, Corporate Federal Income Tax, y al estatal, Corporate Income Tax (ver el punto: Impuestos estatales). En la declaración federal de este impuesto se podrá deducir el importe estatal retribuido como un gasto.

Cuadro X

IMPUESTO FEDERAL SOBRE LA RENTA DE LAS CORPORACIONES (2016)

(En USD)

	Superior a	Pero menor de	Tipo de tasa	De la cantidad que exceda de
Base imponible (beneficios en \$)	0	50.000	15%	0
	50.000	75.000	7.500 + 25%	50.000
	75.000	100.000	13.750 + 34%	75.000
	100.000	335.000	22.250 + 39%	100.000
	335.000	10.000.000	113.900 + 34%	335.000
	10.000.000	15.000.000	3.400.000 + 35%	10.000.000
	15.000.000	18.333.333	5.150.000 + 38%	15.000.000
	18.333.333	-	35%	0

Fuente: <https://taxfoundation.org/state-corporate-income-tax-rates-and-brackets-2016>

- b. Partnerships:⁹⁴ A este tipo de sociedad se acogen el General Partnership, Limited Partnership y Limited Liability Company. Esta entidad mercantil reparte sus ganancias o pérdidas entre sus socios. Deberá presentar el formulario 1065⁹⁵, Partnership Return, detallando la repartición de los dividendos a sus socios. A su vez, estos tendrán que entregar el formulario 1040 desglosando todos los ingresos obtenidos, a partir de los cuales se abonarán las cantidades correspondientes a los impuestos del Income Tax.
- c. Sole Proprietorship:⁹⁶ El propietario individual (autónomo) es el único responsable de sus actividades profesionales y de todos los deberes fiscales que estas conlleven. Éste pagará impuestos cuatro veces al año sobre las estimaciones de sus beneficios. El tipo impositivo dependerá del tramo de ingresos en el cual se encuadre, hasta un máximo del 39,6% aproximadamente a nivel federal (ver cuadro IX). Adicionalmente abonará las respectivas tasas a la Seguridad Social, que rondan el 15%. Deberá cumplimentar los formularios 1040 junto con el Schedule C y el formulario Schedule SE, que incluye las tasas de la Social Security y el Medicare.

C. Empresas

⁹⁴ IRS, Tax Information for Partnerships: <http://www.irs.gov/businesses/partnerships/index.html>

⁹⁵ IRS, IRS, Publication 541, *Partnerships*, página 4 (copiar y pegar en el navegador): <https://www.irs.gov/pub/irs-pdf/p541.pdf>

⁹⁶ IRS, Forms For Sole Proprietorship: <https://www.irs.gov/businesses/small-businesses-self-employed/forms-for-sole-proprietorship>

Payroll taxes:

- Income tax withholding:** Los tipos impositivos de retención se aplican por separado a nivel federal, estatal y local. La cantidad a retener se registrará dependiendo de los importes salariales remunerados, el período de pago y el estado civil del trabajador.
- Social Security and Medicare taxes⁹⁷:** Los impuestos a la Social Security y al Medicare se imponen por partes iguales a los trabajadores y los empleadores. En el caso de la Social Security se trata de un tipo de un 6,2% sobre un salario máximo de 127.200 dólares. En el caso del Medicare, para el cual no existe límite salarial, al trabajador se le retendrá un tipo del 1,45%, el mismo que deberá pagar el empresario.
- Federal Unemployment Tax Act:** El impuesto sobre el seguro de desempleo federal, abreviado FUTA, es un tributo que asciende al 6,0% que deben pagar los empresarios de los primeros 7.000 dólares abonados a cada empleado.⁹⁸ Se declarará anualmente antes del 31 de enero del año consecutivo mediante el formulario 940.⁹⁹

6.3. IMPUESTOS ESTATALES

En Carolina del Sur, la autoridad encargada del cobro y la supervisión de la mayoría de los impuestos estatales es el Carolina del Sur Department of Revenue.¹⁰⁰

A continuación se analizan los principales impuestos estatales, tanto para particulares como para empresas. En todo caso, y dada la complejidad del sistema fiscal del estado, se recomienda consultar la página web de dicho departamento, para completar la información contenida en esta guía en relación a esta materia.

Particulares:

- Personal Income Tax:** El impuesto sobre ingresos para las personas físicas, en su tramo estatal, distingue 6 tramos distintos de renta, con tipos marginales entre el 0 % y el 7 %. La declaración de dicho impuesto se realiza a través del formulario SC1040, *Individual Income Tax Return*, y debe ser presentada anualmente antes del día 15 de abril, o el inmediatamente posterior en caso de tratarse de fin de semana o festivo.

Cuadro XI

PERSONAL INCOME TAX – IMPUESTO SOBRE LA RENTA (TRAMO ESTATAL) (2016)
(En USD)

Desde	Hasta	Gravamen			
		Fijo	Variable	Por encima de	
0	2.920	0,0	+	0,0%	-
2.920	5.840	0,0	+	3,0%	2.920
5.841	8.760	87,6	+	4,0%	5.840
8.761	11.680	204,4	+	5,0%	8.760
11.681	14.600	350,4	+	6,0%	11.680

⁹⁷ IRS, Publication 15, *Employer's Tax Guide 2017*, pág. 23 (copiar y pegar en el navegador): <http://www.irs.gov/pub/irs-pdf/p15.pdf>

⁹⁸ IRS, Publication 15, 2017, 14. *Federal Unemployment (FUTA) Tax, Computing FUTA tax*: <http://www.irs.gov/publications/p15/ar02.html#d0e5712>

⁹⁹ IRS, *Instructions Form 940*: <http://www.irs.gov/instructions/i940/ch01.html#d0e148>

¹⁰⁰ Carolina del Sur Department of Revenue: <http://www.sctax.org/default.htm>

GUÍA DEL ESTADO DE CAROLINA DEL SUR EE. UU.

14.601	+	7,0%	14.600
--------	---	------	--------

Fuente: Tax Brackets <https://www.tax-brackets.org/southcarolinataxtable>

- b. *Personal and Real Property Taxes*: el estado de Carolina del Sur no recauda este impuesto de manera estatal, pero sí a nivel de los distintos gobiernos locales, los cuales aplican distintos gravámenes. Dicho gravamen se calcula a partir de una serie de ratios establecidos para los diferentes tipos de propiedades¹⁰¹ (vivienda habitual, bienes muebles, explotaciones agrícolas, etc.), a los cuales se aplica posteriormente un *millage* (tantos por mil sobre el valor obtenido en el ratio) definido por cada ente local. Tanto los particulares como las empresas están sujetos al pago de este impuesto.
- c. *Inheritance and Estate Taxes*: Carolina del Sur no recauda impuesto de sucesiones. En lo referente al *Estate Tax*, el estado de Carolina del Sur ha dejado de ser aplicable en aquellos casos en que el fallecimiento del cedente tuviera lugar a partir del 1 de Enero de 2005.

Empresas:

- a. *Sales and Use Tax*¹⁰²: El *Sales Tax* presenta un tipo estatal general del 6 %, con la posibilidad de que los condados apliquen un 1 % adicional. En el caso del *Use Tax*, que se aplica sobre aquellas compras de bienes tangibles fuera del estado que pudieran haber sido objeto de gravamen en el mismo, el tipo es el mismo. El tipo conjunto para cada condado se recoge en el apartado *State Map of Counties with Local Taxes*¹⁰³. La declaración conjunta de estos impuestos debe llevarse a cabo con periodicidad mensual a través de los formularios indicados en el apartado *Reporting and Paying Taxes Timely* dentro de la información general sobre este impuesto¹⁰⁴.
- b. *Corporate Income & Franchise Tax*: Toda empresa o sociedad constituida en el estado de Carolina del Sur, o que recibe rentas procedentes de dicho estado, debe tributar por los ingresos obtenidos en dicho estado. Para ello existen dos figuras impositivas distintas, el *Corporate License Tax* y el *Corporate Income Tax*. En el primero, la base del impuesto es el capital social más el excedente de capital (*paid-in surplus*) de la compañía, y el tipo aplicable es fijo e igual al 0,1 %, con un añadido base de 15 dólares. En el caso del segundo, la base del impuesto son los ingresos gravables, y el tipo es del 5 %. La mayoría de las empresas instaladas en instalada en Carolina del Sur deberá cumplimentar anualmente un formulario SC1120, salvo en determinadas excepciones.¹⁰⁵ Su presentación debe realizarse antes del 15º día del tercer mes posterior al cierre de su año fiscal.
- c. *State Unemployment Insurance Tax*: Impuesto estatal sobre el seguro de desempleo. La compensación por desempleo ofrece a los trabajadores protección frente a la pérdida de ingresos que supone un despido o baja temporal en el que no medie falta por parte del mismo. En Carolina del Sur, todo empleador debe registrarse como tal ante la Carolina del

¹⁰¹ Personal and Real Property taxes - Assessment Ratios:

<http://www.sctax.org/Tax+Information/property/Prop+Tax+Assessment+Ratios.htm>

¹⁰² SC Sales Tax: <https://dor.sc.gov/tax/sales>

¹⁰³ SCDOR – Sales and Use Tax Rates: <https://dor.sc.gov/tax-index/sales-and-use/Sales%20Notices/ST500.pdf>

¹⁰⁴ SCDOR – Sales Tax: <http://www.sctax.org/Tax+Information/Sales+and+Use+Tax/GeneralInformation.htm>

¹⁰⁵ SCDOR- Filing Requirements: <http://www.sctax.org/Tax+Information/Corporate+Income+Tax/corpinfo.html#filing>

Sur Employment Security Commission¹⁰⁶ a través de su servicio *online*¹⁰⁷ y pagar anualmente el impuesto sobre seguros de desempleo por cada empleado.

El tipo aplicable varía en función del denominado *Employer's Experience Rating*, que toma en cuenta los costes para el Fondo Estatal de Desempleo (State Unemployment Compensation Trust Fund) que cada empresa ha generado por causa de sus despidos (generalmente tomando en cuenta entre uno y tres ejercicios fiscales previos), y la compara con los ingresos tributarios que generan los salarios pagados por la misma; de esta manera, y tomando en cuenta también las estimaciones totales de costes de desempleo para dicho Fondo, cada empresa enfrenta un tipo distinto. Generalmente, dicho tipo oscila entre el 0 % y el 10,67 % para los primeros 10.000 dólares de salario anual de cada empleado. Para nuevos empleadores, el tipo aplicable es de un 2,866 % sobre esa misma cantidad durante los tres primeros años de actividad como tal.

- d. *Cigarette Taxes*: Impuesto especial sobre los cigarrillos, por un importe de 0,0375 centavos por cigarrillo o, análogamente, 57 centavos por cajetilla.

Todos los formularios necesarios para llevar a cabo la declaración de los distintos impuestos pueden obtenerse a través de la página web del South Carolina Department of Revenue.¹⁰⁸

6.4. CONVENIO PARA EVITAR LA DOBLE IMPOSICIÓN Y PREVENIR LA EVASIÓN FISCAL

El 22 de diciembre de 1990, se publicó en el BOE el Convenio firmado por España y Estados Unidos para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de impuestos sobre la renta de las sociedades y de las personas físicas.

En los últimos años se ha hecho necesario una revisión y actualización de este Convenio. Las relaciones comerciales entre ambos países han crecido exponencialmente y Estados Unidos se ha convertido en uno de los principales destinos de las inversiones españolas directas en el exterior, razón por la cual, tanto el número de empresas españolas establecidas en EE. UU., como su actividad, han aumentado considerablemente.

Por todo ello, el 14 de enero de 2013, el Ministro de Hacienda y Administraciones Públicas, Cristóbal Montoro, y el entonces Embajador de EE. UU. en España, Alan D. Solomont, firmaron un Protocolo que modifica el Convenio de 1990 entre el Reino de España y los Estados Unidos de América para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal¹⁰⁹.

El nuevo protocolo modifica hasta 14 artículos del convenio de 1990, adaptándolo a las necesidades derivadas de las actuales relaciones económicas y comerciales entre España y Estados Uni-

¹⁰⁶ Department of Employment and Workforce: <http://dew.sc.gov/>

¹⁰⁷ Department of employment and Workforce – Employer Online Services: <http://dew.sc.gov/emp-content-online.asp>

¹⁰⁸ South Carolina Department of Finance, Division of Revenue: <https://dor.sc.gov>

¹⁰⁹ Nota de Prensa Ministerio de Hacienda y Administraciones Públicas:

<http://www.minhap.gob.es/Documentacion/Publico/GabineteMinistro/Notas%20Prensa/2013/S.E.%20HACIENDA/14-01-13%20Firma%20Convenio%20Doble%20Imposicion-EEUU.pdf>

Protocolo que modifica el Convenio entre el Reino de España y los Estados Unidos de América para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal respecto de los impuestos sobre la renta (2013) (copiar y pegar en el navegador). http://www.senado.es/legis10/publicaciones/pdf/senado/bocg/BOCG_D_10_416_2817.PDF

dos, así como a los sucesivos cambios que se han ido produciendo en el Modelo Convenio de la OCDE para evitar la doble imposición.

Con el protocolo, el Convenio se coloca en un marco semejante al que tiene España con sus socios preferentes de la Unión Europea. Ambos países han acordado conceder un mejor trato a las inversiones, reduciendo la carga impositiva sobre los dividendos y ampliando el ámbito para poder beneficiarse del tipo reducido o de los supuestos de exención. Respecto a los intereses y cánones, se aplicará en general el principio de tributación en el país de residencia del inversor. El tratamiento de las ganancias de capital por venta de participaciones sustanciales en el capital de una empresa también ha sido objeto de modificación, mejorando la situación actual. Asimismo, se ha establecido un nuevo mecanismo de arbitraje para resolver más ágilmente las diferencias entre Administraciones, lo que supondrá menores costes en la práctica para los contribuyentes afectados.

De momento se mantiene en vigor el Convenio original de 1990 ya que el nuevo Convenio está pendiente de ser ratificado en el Senado de EE. UU.

7. CONCLUSIONES

Carolina del Sur es un estado tradicionalmente sureño, a mitad de camino entre Florida y la densamente poblada costa oriental del Estados Unidos. Su ubicación, unida a infraestructuras como el Puerto de Charleston, uno de los principales de la costa Este norteamericana, le confiere un carácter atractivo a la hora de ser considerado como destino de inversiones. Calidad que se ve incrementada gracias a su legislación favorable, que ha llevado a más de 1.200 empresas con matriz extranjera a establecerse en el estado.

En términos macroeconómicos, Carolina del Sur presentó en 2016 un **Producto Interior Bruto de 209.717 millones de dólares** en términos reales (crecimiento anual del 3,9 %). Un 1,1 % del PIB total del país. Su PIB per cápita se encuentra por debajo de la media nacional, pero tanto su crecimiento en el último año como su tasa de paro se encuentran por encima de la media nacional.

Tras el progresivo deterioro sufrido por las industrias que tradicionalmente supusieron la base del PIB del estado, debido al incremento de la competencia exterior y cambios en las tendencias de consumo, las autoridades de Carolina del Sur decidieron llevar a cabo importantes esfuerzos para reconducir su tejido productivo hacia actividades con mayor valor añadido y mano de obra más cualificada. Así, en los últimos años se aprecia un rápido crecimiento en la fabricación de equipos de transporte y manufacturas mecánicas, equipos electrónicos, tecnologías de información y la industria química y plástica, las industrias tradicionales se concentran en los procesos de mayor valor añadido. Así, las industrias prioritarias en el estado son actualmente la de automóvil y equipamiento de transporte, materiales avanzados e industria pesada.

En la actualidad, las principales oportunidades de negocio que presenta Carolina del Sur se concentran en sectores como la automoción, el aeroespacial, las energías renovables, el biotecnológico y farmacéutico y la distribución.

En lo relativo al comercio exterior, Carolina del Sur aumentó sus exportaciones y redujo sus importaciones en el año 2016, mejorando su balance comercial. España se sitúa en el puesto 22º de los proveedores del estado, con un 1,1 % y un valor absoluto de 392 millones de dólares. Además, el valor de las importaciones procedentes del estado sureño alcanzó los 677 millones de dólares en 2016.

Sin ser uno de los principales socios comerciales del estado, tanto las importaciones como especialmente las exportaciones del estado con España han crecido en los últimos años. Algo similar ocurre con la presencia de nuestro país a nivel empresarial, numerosas compañías españolas de los más diversos sectores se encuentran actualmente instaladas en Carolina del Sur.

8. ANEXOS

8.1. CONTACTOS ADMINISTRACIÓN ESPAÑOLA

Organismos oficiales españoles responsables de la relación con Carolina del Sur

Oficina Comercial de España en Washington, D.C.

2375 Pennsylvania Ave., NW, Washington D.C. 20037

TEF: +1 (202) 728-2368

FAX: +1 (202) 466-7385

washington@comercio.mineco.es

www.oficinascomerciales.es

Jurisdicción: Carolina del Norte, Carolina del Sur, Delaware, Distrito de Columbia, Maryland, Virginia y Virginia Occidental.

Consulado de España en Miami

2655 Le Jeune Road, Suite 203, Coral Gables, Florida 33134

TEF: +1 (305) 446-5511/12/13

FAX: +1 (305) 446-0585

cog.miami@maec.es

conspain@gate.net

<http://www.maec.es/subwebs/consulados/Miami/es/home/Paginas/Home.aspx>

<http://www.conspainmiami.org>

Jurisdicción: Carolina del Sur, Florida y Georgia.

Organismos en España

ICEX España Exportación e Inversiones

Pº de la Castellana 278, 28046 Madrid

TEF: 900 349 000

www.icex.es

Oficina Comercial de la Embajada de los EE. UU. en España

C/ Serrano, 75 28006 Madrid, Spain

TEF: 91 564 8976

FAX: 91 563 0859

madrid.office.box@trade.gov

<https://www.selectusa.gov/welcome>

8.2. ENLACES DE INTERÉS

Web oficial del estado de Carolina del Sur:

<http://www.sc.gov>

Oficina de la gobernadora de Carolina del Sur:

<http://www.governor.sc.gov>

Página oficial de Columbia, la capital de Carolina del Sur:

<http://www.columbiasc.net>

Departamento de Trabajo, Licencias y Regulación:

<http://www.llr.state.sc.us>

Departamento de Comercio de Carolina del Sur:

<http://scommerce.com>

Departamento de Rentas Públicas de Carolina del Sur:

<http://www.sctax.org/default.htm>

Departamento de Empleo de Carolina del Sur:

<http://dew.sc.gov>

Administración Portuaria de Carolina del Sur:

www.port-of-charleston.com

Junta de Presupuesto y Control de Carolina del Sur:

<http://webprod.cio.sc.gov/DirectWeb/coordinatorSearchResults.do>

Greenville Area Development Corporation:

<http://www.greenvilleeconomicdevelopment.com>

The Clemson University International Center for Automotive Research (CU-ICAR):

<http://cuicar.com>

Departamento de Agricultura de los EE. UU.:

<https://www.usda.gov/>

Oficina de Análisis Económicos del Departamento de Comercio de Estados Unidos:

<http://www.bea.gov>

Oficina de Análisis Comercial y Económico. TradeStats Express:

<http://www.tse.exports.gov>

Oficina del Censo de Estados Unidos:

<http://www.census.gov>

9. BIBLIOGRAFÍA

Guía País EE. UU. Oficina Económica y Comercial de España en Washington (2017)
<http://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/todos-nuestros-servicios/informacion-de-mercados/estudios-de-mercados-y-otros-documentos-de-comercio-exterior/4706050.html>

Comprehensive Annual Financial Report
State of South Carolina, by Comptroller General's Office (June, 2016)
<http://www.cg.sc.gov/publicationsandreports/Pages/CAFRFY20152016.aspx>

Directorio de empresas españolas implantadas en EE. UU.: estados del Atlántico Medio
Oficina Económica y Comercial de España en Washington, DC (2016)
<http://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/implantacion-e-inversion-exterior/informacion-para-invertir-en-el-exterior/empresas-espanolas-establecidas-en-el-exterior/4612436.html>